



Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w latach 2019–2023

Non-financial enterprises established in 2019–2023



Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w latach 2019–2023

Non-financial enterprises established in 2019–2023

Główny Urząd Statystyczny Statistics Poland

Warszawa Warsaw 2025

Opracowanie merytoryczne

Content-related works

Główny Urząd Statystyczny, Departament Przedsiębiorstw
Statistics Poland, Enterprises Department

pod kierunkiem

supervised by

Anety Płatek

Zespół autorski

Editorial team

Aleksandra Foryś, Justyna Dąbrowska-Ładno, Anna Piotrowska

Skład i opracowanie graficzne

Typesetting and graphics

Danuta Niwińska, Marek Bartosz, Paweł Luty, Aleksandra Paprocka

e-ISSN 2720-4014

Publikacja dostępna na stronie

Publication available on website

www.stat.gov.pl

Przy publikowaniu danych GUS prosimy o podanie źródła

When publishing Statistics Poland data — please indicate the source

Przedmowa

Przedstawiamy Państwu kolejną edycję publikacji, w której prezentowane są wyniki analizy dotyczącej działalności nowych przedsiębiorstw, w tym warunki powstania i rozwoju, w pierwszych pięciu latach ich funkcjonowania na rynku.

Zakres podmiotowy opracowania obejmuje przedsiębiorstwa niefinansowe, które powstały w latach 2019–2023. Dane zostały przygotowane na podstawie wyników badania nowo powstałych przedsiębiorstw, w oparciu o informacje z zestawów danych SP – Roczna ankieta przedsiębiorstwa oraz SP-3 – Sprawozdanie o działalności gospodarczej przedsiębiorstw.

W pierwszym rozdziale przedstawiono informacje o całej zbiorowości przedsiębiorstw niefinansowych działających nie dłużej niż pięć lat. Drugi rozdział zawiera dane o poszczególnych zbiorowościach przedsiębiorstw jedno-, dwu-, trzy-, cztero- i pięcioletnich. Zaprezentowano w nich informacje o liczbie przedsiębiorstw, wskaźnikach przeżycia, obszarze prowadzonej działalności, napotkanych trudnościach i sytuacji finansowej. Dane przedstawiono nie tylko według roku powstania przedsiębiorstwa, ale także według przeważającego rodzaju działalności, formy prawnej, zatrudnienia oraz lokalizacji siedziby. W rozdziale poświęconym przedsiębiorstwom dwuletnim (tj. powstałym w 2022 r.) uwzględniono dodatkowo analizę czynników wpływających na przedsiębiorczość oraz perspektywy ich dalszego rozwoju.

Zachęcamy Państwa do korzystania z pełnego zakresu danych dostępnych w formie elektronicznych tablic, które stanowią integralną część prezentowanej publikacji.

Będziemy wdzięczni za wszelkie uwagi i sugestie dotyczące tematyki oraz struktury opracowania, które pozwolą na wzbogacenie jego zawartości i lepsze dostosowanie kolejnych edycji do potrzeb odbiorców.

Dyrektor
Departamentu Przedsiębiorstw



Katarzyna Walkowska

Prezes
Głównego Urzędu Statystycznego



dr hab. Marek Cierpień-Wolan

Preface

We present you the next edition of the publication which contains the results of the analysis of newly-established enterprises' economic activity, including the conditions of their creation and development, during the first five years of their operations on the market.

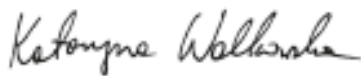
The scope of the publication covers non-financial enterprises established in the years 2019–2023. The data was prepared on the basis of the results of the survey of newly-born enterprises, using information from the SP form – Annual enterprise survey and SP-3 form – Report on the economic activity of enterprises.

The first chapter presents information on the entire population of non-financial enterprises operating no longer than five years. The second chapter contains data describing individual populations of one-, two-, three-, four- and five-year-old enterprises. It provides information on the number of enterprises, survival rates, area of conducting activity, encountered difficulties and the financial situation. The data is presented not only by the year of the enterprise's establishment, but also by its predominant kind of activity, legal form, paid employment rate and the location of its registered office. The chapter devoted to two-year-old enterprises (i.e. those established in 2022) features an additional analysis of the factors influencing entrepreneurship and enterprise development perspectives.

We would like to encourage you to use the full range of data available in the form of electronic tables, which constitute an integral part of this publication.

We would greatly appreciate any comments and suggestions related to the subject and structure of this publication, as they would enable us to enhance its contents and better adapt the future editions to the needs of our readers.

Director
of Enterprises Department



Katarzyna Walkowska

President
Statistics Poland



Marek Cierpień-Wolan, Assoc. Prof.

Warsaw, March 2025

Spis treści

Contents

Przedmowa	3
Preface	4
Spis tablic	6
List of tables	6
Spis map	6
List of maps	6
Spis wykresów	7
List of charts	7
Objaśnienia znaków umownych i ważniejsze skróty	11
Symbols and main abbreviations	11
Synteza	12
Executive summary	13
Rozdział 1. Przedsiębiorstwa powstałe w latach 2019–2023	14
Chapter 1. Enterprises established in 2019–2023	14
Rozdział 2. Warunki powstania, działania i perspektywy rozwojowe przedsiębiorstw powstałych w latach 2019–2023	24
Chapter 2. Conditions of creation, operations and development perspectives of enterprises established in 2019–2023	24
2.1. Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w 2023 r.	25
2.1. Non-financial enterprises established in 2023	25
2.2. Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w 2022 r.	31
2.2. Non-financial enterprises established in 2022	31
2.3. Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w 2021 r.	45
2.3. Non-financial enterprises established in 2021	45
2.4. Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w 2020 r.	55
2.4. Non-financial enterprises established in 2020	55
2.5. Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w 2019 r.	65
2.5. Non-financial enterprises established in 2019	65
Uwagi metodologiczne	75
Methodological notes	79
1. Zakres podmiotowy i przedmiotowy badania	75
1. Scope and content of the survey	79
2. Objaśnienia podstawowych pojęć	76
2. Basic definitions	80

Spis tablic

List of tables

Tablica 1. Liczba przedsiębiorstw powstałych w latach 2019–2023 aktywnych do 2024 r.	15
Table 1. Number of enterprises established in 2019–2023 active until 2024	15
Tablica 2. Liczba pracujących w przedsiębiorstwach powstałych w latach 2019–2023 aktywnych do 2024 r.	17
Table 2. Number of persons employed in enterprises established in 2019–2023 active until 2024	17
Tablica 3. Przychody ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w latach 2019–2023 aktywnych do 2024 r.	20
Table 3. Total revenues in enterprises established in 2019–2023 active until 2024	20
Tablica 4. Koszty ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w latach 2019–2023 aktywnych do 2024 r.	22
Table 4. Total costs in enterprises established in 2019–2023 active until 2024	22
Tablica 5. Zysk brutto w przedsiębiorstwach powstałych w latach 2019–2023 aktywnych do 2024 r.	23
Table 5. Gross profit in enterprises established in 2019–2023 active until 2024	23
Tablica 6. Wskaźniki przeżycia przedsiębiorstw powstałych w latach 2019–2023	24
Table 6. Survival rates of enterprises established in 2019–2023	24

Spis map

List of maps

Mapa 1. Struktura liczby pracujących oraz miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego w przedsiębiorstwach powstałych w 2023 r. aktywnych do 2024 r.	27
Map 1. Structure of number of persons employed and monthly gross wages and salaries per 1 paid employee in enterprises established in 2023 active until 2024	27
Mapa 2. Struktura liczby pracujących oraz miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego w przedsiębiorstwach powstałych w 2022 r. aktywnych do 2024 r.	33
Map 2. Structure of number of persons employed and monthly gross wages and salaries per 1 paid employee in enterprises established in 2022 active until 2024	33
Mapa 3. Struktura liczby pracujących oraz miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego w przedsiębiorstwach powstałych w 2021 r. aktywnych do 2024 r.	47
Map 3. Structure of number of persons employed and monthly gross wages and salaries per 1 paid employee in enterprises established in 2021 active until 2024	47
Mapa 4. Struktura liczby pracujących oraz miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego w przedsiębiorstwach powstałych w 2020 r. aktywnych do 2024 r.	57
Map 4. Structure of number of persons employed and monthly gross wages and salaries per 1 paid employee in enterprises established in 2020 active until 2024	57
Mapa 5. Struktura liczby pracujących oraz miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego w przedsiębiorstwach powstałych w 2019 r. aktywnych do 2024 r.	67
Map 5. Structure of number of persons employed and monthly gross wages and salaries per 1 paid employee in enterprises established in 2019 active until 2024	67

Spis wykresów

List of charts

Wykres 1. Podstawowe dane o nowych przedsiębiorstwach niefinansowych aktywnych do 2024 r.	12
Chart 1. Basic data on newly-born non-financial enterprises active until 2024	13
Wykres 2. Struktura przedsiębiorstw aktywnych do 2024 r.	15
Chart 2. Structure of enterprises active until 2024	15
Wykres 3. Struktura liczby pracujących w przedsiębiorstwach aktywnych do 2024 r.	16
Chart 3. Structure of number of persons employed in enterprises active until 2024	16
Wykres 4. Struktura przeciętnego zatrudnienia w przedsiębiorstwach aktywnych do 2024 r.	18
Chart 4. Structure of average paid employment in enterprises active until 2024	18
Wykres 5. Struktura wynagrodzeń brutto w przedsiębiorstwach aktywnych do 2024 r.	18
Chart 5. Structure of gross wages and salaries in enterprises active until 2024	18
Wykres 6. Struktura przychodów ogółem w przedsiębiorstwach aktywnych do 2024 r.	19
Chart 6. Structure of total revenues in enterprises active until 2024	19
Wykres 7. Struktura kosztów ogółem w przedsiębiorstwach aktywnych do 2024 r.	21
Chart 7. Structure of total costs in enterprises active until 2024	21
Wykres 8. Struktura zysku brutto w przedsiębiorstwach aktywnych do 2024 r.	23
Chart 8. Structure of gross profit in enterprises active until 2024	23
Wykres 9. Liczba przedsiębiorstw powstałych w 2023 r. aktywnych do 2024 r.	25
Chart 9. Number of enterprises established in 2023 active until 2024	25
Wykres 10. Liczba pracujących i wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2023 r. aktywnych do 2024 r.	26
Chart 10. Number of persons employed and gross wages and salaries in enterprises established in 2023 active until 2024	26
Wykres 11. Struktura źródeł finansowania nakładów na rzeczowe aktywa trwałe w przedsiębiorstwach powstałych w 2023 r. aktywnych do 2024 r.	28
Chart 11. Structure of sources of financing outlays on tangible fixed assets in enterprises established in 2023 active until 2024	28
Wykres 12. Przychody ogółem i koszty ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w 2023 r. aktywnych do 2024 r.	29
Chart 12. Total revenues and total costs in enterprises established in 2023 active until 2024	29
Wykres 13. Wynik finansowy brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2023 r. aktywnych do 2024 r.	30
Chart 13. Gross financial result in enterprises established in 2023 active until 2024	30
Wykres 14. Liczba przedsiębiorstw powstałych w 2022 r. aktywnych do 2024 r.	31
Chart 14. Number of enterprises established in 2022 active until 2024	31
Wykres 15. Liczba pracujących i wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2022 r. aktywnych do 2024 r.	32
Chart 15. Number of persons employed and gross wages and salaries in enterprises established in 2022 active until 2024	32
Wykres 16. Struktura źródeł finansowania nakładów na rzeczowe aktywa trwałe w przedsiębiorstwach powstałych w 2022 r. aktywnych do 2024 r.	34
Chart 16. Structure of sources of financing outlays on tangible fixed assets in enterprises established in 2022 active until 2024	34
Wykres 17. Przychody ogółem i koszty ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w 2022 r. aktywnych do 2024 r.	35
Chart 17. Total revenues and total costs in enterprises established in 2022 active until 2024	35

Wykres 18. Wynik finansowy brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2022 r. aktywnych do 2024 r.	36
Chart 18. Gross financial result in enterprises established in 2022 active until 2024	36
Wykres 19. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2022 r. aktywnych do 2024 r. według płci przedsiębiorcy	37
Chart 19. Structure of enterprises established in 2022 active until 2024 by sex of entrepreneur	37
Wykres 20. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2022 r. aktywnych do 2024 r. według wieku przedsiębiorcy	38
Chart 20. Structure of enterprises established in 2022 active until 2024 by age of entrepreneur	38
Wykres 21. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2022 r. aktywnych do 2024 r. według wykształcenia przedsiębiorcy	38
Chart 21. Structure of enterprises established in 2022 active until 2024 by entrepreneur level of education	38
Wykres 22. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2022 r. aktywnych do 2024 r. według charakteru poprzedniej pracy przedsiębiorcy	39
Chart 22. Structure of enterprises established in 2022 active until 2024 by type of entrepreneur previous job	39
Wykres 23. Struktura źródeł finansowania podejmowanej działalności przedsiębiorstw powstałych w 2022 r. aktywnych do 2024 r.	40
Chart 23. Structure of sources of financing undertaking activity of enterprises established in 2022 active until 2024	40
Wykres 24. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2022 r. aktywnych do 2024 r. według zasięgu prowadzonej działalności	41
Chart 24. Structure of enterprises established in 2022 active until 2024 by range of conducted activity	41
Wykres 25. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2022 r. aktywnych do 2024 r. według rodzaju napotkanych trudności	41
Chart 25. Percentage of enterprises established in 2022 active until 2024 by kind of encountered difficulties	41
Wykres 26. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2022 r. aktywnych do 2024 r. zgłaszających trudności popytowe	42
Chart 26. Percentage of enterprises established in 2022 active until 2024 reported demand difficulties	42
Wykres 27. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2022 r. aktywnych do 2024 r. zgłaszających trudności podażowe	43
Chart 27. Percentage of enterprises established in 2022 active until 2024 reported supply difficulties	43
Wykres 28. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2022 r. aktywnych do 2024 r. według planowanych zmian	44
Chart 28. Percentage of enterprises established in 2022 active until 2024 by planned changes	44
Wykres 29. Liczba przedsiębiorstw powstałych w 2021 r. aktywnych do 2024 r.	45
Chart 29. Number of enterprises established in 2021 active until 2024	45
Wykres 30. Liczba pracujących i wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2021 r. aktywnych do 2024 r.	46
Chart 30. Number of persons employed and gross wages and salaries in enterprises established in 2021 active until 2024	46
Wykres 31. Struktura źródeł finansowania nakładów na rzeczowe aktywa trwałe w przedsiębiorstwach powstałych w 2021 r. aktywnych do 2024 r.	48
Chart 31. Structure of sources of financing outlays on tangible fixed assets in enterprises established in 2021 active until 2024	48
Wykres 32. Przychody ogółem i koszty ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w 2021 r. aktywnych do 2024 r.	49
Chart 32. Total revenues and total costs in enterprises established in 2021 active until 2024	49

Wykres 33. Wynik finansowy brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2021 r. aktywnych do 2024 r.	50
Chart 33. Gross financial result in enterprises established in 2021 active until 2024	50
Wykres 34. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2021 r. aktywnych do 2024 r. według zasięgu prowadzonej działalności	51
Chart 34. Structure of enterprises established in 2021 active until 2024 by range of conducted activity	51
Wykres 35. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2021 r. aktywnych do 2024 r. według rodzaju napotkanych trudności	52
Chart 35. Percentage of enterprises established in 2021 active until 2024 by kind of encountered difficulties	52
Wykres 36. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2021 r. aktywnych do 2024 r. zgłaszających trudności popytowe	52
Chart 36. Percentage of enterprises established in 2021 active until 2024 reported demand difficulties	52
Wykres 37. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2021 r. aktywnych do 2024 r. zgłaszających trudności podażowe	53
Chart 37. Percentage of enterprises established in 2021 active until 2024 reported supply difficulties	53
Wykres 38. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2021 r. aktywnych do 2024 r. według planowanych zmian	54
Chart 38. Percentage of enterprises established in 2021 active until 2024 by planned changes	54
Wykres 39. Liczba przedsiębiorstw powstałych w 2020 r. aktywnych do 2024 r.	55
Chart 39. Number of enterprises established in 2020 active until 2024	55
Wykres 40. Liczba pracujących i wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2020 r. aktywnych do 2024 r.	56
Chart 40. Number of persons employed and gross wages and salaries in enterprises established in 2020 active until 2024	56
Wykres 41. Struktura źródeł finansowania nakładów na rzeczowe aktywa trwałe w przedsiębiorstwach powstałych w 2020 r. aktywnych do 2024 r.	58
Chart 41. Structure of sources of financing outlays on tangible fixed assets in enterprises established in 2020 active until 2024	58
Wykres 42. Przychody ogółem i koszty ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w 2020 r. aktywnych do 2024 r.	59
Chart 42. Total revenues and total costs in enterprises established in 2020 active until 2024	59
Wykres 43. Wynik finansowy brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2020 r. aktywnych do 2024 r.	60
Chart 43. Gross financial result in enterprises established in 2020 active until 2024.....	60
Wykres 44. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2020 r. aktywnych do 2024 r. według zasięgu prowadzonej działalności	61
Chart 44. Structure of enterprises established in 2020 active until 2024 by range of conducted activity	61
Wykres 45. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2020 r. aktywnych do 2024 r. według rodzaju napotkanych trudności	62
Chart 45. Percentage of enterprises established in 2020 active until 2024 by kind of encountered difficulties	62
Wykres 46. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2020 r. aktywnych do 2024 r. zgłaszających trudności popytowe	62
Chart 46. Percentage of enterprises established in 2020 active until 2024 reported demand difficulties	62
Wykres 47. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2020 r. aktywnych do 2024 r. zgłaszających trudności podażowe	63
Chart 47. Percentage of enterprises established in 2020 active until 2024 reported supply difficulties	63

Wykres 48. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2020 r. aktywnych do 2024 r. według planowanych zmian	64
Chart 48. Percentage of enterprises established in 2020 active until 2024 by planned changes	64
Wykres 49. Liczba przedsiębiorstw powstałych w 2019 r. aktywnych do 2024 r.	65
Chart 49. Number of enterprises established in 2019 active until 2024	65
Wykres 50. Liczba pracujących i wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2019 r. aktywnych do 2024 r.	66
Chart 50. Number of persons employed and gross wages and salaries in enterprises established in 2019 active until 2024	66
Wykres 51. Struktura źródeł finansowania nakładów na rzeczowe aktywa trwałe w przedsiębiorstwach powstałych w 2019 r. aktywnych do 2024 r.	68
Chart 51. Structure of sources of financing outlays on tangible fixed assets in enterprises established in 2019 active until 2024	68
Wykres 52. Przychody ogółem i koszty ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w 2019 r. aktywnych do 2024 r.	69
Chart 52. Total revenues and total costs in enterprises established in 2019 active until 2024	69
Wykres 53. Wynik finansowy brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2019 r. aktywnych do 2024 r.	70
Chart 53. Gross financial result in enterprises established in 2019 active until 2024	70
Wykres 54. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2019 r. aktywnych do 2024 r. według zasięgu prowadzonej działalności	71
Chart 54. Structure of enterprises established in 2019 active until 2024 by range of conducted activity	71
Wykres 55. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2019 r. aktywnych do 2024 r. według rodzaju napotkanych trudności	72
Chart 55. Percentage of enterprises established in 2019 active until 2024 by kind of encountered difficulties	72
Wykres 56. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2019 r. aktywnych do 2024 r. zgłaszających trudności popytowe	72
Chart 56. Percentage of enterprises established in 2019 active until 2024 reported demand difficulties	72
Wykres 57. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2019 r. aktywnych do 2024 r. zgłaszających trudności podażowe	73
Chart 57. Percentage of enterprises established in 2019 active until 2024 reported supply difficulties	73
Wykres 58. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2019 r. aktywnych do 2024 r. według planowanych zmian	74
Chart 58. Percentage of enterprises established in 2019 active until 2024 by planned changes	74

Objaśnienia znaków umownych

Symbols

Symbol Symbol	Opis Description
Kreska (–)	zjawisko nie wystąpiło magnitude zero
Zero (0,0)	zjawisko istniało w wielkości mniejszej od 0,05 magnitude not zero, but less than 0.05 of a unit
Kropka (.)	brak informacji, konieczność zachowania tajemnicy statystycznej lub wypełnienie pozycji jest niemożliwe albo niecelowe data not available, classified data (statistical confidentiality) or providing data impossible or purposeless
„W tym” „Of which”	oznacza, że nie podaje się wszystkich składników sumy indicates that not all elements of the sum are given

Ważniejsze skróty

Main abbreviations

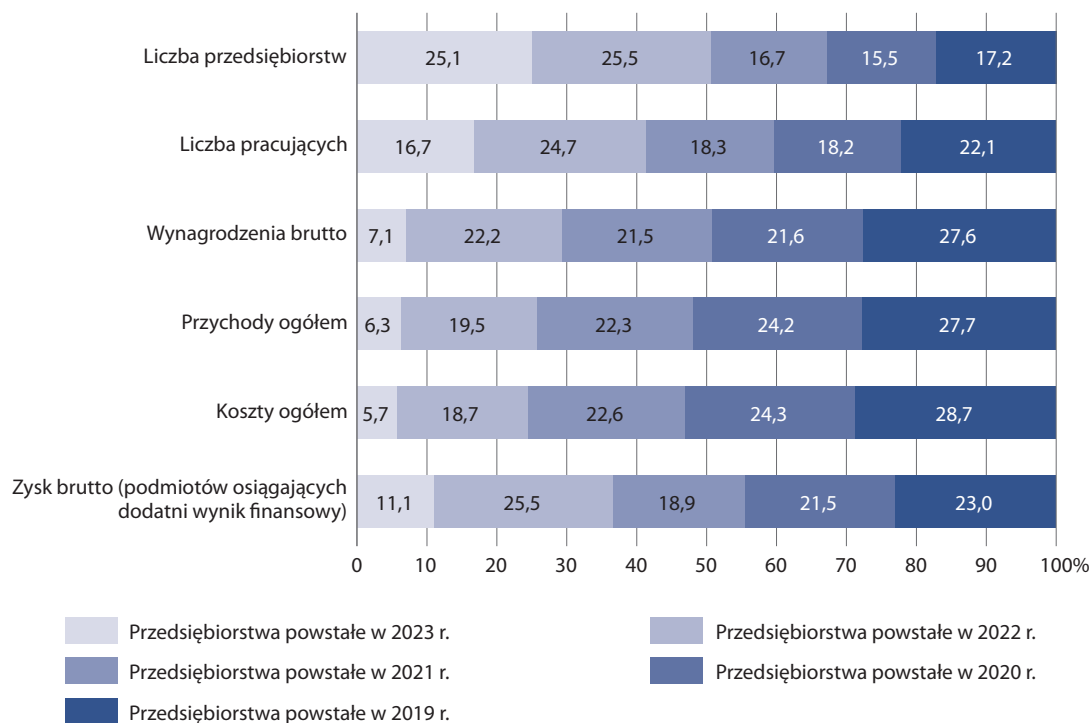
Skrót Abbreviation	Pełna nazwa Complete name
tys. thousand	tysiąc thousand
mln million	milion million
mld bn	miliard billion
zł PLN	złoty zloty
PKD	Polska Klasyfikacja Działalności Polish Classification of Activity
NACE	National Classification of Economic Activities

Synteza

Zbiorowość przedsiębiorstw niefinansowych powstałych w Polsce w latach 2019–2023 i prowadzących działalność do roku 2024 wyniosła 687 487 podmiotów. Najwyższy wskaźnik przeżycia zaobserwowano dla przedsiębiorstw powstałych w 2019 r. (94,3%).

W przedsiębiorstwach niefinansowych powstałych w latach 2019–2023 i aktywnych do 2024 r. pracowało 1 987 955 osób. Najwięcej osób pracowało w przedsiębiorstwach powstałych w 2022 r. (490 212 osób).

Wykres 1. Podstawowe dane o nowych przedsiębiorstwach niefinansowych aktywnych do 2024 r.



Przychody ogółem przedsiębiorstw powstałych w latach 2019–2023 i aktywnych do 2024 r. wyniosły 1 368 522,5 mln zł. Największy odsetek przychodów ogółem stanowiły przychody przedsiębiorstw powstałych w 2019 r. (27,7%).

Koszty ogółem przedsiębiorstw działających nie dłużej niż pięć lat i aktywnych do 2024 r. wyniosły 1 220 033,1 mln zł. Udział kosztów poniesionych przez przedsiębiorstwa powstałe w 2019 r. wyniósł 28,7%.

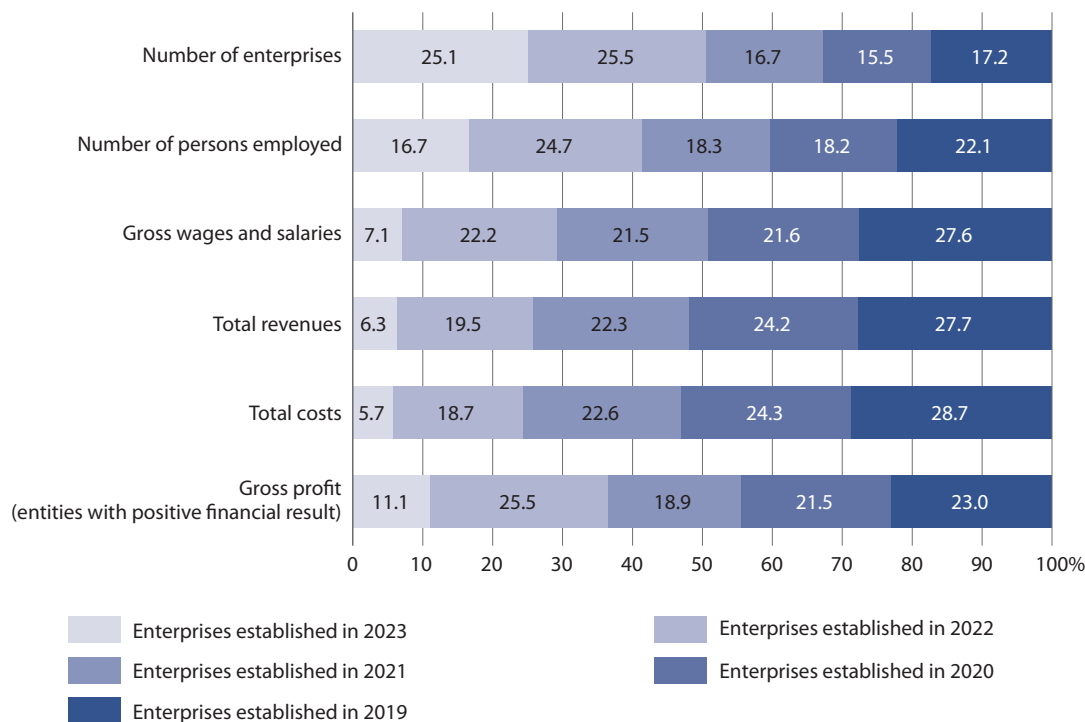
Z przedsiębiorstw powstałych w 2022 r., które należały do osób fizycznych i funkcjonowały do 2024 r., 64,3% zarejestrowali mężczyźni, a 35,7% kobiety. Ze względu na wiek właściciela, najbardziej przedsiębiorcze były osoby poniżej 30 roku życia (27,7% zarejestrowanych przedsiębiorstw). Osoby z wykształceniem wyższym zarejestrowały ponad połowę wszystkich przedsiębiorstw niefinansowych powstałych w 2022 r. (57,5%). Ze względu na charakter poprzedniej pracy, częściej działalność rozpoczynały osoby będące wcześniej pracownikami umysłowymi (42,2%). Przedsiębiorstwa zarejestrowane w 2022 r. powstawały głównie jako jednostki nowe (94,4%), a głównym źródłem finansowania ich działalności były środki własne (87,0% przedsiębiorstw).

Executive summary

There were 687 487 non-financial enterprises established in Poland in 2019–2023 and conducted activity until 2024. The highest survival rate was noticed for enterprises established in 2019 (94.3%).

In non-financial enterprises established in 2019–2023 and active until 2024 worked 1 987 955 persons. The highest number of persons employed was observed in enterprises established in 2022 (490 212 persons).

Chart 1. Basic data on newly-born non-financial enterprises active until 2024



Total revenues of enterprises established in 2019–2023 and active until 2024 were equal to 1 368 522.5 million PLN. The highest percentage of total revenues was noticed in enterprises established in 2019 (27.7%).

Total costs of enterprises conducted activity no longer than five years and active until 2024 were equal to 1 220 033.1 million PLN. The share of costs incurred by enterprises established in 2019 was 28.7%.

Of enterprises established in 2022 owned natural persons and operated until 2024, 64.3% were registered by men and 35.7% by women. By the age of owner, the most entrepreneurial were persons below 30 years old (27.7% of registered enterprises). Persons with tertiary education registered above half of all non-financial enterprises established in 2022 (57.5%). By the type of previous job, more active were persons who were non-manual workers before (42.2%). Enterprises registered in 2022 were mostly established as new entities (94.4%) and the main source of financing their activity were own resources (87.0% of enterprises).

Rozdział 1.

Chapter 1.

Przedsiębiorstwa powstałe w latach 2019–2023

Enterprises established in 2019–2023

Liczba przedsiębiorstw, pracujący, przeciętne zatrudnienie, wynagrodzenia brutto

Number of enterprises, persons employed, average paid employment, gross wages and salaries

PRACUJĄCY – do pracujących zalicza się osoby zatrudnione na podstawie stosunku pracy, tj. umowy o pracę, powołania, mianowania lub wyboru (łącznie z sezonowymi i zatrudnionymi dorywczo); pracodawców i pracujących na własny rachunek: właścicieli i współwłaścicieli (łącznie z pomagającymi członkami ich rodzin) jednostek prowadzących działalność gospodarczą (z wyłączeniem wspólników spółek, którzy nie pracują w spółce) oraz osoby pracujące na własny rachunek; agentów; osoby wykonujące pracę nakładczą; członków spółdzielni produkcji rolniczej.

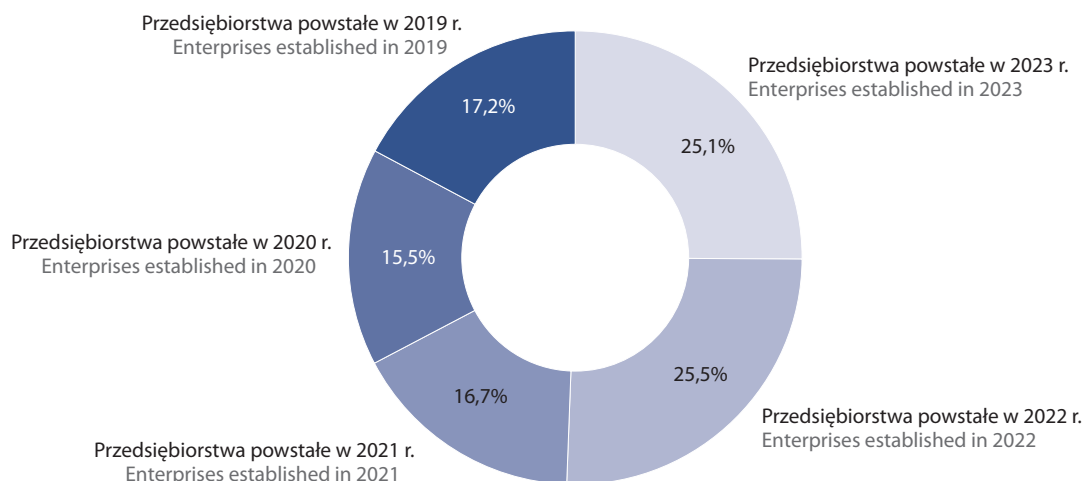
ZATRUDNIENI – do zatrudnionych zalicza się osoby zatrudnione na podstawie umowy o pracę, powołania, mianowania lub wyboru (łącznie z osobami zatrudnionymi poza granicami kraju), w tym również: osoby zatrudnione przy pracach interwencyjnych i robotach publicznych, finansowanych z Funduszu Pracy, osoby młodociane pracujące na podstawie umowy o pracę, a nie w celu przygotowania zawodowego, osoby przebywające za granicą na podstawie delegacji służbowej; osoby pracujące w jednostce w formie zorganizowanych grup roboczych, tj. uczestników OHP (z wyjątkiem odbywających naukę zawodu), skazanych.

PRZECIĘTNE ZATRUDNIENIE oblicza się jako sumę przeciętnego zatrudnienia w poszczególnych miesiącach podzieloną przez liczbę miesięcy w badanym okresie (bez względu na to, czy jednostka funkcjonowała przez cały badany okres), po wcześniejszym przeliczeniu osób niepełnozatrudnionych na pełne etaty. Przeliczenia osób niepełnozatrudnionych na pełne etaty dokonuje się według godzin pracy ustalonych w umowie o pracę, w stosunku do obowiązującej normy.

WYNAGRODZENIA BRUTTO obejmują wypłaty pieniężne, wypłacane pracownikom lub innym osobom fizycznym, stanowiące wydatki ponoszone przez pracodawców na opłacenie wykonywanej pracy, niezależnie od źródeł ich finansowania oraz bez względu na podstawę stosunku pracy bądź innego stosunku prawnego lub czynności prawnej, na podstawie których jest świadczona praca.

W zbiorowości 687 487 przedsiębiorstw niefinansowych powstałych w latach 2019–2023 aktywnych do 2024 r. największy odsetek stanowiły przedsiębiorstwa powstałe w 2022 r. (25,5%).

Wykres 2. Struktura przedsiębiorstw aktywnych do 2024 r.
Chart 2. Structure of enterprises active until 2024



Tablica 1. Liczba przedsiębiorstw powstałych w latach 2019–2023 aktywnych do 2024 r.
Table 1. Number of enterprises established in 2019–2023 active until 2024

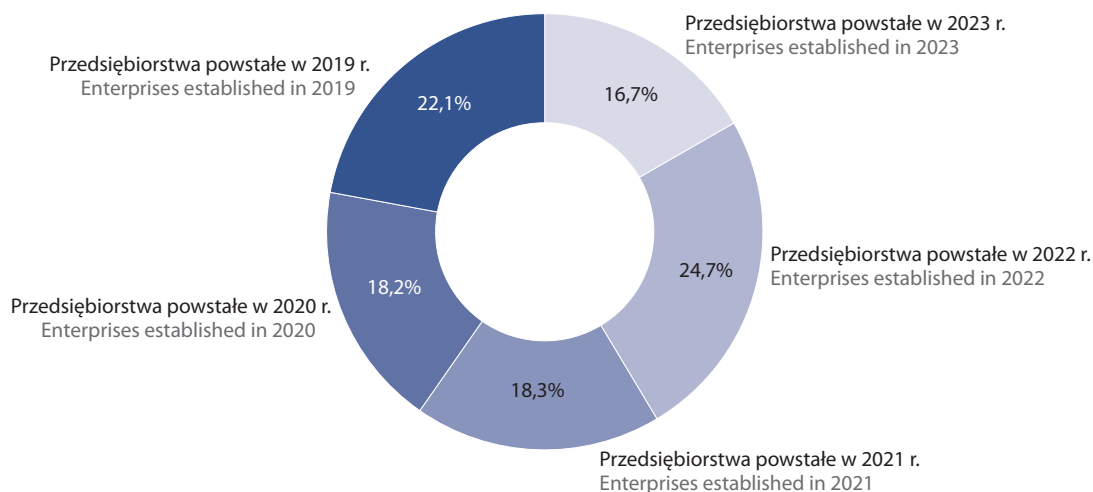
SEKCJE PKD NACE SECTIONS	Przedsiębiorstwa powstałe w roku Enterprises established in				
	2023	2022	2021	2020	2019
Przemysł Industry	13 182	12 999	10 109	9 627	9 715
Budownictwo Construction	28 780	33 641	21 851	21 395	24 435
Handel; naprawa pojazdów samochodowych Trade; repair of motor vehicles	25 855	26 041	18 427	19 613	20 053
Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage	9 384	9 810	5 512	6 003	7 130
Zakwaterowanie i gastronomia Accommodation and catering	3 742	4 304	2 508	1 981	2 822
Informacja i komunikacja Information and communication	22 358	26 565	15 673	9 829	11 111
Obsługa rynku nieruchomości Real estate activities	3 262	1 706	1 742	1 659	1 937
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna Professional, scientific and technical activities	26 475	26 848	18 245	17 586	17 532
Administrowanie i działalność wspierająca Administrative and support service activities	11 159	10 937	5 974	5 501	5 300
Edukacja Education	4 513	4 279	2 160	1 315	3 460
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna Human health and social work activities	10 437	10 511	7 557	6 939	7 421
Kultura, rozrywka i rekreacja Arts, entertainment and recreation	834	913	333	371	1 100
Pozostała działalność usługowa Other service activities	12 615	7 108	4 551	4 488	6 266

Ze względu na klasę wielkości, jednostki mikro (tj. o liczbie pracujących do 9 osób) stanowiły 98,1% wszystkich nowo powstałych przedsiębiorstw niefinansowych aktywnych do 2024 r.

W przedsiębiorstwach powstałych w latach 2019–2023 aktywnych do 2024 r. pracowało 1 987 955 osób, w tym najwięcej w przedsiębiorstwach powstałych w 2022 r. (490 212 osób).

Wykres 3. Struktura liczby pracujących w przedsiębiorstwach aktywnych do 2024 r.

Chart 3. Structure of number of persons employed in enterprises active until 2024



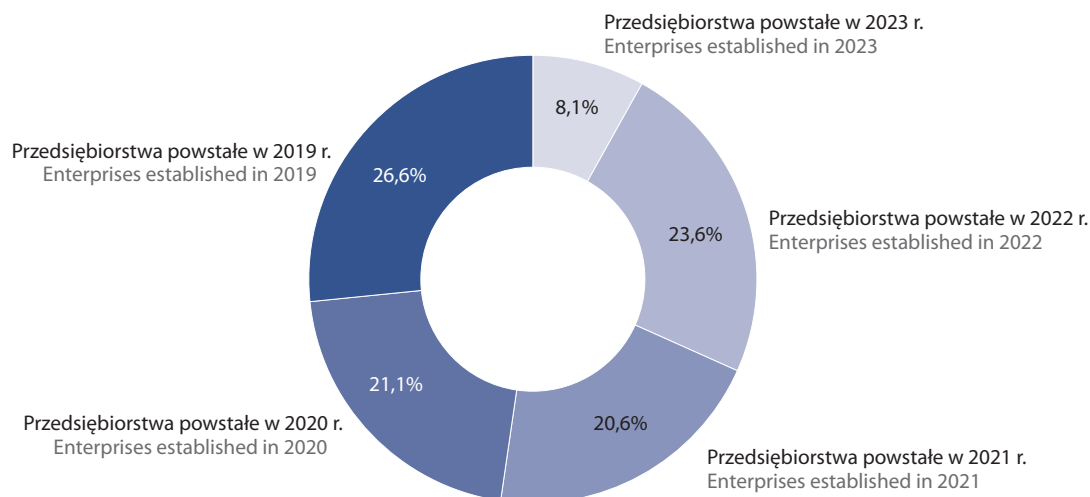
Tablica 2. Liczba pracujących w przedsiębiorstwach powstałych w latach 2019–2023 aktywnych do 2024 r.
Table 2. Number of persons employed in enterprises established in 2019–2023 active until 2024

SEKCJE PKD NACE SECTIONS	Przedsiębiorstwa powstałe w roku Enterprises established in				
	2023	2022	2021	2020	2019
Przemysł Industry	43 025	57 879	50 917	49 181	67 138
Budownictwo Construction	49 778	110 987	64 935	60 266	75 584
Handel; naprawa pojazdów samochodowych Trade; repair of motor vehicles	70 925	87 308	75 959	73 552	89 224
Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage	17 171	30 295	25 831	30 262	36 032
Zakwaterowanie i gastronomia Accommodation and catering	14 887	23 653	10 871	12 349	16 306
Informacja i komunikacja Information and communication	26 866	41 363	28 119	21 418	24 090
Obsługa rynku nieruchomości Real estate activities	6 247	4 020	2 883	4 017	4 975
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna Professional, scientific and technical activities	40 319	53 933	39 710	44 598	44 968
Administrowanie i działalność wspierająca Administrative and support service activities	20 890	29 128	23 704	23 632	27 228
Edukacja Education	6 761	7 687	5 855	3 742	10 493
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna Human health and social work activities	17 398	25 539	23 706	24 354	28 709
Kultura, rozrywka i rekreacja Arts, entertainment and recreation	1 367	1 978	978	894	2 099
Pozostała działalność usługowa Other service activities	16 752	16 443	11 098	12 763	12 920

Ze względu na wielkość przedsiębiorstwa, pracujący w mikropodmiotach stanowili 77,2% ogółu pracujących w nowo powstałych jednostkach, a pracujący w przedsiębiorstwach dużych (tj. o liczbie pracujących powyżej 250 osób) – 4,8% wartości ogółem.

Przeciętne zatrudnienie w przedsiębiorstwach powstałych w latach 2019–2023 aktywnych do 2024 r. wyniosło 1 035 071 osób. Najwyższe przeciętne zatrudnienie zanotowano dla przedsiębiorstw powstałych w 2019 r. (275 432 osoby).

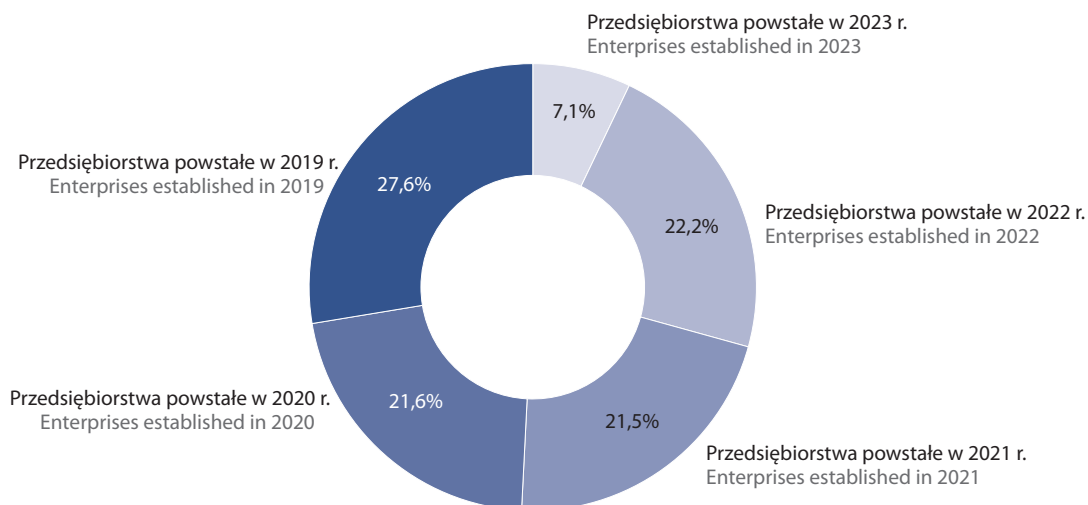
Wykres 4. Struktura przeciętnego zatrudnienia w przedsiębiorstwach aktywnych do 2024 r.
 Chart 4. Structure of average paid employment in enterprises active until 2024



Ze względu na wielkość przedsiębiorstwa, najwyższe przeciętne zatrudnienie zaobserwowano dla przedsiębiorstw mikro (634 280 osób).

Wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w latach 2019–2023 aktywnych do 2024 r. wyniosły 82 213,2 mln zł i były najwyższe w przedsiębiorstwach powstałych w 2019 r. (22 665,9 mln zł).

Wykres 5. Struktura wynagrodzeń brutto w przedsiębiorstwach aktywnych do 2024 r.
 Chart 5. Structure of gross wages and salaries in enterprises active until 2024



Ze względu na wielkość przedsiębiorstwa, wynagrodzenia brutto w jednostkach mikro stanowiły 50,4% wynagrodzeń brutto badanej zbiorowości przedsiębiorstw nowych, a w przedsiębiorstwach dużych – 11,2%.

Przychody ogółem, koszty ogółem, zysk brutto

Total revenues, total costs, gross profit

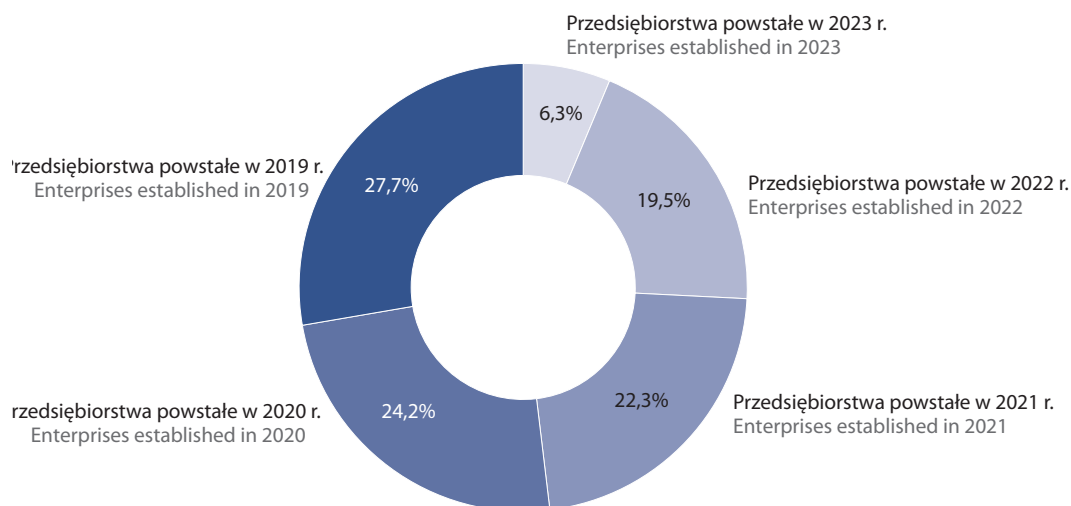
PRZYCHODY OGÓŁEM (przychody z całokształtu działalności) obejmują przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, pozostałe przychody operacyjne oraz przychody finansowe.

KOSZTY OGÓŁEM (koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności) obejmują koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów, pozostałe koszty operacyjne oraz koszty finansowe.

Przychody ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w latach 2019–2023 aktywnych do 2024 r. wyniosły 1 368 522,5 mln zł. Najwyższe przychody wypracowały przedsiębiorstwa powstałe w 2019 r. (379 172,3 mln zł).

Wykres 6. Struktura przychodów ogółem w przedsiębiorstwach aktywnych do 2024 r.

Chart 6. Structure of total revenues in enterprises active until 2024



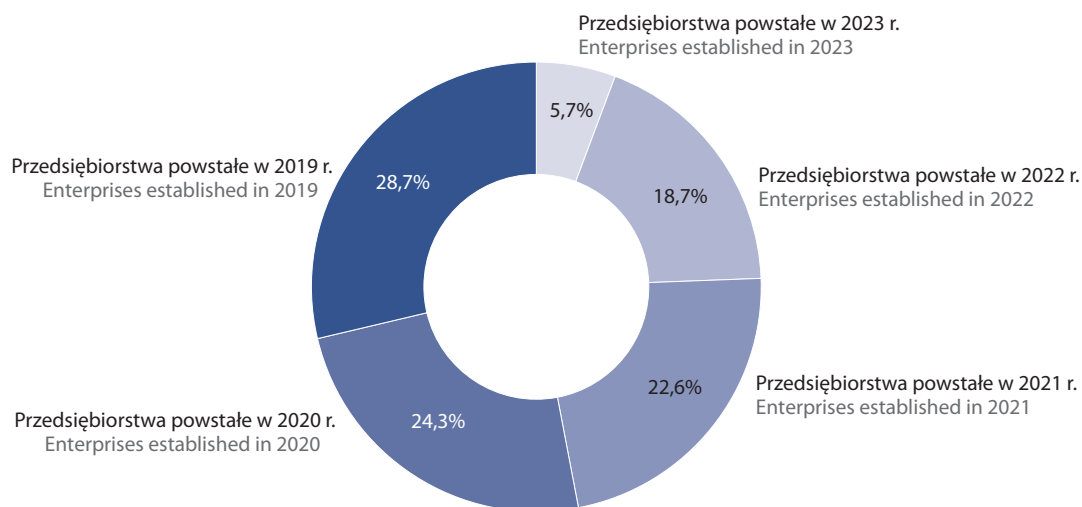
Tablica 3. Przychody ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w latach 2019–2023 aktywnych do 2024 r.
Table 3. Total revenues in enterprises established in 2019–2023 active until 2024

SEKCJE PKD NACE SECTIONS	Przedsiębiorstwa powstałe w roku Enterprises established in				
	2023	2022	2021	2020	2019
	w mln zł in million PLN				
Przemysł Industry	10 311,3	30 865,9	73 794,7	29 147,7	43 231,6
Budownictwo Construction	6 655,6	42 047,8	58 121,3	38 709,7	49 602,6
Handel; naprawa pojazdów samochodowych Trade; repair of motor vehicles	36 162,1	102 657,8	84 794,6	150 862,6	174 411,6
Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage	4 694,1	21 636,7	28 971,0	26 230,3	25 502,1
Zakwaterowanie i gastronomia Accommodation and catering	2 109,2	8 020,3	3 196,8	13 319,7	6 229,1
Informacja i komunikacja Information and communication	5 770,2	14 182,9	12 917,2	15 339,3	14 021,1
Obsługa rynku nieruchomości Real estate activities	3 872,8	8 428,7	8 143,9	11 251,8	14 515,6
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna Professional, scientific and technical activities	7 394,9	19 375,2	17 112,2	21 382,3	22 683,4
Administrowanie i działalność wspierająca Administrative and support service activities	3 808,3	10 891,6	8 756,8	12 335,0	16 952,9
Edukacja Education	362,8	776,0	1 021,1	2 033,4	1 354,6
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna Human health and social work activities	4 356,4	5 837,1	5 857,6	7 656,0	8 293,0
Kultura, rozrywka i rekreacja Arts, entertainment and recreation	129,4	917,4	966,3	552,9	833,2
Pozostała działalność usługowa Other service activities	679,4	1 606,4	1 286,8	2 038,9	1 541,4

Ze względu na wielkość przedsiębiorstwa, najwyższy odsetek przychodów ogółem stanowiły przychody przedsiębiorstw mikro (72,1% wartości ogółem). Przychody przedsiębiorstw dużych stanowiły 4,7% wartości ogółem.

Koszty ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w latach 2019–2023 aktywnych do 2024 r. wyniosły 1 220 033,1 mln zł. Najwyższe koszty ogółem zaobserwowano dla przedsiębiorstw powstałych w 2019 r. (349 764,7 mln zł).

Wykres 7. Struktura kosztów ogółem w przedsiębiorstwach aktywnych do 2024 r.
Chart 7. Structure of total costs in enterprises active until 2024



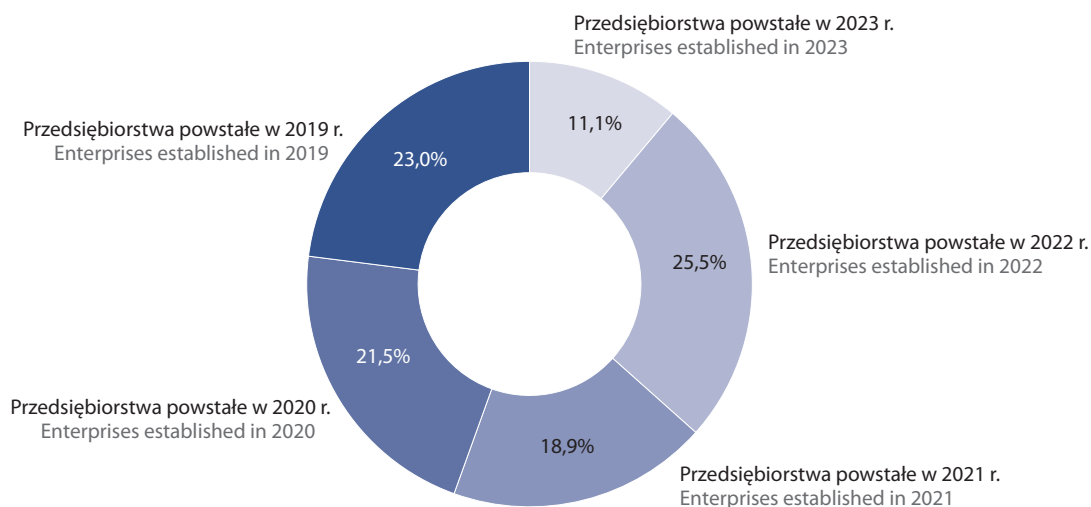
Tablica 4. Koszty ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w latach 2019–2023 aktywnych do 2024 r.
Table 4. Total costs in enterprises established in 2019–2023 active until 2024

SEKCJE PKD NACE SECTIONS	Przedsiębiorstwa powstałe w roku Enterprises established in				
	2023	2022	2021	2020	2019
	w mln zł in million PLN				
Przemysł Industry	9 215,8	27 156,0	69 786,5	26 137,9	39 961,8
Budownictwo Construction	4 292,4	31 140,9	50 804,9	29 495,1	38 452,4
Handel; naprawa pojazdów samochodowych Trade; repair of motor vehicles	30 074,9	97 646,6	80 276,2	145 673,3	173 212,8
Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage	4 823,0	19 332,2	28 001,7	23 542,8	23 640,8
Zakwaterowanie i gastronomia Accommodation and catering	1 753,7	7 030,3	2 852,4	11 846,3	5 683,2
Informacja i komunikacja Information and communication	4 518,2	9 209,2	8 362,9	13 703,4	11 564,5
Obsługa rynku nieruchomości Real estate activities	3 401,2	7 391,5	7 314,4	8 011,8	12 553,1
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna Professional, scientific and technical activities	4 389,3	12 078,7	13 457,2	18 735,6	19 296,3
Administrowanie i działalność wspierająca Administrative and support service activities	3 300,9	10 576,2	7 215,7	10 908,4	15 484,1
Edukacja Education	164,6	655,4	951,9	923,7	976,6
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna Human health and social work activities	3 056,5	3 976,0	4 630,6	5 903,8	6 984,6
Kultura, rozrywka i rekreacja Arts, entertainment and recreation	111,9	789,9	671,7	421,5	685,7
Pozostała działalność usługowa Other service activities	537,8	1 301,9	1 157,4	1 556,5	1 269,0

Ze względu na wielkość przedsiębiorstwa, koszty przedsiębiorstw mikro stanowiły 70,3% wartości ogółem, a przedsiębiorstw dużych 5,2%.

Zysk brutto przedsiębiorstw (osiągających dodatni wynik finansowy) powstałych w latach 2019–2023 aktywnych do 2024 r. wyniósł 190 658,5 mln zł. Przedsiębiorstwa powstałe w 2022 r. wypracowały 48 561,7 mln zł zysku brutto.

Wykres 8. Struktura zysku brutto w przedsiębiorstwach aktywnych do 2024 r.
Chart 8. Structure of gross profit in enterprises active until 2024



Tablica 5. Zysk brutto w przedsiębiorstwach powstałych w latach 2019–2023 aktywnych do 2024 r.
Table 5. Gross profit in enterprises established in 2019–2023 active until 2024

SEKCJE PKD NACE SECTIONS	Przedsiębiorstwa powstałe w roku Enterprises established in				
	2023	2022	2021	2020	2019
	w mln zł in million PLN				
Przemysł Industry	1 732,3	5 547,3	4 826,7	3 852,3	4 276,2
Budownictwo Construction	2 496,6	12 363,6	8 665,8	9 886,9	11 922,3
Handel; naprawa pojazdów samochodowych Trade; repair of motor vehicles	6 813,0	7 215,7	5 665,8	6 327,3	8 575,5
Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage	571,7	2 561,2	1 458,0	2 958,2	2 165,1
Zakwaterowanie i gastronomia Accommodation and catering	419,4	1 231,0	401,9	1 542,9	707,2
Informacja i komunikacja Information and communication	2 059,1	5 373,0	4 769,8	2 259,7	2 859,5
Obsługa rynku nieruchomości Real estate activities	647,4	1 642,6	1 847,2	4 706,8	3 272,5
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna Professional, scientific and technical activities	3 445,4	8 384,1	4 563,4	3 941,5	5 794,7
Administrowanie i działalność wspierająca Administrative and support service activities	1 041,6	1 519,8	1 677,8	1 941,9	1 732,9
Edukacja Education	217,0	159,4	209,6	1 115,6	395,6
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna Human health and social work activities	1 401,2	2 028,4	1 449,5	1 895,1	1 535,9
Kultura, rozrywka i rekreacja Arts, entertainment and recreation	33,0	133,1	307,2	136,9	266,2
Pozostała działalność usługowa Other service activities	219,4	402,6	213,6	500,2	374,1

Ze względu na wielkość przedsiębiorstwa, udział zysku brutto przedsiębiorstw mikro w wartości ogółem wyniósł 85,9%, a przedsiębiorstw dużych 1,8%.

Rozdział 2

Chapter 2

Warunki powstania, działania i perspektywy rozwojowe przedsiębiorstw powstałych w latach 2019–2023

Conditions of creation, operations and development perspectives of enterprises established in 2019–2023

W rozdziale 2 zawarte są informacje kluczowe ze względu na ocenę kondycji i możliwości rozwojowych przedsiębiorstw, które działają na rynku nie dłużej niż pięć lat. Informacje zostały zaprezentowane według lat prowadzenia działalności i dotyczą m.in. oceny przez przedsiębiorstwa otoczenia gospodarczego, w którym funkcjonują oraz planowanych zmian w przedsiębiorstwie.

WSKAŹNIK PRZEŻYCIA to odsetek jednostek aktywnych w momencie przeprowadzenia badania w stosunku do zbiorowości jednostek aktywnych w roku referencyjnym (dotyczącym prowadzonego badania), które rozpoczynały działalność w kolejnych latach analizowanego okresu. Stan aktywności jednostek uczestniczących w badaniu ustalono w oparciu o rejestr statystyczny.

Ze zbiorowości przedsiębiorstw niefinansowych, powstałych w latach 2019–2023 aktywnych w 2023 r., do 2024 r. przeżyło łącznie 80,0% przedsiębiorstw.

Wskaźnik przeżycia ostatniego roku był najwyższy dla podmiotów, które powstały w 2019 r. – osiągnął poziom 94,3%. Wskaźnik przeżycia przedsiębiorstw jednorocznych (tj. podmiotów powstałych w 2023 r.) był najniższy i wyniósł 59,2%.

Tablica 6. Wskaźniki przeżycia przedsiębiorstw powstałych w latach 2019–2023
Table 6. Survival rates of enterprises established in 2019–2023

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION	Przedsiębiorstwa aktywne w 2023 r. Enterprises active in 2023	Przedsiębiorstwa aktywne do 2024 r. Enterprises active until 2024	Wskaźnik przeżycia 2024/2023 Survival rate 2024/2023
Przedsiębiorstwa powstałe w roku: Enterprises established in:			
2023	291 438	172 595	59,2
2022	198 112	175 661	88,7
2021	128 665	114 642	89,1
2020	116 062	106 306	91,6
2019	125 417	118 283	94,3

2.1. Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w 2023 r.

2.1. Non-financial enterprises established in 2023

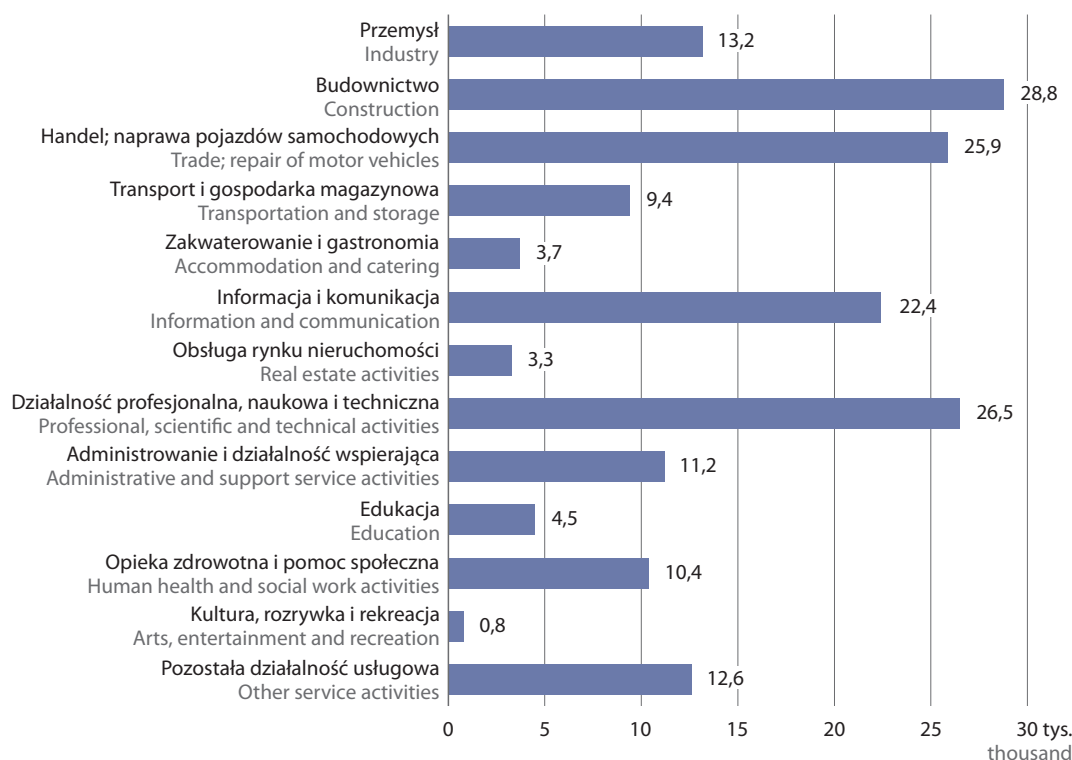
Liczba przedsiębiorstw, pracujący i wynagrodzenia brutto

Number of enterprises, persons employed and gross wages and salaries

MIESIĘCZNE WYNAGRODZENIE BRUTTO NA 1 ZATRUDNIONEGO obejmuje wynagrodzenia brutto przypadające miesięcznie na jeden pełny etat (przeciętne zatrudnienie).

Ze zbiorowości 291 438 przedsiębiorstw powstałych w 2023 r. do 2024 r. pozostało aktywnych 172 595 podmiotów, tj. 59,2%.

Wykres 9. Liczba przedsiębiorstw powstałych w 2023 r. aktywnych do 2024 r.
Chart 9. Number of enterprises established in 2023 active until 2024



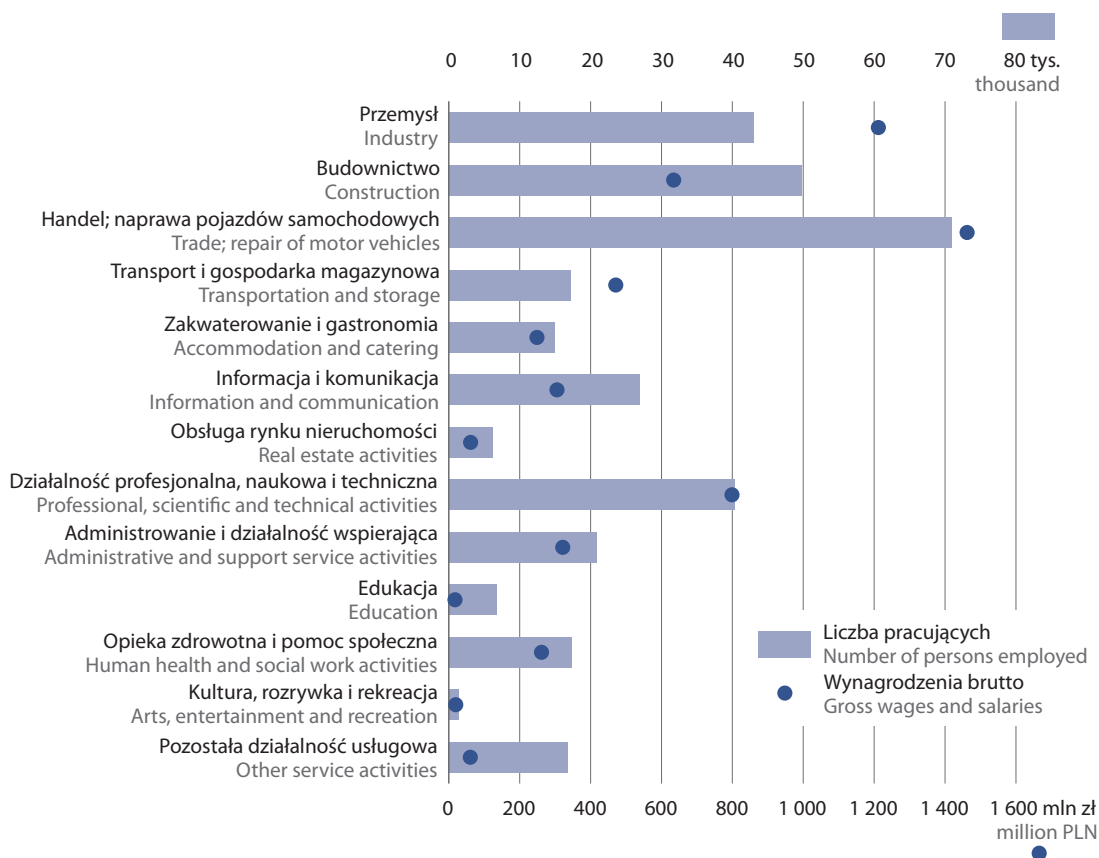
Ze względu na formę prawną, odsetek przedsiębiorstw osób fizycznych wyniósł 84,6%, a osób prawnych 15,4%. Przedsiębiorstwa niezatrudniające pracowników najemnych stanowiły 62,7%, a z pracownikami najemnymi 37,3% ogólnej liczby przedsiębiorstw powstałych w 2023 r. aktywnych do 2024 r.

W zbiorowości przedsiębiorstw powstałych w 2023 r. aktywnych do 2024 r. pracowały 332 384 osoby.

Wynagrodzenia brutto wypłacone łącznie przez przedsiębiorstwa jednoroczne wyniosły 5 848,0 mln zł.

Wykres 10. Liczba pracujących i wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2023 r. aktywnych do 2024 r.

Chart 10. Number of persons employed and gross wages and salaries in enterprises established in 2023 active until 2024



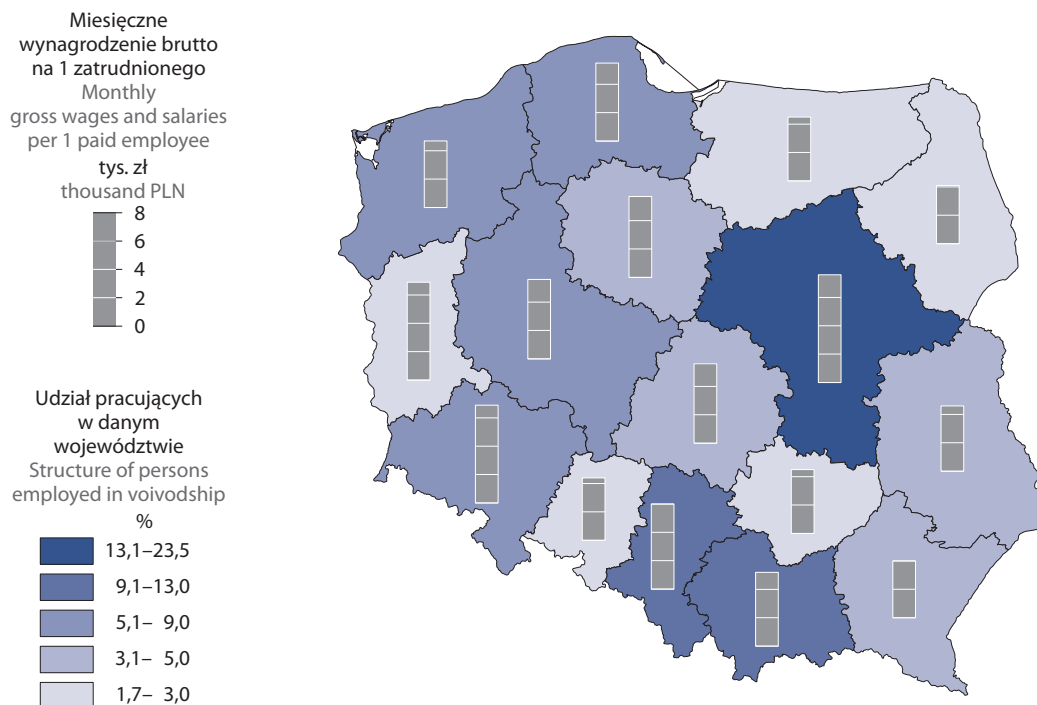
W przedsiębiorstwach osób fizycznych zatrudnionych było 63,3% ogółu pracujących w przedsiębiorstwach jednorocznych, a w przedsiębiorstwach osób prawnych 36,7%. Biorąc pod uwagę zatrudnienie, zarówno w przedsiębiorstwach z pracownikami najemnymi, jak i bez pracowników najemnych odsetek pracujących wyniósł 50,0%.

Z wynagrodzeń brutto podmiotów jednorocznych 70,0% przypadało na osoby prawne, a 30,0% na przedsiębiorstwa osób fizycznych.

Ze względu na miejsce prowadzenia działalności, najwięcej osób (w przedsiębiorstwach jednorocznych) pracowało w województwie mazowieckim (78 241 osób). W przeliczeniu na 1 podmiot najwięcej osób pracowało w województwach opolskim (3,3 osoby) i lubuskim (3,1 osoby). Najwyższe miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego zaobserwowano dla województw mazowieckiego (7,6 tys. zł) oraz dolnośląskiego i lubuskiego (po 6,9 tys. zł).

Mapa 1. Struktura liczby pracujących oraz miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego w przedsiębiorstwach powstałych w 2023 r. aktywnych do 2024 r.

Map 1. Structure of number of persons employed and monthly gross wages and salaries per 1 paid employee in enterprises established in 2023 active until 2024



Nakłady na rzeczowe aktywa trwałe

Outlays on tangible fixed assets

NAKŁADY INWESTYCYJNE to nakłady finansowe lub rzeczowe, których celem jest stworzenie nowych środków trwałych lub ulepszenie (przebudowa, rozbudowa, rekonstrukcja lub modernizacja) istniejących obiektów majątku trwałego, a także nakłady na tzw. pierwsze wyposażenie inwestycji. Nakłady inwestycyjne dzielą się na nakłady na środki trwałe oraz pozostałe nakłady.

Nakłady na środki trwałe to nakłady na: budynki i budowle (obejmują budynki i lokale oraz obiekty inżynierii lądowej i wodnej), w tym m.in. roboty budowlano-montażowe, dokumentację projektowo-kosztorysowe; maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia (łącznie z przyrządami, ruchomościami i wyposażeniem); środki transportu; inne, tj. melioracje wodne, poprawę walogów (ulepszenie) gruntów, zasadzenia wieloletnie, inwentarz żywy (stado podstawowe) oraz odsetki od kredytów i pożyczek inwestycyjnych za okres realizacji inwestycji.

Pozostałe nakłady to nakłady na tzw. pierwsze wyposażenie inwestycji oraz inne koszty związane z realizacją inwestycji. Nakłady te nie zwiększają wartości środków trwałych.

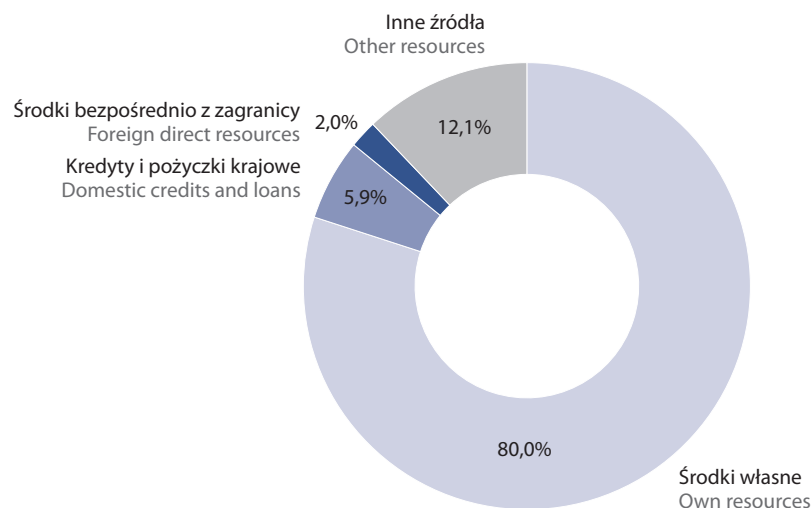
WYDATKI NA ZAKUP UŻYWANYCH ŚRODKÓW TRWAŁYCH to wartość wydatków na nabycie (wraz z wydatkami ponoszonymi przy ich nabyciu): środków trwałych; środków trwałych w budowie (niezakończonych); prawa wieczystego użytkowania gruntu; spółdzielczego własnościowego prawa do lokalu mieszkalnego; spółdzielczego prawa do lokalu użytkowego.

NAKŁADY NA RZECZOWE AKTYWA TRWAŁE to nakłady inwestycyjne oraz wydatki na zakup używanych środków trwałych.

Ze zbiorowości przedsiębiorstw powstałych w 2023 r. aktywnych do 2024 r. 19,0% wskazało, że poniosło nakłady na rzeczowe aktywa trwałe. Głównym źródłem finansowania tych nakładów były środki własne (80,0%). Ze środków zagranicznych korzystało 2,0% przedsiębiorstw.

Wykres 11. Struktura źródeł finansowania nakładów na rzeczowe aktywa trwałe w przedsiębiorstwach powstałych w 2023 roku aktywnych do 2024 r.

Chart 11. Structure of sources of financing outlays on tangible fixed assets in enterprises established in 2023 active until 2024



Najczęściej nakłady na rzeczowe aktywa trwałe ponosiły przedsiębiorstwa prowadzące działalność w zakresie obsługi rynku nieruchomości (50,7% przedsiębiorstw tej działalności), zakwaterowania i gastronomii (29,1%) oraz przemysłu (25,9%).

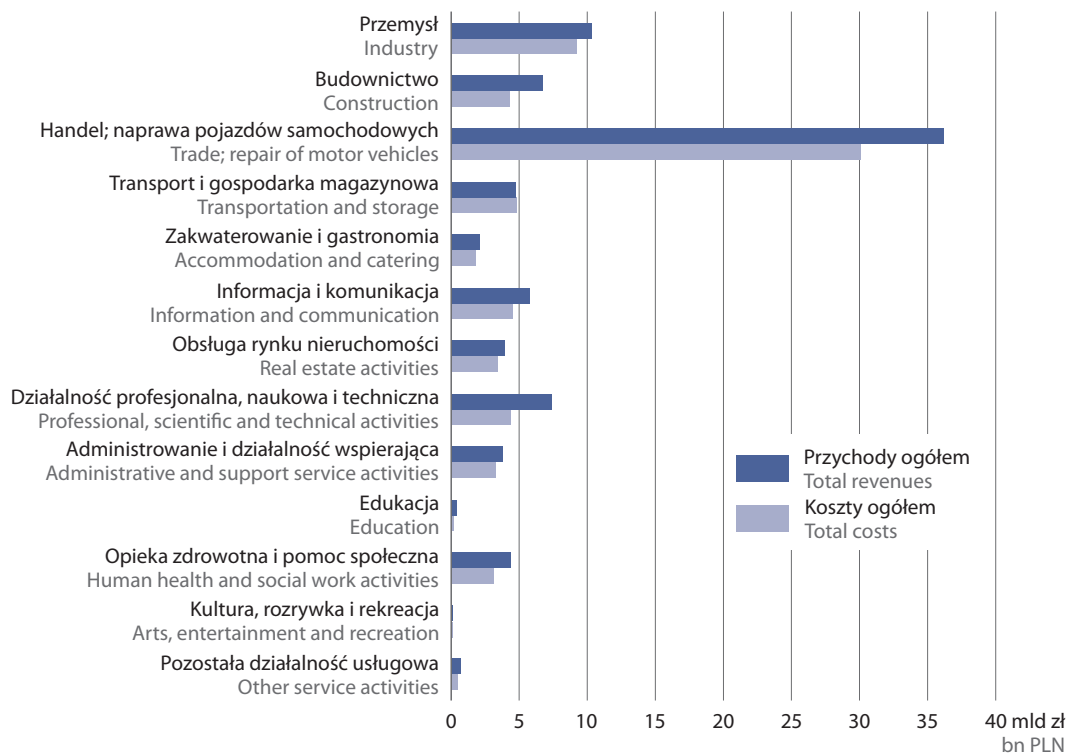
Przychody ogółem, koszty ogółem, wynik finansowy brutto

Total revenues, total costs, gross financial result

Przychody ogółem przedsiębiorstw powstałych w 2023 r. aktywnych do 2024 r. ukształtowały się na poziomie 86 306,4 mln zł, a koszty 69 640,1 mln zł.

Wykres 12. Przychody ogółem i koszty ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w 2023 r. aktywnych do 2024 r.

Chart 12. Total revenues and total costs in enterprises established in 2023 active until 2024

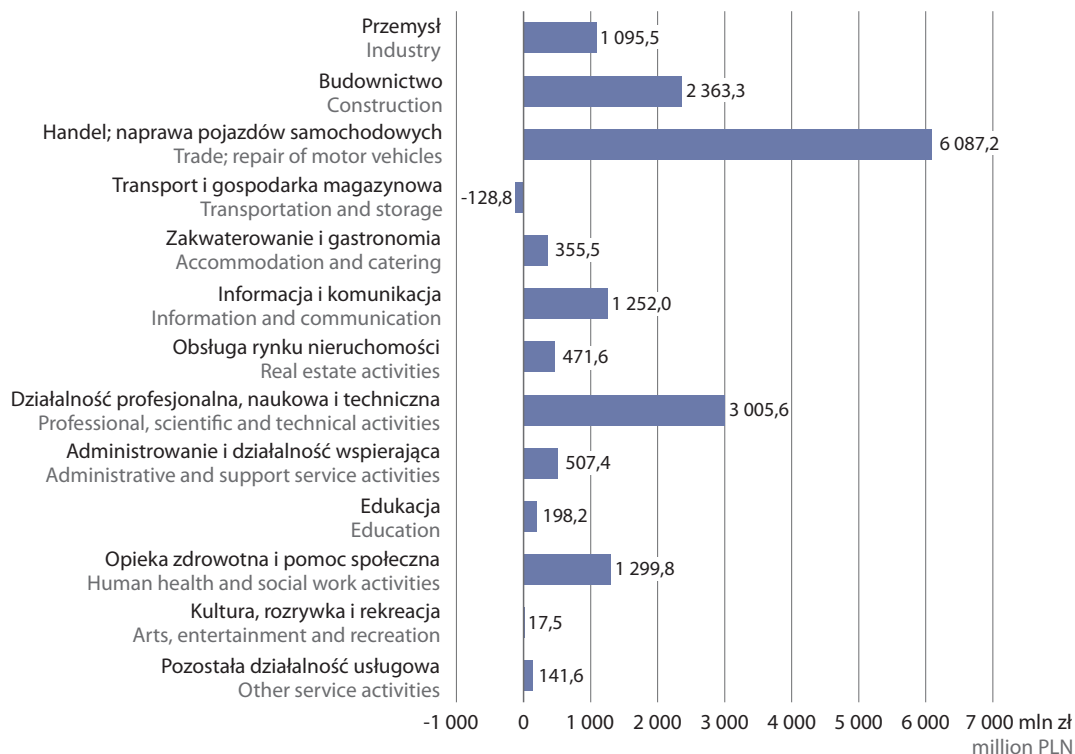


Ze względu na formę prawną, przedsiębiorstwa osób prawnych wypracowały 51,0% przychodów ogółem, a osób fizycznych 49,0%. Odsetek przychodów przedsiębiorstw z pracownikami najemnymi wyniósł 62,7%, a bez pracowników najemnych 37,3% ogólnej wartości przychodów jednostek jednorocznych.

Koszty poniesione przez przedsiębiorstwa osób prawnych stanowiły 60,5% ogólnej wartości, a osób fizycznych 39,5% kosztów ogółem. Koszty przedsiębiorstw zatrudniających pracowników najemnych stanowiły 65,5% wartości ogółem, a bez pracowników najemnych 34,5%.

Przedsiębiorstwa powstałe w 2023 r. aktywne do 2024 r. osiągnęły wynik finansowy na poziomie 16 666,3 mln zł.

Wykres 13. Wynik finansowy brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2023 r. aktywnych do 2024 r.
Chart 13. Gross financial result in enterprises established in 2023 active until 2024



Wynik finansowy przedsiębiorstw osób fizycznych stanowił 88,4% wartości ogółem, a osób prawnych 11,6%. Ze względu na zatrudnienie, wynik finansowy przedsiębiorstw zatrudniających pracowników najemnych stanowił 50,6% wartości ogółem, a przedsiębiorstw bez pracowników najemnych 49,4%.

2.2. Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w 2022 r.

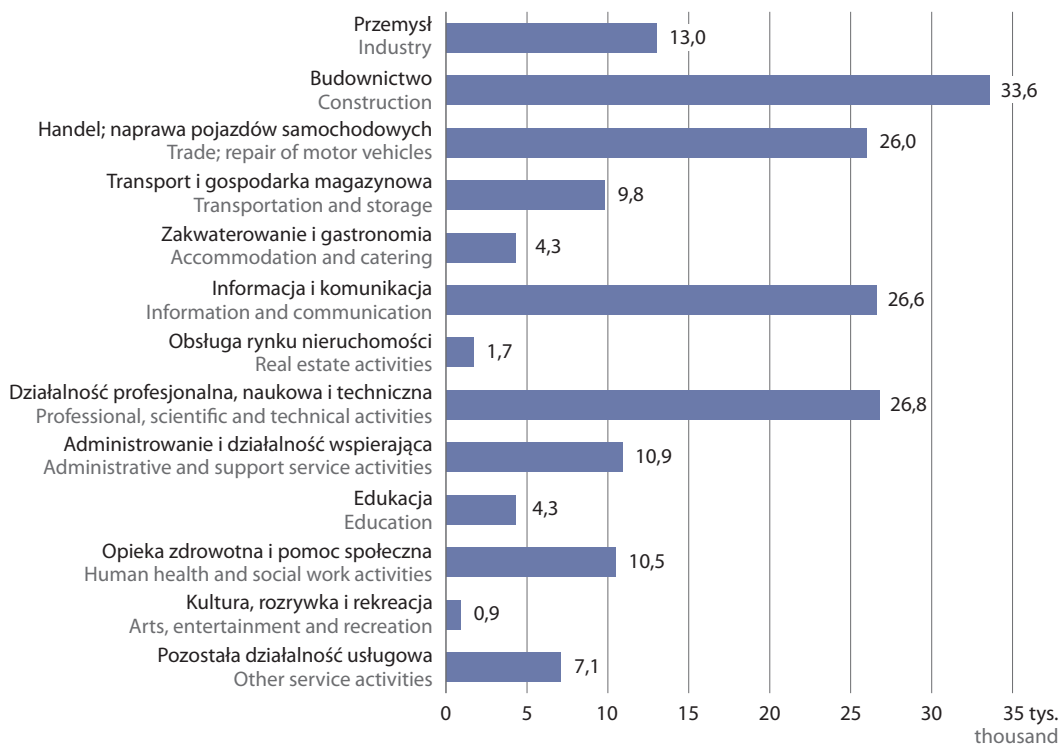
2.2. Non-financial enterprises established in 2022

Liczba przedsiębiorstw, pracujący i wynagrodzenia brutto

Number of enterprises, persons employed and gross wages and salaries

Ze zbiorowości przedsiębiorstw zarejestrowanych w 2022 r. do 2024 r. aktywnych pozostało 175 661 przedsiębiorstw, a wskaźnik przeżycia drugiego roku wyniósł 88,7%.

Wykres 14. Liczba przedsiębiorstw powstałych w 2022 r. aktywnych do 2024 r.
Chart 14. Number of enterprises established in 2022 active until 2024



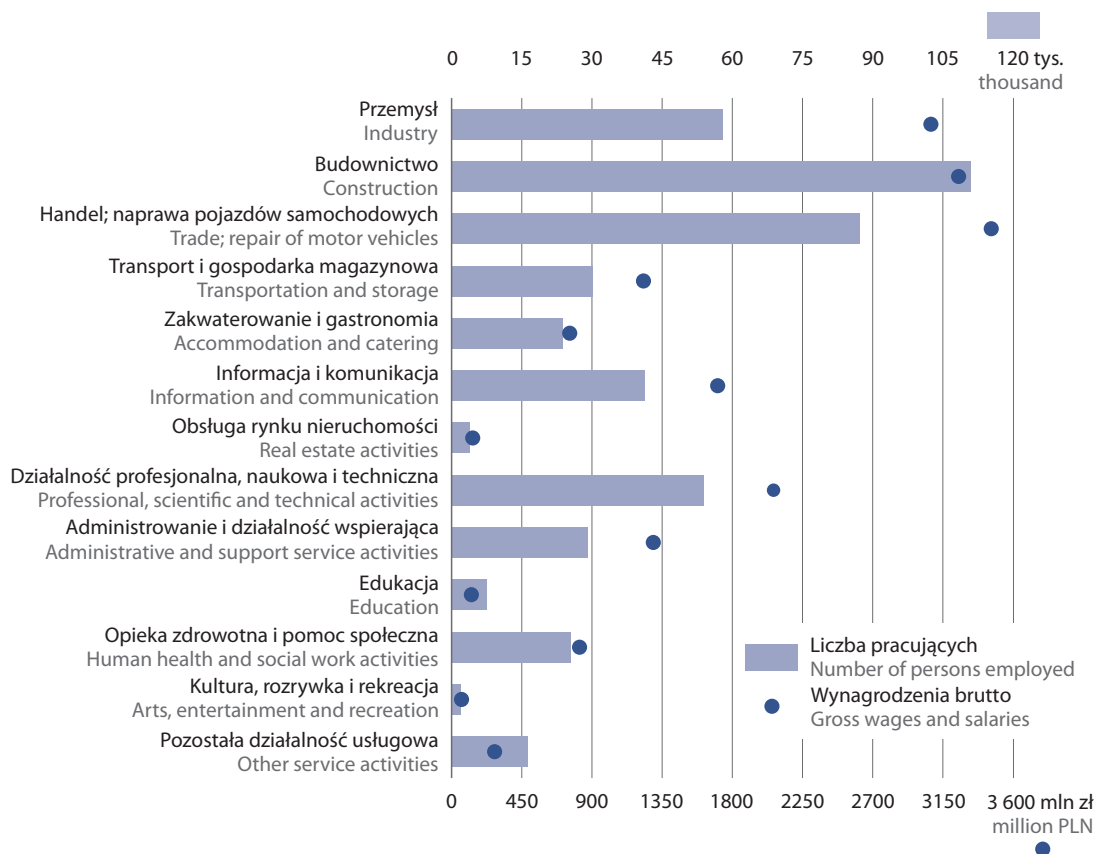
Ze względu na formę prawną, do 2024 r. pozostało aktywnych 146 166 przedsiębiorstw osób fizycznych i 29 495 przedsiębiorstw posiadających osobowość prawną (wskaźniki przeżycia ostatniego roku wyniosły odpowiednio 87,8% i 93,5%). Spośród przedsiębiorstw zarejestrowanych w 2022 r. do 2024 r. przetrwało 127 498 jednostek niezatrudniających pracowników najemnych i 48 163 z pracownikami najemnymi (wskaźnik przeżycia ostatniego roku dla tych zbiorowości wyniósł odpowiednio 85,7% i 97,7%).

W przedsiębiorstwach powstałych w 2022 r. aktywnych do 2024 r. pracowało 490 212 osób.

Wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2022 r. aktywnych do 2024 r. wyniosły 18 250,3 mln zł.

Wykres 15. Liczba pracujących i wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2022 r. aktywnych do 2024 r.

Chart 15. Number of persons employed and gross wages and salaries in enterprises established in 2022 active until 2024



Ze względu na formę prawną, w przedsiębiorstwach osób fizycznych pracowało 54,3% ogółu pracujących w podmiotach dwuletnich, a w przedsiębiorstwach osób prawnych 45,7%. W przedsiębiorstwach z pracownikami najemnymi pracowało 72,5% ogólnej liczby pracujących, a w przedsiębiorstwach bez pracowników najemnych 27,5%.

Z wynagrodzeń brutto podmiotów dwuletnich 75,6% przypadało na osoby prawne, a 24,4% na przedsiębiorstwa osób fizycznych.

Ze względu na miejsce prowadzonej działalności, najwięcej osób (w przedsiębiorstwach dwuletnich) pracowało w województwach mazowieckim (103 363 osoby), wielkopolskim (53 442 osoby) i małopolskim (49 555 osób). W przeliczeniu na 1 podmiot najwięcej osób pracowało w województwie warmińsko-mazurskim (4,3 osoby). Najwyższe miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego zaobserwowano dla województw mazowieckiego (8,2 tys. zł) oraz małopolskiego i śląskiego (po 6,4 tys. zł).

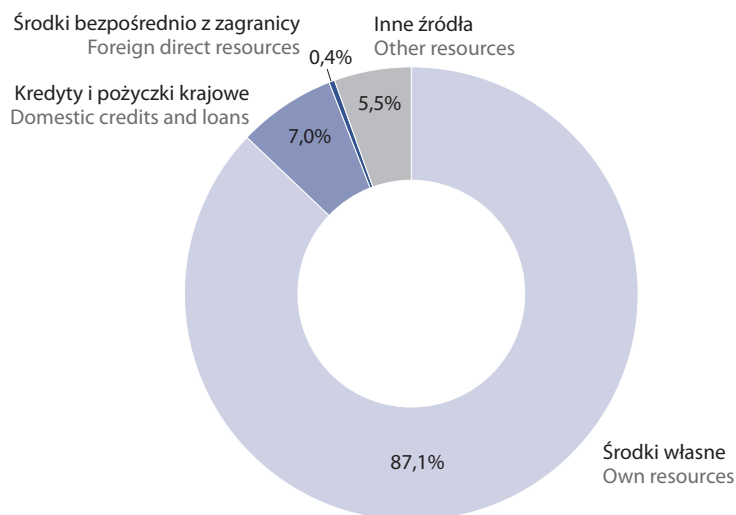
Nakłady na rzeczowe aktywa trwałe

Outlays on tangible fixed assets

Ze zbiorowości przedsiębiorstw powstałych w 2022 r. aktywnych do 2024 r., 10,4% podmiotów wskazało, że poniosło nakłady na rzeczowe aktywa trwałe. Głównym źródłem finansowania tych nakładów były środki własne (87,1%).

Wykres 16. Struktura źródeł finansowania nakładów na rzeczowe aktywa trwałe w przedsiębiorstwach powstałych w 2022 r. aktywnych do 2024 r.

Chart 16. Structure of sources of financing outlays on tangible fixed assets in enterprises established in 2022 active until 2024



Ze względu na przeważający rodzaj działalności, najczęściej nakłady na rzeczowe aktywa trwałe ponosiły przedsiębiorstwa z sekcji zakwaterowanie i gastronomia (27,7% przedsiębiorstw tej sekcji), a także jednostki związane z obsługą rynku nieruchomości (23,6% przedsiębiorstw tej sekcji).

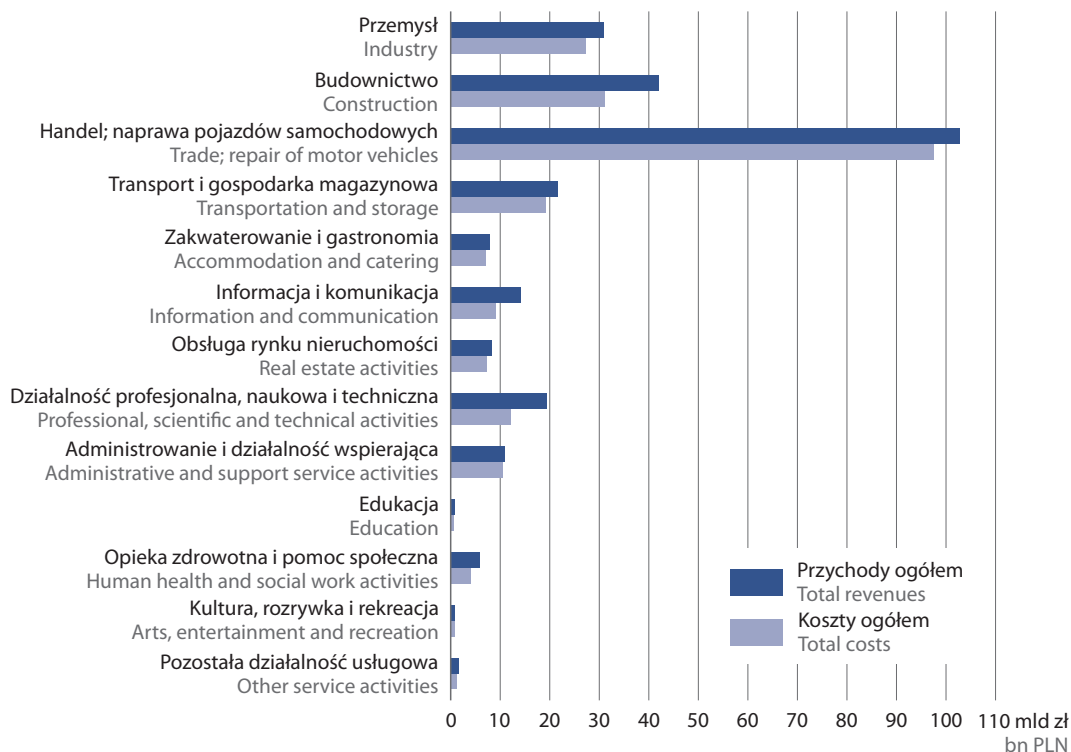
Przychody ogółem, koszty ogółem, wynik finansowy brutto

Total revenues, total costs, gross financial result

Przychody ogółem przedsiębiorstw powstałych w 2022 r. aktywnych do 2024 r. wyniosły 267 243,8 mln zł, a koszty 228 284,8 mln zł.

Wykres 17. Przychody ogółem i koszty ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w 2022 r. aktywnych do 2024 r.

Chart 17. Total revenues and total costs in enterprises established in 2022 active until 2024

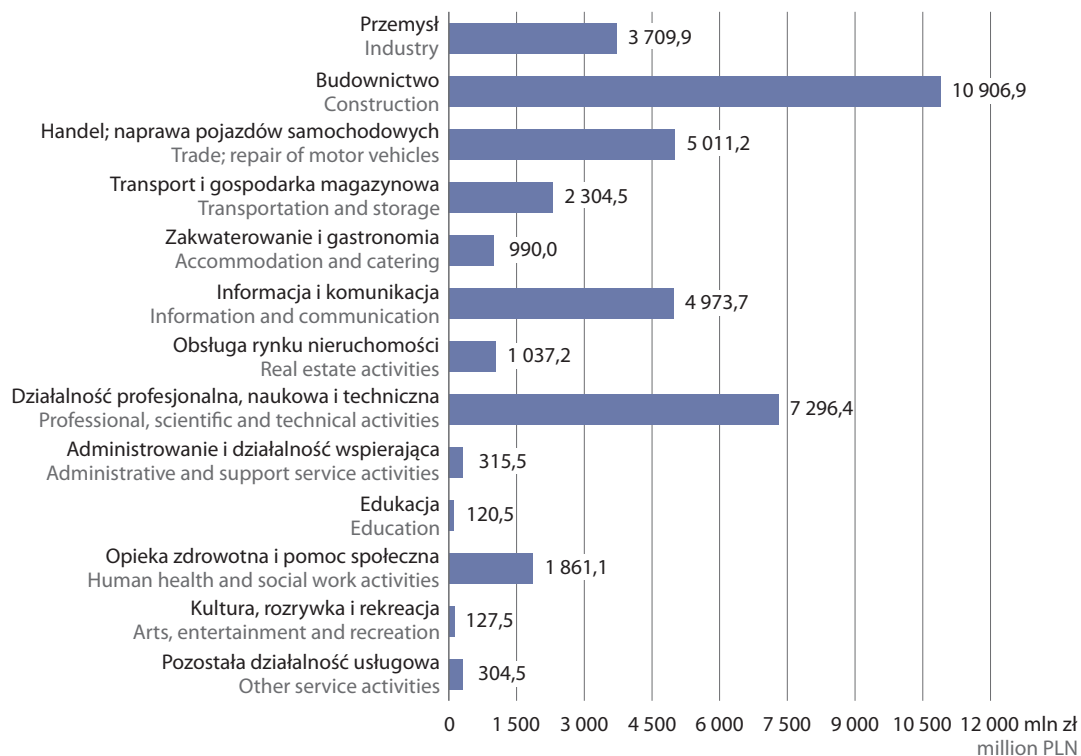


Przychody osób prawnych stanowiły 71,6% wartości przychodów ogółem podmiotów dwuletnich, a osób fizycznych 28,4%. Odsetek przychodów przedsiębiorstw zatrudniających pracowników najemnych wyniósł 78,9%, a bez pracowników najemnych – 21,1%.

Koszty poniesione przez przedsiębiorstwa osób prawnych stanowiły 78,4% kosztów ogółem podmiotów dwuletnich, a osób fizycznych 21,6%. Ze względu na zatrudnienie, 83,1% kosztów ogółem stanowiły koszty przedsiębiorstw zatrudniających pracowników najemnych, a 16,9% bez pracowników najemnych.

Wynik finansowy brutto przedsiębiorstw powstałych w 2022 r. aktywnych do 2024 r. wyniósł 38 958,9 mln zł.

Wykres 18. Wynik finansowy brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2022 r. aktywnych do 2024 r.
Chart 18. Gross financial result in enterprises established in 2022 active until 2024



Ze względu na formę prawną, wynik finansowy brutto przedsiębiorstw osób fizycznych stanowił 68,9% wartości ogółem, a osób prawnych 31,1%. Ze względu na zatrudnienie, wynik finansowy brutto przedsiębiorstw zatrudniających pracowników najemnych stanowił 54,2% wyniku finansowego ogółem, a bez pracowników najemnych 45,8%.

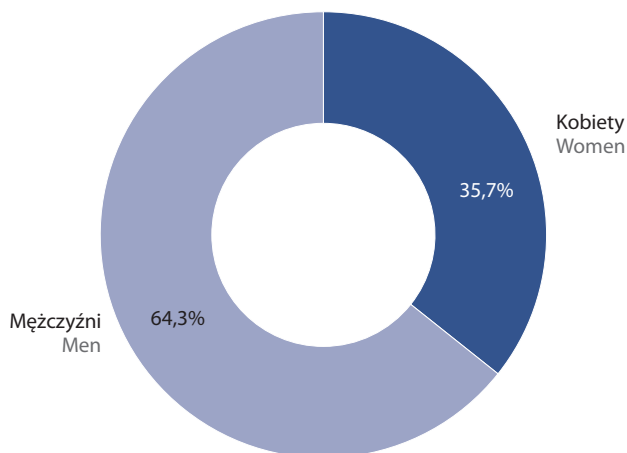
Czynniki przedsiębiorczości

Entrepreneurial factors

Ze zbiorowości przedsiębiorstw osób fizycznych powstałych w 2022 r. aktywnych do 2024 r., 64,3% zostało utworzonych przez mężczyzn, a 35,7% zarejestrowały kobiety.

Wykres 19. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2022 r. aktywnych do 2024 r. według płci przedsiębiorcy

Chart 19. Structure of enterprises established in 2022 active until 2024 by sex of entrepreneur

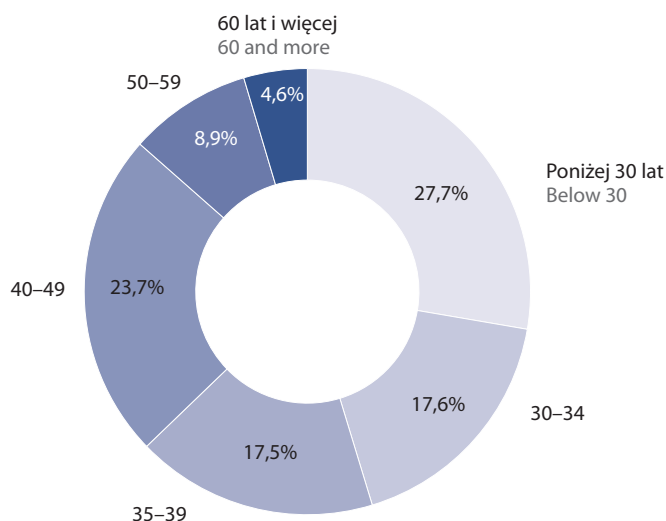


Biorąc pod uwagę wielkość przedsiębiorstwa, kobiety zarejestrowały 42,0% przedsiębiorstw, w których pracowało więcej niż 9 osób. Odsetek przedsiębiorstw tej wielkości zarejestrowanych przez mężczyzn stanowił 58,0%.

Ze względu na wiek przedsiębiorcy, najczęściej przedsiębiorstw osób fizycznych w 2022 r. zarejestrowały osoby poniżej 30 roku życia (27,7% przedsiębiorstw) oraz między 40 a 49 rokiem życia (23,7% przedsiębiorstw). Najmniej aktywne były osoby powyżej 60 roku życia (4,6% zarejestrowanych przedsiębiorstw dwuletnich).

Wykres 20. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2022 r. aktywnych do 2024 r. według wieku przedsiębiorcy

Chart 20. Structure of enterprises established in 2022 active until 2024 by age of entrepreneur

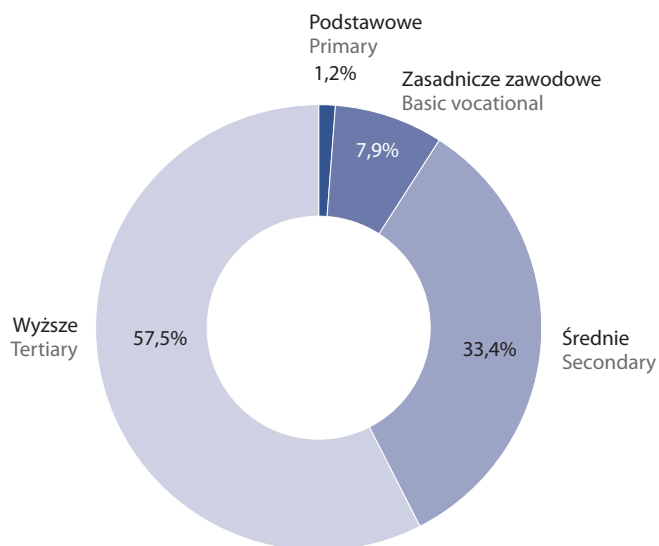


Ze względu na wielkość przedsiębiorstwa, najwięcej przedsiębiorstw mikro (tj. do 9 osób pracujących) zarejestrowały osoby do 30 roku życia (27,8% przedsiębiorstw), a przedsiębiorstw, w których pracowało więcej niż 9 osób, osoby między 40 a 49 rokiem życia (27,5% przedsiębiorstw).

Ze względu na wykształcenie, najwięcej przedsiębiorstw powstałych w 2022 r. aktywnych do 2024 r. zostało zarejestrowanych przez osoby z wykształceniem wyższym (57,5% przedsiębiorstw).

Wykres 21. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2022 r. aktywnych do 2024 r. według wykształcenia przedsiębiorcy

Chart 21. Structure of enterprises established in 2022 active until 2024 by entrepreneur level of education

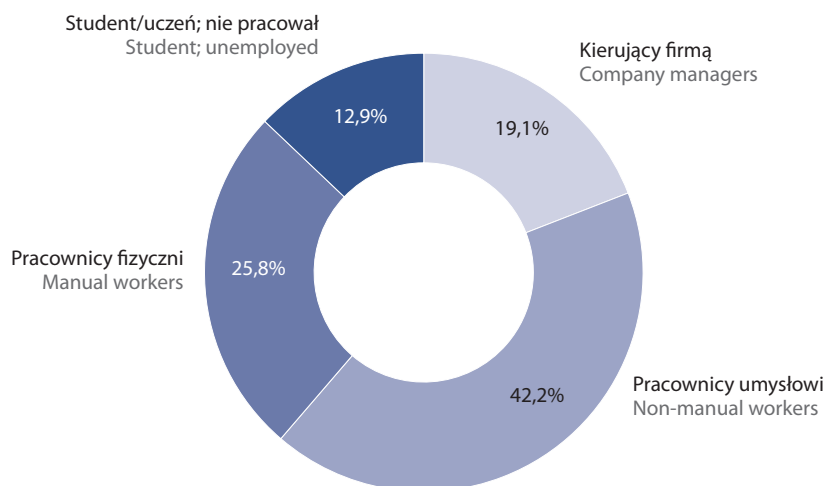


Ze względu na wielkość przedsiębiorstwa, w zbiorowości przedsiębiorstw mikro najbardziej aktywne były osoby z wykształceniem wyższym (57,5% zarejestrowanych przedsiębiorstw tej klasy wielkości). Osoby z wykształceniem wyższym zarejestrowały także najwięcej przedsiębiorstw, w których pracowało więcej niż 9 osób (46,2% zarejestrowanych przedsiębiorstw).

Ze względu na charakter poprzedniej pracy przedsiębiorcy, najwięcej przedsiębiorstw powstałych w 2022 r., które pozostały aktywne do 2024 r. zarejestrowały osoby będące pracownikami umysłowymi (42,2% przedsiębiorstw). Biorąc pod uwagę wielkość przedsiębiorstwa, osoby będące wcześniej pracownikami umysłowymi zarejestrowały najwięcej zarówno przedsiębiorstw mikro (42,2% zarejestrowanych przedsiębiorstw tej klasy wielkości), jak i przedsiębiorstw, w których pracowało więcej niż 9 osób (32,6% zarejestrowanych przedsiębiorstw tej klasy wielkości).

Wykres 22. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2022 r. aktywnych do 2024 r. według charakteru poprzedniej pracy przedsiębiorcy

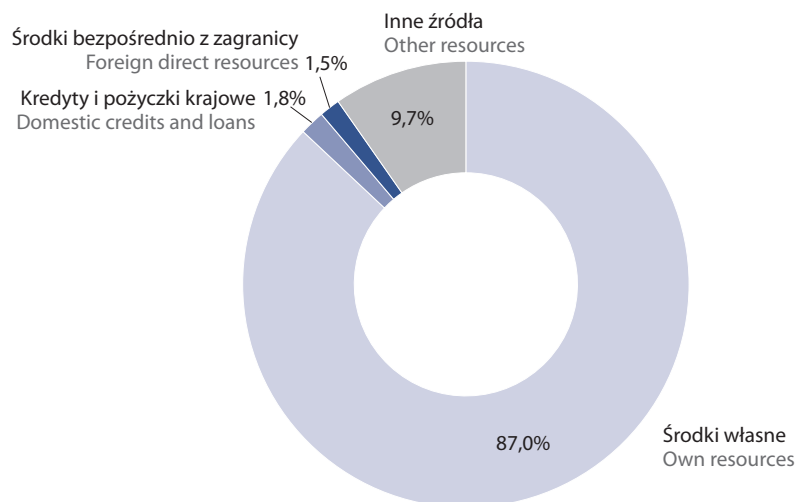
Chart 22. Structure of enterprises established in 2022 active until 2024 by type of entrepreneur previous job



Przedsiębiorstwa zarejestrowane w 2022 r., które pozostały aktywne do 2024 r. najczęściej były finansowane ze środków własnych (87,0% przedsiębiorstw), kredyt i pożyczkę krajową wybrało 1,8% przedsiębiorców, a środki z zagranicy stanowiły źródło finansowania podejmowanej działalności dla 1,5% przedsiębiorstw.

Wykres 23. Struktura źródeł finansowania podejmowanej działalności przedsiębiorstw powstałych w 2022 r. aktywnych do 2024 r.

Chart 23. Structure of sources of financing undertaking activity of enterprises established in 2022 active until 2024



Ze zbiorowości przedsiębiorstw przemysłowych 81,4% przedsiębiorstw korzystało ze środków własnych, a 5,2% finansowało podejmowaną działalność z kredytów i pożyczek krajowych oraz środków zagranicznych.

Zasięg prowadzonej działalności, trudności i planowane zmiany

Range of conducting activity, difficulties and planned changes

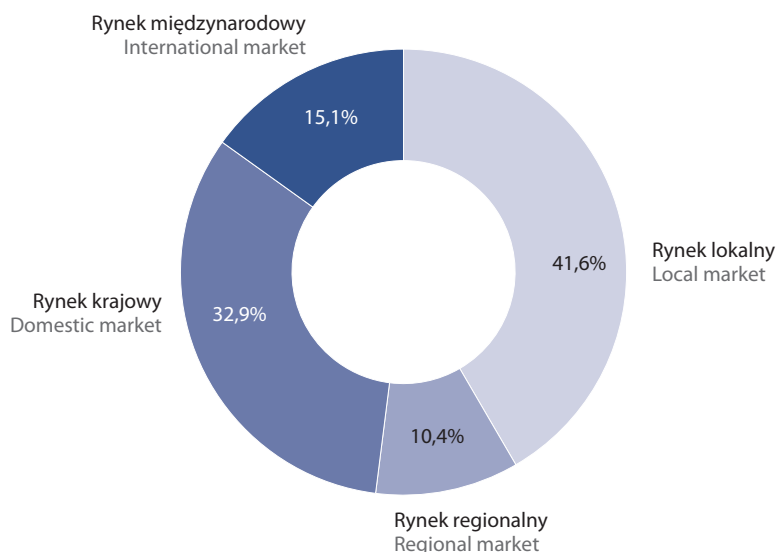
TRUDNOŚCI POPYTOWE to zespół uwarunkowań rynkowych bądź predyspozycji przedsiębiorcy, które utrudniają sprzedaż już wyprodukowanych wyrobów bądź dostarczanych na rynek usług.

TRUDNOŚCI PODAŻOWE to zespół uwarunkowań rynkowych bądź predyspozycji przedsiębiorcy, które utrudniają wyprodukowanie wyrobów bądź świadczenie usług, które są przedmiotem działalności jednostki.

Przedsiębiorstwa powstałe w 2022 r. aktywne do 2024 r. prowadziły działalność głównie na rynku lokalnym (41,6% przedsiębiorstw). Na rynku regionalnym działało 10,4% podmiotów, na krajowym 32,9%, a na międzynarodowym 15,1% przedsiębiorstw.

Wykres 24. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2022 r. aktywnych do 2024 r. według zasięgu prowadzonej działalności

Chart 24. Structure of enterprises established in 2022 active until 2024 by range of conducted activity

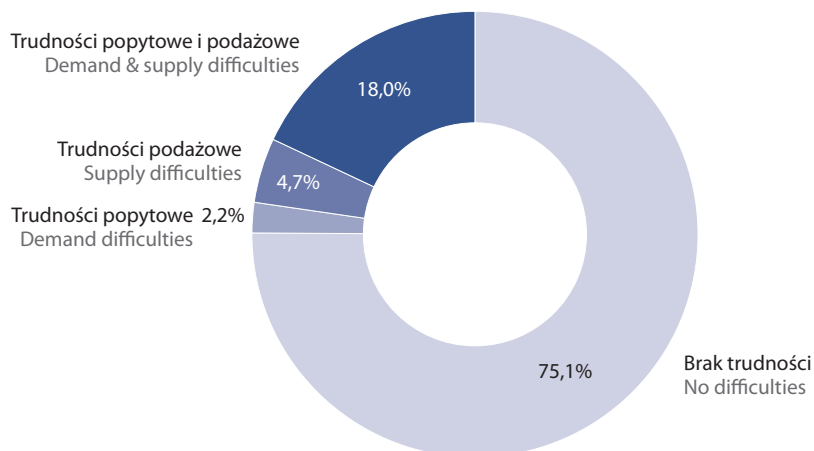


Ze względu na formę prawną, przedsiębiorstwa osób fizycznych częściej prowadziły działalność na rynku lokalnym (44,4% przedsiębiorstw), a przedsiębiorstwa osób prawnych na rynku krajowym (33,6% przedsiębiorstw). Zarówno przedsiębiorstwa niezatrudniające pracowników najemnych, jak i te z pracownikami najemnymi częściej prowadziły działalność na rynku lokalnym (odpowiednio 41,4% i 42,1% przedsiębiorstw).

Przedsiębiorstwa powstałe w 2022 r. aktywne do 2024 r. najczęściej nie napotkały żadnych trudności przy prowadzeniu działalności (75,1% przedsiębiorstw), 2,2% przedsiębiorstw miało trudności popytowe, 4,7% podażowe, a 18,0% wykazało oba rodzaje trudności.

Wykres 25. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2022 r. aktywnych do 2024 r. według rodzaju napotkanych trudności

Chart 25. Percentage of enterprises established in 2022 active until 2024 by kind of encountered difficulties

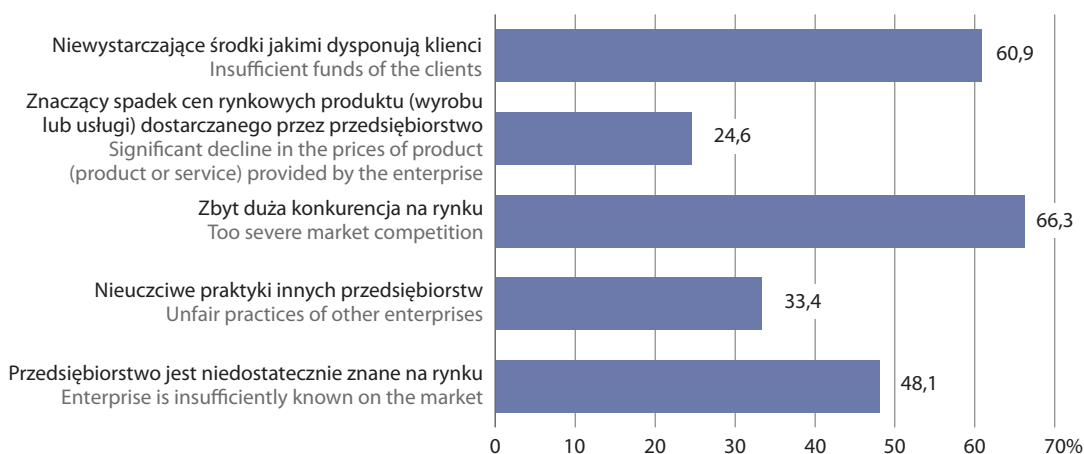


Przedsiębiorstwa, które nie miały trudności częściej prowadziły działalność w sekcji opieka zdrowotna i pomoc społeczna (93,3% przedsiębiorstw tej sekcji nie zgłaszało trudności w prowadzeniu działalności). Trudności popytowe najczęściej wskazywały przedsiębiorstwa z sekcji administrowanie i działalność wspierająca (4,6% przedsiębiorstw tej sekcji), a podażowe z sekcji kultura, rozrywka i rekreacja (11,4% przedsiębiorstw tej sekcji). Obydwa rodzaje trudności (popytowe i podażowe) częściej jako barierę w prowadzeniu działalności wskazywały przedsiębiorstwa z sekcji edukacja (27,2% przedsiębiorstw tej sekcji).

W zbiorowości przedsiębiorstw doświadczających trudności popytowych, najczęściej wskazywana była zbyt duża konkurencja na rynku (66,3% przedsiębiorstw). Niewystarczające środki jakimi dysponują klienci jako trudność w prowadzeniu działalności wskazało 60,9% przedsiębiorstw. Niedostateczna rozpoznawalność przedsiębiorstwa na rynku stanowiła barierę dla 48,1% przedsiębiorstw.

Wykres 26. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2022 r. aktywnych do 2024 r. zgłaszających trudności popytowe

Chart 26. Percentage of enterprises established in 2022 active until 2024 reported demand difficulties

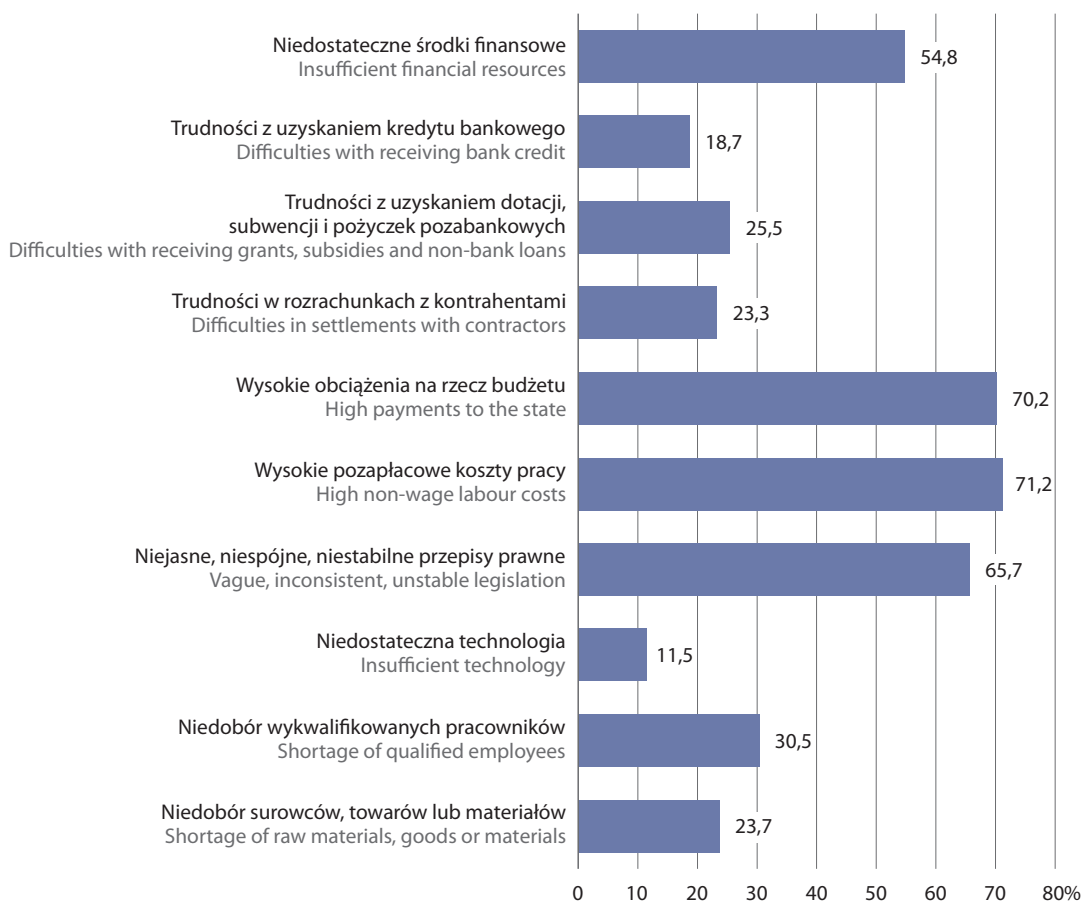


Znaczący spadek cen rynkowych wyrobu lub usługi stanowił barierę w prowadzeniu działalności głównie dla przedsiębiorstw z sekcji kultura, rozrywka i rekreacja (dla 93,5% przedsiębiorstw z tej sekcji). Nieuczciwe praktyki konkurencji najczęściej powodowały trudności w prowadzeniu działalności u przedsiębiorstw z sekcji pozostała działalność usługowa (70,4% przedsiębiorstw tej sekcji).

Ze względu na rodzaj trudności podażowych, przedsiębiorstwa powstałe w 2022 r. aktywne do 2024 r. najczęściej wskazywały wysokie pozapłacowe koszty pracy jako barierę w prowadzeniu działalności (71,2% przedsiębiorstw). Wysokie obciążenia na rzecz budżetu powodowały trudności u 70,2% przedsiębiorstw, a niejasne, niespójne, niestabilne przepisy prawne u 65,7% przedsiębiorstw. Niedostateczna technologia oraz trudności z uzyskaniem kredytu bankowego były wskazywane najrzadziej jako trudność w prowadzeniu działalności (odpowiednio 11,5% i 18,7% przedsiębiorstw).

Wykres 27. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2022 r. aktywnych do 2024 r. zgłaszających trudności podażowe

Chart 27. Percentage of enterprises established in 2022 active until 2024 reported supply difficulties

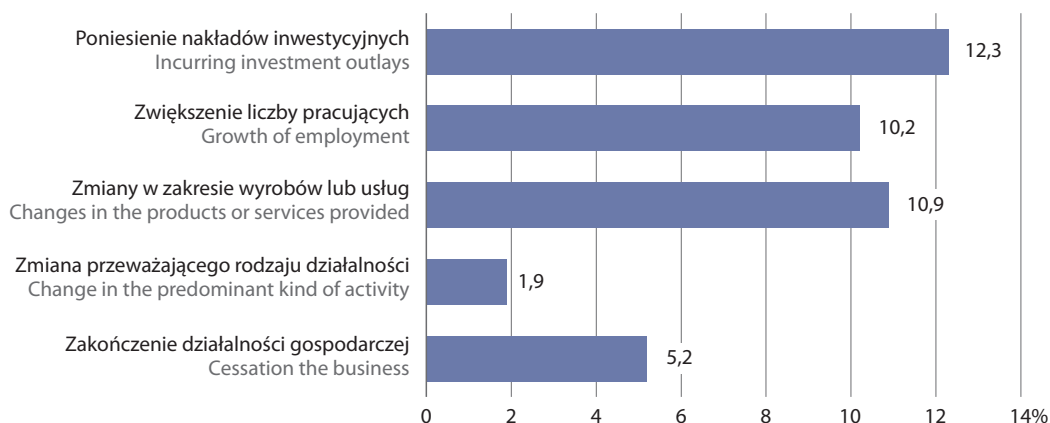


Przedsiębiorstwa z sekcji obsługa rynku nieruchomości – częściej niż pozostałe przedsiębiorstwa – zgłaszały trudności związane z niedostatecznymi środkami finansowymi (97,6% przedsiębiorstw tej sekcji), wysokimi obciążeniami na rzecz budżetu (99,1%) oraz niejasnymi, niespójnymi, niestabilnymi przepisami prawnymi (99,4%). Trudności związane z uzyskaniem kredytu bankowego najczęściej zgłaszały przedsiębiorstwa z sekcji edukacja (43,9% przedsiębiorstw tej sekcji). Trudności związane z uzyskaniem dotacji, subwencji i pożyczek pozabankowych oraz niedostateczną technologią doświadczały głównie podmioty z sekcji pozostała działalność usługowa (odpowiednio 67,7% i 47,5% przedsiębiorstw tej sekcji). Przedsiębiorstwa z sekcji kultura, rozrywka i rekreacja – częściej niż przedsiębiorstwa pozostałych sekcji – wskazywały trudności w rozrachunkach z kontrahentami (54,5% podmiotów tej sekcji). Wysokie pozapłacowe koszty pracy częściej zgłaszały przedsiębiorstwa z sekcji opieka zdrowotna i pomoc społeczna (99,6%). Niedobór surowców, towarów lub materiałów oraz niedobór wykwalifikowanych pracowników najczęściej zgłaszały przedsiębiorstwa z sekcji zakwaterowanie i gastronomia (odpowiednio 48,0% oraz 62,6%).

Ze zbiorowości przedsiębiorstw powstałych w 2022 r. aktywnych do 2024 r., 12,3% przedsiębiorstw planowało poniesienie nakładów inwestycyjnych, 10,9% zmiany w zakresie wyrobów i usług, 10,2% zwiększenie liczby pracujących w 2024 r. Zakończenie działalności w roku 2024 planowało 5,2% przedsiębiorstw.

Wykres 28. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2022 r. aktywnych do 2024 r. według planowanych zmian

Chart 28. Percentage of enterprises established in 2022 active until 2024 by planned changes



Poniesienie nakładów inwestycyjnych w przyszłości częściej wskazywały przedsiębiorstwa z sekcji obsługi rynku nieruchomości (25,4% przedsiębiorstw). Zwiększyć liczbę pracujących zamierzało 27,5% przedsiębiorstw z sekcji zakwaterowanie i gastronomia. Zmiany w zakresie wyrobów lub usług planowało 16,6% przedsiębiorstw z sekcji pozostała działalność usługowa, a w zakresie przeważającego rodzaju działalności – 9,2% przedsiębiorstw z sekcji edukacja. Zakończenie działalności najczęściej rozważały przedsiębiorstwa z sekcji administrowanie i działalność wspierająca (11,5% przedsiębiorstw tej sekcji).

2.3. Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w 2021 r.

2.3. Non-financial enterprises established in 2021

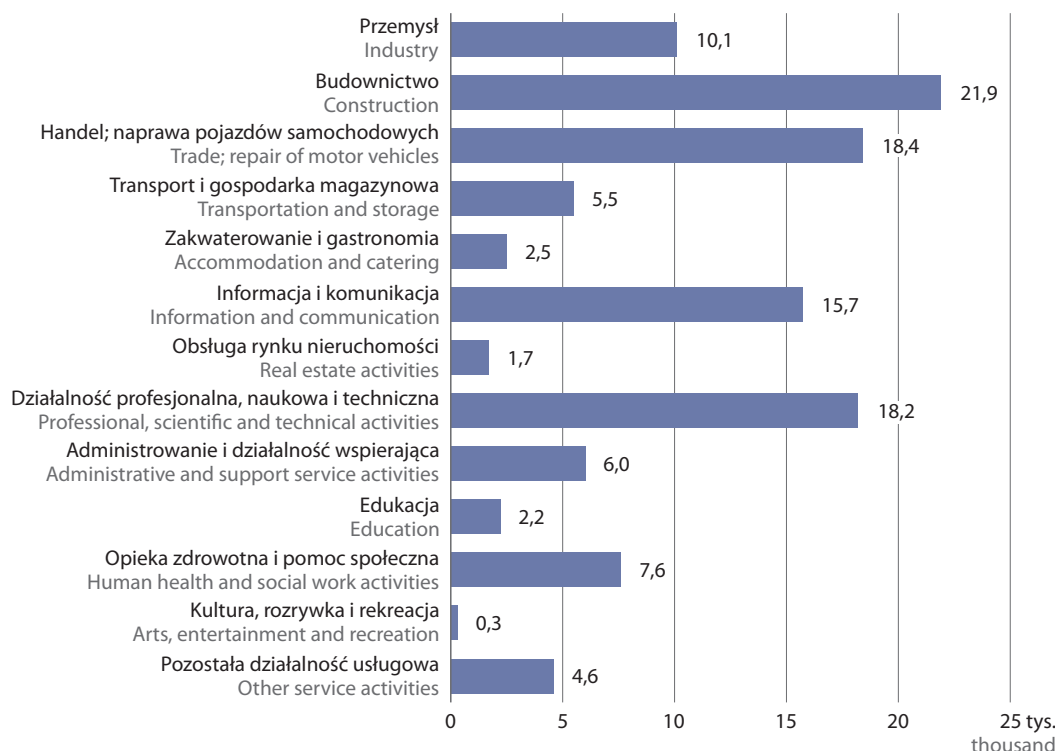
Liczba przedsiębiorstw, pracujący i wynagrodzenia brutto

Number of enterprises, persons employed and gross wages and salaries

Ze zbiorowości przedsiębiorstw powstałych w 2021 r. pozostało aktywnych 114 642 przedsiębiorstwa, a wskaźnik przeżycia trzeciego roku wyniósł 89,1%.

Wykres 29. Liczba przedsiębiorstw powstałych w 2021 r. aktywnych do 2024 r.

Chart 29. Number of enterprises established in 2021 active until 2024



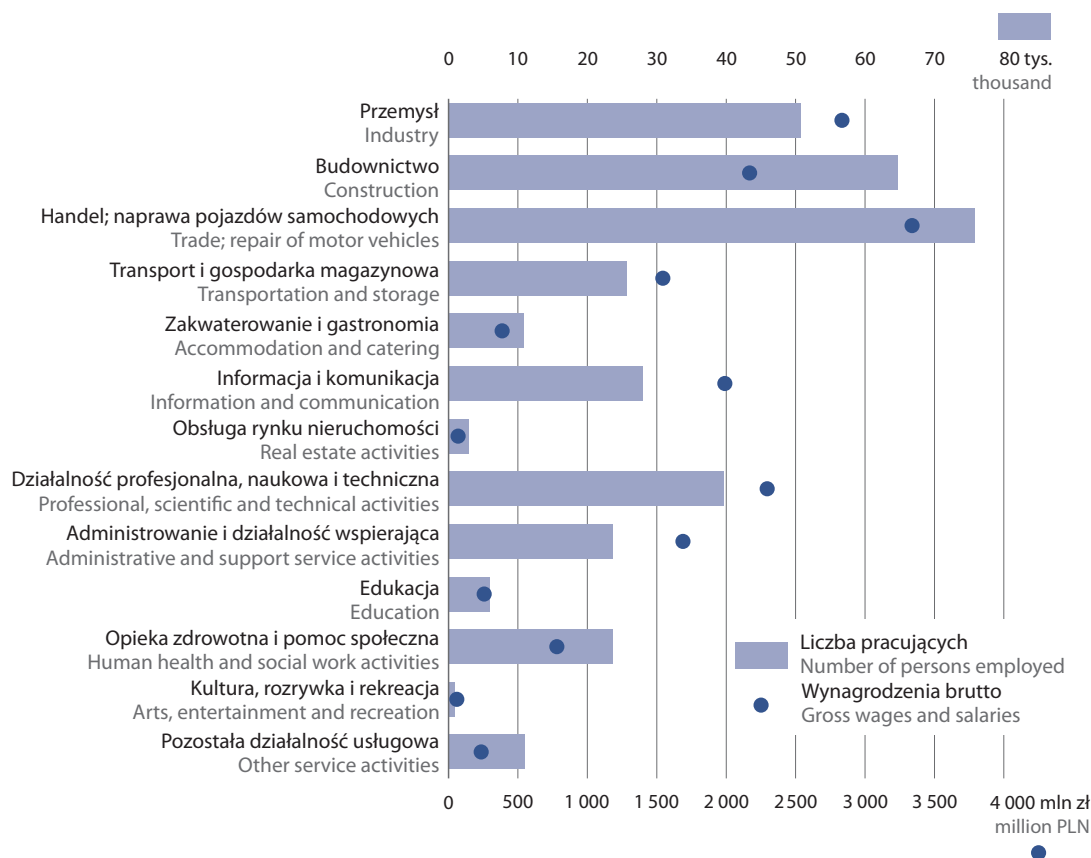
Ze względu na formę prawną, przedsiębiorstwa osób fizycznych stanowiły 82,2% przedsiębiorstw trzy-letnich, a osób prawnych 17,8%. Odsetek przedsiębiorstw niezatrudniających pracowników najemnych stanowił 68,9% przedsiębiorstw powstałych w 2021 r. aktywnych do 2024 r., a z pracownikami najemnymi 31,1%.

W przedsiębiorstwach powstałych w 2021 r. aktywnych do 2024 r. pracowało 364 565 osób.

Wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2021 r. aktywnych do 2024 r. wyniosły 17 649,2 mln zł.

Wykres 30. Liczba pracujących i wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2021 r. aktywnych do 2024 r.

Chart 30. Number of persons employed and gross wages and salaries in enterprises established in 2021 active until 2024



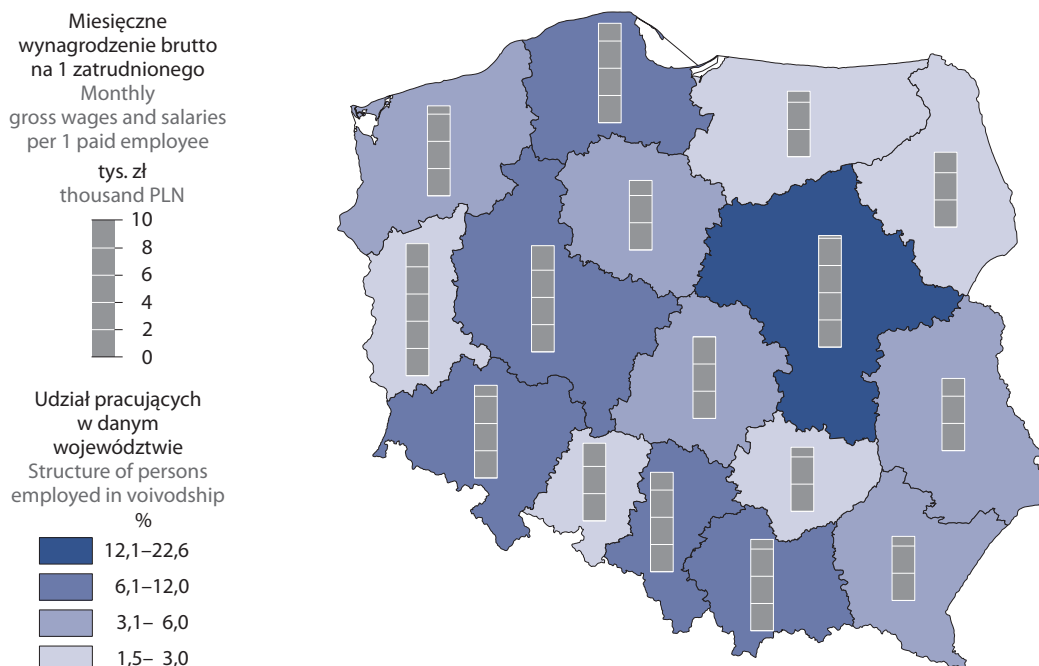
Pracujący w przedsiębiorstwach osób fizycznych stanowili 52,7% pracujących w podmiotach trzyletnich, a w przedsiębiorstwach posiadających osobowość prawną 47,3%. Odsetek pracujących w przedsiębiorstwach zatrudniających pracowników najemnych wyniósł 77,3%, a w przedsiębiorstwach bez pracowników najemnych 22,7%.

Z wynagrodzeń brutto podmiotów trzyletnich 77,1% przypadało na osoby prawne, a 22,9% na przedsiębiorstwa osób fizycznych. Ze względu na zatrudnienie, 99,4% wynagrodzeń ogółem stanowiły wynagrodzenia przedsiębiorstw zatrudniających pracowników najemnych, a 0,6% przedsiębiorstw bez pracowników najemnych.

Ze względu na miejsce prowadzonej działalności, najwięcej osób pracowało w województwach mazowieckim (82 247 osób) i małopolskim (40 784 osoby). W przeliczeniu na 1 podmiot najwięcej osób pracowało w województwach lubuskim (5,0 osób) oraz opolskim (3,6 osoby). Najwyższe miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego zaobserwowano dla województwa lubuskiego (9,7 tys. zł).

Mapa 3. Struktura liczby pracujących oraz miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego w przedsiębiorstwach powstałych w 2021 r. aktywnych do 2024 r.

Map 3. Structure of number of persons employed and monthly gross wages and salaries per 1 paid employee in enterprises established in 2021 active until 2024



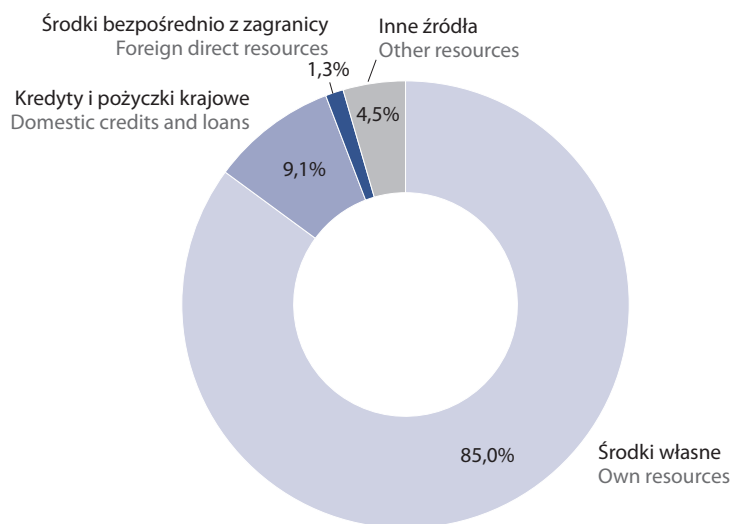
Nakłady na rzeczowe aktywa trwałe

Outlays on tangible fixed assets

Ze zbiorowości przedsiębiorstw powstałych w 2021 r. aktywnych do 2024 r. 10,9% podmiotów wskazało, że poniosło nakłady na rzeczowe aktywa trwałe. Spośród przedsiębiorstw, które zadeklarowały poniesienie nakładów 85,0% finansowało je ze środków własnych, 9,1% korzystało z kredytów i pożyczek krajowych, a 1,3% ze środków zagranicznych.

Wykres 31. Struktura źródeł finansowania nakładów na rzeczowe aktywa trwałe w przedsiębiorstwach powstałych w 2021 r. aktywnych do 2024 r.

Chart 31. Structure of sources of financing outlays on tangible fixed assets in enterprises established in 2021 active until 2024



Ze względu na przeważający rodzaj działalności, najczęściej nakłady na rzeczowe aktywa trwałe ponosiły przedsiębiorstwa związane z przemysłem (19,5% przedsiębiorstw przemysłowych), handlem; naprawą pojazdów samochodowych (15,2% przedsiębiorstw tej sekcji), a także obsługą rynku nieruchomości oraz transportem i gospodarką magazynową (po 14,1%).

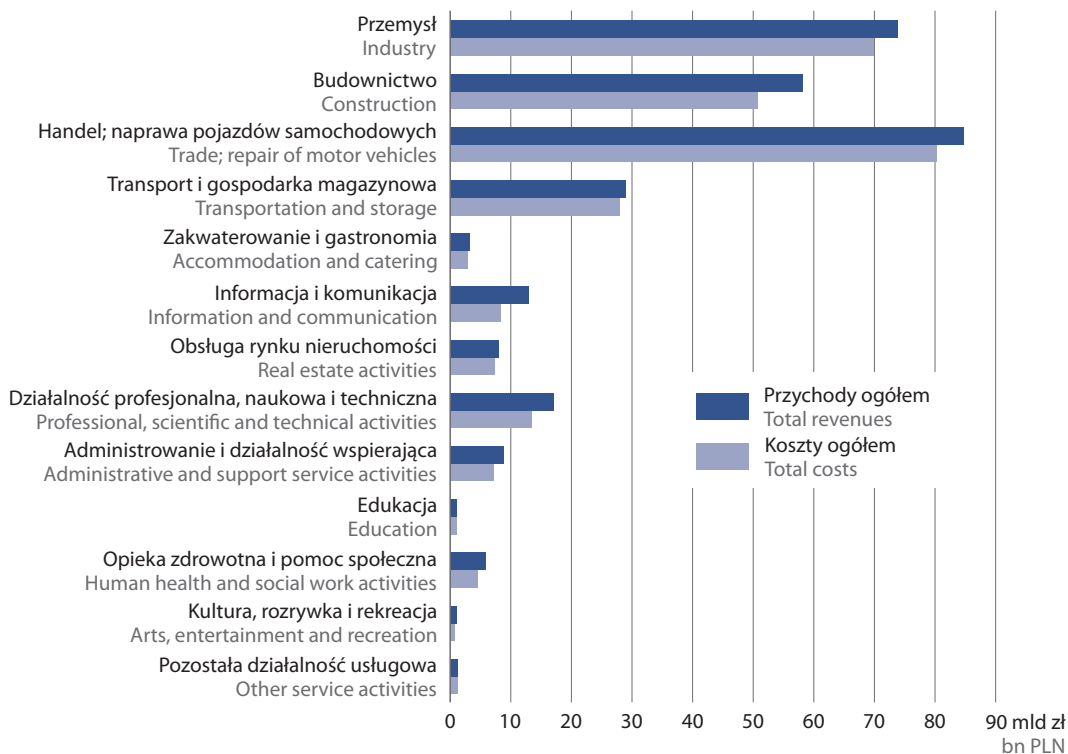
Przychody ogółem, koszty ogółem, wynik finansowy brutto

Total revenues, total costs, gross financial result

Przychody ogółem przedsiębiorstw powstałych w 2021 r. aktywnych do 2024 r. wyniosły 304 940,4 mln zł, a koszty ogółem 275 483,4 mln zł.

Wykres 32. Przychody ogółem i koszty ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w 2021 r. aktywnych do 2024 r.

Chart 32. Total revenues and total costs in enterprises established in 2021 active until 2024

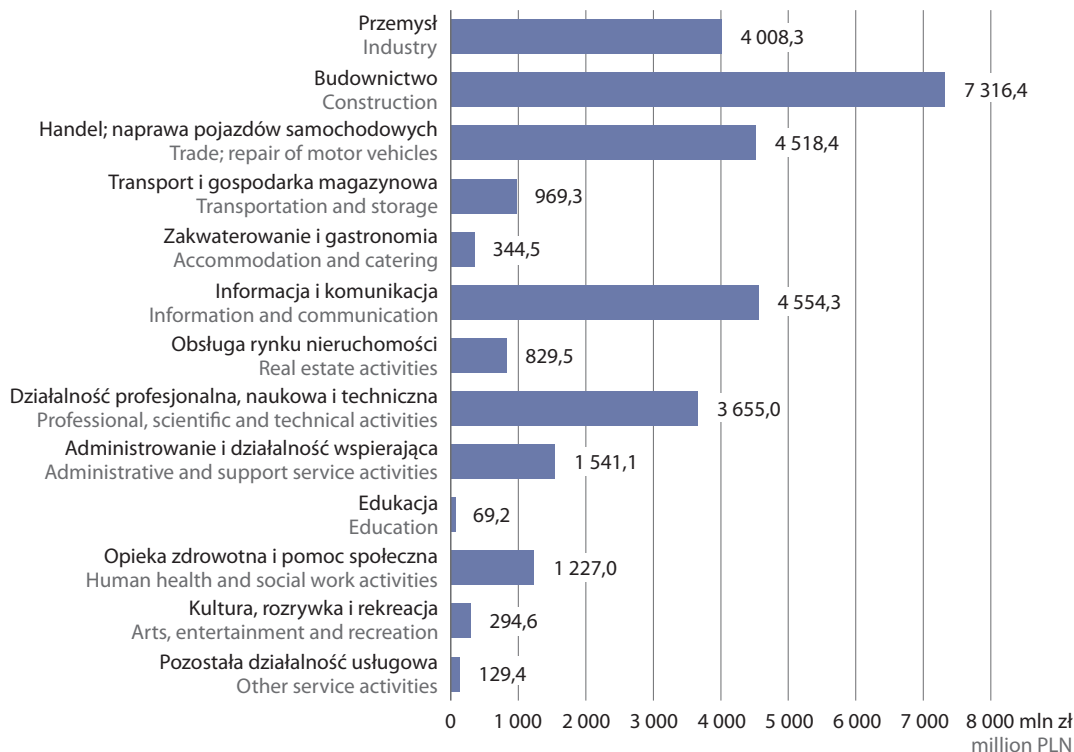


Przedsiębiorstwa osób prawnych wypracowały 78,4% przychodów ogółem podmiotów trzyletnich, a jednostki osób fizycznych 21,6%. Przedsiębiorstwa zatrudniające pracowników najemnych wygenerowały 73,3% przychodów ogółem przedsiębiorstw trzyletnich, a bez pracowników najemnych 26,7%.

Odsetek kosztów poniesionych przez przedsiębiorstwa osób prawnych wyniósł 82,6% kosztów ogółem przedsiębiorstw trzyletnich, a osób fizycznych 17,4%. Koszty przedsiębiorstw zatrudniających pracowników najemnych stanowiły 75,5% kosztów ogółem, a bez pracowników najemnych – 24,5%.

Wynik finansowy przedsiębiorstw powstałych w 2021 r. aktywnych do 2024 r. ukształtował się na poziomie 29 457,0 mln zł.

Wykres 33. Wynik finansowy brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2021 r. aktywnych do 2024 r.
Chart 33. Gross financial result in enterprises established in 2021 active until 2024



Przedsiębiorstwa osób fizycznych zanotowały 60,3% z wyniku finansowego osiągniętego przez podmioty trzyletnie, a osoby prawne 39,7%. Przedsiębiorstwa zatrudniające pracowników najemnych wypracowały 53,0% wyniku finansowego przedsiębiorstw trzyletnich, a bez pracowników najemnych 47,0%.

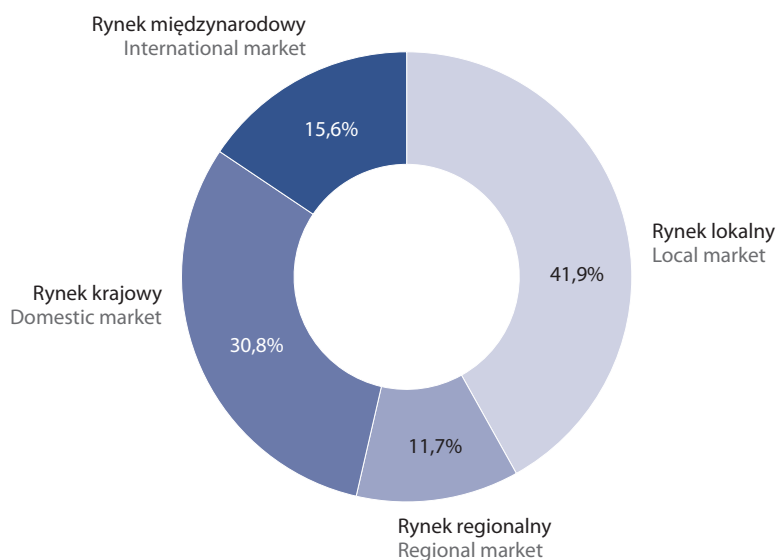
Zasięg prowadzonej działalności, trudności i planowane zmiany

Range of conducting activity, difficulties and planned changes

Przedsiębiorstwa powstałe w 2021 r. aktywne do 2024 r. najczęściej prowadziły działalność na rynku lokalnym (41,9% przedsiębiorstw). Na rynku regionalnym prowadziło działalność 11,7% przedsiębiorstw, na krajowym 30,8%, a na międzynarodowym 15,6%.

Wykres 34. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2021 r. aktywnych do 2024 r. według zasięgu prowadzonej działalności

Chart 34. Structure of enterprises established in 2021 active until 2024 by range of conducted activity

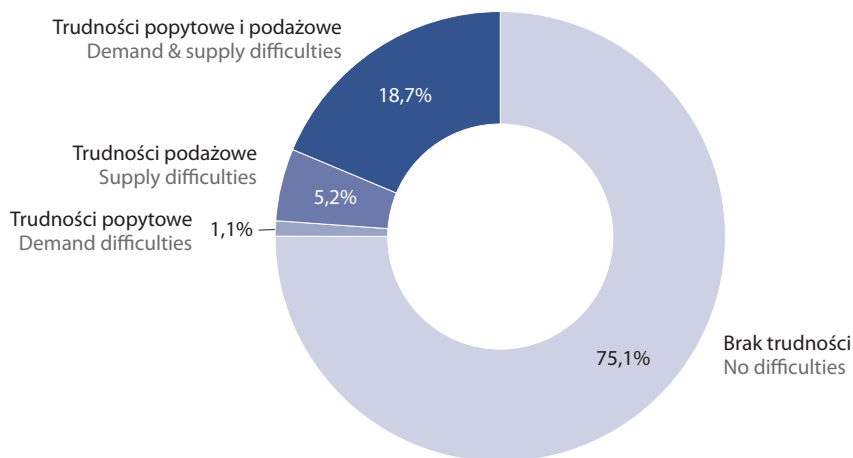


Przedsiębiorstwa osób fizycznych częściej prowadziły działalność na rynku lokalnym (44,0% przedsiębiorstw), a przedsiębiorstwa posiadające osobowość prawną na rynku krajowym (35,1% przedsiębiorstw). Ze względu na zatrudnienie, zarówno przedsiębiorstwa niezatrudniające pracowników najemnych, jak i te, które wykazały zatrudnienie częściej prowadziły działalność na rynku lokalnym (odpowiednio 41,6% i 42,7% przedsiębiorstw).

Ze zbiorowości przedsiębiorstw powstałych w 2021 r. aktywnych do 2024 r. 75,1% przedsiębiorstw wskazało, że nie miało trudności w prowadzeniu działalności. Trudności zarówno popytowe, jak i podażowe napotkało 18,7% przedsiębiorstw.

Wykres 35. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2021 r. aktywnych do 2024 r. według rodzaju napotkanych trudności

Chart 35. Percentage of enterprises established in 2021 active until 2024 by kind of encountered difficulties

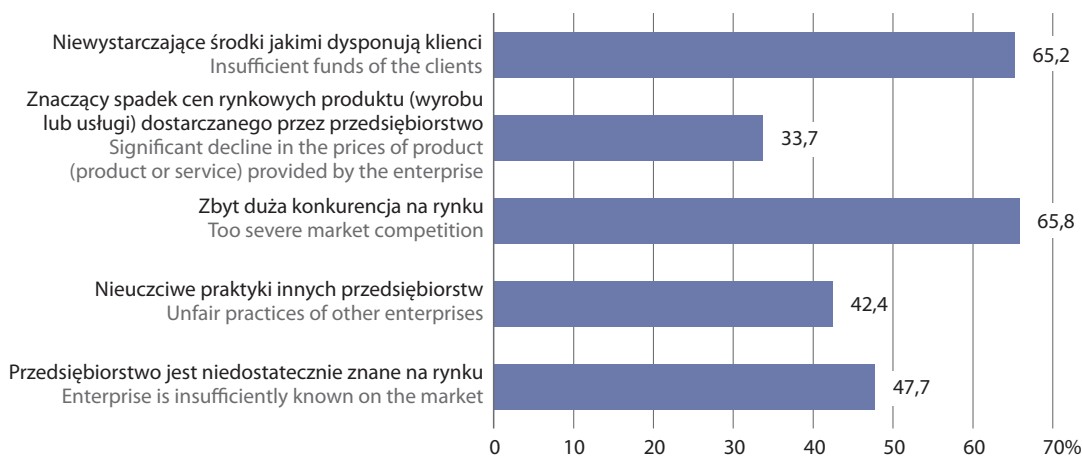


Ze względu na przeważający rodzaj działalności, najczęściej brak trudności w prowadzeniu działalności wskazywały przedsiębiorstwa z sekcji kultura, rozrywka i rekreacja (92,2% przedsiębiorstw tej sekcji) oraz opieka zdrowotna i pomoc społeczna (85,9% przedsiębiorstw tej sekcji). Trudności zarówno popytowe, jak i podażowe najczęściej zgłaszały przedsiębiorstwa z sekcji budownictwo (27,0% przedsiębiorstw z tej sekcji) oraz przedsiębiorstwa przemysłowe (26,7% przedsiębiorstw przemysłowych).

Ze względu na rodzaj trudności popytowych, najczęściej jako barierę w prowadzeniu działalności przedsiębiorstwa zgłaszały zbyt dużą konkurencję na rynku (65,8% przedsiębiorstw) oraz niewystarczające środki jakimi dysponują klienci (65,2% przedsiębiorstw).

Wykres 36. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2021 r. aktywnych do 2024 r. zgłaszających trudności popytowe

Chart 36. Percentage of enterprises established in 2021 active until 2024 reported demand difficulties



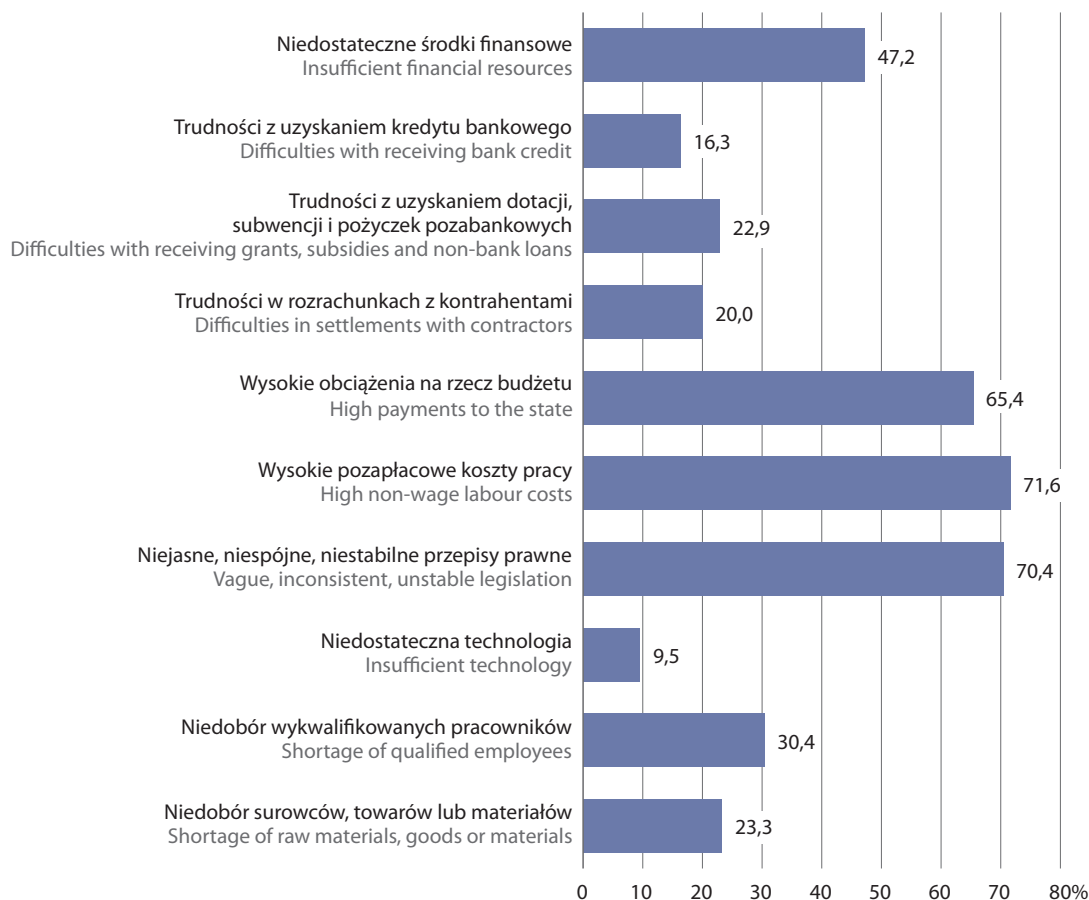
Trudności związane ze znaczącym spadkiem cen rynkowych produktu dostarczanego przez przedsiębiorstwo oraz zbyt dużą konkurencję na rynku wskazywały głównie jednostki z sekcji pozostała działalność usługowa (odpowiednio 78,0% oraz 96,3% przedsiębiorstw tej sekcji). Nieuczciwe praktyki konkurencji

częściej stanowiły barierę w prowadzeniu działalności dla przedsiębiorstw z sekcji transport i gospodarka magazynowa (59,6%), a zbyt słaba rozpoznawalność przedsiębiorstwa na rynku dla przedsiębiorstw z sekcji edukacja (94,9% przedsiębiorstw tej sekcji).

Ze względu na rodzaj trudności podażowych, przedsiębiorstwa powstałe w 2021 r. aktywne do 2024 r. najczęściej zgłaszały wysokie pozapłacowe koszty pracy jako źródło trudności w prowadzeniu działalności (71,6% przedsiębiorstw), a także niejasne, niespójne i niestabilne przepisy prawne (70,4% przedsiębiorstw). Najrzadziej trudność w prowadzeniu działalności powodowała niedostateczna technologia (9,5% przedsiębiorstw).

Wykres 37. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2021 r. aktywnych do 2024 r. zgłaszających trudności podażowe

Chart 37. Percentage of enterprises established in 2021 active until 2024 reported supply difficulties



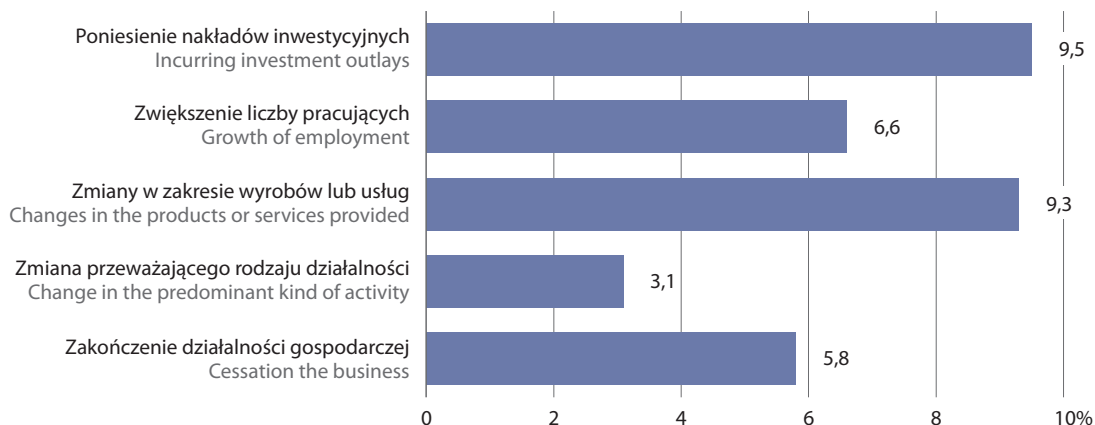
Ze względu na przeważający rodzaj działalności, przedsiębiorstwa z sekcji kultura, rozrywka i rekreacja, częściej niż pozostałe przedsiębiorstwa, zgłaszały trudności związane z niedostatecznymi środkami finansowymi (95,0% przedsiębiorstw tej sekcji) oraz z uzyskaniem kredytu bankowego (75,0%). Trudności z uzyskaniem dotacji, subwencji i pożyczek pozabankowych oraz wysokie pozapłacowe koszty pracy najczęściej zgłaszały przedsiębiorstwa z sekcji opieka zdrowotna i pomoc społeczna (odpowiednio 58,2% oraz 85,0%). Trudności w rozrachunku z kontrahentami stanowiły barierę głównie dla przedsiębiorstw z sekcji handel; naprawa pojazdów samochodowych (31,9%). Przedsiębiorstwa z sekcji edukacja częściej jako trudności wskazywały wysokie obciążenia na rzecz budżetu (88,2%), a także niejasne, niespójne i

niestabilne przepisy prawa (99,0%). Niedostateczna technologia stanowiła utrudnienie głównie dla przedsiębiorstw z sekcji informacja i komunikacja (29,1% przedsiębiorstw tej sekcji). Niedobór wykwalifikowanych pracowników oraz niedobór surowców, towarów lub materiałów jako źródło trudności najczęściej zgłaszały przedsiębiorstwa z sekcji zakwaterowanie i gastronomia (69,0% i 41,2% przedsiębiorstw tej sekcji).

Przedsiębiorstwa powstałe w 2021 r. aktywne do 2024 r. najczęściej planowały poniesienie w 2024 r. nakładów inwestycyjnych (9,5% przedsiębiorstw) oraz zmianę w zakresie wyrobów lub usług (9,3% przedsiębiorstw). Zmianę przeważającego rodzaju działalności planowało 3,1% przedsiębiorstw.

Wykres 38. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2021 r. aktywnych do 2024 r. według planowanych zmian

Chart 38. Percentage of enterprises established in 2021 active until 2024 by planned changes



Ze względu na przeważający rodzaj działalności, poniesienie nakładów inwestycyjnych w przyszłości, zmiany w zakresie dostarczanych wyrobów lub usług oraz zmianę przeważającego rodzaju działalności najczęściej planowały przedsiębiorstwa przemysłowe (odpowiednio 16,1%, 13,9% oraz 8,7% przedsiębiorstw przemysłowych). Zwiększenie liczby pracujących częściej deklarowały przedsiębiorstwa z sekcji zakwaterowanie i gastronomia (14,6% przedsiębiorstw tej sekcji), natomiast plany zakończenia działalności częściej prognozowały przedsiębiorstwa związane z edukacją (16,9% przedsiębiorstw tej sekcji).

2.4. Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w 2020 r.

2.4. Non-financial enterprises established in 2020

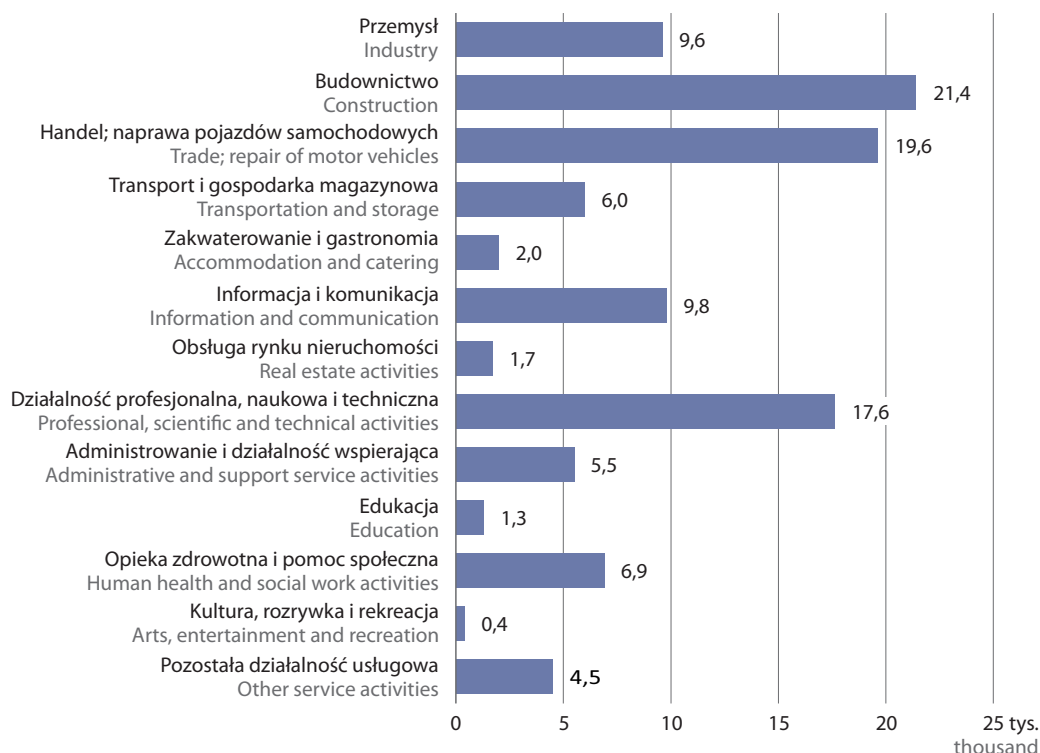
Liczba przedsiębiorstw, pracujący i wynagrodzenia brutto

Number of enterprises, persons employed and gross wages and salaries

Ze zbiorowości przedsiębiorstw powstałych w 2020 r. do 2024 r. pozostało aktywnych 106 306 przedsiębiorstw, a wskaźnik przeżycia ostatniego roku wyniósł 91,6%.

Wykres 39. Liczba przedsiębiorstw powstałych w 2020 r. aktywnych do 2024 r.

Chart 39. Number of enterprises established in 2020 active until 2024



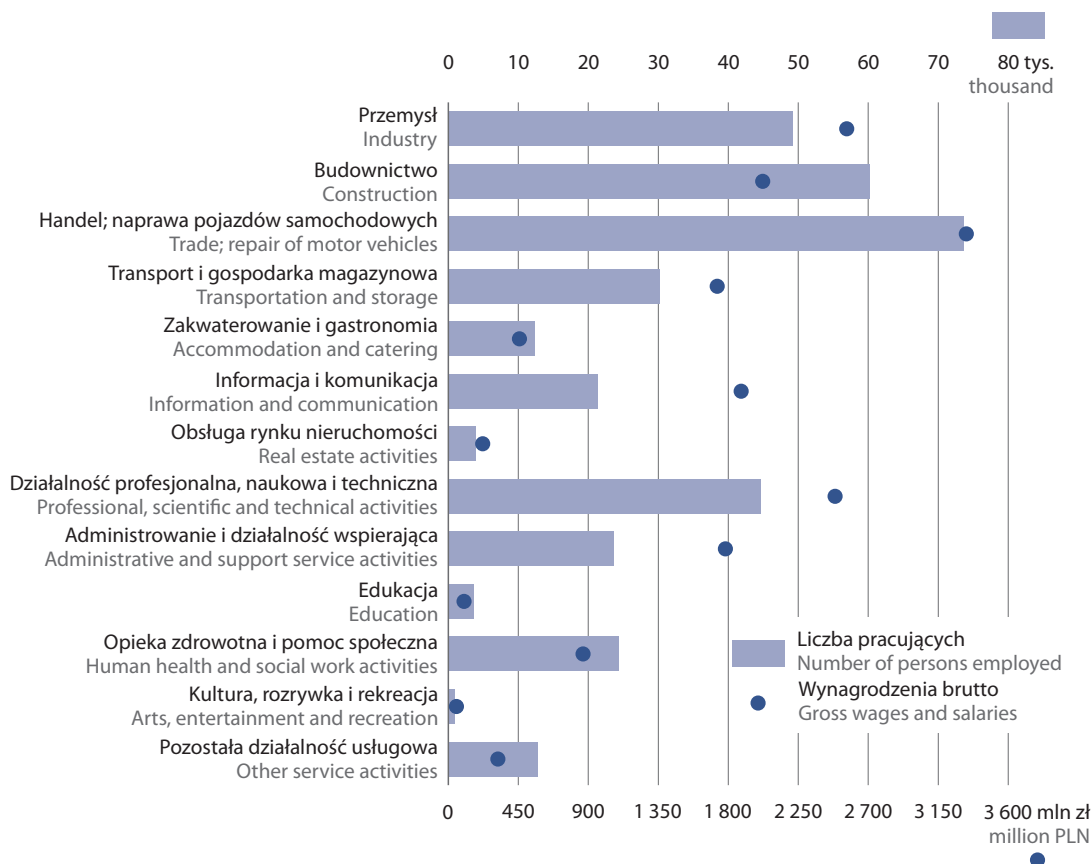
Ze względu na formę prawną, przedsiębiorstwa osób fizycznych stanowiły 81,6% przedsiębiorstw powstałych w 2020 r. aktywnych do 2024 r., a osób prawnych 18,4%. Przedsiębiorstwa niezatrudniające pracowników najemnych stanowiły 61,6% podmiotów czteroletnich, a z pracownikami najemnymi 38,4%.

Liczba pracujących w przedsiębiorstwach powstałych w 2020 r. aktywnych do 2024 r. wyniosła 361 028 osób.

Wartość wynagrodzeń brutto ukształtowała się na poziomie 17 799,9 mln zł.

Wykres 40. Liczba pracujących i wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2020 r. aktywnych do 2024 r.

Chart 40. Number of persons employed and gross wages and salaries in enterprises established in 2020 active until 2024



Ze względu na formę prawną, liczba pracujących w przedsiębiorstwach osób fizycznych stanowiła 55,7% ogólnej liczby pracujących w przedsiębiorstwach powstałych w 2020 r. aktywnych do 2024 r., a w przedsiębiorstwach osób prawnych 44,3%. Spośród pracujących w podmiotach czteroletnich 80,3% stanowili pracujący w przedsiębiorstwach zatrudniających pracowników najemnych, a 19,7% w przedsiębiorstwach bez pracowników najemnych.

Wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach osób prawnych stanowiły 73,3% wynagrodzeń brutto przedsiębiorstw czteroletnich, a osób fizycznych 26,7%. Ze względu na zatrudnienie, 99,1% wynagrodzeń ogółem stanowiły wynagrodzenia przedsiębiorstw z pracownikami najemnymi, a 0,9% przedsiębiorstw niezatrudniających pracowników najemnych.

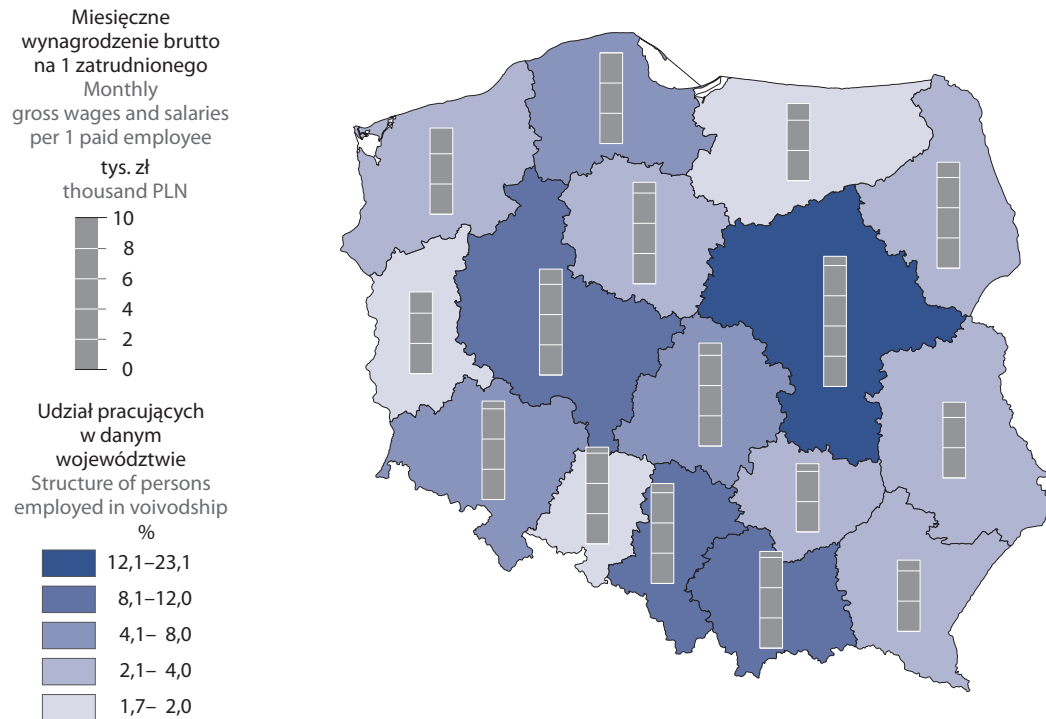
Ze względu na miejsce prowadzonej działalności, największą liczbę pracujących zaobserwowano dla województw mazowieckiego (83 329 osób), wielkopolskiego (41 265 osób) oraz śląskiego (41 136 osób).

W przeliczeniu na 1 podmiot najwięcej osób pracowało w województwach opolskim (4,9 osoby), świętokrzyskim (4,3 osoby) oraz lubuskim (4,0 osoby).

Najwyższe miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego zanotowano dla województw mazowieckiego (8,6 tys. zł), wielkopolskiego i podlaskiego (po 7,0 tys. zł).

Mapa 4. Struktura liczby pracujących oraz miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego w przedsiębiorstwach powstałych w 2020 r. aktywnych do 2024 r.

Map 4. Structure of number of persons employed and monthly gross wages and salaries per 1 paid employee in enterprises established in 2020 active until 2024



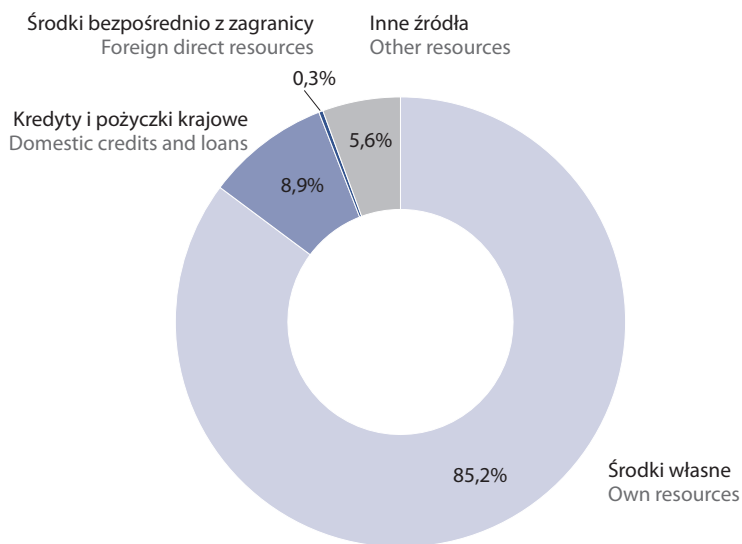
Nakłady na rzeczowe aktywa trwałe

Outlays on tangible fixed assets

Ze zbiorowości przedsiębiorstw powstałych w 2020 r. aktywnych do 2024 r. 12,5% podmiotów wykazało, że poniosło nakłady na rzeczowe aktywa trwałe. Najczęściej źródłem finansowania nakładów były środki własne (85,2% przedsiębiorstw). Z kredytów i pożyczek krajowych korzystało 8,9% przedsiębiorstw, a środki z zagranicy stanowiły źródło finansowania dla 0,3% czteroletnich przedsiębiorstw.

Wykres 41. Struktura źródeł finansowania nakładów na rzeczowe aktywa trwałe w przedsiębiorstwach powstałych w 2020 r. aktywnych do 2024 r.

Chart 41. Structure of sources of financing outlays on tangible fixed assets in enterprises established in 2020 active until 2024



Ze względu na przeważający rodzaj działalności, częściej nakłady na rzeczowe aktywa trwałe ponosiły przedsiębiorstwa z sekcji transport i gospodarka magazynowa (22,7% przedsiębiorstw tej sekcji), obsługa rynku nieruchomości (19,2% przedsiębiorstw tej sekcji) oraz przedsiębiorstwa przemysłowe (16,2%).

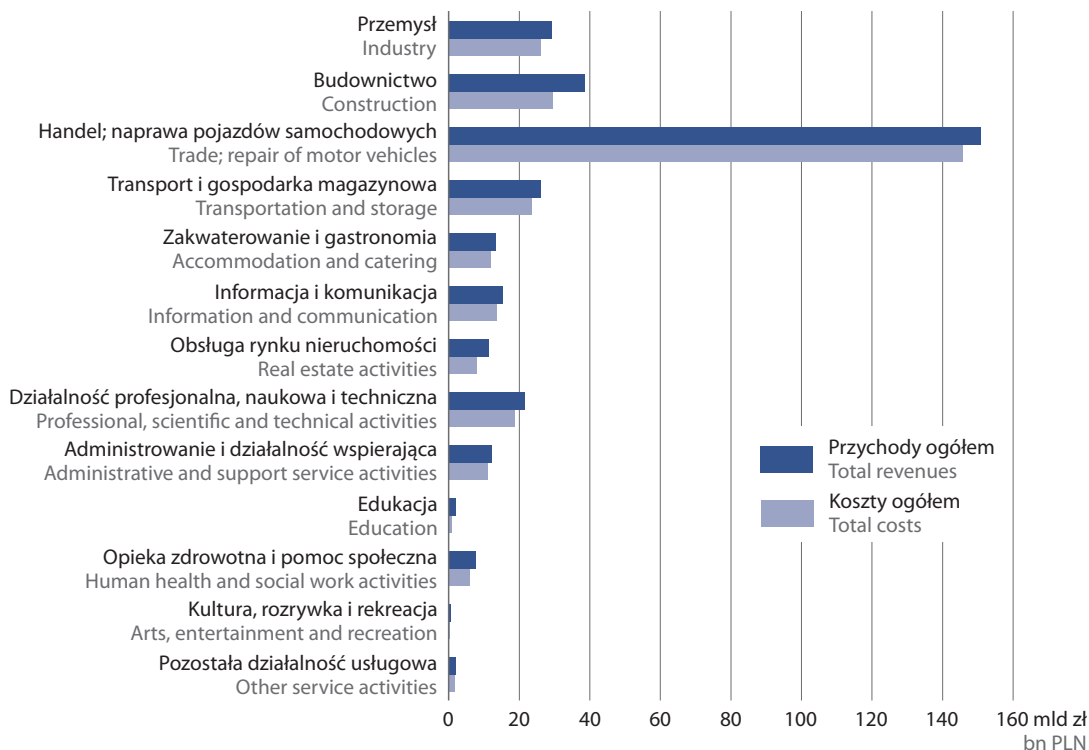
Przychody ogółem, koszty ogółem, wynik finansowy brutto

Total revenues, total costs, gross financial result

Przedsiębiorstwa powstałe w 2020 r. aktywne do 2024 r. osiągnęły przychody ogółem na poziomie 330 859,6 mln zł i poniosły koszty w wysokości 296 860,1 mln zł.

Wykres 42. Przychody ogółem i koszty ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w 2020 r. aktywnych do 2024 r.

Chart 42. Total revenues and total costs in enterprises established in 2020 active until 2024

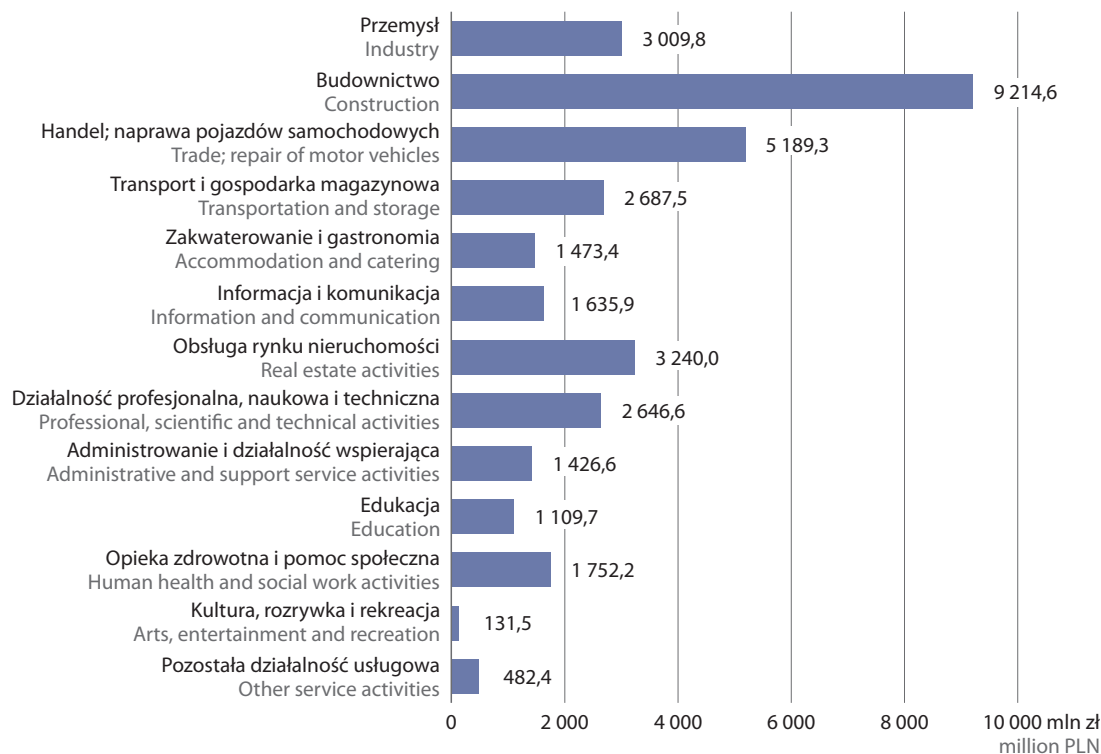


Ze względu na formę prawną, przedsiębiorstwa osób prawnych wypracowały przychody na poziomie 69,2% wartości przychodów ogółem jednostek czteroletnich, a osób fizycznych 30,8%. Przychody przedsiębiorstw zatrudniających pracowników najemnych stanowiły 65,1% tych przychodów, a bez pracowników najemnych 34,9%.

Koszty poniesione przez osoby prawne stanowiły 72,8% kosztów ogółem podmiotów czteroletnich, a przez osoby fizyczne 27,2%. Ze względu na zatrudnienie, przedsiębiorstwa zatrudniające pracowników najemnych poniosły koszty na poziomie 65,6% kosztów ogółem, a przedsiębiorstwa bez pracowników najemnych 34,4%.

Wynik finansowy brutto przedsiębiorstw powstałych w 2020 r. aktywnych do 2024 r. wyniósł 33 999,5 mln zł.

Wykres 43. Wynik finansowy brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2020 r. aktywnych do 2024 r.
Chart 43. Gross financial result in enterprises established in 2020 active until 2024



Ze względu na formę prawną, wynik finansowy przedsiębiorstw osób fizycznych stanowił 62,7% wartości wyniku finansowego podmiotów czteroletnich, a osób prawnych 37,3%. Wynik finansowy przedsiębiorstw bez pracowników najemnych stanowił 39,4% wyniku finansowego wszystkich jednostek czteroletnich, a wynik podmiotów zatrudniających pracowników najemnych 60,6%.

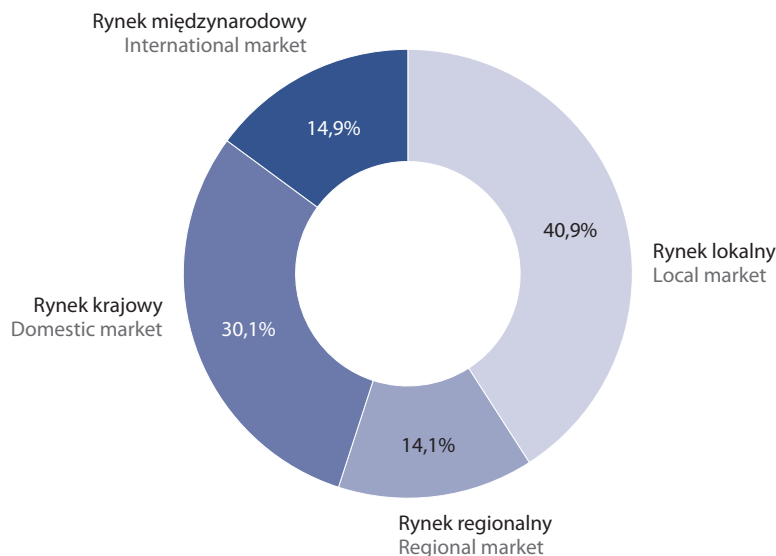
Zasięg prowadzonej działalności, trudności i planowane zmiany

Range of conducting activity, difficulties and planned changes

Przedsiębiorstwa powstałe w 2020 r. aktywne do 2024 r. częściej prowadziły działalność na rynku lokalnym (40,9% przedsiębiorstw). Na rynku międzynarodowym prowadziło działalność 14,9% przedsiębiorstw.

Wykres 44. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2020 r. aktywnych do 2024 r. według zasięgu prowadzonej działalności

Chart 44. Structure of enterprises established in 2020 active until 2024 by range of conducted activity

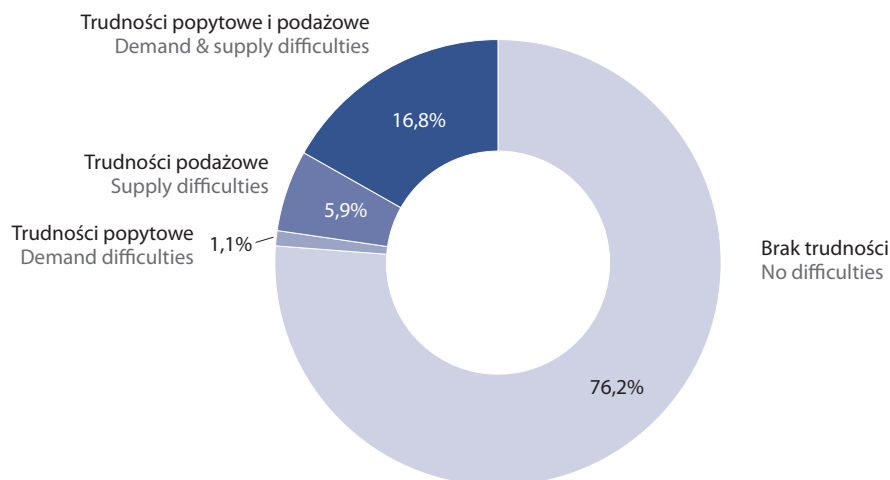


Ze względu na przeważający rodzaj działalności, częściej na rynku lokalnym prowadziły działalność przedsiębiorstwa z sekcji pozostała działalność usługowa (97,9% przedsiębiorstw tej sekcji). Na rynku regionalnym – częściej niż przedsiębiorstwa pozostałych sekcji – prowadziły działalność przedsiębiorstwa zajmujące się budownictwem (22,5% przedsiębiorstw tej sekcji). Przedsiębiorstwa z sekcji kultura, rozrywka i rekreacja – częściej niż przedsiębiorstwa pozostałych sekcji – prowadziły działalność na rynku krajowym (66,8% przedsiębiorstw tej sekcji). Rynek międzynarodowy jako zasięg prowadzonej działalności najczęściej wskazywały przedsiębiorstwa z sekcji transport i gospodarka magazynowa (37,6% przedsiębiorstw tej sekcji).

Ponad 3/4 przedsiębiorstw (76,2%) powstałych w 2020 r. aktywnych do 2024 r. nie napotkała trudności przy prowadzeniu działalności. Trudności zarówno popytowe, jak i podażowe zgłaszało 16,8% przedsiębiorstw.

Wykres 45. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2020 r. aktywnych do 2024 r. według rodzaju napotkanych trudności

Chart 45. Percentage of enterprises established in 2020 active until 2024 by kind of encountered difficulties

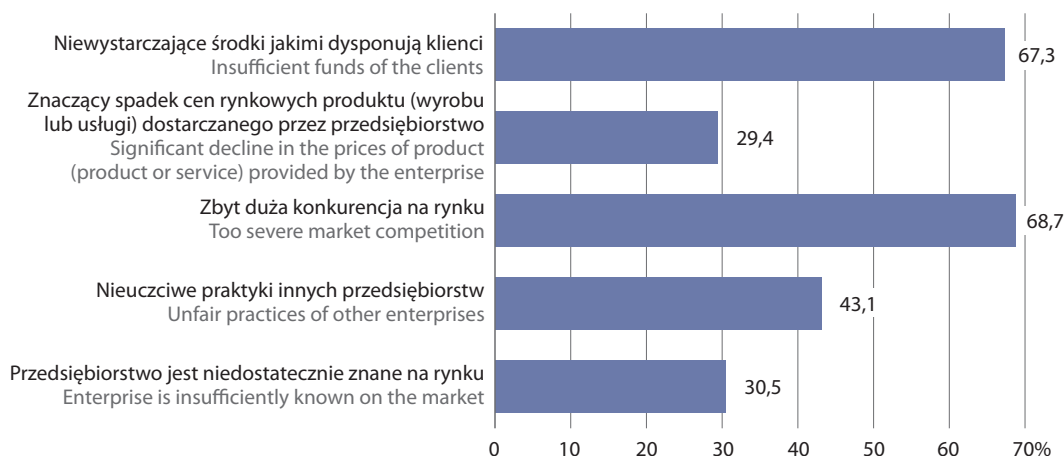


Przedsiębiorstwa z sekcji obsługa rynku nieruchomości – częściej niż przedsiębiorstwa pozostałych sekcji – nie napotkały trudności w prowadzeniu działalności (94,3% przedsiębiorstw tej sekcji). Trudności popytowe częściej zgłaszały przedsiębiorstwa z sekcji kultura, rozrywka i rekreacja (15,7% przedsiębiorstw tej sekcji), a trudności podażowe przedsiębiorstwa z sekcji opieka zdrowotna i pomoc społeczna (9,2% przedsiębiorstw tej sekcji). Obydwa rodzaje trudności najczęściej zgłaszały przedsiębiorstwa z sekcji pozostała działalność usługowa (43,0% przedsiębiorstw tej sekcji).

Ze względu na rodzaj trudności popytowych, najczęściej przedsiębiorstwa powstałe w 2020 r. aktywne do 2024 r. zgłaszały zbyt dużą konkurencję na rynku (68,7% przedsiębiorstw) oraz niewystarczające środki pozostające w dyspozycji klientów (67,3% przedsiębiorstw).

Wykres 46. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2020 r. aktywnych do 2024 r. zgłaszających trudności popytowe

Chart 46. Percentage of enterprises established in 2020 active until 2024 reported demand difficulties

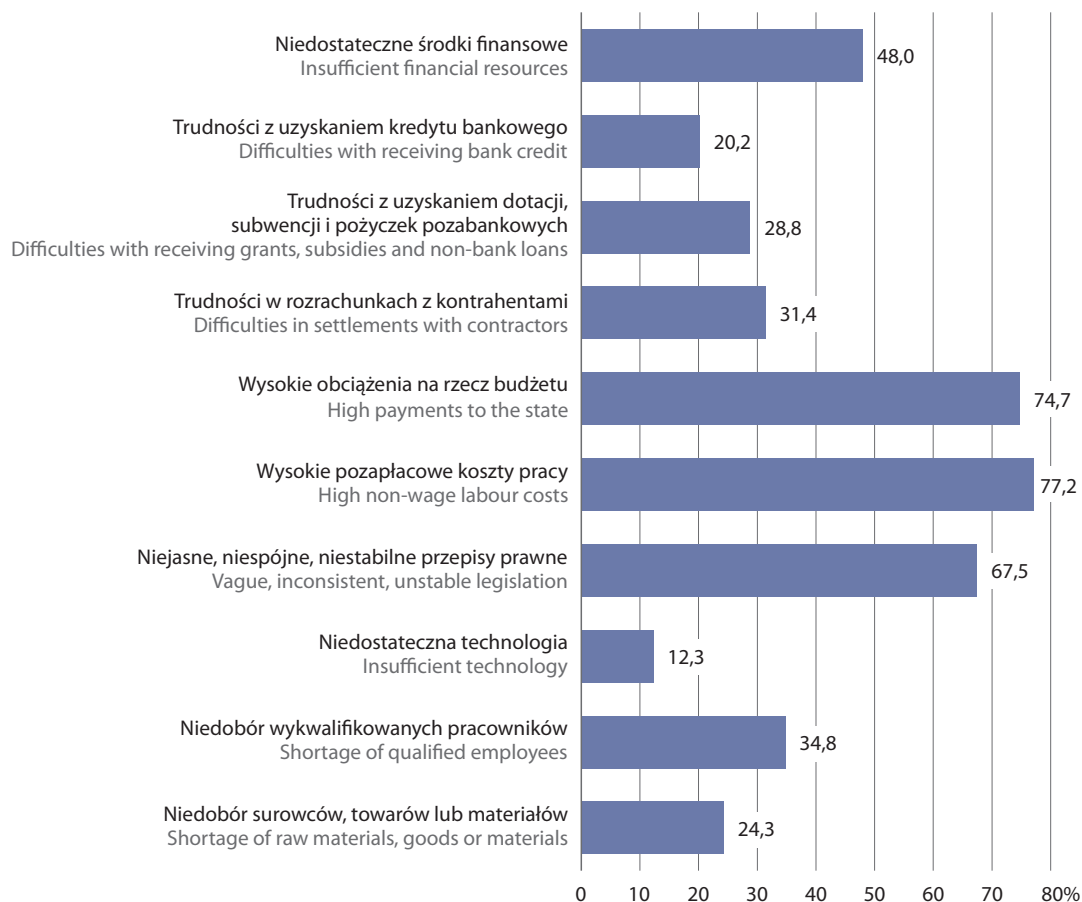


Przedsiębiorstwa z sekcji edukacja – częściej niż podmioty z pozostałych sekcji – zgłaszały trudności związane ze znaczącym spadkiem cen rynkowych produktu, zbyt dużą konkurencją oraz nieuczciwymi praktykami konkurencji (odpowiednio 90,3%, 98,5% oraz 95,5% przedsiębiorstw tej sekcji). Fakt, że przedsiębiorstwo jest niedostatecznie znane na rynku stanowiło źródło trudności głównie dla przedsiębiorstw z sekcji działalność profesjonalna, naukowa i techniczna (53,8% przedsiębiorstw tej sekcji).

Ze względu na rodzaj trudności podażowych, przedsiębiorstwa powstałe w 2020 r. aktywne do 2024 r. najczęściej zgłaszały trudności związane z wysokimi pozapłacowymi kosztami pracy (77,2% przedsiębiorstw). Najrzadziej zgłaszane były trudności związane z niedostateczną technologią (12,3% przedsiębiorstw).

Wykres 47. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2020 r. aktywnych do 2024 r. zgłaszających trudności podażowe

Chart 47. Percentage of enterprises established in 2020 active until 2024 reported supply difficulties

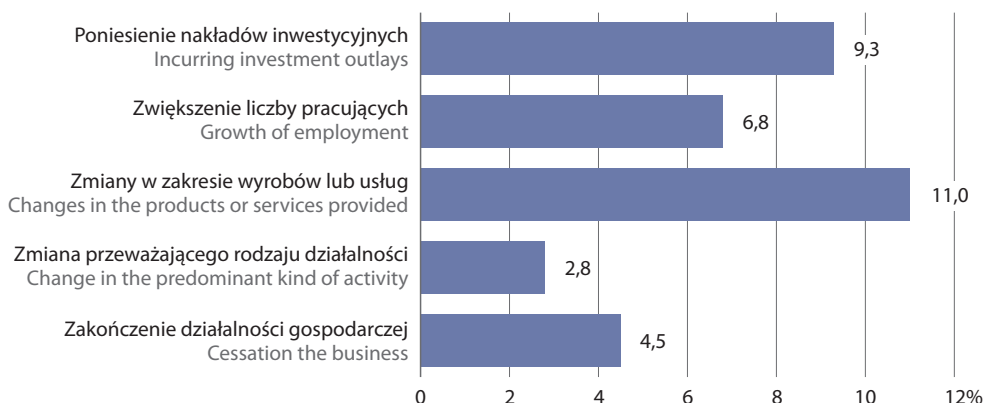


Przedsiębiorstwa z sekcji pozostała działalność usługowa – częściej niż pozostałe przedsiębiorstwa – zgłaszały utrudnienia związane z niedostatecznymi środkami finansowymi (70,4% przedsiębiorstw tej sekcji). Trudności z uzyskaniem kredytu bankowego oraz z uzyskaniem dotacji, subwencji i pożyczek pozabankowych, a także niedobór wykwalifikowanych pracowników stanowiły barierę głównie dla przedsiębiorstw z sekcji administrowanie i działalność wspierająca (odpowiednio 41,1%, 50,2% oraz 63,2% przedsiębiorstw tej sekcji). Niedostateczna technologia oraz niedobór surowców, towarów lub materiałów stanowiły utrudnienie głównie dla przedsiębiorstw z sekcji zakwaterowanie i gastronomia (odpowiednio 24,3% i 52,5% przedsiębiorstw z tej sekcji).

Spośród przedsiębiorstw powstałych w 2020 r. aktywnych do 2024 r. 11,0% podmiotów planowało zmianę w zakresie wyrobów lub usług. Zmianę przeważającego rodzaju prowadzonej działalności deklarowało 2,8% przedsiębiorstw czteroletnich.

Wykres 48. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2020 r. aktywnych do 2024 r. według planowanych zmian

Chart 48. Percentage of enterprises established in 2020 active until 2024 by planned changes



Przedsiębiorstwa z sekcji obsługa rynku nieruchomości – częściej niż pozostałe przedsiębiorstwa – planowały poniesienie nakładów inwestycyjnych (15,3% przedsiębiorstw tej sekcji). Zwiększenie liczby pracujących częściej planowały przedsiębiorstwa z sekcji zakwaterowanie i gastronomia (24,5% przedsiębiorstw tej sekcji). Przedsiębiorstwa z sekcji pozostała działalność usługowa – częściej niż przedsiębiorstwa pozostałych sekcji – zgłaszały chęć zmiany w zakresie wyrobów lub usług (26,6% przedsiębiorstw tej sekcji). Chęć zakończenia działalności zgłaszały najczęściej przedsiębiorstwa z sekcji administrowanie i działalność wspierająca (8,5% przedsiębiorstw tej sekcji). Chęć zmiany w zakresie przeważającego rodzaju działalności częściej planowały podmioty z sekcji budownictwo (5,3% przedsiębiorstw tej sekcji).

2.5. Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w 2019 r.

2.5. Non-financial enterprises established in 2019

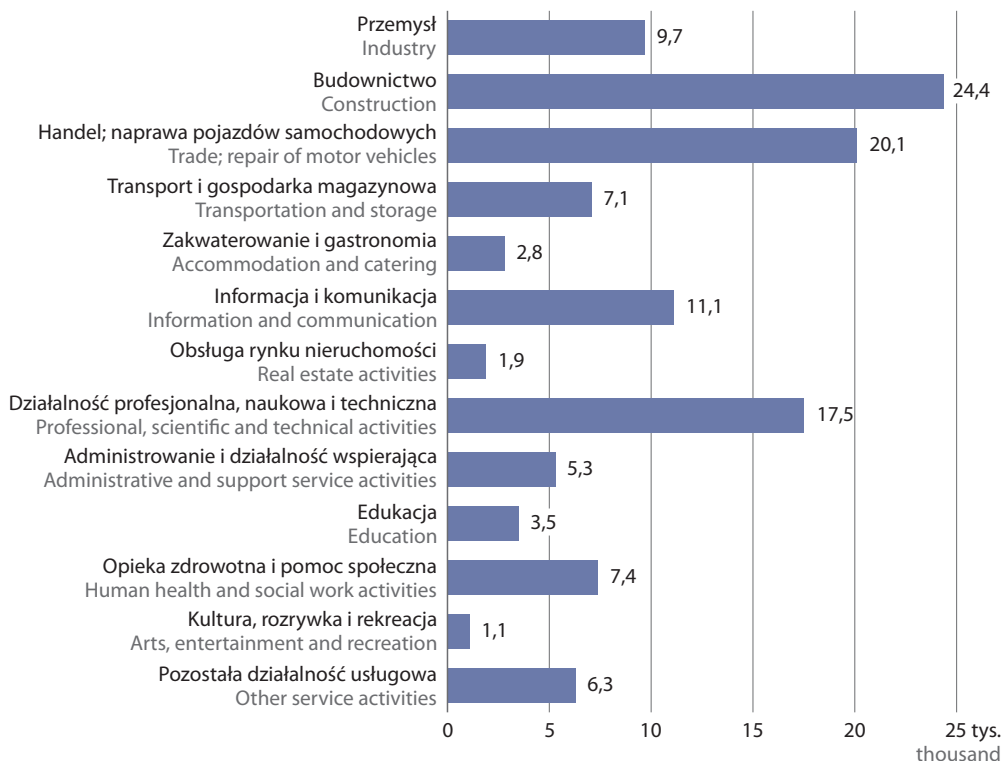
Liczba przedsiębiorstw, pracujący i wynagrodzenia brutto

Number of enterprises, persons employed and gross wages and salaries

Ze zbiorowości przedsiębiorstw powstałych w 2019 r. do 2024 r. pozostały aktywne 118 283 podmioty, a wskaźnik przeżycia ostatniego roku wyniósł 94,3%.

Wykres 49. Liczba przedsiębiorstw powstałych w 2019 r. aktywnych do 2024 r.

Chart 49. Number of enterprises established in 2019 active until 2024



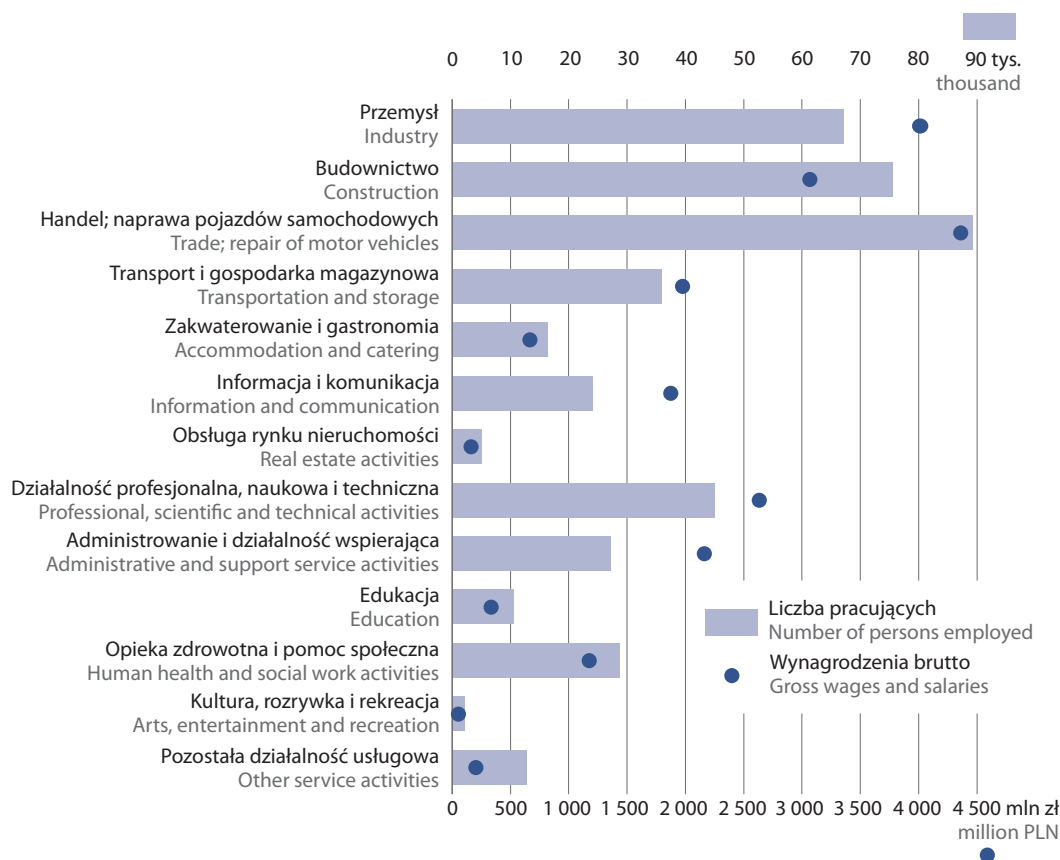
Ze zbiorowości przedsiębiorstw powstałych w 2019 r. aktywnych do 2024 r. 82,5% stanowiły przedsiębiorstwa osób fizycznych, a 17,5% przedsiębiorstwa osób prawnych. Ze względu na zatrudnienie, 60,4% liczby przedsiębiorstw pięcioletnich stanowiły jednostki niezatrudniające pracowników najemnych, a 39,6% przedsiębiorstwa z pracownikami najemnymi.

W przedsiębiorstwach powstałych w 2019 r. aktywnych do 2024 r. pracowało 439 765 osób.

Wynagrodzenia brutto przedsiębiorstw pięcioletnich wyniosły 22 665,9 mln zł.

Wykres 50. Liczba pracujących i wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2019 r. aktywnych do 2024 r.

Chart 50. Number of persons employed and gross wages and salaries in enterprises established in 2019 active until 2024



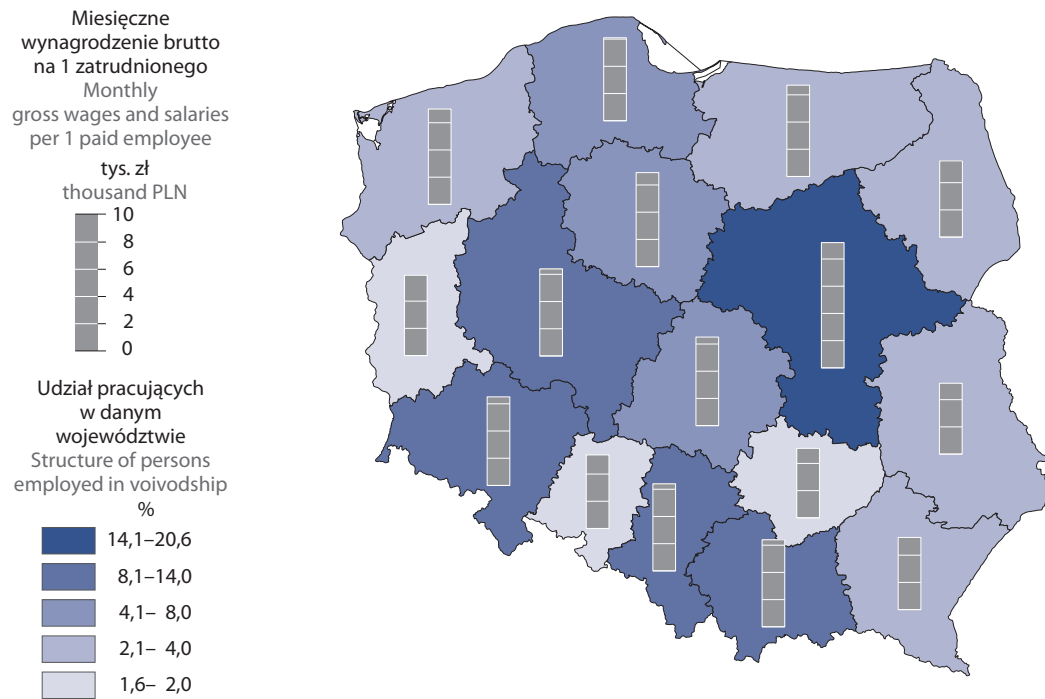
Ze względu na formę prawną, pracujący w przedsiębiorstwach osób fizycznych stanowili 54,1% pracujących w jednostkach powstałych w 2019 r. aktywnych do 2024 r., a w przedsiębiorstwach osób prawnych 45,9%. Odsetek pracujących w przedsiębiorstwach z pracownikami najemnymi stanowił 82,8% pracujących w podmiotach pięcioletnich, a w przedsiębiorstwach bez pracowników najemnych 17,2%.

Wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach osób prawnych stanowiły 73,3% wartości wynagrodzeń brutto podmiotów pięcioletnich, a osób fizycznych 26,7%. Wynagrodzenia w przedsiębiorstwach z pracownikami najemnymi stanowiły 99,8% wynagrodzeń przedsiębiorstw pięcioletnich, a w podmiotach niezatrudniających pracowników najemnych 0,2%.

W podmiotach pięcioletnich najwięcej osób pracowało w jednostkach mających siedzibę w województwach mazowieckim (90 552 osoby), śląskim (56 529 osób) i małopolskim (47 437 osób). W przeliczeniu na 1 podmiot najwięcej osób pracowało w województwie podlaskim (5,5 osoby). Najwyższe miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego zaobserwowano dla województwa mazowieckiego (9,2 tys. zł).

Mapa 5. Struktura liczby pracujących oraz miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego w przedsiębiorstwach powstałych w 2019 r. aktywnych do 2024 r.

Map 5. Structure of number of persons employed and monthly gross wages and salaries per 1 paid employee in enterprises established in 2019 active until 2024



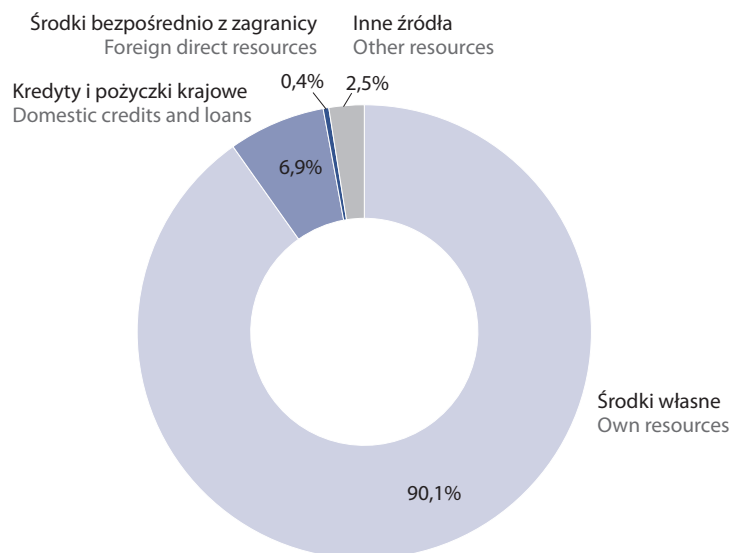
Nakłady na rzeczowe aktywa trwałe

Outlays on tangible fixed assets

Ze zbiorowości przedsiębiorstw powstałych w 2019 r. aktywnych do 2024 r. 14,2% wykazało, że poniosło nakłady na rzeczowe aktywa trwałe. Głównym źródłem finansowania nakładów na rzeczowe aktywa trwałe były środki własne (dla 90,1% przedsiębiorstw), najrzadziej korzystano ze środków zagranicznych (0,4% przedsiębiorstw).

Wykres 51. Struktura źródeł finansowania nakładów na rzeczowe aktywa trwałe w przedsiębiorstwach powstałych w 2019 r. aktywnych do 2024 r.

Chart 51. Structure of sources of financing outlays on tangible fixed assets in enterprises established in 2019 active until 2024



Ze względu na przeważający rodzaj działalności, najczęściej nakłady na rzeczowe aktywa trwałe ponosiły przedsiębiorstwa z sekcji zakwaterowanie i gastronomia (27,6% przedsiębiorstw tej sekcji).

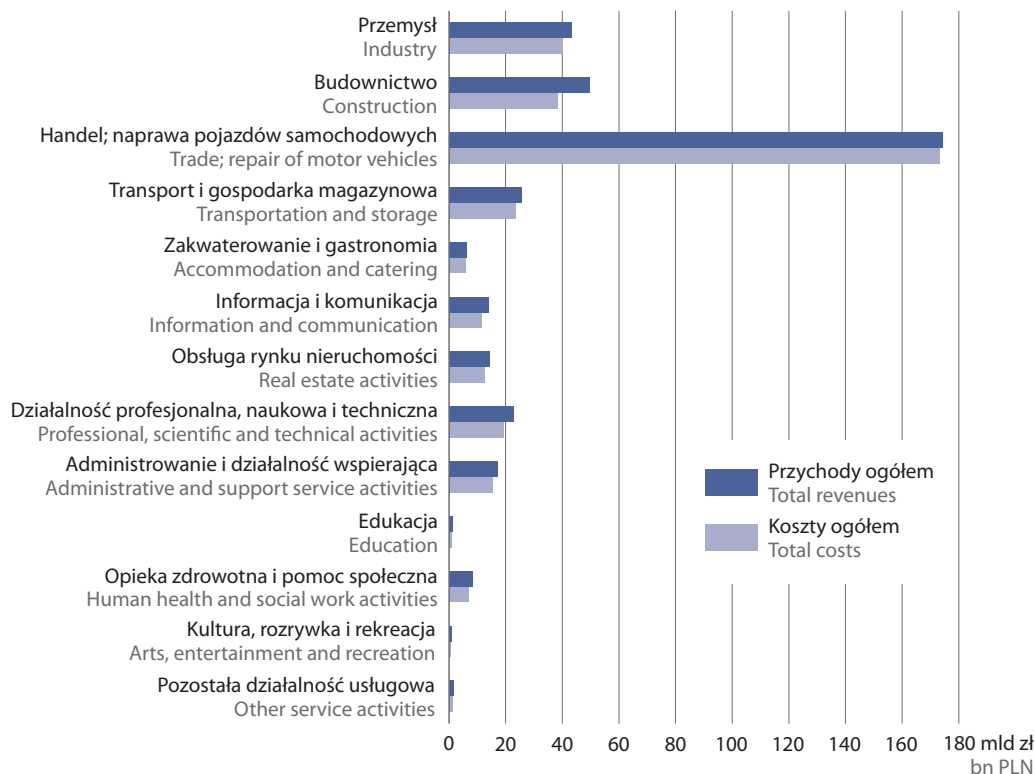
Przychody ogółem, koszty ogółem, wynik finansowy brutto

Total revenues, total costs, gross financial result

Przychody ogółem przedsiębiorstw powstałych w 2019 r. aktywnych do 2024 r. wyniosły 379 172,3 mln zł, a koszty ogółem 349 764,8 mln zł.

Wykres 52. Przychody ogółem i koszty ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w 2019 r. aktywnych do 2024 r.

Chart 52. Total revenues and total costs in enterprises established in 2019 active until 2024

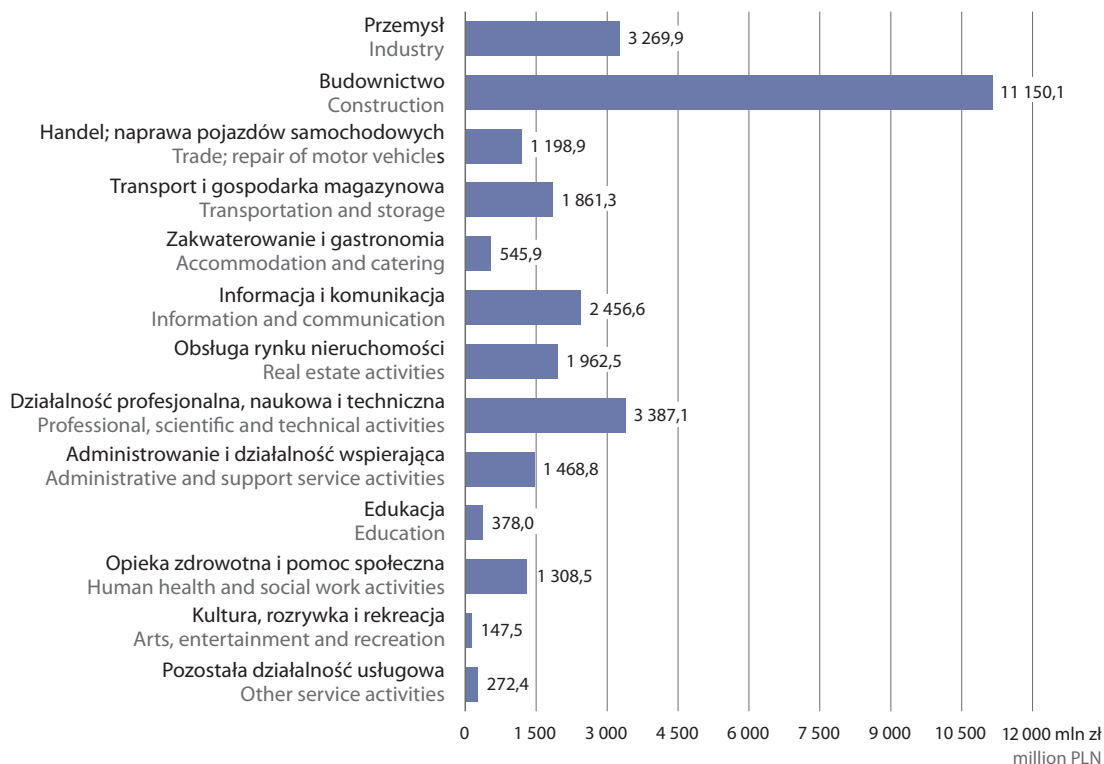


Ze względu na formę prawną, przedsiębiorstwa osób prawnych osiągnęły przychody na poziomie 66,0% przychodów ogółem jednostek pięcioletnich, a przedsiębiorstwa osób fizycznych 34,0%. Przychody przedsiębiorstw z pracownikami najemnymi stanowiły 72,0% wartości ogółem, a przychody przedsiębiorstw bez pracowników najemnych 28,0%.

Odsetek kosztów osób prawnych i osób fizycznych w kosztach ogółem przedsiębiorstw pięcioletnich wynosił odpowiednio 67,7% i 32,3%. Koszty przedsiębiorstw z pracownikami najemnymi stanowiły 72,3% kosztów ogółem, a przedsiębiorstw niezatrudniających pracowników najemnych 27,7%.

Wynik finansowy brutto przedsiębiorstw powstałych w 2019 r. aktywnych do 2024 r. wyniósł 29 407,5 mln zł.

Wykres 53. Wynik finansowy brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2019 r. aktywnych do 2024 r.
Chart 53. Gross financial result in enterprises established in 2019 active until 2024



Wynik finansowy brutto wypracowany przez przedsiębiorstwa osób fizycznych stanowił 54,6% wartości ogółem, a osób prawnych 45,4%. Ze względu na zatrudnienie – wynik finansowy przedsiębiorstw zatrudniających pracowników najemnych stanowił 68,2% wyniku finansowego ogółem, a przedsiębiorstw bez pracowników najemnych 31,8%.

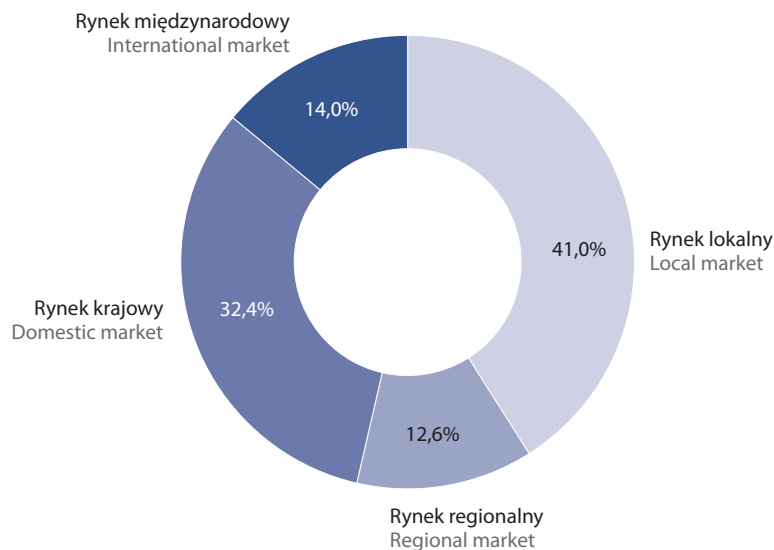
Zasięg prowadzonej działalności, trudności i planowane zmiany

Range of conducting activity, difficulties and planned changes

Przedsiębiorstwa powstałe w 2019 r. aktywne do 2024 r. częściej prowadziły działalność na rynku lokalnym (41,0% przedsiębiorstw). Na rynku międzynarodowym prowadziło działalność 14,0% przedsiębiorstw.

Wykres 54. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2019 r. aktywnych do 2024 r. według zasięgu prowadzonej działalności

Chart 54. Structure of enterprises established in 2019 active until 2024 by range of conducted activity

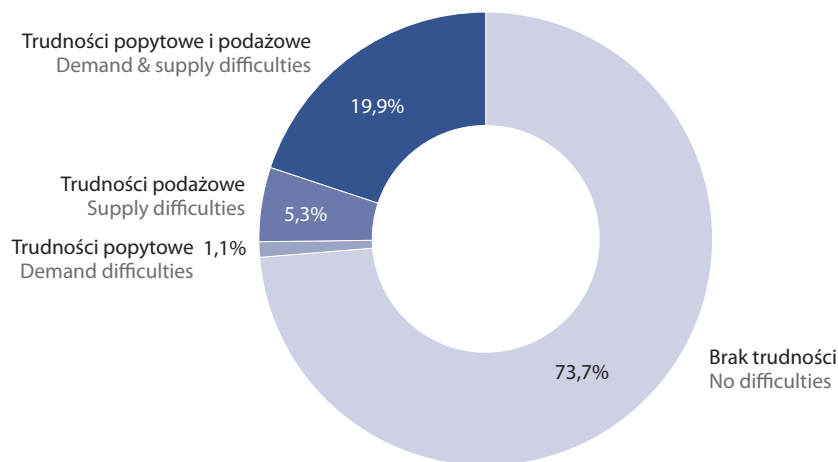


Przedsiębiorstwa z sekcji opieka zdrowotna i pomoc społeczna – częściej niż przedsiębiorstwa pozostałych sekcji – prowadziły działalność na rynku lokalnym (78,0% przedsiębiorstw tej sekcji). Działalność na rynku regionalnym najczęściej prowadziły przedsiębiorstwa budowlane (15,4% przedsiębiorstw tej sekcji). Na rynku krajowym częściej działały przedsiębiorstwa z sekcji edukacja (50,4% przedsiębiorstw tej sekcji), a na międzynarodowym przedsiębiorstwa z sekcji transport i gospodarka magazynowa (38,8% przedsiębiorstw tej sekcji).

Ze zbiorowości przedsiębiorstw powstałych w 2019 r. aktywnych do 2024 r. 73,7% przedsiębiorstw nie doświadczało trudności w prowadzeniu działalności. Trudności popytowe i podażowe zgłaszało 19,9% przedsiębiorstw.

Wykres 55. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2019 r. aktywnych do 2024 r. według rodzaju napotkanych trudności

Chart 55. Percentage of enterprises established in 2019 active until 2024 by kind of encountered difficulties

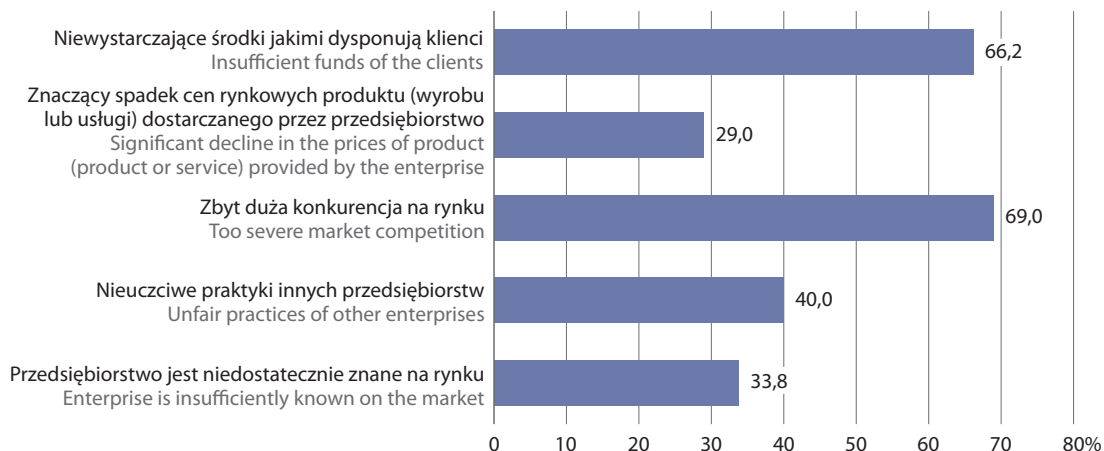


Najczęściej trudności w prowadzeniu działalności nie doświadczali przedsiębiorstwa z sekcji obsługa rynku nieruchomości (93,8% przedsiębiorstw tej sekcji). Trudności popytowe częściej utrudniały prowadzenie działalności przedsiębiorstwom z sekcji kultura, rozrywka i rekreacja (9,4% przedsiębiorstw tej sekcji) oraz administrowanie i działalność wspierająca (5,5%). Częściej trudności podażowe zgłaszały przedsiębiorstwa z sekcji kultura, rozrywka i rekreacja oraz pozostała działalność usługowa (po 10% przedsiębiorstw poszczególnych sekcji), a trudności zarówno popytowe, jak i podażowe – przedsiębiorstwa z sekcji kultura, rozrywka i rekreacja (29,2% przedsiębiorstw z tej sekcji).

Ze względu na rodzaj doświadczanych trudności popytowych, przedsiębiorstwa powstałe w 2019 r. aktywne do 2024 r. częściej zgłaszały zbyt dużą konkurencję na rynku jako źródło trudności w prowadzeniu działalności (69,0% przedsiębiorstw) oraz niewystarczające środki klientów (66,2% przedsiębiorstw). Przedsiębiorstwa najrzadziej zgłaszały trudności związane ze znacznym spadkiem cen rynkowych produktu dostarczanego przez przedsiębiorstwo (29,0% przedsiębiorstw).

Wykres 56. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2019 r. aktywnych do 2024 r. zgłaszających trudności popytowe

Chart 56. Percentage of enterprises established in 2019 active until 2024 reported demand difficulties

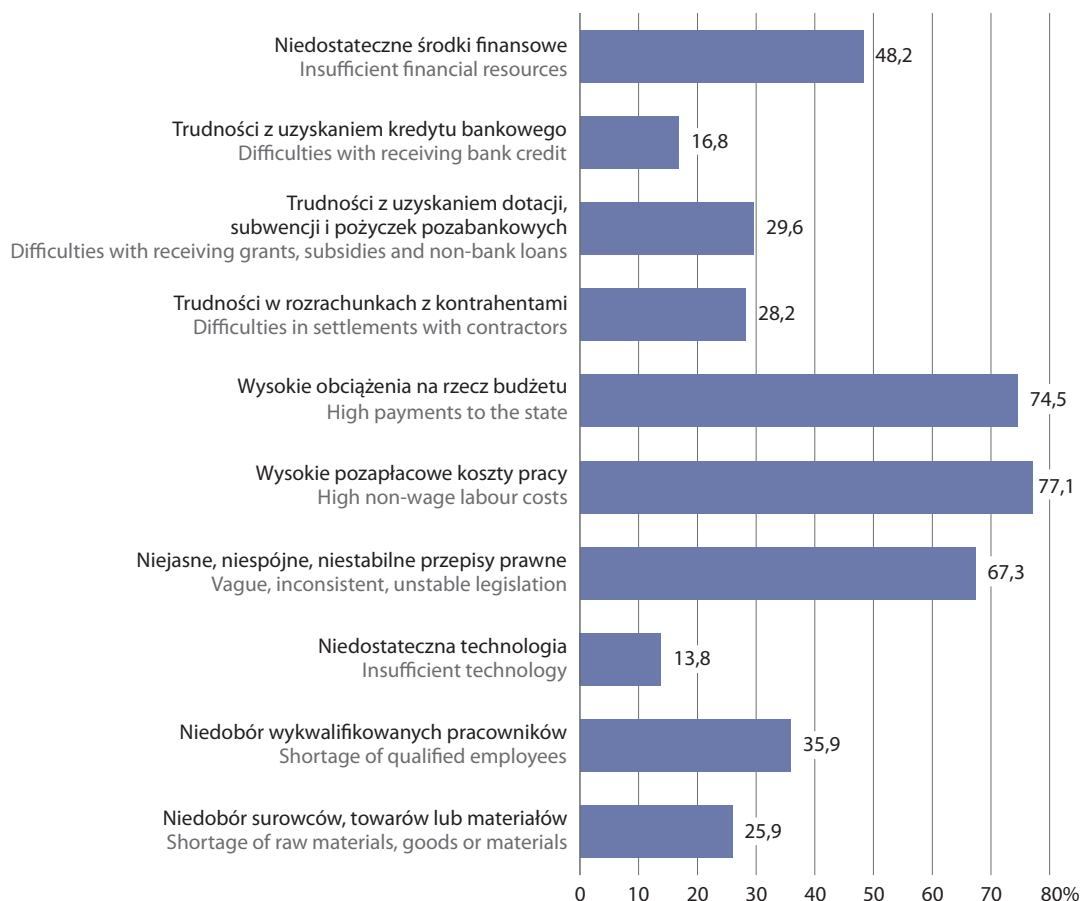


Spadek cen dostarczanego wyrobu lub usługi częściej stanowił barierę w prowadzeniu działalności dla przedsiębiorstw z sekcji obsługa rynku nieruchomości (51,7% przedsiębiorstw tej sekcji). Trudności związanych ze zbyt dużą konkurencją oraz nieuczciwymi praktykami innych przedsiębiorstw częściej doświadczali przedsiębiorstwa z sekcji pozostała działalność usługowa (odpowiednio 98,5% oraz 92,1% przedsiębiorstw tej sekcji). Słabą rozpoznawalność przedsiębiorstwa na rynku oraz niewystarczające środki, jakimi dysponują klienci jako źródło trudności najczęściej wskazywały przedsiębiorstwa z sekcji informacja i komunikacja (odpowiednio 77,7% oraz 76,6% przedsiębiorstw tej sekcji).

Ze względu na rodzaj trudności podażowych, przedsiębiorstwa powstałe w 2019 r. aktywne do 2024 r. najczęściej zgłaszały wysokie pozapłacowe koszty pracy (77,1% przedsiębiorstw) oraz wysokie obciążenia na rzecz budżetu (74,5% przedsiębiorstw). Najrzadziej zgłaszanym rodzajem trudności podażowych była niedostateczna technologia (13,8% przedsiębiorstw).

Wykres 57. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2019 r. aktywnych do 2024 r. zgłaszających trudności podażowe

Chart 57. Percentage of enterprises established in 2019 active until 2024 reported supply difficulties

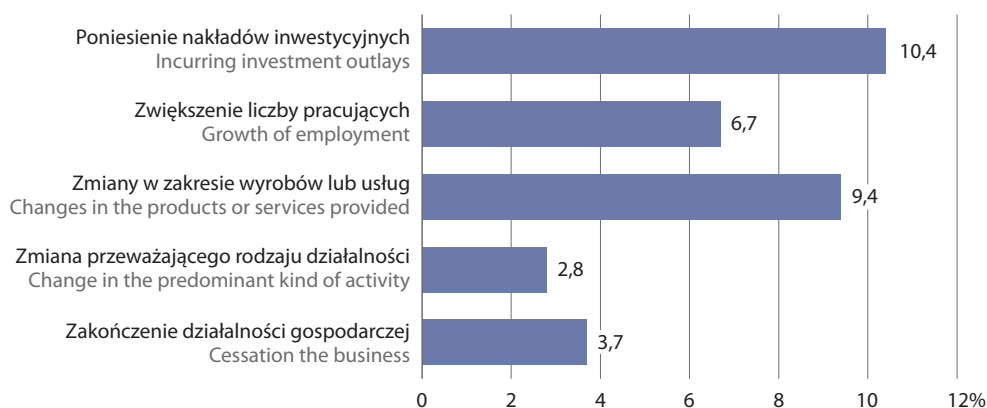


Przedsiębiorstwa z sekcji edukacja – częściej niż przedsiębiorstwa pozostałych sekcji – zgłaszały trudności związane z niedostatecznymi środkami finansowymi (69,8% przedsiębiorstw tej sekcji), uzyskaniem dotacji, subwencji i pożyczek pozabankowych (54,7%), z rozrachunkami z kontrahentami (53,4%) oraz wysokimi pozapłacowymi kosztami pracy (92,0%). Przedsiębiorstwa z sekcji transport i gospodarka magazynowa – częściej niż pozostałe podmioty – doświadczały trudności z uzyskaniem kredytu bankowego (30,4% przedsiębiorstw tej sekcji). Wysokie obciążenia na rzecz budżetu częściej były zgłaszane jako bariery w prowadzeniu działalności przez przedsiębiorstwa z sekcji pozostała działalność usługowa (93,3% przedsiębiorstw tej sekcji). Niedostateczna technologia, niejasne i niespójne przepisy prawne oraz niedobór wykwalifikowanych pracowników częściej stanowiły źródło trudności dla przedsiębiorstw z sekcji obsługa rynku nieruchomości (odpowiednio 25,9%, 90,3% oraz 79,3% przedsiębiorstw tej sekcji). Niedobór surowców, towarów lub materiałów stanowił barierę najczęściej dla przedsiębiorstw przemysłowych (38,4% przedsiębiorstw przemysłowych).

Przedsiębiorstwa powstałe w 2019 r. aktywne do 2024 r. najczęściej planowały poniesienie nakładów inwestycyjnych w 2024 r. (10,4% przedsiębiorstw). Najrzadziej przedsiębiorstwa planowały zmianę przeważającego rodzaju działalności (2,8% przedsiębiorstw).

Wykres 58. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2019 r. aktywnych do 2024 r. według planowanych zmian

Chart 58. Percentage of enterprises established in 2019 active until 2024 by planned changes



Przedsiębiorstwa przemysłowe – częściej niż przedsiębiorstwa pozostałych sekcji – planowały poniesienie nakładów inwestycyjnych w 2024 r. (15,9% przedsiębiorstw przemysłowych). Przedsiębiorstwa z sekcji administrowanie i działalność wspierająca – częściej niż przedsiębiorstwa pozostałych sekcji – planowały w przyszłości zwiększenie liczby pracujących (12,3% przedsiębiorstw tej sekcji). Zmianę w zakresie wyrobów lub usług, zmianę przeważającego rodzaju działalności oraz zakończenie działalności najczęściej planowały podmioty z sekcji kultura, rozrywka i rekreacja (odpowiednio 17,7%, 13,0% oraz 6,9% przedsiębiorstw tej sekcji).

Uwagi metodologiczne

Badanie przedsiębiorstw nowo powstałych ma na celu dostarczenie informacji o warunkach powstania przedsiębiorstw w Polsce, ich rozwoju oraz stanie aktywności w ciągu pięciu pierwszych lat funkcjonowania. Dane wykorzystywane w procesie badania pochodzą z zestawów danych SP – Roczna ankieta przedsiębiorstwa oraz SP-3 – Sprawozdanie o działalności gospodarczej przedsiębiorstw, wyników rocznego badania działalności gospodarczej przedsiębiorstw oraz krajowego rejestru urzędowego podmiotów gospodarki narodowej (REGON).

1. Zakres podmiotowy i przedmiotowy badania

Zbiorowość przedstawiona w publikacji obejmuje przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w latach 2019–2023, prowadzące działalność gospodarczą do 31 grudnia 2023 roku. W niniejszej publikacji przedsiębiorstwo rozumiane jest jako pojedyncza jednostka prawna.

Ze względu na **rodzaj prowadzonej działalności** zakres podmiotowy publikacji obejmuje jednostki zaklasyfikowane do następujących sekcji Polskiej Klasyfikacji Działalności (PKD 2007):

Oznaczenie sekcji	Opis	Stosowane skróty
B	Górnictwo i wydobywanie	–
C	Przetwórstwo przemysłowe	–
D	Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych	Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę
E	Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami oraz działalność związana z rekultywacją	Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami, rekultywacja
F	Budownictwo	–
G	Handel hurtowy i detaliczny; naprawa pojazdów samochodowych, włączając motocykle	Handel; naprawa pojazdów samochodowych
H	Transport i gospodarka magazynowa	–
I	Działalność związana z zakwaterowaniem i usługami gastronomicznymi	Zakwaterowanie i gastronomia
J*	Informacja i komunikacja	–
L	Działalność związana z obsługą rynku nieruchomości	Obsługa rynku nieruchomości
M	Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna	–
N	Działalność w zakresie usług administrowania i działalność wspierająca	Administrowanie i działalność wspierająca
P**	Edukacja	–
Q***	Opieka zdrowotna i pomoc społeczna	–
R****	Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją	Kultura, rozrywka i rekreacja
S*****	Pozostała działalność usługowa	–

* Sekcja J – z wyłączeniem instytucji kultury mających osobowość prawną.

** Sekcja P – z wyłączeniem szkół wyższych.

*** Sekcja Q – z wyłączeniem samodzielnych publicznych zakładów opieki zdrowotnej.

**** Sekcja R – z wyłączeniem instytucji kultury mających osobowość prawną.

***** Sekcja S – z wyłączeniem działu 94 Działalność organizacji członkowskich.

Dane prezentowane w publikacji nie obejmują jednostek prowadzących działalność zaklasyfikowaną według Polskiej Klasyfikacji Działalności 2007 do sekcji A (Rolnictwo, leśnictwo, łowiectwo i rybactwo) i K (Działalność finansowa i ubezpieczeniowa).

Przedstawiona w publikacji zbiorowość obejmuje osoby prawne, jednostki nieposiadające osobowości prawnej oraz osoby fizyczne, które prowadziły działalność gospodarczą w Polsce w roku 2023. Jeśli w opracowaniu jest mowa o zbiorowości osób fizycznych, należy przez to rozumieć, że prezentowana jest ona łącznie z osobami, które działały w ramach spółek zawiązanych na podstawie umowy zawartej na podstawie kodeksu cywilnego (spółki cywilne). Przyjęto też, że zbiorowość jednostek mających osobowość prawną (osoby prawne) prezentowana jest łącznie z jednostkami organizacyjnymi nieposiadającymi osobowości prawnej.

Na potrzeby niniejszej publikacji dokonano dodatkowego grupowania w stosunku do obowiązujących przekrojów klasyfikacyjnych, ujmując pod pojęciem „Przemysł” sekcje: B (Górnictwo i wydobywanie), C (Przetwórstwo przemysłowe), D (Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych), E (Dostawa wody, gospodarowanie ściekami i odpadami oraz działalność związana z rekultywacją).

Ze względu na **zatrudnienie** w publikacji wyodrębniono przedsiębiorstwa:

- bez pracowników najemnych, czyli przedsiębiorstwa, w których pracowały wyłącznie osoby prowadzące własną działalność gospodarczą (właściciele, współwłaściciele) oraz członkowie rodzin, którzy bez umownego wynagrodzenia pomagali w prowadzeniu działalności gospodarczej;
- zatrudniające pracowników najemnych, czyli przedsiębiorstwa, w których pracowały osoby zatrudnione na podstawie stosunku pracy.

Ze względu na **obszar prowadzonej działalności** wyodrębniono przedsiębiorstwa działające na rynku:

- lokalnym, tj. przedsiębiorstwa działające w sposób zorganizowany i ciągły na terenie gminy lub kilku sąsiednich gmin, zlokalizowanych w obrębie jednego lub sąsiadujących z miejscem siedziby przedsiębiorstwa powiatów;
- regionalnym, tj. przedsiębiorstwa działające w sposób zorganizowany i ciągły na terenie kilku powiatów, zlokalizowanych w granicach jednego lub sąsiadujących z miejscem siedziby przedsiębiorstwa województw;
- krajowym, tj. przedsiębiorstwa działające w sposób zorganizowany i ciągły w kilku województwach lub na terenie całego kraju;
- międzynarodowym, tj. przedsiębiorstwa, które w sposób zorganizowany i ciągły eksportują produkty lub usługi poza granice Polski z wyłączeniem okazjonalnej sprzedaży.

Zbiorowość przedsiębiorstw, dla której prezentowane są dane dotyczące **czynników przedsiębiorczości** obejmuje osoby fizyczne prowadzące działalność gospodarczą oraz właścicieli lub współwłaścicieli spółki cywilnej, jawnej albo partnerskiej.

Zbiorowość przedsiębiorstw, dla której prezentowane są dane dotyczące **cech przedsiębiorcy (płeć, wiek)** obejmuje osoby fizyczne prowadzące działalność gospodarczą z wyłączeniem osób, które działały w ramach spółek zawiązanych na podstawie umowy zawartej zgodnie z kodeksem cywilnym (spółki cywilne).

Szczegółowe informacje dotyczące badań przedsiębiorstw niefinansowych znajdują się na stronie <http://stat.gov.pl/publikacje> w pozycji „Zeszyt metodologiczny. Badania przedsiębiorstw niefinansowych 2019”.

2. Objasnienia podstawowych pojęć

Środki trwałe to rzeczowe aktywa trwałe i zrównane z nimi, o przewidywanym okresie ekonomicznego użytkowania dłuższym niż rok, kompletne, zdatne do użytku i przeznaczone na potrzeby jednostki. Zalicza się do nich w szczególności: grunty (w tym prawo użytkowania wieczystego gruntu), budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej (w tym spółdzielcze własnościowe prawo do lokalu mieszkalnego i spółdzielcze prawo do lokalu użytkowego), maszyny i urządzenia techniczne, środki transportu, inne środki trwałe (narzędzia, przyrządy, ruchomości, wyposażenie, inwentarz żywy).

Przychody ogółem (przychody z całokształtu działalności) obejmują przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, pozostałe przychody operacyjne oraz przychody finansowe.

Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów to przychody netto ze sprzedaży w kraju i na eksport wytworzonych przez jednostkę produktów (wyrobów gotowych, półfabrykatów oraz usług), a także opakowań, wyposażenia i usług obcych, jeżeli są one fakturowane odbiorcom łącznie z produktami; oraz przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów, tj. nabyte w celu odsprzedaży w stanie nieprzetworzonym rzeczowe aktywa obrotowe oraz produkty wytworzone przez jednostkę, jeśli sprzedawane są one w sieci własnych sklepów obok towarów obcej produkcji, jak również kwoty należne za sprzedane towary i materiały, niezależnie od tego, czy zostały zapłacone.

Pozostałe przychody operacyjne to przychody związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych (środków trwałych, środków trwałych w budowie, wartości niematerialnych i prawnych, inwestycji w nieruchomości i prawa), otrzymane nieodpłatnie (w tym w drodze darowizny) aktywa (środki pieniężne), odszkodowania, rozwiązane rezerwy, korekty odpisów aktualizujących wartość aktywów niefinansowych, przychody z działalności socjalnej, przychody z najmu lub dzierżawy środków trwałych albo inwestycji w nieruchomości i prawa, przychody związane ze zdarzeniami losowymi.

Przychody finansowe to m.in. kwoty należne z tytułu dywidend i udziałów w zysku, odsetki od udzielanych pożyczek, odsetki od lokat terminowych, odsetki za zwłokę, zysk ze zbycia inwestycji (sprzedaży), zmniejszenia odpisów aktualizacyjnych wartości inwestycji wobec całkowitego lub częściowego ustania przyczyn powodujących trwałą utratę ich wartości, nadwyżka dodatnich różnic kursowych nad ujemnymi.

Koszty ogółem (koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności) obejmują koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów, pozostałe koszty operacyjne oraz koszty finansowe.

Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów obejmują koszt własny sprzedanych produktów (tj. koszty podstawowej działalności operacyjnej pomniejszone o koszty wytworzenia świadczeń na własne potrzeby jednostki i skorygowane o zmianę stanu produktów) oraz wartość sprzedanych towarów i materiałów według cen zakupu lub nabycia.

Pozostałe koszty operacyjne to koszty związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych i środków trwałych w budowie, amortyzacja oddanych w dzierżawę lub najem środków trwałych, nieplanowane odpisy amortyzacyjne (odpisy z tytułu trwałej utraty wartości), poniesione kary, grzywny, odszkodowania, odpisane w części lub w całości wierzytelności w związku z postępowaniem upadłościowym, układowym i naprawczym, utworzone rezerwy na pewne lub o dużym stopniu prawdopodobieństwa przyszłe zobowiązania (straty z transakcji gospodarczych w toku), odpisy aktualizujące wartość aktywów niefinansowych, koszty utrzymania obiektów działalności socjalnej, darowizny lub nieodpłatnie przekazane aktywa trwałe, straty związane ze zdarzeniami losowymi.

Koszty finansowe to m.in. odsetki od zaciągniętych kredytów i pożyczek, odsetki i dyskonto od wyemitowanych przez jednostkę obligacji, odsetki za zwłokę, strata ze zbycia inwestycji, odpisy z tytułu aktualizacji wartości inwestycji, nadwyżka ujemnych różnic kursowych nad dodatnimi.

Wynik finansowy brutto oblicza się jako różnicę przychodów ogółem i kosztów ogółem – w przypadku nadwyżki kosztów ogółem nad przychodami ogółem wynik finansowy zapisuje się ze znakiem (–).

Wartość brutto środków trwałych to wartość równa nakładom poniesionym na ich zakup lub wytworzenie, bez potrącenia wartości zużycia (umorzenia). Wartość brutto środków trwałych nie obejmuje wartości gruntów i prawa wieczystego użytkowania gruntów.

Nakłady inwestycyjne to nakłady finansowe lub rzeczowe, których celem jest stworzenie nowych środków trwałych lub ulepszenie (przebudowa, rozbudowa, rekonstrukcja lub modernizacja) istniejących obiektów majątku trwałego, a także nakłady na tzw. pierwsze wyposażenie inwestycji. Nakłady inwestycyjne dzielą się na nakłady na środki trwałe oraz pozostałe nakłady.

Nakłady na środki trwałe to nakłady na: budynki i budowle (obejmują budynki i lokale oraz obiekty inżynierii lądowej i wodnej), w tym m.in. roboty budowlano-montażowe, dokumentacje projektowo-kosztorysowe; maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia (łącznie z przyrządami, ruchomościami i wyposażeniem);

środki transportu; inne, tj. melioracje wodne, poprawę walorów (ulepszenie) gruntów, zasadzenia wieloletnie, inwentarz żywy (stado podstawowe) oraz odsetki od kredytów i pożyczek inwestycyjnych za okres realizacji inwestycji.

Pozostałe nakłady to nakłady na tzw. pierwsze wyposażenie inwestycji oraz inne koszty związane z realizacją inwestycji. Nakłady te nie zwiększają wartości środków trwałych.

Wydatki na zakup używanych środków trwałych to wartość wydatków na nabycie (wraz z wydatkami ponoszonymi przy ich nabyciu): środków trwałych; środków trwałych w budowie (niezakończonych); prawa wieczystego użytkowania gruntu; spółdzielczego własnościowego prawa do lokalu mieszkalnego; spółdzielczego prawa do lokalu użytkowego.

Nakłady na rzeczowe aktywa trwałe to nakłady inwestycyjne oraz wydatki na zakup używanych środków trwałych.

Pracujący – do pracujących zalicza się osoby zatrudnione na podstawie stosunku pracy, tj. umowy o pracę, powołania, mianowania lub wyboru (łącznie z sezonowymi i zatrudnionymi dorywczo); pracodawców i pracujących na własny rachunek: właścicieli i współwłaścicieli (łącznie z pomagającymi członkami ich rodzin) jednostek prowadzących działalność gospodarczą (z wyłączeniem wspólników spółek, którzy nie pracują w spółce) oraz osoby pracujące na własny rachunek; agentów; osoby wykonujące pracę nakładczą; członków spółdzielni produkcji rolniczej.

Zatrudnieni – do zatrudnionych zalicza się osoby zatrudnione na podstawie umowy o pracę, powołania, mianowania lub wyboru (łącznie z osobami zatrudnionymi poza granicami kraju), w tym również: osoby zatrudnione przy pracach interwencyjnych i robotach publicznych, finansowanych z Funduszu Pracy, osoby młodociane pracujące na podstawie umowy o pracę, a nie w celu przygotowania zawodowego, osoby przebywające za granicą na podstawie delegacji służbowej; osoby pracujące w jednostce w formie zorganizowanych grup roboczych, tj. uczestników OHP (z wyjątkiem odbywających naukę zawodu), skazanych.

Przeciętne zatrudnienie oblicza się jako sumę przeciętnego zatrudnienia w poszczególnych miesiącach podzieloną przez liczbę miesięcy w badanym okresie (bez względu na to, czy jednostka funkcjonowała przez cały badany okres), po wcześniejszym przeliczeniu osób niepełnozatrudnionych na pełne etaty. Przeliczenia osób niepełnozatrudnionych na pełne etaty dokonuje się według godzin pracy ustalonych w umowie o pracę, w stosunku do obowiązującej normy.

Wynagrodzenia brutto obejmują wypłaty pieniężne, wypłacane pracownikom lub innym osobom fizycznym, stanowiące wydatki ponoszone przez pracodawców na opłacenie wykonywanej pracy, niezależnie od źródeł ich finansowania oraz bez względu na podstawę stosunku pracy bądź innego stosunku prawnego lub czynności prawnej, na podstawie których jest świadczona praca.

Miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego obejmuje wynagrodzenia brutto przypadające miesięcznie na jeden pełny etat (przeciętne zatrudnienie).

Wskaźnik przeżycia to odsetek jednostek aktywnych w momencie przeprowadzenia badania w stosunku do zbiorowości jednostek aktywnych w roku referencyjnym (dotyczącym prowadzonego badania), które rozpoczynały działalność w kolejnych latach analizowanego okresu. Stan aktywności jednostek uczestniczących w badaniu ustalono w oparciu o rejestr statystyczny.

Trudności popytowe to zespół uwarunkowań rynkowych bądź predyspozycji przedsiębiorcy, które utrudniają sprzedaż już wyprodukowanych wyrobów bądź dostarczanych na rynek usług.

Trudności podażowe to zespół uwarunkowań rynkowych bądź predyspozycji przedsiębiorcy, które utrudniają wyprodukowanie wyrobów bądź świadczenie usług, które są przedmiotem działalności jednostki.

Uwaga: Ze względu na zaokrąglenia danych, w niektórych przypadkach sumy składników mogą się nieznacznie różnić od podanych wielkości „ogółem”.

Methodological notes

The purpose of the survey of newly-born enterprises is to provide information on conditions of enterprises' creation in Poland, its further development and state of activity during the first five years of operations. The data used at the survey are obtained from the SP form – Annual enterprise survey and SP-3 form – Report on the economic activity of enterprises, the results of the economic activity survey of enterprises and the National Official Business Register (REGON).

1. Scope and content of the survey

The population described in this publication covers non-financial enterprises established in 2019–2023 and conducted economic activity as of December 31, 2023. In the publication enterprise is defined as a single legal unit.

Due to the **type of activity** the scope of this publication covers units classified to the following sections of the NACE Rev. 2:

Section marking	Description	Abbreviation
B	Mining and quarrying	–
C	Manufacturing	–
D	Electricity, gas steam and air conditioning supply	–
E	Water supply; sewerage, waste management and remediation activities	–
F	Construction	–
G	Wholesale and retail trade; repair of motor vehicles, and motorcycles	Trade; repair of motor vehicles
H	Transportation and storage	–
I	Accommodation and food service activities	Accommodation and catering
J*	Information and communication	–
L	Real estate activities	–
M	Professional, scientific and technical activities	–
N	Administrative and support service activities	–
P**	Education	–
Q***	Human health and social work activities	–
R****	Arts, entertainment and recreation	–
S*****	Other service activities	–

* Section J – excluding cultural institutions with legal personality

** Section P – excluding higher education institutions

*** Section Q – excluding independent public health care facilities

**** Section R – excluding cultural institutions with legal personality

***** Section S – excluding division 94 Activities of membership organisations

The data presented in the publication do not include entities conducted activities classified by the NACE Rev. 2 to section A (Agriculture, forestry, fishing) and K (Financial and insurance activities).

The group presented in the publication includes legal persons, entities without legal personality and natural persons who conducted business activity in Poland in 2023. If the study refers to a group of natural persons, it should be understood that it is presented together with persons who were operating within

the framework of companies established under an agreement concluded on the basis of the Civil Code (civil partnerships). It was also assumed that the group of entities with legal personality (legal entities) is presented together with units without legal personality.

For the purposes of this publication, additional groupings were made in relation to the applicable classification division, including within the term „Industry” following sections: B (Mining and quarrying), C (Manufacturing), D (Electricity, gas, steam and air conditioning supply), E (Water supply; sewerage, waste management and remediation activities).

In terms of **employment**, the following groups have been distinguished:

- enterprises without paid employees, i.e. enterprises which do not provide jobs to any person rather than those conducted own-account economic activity (i.e. owners and co-owners) and family members who contribute to business without any contractual remuneration;
- enterprises with paid employees, i.e. enterprises hiring workers under an employment contract.

Due to **area of conducting activity**, there've been extracted enterprises operating on:

- the local market, i.e. enterprises which operate in an organized and continuous manner within the community or a few neighboring communities, located on the area of one or neighboring countries to a base of an enterprise;
- the regional market, i.e. enterprises which operate in an organized and continuous manner within several communities, located within one or neighboring voivodeships to a base of an enterprise;
- the domestic market, i.e. enterprises which operate in an organized and continuous manner in several voivodeships or throughout the country;
- the international market, i.e. enterprises which in an organized and continuous manner export products or services outside the Poland (excluding occasional sales).

Group of enterprises, which data about **entrepreneurship factors** is presented for covers natural persons conducting entrepreneurial activity and owners or co-owners of civil law partnership, registered partnership or professional partnership.

Group of enterprises, which data about **entrepreneur's own characteristics (sex, age)** is presented for covers natural persons excluding persons acted within companies formed on the basis of agreement according to the civil code (civil law partnerships).

Detailed information on the non-financial enterprises surveys can be found in the "Methodological report. Non-financial enterprises surveys 2019" available on the <https://stat.gov.pl/en/publications/>.

2. Basic definitions

Fixed assets are tangible fixed assets and equivalents with an anticipated economic life of more than a year, complete, usable and intended for the needs of the unit. They particularly include: land (including perpetual usufruct of land), buildings, premises, civil and water engineering structures (including a co-operative member's ownership rights to residential premises and a cooperative member's rights to utility premises), machinery and technical equipment, means of transport, other fixed assets (tools, instruments, movables, equipment, livestock).

Total revenues include net revenues from sale of products, goods and materials, other operating revenues as well as financial revenues.

Net revenues from sale of products, goods and materials (sales revenues) include domestic and export sales of products (finished, semi-finished products and services) manufactured by the unit together with packaging, equipment and third party services if invoiced along with products to customers, sales of goods and materials, i.e. tangible current assets purchased for resale in the same condition as received and products manufactured by the unit if they are sold in a chain of own stores along with the third-party goods, as well as amounts due for goods and materials sold regardless whether or not they have been paid.

Other operating revenues are revenues indirectly related to the unit's operating activities, in particular: profit from the disposal of non-financial fixed assets (fixed assets, fixed assets under construction, intangible assets, real estate investments and rights), assets (cash) obtained free of charge (including donations), damages, reversed provision, adjustments of write-offs revaluing non-financial assets, revenues from social welfare activities, income from rent or lease of fixed assets or investments in real estate and rights, extraordinary revenues.

Financial revenues are for example amounts due for dividends and shares in profit, interest from the loans granted, interest on term deposits, default interest, profit on disposal of investment (sale), reduction of revaluation write-offs of investment values in relation to the total or partial termination of causes resulting in permanent loss of their value, positive surplus exchange differences.

Total costs include costs of products, goods and materials sold, other operating and financial costs.

Costs of products, goods and materials sold include cost of products sold (i.e. basic operational costs decreased by the costs of generating benefits for the need of the unit and corrected by change in stock products) and value of goods and materials sold according to procurement or purchase prices.

Other operating costs are costs indirectly related to the unit's operating activity, in particular: loss on disposal of non-financial fixed assets and fixed assets under construction, depreciation of leased or rented fixed assets, unplanned depreciation (impairment charges), penalties, fines, damages, receivables written off partially or fully as a result of bankruptcy, composition or restructuring proceeding, provisions created for certain or highly probable future liabilities (loss on economic transactions in progress), write-offs revaluing non-financial assets, costs of maintaining social facilities, donations or free of charge transferred fixed assets, extraordinary costs.

Financial costs are for example interest on bank credits and loans, interest and discount on bonds issued by the unit, default interest, loss on disposal of investments, revaluation write-offs of investment values, negative surplus exchange differences.

Gross financial result is calculated as the difference of total revenues and total costs – in case of surplus of total costs over total revenues, the financial result is recorded with the sign (–).

Gross value of fixed assets is the value of expenditure incurred on the purchase or production of such fixed assets, without deducting the value of consumption (depreciation). Gross value of fixed assets do not include the value of land and perpetual usufruct of land.

Investment outlays are the financial or material expenditures aimed at creating new fixed assets or improving (rebuilding, enlargement, reconstruction or modernisation) existing fixed capital items as well as outlays on so-called initial equipment for the investment. The investment outlays are divided into outlays on fixed assets and other outlays.

The outlays on fixed assets include expenditures on: buildings and structures (include buildings and premises as well as civil and water engineering structures), including, among others, construction and assembly works, design-cost-estimate documentations; machinery, technical equipment and tools (including instruments, movables and equipment); means of transport; others, i.e. irrigation and drainage, land quality improvements, long-term plantings, livestock (basic herd) and interest on investment credits and loans for the period of the investment implementation.

Other outlays are expenditures on the so-called initial equipment for the investment and other costs related to the implementation of the investment. Those outlays do not increase the value of the fixed assets.

Expenditure on the purchase of used fixed assets is the value of expenditure spent on purchase (including expenses incurred on the acquisition) of: fixed assets; fixed assets under construction (unfinished); perpetual usufruct of land; cooperative member's ownership right to residential premises; cooperative member's right to utility premises.

Outlays on tangible fixed assets are investment outlays and expenditures on the purchase of used fixed assets.

Persons employed (working) include employees hired on the basis of an employment contract, i.e. labour contract, designation, appointment or election (including seasonal and temporary workers); employers and own-account workers: owners and co-owners (including contributing family workers) of units conducting economic activity (excluding company's partners not working in the company) and own-account workers; agents; outworkers; members of agricultural production cooperatives.

Employees (paid employment) include persons hired on the basis of a labour contract, positing, appointment or election (including persons hired abroad), including: persons hired in intervention and public works financed by the labour fund, young people working on the basis of a labour contract and not for the purpose of vocational training, persons abroad on a business trip; persons working in the unit in organized working groups, i.e. Voluntary Labour Corps participants (except those who attend vocational training), sentenced persons.

Average paid employment is calculated as the sum of average employment in individual months, divided by the number of months in the analysed period (whether the unit operated for the whole period), after converting part-time employees into full-time employees. The conversion of the part-time employees into full-time employees is done on the basis of the number of working hours specified in labour contract, in relation to the applicable standard.

Gross wages and salaries include cash payments to employees or other individuals, which are expenses incurred by employers for the payment of work, regardless of the source of their funding, and regardless of the basis of the employment relationship or any other legal relationship or legal action under which the work is performed.

Monthly gross wages and salaries per 1 paid employee cover monthly gross wages and salaries per one full-time job (average paid employment).

Survival rate is the percentage of units active within a period of the study in relation to the set of units active in the reference year (regarding the study) that started their activity in the subsequent years of the analyzed period. The activity of the units participating in the study was determined on the basis of a statistical register.

Demand difficulties are a set of market conditions or predispositions of an entrepreneur that impede the sale of already manufactured goods or services provided to the market.

Supply difficulties are a set of market conditions or predispositions of an entrepreneur that impede the production of goods or providing services that are the subject of unit activity.

Note: Due to rounding of data, in some cases sums of components may slightly differ from the amount given in the item "total".