



URZĄD STATYSTYCZNY WE WROCŁAWIU
STATISTICAL OFFICE IN WROCŁAW

INFORMACJE I OPRACOWANIA STATYSTYCZNE
INFORMATION, STATISTICAL PAPERS

WROCŁAW

SYTUACJA SPOŁECZNO-GOSPODARCZA *SOCIO-ECONOMIC SITUATION*



2016

I-IV KWARTAŁ
I-IV QUARTER

**ZESPÓŁ REDAKCYJNY
URZĘDU STATYSTYCZNEGO
WE WROCŁAWIU**

**EDITORIAL BOARD
OF STATISTICAL OFFICE
IN WROCŁAW**

PRZEWODNICZĄCY *PRESIDENT*

Małgorzata Wojtkowiak – Jakacka

ZASTĘPCA PRZEWODNICZĄCEGO *VICE PRESIDENT*

Halina Woźniak

REDAKTOR GŁÓWNY *EDITOR-IN-CHIEF*

Stanisław Kamiński

CZŁONKOWIE *MEMBERS*

Beata Bal-Domańska, Sławomir Banaszak, Agata Girul, Agnieszka Ilczuk,
Danuta Komarowska, Małgorzata Kowalska, Wacław Mazur, Gabriela Okoń,
Elżbieta Stańczyk, Małgorzata Wysoczańska

SEKRETARZ *SECRETARY*

Marta Woźniakiewicz

OPRACOWANIE REDAKCYJNE *EDITORIAL ELABORATION*

Bernadeta Janicka, Alicja Sobków

SKŁAD KOMPUTEROWY, *TYPESETTING,*
OPRACOWANIE GRAFICZNE *GRAPHICS AND DESIGN*

Janusz Szlęczka

PROJEKT OKŁADKI *COVER DESIGN*

Janusz Szlęczka

**Prosimy o podanie źródła
przy publikowaniu danych US**

*When publishing SO data
please indicate source*

**Dane wstępne
mogą ulec zmianie**

*Provisional data
may be revised*

Tablice dostępne w formacie Excel

Tables available in Excel

OBJAŚNIENIA ZNAKÓW UMOWNYCH

SYMBOLS

Kreska	(-)	- zjawisko nie wystąpiło. <i>magnitude zero.</i>
Zero:	(0)	- zjawisko istniało w wielkości mniejszej od 0,5. <i>magnitude not zero, but less than 0,5 of a unit.</i>
	(0,0)	- zjawisko istniało w wielkości mniejszej od 0,05. <i>magnitude not zero, but less than 0,05 of a unit.</i>
Kropka	(.)	- zupełny brak informacji albo brak informacji wiarygodnych. <i>data not available or not reliable.</i>
Znak	x	- wypełnienie pozycji jest niemożliwe lub niecelowe. <i>not applicable.</i>
Znak	#	- oznacza, że dane nie mogą być opublikowane ze względu na konieczność zachowania tajemnicy statystycznej w rozumieniu ustawy o statystyce publicznej. <i>data may not be published due to the necessity of maintaining statistical confidentiality in accordance with the Law on Public Statistics.</i>
„W tym” „Of which”	⌞	- oznacza, że nie podaje się wszystkich składników sumy. <i>indicates that not all elements of the sum are given.</i>

WAŻNIEJSZE SKRÓTY

MAJOR ABBREVIATIONS

zł	- złoty	t	- tona
zl	<i>zloty</i>		<i>tonne</i>
tys.	- tysiąc	ha	- hektar
thous.	<i>thousand</i>		<i>hectare</i>
mln	- milion	l	- litr
	<i>million</i>		<i>litre</i>
szt.	- sztuka	UR	- użytki rolne
	<i>piece</i>		
kg	- kilogram	cd.	- ciąg dalszy
	<i>kilogram</i>	cont.	<i>continued</i>
dt	- decytona	dok.	- dokończenie
	<i>deciton</i>	cont.	<i>continued</i>

UWAGI OGÓLNE

1. Dane w publikacji Wrocław, Sytuacja społeczno-gospodarcza prezentuje się w układzie **Polskiej Klasyfikacji Działalności 2007 (PKD 2007)**, opracowanej na podstawie Statystycznej Klasyfikacji Działalności Gospodarczej we Wspólnocie Europejskiej – Statistical Classification of Economic Activities in the European Community – NACE Rev. 2. PKD 2007 wprowadzona została z dniem 1 stycznia 2008 r. rozporządzeniem Rady Ministrów z dnia 24 grudnia 2007 r. (Dz. U. Nr 251, poz.1885) z późniejszymi zmianami.

2. Dane statystyczne prezentowane są w układzie PKD według sekcji, działów i – w niektórych przypadkach – grup.

3. Prezentowane dane obejmują podmioty gospodarki narodowej bez względu na charakter własności.

4. Dane opracowano zgodnie z każdorazowym stanem organizacyjnym gospodarki narodowej.

5. Przez **podmioty gospodarki narodowej** rozumie się jednostki prawne, tj. osoby prawne, jednostki organizacyjne niemające osobowości prawnej oraz osoby fizyczne prowadzące działalność gospodarczą.

6. Pod pojęciem **podmiotów gospodarczych** rozumie się podmioty prowadzące działalność gospodarczą, tj. produkcyjną i usługową, na własny rachunek w celu osiągnięcia zysku.

7. W zależności od częstotliwości i zakresu pozyskiwanego materiału źródłowego (sprawozdania, wyniki badań i inne), dane prezentowane w publikacji różnią się zakresem podmiotowym, i tak:

- 1) dane o pracujących, zatrudnieniu i wynagrodzeniach – dotyczą podmiotów gospodarki narodowej, zaliczanych do sektora przedsiębiorstw, w których liczba pracujących przekracza 9 osób, przy czym dane nie obejmują zatrudnionych poza granicami kraju (z wyjątkiem pracujących) oraz zatrudnionych w organizacjach społecznych, politycznych, związkach zawodowych i innych;

GENERAL NOTES

1. Data contained in the Publication Wrocław, Socio-economic situation are presented in accordance with the **Polish Classification of Activities 2007 (PKD 2007)**, compiled on the basis of Statistical Classification of Economic Activities in the European Community – NACE Rev. 2. PKD 2007 was introduced on 1st January 2008 by the decree of Council of Ministers dated 24th December 2007 (Journal of Laws No. 251, item 1885) with later amendments.

2. Statistical data are presented in accordance with NACE Rev. 2 as arranged by sections, divisions and, in certain cases, groups.

3. Presented data cover units of the national economy regardless of ownership.

4. Data is compiled according to the respective organizational status of units of the national economy.

5. The term **entities of the national economy** is understood as a legal entities, i.e.: legal persons, organizational entities without legal personality as well as natural persons conducting economic activity.

6. The term **economic entities** is understood as entities conducting economic activity, i.e., production and services activity on their own-account in order to earn a profit.

7. Data presented in the publication differ in subject depending on frequency and scope of source documents (reports, research finding and other). Data concerning:

- 1) data on employees, employment, wages and salaries – refer to entities of the national economy, included in enterprises sector, which the number of employed persons exceeds 9 persons; data do not include paid employees abroad (excluding employed persons) and in social and political organizations, trade unions and other;

- 2) dane o wynikach finansowych przedsiębiorstw niefinansowych oraz nakładach inwestycyjnych – dotyczą podmiotów gospodarczych prowadzących księgi rachunkowe (z wyjątkiem jednostek prowadzących działalność gospodarczą zaliczoną według PKD 2007 do sekcji „Rolnictwo, leśnictwo, łowiectwo i rybactwo” oraz „Działalność finansowa i ubezpieczeniowa”), w których liczba pracujących przekracza 49 osób;
- 3) dane o produkcji sprzedanej przemysłu i budownictwa dotyczą podmiotów gospodarczych, w których liczba pracujących przekracza 9 osób;
- 4) dane o podmiotach gospodarki narodowej zarejestrowanych w rejestrze REGON prezentowane są bez osób prowadzących indywidualne gospodarstwa rolne.

8. . Informacje odnoszące się do sektora przedsiębiorstw, prezentuje się w oparciu o definicję przedsiębiorstwa wprowadzoną w rozporządzeniu Rady (EWG) Nr 696/93 z dnia 15 III 1993 r. w sprawie jednostek statystycznych do celów obserwacji i analizy systemu produkcyjnego we Wspólnocie. Zgodnie z ww. rozporządzeniem, przedsiębiorstwo jest traktowane jako jednostka organizacyjna produkująca wyroby lub świadcząca usługi, która osiąga korzyści z pewnego stopnia samodzielności w podejmowaniu decyzji, w szczególności w zakresie alokacji swoich bieżących zasobów. Przedsiębiorstwo prowadzi jedną lub kilka rodzajów działalności w jednym lub kilku miejscach i jest tworzone przez jednostkę prawną lub grupę jednostek prawnych. Sektor przedsiębiorstw obejmuje podmioty prowadzące działalność gospodarczą w zakresie: leśnictwa i pozyskiwania drewna; rybołówstwa w wodach morskich; górnictwa i wydobywania; przetwórstwa przemysłowego; wytwarzania i zaopatrywania w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych; dostawy wody; gospodarowania ściekami i odpadami oraz działalności związanej z rekultywacją; budownictwa; handlu hurtowego i detalicznego; naprawy pojazdów samochodowych, włączając motocykle; transportu

- 2) *data on financial results of non-financial enterprises and investment outlays – refers to economic entities keeping accounting ledgers (with the exception of units conducting economic activity included, in accordance with the NACE Rev. 2, in the sections “Agriculture, forestry and fishing” and “Financial and insurance activities”), in which the number of employees exceeds 49 persons;*
- 3) *data on sold production of industry and of construction cover those economic units, in which the number of employees exceeds 9 persons;*
- 4) *data on national economy entities recorded in the REGON register is presented excluding persons tending private farms in agriculture.*

8. *Information relating to the enterprise sector is presented based on the definition of “enterprise” – introduced by the regulation of the Council (EEC) No. 696/93 of 15 March 1993 on the statistical units for the observation and analysis of the production system in the Community. In accordance with the above-mentioned Regulation the enterprise is the smallest combination of legal units that is an organizational unit producing goods or services, which benefits from a certain degree of autonomy in decision-making, especially for the allocation of its current resources. An enterprise carries out one or more activities at one or more locations. An enterprise may be a sole legal unit. Enterprise sector includes those entities, which carry out economic activities in the following areas: forestry and logging; marine fishing; mining and quarrying; manufacturing; electricity, gas, steam and air conditioning supply; water supply; sewerage, waste management and remediation activities; construction; wholesale and retail*

i gospodarki magazynowej; działalności związanej z zakwaterowaniem i usługami gastronomicznymi; informacji i komunikacji; działalności związanej z obsługą rynku nieruchomości; działalności prawniczej, rachunkowo-księgowej i doradztwa podatkowego, działalności firm centralnych (head offices); doradztwa związanego z zarządzaniem; działalności w zakresie architektury i inżynierii; badań i analiz technicznych; reklamy, badania rynku i opinii publicznej; pozostałej działalności profesjonalnej, naukowej i technicznej; działalności w zakresie usług administrowania i działalności wspierającej; działalności związanej z kulturą, rozrywką i rekreacją; naprawy i konserwacji komputerów i artykułów użytku osobistego i domowego; pozostałej indywidualnej działalności usługowej.

9. Ilekróć w publikacji jest mowa o „Przemysłe”, dotyczy to dodatkowego grupowania, które obejmuje sekcje PKD 2007: „Górnictwo i wydobywanie”, „Przetwórstwo przemysłowe”, „Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych” oraz „Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami oraz działalność związana z rekultywacją”.

10. Wartość produkcji i wskaźniki dynamiki – jeśli nie zaznaczono inaczej – zostały podane bez wyrównań sezonowych.

11. W tablicach – o ile nie zaznaczono inaczej – dane w ujęciu wartościowym oraz wskaźniki struktury podano w cenach bieżących, a wskaźniki dynamiki na podstawie wartości w cenach stałych. Jako ceny stałe od 2011 r. przyjęto ceny stałe 2010 r. (średnie ceny bieżące 2010 r.).

12. W przypadku zmian metodycznych oraz zmian w systemie cen stałych – wskaźniki dynamiki obliczono metodą nawiązania łańcuchowego.

13. Dane według sekcji, działów i grup PKD opracowano metodą przedsiębiorstw.

14. Niektóre dane mają charakter tymczasowy i mogą ulec zmianie w następnych wydaniach. W momencie wprowadzenia zmiany dane te oznaczane są “*”.

trade; repair of motor vehicles and motorcycles; transportation and storage; accommodation and food service activities; information and communication; real estate activities; legal and accounting activities; activities of head offices; management consultancy activities; architectural and engineering activities; technical testing and analysis; advertising and market research; other professional, scientific and technical activities; administrative and support service activities; arts, entertainment and recreation; repair of computers and personal and household goods; other personal service activities.

9. The category – industry – used in the publication, refers to the NACE Rev. 2 sections: “Mining and quarrying”, “Manufacturing”, “Electricity, gas, steam and air conditioning supply” and “Water supply; sewerage, waste management and remediation activities”.

10. The value of production and volume indices, if not indicated otherwise, are not seasonally adjusted.

11. In the tables – unless otherwise stated – data in terms of value and structural indicators are presented at current prices and indices, on the basis of value at constant prices. As constant prices since 2011 were adopted – 2010 constant prices (2010 average current prices).

12. In the case of methodological changes and changes in the system of constant prices, indices are calculated using the chain – base index method.

13. Data by the NACE section, division and groups are compiled following the enterprise method.

14. Some figures are provisional and may be subject to revision in next editions. Such revised data will be marked with sign “*”.

15. Ze względu na zaokrąglenia danych, w niektórych przypadkach sumy składników mogą się różnić od podanych wielkości „ogółem”.

16. Liczby względne (wskaźniki, odsetki) obliczono z reguły na podstawie danych bezwzględnych wyrażonych z większą dokładnością, niż podano w tablicach.

17. Pod pojęciem “miasta wojewódzkie” należy rozumieć miasta, które od 01.01.1999 r. są siedzibą wojewody i (lub) sejmiku województwa.

18. W publikacji zastosowano skróty niektórych nazw poziomów klasyfikacyjnych z PKD 2007; skrócone nazwy zostały oznaczone w tablicach znakiem “Δ”. Zestawienie zastosowanych skrótów i pełnych nazw podaje się poniżej:

15. Due to the rounding of data, in some cases sums of components can differ from the amount given in the item “total”.

16. Relative numbers (indices, percentages) are calculated, as a rule, on the basis of absolute data expressed with higher precision than presented in tables.

17. “Voivodship cities” means cities, which since 01.01.99 is the seat of voivod (representative of state in a region) or Government Council.

18. The names of some classifications levels of PKD 2007 used in the publication have been abbreviated; abbreviations in the publication are marked in the tables with the sign “Δ”. The abbreviations and their complete names are given below:

skrót	pełna nazwa	abbreviation	full name
sekcje PKD		sections of the NACE	
wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę	wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych	x	electricity, gas, steam and air conditioning supply
dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja	dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami oraz działalność związana z rekultywacją	x	water supply; sewerage, waste management and remediation activities
handel; naprawa pojazdów samochodowych	handel hurtowy i detaliczny; naprawa pojazdów samochodowych, włączając motocykle	trade; repair of motor vehicles	wholesale and retail trade; repair of motor vehicles and motorcycles
zakwaterowanie i gastronomia	działalność związana z zakwaterowaniem i usługami gastronomicznymi	accommodation and catering	accommodation and food service activities
obsługa rynku nieruchomości	działalność związana z obsługą rynku nieruchomości	x	real estate activities
administrowanie i działalność wspierająca	działalność w zakresie usług administrowania i działalność wspierająca	x	administrative and support service activities

skrót	pełna nazwa	abbreviation	full name
	działy PKD		division of the NACE
produkcja wyrobów z drewna, korka, słomy i wikliny	produkcja wyrobów z drewna oraz korka z wyłączeniem mebli; produkcja wyrobów ze słomy i materiałów używanych do wyplatania	<i>manufacture of products of wood, cork, straw and wicker</i>	<i>manufacture of wood and of products of wood and cork, except furniture; manufacture of articles of straw and plaiting materials</i>
produkcja wyrobów farmaceutycznych	produkcja podstawowych substancji farmaceutycznych oraz leków i pozostałych wyrobów farmaceutycznych	<i>manufacture of pharmaceutical products</i>	<i>manufacture of basic pharmaceutical products and pharmaceutical preparations</i>
produkcja wyrobów z metali	produkcja metalowych wyrobów gotowych, z wyłączeniem maszyn i urządzeń	<i>manufacture of metal products</i>	<i>manufacture of fabricated metal products, except machinery and equipment</i>
produkcja maszyn i urządzeń	produkcja maszyn i urządzeń, gdzie indziej niesklasyfikowana	<i>x</i>	<i>manufacture of machinery and equipments n.e.c</i>
produkcja pojazdów samochodowych, przyczep i naczep	produkcja pojazdów samochodowych, przyczep i naczep, z wyłączeniem motocykli	<i>x</i>	<i>manufacture of motor vehicles, trailers and semi-trailers</i>
budowa budynków	roboty budowlane związane ze wznoszeniem budynków	<i>x</i>	<i>construction of buildings</i>
budowa obiektów inżynierii lądowej i wodnej	roboty związane z budową obiektów inżynierii lądowej i wodnej	<i>x</i>	<i>civil engineering</i>
handel hurtowy	handel hurtowy, z wyłączeniem handlu pojazdami samochodowymi	<i>wholesale trade</i>	<i>wholesale trade, except of motor vehicles and motorcycles</i>
handel detaliczny	handel detaliczny, z wyłączeniem handlu detalicznego pojazdami samochodowymi	<i>retail trade</i>	<i>retail trade, except of motor vehicles and motorcycles</i>
	* * *		* * *

Szersze informacje oraz szczegółowe wyjaśnienia metodyczne opublikowane są w zeszytach metodycznych oraz opracowaniach branżowych GUS.

Broader information and detailed methodological description are Publisher in methodological volumes and branch statistical publications of the Central Statistical Office

1. Dane o ludności od 2010 r. zbilansowano na podstawie wyników Narodowego Spisu Powszechnego Ludności i Mieszkań 2011 oraz danych ze sprawozdawczości bieżącej z ruchu naturalnego i migracji ludności.

Dane o liczbie i strukturze ludności nie uwzględniają osób przybyłych z zagranicy na pobyt czasowy, natomiast ujmuje stałych mieszkańców Polski przebywających czasowo za granicą (bez względu na okres ich nieobecności).

Przyrost naturalny ludności stanowi różnicę między liczbą urodzeń żywych i zgonów w danym okresie.

Przez **niemowlęta** rozumie się dzieci w wieku poniżej 1 roku.

Informacje o urodzeniach i zgonach (w tym zgonach niemowląt) prezentowane są według kryteriów definicji urodzenia i zgonu noworodka rekomendowanej przez Światową Organizację Zdrowia (WHO).

2. Dane o pracujących obejmują osoby pełnozatrudnione i niepełnozatrudnione w głównym miejscu pracy.

Do **pracujących** zaliczono:

- 1) osoby zatrudnione na podstawie stosunku pracy;
- 2) właścicieli i współwłaścicieli jednostek prowadzących działalność gospodarczą łącznie z pomagającymi członkami ich rodzin;
- 3) osoby wykonujące pracę nakładczą;
- 4) agentów oraz osoby zatrudnione przez agentów;
- 5) członków rolniczych spółdzielni produkcyjnych.

Prezentowane w publikacji dane nie obejmują pracujących w gospodarstwach indywidualnych w rolnictwie oraz w jednostkach budżetowych prowadzących działalność w zakresie obrony narodowej i bezpieczeństwa publicznego.

3. Dane o **przeciętnym zatrudnieniu** obejmują osoby zatrudnione na podstawie stosunku pracy w pełnym wymiarze czasu pracy oraz w niepełnym, po przeliczeniu na pełnozatrudnionych.

1. Data concerning population since 2010 are compiled on the basis of results of Population and Housing Census 2011 as well current reporting data on vital statistics and population migration.

Data on size and structure of population does not include people who have come from abroad for temporary stay, while include permanent Polish residents staying temporarily abroad (regardless of the duration of their absence).

***Natural increase** of the population accounts for the difference between the number of live births and deaths in a given period.*

***Infant** is a child under the age of 1.*

Information on births and deaths (including infant deaths) is presented according to criteria of the definition of infant births and deaths recommended by the World Health Organization (WHO).

2. Data on employed persons include those employed on a full and part-time basis in the main place of work.

***Employed persons** include:*

- 1) persons employed on the basis of a labour contract;*
- 2) owners and co-owners of units engaged in economic activities including contributing family members;*
- 3) outworkers;*
- 4) agents and persons employed by agents;*
- 5) members of agricultural production co-operatives.*

Data presented in publication does not include private farms in agriculture or employees of budget entities conducting activity within the scope of national defence and public safety.

*3. Data on **average paid employment** include persons employed on the basis of a labour contract on a full and part-time basis, converted to full-time work period.*

4. Dane o **bezrobociu rejestrowanym** dotyczące osób zarejestrowanych w powiatowych urzędach pracy prezentuje się zgodnie z ustawą z dnia 20 IV 2004 r. o promocji zatrudnienia i instytucjach rynku pracy (Dz. U. z 2016 r. poz. 645, z późniejszymi zmianami).

Liczba bezrobotnych nie obejmuje osób odbywających m.in. szkolenie, staż, przygotowanie zawodowe dorosłych i pracę społecznie użyteczną oraz osób skierowanych do agencji zatrudnienia w ramach zlecenia działań aktywizacyjnych.

Za bezrobotnego absolwenta uważa się osobę bezrobotną zarejestrowaną w okresie do 12 miesięcy od dnia ukończenia (potwierdzonego dyplomem, świadectwem lub innym dokumentem) nauki w szkole, kursów zawodowych trwających co najmniej 24 miesiące lub nabycia uprawnień do wykonywania zawodu jako osoba niepełnosprawna.

Bezrobotni w szczególnej sytuacji na rynku pracy to osoby, którym przysługuje pierwszeństwo w skierowaniu do udziału w programach specjalnych i które zgodnie z nowelizacją ustawy o promocji zatrudnienia i instytucjach rynku pracy, obowiązującą od 27 V 2014 r., spełniają co najmniej jedno z kryteriów:

- 1) bezrobotni do 30 roku życia,
- 2) długotrwale bezrobotni,
- 3) bezrobotni powyżej 50 roku życia,
- 4) bezrobotni korzystający ze świadczeń pomocy społecznej,
- 5) bezrobotni posiadający co najmniej jedno dziecko do 6 roku życia lub co najmniej jedno dziecko niepełnosprawne do 18 roku życia,
- 6) bezrobotni niepełnosprawni.

„Długotrwale bezrobotni” są to osoby pozostające w rejestrze powiatowego urzędu pracy łącznie ponad 12 miesięcy w okresie ostatnich 2 lat, z wyłączeniem okresów odbywania stażu i przygotowania zawodowego dorosłych w miejscu pracy.

Stopę bezrobocia rejestrowanego obliczono jako stosunek liczby zarejestrowanych bezrobotnych do liczby cywilnej ludności aktywnej zawodowo, tj. bez pracowników jednostek budżetowych prowadzących działalność w zakresie obrony narodowej i bezpieczeństwa publicznego.

4. The data on the **unemployed persons registered** in the powiat labour offices are presented in accordance with the Law of 20 IV 2004 on Promotion of Employment and Labour Market Institutions (Journal of Laws 2016, item 645, with later amendments).

Registered unemployment has not include persons who: undergoing traineeships, an internship, person undergoing occupational preparation of adults and social utility works and directed to employment agency within the framework of activation actions appointment.

For the unemployed graduate is a unemployed person registered within the period of 12 months since the completion (confirmed with a diploma, certificate, or other document) of school education, occupational courses of a duration for no less than 24 months, or acquired the right to perform a job as the disabled person.

Unemployed persons with a specific situation on the labour market are the persons who are entitled to priority in appointment for participation in special programmes and who, in accordance with amendment to Law on Employment Promotion and Labour Market Institutions, in force since 27 V 2014, persons fulfilling at least one of the criteria:

- 1) unemployed persons below 30 years of age,
- 2) long-term unemployed,
- 3) unemployed persons over 50 years of age,
- 4) unemployed persons benefiting from social assistance,
- 5) unemployed persons with at least one child under 6 years of age or at least one disabled child below 18 years of age
- 6) disabled unemployed persons.

The „long term unemployed” are persons remaining in the register rolls of the powiat labour office for the overall period of over 12 months during the last two years, excluding the periods of traineeship and occupational preparation of adults in the work place.

Registered unemployment rate was compiled as a ratio of the number of registered unemployed persons to the economically active civilian population, i.e. excluding employees of budgetary entities conducting activity within the scope of national defence and public safety.

Oferta pracy (wolne miejsce pracy i miejsce aktywizacji zawodowej) oznacza zgłoszenie przez pracodawcę do powiatowego urzędu pracy:

- co najmniej jednego wolnego miejsca zatrudnienia lub innej pracy zarobkowej (tj. wykonywanie pracy lub świadczenie usług na podstawie umów cywilnoprawnych), w określonym zawodzie lub specjalności w celu uzyskania pomocy w znalezieniu odpowiedniego pracownika,
- miejsca aktywizacji zawodowej, przyjętego do realizacji, takiego jak staż, przygotowanie zawodowe dorosłych, praca społecznie użyteczna.

5. Przeciętne wynagrodzenia miesięczne nominalne przypadające na 1 zatrudnionego obliczono, przyjmując:

- 1) wynagrodzenia osobowe bez wynagrodzeń osób wykonujących pracę nakładczą oraz uczniów, a także osób zatrudnionych za granicą;
- 2) wypłaty z tytułu udziału w zysku lub w nadwyżce bilansowej w spółdzielniach;
- 3) dodatkowe wynagrodzenia roczne dla pracowników jednostek sfery budżetowej;
- 4) honoraria wypłacane niektórym grupom pracowników za prace wynikające z umowy o pracę.

6. Dane o przeciętnych wynagrodzeniach miesięcznych prezentuje się w ujęciu brutto.

7. Dane dotyczące **wyników finansowych** przedsiębiorstw dostosowano do nowelizacji ustawy o rachunkowości z dnia 29 IX 1994 r. (jednolity tekst Dz. U. 2013 poz. 330, z późniejszymi zmianami).

8. Przychody z całokształtu działalności (kwoty otrzymane i należne) obejmują:

- przychody netto ze sprzedaży (łącznie z dotacjami do produktów), wytworzonych przez podmiot produktów (wyrobów gotowych, półfabrykatów i usług), a także opakowań, wyposażenia i usług obcych, jeżeli są one fakturowane odbiorcom łącznie z produktami;

Job offer (vacant place of employment and place of occupational activation) means declaring by the employer to the powiat labour office:

- at least one vacant place of employment or other paid work (i.e. performing work or providing services on the basis of the civil-legal contracts), in a particular occupation or speciality, in order to find an appropriate employee,
- place of occupational activation, adopted to implementation, such as traineeship, occupational preparation of adults, social utility work.

5. Average monthly nominal wage and salary per employee are computed assuming the following:

- 1) personal wages and salaries excluding wages and salaries of outworkers and apprentices as well as persons employed abroad;
- 2) payments from a share in profit or in the balance surplus of co-operatives;
- 3) additional annual wages and salaries for employees of budget sphere entities;
- 4) fees paid to selected groups of employees for performing work in accordance with labour contract.

6. Data on average monthly wages and salaries is presented in gross value.

7. Data on **financial results** of enterprises are presented as prescribed by the amended Accounting Act dated 29 IX 1994 (uniform text, Journal of Laws 2013 item 330 with later amendments).

8. Revenues from total activity (sums received and due) include:

- net revenues from the sale of products which have been manufactured by the entity (goods, semi-finished goods and services) as well as packaging, equipment and services made by other contractors if the customers are invoiced for the foregoing together with the purchased products, including subsidies on products;

- przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów (tj. nabytych w celu odsprzedaży w stanie nieprzetworzonym rzeczowych aktywów obrotowych oraz produktów przez siebie wytworzonych, jeśli sprzedawane są one w sieci własnych sklepów obok towarów obcej produkcji), łącznie z kwotami należnymi z tytułu sprzedaży opakowań wielokrotnego użytku;
- pozostałe przychody operacyjne, tj. przychody związane pośrednio z podstawową działalnością jednostki, a w szczególności: zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych (środków trwałych, środków trwałych w budowie, wartości niematerialnych i prawnych, inwestycji w nieruchomości i prawa), otrzymane nieodpłatnie, w tym w drodze darowizny aktywa (środki pieniężne), odszkodowania, rozwiązane rezerwy, korekty odpisów aktualizujących wartość aktywów niefinansowych, przychody z działalności społecznej, przychody z najmu lub dzierżawy środków trwałych albo inwestycji w nieruchomości i prawa;
- przychody finansowe, tj. przychody z tytułu dokonanych przez podmiot operacji finansowych: kwoty należne z tytułu dywidend i udziałów w zysku, odsetki od udzielanych pożyczek, odsetki od lokat terminowych, odsetki za zwłokę, zysk ze zbycia inwestycji, zmniejszenia odpisów aktualizacyjnych wartości inwestycji wobec całkowitego lub częściowego ustania przyczyn powodujących trwałą utratę ich wartości, nadwyżkę dodatnich różnic kursowych nad ujemnymi.

9. Koszty uzyskania przychodów z całości kształtu działalności obejmują:

- koszt własny sprzedanych produktów (wytrobów i usług), tj., koszty ogółem pomniejszone o koszt wytworzenia świadczeń na własne potrzeby jednostki i skorygowane o zmianę stanu produktów;
- wartość sprzedanych towarów i materiałów według cen zakupu (nabycia);

- *net revenues from the sale of goods and materials (including sums due from the sale of reuse packages), i.e. current assets purchased for resale in a non-processed condition and products manufactured by entity if they are sold by shops within the company's network along with goods manufactured by other manufacturers.*
- *other operating revenues, i.e. revenues indirectly related with the basic activity of the entity, in particular: profits from the sale of non-financial fixed assets (fixed assets, assets under construction, intangible fixed assets, investments in real estate and rights), assets (cash) received free of charge, including donated assets, as well as damages, reversed provisions, adjustments of the depreciation value for non-financial assets, revenues from social activities, revenues from rent or lease of fixed assets and investments in real estate and rights;*
- *financial revenues, i.e. revenues from financial operations conducted by an entity: amounts due in respect of dividends and share in profits, interest on loans granted, interest on term deposits, default interest, profits from the sale of investments, reduction of depreciation write-offs relating to investments due to the fact that the reasons resulting in the permanent loss of their value have ceased to exist (whether partially or totally), surplus of foreign exchange gains over losses.*

9. Costs of obtaining revenues from total activity includes:

- *cost of products sold i.e. the total costs decreased by the costs of generating benefits for the needs of the entity and corrected by charge in product stocks;*
- *value of goods and materials sold according to procurement (purchase) prices;*

- pozostałe koszty operacyjne, tj. koszty związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: stratę ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych, tj. nadwyżkę wartości sprzedanych składników majątku trwałego nad przychodami z ich sprzedaży, amortyzację oddanych w dzierżawę lub najem środków trwałych i środków trwałych w budowie, nieplanowane odpisy amortyzacyjne (odpisy z tytułu trwałej utraty wartości), poniesione kary, grzywny, odszkodowania, odpisane w części lub w całości wierzytelności w związku z postępowaniem upadłościowym, układowym i naprawczym, utworzone rezerwy na pewne lub o dużym stopniu prawdopodobieństwa przyszłe zobowiązania (straty z transakcji gospodarczych w toku), odpisy aktualizujące wartość aktywów niefinansowych, koszty utrzymania obiektów działalności socjalnej, darowizny lub nieodpłatnie przekazane aktywa trwałe;
- koszty finansowe, tj. m.in. odsetki od zaciągniętych kredytów i pożyczek, odsetki i dyskonto od wyemitowanych przez jednostkę obligacji, odsetki za zwłokę, stratę ze zbycia inwestycji, odpisy z tytułu aktualizacji wartości inwestycji, nadwyżkę ujemnych różnic kursowych nad dodatnimi.

10. Przychody i koszty uzyskania przychodów ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów wpływające na wynik finansowy ustala się w wartości wyrażonej w rzeczywistych cenach sprzedaży, z uwzględnieniem opustów, rabatów i bonifikat, bez podatku od towarów i usług (VAT).

11. Wyniki finansowe:

- wynik ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów stanowi różnicę między przychodami netto osiągniętymi ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów a kosztami poniesionymi na ich uzyskanie (koszt własny sprzedanych produktów, towarów i materiałów);
- wynik na pozostałej działalności operacyjnej stanowi różnicę między pozostałymi przychodami operacyjnymi a pozostałymi kosztami operacyjnymi. Od 2002 r. do 2015 r. zawiera część, a od 2016 r. całość zdarzeń nadzwyczajnych związanych z działalnością operacyjną;

- *other operating cost, i.e. cost indirectly related to operating activity of the entity, in particular: loss on the sale of non-financial fixed assets, i.e. surplus of the value of sold fixed assets over the revenues from their sale, depreciation of leased or rented fixed assets and assets under construction, unplanned write-offs (write-offs by virtue of a permanent loss of value), fines, penalties and indemnities paid, partially or fully written-off liabilities related to bankruptcy, composition or restructuring proceedings, reserves made for future certain liabilities or liabilities which are likely to occur (loss on current business transaction in), write-offs updating the value of non-financial assets, costs of maintaining premises required for social activity, donations or fixed assets received free of charge;*
- *financial cost, i.e., among others, things interest from contracted credits and loans, interest and discount on bonds issued by the entity, default interest, loss on the sale of investments, write-offs updating the value of investments, the surplus of foreign exchange losses over gains.*

10. Revenues and costs of obtaining revenues from the sale of products, goods and materials which have an influence on the financial result are expressed in actual sales prices, taking into account discounts, rebates and reductions, excluding the value added tax (VAT).

11. Financial results:

- *result from sale of products, goods and materials constitutes a difference between net revenues gained from the sale of products, goods and materials and costs bore for their obtaining (cost of products sold, goods and materials);*
- *result on other operating activity is a difference between other operating revenues and other operating costs. Since 2002 till 2015 this item comprised part of extraordinary events related to operating activity, whereas since 2016 all kinds of extraordinary events are included into this item;*

- wynik na działalności operacyjnej stanowi różnicę między przychodami netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, z uwzględnieniem dotacji, upustów, rabatów i innych zwiększeń lub zmniejszeń, bez podatku od towarów i usług oraz pozostałymi przychodami operacyjnymi a wartością sprzedanych produktów, towarów i materiałów wycenionych w kosztach wytworzenia albo cenach nabycia, albo zakupu, powiększoną o całość poniesionych od początku roku obrotowego kosztów ogólnych zarządu, sprzedaży produktów, towarów i materiałów oraz pozostałych kosztów operacyjnych;
- wynik na operacjach finansowych stanowi różnicę między przychodami finansowymi, w szczególności z tytułu dywidend (udziałów w zyskach), odsetek, zysków ze zbycia inwestycji, aktualizacji wartości inwestycji, nadwyżki dodatnich różnic kursowych nad ujemnymi a kosztami finansowymi, w szczególności z tytułu odsetek, strat ze zbycia inwestycji, aktualizacji wartości inwestycji, nadwyżki ujemnych różnic kursowych nad dodatnimi;
- wynik finansowy na działalności gospodarczej jest sumą wyników finansowych: na sprzedaży produktów, towarów i materiałów, na pozostałej działalności operacyjnej oraz na operacjach finansowych;
- wynik zdarzeń nadzwyczajnych stanowi różnicę między zyskami nadzwyczajnymi a stratami nadzwyczajnymi.
Od 2016 r. wszelkie skutki zdarzeń, które dotychczas wpływały na zyski i straty nadzwyczajne, są zaliczane odpowiednio do pozostałych przychodów i pozostałych kosztów operacyjnych;
- wynik finansowy brutto (zysk lub strata) jest to wynik na działalności gospodarczej — do końca 2015 r. korygowany o wynik zdarzeń nadzwyczajnych;
- wynik finansowy netto (zysk lub strata) otrzymuje się po pomniejszeniu wyniku finansowego brutto o obowiązkowe obciążenia, które obejmują podatek dochodowy od osób prawnych i fizycznych oraz inne płatności wynikające z odrębnych przepisów.

- *result on operating activity constitutes a difference between net revenues from the sale of products, goods and materials, including subsidies, discounts, rebates and other additions/disposals, excluding value added tax, and other operating revenues, and products, goods and materials sold valued at manufacturing cost, acquisition or purchasing prices, increased by the total general and administrative costs, costs of sales of products, goods and materials and other operating costs incurred since the beginning of the accounting year;*
- *result on financial operations constitutes a difference between financial revenues, in particular, in respect of dividends (share in profits), interest, profits from the sale of investments, updating the value of investments, surplus of foreign exchange gains over losses, and financial costs, in particular, those relating to interest, losses on the sale of investments, updating the value of investments, the surplus of foreign exchange losses over gains;*
- *financial result on economic activity is the sum of the financial results: from sale of products, goods and materials, on other operating activity and on financial operations;*
- *result on extraordinary events constitutes a difference between extraordinary profits and extraordinary losses.*
Since 2016 all economic effects of the events which previously affected the extraordinary profits or losses, are classified as other operating revenues or other operating costs, respectively;
- *gross financial result (profit or loss) is a result on economic activity, until the end of 2015, corrected by result on extraordinary events;*
- *net financial result (profit and loss) is obtained after decreasing of the gross financial result by obligatory encumbrances, which include corporate and personal income tax as well as other payments resulting from separate regulations.*

12. Aktywa obrotowe oraz zobowiązania:

- aktywa obrotowe są częścią kontrolowanych przez jednostkę zasobów majątkowych, wykorzystywanych w działalności operacyjnej o wiarygodnie określonej wartości, powstałych w wyniku przeszłych zdarzeń, które spowodują w przyszłości wpływ do jednostki korzyści ekonomicznych. Obejmują: zapasy (rzeczowe aktywa obrotowe) oraz krótkoterminowe: należności, inwestycje oraz rozliczenia międzyokresowe;
- należności krótkoterminowe obejmują ogół należności z tytułu dostaw i usług oraz całość lub część należności z innych tytułów niezaliczonych do aktywów finansowych, a które stają się wymagalne w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego;
- inwestycje krótkoterminowe są krótkoterminowymi aktywami nabytymi w celu osiągnięcia korzyści ekonomicznych wynikających z przyrostu wartości tych aktywów;
- krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe są rozliczeniami, które trwają nie dłużej niż 12 miesięcy od dnia bilansowego;
- zobowiązania są wynikającym z przeszłych zdarzeń obowiązkiem wykonania świadczeń o wiarygodnie określonej wartości, które powodują wykorzystanie już posiadanych lub przyszłych aktywów jednostki;
- zobowiązania krótkoterminowe (bez funduszy specjalnych) są ogółem zobowiązań z tytułu dostaw i usług, a także całością lub częścią pozostałych zobowiązań, które stają się wymagalne w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego;
- zobowiązania długoterminowe są ogółem zobowiązań, których okres spłaty na dzień bilansowy jest dłuższy niż rok, z wyjątkiem zobowiązań z tytułu dostaw i usług.

13. Wskaźniki:

- wskaźnik rentowności ze sprzedaży jest to relacja wyniku ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów do przychodów netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów;
- wskaźnik poziomu kosztów jest to relacja kosztów uzyskania przychodów z całokształtu działalności do przychodów z całokształtu działalności;

12. Current assets and liabilities:

- *current assets are part of the property controlled and used by the entity in its operating activity whose value has been determined in a reliable manner resulting from past events and bound to generate economic benefits to the entity in the future. They include: stock (circulating or current fixed assets), short-term: dues, investments and inter-period settlements;*
- *short-term dues include total debtors from deliveries and services and the whole or part of other debtors, which are not financial assets, with the maturity of twelve months as of the balance sheet date;*
- *short-term investments are short-term assets acquired for the purpose of generating economic benefits owing to the increase in the value of these assets;*
- *short-term inter-period settlements are the prepayments made for the period up to twelve months as of the balance sheet date;*
- *liabilities are obligations resulting from past events entailing the provision of a consideration whose value has been determined in a reliable manner, which involve the use of an entity current or future assets;*
- *short-term liabilities (excluding special funds) are total trade creditors and the whole or part of other liabilities with the maturity of twelve months as of the balance sheet date;*
- *long-term liabilities are total liabilities with the maturity of more than twelve months as at the balance sheet date, apart from trade creditors.*

13. Indices:

- *sales profitability rate constitutes the relation of the result from the sale of products, goods and materials to net revenues from the sale of products, goods and materials;*
- *the cost level indicator constitutes the relation of the costs of obtaining revenues from total activity to revenues from total activity;*

- wskaźnik rentowności obrotu brutto jest to relacja wyniku finansowego brutto do przychodów z całokształtu działalności;
- wskaźnik rentowności obrotu netto jest to relacja wyniku finansowego netto do przychodów z całokształtu działalności;
- wskaźnik płynności finansowej I stopnia jest to relacja inwestycji krótkoterminowych do zobowiązań krótkoterminowych;
- wskaźnik płynności finansowej II stopnia jest to relacja inwestycji krótkoterminowych i należności krótkoterminowych do zobowiązań krótkoterminowych.

15. Przedmiotem obserwacji cen w zakresie produkcji sprzedanej przemysłu i produkcji budowlano-montażowej są ceny bazowe, tj. kwoty pieniędzy otrzymywane przez producenta od nabywcy za jednostkę produktu (wyrobu lub usługi), pomniejszone o podatki od produktu oraz ewentualne rabaty i opusty, a powiększone o dotacje do produktu.

16. Wskaźniki cen:

1) produkcji sprzedanej przemysłu (tj. górnictwa i wydobywania, przetwórstwa przemysłowego, wytwarzania i zaopatrywania w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych, a także dostawy wody; gospodarowania ściekami i odpadami oraz działalności związanej z rekultywacją) opracowano na podstawie miesięcznego badania cen wyrobów i usług faktycznie uzyskiwanych przez, dobrane w sposób celowy, podmioty gospodarcze zaklasyfikowane do wyżej wymienionych sekcji. W kraju badaniem objęto ok. 3,3 tys. podmiotów, w których liczba pracujących przekracza 9 osób.

W celu uzyskania wskaźników cen dla każdego rodzaju działalności obliczane są kolejno:

a) wskaźniki cen przy podstawie „miesiąc poprzedni = 100”:

– dla szerebła przedsiębiorstw – jako średnie ważone indywidualnych wskaźników cen reprezentantów przy zastosowaniu, jako systemu wag, wartości ich sprzedaży w badanym miesiącu,

– dla szerebła grup, działów i sekcji – jako średnie wskaźników cen agregatów niższego szerebła ważone ich pełną wartością sprzedaży w badanym miesiącu,

- *the profitability rate of gross turnover constitutes the relation of gross financial result to revenues from total activity;*
- *the profitability rate of net turnover constitutes the relation of net financial result to revenues from total activity;*
- *the first degree financial liquidity indicator constitutes the relations of short-term investments to short-term liabilities;*
- *the second degree financial liquidity indicator constitutes the relations of short-term investments and short-term dues to short-term liabilities.*

15. *The subject of the price survey, in the field of sold production of industry, construction and assembly production are basic prices, i.e. amounts of money received by a producer from a buyer for unit of product (good and service), decreased by the taxes on the product as well as by applicable rebates and deductions and increased by subsidies received for the product.*

16. Price indices:

1) sold production of industry (i.e. mining and quarrying, manufacturing, electricity, gas, steam and air conditioning supply and also water supply; sewerage, waste management and remediation activities) are calculated on the basis of a monthly survey on prices of products and services actually received by specifically selected economic units, included in the above mentioned sections. In the country the survey covers about 3,3 thous. units, in which the number of employed persons exceeds 9 persons.

With the aim of obtaining price indices for each type of activity, the following calculations are made in turn:

a) price indices on the base “previous month = 100”:

– *at enterprise level – as weighted averages of individual price indices of representative items in using, as their weight system, the value of their sale in the surveyed month,*

– *at group, division and section level – as averages of price indices of aggregates at lower levels weighted by the full value of their sale in the surveyed month,*

b) wskaźniki cen przy innych podstawach – jako średnie wskaźników cen agregatów niższych szczebli ważone wartością ich sprzedaży z 2010 r., która jest aktualizowana miesięcznie o zmiany cen i zmiany struktury sprzedaży zachodzące w kolejnych miesiącach roku, którego dotyczą wskaźniki cen.

Wskaźniki cen obrazują dynamikę cen wynikającą z faktycznie wprowadzonych zmian cen, jak i zmian w strukturze asortymentowej sprzedaży oraz w strukturze odbiorców.

2) **produkcji budowlano-montażowej** uzyskano na podstawie miesięcznego badania cen robót realizowanych przez, dobrane w sposób celowy, podmioty gospodarcze zaklasyfikowane do sekcji „Budownictwo”, tj. przez ok. 480 przedsiębiorstw budowlanych w kraju, w których liczba pracujących przekracza 9 osób. Sposób obliczania wskaźnika cen jest analogiczny jak opisany w pkt. 16, 1.

17. Dane o wartości produkcji sprzedanej przemysłu (tj. górnictwa i wydobywania, przetwórstwa przemysłowego, wytwarzania i zaopatrywania w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych oraz dostawy wody; gospodarowania ściekami i odpadami oraz działalności związanej z rekultywacją), **budownictwa** oraz **sprzedaży produkcji budowlano-montażowej** prezentuje się bez VAT i podatku akcyzowego, natomiast łącznie z wartością dotacji przedmiotowych, tj. dotacji do wyrobów i usług – w tzw. cenach bazowych.

Wartość sprzedaży produkcji budowlano-montażowej wyrażona w cenach bazowych, z uwagi na niewystępujący podatek akcyzowy i dotacje przedmiotowe, równa się wartości wyrażonej w cenach producenta.

18. Dane o produkcji sprzedanej przemysłu dotyczą działalności przemysłowej i nieprzemysłowej podmiotów gospodarczych zaliczanych do sekcji: „Górnictwo i wydobywanie”, „Przetwórstwo przemysłowe” oraz „Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych”, „Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami oraz działal-

b) *price indices on other bases – as averages of price indices of aggregates at lower levels weighted by the value of their sale of 2010, which is updated monthly by the price and sale structure changes, occurring in subsequent months of a year, to which the price indices refer.*

The price indices illustrate the index of prices resulting from actually introduced price changes and changes in the commodity structure of sales and structure of the customers.

2) **construction and assembly production** are calculated on the basis of a monthly survey of prices of works realized by specifically selected economic units, classified in “Construction” section, i.e. by about 480 construction assembly enterprises in the country, in which the number of employees of employed persons exceeds 9 persons. Price indices calculation is analogous in item 16, 1.

17. Data on the value of sold production of industry (i.e. of mining and quarrying, manufacturing, electricity, gas, steam and air conditioning supply and also water supply; sewerage, waste management and remediation activities), **construction and sale of construction and assembly production** are presented excluding VAT and the excise tax, but including the value of subsidies on products and services, in so-called basic prices.

The value of sales construction and assembly production, expressed in basic prices, is equal to the value expressed in producer's prices due to the lack of excise tax and entity subsidies.

18. Data on sold production of industry cover industrial and non-industrial activities of the economic entities included to the section: “Mining and quarrying”, “Manufacturing” and “Electricity, gas steam and air conditioning supply” and “Water supply; sewerage, waste management and remediation activities”, instead data on **sold production of construction**, covers construction and non-construction activities of economic entities

ność związana z rekultywacją", natomiast o produkcji sprzedanej budownictwa – działalności, odpowiednio: budowlanej i niebudowlanej podmiotów gospodarczych zaliczanych do sekcji „Budownictwo” i obejmują:

- wartość sprzedanych wyrobów, półfabrykatów i części własnej produkcji (niezależnie od tego czy otrzymano za nie należne opłaty);
- wartość robót i usług świadczonych odpłatnie, tj. odpowiednio: przemysłowych, budowlanych, jak i innych niż przemysłowe i budowlane;
- zryczałtowaną odpłatność agenta w przypadku zawarcia umowy na warunkach zlecenia lub pełne przychody agenta w przypadku zawarcia umowy agencyjnej;
- wartość produktów w formie rozliczeń w naturze;
- produkty przeznaczone na powiększenie wartości własnych środków trwałych.

19. Dane o sprzedaży produkcji budowlano-montażowej dotyczą robót zrealizowanych na terenie kraju, wykonanych siłami własnymi, tj. bez podwykonawców, systemem zleceńowym (tj. na rzecz obcych zleceniodawców) przez podmioty budowlane zaliczane zgodnie z PKD 2007 do sekcji „Budownictwo”, polegających na wznoszeniu budynków i budowli począwszy od przygotowania terenu przez różnicowany zakres robót ziemnych, fundamentowych (stan zerowy), wykonania elementów nośnych, przegród budowlanych, układaniu i pokrywaniu dachów (stan surowy) do robót montażowych, instalacyjnych i wykończeniowych. We wszystkich tych kategoriach zawarte są odpowiednie prace związane z budową, przebudową, rozbudową, odbudową, remontem i konserwacją stałych i tymczasowych obiektów budowlanych.

20. Nakłady inwestycyjne są to nakłady finansowe lub rzeczowe, których celem jest stworzenie nowych środków trwałych lub ulepszenie (przebudowa, rozbudowa, rekonstrukcja lub modernizacja) istniejących obiektów majątku trwałego, a także nakłady na tzw. Pierwsze wyposażenia inwestycji. Nakłady inwestycyjne dzielą się na nakłady na środki trwałe oraz pozostałe nakłady.

includes to the section “Construction” and concerns:

- *the value of finished products sold, semi-finished products and parts of own production (regardless of whether or not payments due were received for them);*
- *the value of paid works and services rendered, i.e. both industrial and construction as well as non-industrial and non-construction;*
- *flat agent’s fee in the case of concluding an agreement on commission terms and full agent’s fee in the case of concluding an agency agreement;*
- *the value of products in the form of settlements in kind;*
- *products designated for increasing the value of own fixed assets.*

19. Data regarding construction and assembly production sales concern work realized with own resources (i.e. without subcontractors), domestically on the basis of contract system (i.e. for outside clients) by construction entities, classified according to NACE Rev. 2 in the section “Construction”, consisting in the construction of buildings and structures from site preparation through a wide range of terrestrial work, ground worked (zero state), construction of bearing elements, partitions, laying and covering of roofs (raw state) for assembly, installation and completion work. The pertinent work connected with the building, rebuilding, expansion, restoration, renovation and conservation of permanent and temporary building structures is included in all of these categories.

20. Investment outlays are financial or tangible outlays, the purpose of which is creation of fixed assets or the improvement (rebuilding, enlargement, re-construction or modernization) of existing capital assets items, as well as outlays on so-called initial investments. Investment outlays are divided into outlays on fixed assets and other outlays.

Nakłady na środki trwałe to nakłady na:

- budynki i budowle (obejmują budynki i lokale oraz obiekty inżynierii lądowej i wodnej), w tym m.in. roboty budowlano-montażowe, dokumentacje projektowo-kosztorysowe,
- maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia (łącznie z przyrządami, ruchomościami i wyposażeniem),
- środki transportu,
- inne, tj.: melioracje szczegółowe, koszty ponoszone przy nabyciu gruntów i używanych środków trwałych, inwentarz żywy (stado podstawowe) i zasadzenia wieloletnie, a ponadto koszty obsługi zobowiązań zaciągniętych w celu sfinansowania zakupu, budowy lub ulepszenia środka trwałego za okres realizacji inwestycji, z wyjątkiem kosztów nieuwzględnionych w wartości nakładów na środki trwałe przez podmioty stosujące Międzynarodowe Standardy Rachunkowości (MSR), wprowadzone od 1 I 2005 r.

Pozostałe nakłady są to nakłady na tzw. pierwsze wyposażenie inwestycji oraz inne koszty związane z realizacją inwestycji. Nakłady te nie zwiększają wartości środków trwałych.

21. Przestępstwo stwierdzone jest to zdarzenie, co do którego w zakończonym postępowaniu przygotowawczym potwierdzono, że jest przestępstwem. Przestępstwo – zgodnie z Kodeksem karnym z 1997 r. – jest to zbrodnia lub występki ścigany z oskarżenia publicznego lub z oskarżenia prywatnego, zgodnie z Kodeksem karnym skarbowym – jest to przestępstwo skarbowe.

Przestępstwo stwierdzone w zakończonym postępowaniu przygotowawczym, w którym ustalono przynajmniej jednego podejrzanego jest to przestępstwo wykryte.

Dane o przestępstwach stwierdzonych od 2014 r. nie obejmują czynów karalnych popełnionych przez nieletnich; zgodnie ze zmienioną metodologią stwierdzenie popełnienia czynów karalnych przez nieletnich dokonywane jest w postępowaniu sądowym po uprzednim przekazaniu przez Policję akt w sprawach nieletnich do sądu rodzinnego.

Outlays on fixed assets include outlays on:

- *buildings and structures (include buildings and places as well as land and water engineering constructions), of which among others, construction and assembly work, design and cost estimate documentation,*
- *machinery, technical equipment and tools (including instruments, movables and fittings),*
- *transport equipment;*
- *other, i.e., detailed meliorations, costs incurred for purchasing land and second-hand fixed assets, livestock (basic herd), long-term plantings and moreover service costs of liabilities incurred to finance purchase, construction or improvement of fixed assets for the period of investment realization, except for costs not included in outlays on fixed assets by units that use International Accounting Standards (IAS), implemented since 1 I 2005.*

Other outlays include outlays on so-called primary equipment investments as well as other costs connected with investment realization. These outlays do not increase the value of fixed assets.

21. An ascertained crime is an event, which after the completion of preparatory proceedings was confirmed as a crime. In connection with the Criminal Code of 1997 crime is a felony or misdemeanour prosecuted upon by public accusation or private accusation, in connection with the Penal Fiscal Code – is a fiscal offence.

An ascertained crime in completed preparatory proceeding, in which at least one suspect was found is a detected crime.

Data about ascertained crimes since 2014 do not include punishable acts committed by juveniles; in accordance with the amended methodology, the specification of the number of juveniles committing punishable acts takes place during court proceedings after the Police provides records in juvenile cases to the family court.

Informacje o przestępstwach stwierdzonych i wskaźnikach wykrywalności sprawców przestępstw pochodzą z policyjnych systemów informacyjnych. Dane dotyczą spraw prowadzonych przez Policję lub powierzonych przez prokuratora w całości do prowadzenia przez Policję.

22. Wskaźnik wykrywalności sprawców przestępstw jest to stosunek liczby przestępstw wykrytych w danym okresie (łącznie z wykrytymi po podjęciu z umorzenia) do liczby przestępstw stwierdzonych w danym okresie, powiększonej o liczbę przestępstw stwierdzonych w podjętych postępowaniach, a umorzonych w latach poprzednich z powodu niewykrycia sprawców.

Information regarding ascertained crimes and rates of detectability of delinquents in ascertained crimes come from police information systems. Data concern cases conducted by the Police or entrusted by the prosecutor entirely to the Police conduction.

22. The rate of detectability of delinquents is the relation of the number of detected crimes in a given period (including those detected after resumption following discontinuance) to the number of crimes ascertained in a given period, plus the number of crimes recorded in commenced proceedings and discontinued in previous years due to undetected delinquents.

SYTUACJA SPOŁECZNO-GOSPODARCZA WROCŁAWIA

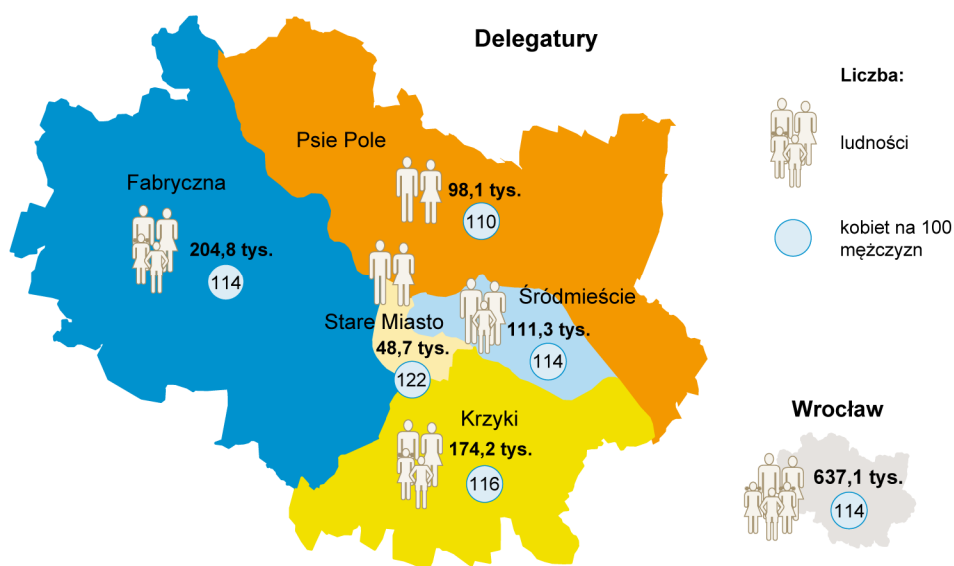
- Według stanu w końcu czerwca 2016 r. we **Wrocławiu mieszkało 637,1 tys. osób**, co stanowiło 21,9% ogólnej liczby ludności województwa.
- **Przeciętne miesięczne wynagrodzenie brutto** w sektorze przedsiębiorstw w 2016 r. wyniosło 4550,79 zł i było o 4,6% wyższe od notowanego przed rokiem. Najwyższe wynagrodzenia zanotowano w sekcji informacja i komunikacja – 7190,48 zł.
- W końcu grudnia 2016 r. **liczba pracujących** w sektorze przedsiębiorstw wyniosła 193,0 tys. osób i zwiększyła się w ciągu roku o 5,8%. **Przeciętne zatrudnienie** w 2016 r. było wyższe o 7,1% w porównaniu do 2015 r., w tym największy wzrost zatrudnienia zanotowano w sekcji informacja i komunikacja (o 18,8%).
- Rejestr Powiatowego Urzędu Pracy we Wrocławiu według stanu na koniec grudnia 2016 r. obejmował 10,2 tys. **osób bezrobotnych** (w tym 51,3% stanowiły kobiety). **Stopa bezrobocia** we Wrocławiu kształtowała się na poziomie 2,8% i była o 4,5 p.proc. niższa niż w województwie.
- W 2016 r. we Wrocławiu **przekazano do użytkowania** 8477 mieszkań o łącznej powierzchni użytkowej 498,9 tys. m². W porównaniu do 2015 r. nieznacznie zmniejszyła się liczba pozwoleń na budowę mieszkań lub zgłoszeń z projektem budowlanym oraz liczba mieszkań rozpoczętych.
- Według danych Komendy Głównej Policji na terenie Wrocławia w 2016 r. we Wrocławiu odnotowano 23,0 tys. **przestępstw stwierdzonych w zakończonych postępowaniach przygotowawczych**, czyli 30,8% wszystkich przestępstw stwierdzonych na terenie województwa dolnośląskiego. Wskaźnik wykrywalności sprawców przestępstw ukształtował się na poziomie 42,7%.

- W okresie styczeń – wrzesień 2016 r. **przychody z całokształtu działalności** gospodarczej dużych przedsiębiorstw osiągnęły wartość 46,0 mld zł, tj. o 6,8% wyższą niż przed rokiem. **Koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności** wyniosły 44,6 mld zł i w porównaniu do analogicznego okresu 2015 r. wzrosły o 7,9%. W efekcie mniejszego wzrostu w skali roku przychodów z całokształtu działalności niż kosztów ich uzyskania, pogorszył się **wskaźnik poziomu kosztów** (z 96,0% do 97,0%).
- W okresie styczeń – wrzesień 2016 r. **zysk netto** wykazało 74,2% badanych przedsiębiorstw (przed rokiem 71,8%), a udział przychodów przedsiębiorstw wykazujących zysk netto w ogólnej kwocie przychodów z całokształtu działalności zwiększył się, w relacji do analogicznego okresu poprzedniego roku, z 75,5% do 82,2%.
- **Nakłady inwestycyjne**, w okresie styczeń – wrzesień 2016 r., poniesione przez przedsiębiorstwa mające siedzibę na terenie miasta Wrocławia były o 5,6% wyższe niż w analogicznym okresie poprzedniego roku.
- W końcu grudnia 2016 r. **rejestr REGON** obejmował 116,4 tys. jednostek, których siedzibą było miasto Wrocław. Stanowiły one 32,2% podmiotów gospodarki narodowej zarejestrowanych w rejestrze REGON w województwie. Dominowały jednostki prowadzone przez osoby fizyczne (61,1% ogółu firm prowadzących działalność gospodarczą).
- Wartość **produkcji sprzedanej przemysłu** w 2016 r. (w cenach bieżących) wyniosła 20,1 mld zł, tj. więcej o 6,4% (w cenach stałych) niż rok wcześniej. Wartość produkcji sprzedanej jednostek przemysłowych Wrocławia stanowiła 17,9% produkcji sprzedanej przemysłu w województwie.
- **Produkcja sprzedana budownictwa** w 2016 r. wyniosła 5,0 mld zł, w tym 1,7 mld zł ze sprzedaży produkcji budowlano-montażowej. W porównaniu do 2015 r. wartość produkcji sprzedanej budownictwa (w cenach bieżących) zmniejszyła się o 5,6%, a produkcji budowlano-montażowej – o 25,9%.

LUDNOŚĆ

Według stanu w końcu czerwca 2016 r. we Wrocławiu mieszkało **637,1 tys. osób**, co stanowiło 21,9% ogólnej liczby ludności województwa. W porównaniu do stanu z czerwca 2015 r. liczba ludności Wrocławia zwiększyła się o 2,7 tys. osób.

Podstawowe dane o ludności Wrocławia w 2016 r. (stan w dniu 30 VI)



Kobiety stanowiły 53,3% ogółu ludności, a wskaźnik feminizacji osiągnął wartość 114. Najbardziej sfeminizowaną delegaturą Wrocławia było Stare Miasto, w której na 100 mężczyzn przypadały 122 kobiety.

Liczba ludności Wrocławia w 2016 r. (stan w końcu czerwca)

Wyszczególnienie	Ogółem	Mężczyźni	Kobiety
Wrocław	637075	297249	339826
Fabryczna	204762	95634	109128
Krzyki.....	174172	80788	93384
Psie Pole.....	98118	46747	51371
Stare Miasto	48744	21989	26755
Śródmieście	111279	52091	59188

W I połowie 2016 r. mieszkańcy Wrocławia zawarli 1196 związków małżeńskich, urodziło się 3605 dzieci, tj. 1858 chłopców i 1747 dziewczynek.

W I półroczu 2016 r. w mieście zmarło 3255 osób, w tym 9 niemowląt. W porównaniu do analogicznego okresu 2015 r. zawarto więcej małżeństw (o 61), zanotowano więcej urodzeń dzieci (o 919), natomiast liczba zgonów zmniejszyła się (o 354 osoby).

Ruch naturalny ludności we Wrocławiu w I półroczu 2016 r.

Wyszczególnienie	Małżeństwa	Urodzenia żywe	Zgony		Przyrost naturalny
			ogółem	w tym niemowląt	
Wrocław	1196	3605	3255	9	350
Fabryczna	311	1420	1057	3	363
Krzyki	334	1018	852	4	166
Psie Pole	172	511	386	-	125
Stare Miasto	132	187	311	-	-124
Śródmieście	247	469	649	2	-180

Przyrost naturalny w I półroczu 2016 r. we Wrocławiu wyniósł 350. Ujemny przyrost naturalny odnotowano w dwóch delegaturach – Śródmieście (minus 180) i Stare Miasto (minus 124).

W końcu czerwca 2016 r. mieszkańcy Wrocławia w wieku przedprodukcyjnym stanowili – 15,6% ogółu (przed rokiem 15,2%), produkcyjnym – 61,4% (62,4%) i poprodukcyjnym – 23,0% (22,4%).

Według stanu na koniec czerwca 2016 r. na 100 osób w wieku produkcyjnym przypadały 63 osoby w wieku nieprodukcyjnym (przed rokiem 60).

Ludność Wrocławia według grup wiekowych w 2016 r. (stan w dniu 30 VI)

Wyszczególnienie	Wrocław	Fabryczna	Krzyki	Psie Pole	Stare Miasto	Śródmieście
O G Ó Ł E M	637075	204762	174172	98118	48744	111279
W tym kobiety	339826	109128	93384	51371	26755	59188
W wieku przedprodukcyjnym	99395	33817	27816	17275	5610	14877
mężczyźni	50974	17212	14198	8958	2890	7716
kobiety	48421	16605	13618	8317	2720	7161
W wieku produkcyjnym	391186	121058	108334	59761	29484	72549
mężczyźni	201276	62538	54925	30987	15192	37634
kobiety	189910	58520	53409	28774	14292	34915
W wieku poprodukcyjnym	146494	49887	38022	21082	13650	23853
mężczyźni	44999	15884	11665	6802	3907	6741
kobiety	101495	34003	26357	14280	9743	17112
Ludność w wieku nieprodukcyjnym na 100 osób w wieku produkcyjnym	62,9	69,1	60,8	64,2	65,3	53,4

WYNAGRODZENIA

Przeciętne miesięczne wynagrodzenie brutto w sektorze przedsiębiorstw w 2016 r. kształtowało się na poziomie 4550,79 zł. Było ono o 4,6% wyższe niż przed rokiem i stanowiło 104,1% przeciętnej płacy w województwie.

W porównaniu do 2015 r. wzrost przeciętnych wynagrodzeń odnotowano w 12 sekcjach sektora przedsiębiorstw. Najwyższy wzrost przeciętnych wynagrodzeń zaobserwowano w sekcjach przetwórstwo przemysłowe – o 7,2%, zakwaterowanie i gastronomia – o 6,1% oraz handel; naprawa pojazdów samochodowych – 5,5%.

Najwyższe wynagrodzenia otrzymywali pracujący w sekcjach informacja i komunikacja – 7190,48 zł oraz działalność profesjonalna, naukowa i techniczna – 5813,37 zł. Wynagrodzenia te były wyższe od przeciętnego wynagrodzenia ogółem w sektorze przedsiębiorstw odpowiednio o 58,0% i o 27,7%.

Najniższe płace odnotowano w sekcji administrowanie i działalność wspierająca – 3301,64 zł (o 27,4% niższe od przeciętnego wynagrodzenia ogółem w sektorze przedsiębiorstw). Różnica między najwyższym a najniższym przeciętnym miesięcznym wynagrodzeniem brutto w sektorze przedsiębiorstw wyniosła 3888,84 zł.

GOSPODARKA MIESZKANIOWA

W 2016 r. we Wrocławiu przekazano do użytkowania 8477 mieszkań o łącznej powierzchni użytkowej 498,9 tys. m². W porównaniu do 2015 r. liczba oddanych mieszkań wzrosła o 27,1%, a łączna powierzchnia użytkowa była większa o 25,2%. Najwięcej mieszkań przekazali inwestorzy budujący na sprzedaż lub wynajem, tj. 7967 (w 2015 r. – 5936).

Mieszkania oddane do użytkowania we Wrocławiu stanowiły 51,3% ogólnej liczby mieszkań przekazanych do użytkowania w województwie. Najwięcej mieszkań oddano do użytkowania w delegaturze Krzyki (3053).

Udział poszczególnych form budownictwa w ogólnej liczbie mieszkań oddanych do użytkowania przedstawiał się następująco: na sprzedaż lub wynajem – 94,0%, inwestorzy indywidualni – 4,7%, spółdzielcze – 0,7% oraz społeczne czynszowe – 0,6%.

Przeciętna powierzchnia użytkowa mieszkania oddanego do użytkowania w 2016 r. wyniosła 58,8 m² i była mniejsza od powierzchni użytkowej mieszkania oddanego do użytkowania przed rokiem o 0,9 m², w tym w budownictwie indywidualnym wyniosła – 142,3 m², a w budownictwie przeznaczonym na sprzedaż i wynajem – 54,8 m².

Mieszkania oddane do użytkowania według form budownictwa w 2016 r.

Wyszczególnienie	Mieszkania	Powierzchnia użytkowa mieszkań w m ²	Przeciętna powierzchnia użytkowa 1 mieszkania w m ²
O g ó ł e m	8477	498861	58,8
Indywidualne	401	57056	142,3
Spółdzielcze	61	2924	47,9
Przeznaczone na sprzedaż lub wynajem	7967	436409	54,8
Spółeczne czynszowe	48	2472	51,5

W 2016 r. wydano pozwolenia lub dokonano zgłoszenia z projektem budowlanym 9756 nowych mieszkań, tj. o 12 mniej niż przed rokiem. W przeważającej liczbie były to pozwolenia na mieszkania przeznaczone na sprzedaż lub wynajem (9169).

W tym okresie zgłoszono fakt rozpoczęcia budowy 9205 mieszkań, których głównymi inwestorami są budujący na sprzedaż lub wynajem (8667).

BEZPIECZEŃSTWO PUBLICZNE

Według danych Komendy Głównej Policji we Wrocławiu w 2016 r. odnotowano 23,0 tys. **przestępstw stwierdzonych w zakończonych postępowaniach przygotowawczych**. Przestępstwa te stanowiły 30,8% wszystkich przestępstw stwierdzonych w województwie.

W strukturze przestępstw przeważały przestępstwa o charakterze kryminalnym (84,4% ogółu przestępstw stwierdzonych we Wrocławiu), a ich udział w przestępczości kryminalnej województwa dolnośląskiego wyniósł 35,1%. Przestępstwa o charakterze gospodarczym stanowiły 10,0% ogółu przestępstw stwierdzonych na terenie Wrocławia i 21,7% przestępstw gospodarczych województwa.

W porównaniu do 2015 r. liczba przestępstw ogółem we Wrocławiu zmniejszyła się o 8,8%, w tym kryminalnych – o 5,0%, a gospodarczych – o 33,6%.

Wskaźnik wykrywalności sprawców przestępstw ogółem wyniósł 42,7% (w województwie – 60,7%). Najwyższą wykrywalnością charakteryzowały się przestępstwa drogowe (95,7%). W przypadku przestępstw o charakterze kryminalnym i gospodarczym wskaźniki wykrywalności kształtowały się odpowiednio na poziomie 37,6% i 57,1%.

W 2016 r. we Wrocławiu odnotowano 11869 **zdarzeń drogowych**, tj. 579 wypadków i 11290 kolizji. W wypadkach drogowych rannych zostało 675 osób, a 19 osób poniosło śmierć. Wśród odnotowanych odpowiednio wypadków i kolizji w województwie, wypadki we Wrocławiu stanowiły 24,9%, a kolizje – 28,8%.

Komenda Wojewódzka Państwowej Straży Pożarnej we Wrocławiu zarejestrowała w 2016 r. 2064 **pożary**, tj. o 32,6% mniej niż w 2015 r. Z ogólnej liczby pożarów 2045 zaliczono do małych (powierzchnia obiektów do 70 m²), 16 – do średnich, a 3 – do dużych lub bardzo dużych.

W strukturze według miejsca powstania pożarów największy udział miały pożary obiektów należących do grupy inne (tj. garaży, śmietników, traw, lasów i innych), które stanowiły 57,9% pożarów ogółem, a następnie obiekty mieszkalne (27,2%).

Drugim obszarem działania straży pożarnej jest niesienie pomocy w tzw. **zagrożeniach miejscowych** (są to m.in.: katastrofy, awarie, wypadki, zagrożenia chemiczne, klęski żywiołowe). Strażacy brali udział w 4610 takich akcjach (mniej o 16,2% niż w 2015 r.). Jednostki straży pożarnej odnotowały 1236 fałszywych alarmów (tj. o 4,3% więcej niż w 2015 r.).

ZATRUDNIENIE

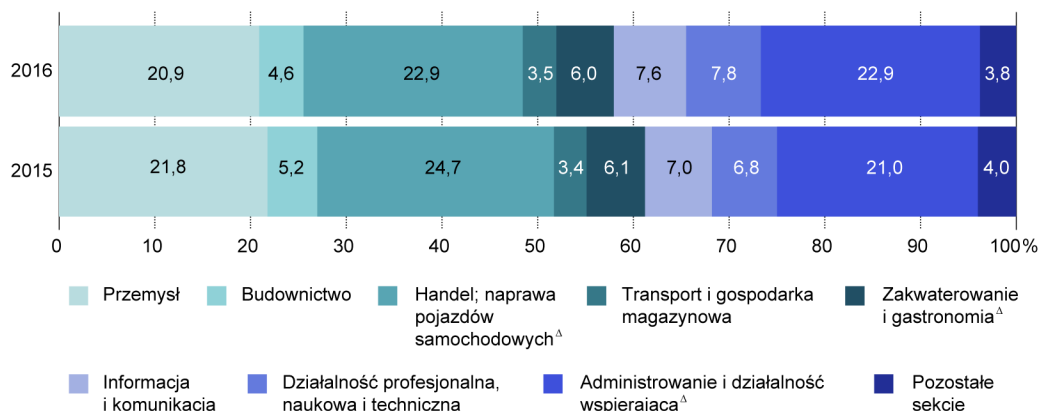
Według stanu w końcu grudnia 2016 r., we Wrocławiu w **sektorze przedsiębiorstw pracowało** 193,0 tys. osób. W porównaniu do analogicznego okresu 2015 r. liczba pracujących zwiększyła się o 5,8%.

Największy wzrost w skali roku liczby pracujących zaobserwowano w sekcjach:

- ⇒ działalność profesjonalna, naukowa i techniczna o 21,8%,
- ⇒ administrowanie i działalność wspierająca o 15,1%
- ⇒ informacja i komunikacja o 14,3%,

Zmniejszenie liczby pracujących odnotowano m.in. w budownictwie (o 5,2%).

Struktura pracujących w sektorze przedsiębiorstw według wybranych sekcji
(stan w dniu 31 XII)



Blisko co czwarty pracujący mieszkaniec Wrocławia pracował w sekcji administrowanie i działalność wspierająca oraz handel; naprawa pojazdów samochodowych (po 22,9%). Wysoki odsetek pracujących odnotowano także w przemyśle (20,9%).

Pracujący w sektorze przedsiębiorstw we Wrocławiu stanowili 39,6% ogółu pracujących w sektorze przedsiębiorstw w województwie.

Przeciętne zatrudnienie w sektorze przedsiębiorstw w 2016 r. wyniosło 179,6 tys. osób i było o 7,1% wyższe w porównaniu do 2015 r. Znaczny wzrost przeciętnego zatrudnienia zanotowano w sekcjach informacja i komunikacja (o 18,8%) oraz administrowanie i działalność wspierająca (o 15,7%). Spadek przeciętnego zatrudnienia dotyczył jedynie sekcji budownictwo (o 4,4%).

BEZROBOCIE

Według stanu w końcu grudnia 2016 r. w ewidencji Powiatowego Urzędu Pracy we Wrocławiu zarejestrowanych było 10,2 tys. **bezrobotnych**, w tym 5,2 tys. kobiet (tj. 51,3% ogólnej liczby bezrobotnych). Liczba zarejestrowanych bezrobotnych zmniejszyła się o 14,5% w doniesieniu do grudnia 2015 r.

Wśród bezrobotnych mieszkańców Wrocławia blisko 94% stanowiły osoby poprzednio pracujące, w tym 6,1% to osoby zwolnione z przyczyn dotyczących zakładów pracy. Przed rokiem udziały te wyniosły odpowiednio 92,4% i 6,1%.

Biorąc pod uwagę wiek, najwięcej bezrobotnych było w wieku 55 lat i więcej (30,3%) oraz w wieku 35-44 lata (24,1%).

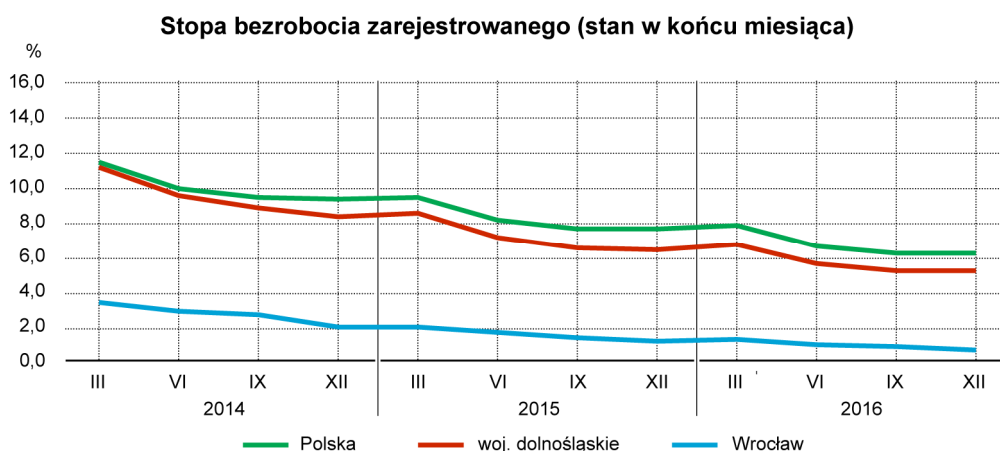
Wśród bezrobotnych mieszkańców Wrocławia, według poziomu wykształcenia, najwięcej było bezrobotnych z wykształceniem wyższym, którzy stanowili 28,1% ogółu zarejestrowanych bezrobotnych (rok wcześniej 27,6%). Najniższy odsetek stanowiły osoby z wykształceniem średnim ogólnokształcącym (10,5%). W ogólnej liczbie bezrobotnych najwięcej osób pozostawało bez pracy powyżej 24 miesięcy – 2,3 tys., tj. 22,9% ogółu bezrobotnych; w porównaniu do stanu sprzed roku ich liczba zmniejszyła się o 16,6%.

Bezrobotni znajdujący się w szczególnej sytuacji na rynku pracy w końcu grudnia 2016 r. stanowili 82,9% ogółu bezrobotnych (w 2015 r. – 83,8%). Udział osób długotrwale bezrobotnych, stanowiących najliczniejszą grupę w tej zbiorowości, wyniósł 47,7% i w ciągu roku zmniejszył się o 2,5 p.proc. Zmniejszył się również udział bezrobotnych powyżej 50. roku życia (o 0,2 p.proc., tj. do 39,5%), niepełnosprawnych (o 0,6 p.proc., tj. do 9,2%) oraz korzystających ze świadczeń pomocy

społecznej (o 0,1 p.proc., tj. do 0,1%). Zwiększył się natomiast udział bezrobotnych posiadających co najmniej jedno dziecko w wieku do 6. roku życia (o 1,6 p.proc., tj. do 15,2%) oraz bezrobotnych poniżej 30. roku życia (o 0,3 p.proc., tj. do 16,0%). W ciągu roku w ogólnej liczbie bezrobotnych w szczególnej sytuacji na rynku pracy nie zmienił się udział osób posiadających co najmniej jedno dziecko niepełnosprawne do 18. roku życia (0,1%), jednakże była to jedyna grupa, w której odnotowano wzrost w porównaniu do grudnia 2015 r. (o 22,2%).

W 2016 r. zgłoszono 32656 **ofert pracy** (wolnych miejsc pracy i miejsc aktywizacji zawodowej), w tym 931 ofert stażu, 168 ofert prac społecznie użytecznych. W końcu grudnia 2016 r. urząd pracy dysponował propozycjami zatrudnienia dla 2437 osób, co oznacza, że na 1 ofertę pracy przypadało 4 bezrobotnych, było to mniej niż przed rokiem (w końcu grudnia 2015 r. było 6 bezrobotnych na 1 ofertę pracy).

Stopa bezrobocia rejestrowanego w końcu grudnia 2016 r. wynosiła 2,8% wobec 7,3% zanotowanej w województwie (przed rokiem odpowiednio 3,3% i 8,5%).



WYNIKI FINANSOWE

Przychody z całokształtu działalności gospodarczej w okresie styczeń – wrzesień 2016 r. wyniosły 45982,5 mln zł i były wyższe od zanotowanych przed rokiem o 6,8%.

Koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności osiągnęły wartość 44588,5 mln zł i były wyższe niż w analogicznym okresie 2015 r. o 7,9%.

W strukturze przychodów netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów największe udziały miały sekcje handel; naprawa pojazdów samochodowych i przetwórstwo przemysłowe, które razem stanowiły blisko 70% ogółu przychodów.

Udział liczby jednostek wykazujących zysk netto w ogólnej liczbie badanych podmiotów wyniósł 74,2%, przy udziale przychodów przedsiębiorstw wykazujących zysk netto w przychodach z całokształtu działalności ukształtowanym na poziomie 82,2%.

Wskaźniki ekonomiczne liczone dla ogółu badanych podmiotów kształtowały się następująco:

- wskaźnik rentowności obrotu brutto 3,0% (przed rokiem 3,9%),
- wskaźnik rentowności obrotu netto 2,4% (wobec 3,4%),
- wskaźnik poziomu kosztów 97,0% (wobec 96,0%),
- wskaźnik płynności finansowej I stopnia 38,9% (wobec 41,9%).

Zobowiązania krótkoterminowe w końcu września 2016 r. wyniosły 18380,9 mln zł, w tym z tytułu kredytów bankowych i pożyczek stanowiły 39,7% ogółu zobowiązań krótkoterminowych, a z tytułu dostaw i usług – 37,3% i w porównaniu do analogicznego okresu poprzedniego roku było to odpowiednio więcej o: 18,4%, 33,8% i 14,8%.

Zobowiązania długoterminowe, stanowiące 43,0% ogółu zobowiązań, osiągnęły w końcu września 2016 r. wartość 13852,9 mln zł i nieznacznie zwiększyły się w porównaniu do końca września 2015 r. (tj. o 0,1% czyli o 14,0 mln zł).

Relacja zobowiązań krótkoterminowych do należności krótkoterminowych w porównaniu do stanu z końca września 2015 r. zwiększyła się z 151,6 % do 166,1%.

PODMIOTY GOSPODARKI NARODOWEJ

Według stanu w końcu grudnia 2016 r. **rejestr REGON** obejmował 116,4 tys. **podmiotów gospodarki narodowej** zlokalizowanych na terenie Wrocławia. W ciągu roku ich liczba zwiększyła się o 2,8%. Jednostki mające swoją siedzibę we Wrocławiu stanowiły 32,2% wszystkich podmiotów gospodarki narodowej zarejestrowanych w województwie dolnośląskim.

Dominowały podmioty prowadzone przez osoby fizyczne (71,1 tys.), które stanowiły 61,1% ogółu firm prowadzących działalność gospodarczą. Wśród osób fizycznych – 755 to zagraniczne osoby fizyczne prowadzące działalność gospodarczą.

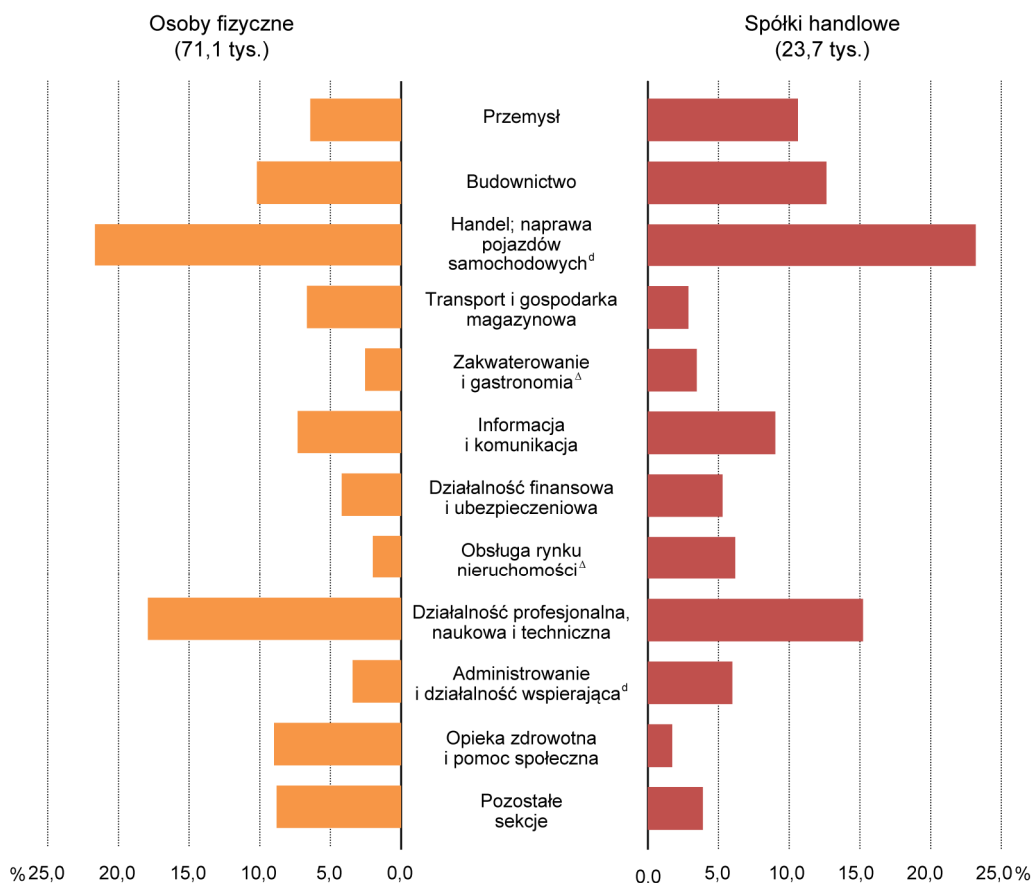
Biorąc pod uwagę podstawowy rodzaj prowadzonej działalności gospodarczej, najczęściej podmiotów działało w sekcji handel; naprawa pojazdów samochodowych – 24,2 tys., a następnie w sekcjach: działalność profesjonalna, naukowa i techniczna – 17,7 tys., budownictwo – 11,1 tys. oraz obsługa rynku nieruchomości – 10,3 tys.

Spółek handlowych było 23,7 tys., co stanowiło 20,4% ogółu podmiotów (w 2015 r. – 21,2 tys.). Spośród ogółu spółek handlowych, spółki z ograniczoną

odpowiedzialnością stanowiły 84,7% (przed rokiem – 84,3%). We Wrocławiu zarejestrowanych było 631 spółek akcyjnych, tj. 2,7% spółek handlowych (przed rokiem – 2,8%).

Wśród 4,3 tys. spółek handlowych z udziałem kapitału zagranicznego 1,4 tys. funkcjonowało w sekcji handel; naprawa pojazdów samochodowych. Spośród 384 spółdzielni (w 2015 r. – 385) – 201 działało w sekcji obsługa rynku nieruchomości.

**Podmioty gospodarki narodowej zarejestrowane w rejestrze REGON
według wybranych sekcji w 2016 r. (stan w końcu grudnia)**



PRZEMYSŁ

W 2016 r. **produkcja sprzedana przemysłu** we Wrocławiu osiągnęła wartość 20101,6 mln zł (w cenach bieżących) i było to więcej niż przed rokiem o 6,4% (w cenach stałych).

Wartość produkcji sprzedanej jednostek przemysłowych Wrocławia stanowiła 17,9% produkcji sprzedanej przemysłu w województwie.

W sekcji przetwórstwo przemysłowe odnotowano w skali roku zwiększenie produkcji sprzedanej (w cenach stałych) o 6,5%.



Spośród działów przetwórstwa przemysłowego największy wzrost produkcji sprzedanej przemysłu w 2016 r., odnotowano m.in. w działach: produkcja wyrobów z drewna, korka, słomy i wikliny (blisko 24-krotny), produkcja komputerów, wyrobów elektronicznych i optycznych (o 30,6%), produkcja wyrobów tekstylnych (o 25,9%), produkcja pozostałego sprzętu transportowego (o 23,2%) oraz poligrafia i reprodukcja zapisanych nośników informacji (o 21,9%), natomiast spadek odnotowano m.in. w działach: produkcja urządzeń elektrycznych (o 20,3%), produkcja odzieży (o 11,1%), produkcja wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych (o 4,1%) oraz produkcja pojazdów samochodowych, przyczep i naczep (o 1,6%).

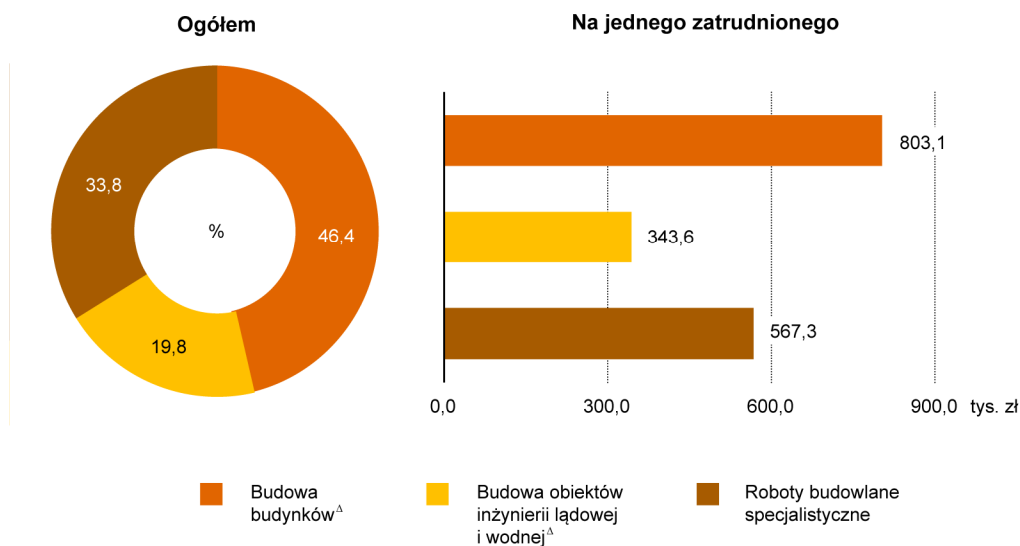
Wydajność pracy w przemyśle, mierzona produkcją sprzedaną na 1 zatrudnionego, w 2016 r. wyniosła 496,5 tys. zł (w cenach bieżących) i zwiększyła się o 1,9% (w cenach stałych) w porównaniu do roku poprzedniego, a w przetwórstwie przemysłowym wyniosła 486,9 tys. zł i była większa o 1,8% (w cenach stałych).

BUDOWNICTWO

W 2016 r. **produkcja sprzedana budownictwa** wyniosła 4961,0 mln zł (w cenach bieżących), w tym produkcja budowlano-montażowa – 1722,7 mln zł. W porównaniu do 2015 r. wartość produkcji sprzedanej budownictwa (w cenach bieżących) zmniejszyła się o 5,6%, a produkcji budowlano-montażowej – o 25,9%.

Przedsiębiorstwa zajmujące się wznoszeniem budynków stanowiły 46,4% produkcji sprzedanej budownictwa i w relacji do 2015 r. odnotowały zmniejszenie produkcji – o 2,3%. W podmiotach zajmujących się budową obiektów inżynierii lądowej i wodnej zanotowano spadek produkcji o 30,7%, natomiast firmy zajmujące się robotami specjalistycznymi odnotowały wzrost – o 13,2%.

Produkcja sprzedana budownictwa według działów w 2016 r.



W 2016 r. produkcja budowlano-montażowa stanowiła 34,7% ogółu produkcji sprzedanej budownictwa.

Wydajność pracy mierzona wartością produkcji sprzedanej na 1 zatrudnionego w 2016 r. wyniosła 571,5 tys. zł i była o 1,2% niższa w porównaniu do poziomu odnotowanego przed rokiem.

* * *