

GŁÓWNY URZĄD STATYSTYCZNY
CENTRAL STATISTICAL OFFICE

INFORMACJE I OPRACOWANIA STATYSTYCZNE
STATISTICAL INFORMATION AND ELABORATIONS

RACHUNKI KWARTALNE
PRODUKTU KRAJOWEGO BRUTTO
W LATACH 2006—2010

QUARTERLY NATIONAL ACCOUNTS
2006—2010

WARSZAWA, STYCZEŃ 2012
WARSAW, JANUARY 2012

Opracowanie publikacji
Preparation of the publication

GUS, Departament Rachunków Narodowych
CSO, National Accounts Division

Kierujący
supervisor

Maria Jeznach – dyrektor
director

Olga Leszczyńska-Luberek – zastępca dyrektora
deputy director

zespół
team

Małgorzata Brodawka, Irmina Cerling,
Krzysztof Koniecki, Anna Michalczyk,
Piotr Olszewski

Okladka
Cover

Zakład Wydawnictw Statystycznych
Statistical Publishing Establishment

ISSN 1507-1324

Publikacja dostępna na stronie internetowej:
Publication available on website:
www.stat.gov.pl

PRZEDMOWA

Publikacja jest kolejnym opracowaniem rachunków narodowych według kwartałów. Obejmuje kwartalne szacunki produktu krajowego brutto dla lat 2006-2009 (dane ostateczne) oraz nieostateczną wersję szacunków produktu krajowego brutto dla 2010 roku, która została opublikowana w Roczniku Statystycznym Rzeczypospolitej Polskiej 2011.

W obecnej edycji publikacji, kwortalne rachunki narodowe po raz pierwszy zaprezentowano w układzie **Polskiej Klasyfikacji Działalności – PKD 2007**, która zastąpiła dotychczas stosowaną Polską Klasyfikację Działalności – PKD 2004. Pełne, porównywalne szeregi czasowe danych kwartalnych za okres 2000 - 2010 oraz I-III kwartały 2011 r. zostały opublikowane w grudniu 2011 r. Dane dostępne są na stronie internetowej GUS: www.stat.gov.pl

Analogicznie, jak w latach ubiegłych, obok części tabelarycznej, publikacja zawiera również część opisującą rozwiązania metodyczne i podstawowe źródła danych, przybliżając odbiorcy zasady opracowywania kwartalnych szacunków produktu krajowego brutto, zarówno od strony tworzenia, jak i rozdysponowania oraz niefinansowych rachunków narodowych według sektorów instytucjonalnych. Publikacja dostępna jest również na stronie internetowej GUS: www.stat.gov.pl

Maria Jeznach
Dyrektor Departamentu
Rachunków Narodowych

Warszawa, styczeń 2012

PREFACE

The publication is the successive edition of national accounts by quarters. It covers quarterly estimates of gross domestic product for the years 2006-2009 (final data) and provisional version of gross domestic product estimates for 2010 which was published in Statistical Yearbook of the Republic of Poland 2011.

This is the first issue of the publication in which quarterly national accounts are presented in accordance with Polish Classification of Activity – PKD 2007 (NACE Rev. 2), which replaced the previous Polish Classification of Activity – PKD 2004 (NACE Rev 1.1). The complete, comparable quarterly time series for the period 2000-2010 and three quarters of 2011 were published in December 2011. The data is available on the CSO website: www.stat.gov.pl

Similarly to previous years, apart from the tables, the publication contains methodological notes and the description of the main data sources which make the methods of compiling gross domestic product by quarters - from both production and distribution side, and non-financial national accounts by institutional sectors - more familiar to users. The publication is also available on the CSO website: www.stat.gov.pl

Maria Jeznach
Director of National
Accounts Division

Warsaw, January 2012.

SPIS TREŚCI

	Strona
PRZEDMOWA	3
1. Wprowadzenie	12
2. Źródła danych i ich wykorzystanie w rachunkach produktu krajowego brutto	13
3. Szacunki produktu krajowego brutto i jego elementów niewyrównane sezonowo	25
4. Szacunki produktu krajowego brutto i jego elementów wyrównane sezonowo	27
5. Niefinansowe rachunki kwartalne według sektorów instytucjonalnych	29

SPIS TABLIC

Produkt krajowy brutto i jego elementy. Dane niewyrównane sezonowo, ceny bieżące i ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego

1. Rachunek produktów według kwartałów w latach 2006 - 2010, ceny bieżące	48
2. Produkcja globalna w latach 2006 - 2010, ceny bieżące	49
3. Produkcja globalna w latach 2006 - 2010, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego	50
4. Dynamika wolumenu produkcji globalnej w latach 2006 - 2010 (analogiczny okres roku poprzedniego = 100)	51
5. Struktura produkcji globalnej według sekcji w latach 2006 - 2010, ceny bieżące	52
6. Struktura produkcji globalnej według kwartałów w latach 2006 - 2010, ceny bieżące	53
7. Struktura produkcji globalnej według sekcji w latach 2006 - 2010, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego	54
8. Struktura produkcji globalnej według kwartałów w latach 2006 - 2010, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego	55
9. Zużycie pośrednie w latach 2006 - 2010, ceny bieżące	56
10. Zużycie pośrednie w latach 2006 - 2010, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego	57
11. Dynamika wolumenu zużycia pośredniego w latach 2006 - 2010 (analogiczny okres roku poprzedniego = 100)	58
12. Struktura zużycia pośredniego według sekcji w latach 2006 - 2010, ceny bieżące.....	59

13. Struktura zużycia pośredniego według kwartałów w latach 2006 - 2010, ceny bieżące	60
14. Struktura zużycia pośredniego według sekcji w latach 2006 - 2010, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego	61
15. Struktura zużycia pośredniego według kwartałów w latach 2006 - 2010, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego	62
16. PKB i wartość dodana brutto w latach 2006 - 2010, ceny bieżące	63
17. PKB i wartość dodana brutto w latach 2006 - 2010, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego	64
18. Dynamika wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 2006 – 2010 (analogiczny okres roku poprzedniego = 100)	65
19. Struktura PKB według sekcji w latach 2006 - 2010, ceny bieżące	66
20. Struktura PKB i wartości dodanej brutto według kwartałów w latach 2006 - 2010, ceny bieżące	68
21. Struktura PKB według sekcji w latach 2006 - 2010, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego	69
22. Struktura PKB i wartości dodanej brutto według kwartałów w latach 2006 - 2010, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego	70
23. Rozdysponowanie PKB w latach 2006 - 2010, ceny bieżące	71
24. Rozdysponowanie PKB w latach 2006 - 2010, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego	72
25. Dynamika wolumenu PKB według elementów rozdysponowania w latach 2006 - 2010 (analogiczny okres roku poprzedniego = 100)	73
26. Struktura rozdysponowania PKB w latach 2006 - 2010, ceny bieżące	74
27. Struktura rozdysponowania PKB według kwartałów w latach 2006 - 2010, ceny bieżące	75
28. Struktura rozdysponowania PKB w latach 2006 - 2010, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego	76
29. Struktura rozdysponowania PKB według kwartałów w latach 2006 - 2010, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego	77

Produkt krajowy brutto i jego elementy. Dane niewyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2005

30. PKB i wartość dodana brutto w latach 2006 - 2010, ceny stałe przy roku odniesienia 2005	80
31. Rozdysponowanie PKB w latach 2006 - 2010, ceny stałe przy roku odniesienia 2005	81
32. Dynamika wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 2006 - 2010, ceny stałe przy roku odniesienia 2005 (analogiczny okres roku poprzedniego = 100)	82
33. Dynamika wolumenu PKB według elementów rozdysponowania w latach 2006 - 2010, ceny stałe przy roku odniesienia 2005 (analogiczny okres roku poprzedniego = 100)	83

Produkt krajowy brutto i jego elementy. Dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2005

34. PKB i wartość dodana brutto w latach 2006 - 2010, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2005	85
35. Rozdysponowanie PKB w latach 2006 - 2010, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2005	86
36. Dynamika wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 2006– 2010, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2005 (poprzedni kwartał = 100)	87
37. Dynamika wolumenu PKB według elementów rozdysponowania w latach 2006 - 2010, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2005 (poprzedni kwartał = 100)	88
38. Dynamika trendu wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 2006 – 2010, ceny stałe przy roku odniesienia 2005 (poprzedni kwartał = 100)	89
39. Dynamika trendu wolumenu PKB według elementów rozdysponowania w latach 2006 - 2010, ceny stałe przy roku odniesienia 2005 (poprzedni kwartał = 100)	90

Niefinansowe rachunki kwartalne według sektorów instytucjonalnych, ceny bieżące

40. Niefinansowe rachunki kwartalne według sektorów instytucjonalnych w latach 2006 – 2010, ceny bieżące	92
--	----

Wykresy:

1. Struktura PKB według sekcji w cenach bieżących	67
2. Struktura rozdysponowania PKB w cenach bieżących	67
3. Dynamika realna PKB w cenach stałych przy roku odniesienia 2005 (analogiczny okres roku poprzedniego = 100)	78
4. Dynamika realna PKB w cenach stałych przy roku odniesienia 2005 (poprzedni kwartał = 100)	78

CONTENTS

	Page
PREFACE	4
1. Introduction	31
2. Data sources and their use in quarterly national accounts of gross domestic product	32
3. Non-seasonally adjusted estimates of GDP and its elements	43
4. Seasonally adjusted estimates of GDP and its elements	44
5. Non-financial quarterly accounts by institutional sector	46

TABLES

Gross domestic product and its elements, non-seasonally adjusted data, current prices and annual average prices of previous year

1. Goods and services account by quarters in 2006 - 2010, at current prices	48
2. Gross output in 2006 - 2010, at current prices	49
3. Gross output in 2006 - 2010, at annual average prices of previous year	50
4. Volume growth rate of gross output in 2006 – 2010 (corresponding period of previous year = 100)	51
5. Structure of gross output by sections in 2006 - 2010, at current prices	52
6. Structure of gross output by quarters in 2006 - 2010, at current prices	53
7. Structure of gross output by sections in 2006 - 2010, at annual average prices of previous year	54
8. Structure of gross output by quarters in 2006 - 2010, at annual average prices of previous year	55
9. Intermediate consumption in 2006 - 2010, at current prices	56
10. Intermediate consumption in 2006 - 2010, at annual average prices of previous year	57
11. Volume growth rate of intermediate consumption in 2006 – 2010 (corresponding period of previous year = 100)	58
12. Structure of intermediate consumption by sections in 2006 - 2010, at current prices	59

13. Structure of intermediate consumption by quarters in 2006 - 2010, at current prices	60
14. Structure of intermediate consumption by sections in 2006 - 2010, at annual average prices of previous year	61
15. Structure of intermediate consumption by quarters in 2006 - 2010, at annual average prices of previous year	62
16. GDP and gross value added in 2006 - 2010, at current prices	63
17. GDP and gross value added in 2006 - 2010, at annual average prices of previous year	64
18. Volume growth rate of GDP and gross value added in 2006 – 2010 (corresponding period of previous year = 100)	65
19. Structure of GDP by sections in 2006 - 2010, at current prices	66
20. Structure of GDP and gross value added by quarters in 2006 - 2010, at current prices	68
21. Structure of GDP by sections in 2006 - 2010, at annual average prices of previous year	69
22. Structure of GDP and gross value added by quarters in 2006 - 2010, at annual average prices of previous year	70
23. Distribution of GDP in 2006 - 2010, at current prices	71
24. Distribution of GDP in 2006 - 2010, at annual average prices of previous year	72
25. Volume growth rate of GDP by components of distribution in 2006 – 2010 (corresponding period of previous year = 100)	73
26. Structure of distribution of GDP in 2006 - 2010, at current prices	74
27. Structure of distribution of GDP by quarters in 2006 - 2010, at current prices	75
28. Structure of distribution of GDP in 2006 - 2010, at annual average prices of previous year	76
29. Structure of distribution of GDP by quarters in 2006 - 2010, at annual average prices of previous year	77

Gross domestic product and its elements, non-seasonally adjusted data, constant prices of 2005

30. GDP and gross value added in 2006 – 2010, at constant prices of 2005	80
31. Distribution of GDP in 2006 – 2010, at constant prices of 2005	81

32. Volume growth rate of GDP and gross value added in 2006 – 2010, at constant prices of 2005 (corresponding period of previous year = 100)	82
33. Volume growth rate of GDP by components of distribution in 2006 – 2010, at constant prices of 2005 (corresponding period of previous year = 100)	83

Gross domestic product and its elements, seasonally adjusted data, constant prices of 2005

34. GDP and gross value added in 2006 – 2010, seasonally adjusted, at constant prices of 2005	85
35. Distribution of GDP in 2006 – 2010, seasonally adjusted, at constant prices of 2005	86
36. Volume growth rate of GDP and gross value added in 2006 – 2010, seasonally adjusted, at constant prices of 2005	87
37. Volume growth rate of GDP by components of distribution in 2006 – 2010, seasonally adjusted, at constant prices of 2005	88
38. Volume growth rate of trend of GDP and gross value added in 2006 – 2010, at constant prices of 2005	89
39. Volume growth rate of trend of GDP by components of distribution in 2006 – 2010, at constant prices of 2005	90

Non-financial quarterly accounts by institutional sectors, current prices

40. Non-financial quarterly accounts by institutional sectors in 2006 – 2010, at current prices	92
---	----

GRAPHS:

1. Structure of GDP by sections at current prices	67
2. Structure of distribution of GDP at current prices	67
3. Real growth rate of GDP at constant prices of 2005, corresponding period of previous year = 100	78
4. Real growth rate of GDP at constant prices of 2005, previous quarter = 100	78

1. WPROWADZENIE

1.1. Rachunki kwartalne produktu krajowego brutto (PKB) stanowią integralną część systemu rachunków narodowych. Stanowią one podstawę do prowadzenia bieżących krótkookresowych analiz gospodarczych, a także służą obliczaniu wstępnych rocznych szacunków PKB. Zestawiane są zgodnie z obowiązującym wszyskie kraje członkowskie Unii Europejskiej standardem metodologicznym i rachunkowym, tj. Europejskim Systemem Rachunków Narodowych i Regionalnych ESA 1995, wprowadzonym w życie – Rozporządzeniem Rady WE nr 2223/96 z dnia 25 czerwca 1996 r. – oraz innymi uzupełniającymi aktami prawnymi.

1.2. Rachunki kwartalne prowadzone są według takich samych zasad, definicji, klasyfikacji i metod, jakie przyjmuje się do rachunków rocznych z uwzględnieniem pewnych modyfikacji związanych z przyjętym okresem obserwacji czy sposobem wykorzystania dostępnych danych statystycznych i administracyjnych.

1.3 Zachowanie tych samych schematów zestawiania rachunków kwartalnych i rocznych zapewnia pełną zgodność danych kwartalnych z danymi rocznymi.

1.4 Rachunki kwartalne produktu krajowego brutto (PKB) po raz pierwszy zostały zaprezentowane w układzie Polskiej Klasyfikacji Działalności – PKD 2007 wprowadzonej z dniem 01.01.2008 r. Rozporządzeniem Rady Ministrów z dnia 24 grudnia 2007 r. (Dz. U. Nr 251, poz.1885), która zastąpiła Polską Klasyfikację Działalności – PKD 2004.

Szczegółowe informacje o PKD 2007, w tym dotyczące opisu klasyfikacji, przeklasyfikowania podmiotów gospodarki narodowej oraz kluczy przejścia (z PKD 2004 na PKD 2007 i z PKD 2007 na PKD 2004) są dostępne w internecie – www.stat.gov.pl

PKD 2007, w stosunku do dotychczas stosowanej klasyfikacji PKD 2004, wprowadza zmiany zakresowe polegające na uwzględnieniu nowych grupowań rodzajów działalności (ujęcie nowych, podział lub agregacja dotychczasowych), a także na przesunięciu rodzajów działalności pomiędzy poszczególnymi poziomami klasyfikacyjnymi.

Zmiany nie miały wpływu na wielkość głównych agregatów w rachunkach narodowych: produkcję globalną, zużycie pośrednie, wartość dodaną brutto oraz produkt krajowy brutto.

1.5. Badanie rachunków kwartalnych PKB i jego elementów obejmuje:

- zakres danych niewyrównanych sezonowo, wyrażonych:
 - w cenach bieżących,
 - w cenach stałych średniorocznych roku poprzedniego,
 - w cenach stałych przy roku odniesienia 2005,
- zakres danych wyrównanych sezonowo oraz zmiany wynikające z trendu, wyrażonych w cenach stałych przy roku odniesienia 2005.

Obliczenia dotyczą:

- rachunku produkcji (tworzenie PKB) według sekcji Polskiej Klasyfikacji Działalności (PKD). Oblicza się: produkcję globalną, zużycie pośrednie, wartość dodaną brutto oraz produkt krajowy brutto;
- rachunku rozdysponowania PKB. Oblicza się spożycie indywidualne i zbiorowe oraz akumulację, tj. nakłady brutto na środki trwałe, przyrost rzeczowych środków obrotowych oraz nabycie pomniejszone o rozdysponowanie aktywów o wyjątkowej wartości;
- obrotów handlu zagranicznego, tj. eksportu i importu towarów i usług;
- niefinansowych rachunków kwartalnych według sektorów instytucjonalnych wyrażonych w cenach bieżących.

2. ŹRÓDŁA DANYCH I ICH WYKORZYSTANIE W KWARTALNYCH RACHUNKACH PRODUKTU KRAJOWEGO BRUTTO

2.1. Głównymi źródłami danych, wykorzystywanymi w kwartalnych rachunkach narodowych, są wyniki badań statystycznych GUS, NBP i administracyjne źródła danych innych instytucji.

Są to:

- od strony tworzenia PKB:
 - kwartalne, półroczne i roczne sprawozdania o przychodach, kosztach i wyniku finansowym oraz o nakładach na środki trwałe (F-01/I-01);
 - kwartalne, półroczne i roczne sprawozdania o wyniku finansowym instytucji finansowych – informacje na podstawie danych sprawozdawczych NBP oraz banków komercyjnych;
 - dane ze sprawozdawczości Komisji Nadzoru Finansowego;
 - informacja NBP o stanie pożyczek i depozytów;

- miesięczny meldunek o działalności gospodarczej (DG-1);
- dane z Bazy Jednostek Statystycznych (BJS);
- dane z kwartalnego bilansu płatniczego Narodowego Banku Polskiego;
- dane z kwartalnej sprawozdawczości budżetowej Ministerstwa Finansów;
- dane o dotacjach do produktów z tytułu Uzupełniającej Płatności Obszarowej dla gospodarstw indywidualnych w rolnictwie, oddzielnej płatności z tytułu cukru, płatności dla producentów pomidorów oraz płatności do upraw roślin energetycznych z Agencji Restrukturyzacji i Modernizacji Rolnictwa (ARiMR);
- dane o dotacjach do produktów z tytułu wypłat w ramach mechanizmów krajowych i Wspólnej Polityki Rolnej z Agencji Rynku Rolnego.
- od strony rozdysponowania PKB:
 - badanie budżetów gospodarstw domowych;
 - badanie aktywności ekonomicznej ludności (BAEL) łącznie z badaniem modułowym „Praca nierejestrowana” za rok 2010;
 - dane o sprzedaży detalicznej realizowanej przez przedsiębiorstwa handlowe i niehandlowe (o liczbie pracujących powyżej 9 osób);
 - dane o wynagrodzeniach, wypłatach z zysku i świadczeniach z ubezpieczeń społecznych;
 - dane o obrotach handlu zagranicznego;
 - kwartalne informacje z wykonania budżetu państwa i budżetów jednostek samorządu terytorialnego;
 - badanie koniunktury konsumenckiej i gospodarczej.

2.2. W szacunkach produktu krajowego brutto w okresach kwartalnych stosowana jest metoda bezpośrednia, polegająca na wykorzystaniu dostępnych danych statystycznych ze sprawozdawczości miesięcznej, kwartalnej, półrocznej i rocznej oraz ze źródeł administracyjnych.

Od strony tworzenia PKB obliczane są kategorie: produkcja globalna, zużycie pośrednie, wartość dodana brutto oraz podatki od produktów pomniejszone o dotacje do produktów.

Produkcja globalna równa się sumie produkcji globalnej produktów (wyrobów i usług) wszystkich sektorów własności albo sektorów instytucjonalnych lub sumie produkcji globalnej produktów (wyrobów i usług) wszystkich sekcji, działów Polskiej Klasyfikacji Działalności.

Zależnie od rodzaju prowadzonej działalności produkcja globalna obejmuje:

- w przypadku *przedsiębiorstw niefinansowych*: przychody ze sprzedaży produktów (wyrobów i usług niefinansowych) własnej produkcji oraz marżę realizowaną na sprzedaży towarów zakupionych z przeznaczeniem do odsprzedaży, wartość produktów w formie rozliczeń w naturze, produkty przeznaczone na powiększenie wartości własnych środków trwałych, przyrost zapasów wyrobów gotowych i produkcji niezakończonych;
- w przypadku *instytucji finansowych i ubezpieczeniowych*: przychody z prowizji z działalności operacyjnej banków oraz usług pośrednictwa finansowego mierzonych pośrednio (FISIM) – usługi, za które opłaty pobierane są w sposób pośredni i które wynikają z różnicy między oprocentowaniem kredytów, pożyczek i depozytów, a obliczoną stopą procentową (nie zawierającą premii za ryzyko) stosowaną w transakcjach pomiędzy pośrednikami finansowymi (bank centralny nie jest ujmowany w szacunkach FISIM); dla przedsiębiorstw zajmujących się leasingiem finansowym – przychody z wpłat odsetek (opłaty dzierżawne); dla przedsiębiorstw maklerskich – saldo prowizji od operacji papierami wartościowymi na rachunek zlecającego i przychodów z tytułu: zarządzania pakietami papierów wartościowych, oferowania papierów wartościowych w obrocie publicznym, gwarantowania emisji, doradztwa w zakresie obrotu papierami wartościowymi, prowadzenia rachunków papierów wartościowych i rachunków pieniężnych klientów oraz pozostałej działalności operacyjnej; dla kantorów wymiany walut – saldo obrotów walutami obcymi wyrażone w złotych; dla jednostek pośrednictwa finansowego – przychody z usług związanych z doradztwem finansowym i doradztwem w zakresie obrotów papierami wartościowymi; dla towarzystw funduszy powierniczych – przychody z działalności związanej z zarządzaniem funduszami powierzonymi; dla powszechnych towarzystw emerytalnych – przychody z działalności związanej z zarządzaniem otwartymi funduszami emerytalnymi (OFE); dla instytucji ubezpieczeniowych – saldo pobranych składek ubezpieczeniowych i wypłaconych odszkodowań oraz przychodów technicznych i ogólnych; dla otwartych funduszy emerytalnych (portfel inwestycyjny OFE) – przychody z inwestowania składek tych funduszy;
- w przypadku *instytucji rządowych i samorządowych* (w ujęciu memoriałowym): produkcję nierynkową stanowiącą koszty bieżącej działalności łącznie z amortyzacją środków trwałych oraz produkcję rynkową stanowiącą wartość wyrobów i usług przeznaczonych na sprzedaż oraz własne cele finalne.

Ponadto, w wartości produkcji globalnej w gospodarstwach indywidualnych w rolnictwie począwszy od 2004 r., w związku z wejściem do Unii Europejskiej, uwzględniane są dotacje do produktów z tytułu Uzupełniającej Płatności Obszarowej, oddzielnej płatności z tytułu cukru, płatności dla producentów pomidorów oraz płatności do upraw roślin energetycznych.

Zużycie pośrednie obejmuje łącznie wartość zużytych materiałów netto (po odjęciu wartości odpadów użytkowych), surowców (w tym opakowań), paliw, energii, gazów technicznych, usług obcych (obróbka obca, usługi transportowe, wynajem sprzętu, usługi telekomunikacyjne, obliczeniowe, prowizje płacone za usługi bankowe), wydatki na podróże służbowe i inne koszty (np. koszty reklamy, reprezentacji, dzierżawy i wynajmu, koszty biletów służbowych, koszty ryczałtów za używanie własnych samochodów do celów służbowych), opłaty giełdowe i opłaty z tytułu uczestnictwa w Krajowym Depozycie Papierów Wartościowych. W zużyciu pośrednim uwzględniono wartość usług pośrednictwa finansowego mierzonych pośrednio (FISIM). Ponadto w zużyciu pośrednim instytucji finansowych i ubezpieczeniowych uwzględniono koszty obsługi OFE (poprzednio wykazywane, w tej samej wysokości, w sektorze instytucji rządowych i samorządowych).

Wartość dodana brutto stanowi różnicę pomiędzy produkcją globalną a zużyciem pośrednim.

Podatki od produktów minus dotacje do produktów są sumą podatku VAT od towarów i usług (krajowych i zagranicznych), ceł i innych opłat importowych oraz pozostałych podatków od produktów, jak podatek akcyzowy od produktów krajowych i podatki od niektórych rodzajów usług (np. od gier liczbowych i loterii), zryczałtowanego podatku od towarów i usług od okazjonalnych przewozów osób, pomniejszoną o dotacje do produktów.

Sumą bilansującą rachunku tworzenia jest **produkt krajowy brutto**. Stanowi on sumę wartości dodanej brutto wszystkich sekcji gospodarki narodowej powiększoną o podatki od produktów i pomniejszoną o dotacje do produktów.

Szacunki PKB opracowywane są dla sekcji i wybranych działów Polskiej Klasyfikacji Działalności (PKD) według klas wielkości jednostek. Każda jednostka zaklasyfikowywana jest według przeważającego rodzaju działalności. Badaniem objęte są wszystkie jednostki gospodarki narodowej.

Dane w niniejszej publikacji zostały przedstawione dla następujących sekcji i grup sekcji:

- **przemysł** obejmujący: górnictwo i wydobywanie (B); przetwórstwo przemysłowe (C); wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych (D); dostawę wody; gospodarowanie ściekami i odpadami oraz działalność związana z rekultywacją (E);
- **budownictwo** (F);
- **handel hurtowy i detaliczny; naprawa pojazdów samochodowych** (G);
- **transport i gospodarka magazynowa** (H);
- **działalność związana z zakwaterowaniem i usługami gastronomicznymi** (I);
- **informacja i komunikacja** (J);
- **działalność finansowa i ubezpieczeniowa** (K);
- **działalność związana z obsługą rynku nieruchomości** (L);
- **działalność profesjonalna, naukowa i techniczna** (M) oraz **działalność w zakresie usług administrowania i działalność wspierająca** (N);
- **administracja publiczna i obrona narodowa, obowiązkowe zabezpieczenia społeczne** (O); **edukacja** (P); **ochrona zdrowia i pomoc społeczna** (Q).

Dane dla pozostałych sekcji (**rolnictwo, leśnictwo, łowiectwo i rybactwo** (A); **działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją** (R); **pozostała działalność usługowa** (S) oraz **gospodarstwa domowe zatrudniające pracowników; gospodarstwa domowe produkujące wyroby i świadczące usługi na własne potrzeby** (T) nie są prezentowane oddzielnie. Dokonane dla tych sekcji szacunki ujęte są w wartościach produkcji globalnej, zużycia pośredniego i wartości dodanej brutto, ogółem.

Szacunki produkcji globalnej i zużycia pośredniego, a w efekcie wartości dodanej brutto, dla sekcji wytwarzających produkcję rynkową dokonywane są z uwzględnieniem klas wielkości jednostek (przedsiębiorstw) gospodarki narodowej. Elementem decydującym o zakwalifikowaniu do danej grupy jednostek jest liczba pracujących.

W sprawozdawczości finansowej przedsiębiorstw wyróżnia się trzy grupy jednostek: pierwszą grupę stanowią jednostki, w których liczba pracujących przekracza 49 osób, drugą grupę – jednostki z liczbą pracujących 10 – 49, trzecią grupę – jednostki z liczbą pracujących do 9 osób.

Wartość dodana brutto w kolejnych kwartałach, dla jednostek o liczbie pracujących powyżej 49 osób, szacowana jest na podstawie kwartalnej sprawozdawczości finansowej GUS; głównie na podstawie sprawozdania o przychodach, kosztach i wyniku finansowym oraz działalności inwestycyjnej - F-01/I-01. Punktem wyjścia są informacje o: wartości przychodów ze sprzedaży wyrobów i usług własnej produkcji, marży, zapasach oraz o kosztach uzyskania tych przychodów.

Jednostki o liczbie pracujących 10 – 49 osób składają miesięczne meldunki o działalności gospodarczej DG-1 (badanie reprezentacyjne), jak również półroczne i roczne sprawozdania F-01/I-01 o: przychodach, kosztach i wyniku finansowym oraz działalności inwestycyjnej, które są podstawą szacunku wartości dodanej dla tych jednostek w poszczególnych kwartałach. Na podstawie danych ze sprawozdań DG-1 określa się ogólną wielkość przychodów ze sprzedaży wyrobów i usług. Na podstawie danych ze sprawozdań F-01/I-01 ustala się strukturę przychodów, relację przychodów do kosztów, a następnie ogólny poziom kosztów i ich strukturę, czyli wszystkie elementy niezbędne do szacowania poziomu i struktury produkcji globalnej i zużycia pośredniego.

Dane o jednostkach liczących do 9 pracowników uzyskuje się z badania reprezentacyjnego SP-3 przeprowadzanego raz w roku. Za podstawę szacunków dla tego typu jednostek przyjmuje się informacje o liczbie pracujących w tych jednostkach oraz wydajności pracy w jednostkach o liczbie pracujących 10 - 49 osób zaliczanych do tej samej sekcji (działu) gospodarki.

Liczba pracujących w tych jednostkach ustalana jest na podstawie kartoteki, opartej na informacji z systemu BJS. Do oszacowania wartości dodanej brutto w skali całego roku potrzebne są jednak informacje dotyczące struktury sprzedaży, relacji sprzedaży do kosztów oraz struktury kosztów w układzie rodzajowym. Dane te uzyskuje się na podstawie informacji z jednostek możliwie najbardziej zbliżonych pod względem wielkości do jednostek liczących do 9 pracowników. Za takie jednostki uznano jednostki z liczbą pracujących 10 - 49 osób i w obecnie prowadzonych rachunkach kwartalnych, wykorzystuje się dane (strukturę i relacje) uzyskane ze składanych przez te jednostki sprawozdań na formularzu F-01/I-01.

Poszczególne sekcje i działy PKD wymagają indywidualnego podejścia; dotyczy to zwłaszcza sektorów instytucji rządowych i samorządowych oraz instytucji finansowych i ubezpieczeniowych, ale również i innych - w zależności od rodzaju działalności

(np. rolnictwo) oraz szczególnych uwarunkowań informacyjnych (np. leśnictwo, łowiectwo i rybactwo czy gospodarstwa domowe zatrudniające pracowników, gospodarstwa domowe produkujące wyroby i świadczące usługi na własne potrzeby).

Szacunki wartości dodanej dla sekcji od B do N, oraz od R do T (bez działu S – 94 – działalność organizacji członkowskich, gdzie indziej niesklasyfikowane) w zasadzie nie stwarzają większych trudności, ponieważ sprawozdawczość dla tych sekcji jest w miarę pełna. Bez większych problemów można zastosować analogiczny algorytm, jak w rachunkach rocznych i w związku z tym nie zachodzi konieczność dokonywania znaczących doszacowań.

Sekcje A, K oraz T ze względu na specyfikę działalności, jak też źródła danych, szacuje się nieco odmiennie niż pozostałe sekcje.

Ze względu na specyfikę procesów produkcyjnych w sekcji A – rolnictwo, leśnictwo, łowiectwo i rybactwo, kwartalne szacunki wartości dodanej brutto dokonywane są z reguły inaczej niż dla pozostałych dziedzin działalności rynkowej. Nakłady pracy i nakłady środków materialnych wydatkowane są tu bardziej proporcjonalnie i rozłożone w większym stopniu na przestrzeni całego roku niż pozyskiwanie i sprzedaż produktów, mimo iż nakłady te podlegają również istotnym wahaniom sezonowym.

Punktem wyjścia do określenia wartości dodanej brutto w rolnictwie, leśnictwie, łowiectwie i rybactwie są prognozy wartości produkcji końcowej w roku, dla którego przeprowadzane są szacunki kwartalne. Wartość dodaną brutto dla poszczególnych kwartałów ustala się wykorzystując wskaźniki wyrażające proporcje pracochłonności robót w gospodarstwach rolnych w kolejnych kwartałach. Następnie, po oszacowaniu kwartalnej wartości dodanej brutto w cenach stałych, szacuje się wartość dodaną brutto w cenach bieżących, wykorzystując do tego celu specjalnie opracowane indeksy cen.

W przypadku sekcji K - działalność finansowa i ubezpieczeniowa, wartość dodana brutto obliczana jest na podstawie informacji ze sprawozdań składanych przez banki, instytucje ubezpieczeniowe i domy maklerskie. Są to odpowiednio sprawozdania Narodowego Banku Polskiego, banków komercyjnych, Komisji Nadzoru Finansowego w zakresie instytucji ubezpieczeniowych, powszechnych towarzystw emerytalnych i otwartych funduszy emerytalnych oraz funduszy inwestycyjnych i towarzystw funduszy inwestycyjnych, jak również Krajowej Spółdzielczej Kasy Oszczędnościowo – Kredytowej w zakresie spółdzielczych kas oszczędnościowo – kredytowych. Przy obliczaniu produkcji globalnej sekcji K uwzględniono wartość usług pośrednictwa finansowego mierzonych

pośrednio (FISIM) oraz przychody z inwestowania składek OFE. Algorytmy zastosowane przy obliczeniach są identyczne jak w rachunkach rocznych.

Poza wymienionymi wyżej instytucjami, do sekcji K zaliczane są m.in.: kantory prywatne oraz działalność agentów i brokerów ubezpieczeniowych. Wszystkie te instytucje objęte są przeważnie sprawozdawczością roczną (np. SP-3 – dla kantorów prywatnych), poza badaniami Komisji Nadzoru Finansowego, prowadzonymi również w okresach kwartalnych. Szacunki dla większości tych jednostek prowadzone są metodą ekspercką, na bazie szacunków rocznych i kwartalnych z lat poprzednich.

Dla sekcji T - gospodarstwa domowe zatrudniające pracowników; gospodarstwa domowe produkujące wyroby i świadczące usługi na własne potrzeby - podstawą szacunku wartości dodanej brutto są dane kwartalne o przeciętnym wynagrodzeniu w gospodarce narodowej i liczbie osób zatrudnionych w sekcji T pozyskiwane z BJS (Baza Jednostek Statystycznych).

Odmienne od sekcji sektora rynkowego szacuje się wybrane kategorie dla sekcji wytwarzających produkcję nierynkową, tj. administracja publiczna i obrona narodowa, obowiązkowe zabezpieczenia społeczne (O), edukacja (P), ochrona zdrowia i pomoc społeczna (Q). O ile dla pierwszej grupy sekcji wartość dodaną brutto szacuje się biorąc za punkt wyjścia wielkość przychodów ze sprzedaży w kwartale oraz indeksy cen, to dla drugiej grupy sekcji bierze się za punkt wyjścia wynagrodzenia oraz liczbę pracujących.

Jednostki należące do sekcji O, P, Q są w przeważającej większości jednostkami budżetowymi. Jednostki te wytwarzają produkcję globalną nierynkową i rynkową. Produkcja globalna nierynkowa jest szacowana na poziomie kosztów bieżącej działalności łącznie z amortyzacją środków trwałych. Produkcja globalna rynkowa są to wyroby i usługi przeznaczone na sprzedaż na rynku oraz na własne cele finalne, tj. produkty wykorzystywane na nakłady brutto na własne środki trwałe (np. budynki). Dane do szacunku produkcji globalnej oraz zużycia pośredniego dla jednostek budżetowych są pozyskiwane z odpowiednich paragrafów sprawozdawczości budżetowej, z zastosowaniem klucza przejścia z klasyfikacji budżetowej na kody transakcji ESA'95.

Wartość dodaną brutto w sekcjach O, P, Q w cenach stałych szacuje się na podstawie dynamiki liczby pracujących i przeciętnej wartości dodanej brutto na jednego pracującego w roku poprzednim.

Rozmiary wartości dodanej brutto w cenach bieżących i stałych w jednostkach niekomercyjnych nierynkowych (sekcja S dział 94) dzieli się proporcjonalnie według kwartałów (dane roczne według prognozy).

Od strony rozdysponowania PKB obliczane są kategorie: spożycie ogółem (indywidualne i zbiorowe), akumulacja (nakłady brutto na środki trwałe, przyrost rzeczowych środków obrotowych oraz nabycie pomniejszone o rozdysponowanie aktywów o wyjątkowej wartości), ponadto - obroty handlu zagranicznego.

W spożyciu ogółem i w poszczególnych jego kategoriach uwzględniono wartość usług pośrednictwa finansowego mierzonych pośrednio (FISIM).

Na **spożycie indywidualne w sektorze gospodarstw domowych** składają się wydatki poniesione przez ludność na:

- zakup wyrobów i usług rynkowych łącznie z wydatkami w placówkach gastronomicznych i placówkach żywienia przykładowego - wycenianych w cenach płaconych przez konsumentów;
- spożycie naturalne produktów rolnych pochodzących z własnej produkcji -wycenianych w cenach skupu surowych nieprzetworzonych produktów;
- zakupy usług nierynkowych świadczonych na zasadach częściowej odpłatności, do których należą m. in.: usługi oświaty i wychowania, ochrony zdrowia i opieki społecznej, kultury i sztuki, kultury fizycznej, sportu, turystyki i wypoczynku oraz usługi mieszkaniowe;
- wartość czynszów umownych, w odniesieniu do mieszkań użytkowanych przez właścicieli i najemców, szacowanych przy wykorzystaniu metody kosztów użytkownika;
- wartość czynszów najmu dla mieszkań w budynkach czynszowych;
- usługi podróży zagranicznych, których wartość jest zgodna z ujmowaną w bilansie płatniczym;
- przychody z inwestowania składek otwartych funduszy emerytalnych (OFE).

Spożycie indywidualne sektora gospodarstw domowych nie obejmuje m.in.: zakupów ziemi, domów i mieszkań, kosztów podróży służbowych, wydatków na cele dobroczynne, opłat sądowych, celnych i paszportowych, składek na rzecz organizacji politycznych i społecznych, podatków od spadków i darowizn itp.

Spożycie indywidualne zestawiane jest zgodnie z Klasyfikacją Spożycia Indywidualnego wg Celu (COICOP).

Spożycie zbiorowe obejmuje spożycie w sektorze instytucji niekomercyjnych oraz spożycie publiczne w sektorze instytucji rządowych i samorządowych.

a) spożycie w sektorze instytucji niekomercyjnych działających na rzecz gospodarstw domowych przyjmuje się na poziomie produkcji globalnej tego sektora, pomniejszonej o odpłatność ludności. Zgodnie z metodologią ESA'95 wartość wytworzonych usług rynkowych w tym sektorze jest w całości przekazywana nieodpłatnie gospodarstwom domowym jako świadczenie społeczne w naturze. Spożycie zatem obejmuje wartość usług nierynkowych świadczonych z funduszu świadczeń w naturze omawianego sektora.

b) spożycie publiczne obejmuje spożycie w sektorze instytucji rządowych i samorządowych przyjęte na poziomie produkcji globalnej tego sektora pomniejszonej o produkcję rynkową tego sektora oraz o odpłatności ludności za świadczone usługi nierynkowe, powiększonej o wartość transferów socjalnych w naturze przekazywanych przez producentów rynkowych na rzecz gospodarstw domowych. Spożycie w tym sektorze obejmuje spożycie indywidualne i spożycie ogólnospołeczne:

- spożycie indywidualne stanowi wartość wyrobów i usług nierynkowych przekazywanych nieodpłatnie na rzecz sektora gospodarstw domowych. Do kategorii tej zalicza się: wartość usług oświaty i wychowania, kultury i ochrony dziedzictwa narodowego, ochrony zdrowia, opieki społecznej, kultury fizycznej i sportu, turystyki;
- spożycie ogólnospołeczne obejmuje spożycie wyrobów i usług nierynkowych, które nie posiadają konkretnych indywidualnych odbiorców. W kategorii tej uwzględniono m.in. koszty poniesione na administrację państwową, obronę narodową, na działalność naukowo-badawczą.

Akumulacja brutto stanowi przyrost majątku narodowego obejmujący nakłady brutto na środki trwałe, przyrost rzeczowych środków obrotowych oraz nabycie pomniejszone o rozdysponowanie aktywów o wyjątkowej wartości.

Nakłady brutto na środki trwałe zwiększają wartość majątku trwałego i obejmują nakłady (bez nakładów będących pierwszym wyposażeniem inwestycji, odsetek od kredytów oraz pożyczek inwestycyjnych za okres realizacji inwestycji) na:

a) rzeczowe środki trwałe,

b) przyrost wartości niematerialnych i prawnych.

Do wartości *nakładów na rzeczowe środki trwałe* zalicza się poniesione w okresie sprawozdawczym nakłady na nabycie maszyn i urządzeń (w tym również zakup środków trwałych niewymagających montażu lub instalacji oraz wartości brutto środków trwałych przyjętych na mocy umowy o leasing finansowy łącznie z wartością leasingu uznawanego do celów bilansowych za aktywa trwałe „korzystającego”), nakłady na wytworzenie dla własnych potrzeb środków trwałych, nakłady na środki trwałe w budowie (niezakończone, tj. na przyszłe środki trwałe), na ulepszenia tj. na przebudowę, rozbudowę, rekonstrukcję, modernizację własnych środków, oraz na ulepszenie w obcych środkach trwałych – wraz z kosztami ponoszonymi przy ich nabyciu, tj. kosztami transportu, załadunku i wyładunku, ubezpieczenia w drodze, cel itp. – niezależnie od źródeł finansowania (również nabyte ze środków obcych, np. dotacji, subwencji itp.).

Ponadto, w nakładach brutto na środki trwałe uwzględnia się wartość remontów i „szarej gospodarki”.

Przyrost wartości niematerialnych i prawnych obejmuje:

- koszty nabycia praw majątkowych, a w szczególności praw użytkowania wieczystego gruntu i spółdzielcze własnościowe prawo do lokalu, prawa autorskie, prawa do projektów, wynalazków, patentów, znaków towarowych, licencji;
- koszty organizacji i zgromadzenia kapitału zakładowego, jeżeli przepis szczególny zezwala na pokrycie tych kosztów przez jednostkę;
- wartość firmy;
- wydatki na poszukiwania geologiczne;
- oprogramowanie komputerowe o wartości spełniającej kryterium środka trwałego.

Z uwagi na ograniczony zasób informacji w okresach kwartalnych wyliczenia nakładów brutto na środki trwałe z konieczności opierają się częściowo na szacunkach i ocenach eksperckich (udział tych szacunków i ocen eksperckich jest największy w I kwartale – ok. 40 % a najmniejszy w IV kwartale – ok. 25 %).

Nakłady brutto na środki trwałe w okresach kwartalnych szacowane są według rodzajów środków trwałych i według sektorów instytucjonalnych.

Przyrost rzeczowych środków obrotowych obejmuje wartość przyrostu:

- zapasów materiałów i surowców, półfabrykatów obcej produkcji, paliw (o ile nie stanowią składnika wyposażenia), części zapasowych maszyn i urządzeń (o ile nie stanowią wartości środka trwałego), materiałów biurowych i druków;
- produktów gotowych, tj. gotowych wyrobów i usług własnej produkcji, prac naukowo-badawczych, projektowych i geodezyjno-kartograficznych, zakończonych robót, inwentarza żywego hodowlanego oraz produkcji roślinnej i zwierzęcej;
- produkcji niezakończonych obejmującej roboty i usługi w toku oraz półfabrykaty własnej produkcji;
- towarów handlowych obcej produkcji zakupionych przez daną jednostkę gospodarczą w celu odsprzedaży w stanie nieprzetworzonym;
- rozliczeń międzyokresowych czynnych, tj. kosztów poniesionych w danym roku obrotowym odnoszących się do następnych okresów;
- rezerw państwowych (dane z Agencji Rezerw Materiałowych).

Ponadto do szacunków wykorzystywane są informacje z miesięcznych badań koniunktury zapasów w handlu detalicznym i przetwórstwie przemysłowym.

Zmiany rzeczowych środków obrotowych liczone są jako różnica między wartością na koniec i na początek okresu sprawozdawczego w cenach średniorocznych.

W okresach kwartalnych dostępne są informacje dotyczące majątku obrotowego tylko dla jednostek dużych. Szacunki dla jednostek średnich (gdzie dane są niedostępne dla I i III kwartału) i jednostek małych są dokonywane na podstawie struktury przyjętej w jednostkach dużych.

Szacunki przyrostu rzeczowych środków obrotowych prowadzone są według rodzajów zapasów i według sektorów instytucjonalnych.

Przyrost aktywów o wyjątkowej wartości obejmuje wartość przyrostu wyrobów artystycznych, antyków, wyrobów jubilerskich, kamieni szlachetnych, złota niemonetarnego, które są pierwotnie nabywane jako lokata kapitału.

Obroty handlu zagranicznego obejmują wartość towarów przywiezionych z zagranicy i wywiezionych za granicę w ramach transakcji handlowych oraz wartość obrotów usługowych, w tym podróże zagraniczne i usługi pośrednictwa finansowego mierzone pośrednio (FISIM). W wartości eksportu i importu uwzględnia się szacunki zakupów dokonywanych przez mieszkańców Polski za granicą oraz zakupów dokonywanych przez cudzoziemców na terenie Polski.

Podstawowym źródłem informacji, na którym opiera statystyka międzynarodowego handlu towarami jest Jednolity Dokument Administracyjny SAD obowiązujący przy rejestracji obrotów realizowanych z krajami spoza UE (w ramach systemu EXTRASTAT) oraz deklaracja INTRASTAT dla przywozu i wywozu składana przez osoby fizyczne lub prawne będące podatnikiem VAT, dla ewidencji obrotów wewnątrznijnych, w ścisłym powiązaniu z systemem podatkowym VAT (w ramach systemu INTRASTAT). Są to obroty rejestrowane. Obroty te powiększane są o wartość towarów, których nie obejmuje statystyka celna SAD oraz INTRASTAT. Należą do nich towary przewożone przez podróżnych w celach dalszej odsprzedaży, w ilościach niewymagających wypełnienia dokumentów celnych oraz towary przewożone w większych ilościach bez wypełnionych dokumentów SAD i deklaracji INTRASTAT. W rachunkach narodowych obroty te zaliczane są do tzw. „szarej gospodarki”.

Informacje o obrotach usługowych pozyskiwane są z Narodowego Banku Polskiego. Do ich zestawiania wykorzystywane są dane z badania – międzynarodowy handel usługami realizowanego przez GUS. Są one powiększone o wartość tzw. podróży zagranicznych, tj. obrotów z tytułu usług turystycznych, zgodną z ujmowaną w bilansie płatniczym.

Do oszacowania obrotów towarowych nierejestrowanych w dokumentach SAD i deklaracjach INTRASTAT oraz podróży zagranicznych wykorzystywane są dane z badania Instytutu Turystyki dotyczącego wydatków cudzoziemców w Polsce oraz Polaków za granicą.

3. SZACUNKI PRODUKTU KRAJOWEGO BRUTTO I JEGO ELEMENTÓW NIEWYRÓWNANE SEZONOWO

Prezentowane w niniejszej publikacji dane niewyrównane sezonowo wyrażone są w dwóch ujęciach:

- jako wielkości absolutne w cenach bieżących i w cenach stałych średniorocznych roku poprzedniego oraz dynamiki realne przy podstawie analogiczny okres roku poprzedniego = 100;
- jako wielkości absolutne w cenach stałych przy roku odniesienia 2005 oraz dynamiki realne przy podstawie analogiczny okres roku poprzedniego = 100.

W punkcie 2 części opisowej publikacji, obok źródeł danych, przedstawiono sposób szacowania PKB i jego elementów w cenach bieżących, z wykorzystaniem dostępnych danych statystycznych i administracyjnych, stosując tzw. metodę bezpośrednią szacunku.

Przeliczenia na ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego wartości dodanej brutto dokonywane są, zgodnie ze stosowaną w polskich rachunkach narodowych, metodą podwójnego deflowania. Metoda podwójnego deflowania polega na oddzielnym przeliczaniu produkcji globalnej i zużycia pośredniego na ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego, a wartość dodana brutto stanowi różnicę między tymi kategoriami wyrażoną w cenach stałych średniorocznych roku poprzedniego.

Wszystkie składowe od strony rozdysponowania PKB są przeliczane niezależnie na ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Do przeliczeń wykorzystywane są specjalnie do tego celu opracowane wskaźniki cen, takie jak: wskaźniki cen produkcji sprzedanej przemysłu, wskaźniki cen usług transportowych, wskaźniki cen produkcji budowlano - montażowej, wskaźniki cen towarów i usług konsumpcyjnych itp., dla okresów kwartalnych przy podstawie rok poprzedni = 100.

Deflator produktu krajowego brutto (oraz wartości dodanej brutto) jest wynikowym wskaźnikiem cen wszystkich jego elementów.

Kwartalne szeregi czasowe, obejmujące okres za lata 2006 - 2010 zostały przeliczone na ceny stałe przy roku odniesienia 2005 metodą tzw. „*rocznego overlapu*”. Metoda ta opiera się na przeliczeniach poszczególnych kwartałów danego roku na ceny roku odniesienia 2005 wykorzystując wartości absolutne wyrażone cenach bieżących i cenach stałych średniorocznych roku poprzedniego z dwóch okresów: kwartalnego i rocznego. Przeliczenia dokonane zostały na zagregowanych danych (metoda bezpośrednia) oddzielnie dla poszczególnych elementów PKB i oddzielnie dla agregatów oraz samej wartości PKB ogółem.

Przyjęta metoda „*rocznego overlapu*” do obliczania kwartalnych nawiązań łańcuchowych pozwala zachować addytywność (sumowalność) danych kwartalnych z danymi rocznymi w każdym z szeregów czasowych za lata 2006 - 2010. Natomiast wartość poszczególnych składowych PKB nie sumuje się na poziom PKB ogółem, z wyjątkiem danych dla roku referencyjnego i roku następnego. Brak addytywności powstaje wyłącznie z przyczyn matematycznych i nie może być interpretowany jako miernik jakości przeliczeń.

Szczegółowy opis metody nawiązań łańcuchowych znajduje się w opracowaniu „Rachunki kwartalne produktu krajowego brutto – zasady metodologiczne” dostępnym na stronie internetowej GUS: www.stat.gov.pl

4. SZACUNKI PRODUKTU KRAJOWEGO BRUTTO I JEGO ELEMENTÓW WYRÓWNANE SEZONOWO

Obok danych niewyrównanych sezonowo, w publikacji zaprezentowane zostały dane wyrównane sezonowo. Dane o rachunkach kwartalnych PKB i jego elementach wyrównanych sezonowo są ważną informacją dla użytkowników zajmujących się analizami krótkookresowymi. Dzięki tym informacjom możliwa jest bardziej precyzyjna interpretacja zjawisk zachodzących w gospodarce z kwartału na kwartał i w całym szeregu czasowym objętym obserwacją.

Analiza szeregów czasowych obejmuje wyodrębnione w szeregu czasowym: składnik trendu-cyklu, składnik sezonowy i składnik losowy (nieregularny).

- ✓ Trend (T) wyraża długookresową skłonność do jednokierunkowych zmian (wzrostu lub spadku) wartości badanej zmiennej.
- ✓ Wahania sezonowe (S) są wahaniami wartości szeregu wokół jego tendencji rozwojowej o okresie nieprzekraczającym jednego roku. Reprezentują efekty powtarzające się z pewną prawidłowością, co roku w tych samych okresach. Odzwierciedlają zwykle wpływ pogody lub kalendarza. Efektem kalendarza określamy wpływ ilości poszczególnych typów dni tygodnia w miesiącu (handlowych i roboczych) na poziom szeregu.
- ✓ Składnik losowy (nieregularny) (I), wyraża to, co nie zawiera się w trendzie i efektach sezonowych. Wartości tych czynników nie są przewidywalne, tzn. nie można określić czasu ich trwania i wielkości wpływu. Mogą one wynikać z błędu losowego, nietypowych warunków pogodowych (klęski żywiołowe), strajków itp.

Zależność między tymi składnikami może przybierać różne formy. Najczęściej spotykane jest połączenie addytywne lub multiplikatywne.

Dla zestawienia addytywnego zależność ta przyjmuje postać :

$$Y_t = T_t + S_t + I_t$$

natomiast dla multiplikatywnego :

$$Y_t = T_t * S_t * I_t$$

gdzie:

Y_t – wartość obserwowana szeregu czasowego w czasie t ,

T_t – składnik trendu,

S_t – składnik sezonowy,

I_t – składnik losowy.

Dla wyraźnego określenia tendencji rozwojowych konieczna jest dekompozycja szeregu na wymienione wyżej składowe, a następnie zidentyfikowanie i usunięcie składnika sezonowego. Postępowanie takie określa się mianem wyrównania sezonowego.

Kwartalne szeregi czasowe poddawane są wyrównaniom sezonowym mającym na celu usunięcie wpływu czynników sezonowych na opracowywane dane z zastosowaniem metody TRAMO/SEATS w ramach programu Demetra. Metoda TRAMO/SEATS jest jedną z rekomendowanych przez Eurostat procedurą do prowadzenia wyrównań sezonowych i jest powszechnie stosowana w różnych obszarach statystyki podlegającym wahaniom sezonowym. Wyrównania sezonowe w kwartalnych rachunkach PKB przeprowadzane są na uaktualnianych co kwartał szeregach danych, po ich przeliczeniu na ceny stałe przy roku odniesienia 2005. Wygładzenia szeregów prowadzone są metodą bezpośrednią, polegającą na stosowaniu wyrównania sezonowego do zagregowanych danych. Oznacza to wyrównywanie każdej składowej PKB (od strony tworzenia i rozdysponowania), jak również samej wartości PKB ogółem niezależnie.

Aby uniknąć dowolności w ustalaniu parametrów, zapewnić porównywalność i spójność szeregów, wyrównania sezonowe w rachunkach kwartalnych prowadzi się zgodnie z określoną strategią:

1. do wyrównania stosowana jest metoda TRAMO/SEATS zaimplementowana w pakiecie Demetra,
2. z zasady przyjmowane są domyślne parametry wyrównania i kryteria akceptacji wyrównań proponowane przez program w trybie automatycznym,
3. parametry wyrównania dniami roboczymi obejmują,
 - korektę ze względu na liczbę dni roboczych (wyrównanie dniami roboczymi) – jeśli efekt jest istotny statystycznie, wykonywaną w wariancie z użyciem dwóch zmiennych odpowiadających za relację liczby dni roboczych do liczby dni wolnych od pracy oraz wpływ roku przestępnego,
 - korektę ze względu na efekt Wielkanocy - jeśli efekt jest istotny statystycznie.
4. uzyskane wyniki wyrównania poddawane są ocenie merytorycznej.

W wyrównaniach dniami roboczymi stosuje się polski kalendarz świąt ustawowych.

Zakres danych wyrównanych sezonowo prezentowanych w publikacji pokrywa się z zakresem danych niewyrównanych sezonowo zarówno od strony produkcji, jak i rozdysponowania.

W niniejszej publikacji zaprezentowano szeregi wyrównane sezonowo razem z korektą z tytułu dni roboczych jako wartości absolutne oraz wyliczone na tej podstawie wskaźniki dynamiki, w cenach stałych przy roku odniesienia 2005, przy podstawie kwartał poprzedni = 100. Ponadto, opublikowano zmiany trendu przy podstawie kwartał poprzedni = 100.

5. NIEFINASOWE RACHUNKI KWARTALNE WEDŁUG SEKTORÓW INSTYTUCJONALNYCH

Wymóg sporządzania niefinansowych rachunków kwartalnych według sektorów instytucjonalnych wprowadzony został Rozporządzeniem (WE) nr 1161/2005 Parlamentu Europejskiego i Rady z dnia 6 lipca 2005 roku. Rozporządzenie w sprawie zestawiania niefinansowych rachunków kwartalnych określa, iż państwa członkowskie, których produkt krajowy brutto według cen bieżących jest wyższy niż 1 % PKB dla całej Wspólnoty, przekazują wymagane dane dla wszystkich sektorów instytucjonalnych.

Sporządzanie niefinansowych rachunków kwartalnych wg sektorów instytucjonalnych jest częścią kompleksowego systemu rocznych i kwartalnych rachunków Unii Europejskiej. System ten obejmuje główne agregaty makroekonomiczne oraz finansowe i niefinansowe rachunki według sektorów instytucjonalnych. Celem prac nad systemem jest osiągnięcie spójności we wszystkich rachunkach, w tym również pomiędzy rachunkiem sektora zagranica a bilansem płatniczym. Zakres opracowywanych danych kwartalnych wg sektorów instytucjonalnych jest w zasadzie zbieżny z zakresem danych rocznych. Różnice wynikają z większej agregacji niektórych zmiennych w rachunkach kwartalnych.

Szczegółowy opis metodologii zestawiania niefinansowych rachunków narodowych według sektorów instytucjonalnych zawiera publikacja „Rachunki narodowe według sektorów i podsektorów instytucjonalnych 2006 - 2009”. Publikacja ta jest również dostępna na stronach internetowych GUS: www.stat.gov.pl.

Metodologia zestawiania niefinansowych rachunków kwartalnych według sektorów instytucjonalnych jest zgodna z Europejskim Systemem Rachunków Narodowych i Regionalnych (ESA'95). Zestawiając niefinansowe rachunki kwartalne według sektorów

instytucjonalnych przyjmuje się priorytet informacji bezpośrednich takich, jak: źródła administracyjne, badania statystyczne przedsiębiorstw i gospodarstw domowych. W przypadku braku możliwości uzyskania bezpośrednich danych kwartalnych stosuje się szacunki własne i oceny ekspertów.

Podstawą do zestawiania niefinansowych rachunków kwartalnych według sektorów instytucjonalnych są dane pochodzące z szacunków kwartalnych PKB i jego elementów niewyrównane sezonowo.

Prezentowane w niniejszej publikacji dane stanowią pozycje bilansujące w rachunkach niefinansowych według sektorów instytucjonalnych. Są to: wartość dodana brutto, nadwyżka operacyjna + dochód mieszany brutto, dochody do dyspozycji brutto, oszczędności brutto, wierzytelności netto/zadłużenie netto.

1. INTRODUCTION

1.1. Quarterly accounts of gross domestic product (GDP) constitute an integral part of the national accounts system. They are the basis for the ongoing short term analysis of the national economy. They are also used to prepare preliminary annual estimates of GDP. They are compiled according to the same methodological and accounting rules force all EU countries introduced by the Council Regulation (EC) N°2223/96 of 25 June 1996 on the European System of National and regional Accounts (ESA'95).

1.2. Quarterly national accounts adopt the same principles, definitions and methods as the annual accounts including certain modifications due to the period of time covered and the way of using available statistical and administrative data.

1.3. Adopting the same framework for compilation of quarterly accounts as annual accounts ensures consistency with them over time.

1.4 Quarterly National Accounts (GDP) for the first time have been presented in accordance with the Polish Classification of Activities – PKD 2007 implemented on the 1st of January of 2008 by the Regulation of the Council of Ministers of 24 December 2007 (Journal of Laws No. 251, item 1885) which replaced the Polish Classification of Activities – PKD 2004/NACE Rev.1.

Detailed information on PKD 2007/NACE rev. 2, including the description of classification, the reclassification of national economy entities and transition key (from PKD 2004/NACE rev.1.1 into PKD 2007/NACE Rev. 2 and from PKD 2007/NACE Rev. 2 into PKD 2004/NACE rev.1.1) is available on the Internet – www.stat.gov.pl.

PKD 2007/NACE Rev.2, in relation to the previously used PKD 2004/NACE Rev.1.1 classification, has introduced changes in scope, i. e. including new grouping of activity types (presentation of the new types, division or aggregation of previous ones) as well as transferring some types of activities between individual classification levels.

The changes has no effect on the main aggregates in national accounts: gross output, intermediate consumption, gross value added and GDP.

1.5. The elaboration of quarterly national accounts of GDP and its elements includes:

- non-seasonally adjusted data presented:
 - at current prices
 - at average constant prices of previous year
 - at constant prices with reference year 2005
- seasonally adjusted data and trend – cycle data presented at constant prices with reference year 2005.

The estimates of quarterly GDP cover:

- production accounts (generation of GDP) by NACE rev. 2. sections – the following items are calculated: gross output, intermediate consumption, gross value added and GDP;
- distribution accounts of GDP – the following items are calculated: individual consumption expenditures, general government and NPISHs consumption expenditures, gross capital formation, i.e. gross fixed capital formation, changes in inventories and acquisitions less disposals of valuables;
- foreign trade turnover, i.e. exports and imports of goods and services;
- non-financial quarterly accounts by institutional sectors expressed at current prices.

2. DATA SOURCES AND THEIR USE IN QUARTERLY NATIONAL ACCOUNTS OF GROSS DOMESTIC PRODUCT

2.1. The main data sources applied in quarterly national accounts are the results of statistical surveys of Central Statistical Office (CSO), National Bank of Poland (NBP) and administrative data sources from other institutions.

That are:

- from production side of GDP:
 - quarterly, semi-annual and annual reports on incomes, costs, financial results and investment outlays on fixed assets (F-01/I-01);
 - quarterly, semi-annual and annual reports on financial results of financial institutions based on NBP and commercial banks data);
 - data from Polish Financial Supervision Authority;
 - NBP data on loans and deposits;
 - monthly reports on economic activity (DG-1);
 - REGON (National Economy Units Register);

- quarterly data on balance of payments from the National Bank of Poland;
 - quarterly data on budget reports from Ministry of Finance;
 - data on subsidies on products i. e. supplementary area payments, separate sugar payments, payments for producers of tomatoes and payments for energetic plants from The Agency for Restructuring and Modernisation of Agriculture (ARMA),
 - data on subsidies on products i. e. payments in state and Common Agriculture Policy schemes from The Agricultural Market Agency.
- from expenditure side of GDP:
 - households budget surveys;
 - Labour Force Survey (BAEL), including module representative survey “Non – registered activity” for year 2010;
 - data on retail sale realized by commercial and non-commercial companies with number of employees exceeding 9 persons;
 - data on wages and salaries, payments from profits and social benefits;
 - data on foreign trade turnover;
 - quarterly data on execution of state budget and communal budgets;
 - tendency of consumers ‘confidence and business tendency survey.

2.2. In the estimation of GDP the direct method is applied. It is based on the use of available statistical data from monthly, quarterly, semi-annual and annual statistical reports and administrative sources.

The following categories are calculated from the production side of GDP: gross output, intermediate consumption, gross value added and taxes on products less subsidies on products.

Gross output is equal to sum of gross output of products (goods and services) of all ownership sectors or institutional sectors, or to sum of gross output of products (goods and services) of all NACE rev. 2 sections, divisions.

According to the kind of conducted activity, gross output includes:

- in the *non-financial corporations sector*: revenues from the sale of self-manufactured products (goods and non-financial services) as well as margins realized on sale of commodities purchased for resale, value of products in form of settlements in kind, products designated for increasing value of own fixed assets, changes in inventories of finished goods and work in progress;

- in the *financial corporations sector*: commission revenues from the operating activity of banks as well as financial intermediation services indirectly measured (FISIM) – financial services for which fees are not charged directly and result from the difference between interest of credits, loans as well as deposits and calculated interest rate (not including risk premium) used in transactions between financial intermediaries (Central Bank is not included in FISIM estimates), for financial leasing enterprises – revenues from payments of interests (payments of lease), for brokerages – balance of commissions from operations involving securities, conducted for clients as well as sum of revenues from: managing packages of securities, offering securities in public turnover, underwriting issues, securities consulting, managing securities accounts and monetary accounts of clients as well as other operating activity, for currency exchange offices – balance of foreign currency turnover expressed in zloty, for financial intermediation entities – revenues from services connected with financial and securities consulting, for companies of trust funds – revenues from activities connected with managing entrusted funds, for general pension societies – revenues from activities connected with managing open pension funds (OFE), for insurance companies – balance of insurance premiums received and claims paid, commissions as well as technical and total income, for open pension funds (investment portfolio OFE) – benefits from investing of insurance premiums of these funds.

- in the *general government sector* (on accrual basis): non-market output which constitutes costs of current activity including consumption of fixed capital and market output which constitutes value of goods and services for sale or for own final use.

Moreover, since 2004 paid supplementary area payments, separate sugar payments, payments for producers of tomatoes and payments for energetic plants have been included in gross output of households in agriculture in connection with joining European Union.

Intermediate consumption includes value of consumed materials in net terms (after subtracting value of recyclable wastes), raw materials (including packaging), fuel, energy, technological gases, external services (outside processing, transport services, equipment rental, telecommunication and accounting services, commissions paid for banking services), costs of business trips as well as other costs (e.g. advertising, representation, rental costs, ticket costs for business trips, costs of lump-sums payments for using personal vehicles for official business), stock exchange payments as well as payments from participating in the National Depository for Securities. Intermediate consumption also includes financial intermediation services indirectly measured (FISIM). Additionally, intermediate consumption

of financial corporations and insurance companies contains service cost of open pension funds (OFE) (the same value was included in general government sector previously).

Gross value added is the difference between gross output and intermediate consumption.

Taxes on products less subsidies on products are sum of VAT – value added tax on domestic and imported products and services, taxes and customs duties on imports and other taxes on products, such as excise tax on domestic products and taxes on some types of services (e.g. on games of chance and lottery), lump-sum tax on goods and services on occasional passenger transports less subsidies on products.

Gross domestic product constitutes balancing item of production approach and is equal to the sum of gross value added of all sections (divisions) of national economy, increased by taxes on products less subsidies on products.

Estimates of GDP are compiled for sections and selected divisions of NACE rev.2 by volume classes of units. The units are classified according to their predominant activity. The study covers all units of the national economy.

Data in the publication are presented for following sections and groups of sections of PKD 2007:

- **industry** including: mining and quarrying (B); manufacturing (C); electricity, gas, steam and air conditioning supply (D); water supply, sewerage, waste management and remediation activities (E);
- **construction** (F);
- **wholesale and retail trade, repair of motor vehicles** (G);
- **transportation and storage** (H);
- **accommodation and food service activities** (I);
- **information and communication** (J);
- **financial insurance activities** (K);
- **real estate activities** (L);
- **professional, scientific and technical activities** (M) and **administrative and support service activities** (N);
- **public administration and defense, compulsory social security** (O); **education** (P); **health and social work activities** (Q).

Data for the sections (**agriculture, forestry and fishing (A)**; **art., entertainment and recreation (R)**; **other service activities (S)** and **activities of households as employers; and products-producing activities of households for own use (T)**) is not presented separately. The estimates for these sections are included in total value of gross output, intermediate consumption and gross value added.

The estimates of gross output, intermediate consumption and gross value added in sections with mostly market output are made with taking into consideration volume classes of entities (enterprises) of the national economy. The size of the units is determined by the number of employees.

There are three categories of units in financial reports of enterprises: first - large units with more than 49 employees; second - medium size units with 10 to 49 employees and third - small units with up to 9 employees.

For units with more than 49 employees gross value added in consecutive quarters is calculated on the basis of quarterly financial statistical surveys conducted by the Central Statistical Office, mainly on the basis of reports on incomes, costs, financial results and investment outlays (F-01/I-01). The information about the revenues from the sale of self-manufactured products (goods and services), trade margin, changes in inventories and costs incurred to obtain revenue constitute a starting point for the calculations.

The units with 10 to 49 employees prepare monthly reports on economic activity DG-1 (sample survey) as well as semi-annual and annual reports F-01/I-01 on incomes, costs, financial results and investment outlays, which constitute the basis for calculating value added for those units in following quarters. On the basis of DG-1 global income from sale of goods and services is determined. F-01/I-01 is the basis for determining income structure, relationship between the income and costs and then the overall size of costs and their structure. In other words, all the elements that are necessary for calculating the level and structure of gross output and intermediate consumption.

The data for the units employing fewer than 10 persons is acquired from SP-3 annual sample survey. The basis for estimates constitutes the information about the number of employees in these units and labour productivity in units with 10-49 employees within the same section (division) of activity.

The number of employees in these units is determined on the basis of a record, from the REGON system. To calculate gross value added on a yearly basis, information on sale structure, sales-cost ratio, and structure of costs by type is necessary. This data is obtained on the basis of information about the units which are possibly the closest size to the units with less than 10 employees, that is units with 10-49 employees which submit the F-01 reports.

Each division and section of the NACE rev. 2, particularly the general government sector and financial and insurance corporations sector requires individual approach. Other sectors are also treated individually, sometimes it depends on the kind of activity (e.g. agriculture) or specificity of information (e.g. forestry, fishing, activities of households).

Estimations of value added for sections from B to N and R to T (without division S -94) do not cause major difficulties because statistical reports regarding these sections are sufficient. The same algorithm as in annual calculations can be used here. Therefore there is no need to make significant additional estimates.

Sections A, K and T due to the specific kind of activity and data sources, are calculated in a slightly different way than other sections.

Due to specific character of production process in section A - agriculture, forestry, and fishing quarterly estimates of gross value added are usually calculated differently than in remaining areas of the market activity. Comparing to acquiring and selling of products, income labour and materials income tend to be distributed more evenly throughout the year (despite the fact that these costs are subject to significant seasonal fluctuations).

Forecasts of annual production in a year are the basis for calculating gross value added in agriculture, forestry and fishing. Gross value added for particular quarters is determined using indices which reflect proportions of productivity in agricultural households in consecutive quarters. Then, after estimating quarterly gross value added at constant prices, gross value added at current prices is estimated by means of price indices specially designed for this purpose.

In case of section K – financial insurance activities - gross value added is calculated on the basis of information from reports submitted by banks, insurance companies and brokers' houses. These are respectively: the reports from National Bank of Poland, commercial banks, Polish Financial Supervision Authority covering insurance and pension funds as well as open pension funds and co-operative savings and credit unions. Gross output for section K is calculated with taking into consideration volume of financial intermediation

services indirectly measured (FISIM) and benefits from investing of insurance premiums of open pension funds. In quarterly periods, between consecutive reports, the estimates are made on the basis of trends of basic macroeconomic categories in quarterly periods in the past.

In addition to the institutions mentioned above, section K includes among others: private exchange offices and insurance agents and brokers. All of those units is covered by annual surveys (SP-3 - private exchange offices) with the exception of quarterly inspection done by Polish Financial Supervision Authority. Estimations for those units are made with experts' method, based on quarterly and annual estimations from previous years.

For section T – activities of households as employers; undifferentiated goods- and services-producing activities of households for own use - the basis of gross value added estimates is quarterly data about average wages in national economy and the number of employees in section T taken from the Base of Statistical Units.

The estimates of selected categories for sections with non-market output: **public administration and defense, compulsory social security (O); education (P); health and social work activities (Q)** are produced differently than those for the market sections. While for the first group of sections, gross value added is estimated based on income from sales in a quarter and price indices, the estimates for the second group of sections are based on the number of employees in these sections and their wages and salaries.

Sections O, P, Q are mostly budgetary units. Their output is both market and non-market. Non-market output constitutes costs of current activity including consumption of fixed capital. Market output constitutes value of goods and services for sale or for own final use, i.e. products designated for increasing value of own fixed assets. Data for gross output and intermediate consumption estimates for budgetary units is acquired from adequate paragraphs of budgetary reporting, with the use of transfer key from budgetary classification to ESA'95 codes.

Gross value added O, P, Q sections at constant prices, is calculated on the basis of employment indices and average gross value added per employee in previous year.

Gross value added in non-profit institutions at current and constant prices (section S div. 94) is divided proportionally by quarters (annual data based on forecasts).

From the expenditure side of GDP following categories are calculated: final consumption expenditure (individual consumption expenditure, general government and NPISHs consumption expenditure), gross capital formation (gross fixed capital formation, changes in inventories and acquisitions less disposals of valuables) and foreign trade turnover.

Final consumption expenditure and its categories include value of financial intermediation services indirectly measured (FISIM).

Individual consumption expenditure in the households sector includes:

- expenditures carried by population for purchases of market products and services including expenditures in catering establishments valued at prices paid by consumers;
- value of own consumption of agricultural products originating from own production valued at procurement prices of raw (not processed) products;
- purchase of non-market services realized on partial payment rules, this is: value of services in education, health care and social welfare, culture and art, physical education, sport, tourism and recreation, dwelling services;
- value of imputed rents for dwellings occupied by owners and occupiers estimated by user cost method;
- actual rents for dwellings in rental buildings;
- services of travels abroad according to value included in balance of payments;
- income from investing of insurance premiums of open pension funds.

Individual consumption expenditure in the household sector does not include among others purchases of land, houses and flats, costs of business trips, contributions to charity, court fees, customs duties, passport fees, contributions to political and social organizations, inheritance and donation taxes etc.

Individual consumption expenditure is presented according to Classification of Individual **Consumption** by Purpose (COICOP).

General government and NPISHs consumption expenditure covers consumption in the non-profit institutions sector as well as public consumption expenditure in the general government sector.

Consumption expenditure in the non-profit institutions sector serving households

is assumed to be on the level of gross output of this sector less payments to population.

According to ESA'95, the value of market services generated in this sector is entirely transferred to households free of charge as social benefit in kind. Thus, the consumption expenditure includes value of non-market services rendered from social benefits fund in kind.

Public consumption expenditure includes consumption expenditure of the general government sector, on the assumed level of gross output of this sector decreased by market output and by payments of population for non-market services rendered, increased by value of social transfers in kind supplied to households sector by market producers. Consumption expenditure in this sector includes individual consumption expenditure and collective consumption expenditure:

- individual consumption expenditure is value of non-market goods and services transferred to the households sector free of charge. This category includes: value of services in education, culture and national heritage, health care, social welfare, physical education and sport, tourism;
- collective consumption expenditure includes consumption expenditure of non-market goods and services which do not possess specific individual recipients. This category includes among other expenditure carried for public administration, national defense, scientific and research activity.

Gross capital formation constitutes changes in national capital, which cover gross fixed capital formation, changes in inventories and acquisitions less disposals of valuables.

Gross fixed capital formation increases the value of fixed capital and covers outlays (excluding expenditures on comprising initial investments as well as interest on investment credits and loans for the period of the investment realization) on:

- a. tangible fixed assets,
- b. increase of intangible fixed assets.

Value of fixed assets, during a given period, consists of expenditures on acquisition of machines and equipment (including also purchasing of fixed assets that do not need installation and gross value of fixed assets acquired under financial leasing and value of leasing assumed for balance sheet purpose as fixed assets of the “user”), expenditures on producing of fixed assets for own use, expenditures on fixed assets under construction, on

improvement i. e. rebuilding, enlargement, reconstruction, modernization of own assets as well as improvement in other fixed assets including costs paid for its purchasing i. e. costs of transport, load, unload, transport insurance, duties etc. – regardless of sources of financing (acquired also from external resources e.g. subsidies and subventions).

Moreover, value of “hidden economy” and value of renovations are included in gross fixed capital formation.

Increase in intangible fixed assets includes:

- costs of acquisition of property rights particularly perpetual use of land rights, co-operative ownership right to a residential premise, copyrights, rights to projects, inventions, patented entitles, trade marks, licenses;
- costs of organization and collecting of stock if a special regulation allows to cover them by a unit;
- goodwill;
- expenses on mineral exploration;
- computer software of the value meeting fixed asset criteria.

Due to limited information in quarterly periods, estimates of gross fixed capital formation are partially based on experts’ estimates (share of these estimates is the biggest in first quarter – about 40 % and the smallest in fourth quarter – 25 %).

Gross fixed capital formation is compiled in quarterly periods by types of fixed assets and by institutional sectors.

Changes in inventories include the value of changes in inventories of:

- materials, semi-finished goods, fuels (if not included in equipment), spare parts for machines (if not included in fixed assets), office and print materials;
- finished products, i.e., completed goods and services of own production, scientific and research work, project and survey-cartographic work, finished work, changes in plant and animal production as well as livestock (basic herd);
- work-in- progress and semi-finished goods of own production;
- commodities, i.e., goods for resale in their present state;
- interperiod settlements of own costs – cost from present year paid in next year;
- government’s reserves (data from Material Reserves Agency).

Besides, information from monthly survey of economic situation of changes in inventories in retail trade and manufacturing is used for the estimation.

Changes in inventories are estimated as a difference between the opening and closing values for reporting period at average annual prices.

In quarterly periods data for changes in inventories is available only for big enterprises. Estimation for the medium units (when data is not available – for first and third quarter) as well as for the small units in quarterly periods are made according to a structure based on calculation for big units. Changes in inventories are compiled in quarterly periods by categories and by institutional sectors.

Changes in valuables cover the value of changes in art objects, antiques, jewellery, precious stones, non-monetary gold, that are acquired primarily as stores of value.

Foreign trade turnover includes value of goods entering and leaving the country within the framework of trade transaction and services turnover including the value of foreign trips and financial intermediation services indirectly measured (FISIM). Value of exports and imports includes estimated purchases made by Polish citizens abroad as well as purchases made by foreigners in Poland.

Main source of information for international goods market statistics is “Single Administrative Document” SAD, obligatory in registration of turnover acquired in UE countries (EXTRASTAT system) and INTRASTAT forms for imports and exports declared by private persons or corporations being VAT taxpayers, for inner-union turnovers registry, in tight connection with VAT system (INTRASTAT system). These are registered turnovers. These turnovers are increased by value of products not included in SAD and INTRASTAT statistics. It includes products transported by tourists for further reselling, in volume not requiring customs documents and products in bigger volume, transported without filling in SAD and INTRASTAT documents. In national accounts these turnovers are included in “hidden economy”.

Information on services turnover is acquired from NBP. The data source for its compilation is CSO survey – international trade of services. It is increased by value of foreign trips-turnovers of tourist services consistent with balance of payments.

For estimation of product turnovers unregistered in SAD and INTRASTAT documents and foreign trips, data from Tourist Institute researches on foreigners expenditures in Poland and Polish expenditures abroad is used, and till 2003 – data from researches on border-zone traffic carried by CSO.

3. NON-SEASONALLY ADJUSTED ESTIMATES OF GDP AND ITS ELEMENTS

Non-seasonally adjusted data in the publication is presented as:

- nominal values at current and average constant prices of previous year and volume growth rates with corresponding period of the previous year = 100;
- nominal values at constant prices with reference year 2005 and volume growth rates with corresponding period of the previous year = 100;

In point 2 of the description part of the publication, except for the data sources, the direct method of compiling GDP (and its elements) is presented with the use of statistical and administrative information available.

Double deflation method is adopted in Polish national accounts to obtain figures for measuring gross value added at average constant prices of previous year. The method relies on calculating gross output and intermediate consumption at average constant prices of previous year separately and gross value added is a difference between these categories at constant average prices of previous year.

All categories from expenditure side are estimated individually at average constant prices of previous year.

For the deflation the relevant indices such as: price index of sold production of industry, price index of transport, storage and communication, price index of construction and assembly production, price index of consumer goods and services etc. for quarterly periods with corresponding year = 100 are used.

GDP deflator (and gross value added as well) is the result price index of all its elements.

Quarterly time series for years 2006-2010 have been recalculated into constant prices with the reference year of 2005 with the use of *annual overlap method*. It is based on recalculation of each quarter into constant prices with reference year of 2005 using nominal values at current and average constant prices of previous year for annual and quarterly periods, separately for GDP and its elements.

Annual overlap method applied for quarterly chain-linking ensures consistency of quarterly chain-linked series with the respective independently derived chain-linked national accounts series for years 2006-2010. However, chain-linked components of GDP do not add up to total GDP except for the data relating to the reference year and the one following the reference year. Non-additivity arises for only mathematical reasons and cannot be interpreted as indications of quality.

A detailed description of the chain-linked method is presented in the edition “Quarterly National Accounts of Gross Domestic Product – methodological rules” available on the CSO website: www.stat.gov.pl

4. SEASONALLY ADJUSTED ESTIMATES OF GDP AND ITS ELEMENTS

In addition to non-seasonally adjusted data, the publication presents seasonally adjusted data. Seasonally adjusted quarterly GDP data is very important information for users dealing with short-term analysis. Thanks to this information it is possible to observe more accurately the phenomenon occurring in economy from quarter to quarter and in the whole time-series.

Time series analyses assume that time series consist of the trend-cycle component, seasonal component and irregular component.

- Trend (T) expresses a long-term inclination to the one-way direct changes of the study variable (an upward or downward tendency).
- Seasonal variations (S) represent effect of climate and calendar which repeat more or less regularly each year. The effect of calendar describes an influence of the number of different types of weekdays in a month (working and trading) on the level of time-series.
- Irregular component (I) represents unexpected movements not included in the trend-cycle or in the seasonal effect, as sampling error, unseasonable weather (natural disaster), strikes, etc. The value of this component in terms of duration and its influence cannot be forecast.

The relationship between these components can be modeled in one two forms as an additive or multiplicative model.

For the additive model this relation can be expressed as:

$$Y_t = T_t + S_t + I_t$$

whereas, for multiplicative model:

$$Y_t = T_t * S_t * I_t$$

where:

Y_t - the value of time series observed in t period,

T_t – trend-cycle component,

S_t – seasonal component,

I_t – irregular component.

In order to determine business cycle more precisely, it is necessary to decompose time-series into the components mentioned above, and then to identify and remove seasonal component. This process is called **seasonal adjustment**.

Seasonal adjustment of quarterly series is carried out using TRAMO/SEATS method implemented in Demetra programme. TRAMO/SEATS is one of the method recommended by Eurostat for seasonal adjustment and is commonly used in various statistical areas affected by seasonality. The seasonal adjustment in quarterly national accounts is done and updated every time when new data, expressed at constant prices of 2005, becomes available. The seasonal adjustment is carried out in a direct way which means that that seasonally adjusted aggregates (from production and distribution side) are calculated separately including GDP series.

To avoid setting parameters optionally and to ensure comparability and coherence of the series, the following steps are performed:

1. TRAMO/SEATS method implemented in Demetra is used,
2. In general, default parameters and rules for quality check offered in automatic module are accepted,
3. Parameters of trading/working day correction includes:
 - Trading day correction if the effect is significant, done with two regressions, one-regarding the relation between the number of working days (Monday to Friday) and non-working days (Saturday to Sunday), the second-leap year effect,
 - Easter correction if the effect is significant,
4. The final result of seasonal adjustment is validated by a wide range of quality measures.

In working/trading day adjustment country specific holidays is used.

The seasonally adjusted series included in the publication cover GDP and selected variables: gross value added for the whole economy and industry, construction, market services, domestic demand, individual consumption expenditure, gross fixed capital formation.

In the publication nominal values and volume growth rates seasonally adjusted at constant prices of 2005 with previous quarter = 100 are presented. Moreover, the volume growth rates of trend with previous quarter = 100 are published.

5. NON-FINANCIAL QUARTERLY ACCOUNTS OF BY INSTITUTIONAL SECTOR

Obligation to compile quarterly non-financial accounts by institutional sector has been introduced by the Regulation (EC) No 1161/2005 of the European Parliament and of the Council of 6 July 2005. The Regulation on the compilation of quarterly non-financial accounts by institutional sector states that all Member States for which gross domestic product is higher than 1% of the Community total shall transmit required data for all institutional sectors.

Production of these accounts is part of the overall aim to compile a system of annual and quarterly accounts for the European Union. The system includes main macroeconomic aggregates and financial and non-financial accounts by institutional sector. The purpose of work on compiling system of accounts is to achieve consistency across all mentioned accounts and, with regard to the rest of the world accounts, between balance of payments and national accounts data.

The range of quarterly data by institutional sector compilation is almost consistent with the range of corresponding annual data. Some variables in quarterly national accounts are more aggregated than those in annual ones.

The detailed description of methodology of compiling quarterly non-financial accounts by institutional sector is included in the publication “National accounts by institutional sectors and sub-sectors 2006 - 2009”. This publication is available on the website of CSO: www.stat.gov.pl.

Methodology of compiling non-financial quarterly accounts by institutional sectors is in accordance with the European System of National and Regional Accounts (ESA 1995). Compiling quarterly non-financial accounts by institutional sector the priority is given to direct information such as administrative sources or statistical surveys of enterprises and households. In the case of the lack of direct data, the own estimates and experts' opinions are used.

The base for compiling non-financial quarterly accounts by institutional sector is data from quarterly estimates of GDP and its elements non-seasonally adjusted.

The data presented in the publication constitute balancing items in non-financial accounts by institutional sector. Those are: gross value added, gross operating surplus + gross mixed income, gross disposable income, gross saving, net lending/net borrowing.

PRODUKT KRAJOWY BRUTTO
I JEGO ELEMENTY
DANE NIEWYRÓWNANE SEZONOWO
ceny bieżące i ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego

GROSS DOMESTIC PRODUCT
AND ITS ELEMENTS
NON - SEASONALLY ADJUSTED DATA
current prices and annual average prices of previous year

Tablica 1. Rachunek produktów według kwartałów w latach 2006-2010, ceny bieżące.
Table 1. Goods and services account by quarters in 2006-2010, at current prices.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)				
1. PRODUKCJA GLOBALNA <i>GROSS OUTPUT</i>	2006	481 581,5	534 214,4	547 569,5	592 826,7	2 156 192,1
	2007	548 783,6	597 734,9	620 163,0	671 402,5	2 438 084,0
	2008	614 916,0	656 760,7	667 536,6	704 357,5	2 643 570,8
	2009	613 658,4	658 932,6	677 740,1	733 647,3	2 683 978,4
	2010	636 222,7	702 912,1	730 402,1	783 984,1	2 853 521,0
2. PODATKI OD PRODUKTÓW MINUS DOTACJE DO PRODUKTÓW <i>TAXES MINUS SUBSIDIES ON PRODUCTS</i>	2006	25 345,9	30 608,0	34 362,2	38 536,2	128 852,3
	2007	29 714,1	35 841,3	38 483,7	43 256,0	147 295,1
	2008	35 903,3	37 767,5	39 846,5	45 438,6	158 955,9
	2009	29 299,0	37 545,3	41 672,0	41 158,5	149 674,8
	2010	36 096,7	42 036,0	44 299,1	46 503,7	168 935,5
3. IMPORT TOWARÓW I USŁUG <i>IMPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2006	99 498,5	110 405,3	115 282,9	121 741,0	446 927,7
	2007	120 370,2	126 295,6	130 338,5	136 421,4	513 425,7
	2008	137 312,8	142 501,0	140 710,3	138 997,4	559 521,5
	2009	128 751,8	130 677,5	132 725,8	137 114,2	529 269,3
	2010	136 140,0	152 338,9	160 035,7	166 950,7	615 465,3
4. OGÓŁEM PRZYCHODY <i>TOTAL RESOURCES</i> (1+2+3)	2006	606 425,9	675 227,7	697 214,6	753 103,9	2 731 972,1
	2007	698 867,9	759 871,8	788 985,2	851 079,9	3 098 804,8
	2008	788 132,1	837 029,2	848 093,4	888 793,5	3 362 048,2
	2009	771 709,2	827 155,4	852 137,9	911 920,0	3 362 922,5
	2010	808 459,4	897 287,0	934 736,9	997 438,5	3 637 921,8
5. ZUŻYCIЕ POŚREDNIE <i>INTERMEDIATE CONSUMPTION</i>	2006	264 142,5	309 325,3	320 420,8	331 124,4	1 225 013,0
	2007	308 365,6	350 654,3	367 588,2	382 034,3	1 408 642,4
	2008	351 690,6	383 662,7	392 661,3	399 079,8	1 527 094,4
	2009	330 173,3	371 275,3	387 190,2	401 648,3	1 490 287,1
	2010	349 230,4	400 988,3	423 804,3	433 071,4	1 607 094,4
6. SPOŻYCIE OGÓŁEM <i>FINAL CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2006	210 662,7	215 237,8	214 623,8	215 496,0	856 020,3
	2007	230 195,8	231 688,8	230 802,7	230 212,0	922 899,3
	2008	255 204,3	253 621,3	254 536,7	257 855,5	1 021 217,8
	2009	270 953,9	262 921,0	267 078,3	267 835,8	1 068 789,0
	2010	283 110,1	277 896,6	285 879,4	289 020,4	1 135 906,5
7. AKUMULACJA BRUTTO <i>GROSS CAPITAL FORMATION</i>	2006	34 955,1	44 904,1	52 946,6	90 356,7	223 162,5
	2007	46 288,6	60 539,9	68 680,1	112 148,4	287 657,0
	2008	54 652,9	70 222,2	73 070,5	106 902,9	304 848,5
	2009	41 855,5	60 844,3	65 418,3	105 449,9	273 568,0
	2010	41 464,7	66 537,3	70 984,3	117 567,0	296 553,3
8. EKSPORT TOWARÓW I USŁUG <i>EXPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2006	96 665,6	105 760,5	109 223,4	116 126,8	427 776,3
	2007	114 017,9	116 988,8	121 914,2	126 685,2	479 606,1
	2008	126 584,3	129 523,0	127 824,9	124 955,3	508 887,5
	2009	128 726,5	132 114,8	132 451,1	136 986,0	530 278,4
	2010	134 654,2	151 864,8	154 068,9	157 779,7	598 367,6
9. OGÓŁEM ROZCHODY <i>TOTAL USES</i> (5+6+7+8)	2006	606 425,9	675 227,7	697 214,6	753 103,9	2 731 972,1
	2007	698 867,9	759 871,8	788 985,2	851 079,9	3 098 804,8
	2008	788 132,1	837 029,2	848 093,4	888 793,5	3 362 048,2
	2009	771 709,2	827 155,4	852 137,9	911 920,0	3 362 922,5
	2010	808 459,4	897 287,0	934 736,9	997 438,5	3 637 921,8
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO (1-5)+2 lub 6+7+(8-3) <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i> (1-5)+2 or 6+7+(8-3)	2006	242 784,9	255 497,1	261 510,9	300 238,5	1 060 031,4
	2007	270 132,1	282 921,9	291 058,5	332 624,2	1 176 736,7
	2008	299 128,7	310 865,5	314 721,8	350 716,3	1 275 432,3
	2009	312 784,1	325 202,6	332 221,9	373 157,5	1 343 366,1
	2010	323 089,0	343 959,8	350 896,9	397 416,4	1 415 362,1
w tym WARTOŚĆ DODANA BRUTTO <i>of which GROSS VALUE ADDED</i> (1-5)	2006	217 439,0	224 889,1	227 148,7	261 702,3	931 179,1
	2007	240 418,0	247 080,6	252 574,8	289 368,2	1 029 441,6
	2008	263 225,4	273 098,0	274 875,3	305 277,7	1 116 476,4
	2009	283 485,1	287 657,3	290 549,9	331 999,0	1 193 691,3
	2010	286 992,3	301 923,8	306 597,8	350 912,7	1 246 426,6

Tablica 2. Produkcja globalna w latach 2006-2010, ceny bieżące.

Table 2. Gross output in 2006-2010, at current prices.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)				
PRODUKCJA GLOBALNA	2006	481 581,5	534 214,4	547 569,5	592 826,7	2 156 192,1
<i>GROSS OUTPUT</i>	2007	548 783,6	597 734,9	620 163,0	671 402,5	2 438 084,0
	2008	614 916,0	656 760,7	667 536,6	704 357,5	2 643 570,8
w tym: (of which)	2009	613 658,4	658 932,6	677 740,1	733 647,3	2 683 978,4
	2010	636 222,7	702 912,1	730 402,1	783 984,1	2 853 521,0
PRZEMYSŁ	2006	189 267,3	195 415,1	208 698,4	221 422,0	814 802,8
<i>INDUSTRY</i>	2007	215 169,7	214 279,2	234 605,2	251 750,2	915 804,3
sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2008	244 523,7	235 034,3	248 336,6	245 262,8	973 157,4
	2009	233 925,9	226 753,4	242 863,8	258 107,2	961 650,3
	2010	245 159,8	248 353,5	270 775,5	280 250,2	1 044 539,0
BUDOWNICTWO	2006	22 075,1	36 742,6	49 753,1	67 626,1	176 196,9
<i>CONSTRUCTION</i>	2007	34 125,1	46 292,3	59 950,0	78 601,3	218 968,7
sekcja F (section F)	2008	44 181,1	55 242,9	68 914,2	86 038,3	254 376,5
	2009	46 362,4	58 544,9	73 119,0	86 469,3	264 495,6
	2010	44 972,1	64 198,5	81 948,1	96 692,0	287 810,7
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH	2006	70 821,0	77 213,7	78 805,5	82 468,6	309 308,8
<i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i>	2007	79 715,1	84 121,7	87 553,4	91 748,2	343 138,4
	2008	89 194,4	91 669,6	93 791,9	95 824,3	370 480,2
sekcja G (section G)	2009	90 661,4	94 761,8	99 445,3	102 521,1	387 389,6
	2010	95 182,4	99 206,1	105 083,9	110 491,5	409 963,9
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA	2006	27 463,0	36 324,6	36 546,1	31 549,0	131 882,7
<i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i>	2007	30 384,8	40 408,8	40 898,3	35 908,7	147 600,6
sekcja H (section H)	2008	34 100,9	43 214,2	44 130,7	38 710,1	160 155,9
	2009	33 419,0	44 719,7	44 242,6	40 807,2	163 188,5
	2010	35 138,4	48 550,0	47 818,2	43 915,7	175 422,3
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI	2006	3 908,6	5 445,1	5 896,2	5 639,2	20 889,1
<i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i>	2007	4 204,6	5 924,9	6 566,5	6 270,6	22 966,6
sekcja I (section I)	2008	4 679,8	6 744,0	7 604,8	7 209,0	26 237,6
	2009	5 095,3	7 259,1	8 321,9	7 881,6	28 557,9
	2010	5 604,1	7 983,8	8 926,4	8 411,7	30 926,0
INFORMACJA I KOMUNIKACJA	2006	16 306,3	21 191,3	18 286,9	19 437,2	75 221,7
<i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i>	2007	17 711,2	23 011,9	20 031,4	21 543,4	82 297,9
sekcja J (section J)	2008	19 947,9	25 295,5	22 559,1	24 625,1	92 427,6
	2009	20 721,0	26 566,3	23 265,2	25 628,7	96 181,2
	2010	20 068,7	26 454,9	22 853,3	25 314,0	94 690,9
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA	2006	18 833,6	18 334,1	19 196,7	20 891,3	77 255,7
<i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i>	2007	22 121,3	22 571,3	24 123,8	25 299,4	94 115,8
sekcja K (section K)	2008	24 966,3	25 272,5	24 296,1	28 085,0	102 619,9
	2009	22 599,8	21 247,8	23 298,6	24 335,5	91 481,7
	2010	21 864,3	23 851,6	26 333,7	25 591,5	97 641,1
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI	2006	24 275,4	25 660,8	24 277,1	24 848,9	99 062,2
<i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i>	2007	25 984,0	27 398,0	25 987,1	26 675,8	106 044,9
sekcja L (section L)	2008	27 233,5	28 672,8	27 448,3	28 344,7	111 699,3
	2009	27 934,5	29 336,3	27 977,9	28 759,3	114 008,0
	2010	28 724,9	30 161,7	28 710,9	29 552,2	117 149,7
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA	2006	28 154,2	35 635,2	28 672,4	31 761,5	124 223,3
<i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i>	2007	32 302,2	39 944,6	32 863,8	36 581,7	141 692,3
sekcje M, N (sections M, N)	2008	34 599,3	42 348,3	36 207,3	40 998,4	154 153,3
	2009	37 633,0	45 269,7	38 417,5	42 658,1	163 978,3
	2010	37 485,0	45 478,9	38 167,0	42 649,9	163 780,8
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA	2006	49 919,6	40 257,3	41 025,5	50 567,0	181 769,4
<i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION; HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i>	2007	54 163,9	45 581,1	46 057,7	54 443,6	200 246,3
sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2008	58 941,5	51 049,2	52 517,4	60 944,3	223 452,4
	2009	63 077,4	52 963,5	54 688,2	65 380,9	236 110,0
	2010	68 617,7	56 253,5	57 400,7	68 723,9	250 995,8

Tablica 3. Produkcja globalna w latach 2006-2010, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 3. Gross output in 2006-2010, at annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie Item		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)				
PRODUKCJA GLOBALNA <i>GROSS OUTPUT</i> w tym: (of which)	2006	477 265,5	525 427,6	536 205,9	576 933,5	2 115 832,5
	2007	539 385,6	580 161,5	591 640,3	639 211,7	2 350 399,1
	2008	602 428,3	634 483,3	643 908,5	676 820,4	2 557 640,5
	2009	596 828,9	640 688,4	657 308,8	705 186,3	2 600 012,4
	2010	633 078,5	688 140,5	708 918,9	761 417,4	2 791 555,3
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2006	190 138,3	192 113,0	203 572,7	216 434,8	802 258,8
	2007	213 799,9	210 023,4	226 983,1	244 553,8	895 360,2
	2008	240 701,6	229 998,0	242 162,6	239 175,5	952 037,7
	2009	223 141,3	218 669,0	237 347,8	250 753,0	929 911,1
	2010	247 399,5	245 001,0	263 220,8	271 853,6	1 027 474,9
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2006	21 948,9	36 141,9	48 473,7	65 247,1	171 811,6
	2007	33 176,2	43 703,0	55 149,5	71 955,4	203 984,1
	2008	42 621,9	52 706,1	65 424,8	81 615,0	242 367,8
	2009	45 365,3	57 221,0	72 879,5	85 966,8	261 432,6
	2010	44 761,6	64 152,6	81 073,9	96 672,2	286 660,3
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2006	69 451,4	75 650,7	77 731,6	80 856,8	303 690,5
	2007	78 625,6	82 302,1	84 471,0	87 320,1	332 718,8
	2008	87 336,4	88 276,4	90 385,4	92 077,2	358 075,4
	2009	88 799,4	91 017,5	95 371,5	97 457,2	372 645,6
	2010	94 008,8	97 246,3	103 073,2	107 198,4	401 526,7
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2006	27 450,6	35 508,8	36 114,1	30 484,7	129 558,2
	2007	29 690,7	39 590,7	39 017,4	34 079,3	142 378,1
	2008	32 576,0	41 127,5	41 349,9	35 890,3	150 943,7
	2009	31 626,7	41 945,4	41 343,6	38 013,6	152 929,3
	2010	33 966,4	46 409,1	45 530,2	41 918,4	167 824,1
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2006	3 890,0	5 398,8	5 816,0	5 514,6	20 619,4
	2007	4 130,6	5 771,2	6 294,3	5 954,7	22 150,8
	2008	4 458,8	6 317,2	7 031,4	6 562,2	24 369,6
	2009	4 959,7	6 945,5	7 893,6	7 394,4	27 193,2
	2010	5 414,6	7 723,0	8 586,7	8 046,6	29 770,9
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2006	16 748,4	21 325,6	18 464,8	19 304,7	75 843,5
	2007	17 779,1	22 860,8	19 617,2	20 901,8	81 158,9
	2008	20 011,8	24 931,1	22 006,5	23 796,2	90 745,6
	2009	20 077,0	26 066,1	23 100,6	25 441,0	94 684,7
	2010	21 087,4	26 972,6	22 986,2	25 488,3	96 534,5
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2006	16 579,1	17 687,3	18 743,2	21 643,4	74 653,0
	2007	21 346,7	22 971,4	22 916,3	25 023,1	92 257,5
	2008	25 493,7	24 648,3	25 838,7	29 004,1	104 984,8
	2009	24 243,5	22 480,2	19 736,2	20 126,5	86 586,4
	2010	22 729,3	21 928,8	23 835,1	24 443,4	92 936,6
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2006	23 697,8	24 984,9	23 616,9	24 178,8	96 478,4
	2007	24 995,8	26 322,3	24 874,3	25 469,9	101 662,3
	2008	26 613,9	27 476,4	25 826,6	25 976,5	105 893,4
	2009	27 475,3	28 609,1	27 073,8	27 614,0	110 772,2
	2010	28 719,7	30 018,7	28 195,4	28 858,1	115 791,9
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2006	27 963,8	34 919,7	28 035,6	31 023,8	121 942,9
	2007	32 046,3	39 218,4	31 898,3	35 098,4	138 261,4
	2008	34 332,7	41 140,9	34 602,3	38 214,3	148 290,2
	2009	36 987,6	44 095,7	37 150,4	40 909,5	159 143,2
	2010	37 303,8	45 072,2	37 395,4	41 789,1	161 560,5
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION; HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2006	48 953,0	39 637,2	39 450,8	48 118,6	176 159,6
	2007	53 347,6	44 068,8	43 349,7	51 161,7	191 927,8
	2008	55 329,7	47 432,8	48 109,3	56 952,6	207 824,4
	2009	61 285,8	51 096,6	52 556,2	60 440,1	225 378,7
	2010	66 467,1	54 257,8	55 446,8	65 643,4	241 815,1

Tablica 4. Dynamika wolumenu produkcji globalnej w latach 2006-2010.

Table 4. Volume growth rate of gross output in 2006-2010.

Wyszczególnienie Item		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		analogiczny okres roku poprzedniego = 100				
		corresponding period of previous year = 100				
PRODUKCJA GLOBALNA	2006	108,5	108,9	107,4	108,6	108,4
<i>GROSS OUTPUT</i>	2007	110,2	108,4	108,9	108,8	109,0
	2008	107,2	105,3	104,9	102,5	104,9
w tym: (of which)	2009	96,0	97,3	99,1	100,8	98,4
	2010	102,4	104,3	104,9	104,3	104,0
PRZEMYSŁ	2006	111,2	111,6	109,0	109,6	110,3
<i>INDUSTRY</i>	2007	110,6	107,6	110,4	110,9	109,9
sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2008	108,3	105,6	105,5	97,2	104,0
	2009	90,5	92,8	96,1	102,7	95,6
	2010	106,4	108,7	108,0	104,6	106,8
BUDOWNICTWO	2006	110,2	114,3	111,8	120,4	115,3
<i>CONSTRUCTION</i>	2007	146,4	117,4	111,0	108,0	115,8
sekcja F (section F)	2008	119,4	112,4	110,2	106,0	110,7
	2009	101,0	103,1	106,3	100,7	102,8
	2010	96,8	109,4	110,8	111,8	108,4
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH	2006	103,5	105,5	104,2	104,8	104,5
<i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i>	2007	110,2	106,6	107,5	106,3	107,6
	2008	108,4	105,1	103,0	101,4	104,4
sekcja G (section G)	2009	98,5	99,5	102,0	102,2	100,6
	2010	102,1	102,8	104,1	105,3	103,6
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA	2006	116,0	112,9	113,7	111,3	113,4
<i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i>	2007	107,4	109,0	107,2	108,1	108,0
sekcja H (section H)	2008	102,4	101,8	102,6	102,2	102,3
	2009	92,5	96,3	95,8	96,9	95,5
	2010	100,5	103,5	103,3	103,6	102,8
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI	2006	103,6	103,9	105,3	104,2	104,3
<i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i>	2007	104,7	105,5	106,9	106,7	106,0
	2008	103,9	105,5	106,9	107,4	106,1
sekcja I (section I)	2009	103,0	102,0	104,6	104,6	103,6
	2010	103,1	104,2	104,9	104,4	104,2
INFORMACJA I KOMUNIKACJA	2006	105,4	106,0	105,1	104,5	105,2
<i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i>	2007	107,7	107,7	107,6	108,5	107,9
sekcja J (section J)	2008	110,1	108,1	110,8	112,3	110,3
	2009	98,4	102,0	103,8	105,0	102,4
	2010	100,2	100,6	99,9	100,8	100,4
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA	2006	113,0	108,1	117,6	115,8	113,7
<i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i>	2007	111,3	125,9	120,1	120,6	119,4
sekcja K (section K)	2008	113,5	108,0	107,0	117,5	111,5
	2009	95,0	89,2	81,9	72,4	84,4
	2010	92,0	101,5	105,7	108,1	101,6
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI	2006	105,2	105,6	105,1	105,4	105,3
<i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i>	2007	102,6	115,3	111,7	110,0	111,4
sekcja L (section L)	2008	102,1	98,8	102,9	102,3	100,6
	2009	100,0	95,2	94,3	92,1	96,3
	2010	101,6	101,8	101,4	101,4	101,6
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA	2006	109,8	110,5	109,2	110,1	110,0
<i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i>	2007	111,8	109,8	111,6	112,2	111,3
	2008	104,6	102,5	105,8	106,1	104,7
sekcje M, N (sections M, N)	2009	103,1	102,9	103,6	103,4	103,2
	2010	97,8	99,0	98,1	99,1	98,5
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA	2006	102,7	102,7	103,2	104,5	103,3
<i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION; HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i>	2007	104,8	107,6	105,8	104,6	105,6
	2008	101,6	103,8	104,5	105,3	103,8
sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2009	103,2	99,8	100,2	100,1	100,9
	2010	104,5	101,5	101,9	101,5	102,4

Tablica 5. Struktura produkcji globalnej według sekcji w latach 2006-2010, ceny bieżące.
Table 5. Structure of gross output by sections in 2006-2010, at current prices.

Wyszczególnienie Item		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		produkcja globalna = 100				
		gross output = 100				
PRODUKCJA GLOBALNA <i>GROSS OUTPUT</i> w tym: (of which)	2006	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2007	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2008	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2009	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2010	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2006	39,3	36,6	38,1	37,3	37,8
	2007	39,2	35,9	37,9	37,5	37,6
	2008	39,8	35,8	37,2	34,8	36,9
	2009	38,1	34,4	35,7	35,2	35,9
	2010	38,5	35,3	37,0	35,7	36,6
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2006	4,6	6,9	9,1	11,4	8,2
	2007	6,2	7,7	9,7	11,7	9,0
	2008	7,2	8,4	10,3	12,2	9,6
	2009	7,6	8,9	10,8	11,8	9,9
	2010	7,1	9,1	11,2	12,3	10,1
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2006	14,7	14,5	14,4	13,9	14,3
	2007	14,5	14,1	14,1	13,7	14,1
	2008	14,5	14,0	14,1	13,6	14,0
	2009	14,8	14,4	14,7	14,0	14,4
	2010	15,0	14,1	14,4	14,1	14,4
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2006	5,7	6,8	6,7	5,3	6,1
	2007	5,5	6,8	6,6	5,3	6,1
	2008	5,5	6,6	6,6	5,5	6,1
	2009	5,4	6,8	6,5	5,6	6,1
	2010	5,5	6,9	6,5	5,6	6,1
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2006	0,8	1,0	1,1	1,0	1,0
	2007	0,8	1,0	1,1	0,9	0,9
	2008	0,8	1,0	1,1	1,0	1,0
	2009	0,8	1,1	1,2	1,1	1,1
	2010	0,9	1,1	1,2	1,1	1,1
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2006	3,4	4,0	3,3	3,3	3,5
	2007	3,2	3,8	3,2	3,2	3,4
	2008	3,2	3,9	3,4	3,5	3,5
	2009	3,4	4,0	3,4	3,5	3,6
	2010	3,2	3,8	3,1	3,2	3,3
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2006	3,9	3,4	3,5	3,5	3,6
	2007	4,0	3,8	3,9	3,8	3,9
	2008	4,1	3,8	3,6	4,0	3,9
	2009	3,7	3,2	3,4	3,3	3,4
	2010	3,4	3,4	3,6	3,3	3,4
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2006	5,0	4,8	4,4	4,2	4,6
	2007	4,7	4,6	4,2	4,0	4,3
	2008	4,4	4,4	4,1	4,0	4,2
	2009	4,6	4,5	4,1	3,9	4,2
	2010	4,5	4,3	3,9	3,8	4,1
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2006	5,8	6,7	5,3	5,4	5,7
	2007	5,9	6,7	5,3	5,5	5,8
	2008	5,6	6,4	5,4	5,9	5,8
	2009	6,1	6,9	5,6	5,8	6,1
	2010	5,9	6,5	5,2	5,4	5,8
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION; HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2006	10,3	7,6	7,5	8,5	8,4
	2007	9,9	7,6	7,4	8,1	8,2
	2008	9,6	7,8	7,9	8,6	8,5
	2009	10,3	8,0	8,1	8,9	8,8
	2010	10,9	8,0	7,8	8,7	8,9

Tablica 6. Struktura produkcji globalnej według kwartałów w latach 2006-2010, ceny bieżące.

Table 6. Structure of gross output by quarters in 2006-2010, at current prices.

Wyszczególnienie Item		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		rok = 100				
		year = 100				
PRODUKCJA GLOBALNA	2006	22,3	24,8	25,4	27,5	100,0
<i>GROSS OUTPUT</i>	2007	22,5	24,5	25,4	27,6	100,0
	2008	23,3	24,8	25,3	26,6	100,0
w tym: (of which)	2009	22,8	24,6	25,3	27,3	100,0
	2010	22,3	24,6	25,6	27,5	100,0
PRZEMYSŁ	2006	23,2	24,0	25,6	27,2	100,0
<i>INDUSTRY</i>	2007	23,5	23,4	25,6	27,5	100,0
sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2008	25,1	24,2	25,5	25,2	100,0
	2009	24,3	23,6	25,3	26,8	100,0
	2010	23,5	23,8	25,9	26,8	100,0
BUDOWNICTWO	2006	12,5	20,9	28,2	38,4	100,0
<i>CONSTRUCTION</i>	2007	15,6	21,1	27,4	35,9	100,0
sekcja F (section F)	2008	17,4	21,7	27,1	33,8	100,0
	2009	17,6	22,1	27,6	32,7	100,0
	2010	15,6	22,3	28,5	33,6	100,0
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH	2006	22,8	25,0	25,5	26,7	100,0
<i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i>	2007	23,3	24,5	25,5	26,7	100,0
	2008	24,1	24,7	25,3	25,9	100,0
	2009	23,3	24,5	25,7	26,5	100,0
sekcja G (section G)	2010	23,2	24,2	25,6	27,0	100,0
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA	2006	20,9	27,5	27,7	23,9	100,0
<i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i>	2007	20,6	27,4	27,7	24,3	100,0
sekcja H (section H)	2008	21,2	27,0	27,6	24,2	100,0
	2009	20,5	27,4	27,1	25,0	100,0
	2010	20,0	27,7	27,3	25,0	100,0
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI	2006	18,7	26,1	28,2	27,0	100,0
<i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i>	2007	18,3	25,8	28,6	27,3	100,0
	2008	17,8	25,7	29,0	27,5	100,0
sekcja I (section I)	2009	17,9	25,4	29,1	27,6	100,0
	2010	18,1	25,8	28,9	27,2	100,0
INFORMACJA I KOMUNIKACJA	2006	21,7	28,2	24,3	25,8	100,0
<i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i>	2007	21,5	28,0	24,3	26,2	100,0
sekcja J (section J)	2008	21,6	27,4	24,4	26,6	100,0
	2009	21,6	27,6	24,2	26,6	100,0
	2010	21,3	27,9	24,1	26,7	100,0
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA	2006	24,5	23,7	24,8	27,0	100,0
<i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i>	2007	23,5	24,0	25,6	26,9	100,0
sekcja K (section K)	2008	24,3	24,6	23,7	27,4	100,0
	2009	24,7	23,2	25,5	26,6	100,0
	2010	22,4	24,4	27,0	26,2	100,0
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI	2006	29,1	21,7	21,3	27,9	100,0
<i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i>	2007	28,5	22,9	22,3	26,3	100,0
sekcja L (section L)	2008	26,9	22,9	24,1	26,1	100,0
	2009	27,9	22,3	23,5	26,3	100,0
	2010	29,0	22,1	22,9	26,0	100,0
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA	2006	22,6	28,7	23,1	25,6	100,0
<i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i>	2007	22,8	28,2	23,2	25,8	100,0
	2008	22,4	27,5	23,5	26,6	100,0
	2009	23,0	27,6	23,4	26,0	100,0
sekcje M, N (sections M, N)	2010	22,9	27,8	23,3	26,0	100,0
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA	2006	27,5	22,1	22,6	27,8	100,0
<i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION; HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i>	2007	27,0	22,8	23,0	27,2	100,0
	2008	26,4	22,8	23,5	27,3	100,0
	2009	26,7	22,4	23,2	27,7	100,0
sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2010	27,3	22,4	22,9	27,4	100,0

Tablica 7. Struktura produkcji globalnej według sekcji w latach 2006-2010, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 7. Structure of gross output by sections in 2006-2010, at annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie Item		I kwartał	II kwartał	III kwartał	IV kwartał	I-IV kwartał
		(1st quarter)	(2nd quarter)	(3rd quarter)	(4th quarter)	(1st-4th quarters)
		produkcja globalna = 100 gross output = 100				
PRODUKCJA GLOBALNA <i>GROSS OUTPUT</i> w tym: (of which)	2006	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2007	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2008	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2009	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2010	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2006	39,7	36,6	38,1	37,5	37,9
	2007	39,7	36,2	38,3	38,3	38,2
	2008	39,9	36,2	37,6	35,4	37,2
	2009	37,3	34,1	36,1	35,6	35,8
	2010	39,2	35,6	37,1	35,7	36,9
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2006	4,6	6,9	9,0	11,3	8,1
	2007	6,2	7,5	9,3	11,3	8,7
	2008	7,1	8,3	10,2	12,1	9,5
	2009	7,6	8,9	11,1	12,2	10,1
	2010	7,1	9,3	11,4	12,7	10,3
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2006	14,6	14,4	14,5	14,0	14,4
	2007	14,6	14,2	14,3	13,7	14,2
	2008	14,5	13,9	14,0	13,6	14,0
	2009	14,9	14,2	14,5	13,8	14,3
	2010	14,8	14,1	14,5	14,1	14,4
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2006	5,8	6,8	6,7	5,3	6,1
	2007	5,5	6,8	6,6	5,3	6,1
	2008	5,4	6,5	6,4	5,3	5,9
	2009	5,3	6,5	6,3	5,4	5,9
	2010	5,4	6,7	6,4	5,5	6,0
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2006	0,8	1,0	1,1	1,0	1,0
	2007	0,8	1,0	1,1	0,9	0,9
	2008	0,7	1,0	1,1	1,0	1,0
	2009	0,8	1,1	1,2	1,0	1,0
	2010	0,9	1,1	1,2	1,1	1,1
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2006	3,5	4,1	3,4	3,3	3,6
	2007	3,3	3,9	3,3	3,3	3,5
	2008	3,3	3,9	3,4	3,5	3,5
	2009	3,4	4,1	3,5	3,6	3,6
	2010	3,3	3,9	3,2	3,3	3,5
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2006	3,5	3,4	3,5	3,8	3,5
	2007	4,0	4,0	3,9	3,9	3,9
	2008	4,2	3,9	4,0	4,3	4,1
	2009	4,1	3,5	3,0	2,9	3,3
	2010	3,6	3,2	3,4	3,2	3,3
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2006	5,0	4,8	4,4	4,2	4,6
	2007	4,6	4,5	4,2	4,0	4,3
	2008	4,4	4,3	4,0	3,8	4,1
	2009	4,6	4,5	4,1	3,9	4,3
	2010	4,5	4,4	4,0	3,8	4,1
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2006	5,8	6,6	5,2	5,4	5,7
	2007	5,9	6,8	5,4	5,4	5,9
	2008	5,7	6,4	5,3	5,6	5,8
	2009	6,2	6,9	5,6	5,8	6,1
	2010	5,9	6,6	5,3	5,4	5,8
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION; HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2006	10,3	7,5	7,4	8,4	8,4
	2007	9,9	7,6	7,3	8,0	8,1
	2008	9,2	7,5	7,5	8,4	8,2
	2009	10,3	8,0	8,0	8,6	8,7
	2010	10,5	7,8	7,8	8,6	8,6

Tablica 8. Struktura produkcji globalnej według kwartałów w latach 2006-2010, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 8. Structure of gross output by quarters in 2006-2010, at annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie Item		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		rok = 100				
		year = 100				
PRODUKCJA GLOBALNA	2006	22,6	24,8	25,3	27,3	100,0
<i>GROSS OUTPUT</i>	2007	22,9	24,7	25,2	27,2	100,0
	2008	23,5	24,8	25,2	26,5	100,0
w tym: (of which)	2009	23,0	24,6	25,3	27,1	100,0
	2010	22,6	24,7	25,4	27,3	100,0
PRZEMYSŁ	2006	23,7	23,9	25,4	27,0	100,0
<i>INDUSTRY</i>	2007	23,8	23,5	25,4	27,3	100,0
sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2008	25,3	24,2	25,4	25,1	100,0
	2009	24,0	23,5	25,5	27,0	100,0
	2010	24,1	23,8	25,6	26,5	100,0
BUDOWNICTWO	2006	12,8	21,0	28,2	38,0	100,0
<i>CONSTRUCTION</i>	2007	16,3	21,4	27,0	35,3	100,0
sekcja F (section F)	2008	17,6	21,7	27,0	33,7	100,0
	2009	17,3	21,9	27,9	32,9	100,0
	2010	15,6	22,4	28,3	33,7	100,0
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH	2006	22,9	24,9	25,6	26,6	100,0
<i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i>	2007	23,7	24,7	25,4	26,2	100,0
	2008	24,4	24,7	25,2	25,7	100,0
	2009	23,8	24,4	25,6	26,2	100,0
sekcja G (section G)	2010	23,4	24,2	25,7	26,7	100,0
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA	2006	21,2	27,4	27,9	23,5	100,0
<i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i>	2007	20,9	27,8	27,4	23,9	100,0
sekcja H (section H)	2008	21,6	27,2	27,4	23,8	100,0
	2009	20,7	27,4	27,0	24,9	100,0
	2010	20,2	27,7	27,1	25,0	100,0
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI	2006	18,9	26,2	28,2	26,7	100,0
<i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i>	2007	18,6	26,1	28,4	26,9	100,0
	2008	18,3	25,9	28,9	26,9	100,0
sekcja I (section I)	2009	18,3	25,5	29,0	27,2	100,0
	2010	18,3	25,9	28,8	27,0	100,0
INFORMACJA I KOMUNIKACJA	2006	22,1	28,1	24,3	25,5	100,0
<i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i>	2007	21,8	28,2	24,2	25,8	100,0
sekcja J (section J)	2008	22,0	27,5	24,3	26,2	100,0
	2009	21,2	27,5	24,4	26,9	100,0
	2010	21,9	27,9	23,8	26,4	100,0
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA	2006	22,2	23,7	25,1	29,0	100,0
<i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i>	2007	23,2	24,9	24,8	27,1	100,0
sekcja K (section K)	2008	24,3	23,5	24,6	27,6	100,0
	2009	28,0	26,0	22,8	23,2	100,0
	2010	24,5	23,6	25,6	26,3	100,0
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI	2006	24,5	25,9	24,5	25,1	100,0
<i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i>	2007	24,5	25,9	24,5	25,1	100,0
sekcja L (section L)	2008	25,2	25,9	24,4	24,5	100,0
	2009	24,9	25,8	24,4	24,9	100,0
	2010	24,8	25,9	24,4	24,9	100,0
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA	2006	23,0	28,6	23,0	25,4	100,0
<i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i>	2007	23,1	28,4	23,1	25,4	100,0
	2008	23,2	27,7	23,3	25,8	100,0
	2009	23,3	27,7	23,3	25,7	100,0
sekcje M, N (sections M, N)	2010	23,1	27,9	23,1	25,9	100,0
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA	2006	27,8	22,5	22,4	27,3	100,0
<i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION; HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i>	2007	27,7	23,0	22,6	26,7	100,0
	2008	26,7	22,8	23,1	27,4	100,0
	2009	27,2	22,7	23,3	26,8	100,0
sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2010	27,6	22,4	22,9	27,1	100,0

Tablica 9. Zużycie pośrednie w latach 2006-2010, ceny bieżące.
Table 9. Intermediate consumption in 2006-2010, at current prices.

Wyszczególnienie Item		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)				
ZUŻYCIE POŚREDNIE <i>INTERMEDIATE CONSUMPTION</i> w tym: (of which)	2006	264 142,5	309 325,3	320 420,8	331 124,4	1 225 013,0
	2007	308 365,6	350 654,3	367 588,2	382 034,3	1 408 642,4
	2008	351 690,6	383 662,7	392 661,3	399 079,8	1 527 094,4
	2009	330 173,3	371 275,3	387 190,2	401 648,3	1 490 287,1
	2010	349 230,4	400 988,3	423 804,3	433 071,4	1 607 094,4
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2006	134 964,7	143 495,5	153 955,9	152 964,8	585 380,9
	2007	155 441,8	157 477,6	174 412,8	177 355,8	664 688,0
	2008	178 573,3	173 042,3	183 781,5	169 160,0	704 557,1
	2009	159 960,0	160 875,7	176 310,0	170 843,5	667 989,2
	2010	177 651,1	180 617,7	203 173,8	187 252,4	748 695,0
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2006	14 311,8	23 914,0	32 800,6	42 396,0	113 422,4
	2007	23 414,0	29 927,9	39 448,7	49 925,7	142 716,3
	2008	30 645,6	34 992,4	45 721,6	57 433,0	168 792,6
	2009	30 229,2	35 167,0	47 186,6	55 287,5	167 870,3
	2010	29 436,8	39 433,3	53 196,1	62 946,1	185 012,3
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2006	28 041,0	34 303,3	34 820,1	37 136,3	134 300,7
	2007	32 834,9	38 872,4	40 304,4	42 439,4	154 451,1
	2008	36 637,0	41 654,5	42 505,3	45 515,0	166 311,8
	2009	34 368,8	40 758,6	42 291,8	45 378,5	162 797,7
	2010	34 464,1	41 480,0	43 763,2	47 785,2	167 492,5
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2006	16 793,5	23 237,2	21 336,6	17 476,5	78 843,8
	2007	18 645,7	26 695,0	24 066,5	20 131,7	89 538,9
	2008	20 983,6	29 084,7	26 475,6	22 349,9	98 893,8
	2009	19 736,1	28 795,5	25 513,5	22 084,0	96 129,1
	2010	19 860,5	30 594,5	27 027,8	23 566,0	101 048,8
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2006	1 895,5	2 594,7	2 853,9	2 688,7	10 032,8
	2007	2 080,6	2 918,9	3 235,5	2 974,7	11 209,7
	2008	2 430,1	3 446,7	3 682,7	3 458,8	13 018,3
	2009	2 667,6	3 738,9	4 073,4	3 818,6	14 298,5
	2010	2 918,3	4 072,3	4 396,2	4 174,8	15 561,6
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2006	7 794,2	10 800,9	9 057,6	9 262,9	36 915,6
	2007	8 626,8	12 038,5	10 025,9	10 418,8	41 110,0
	2008	9 920,9	13 175,9	11 354,4	11 855,3	46 306,5
	2009	9 983,3	13 680,8	11 577,8	12 350,6	47 592,5
	2010	10 067,3	14 092,1	11 799,6	12 774,2	48 733,2
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2006	9 051,2	7 952,1	8 314,0	9 372,6	34 689,9
	2007	9 329,9	9 825,3	10 030,5	10 142,6	39 328,3
	2008	10 539,0	10 557,0	9 695,7	12 610,4	43 402,1
	2009	10 657,2	10 570,3	10 415,9	12 939,5	44 582,9
	2010	9 967,3	11 266,0	9 344,6	13 352,5	43 930,4
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2006	9 554,4	10 374,4	9 746,3	10 179,7	39 854,8
	2007	10 495,5	11 315,4	10 666,7	11 134,4	43 612,0
	2008	10 614,7	11 280,2	10 804,9	11 291,3	43 991,1
	2009	11 214,4	11 994,6	11 459,2	11 991,0	46 659,2
	2010	11 393,1	12 160,0	11 565,8	12 191,6	47 310,5
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2006	13 927,7	18 369,2	15 183,5	17 435,0	64 915,4
	2007	16 255,9	20 802,7	17 495,3	19 935,6	74 489,5
	2008	17 138,0	20 904,1	18 481,8	21 047,2	77 571,1
	2009	17 329,5	21 696,2	18 963,6	21 750,6	79 739,9
	2010	17 106,8	21 442,0	18 415,1	21 718,1	78 682,0
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION; HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2006	13 214,8	11 691,9	12 082,9	15 320,0	52 309,6
	2007	15 397,2	13 626,9	13 711,7	17 370,2	60 106,0
	2008	17 454,9	15 514,2	15 400,3	19 896,0	68 265,4
	2009	18 083,0	15 085,9	15 319,8	19 561,0	68 049,7
	2010	20 296,1	16 809,1	17 127,9	21 463,2	75 696,3

Tablica 10. Zużycie pośrednie w latach 2006-2010, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 10. Intermediate consumption in 2006-2010, at annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie Item		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)				
ZUŻYCIE POŚREDNIE <i>INTERMEDIATE CONSUMPTION</i>	2006	259 792,1	304 029,8	311 180,6	322 905,8	1 197 908,3
	2007	302 362,1	339 535,9	351 072,2	363 860,3	1 356 830,5
	2008	343 351,1	370 704,1	379 995,2	381 400,7	1 475 451,1
w tym: (of which)	2009	328 458,0	364 659,3	379 472,6	390 823,1	1 463 413,0
	2010	339 806,9	389 764,8	406 930,7	415 309,6	1 551 812,0
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i>	2006	132 451,8	140 685,8	147 471,3	147 918,9	568 527,8
	2007	152 458,2	153 587,6	167 741,1	169 255,2	643 042,1
sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2008	173 580,4	167 895,2	180 126,1	164 283,6	685 885,3
	2009	158 481,3	158 550,6	173 029,9	167 842,0	657 903,8
	2010	168 491,5	172 979,5	188 884,3	175 749,8	706 105,1
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i>	2006	14 167,5	23 461,4	31 880,7	41 040,3	110 549,9
	2007	22 528,1	28 904,7	37 039,9	46 828,9	135 301,6
sekcja F (section F)	2008	29 982,9	33 708,4	43 624,1	54 383,6	161 699,0
	2009	30 046,7	34 693,6	46 489,4	54 727,7	165 957,4
	2010	29 520,3	39 228,9	52 822,2	62 233,0	183 804,4
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i>	2006	27 793,4	34 037,2	34 430,5	36 759,4	133 020,5
	2007	32 264,1	37 823,9	38 696,6	40 631,5	149 416,1
	2008	35 220,6	39 619,8	40 273,8	42 233,9	157 348,1
	2009	34 399,1	39 896,1	41 201,4	44 121,8	159 618,4
sekcja G (section G)	2010	35 521,3	42 471,1	44 710,8	48 378,6	171 081,8
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i>	2006	16 448,2	22 648,8	20 788,6	17 147,3	77 032,9
	2007	18 588,8	26 127,9	23 261,5	19 140,8	87 119,0
sekcja H (section H)	2008	20 145,7	27 216,0	25 272,4	21 092,0	93 726,1
	2009	19 800,0	27 980,5	24 989,1	21 585,1	94 354,7
	2010	19 543,3	29 082,4	25 464,8	22 315,1	96 405,6
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i>	2006	1 900,5	2 590,5	2 782,0	2 642,1	9 915,1
	2007	2 103,8	2 894,0	3 093,8	2 874,2	10 965,8
	2008	2 325,7	3 242,3	3 480,8	3 202,0	12 250,8
sekcja I (section I)	2009	2 609,4	3 672,7	3 878,6	3 629,3	13 790,0
	2010	2 815,3	4 016,2	4 291,5	4 017,7	15 140,7
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i>	2006	7 858,6	10 773,2	8 972,1	9 214,3	36 818,2
	2007	8 651,9	11 865,8	9 787,9	10 065,5	40 371,1
sekcja J (section J)	2008	10 013,5	13 038,7	11 095,0	11 517,8	45 665,0
	2009	9 947,3	13 544,9	11 354,4	12 166,2	47 012,8
	2010	10 228,1	14 293,4	11 695,6	12 660,2	48 877,3
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i>	2006	7 958,2	7 618,6	8 673,2	10 265,3	34 515,3
	2007	9 317,2	8 975,4	9 066,9	9 437,2	36 796,7
sekcja K (section K)	2008	10 930,0	10 565,0	9 162,0	11 127,4	41 784,4
	2009	11 284,3	10 877,5	10 802,9	10 692,5	43 657,2
	2010	10 587,8	10 841,1	10 518,4	12 578,9	44 526,2
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i>	2006	9 314,8	10 110,8	9 458,0	9 856,3	38 739,9
	2007	10 612,4	11 390,3	10 728,5	11 163,9	43 895,1
	2008	10 880,6	11 336,6	10 722,4	11 140,6	44 080,2
sekcja L (section L)	2009	10 181,0	10 390,4	9 975,7	10 373,2	40 920,3
	2010	10 788,3	11 522,4	10 951,4	11 343,2	44 605,3
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i>	2006	13 962,5	18 269,1	14 951,2	17 021,0	64 203,8
	2007	15 951,0	20 257,8	16 861,4	19 127,3	72 197,5
	2008	16 988,7	20 311,0	17 733,6	20 076,5	75 109,8
	2009	17 582,2	20 866,9	18 448,9	20 894,0	77 792,0
sekcje M, N (sections M, N)	2010	16 735,0	20 886,5	17 972,2	20 762,1	76 355,8
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION; HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i>	2006	13 662,2	11 923,1	11 982,4	14 278,5	51 846,2
	2007	15 308,4	13 404,7	13 318,9	16 890,7	58 922,7
	2008	16 838,2	14 796,3	14 693,6	18 827,3	65 155,4
	2009	17 583,1	14 606,7	14 492,2	18 608,9	65 290,9
sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2010	19 962,3	16 348,7	16 591,6	20 594,4	73 497,0

Tablica 11. Dynamika wolumenu zużycia pośredniego w latach 2006-2010.

Table 11. Volume growth rate of intermediate consumption in 2006-2010.

Wyszczególnienie Item		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		analogiczny okres roku poprzedniego = 100				
		corresponding period of previous year = 100				
ZUŻYCIE POŚREDNIE <i>INTERMEDIATE CONSUMPTION</i>	2006	111,7	111,1	108,2	110,4	110,3
	2007	112,2	109,8	110,6	110,6	110,8
	2008	108,4	104,6	104,9	101,6	104,7
w tym: (of which)	2009	92,3	94,7	97,1	98,9	95,8
	2010	101,8	105,0	105,4	104,1	104,1
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i>	2006	112,1	112,4	108,3	109,5	110,5
	2007	110,2	107,1	110,8	111,2	109,9
sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2008	107,7	104,4	105,6	95,4	103,2
	2009	88,2	90,9	94,3	100,5	93,4
	2010	104,8	107,4	107,1	103,5	105,7
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i>	2006	114,1	116,6	111,4	122,7	116,9
	2007	155,6	121,2	113,2	110,5	119,3
sekcja F (section F)	2008	124,5	112,4	111,8	109,6	113,3
	2009	96,3	99,0	102,3	95,9	98,3
	2010	96,1	111,7	112,3	113,2	109,5
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i>	2006	104,3	105,6	103,6	103,6	104,3
	2007	114,1	110,3	111,4	109,8	111,3
	2008	106,1	101,8	100,4	100,1	101,9
	2009	92,4	95,3	97,5	98,1	96,0
sekcja G (section G)	2010	101,4	103,8	106,0	108,3	105,1
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i>	2006	120,3	115,2	113,4	115,6	115,8
	2007	109,7	111,7	109,6	110,8	110,5
sekcja H (section H)	2008	105,3	101,8	105,7	106,7	104,7
	2009	92,0	96,5	96,1	96,5	95,4
	2010	96,5	101,6	101,3	100,9	100,3
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i>	2006	108,4	107,2	108,3	107,0	107,7
	2007	109,9	110,6	108,6	108,3	109,3
	2008	107,4	109,0	109,7	110,5	109,3
sekcja I (section I)	2009	107,3	105,4	105,5	106,0	105,9
	2010	105,6	106,2	105,6	106,0	105,9
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i>	2006	107,1	107,3	104,3	105,4	106,0
	2007	108,9	109,6	108,7	110,1	109,4
sekcja J (section J)	2008	113,4	108,1	111,5	112,1	111,1
	2009	97,8	103,0	101,5	103,2	101,5
	2010	100,6	104,8	101,6	103,2	102,7
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i>	2006	126,7	112,6	130,6	131,4	125,5
	2007	102,2	113,0	109,4	101,0	106,1
sekcja K (section K)	2008	115,6	107,4	92,0	110,5	106,2
	2009	105,7	102,9	112,2	85,4	100,6
	2010	98,0	102,2	101,6	98,1	99,9
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i>	2006	108,0	108,4	107,4	107,9	108,0
	2007	110,4	109,9	110,2	110,1	110,1
	2008	103,2	100,1	100,7	100,4	101,1
sekcja L (section L)	2009	95,3	92,1	92,6	92,2	93,0
	2010	94,5	96,4	96,2	95,3	95,6
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i>	2006	114,9	114,4	112,2	113,5	113,8
	2007	111,9	110,5	111,6	111,1	111,2
	2008	102,7	97,5	102,1	101,7	100,8
	2009	100,3	99,9	100,8	100,2	100,3
sekcje M, N (sections M, N)	2010	94,8	96,5	95,3	96,1	95,8
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION; HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i>	2006	108,8	106,6	105,7	105,3	106,6
	2007	111,5	113,7	111,0	114,2	112,6
	2008	107,4	108,3	108,1	109,6	108,4
	2009	99,1	93,9	95,0	94,4	95,6
sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2010	109,9	108,4	108,1	105,8	108,0

Tablica 12. Struktura zużycia pośredniego według sekcji w latach 2006-2010, ceny bieżące.

Table 12. Structure of intermediate consumption by sections in 2006-2010, at current prices.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		zużycie pośrednie = 100				
		intermediate consumption = 100				
ZUŻYCIE POŚREDNIE	2006	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
<i>INTERMEDIATE CONSUMPTION</i>	2007	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2008	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
w tym: (of which)	2009	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2010	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
PRZEMYSŁ	2006	51,2	46,3	48,1	46,2	47,9
<i>INDUSTRY</i>	2007	50,3	44,9	47,5	46,5	47,2
sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2008	50,8	45,1	46,8	42,3	46,1
	2009	48,6	43,2	45,6	42,5	44,8
	2010	50,9	45,1	47,9	43,2	46,6
BUDOWNICTWO	2006	5,4	7,7	10,2	12,8	9,3
<i>CONSTRUCTION</i>	2007	7,6	8,5	10,7	13,1	10,1
sekcja F (section F)	2008	8,7	9,1	11,6	14,4	11,1
	2009	9,2	9,5	12,2	13,8	11,3
	2010	8,4	9,8	12,6	14,5	11,5
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH	2006	10,6	11,1	10,9	11,2	11,0
<i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i>	2007	10,6	11,1	11,0	11,1	11,0
	2008	10,4	10,9	10,8	11,4	10,9
	2009	10,4	11,0	10,9	11,3	10,9
sekcja G (section G)	2010	9,9	10,3	10,3	11,0	10,4
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA	2006	6,4	7,5	6,7	5,3	6,4
<i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i>	2007	6,0	7,6	6,5	5,3	6,4
sekcja H (section H)	2008	6,0	7,6	6,7	5,6	6,5
	2009	6,0	7,8	6,6	5,5	6,5
	2010	5,7	7,6	6,4	5,4	6,3
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI	2006	0,7	0,8	0,9	0,8	0,8
<i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i>	2007	0,7	0,8	0,9	0,8	0,8
	2008	0,7	0,9	0,9	0,9	0,9
sekcja I (section I)	2009	0,8	1,0	1,1	1,0	1,0
	2010	0,8	1,0	1,0	1,0	1,0
INFORMACJA I KOMUNIKACJA	2006	3,0	3,5	2,8	2,8	3,0
<i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i>	2007	2,8	3,4	2,7	2,7	2,9
sekcja J (section J)	2008	2,8	3,4	2,9	3,0	3,0
	2009	3,0	3,7	3,0	3,1	3,2
	2010	2,9	3,5	2,8	2,9	3,0
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA	2006	3,4	2,6	2,6	2,8	2,8
<i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i>	2007	3,0	2,8	2,7	2,7	2,8
sekcja K (section K)	2008	3,0	2,8	2,5	3,2	2,8
	2009	3,2	2,8	2,7	3,2	3,0
	2010	2,9	2,8	2,2	3,1	2,7
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI	2006	3,6	3,4	3,0	3,1	3,3
<i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i>	2007	3,4	3,2	2,9	2,9	3,1
sekcja L (section L)	2008	3,0	2,9	2,8	2,8	2,9
	2009	3,4	3,2	3,0	3,0	3,1
	2010	3,3	3,0	2,7	2,8	2,9
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA	2006	5,2	5,9	4,8	5,3	5,3
<i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i>	2007	5,3	5,9	4,8	5,2	5,3
	2008	4,8	5,5	4,7	5,2	5,1
	2009	5,3	5,9	4,9	5,4	5,3
sekcje M, N (sections M, N)	2010	4,9	5,3	4,4	5,1	4,8
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA	2006	5,0	3,8	3,7	4,6	4,3
<i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION; HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i>	2007	5,1	3,9	3,7	4,6	4,3
	2008	5,0	4,1	3,9	5,0	4,4
	2009	5,4	4,0	4,0	4,9	4,6
sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2010	5,8	4,2	4,1	5,0	4,6

Tablica 13. Struktura zużycia pośredniego według kwartałów w latach 2006-2010, ceny bieżące.

Table 13. Structure of intermediate consumption by quarters in 2006-2010, at current prices.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		rok = 100				
		year = 100				
ZUŻYCIE POŚREDNIE	2006	21,6	25,2	26,2	27,0	100,0
<i>INTERMEDIATE CONSUMPTION</i>	2007	21,9	24,9	26,1	27,1	100,0
	2008	23,0	25,1	25,7	26,2	100,0
w tym: (of which)	2009	22,1	24,9	26,0	27,0	100,0
	2010	21,7	25,0	26,4	26,9	100,0
PRZEMYSŁ	2006	23,1	24,5	26,3	26,1	100,0
<i>INDUSTRY</i>	2007	23,4	23,7	26,2	26,7	100,0
sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2008	25,3	24,6	26,1	24,0	100,0
	2009	23,9	24,1	26,4	25,6	100,0
	2010	23,8	24,1	27,1	25,0	100,0
BUDOWNICTWO	2006	12,6	21,1	28,9	37,4	100,0
<i>CONSTRUCTION</i>	2007	16,4	21,0	27,6	35,0	100,0
sekcja F (section F)	2008	18,2	20,7	27,1	34,0	100,0
	2009	18,1	20,9	28,1	32,9	100,0
	2010	15,9	21,3	28,8	34,0	100,0
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH	2006	20,9	25,5	25,9	27,7	100,0
<i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i>	2007	21,2	25,2	26,1	27,5	100,0
	2008	22,0	25,0	25,6	27,4	100,0
	2009	21,1	25,0	26,0	27,9	100,0
sekcja G (section G)	2010	20,6	24,8	26,1	28,5	100,0
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA	2006	21,2	29,5	27,1	22,2	100,0
<i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i>	2007	20,8	29,8	26,9	22,5	100,0
sekcja H (section H)	2008	21,2	29,4	26,8	22,6	100,0
	2009	20,5	30,0	26,5	23,0	100,0
	2010	19,7	30,3	26,7	23,3	100,0
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI	2006	18,9	25,9	28,4	26,8	100,0
<i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i>	2007	18,6	26,0	28,9	26,5	100,0
	2008	18,6	26,5	28,3	26,6	100,0
sekcja I (section I)	2009	18,7	26,1	28,5	26,7	100,0
	2010	18,7	26,2	28,3	26,8	100,0
INFORMACJA I KOMUNIKACJA	2006	21,1	29,3	24,5	25,1	100,0
<i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i>	2007	21,0	29,3	24,4	25,3	100,0
sekcja J (section J)	2008	21,4	28,5	24,5	25,6	100,0
	2009	21,0	28,7	24,3	26,0	100,0
	2010	20,7	28,9	24,2	26,2	100,0
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA	2006	26,1	22,9	24,0	27,0	100,0
<i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i>	2007	23,7	25,0	25,5	25,8	100,0
sekcja K (section K)	2008	24,3	24,3	22,3	29,1	100,0
	2009	23,9	23,7	23,4	29,0	100,0
	2010	22,7	25,6	21,3	30,4	100,0
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI	2006	23,5	22,7	24,6	29,2	100,0
<i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i>	2007	24,1	23,4	23,5	29,0	100,0
sekcja L (section L)	2008	23,1	23,1	23,0	30,8	100,0
	2009	23,9	23,1	23,0	30,0	100,0
	2010	24,9	23,0	23,0	29,1	100,0
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA	2006	21,4	28,3	23,4	26,9	100,0
<i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i>	2007	21,8	27,9	23,5	26,8	100,0
	2008	22,2	26,9	23,8	27,1	100,0
	2009	21,7	27,2	23,8	27,3	100,0
sekcje M, N (sections M, N)	2010	21,7	27,3	23,4	27,6	100,0
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA	2006	25,2	22,4	23,1	29,3	100,0
<i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION; HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i>	2007	25,6	22,7	22,8	28,9	100,0
	2008	25,6	22,7	22,6	29,1	100,0
	2009	26,6	22,2	22,5	28,7	100,0
sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2010	26,8	22,2	22,6	28,4	100,0

Tablica 14. Struktura zużycia pośredniego według sekcji w latach 2006-2010, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 14. Structure of intermediate consumption by sections in 2006-2010, at annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		zużycie pośrednie = 100				
		intermediate consumption = 100				
ZUŻYCIE POŚREDNIE	2006	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
<i>INTERMEDIATE CONSUMPTION</i>	2007	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2008	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
w tym: (of which)	2009	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2010	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
PRZEMYSŁ	2006	51,0	46,3	47,4	45,9	47,5
<i>INDUSTRY</i>	2007	50,5	45,2	47,8	46,5	47,4
sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2008	50,5	45,3	47,3	43,1	46,5
	2009	48,2	43,5	45,6	43,0	44,9
	2010	49,6	44,4	46,4	42,3	45,5
BUDOWNICTWO	2006	5,5	7,7	10,2	12,7	9,2
<i>CONSTRUCTION</i>	2007	7,5	8,5	10,6	12,9	10,0
sekcja F (section F)	2008	8,7	9,1	11,5	14,3	11,0
	2009	9,1	9,5	12,3	14,0	11,3
	2010	8,7	10,1	13,0	15,0	11,8
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH	2006	10,7	11,2	11,1	11,4	11,1
<i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i>	2007	10,7	11,1	11,0	11,2	11,0
	2008	10,3	10,7	10,6	11,1	10,7
	2009	10,5	10,9	10,9	11,3	10,9
sekcja G (section G)	2010	10,5	10,9	11,0	11,6	11,0
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA	2006	6,3	7,4	6,7	5,3	6,4
<i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i>	2007	6,1	7,7	6,6	5,3	6,4
sekcja H (section H)	2008	5,9	7,3	6,7	5,5	6,4
	2009	6,0	7,7	6,6	5,5	6,4
	2010	5,8	7,5	6,3	5,4	6,2
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI	2006	0,7	0,9	0,9	0,8	0,8
<i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i>	2007	0,7	0,9	0,9	0,8	0,8
	2008	0,7	0,9	0,9	0,8	0,8
sekcja I (section I)	2009	0,8	1,0	1,0	0,9	0,9
	2010	0,8	1,0	1,1	1,0	1,0
INFORMACJA I KOMUNIKACJA	2006	3,0	3,5	2,9	2,9	3,1
<i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i>	2007	2,9	3,5	2,8	2,8	3,0
sekcja J (section J)	2008	2,9	3,5	2,9	3,0	3,1
	2009	3,0	3,7	3,0	3,1	3,2
	2010	3,0	3,7	2,9	3,0	3,1
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA	2006	3,1	2,5	2,8	3,2	2,9
<i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i>	2007	3,1	2,6	2,6	2,6	2,7
sekcja K (section K)	2008	3,2	2,8	2,4	2,9	2,8
	2009	3,4	3,0	2,8	2,7	3,0
	2010	3,1	2,8	2,6	3,0	2,9
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI	2006	3,6	3,3	3,0	3,1	3,2
<i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i>	2007	3,5	3,4	3,1	3,1	3,2
sekcja L (section L)	2008	3,2	3,1	2,8	2,9	3,0
	2009	3,1	2,8	2,6	2,7	2,8
	2010	3,2	3,0	2,7	2,7	2,9
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA	2006	5,4	6,0	4,8	5,3	5,4
<i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i>	2007	5,3	5,9	4,8	5,3	5,3
	2008	4,9	5,5	4,7	5,2	5,1
	2009	5,4	5,7	4,9	5,3	5,3
sekcje M, N (sections M, N)	2010	4,9	5,4	4,4	5,0	5,0
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE;	2006	5,2	3,9	3,8	4,4	4,4
<i>EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA</i>	2007	5,1	3,9	3,8	4,7	4,4
<i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION; HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i>	2008	5,0	4,0	3,8	5,0	4,4
	2009	5,4	4,0	3,8	4,7	4,4
sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2010	5,9	4,2	4,1	4,9	4,8

Tablica 15. Struktura zużycia pośredniego według kwartałów w latach 2006-2010, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 15. Structure of intermediate consumption by quarters in 2006-2010, at annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		rok = 100				
		year = 100				
ZUŻYCIE POŚREDNIE <i>INTERMEDIATE CONSUMPTION</i>	2006	21,7	25,4	26,0	26,9	100,0
	2007	22,3	25,0	25,9	26,8	100,0
	2008	23,3	25,1	25,8	25,8	100,0
w tym: (of which)	2009	22,5	24,9	25,9	26,7	100,0
	2010	21,9	25,1	26,2	26,8	100,0
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i>	2006	23,4	24,7	25,9	26,0	100,0
	2007	23,7	23,9	26,1	26,3	100,0
sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2008	25,2	24,5	26,3	24,0	100,0
	2009	24,1	24,1	26,3	25,5	100,0
	2010	23,8	24,5	26,8	24,9	100,0
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i>	2006	12,9	21,2	28,8	37,1	100,0
	2007	16,6	21,4	27,4	34,6	100,0
sekcja F (section F)	2008	18,6	20,8	27,0	33,6	100,0
	2009	18,1	20,9	28,0	33,0	100,0
	2010	16,1	21,3	28,7	33,9	100,0
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i>	2006	20,9	25,6	25,9	27,6	100,0
	2007	21,6	25,3	25,9	27,2	100,0
	2008	22,4	25,2	25,6	26,8	100,0
	2009	21,6	25,0	25,8	27,6	100,0
sekcja G (section G)	2010	20,8	24,8	26,1	28,3	100,0
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i>	2006	21,3	29,4	27,0	22,3	100,0
	2007	21,3	30,0	26,7	22,0	100,0
sekcja H (section H)	2008	21,5	29,0	27,0	22,5	100,0
	2009	20,9	29,7	26,5	22,9	100,0
	2010	20,3	30,2	26,4	23,1	100,0
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i>	2006	19,2	26,1	28,1	26,6	100,0
	2007	19,2	26,4	28,2	26,2	100,0
	2008	19,0	26,5	28,4	26,1	100,0
sekcja I (section I)	2009	19,0	26,6	28,1	26,3	100,0
	2010	18,7	26,5	28,3	26,5	100,0
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i>	2006	21,3	29,3	24,4	25,0	100,0
	2007	21,5	29,4	24,2	24,9	100,0
sekcja J (section J)	2008	21,9	28,6	24,3	25,2	100,0
	2009	21,1	28,8	24,2	25,9	100,0
	2010	21,0	29,2	23,9	25,9	100,0
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i>	2006	23,1	22,1	25,1	29,7	100,0
	2007	25,4	24,4	24,6	25,6	100,0
sekcja K (section K)	2008	26,2	25,3	21,9	26,6	100,0
	2009	25,9	24,9	24,7	24,5	100,0
	2010	23,8	24,3	23,6	28,3	100,0
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i>	2006	24,1	26,1	24,4	25,4	100,0
	2007	24,3	25,9	24,4	25,4	100,0
	2008	24,7	25,7	24,3	25,3	100,0
sekcja L (section L)	2009	24,9	25,4	24,4	25,3	100,0
	2010	24,2	25,8	24,6	25,4	100,0
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i>	2006	21,7	28,5	23,3	26,5	100,0
	2007	22,0	28,1	23,4	26,5	100,0
	2008	22,7	27,0	23,6	26,7	100,0
	2009	22,6	26,8	23,7	26,9	100,0
sekcje M, N (sections M, N)	2010	21,9	27,4	23,5	27,2	100,0
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION; HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i>	2006	26,4	23,0	23,1	27,5	100,0
	2007	26,0	22,7	22,6	28,7	100,0
	2008	25,8	22,7	22,6	28,9	100,0
	2009	26,9	22,4	22,2	28,5	100,0
sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2010	27,2	22,2	22,6	28,0	100,0

Tablica 16. PKB i wartość dodana brutto w latach 2006-2010, ceny bieżące.

Table 16. GDP and gross value added in 2006-2010, at current prices.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2006	242 784,9	255 497,1	261 510,9	300 238,5	1 060 031,4
	2007	270 132,1	282 921,9	291 058,5	332 624,2	1 176 736,7
	2008	299 128,7	310 865,5	314 721,8	350 716,3	1 275 432,3
	2009	312 784,1	325 202,6	332 221,9	373 157,5	1 343 366,1
	2010	323 089,0	343 959,8	350 896,9	397 416,4	1 415 362,1
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO <i>GROSS VALUE ADDED</i>	2006	217 439,0	224 889,1	227 148,7	261 702,3	931 179,1
	2007	240 418,0	247 080,6	252 574,8	289 368,2	1 029 441,6
	2008	263 225,4	273 098,0	274 875,3	305 277,7	1 116 476,4
	w tym: (of which)	283 485,1	287 657,3	290 549,9	331 999,0	1 193 691,3
	2010	286 992,3	301 923,8	306 597,8	350 912,7	1 246 426,6
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2006	54 302,6	51 919,6	54 742,5	68 457,2	229 421,9
	2007	59 727,9	56 801,6	60 192,4	74 394,4	251 116,3
	2008	65 950,4	61 992,0	64 555,1	76 102,8	268 600,3
	2009	73 965,9	65 877,7	66 553,8	87 263,7	293 661,1
	2010	67 508,7	67 735,8	67 601,7	92 997,8	295 844,0
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2006	7 763,3	12 828,6	16 952,5	25 230,1	62 774,5
	2007	10 711,1	16 364,4	20 501,3	28 675,6	76 252,4
	2008	13 535,5	20 250,5	23 192,6	28 605,3	85 583,9
	2009	16 133,2	23 377,9	25 932,4	31 181,8	96 625,3
	2010	15 535,3	24 765,2	28 752,0	33 745,9	102 798,4
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2006	42 780,0	42 910,4	43 985,4	45 332,3	175 008,1
	2007	46 880,2	45 249,3	47 249,0	49 308,8	188 687,3
	2008	52 557,4	50 015,1	51 286,6	50 309,3	204 168,4
	2009	56 292,6	54 003,2	57 153,5	57 142,6	224 591,9
	2010	60 718,3	57 726,1	61 320,7	62 706,3	242 471,4
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2006	10 669,5	13 087,4	15 209,5	14 072,5	53 038,9
	2007	11 739,1	13 713,8	16 831,8	15 777,0	58 061,7
	2008	13 117,3	14 129,5	17 655,1	16 360,2	61 262,1
	2009	13 682,9	15 924,2	18 729,1	18 723,2	67 059,4
	2010	15 277,9	17 955,5	20 790,4	20 349,7	74 373,5
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2006	2 013,1	2 850,4	3 042,3	2 950,5	10 856,3
	2007	2 124,0	3 006,0	3 331,0	3 295,9	11 756,9
	2008	2 249,7	3 297,3	3 922,1	3 750,2	13 219,3
	2009	2 427,7	3 520,2	4 248,5	4 063,0	14 259,4
	2010	2 685,8	3 911,5	4 530,2	4 236,9	15 364,4
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2006	8 512,1	10 390,4	9 229,3	10 174,3	38 306,1
	2007	9 084,4	10 973,4	10 005,5	11 124,6	41 187,9
	2008	10 027,0	12 119,6	11 204,7	12 769,8	46 121,1
	2009	10 737,7	12 885,5	11 687,4	13 278,1	48 588,7
	2010	10 001,4	12 362,8	11 053,7	12 539,8	45 957,7
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2006	9 782,4	10 382,0	10 882,7	11 518,7	42 565,8
	2007	12 791,4	12 746,0	14 093,3	15 156,8	54 787,5
	2008	14 427,3	14 715,5	14 600,4	15 474,6	59 217,8
	2009	11 942,6	10 677,5	12 882,7	11 396,0	46 898,8
	2010	11 897,0	12 585,6	16 989,1	12 239,0	53 710,7
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2006	14 721,0	15 286,4	14 530,8	14 669,2	59 207,4
	2007	15 488,5	16 082,6	15 320,4	15 541,4	62 432,9
	2008	16 618,8	17 392,6	16 643,4	17 053,4	67 708,2
	2009	16 720,1	17 341,7	16 518,7	16 768,3	67 348,8
	2010	17 331,8	18 001,7	17 145,1	17 360,6	69 839,2
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2006	14 226,5	17 266,0	13 488,9	14 326,5	59 307,9
	2007	16 046,3	19 141,9	15 368,5	16 646,1	67 202,8
	2008	17 461,3	21 444,2	17 725,5	19 951,2	76 582,2
	2009	20 303,5	23 573,5	19 453,9	20 907,5	84 238,4
	2010	20 378,2	24 036,9	19 751,9	20 931,8	85 098,8
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION; HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2006	36 704,8	28 565,4	28 942,6	35 247,0	129 459,8
	2007	38 766,7	31 954,2	32 346,0	37 073,4	140 140,3
	2008	41 486,6	35 535,0	37 117,1	41 048,3	155 187,0
	2009	44 994,4	37 877,6	39 368,4	45 819,9	168 060,3
	2010	48 321,6	39 444,4	40 272,8	47 260,7	175 299,5

Tablica 17. PKB i wartość dodana brutto w latach 2006-2010, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 17. GDP and gross value added in 2006-2010, at annual average prices of previous year

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2006	243 203,7	252 235,2	258 382,3	290 716,2	1 044 537,4
	2007	264 286,5	273 658,0	277 500,1	316 512,3	1 131 956,9
	2008	292 723,7	301 690,3	304 559,2	338 090,0	1 237 063,2
	2009	303 477,6	314 247,0	317 496,0	360 694,2	1 295 914,8
	2010	323 229,4	337 655,3	345 520,0	389 944,7	1 396 349,4
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO <i>GROSS VALUE ADDED</i> w tym: (of which)	2006	217 473,4	221 397,8	225 025,3	254 027,7	917 924,2
	2007	237 023,5	240 625,6	240 568,1	275 351,4	993 568,6
	2008	259 077,2	263 779,2	263 913,3	295 419,7	1 082 189,4
	2009	268 370,9	276 029,1	277 836,2	314 363,2	1 136 599,4
	2010	293 271,6	298 375,7	301 988,2	346 107,8	1 239 743,3
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2006	57 686,5	51 427,2	56 101,4	68 515,9	233 731,0
	2007	61 341,7	56 435,8	59 242,0	75 298,6	252 318,1
	2008	67 121,2	62 102,8	62 036,5	74 891,9	266 152,4
	2009	64 660,0	60 118,4	64 317,9	82 911,0	272 007,3
	2010	78 908,0	72 021,5	74 336,5	96 103,8	321 369,8
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2006	7 781,4	12 680,5	16 593,0	24 206,8	61 261,7
	2007	10 648,1	14 798,3	18 109,6	25 126,5	68 682,5
	2008	12 639,0	18 997,7	21 800,7	27 231,4	80 668,8
	2009	15 318,6	22 527,4	26 390,1	31 239,1	95 475,2
	2010	15 241,3	24 923,7	28 251,7	34 439,2	102 855,9
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2006	41 658,0	41 613,5	43 301,1	44 097,4	170 670,0
	2007	46 361,5	44 478,2	45 774,4	46 688,6	183 302,7
	2008	52 115,8	48 656,6	50 111,6	49 843,3	200 727,3
	2009	54 400,3	51 121,4	54 170,1	53 335,4	213 027,2
	2010	58 487,5	54 775,2	58 362,4	58 819,8	230 444,9
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2006	11 002,4	12 860,0	15 325,5	13 337,4	52 525,3
	2007	11 101,9	13 462,8	15 755,9	14 938,5	55 259,1
	2008	12 430,3	13 911,5	16 077,5	14 798,3	57 217,6
	2009	11 826,7	13 964,9	16 354,5	16 428,5	58 574,6
	2010	14 423,1	17 326,7	20 065,4	19 603,3	71 418,5
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2006	1 989,5	2 808,3	3 034,0	2 872,5	10 704,3
	2007	2 026,8	2 877,2	3 200,5	3 080,5	11 185,0
	2008	2 133,1	3 074,9	3 550,6	3 360,2	12 118,8
	2009	2 350,3	3 272,8	4 015,0	3 765,1	13 403,2
	2010	2 599,3	3 706,8	4 295,2	4 028,9	14 630,2
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2006	8 889,8	10 552,4	9 492,7	10 090,4	39 025,3
	2007	9 127,2	10 995,0	9 829,3	10 836,3	40 787,8
	2008	9 998,3	11 892,4	10 911,5	12 278,4	45 080,6
	2009	10 129,7	12 521,2	11 746,2	13 274,8	47 671,9
	2010	10 859,3	12 679,2	11 290,6	12 828,1	47 657,2
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2006	8 620,9	10 068,7	10 070,0	11 378,1	40 137,7
	2007	12 029,5	13 996,0	13 849,4	15 585,9	55 460,8
	2008	14 563,7	14 083,3	16 676,7	17 876,7	63 200,4
	2009	12 959,2	11 602,7	8 933,3	9 434,0	42 929,2
	2010	12 141,5	11 087,7	13 316,7	11 864,5	48 410,4
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2006	14 383,0	14 874,1	14 158,9	14 322,5	57 738,5
	2007	14 383,4	14 932,0	14 145,8	14 306,0	57 767,2
	2008	15 733,3	16 139,8	15 104,2	14 835,9	61 813,2
	2009	17 294,3	18 218,7	17 098,1	17 240,8	69 851,9
	2010	17 931,4	18 496,3	17 244,0	17 514,9	71 186,6
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2006	14 001,3	16 650,6	13 084,4	14 002,8	57 739,1
	2007	16 095,3	18 960,6	15 036,9	15 971,1	66 063,9
	2008	17 344,0	20 829,9	16 868,7	18 137,8	73 180,4
	2009	19 405,4	23 228,8	18 701,5	20 015,5	81 351,2
	2010	20 568,8	24 185,7	19 423,2	21 027,0	85 204,7
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION; HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2006	35 290,8	27 714,1	27 468,4	33 840,1	124 313,4
	2007	38 039,2	30 664,1	30 030,8	34 271,0	133 005,1
	2008	38 491,5	32 636,5	33 415,7	38 125,3	142 669,0
	2009	43 702,7	36 489,9	38 064,0	41 831,2	160 087,8
	2010	46 504,8	37 909,1	38 855,2	45 049,0	168 318,1

Tablica 18. Dynamika wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 2006-2010.

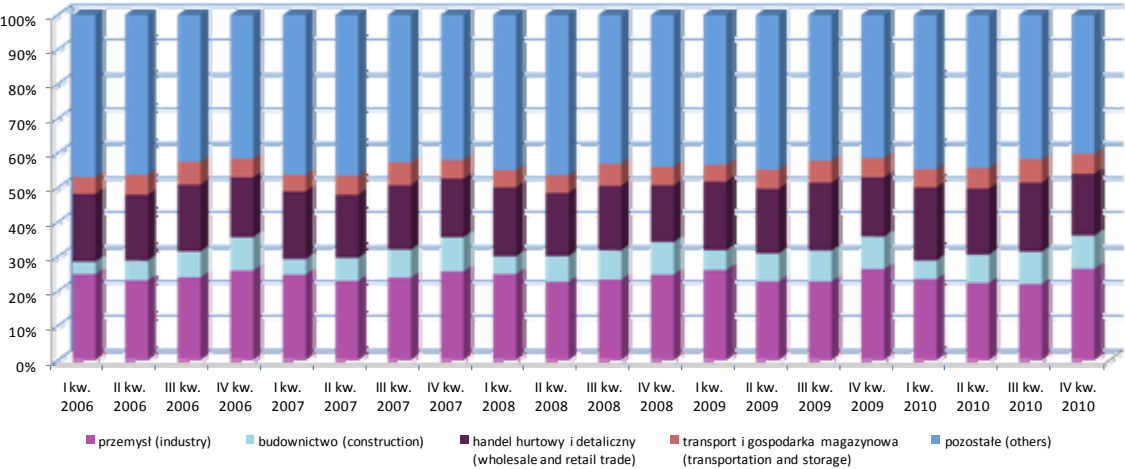
Table 18. Volume growth rate of GDP and gross value added in 2006-2010.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		analogiczny okres roku poprzedniego = 100 corresponding period of previous year = 100				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2006	105,4	106,3	106,6	106,6	106,2
	2007	107,5	106,6	106,6	106,6	106,8
	2008	106,3	106,1	105,2	103,2	105,1
	2009	100,4	101,0	101,6	103,2	101,6
	2010	103,0	103,5	104,4	104,7	103,9
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO <i>GROSS VALUE ADDED</i> w tym: (of which)	2006	105,0	106,0	106,3	106,4	106,0
	2007	107,7	106,4	106,3	106,4	106,7
	2008	105,8	106,3	105,0	103,7	105,1
	2009	100,9	100,9	101,9	103,4	101,8
	2010	103,0	103,4	104,4	104,5	103,9
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2006	109,3	109,4	110,8	109,9	109,9
	2007	111,4	108,8	109,3	110,3	110,0
	2008	109,8	108,9	105,1	101,3	106,0
	2009	96,9	98,1	101,6	107,3	101,3
	2010	110,0	111,8	110,5	106,5	109,4
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2006	103,7	110,2	112,6	116,8	112,5
	2007	130,1	110,6	106,7	103,7	109,4
	2008	108,8	112,2	107,2	99,5	105,8
	2009	111,6	110,2	114,1	110,4	111,6
	2010	98,1	106,1	108,2	109,4	106,4
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2006	103,0	105,4	104,7	105,9	104,7
	2007	107,6	103,6	104,4	103,4	104,7
	2008	110,0	108,0	105,3	102,5	106,4
	2009	102,7	103,1	105,8	105,8	104,3
	2010	102,6	102,0	102,8	103,0	102,6
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2006	110,1	109,0	114,1	106,2	109,9
	2007	103,9	104,1	103,8	104,9	104,2
	2008	97,9	101,9	98,1	96,5	98,5
	2009	93,4	95,8	95,3	97,5	95,6
	2010	106,4	106,8	105,9	106,9	106,5
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2006	99,4	101,1	102,6	101,8	101,4
	2007	99,7	100,7	105,3	105,2	103,0
	2008	100,3	102,1	104,3	104,6	103,1
	2009	98,6	98,5	103,7	103,3	101,4
	2010	100,5	102,1	104,2	102,9	102,6
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2006	103,9	104,7	105,9	103,7	104,5
	2007	106,6	105,8	106,6	107,0	106,5
	2008	107,0	108,0	110,1	112,5	109,5
	2009	99,1	101,0	106,2	106,7	103,4
	2010	99,8	96,3	98,1	98,5	98,1
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2006	102,7	105,0	108,3	104,6	105,2
	2007	119,5	135,9	128,3	136,7	130,3
	2008	112,0	108,4	117,6	122,4	115,4
	2009	87,3	79,3	61,7	61,8	72,5
	2010	87,4	100,9	109,1	121,0	103,2
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2006	103,5	103,8	103,6	103,7	103,6
	2007	97,5	97,5	97,4	97,9	97,6
	2008	101,3	100,2	98,6	95,6	99,0
	2009	103,0	104,2	102,9	102,6	103,2
	2010	106,4	105,6	105,0	105,9	105,7
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2006	105,2	106,4	106,0	106,3	106,0
	2007	111,8	109,1	111,7	113,5	111,4
	2008	106,5	107,9	109,9	111,5	108,9
	2009	105,7	105,8	106,5	107,0	106,2
	2010	100,4	101,1	100,7	102,3	101,1
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION; HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2006	100,5	101,2	102,2	104,1	102,0
	2007	102,3	105,1	103,7	100,4	102,7
	2008	99,3	101,9	103,0	103,3	101,8
	2009	105,0	102,3	102,3	102,8	103,2
	2010	102,4	98,8	99,5	99,7	100,2

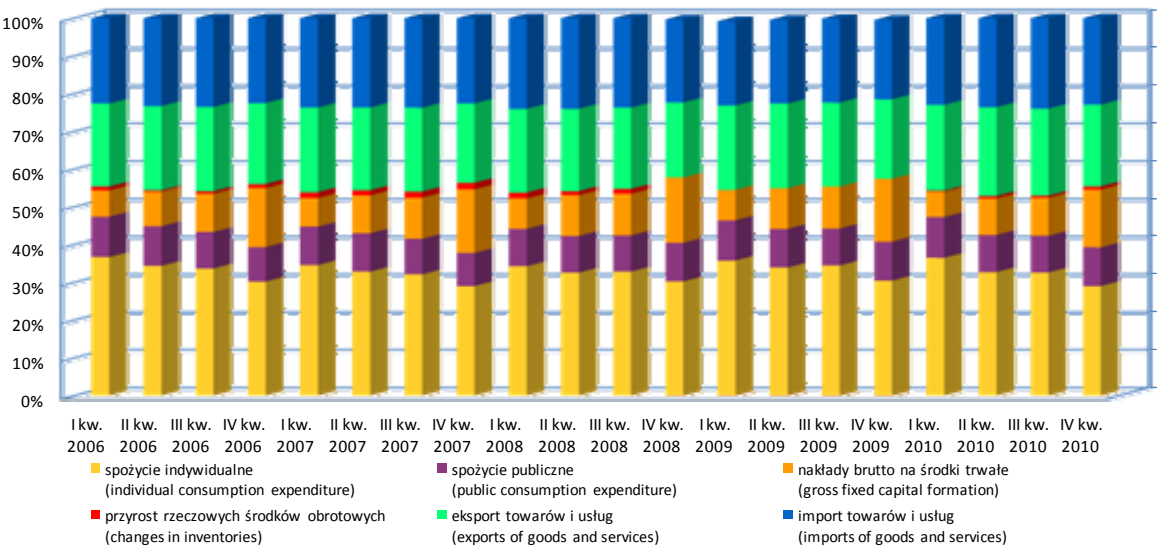
Tablica 19. Struktura PKB według sekcji w latach 2006-2010, ceny bieżące.
Table19. Structure of GDP by sections in 2006-2010, at current prices.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		PKB = 100				
		GDP = 100				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2006	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2007	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2008	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2009	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2010	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO <i>GROSS VALUE ADDED</i>	2006	89,6	88,0	86,9	87,2	87,8
	2007	89,0	87,3	86,8	87,0	87,5
	2008	88,0	87,9	87,3	87,0	87,5
	w tym: (of which)	2009	90,6	88,5	87,5	89,0
	2010	88,8	87,8	87,4	88,3	88,1
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2006	22,4	20,4	20,9	22,7	21,6
	2007	22,1	20,1	20,8	22,4	21,4
	2008	22,0	20,0	20,4	21,6	21,1
	2009	23,7	20,2	20,0	23,5	21,9
	2010	20,9	19,7	19,3	23,4	21,0
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2006	3,2	5,0	6,5	8,4	5,9
	2007	4,0	5,8	7,0	8,6	6,5
	2008	4,5	6,5	7,4	8,2	6,7
	2009	5,2	7,2	7,8	8,4	7,2
	2010	4,8	7,2	8,2	8,5	7,3
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2006	17,6	16,8	16,8	15,1	16,5
	2007	17,4	16,0	16,2	14,8	16,0
	2008	17,6	16,1	16,3	14,3	16,0
	2009	18,0	16,6	17,2	15,3	16,7
	2010	18,8	16,8	17,5	15,8	17,1
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2006	4,4	5,1	5,8	4,7	5,0
	2007	4,3	4,8	5,8	4,7	4,9
	2008	4,4	4,5	5,6	4,7	4,8
	2009	4,4	4,9	5,6	5,0	5,0
	2010	4,7	5,2	5,9	5,1	5,3
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2006	0,8	1,1	1,2	1,0	1,0
	2007	0,8	1,1	1,1	1,0	1,0
	2008	0,8	1,1	1,2	1,1	1,0
	2009	0,8	1,1	1,3	1,1	1,1
	2010	0,8	1,1	1,3	1,1	1,1
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2006	3,5	4,1	3,5	3,4	3,6
	2007	3,4	3,9	3,4	3,3	3,5
	2008	3,4	3,9	3,6	3,6	3,6
	2009	3,4	4,0	3,5	3,6	3,6
	2010	3,1	3,6	3,2	3,2	3,2
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2006	4,0	4,1	4,2	3,8	4,0
	2007	4,7	4,5	4,8	4,6	4,7
	2008	4,8	4,7	4,6	4,4	4,6
	2009	3,8	3,3	3,9	3,1	3,5
	2010	3,7	3,7	4,8	3,1	3,8
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2006	6,1	6,0	5,6	4,9	5,6
	2007	5,7	5,7	5,3	4,7	5,3
	2008	5,6	5,6	5,3	4,9	5,3
	2009	5,3	5,3	5,0	4,5	5,0
	2010	5,4	5,2	4,9	4,4	4,9
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2006	5,8	6,7	5,2	4,8	5,6
	2007	6,0	6,8	5,3	5,0	5,7
	2008	5,8	6,9	5,6	5,7	6,0
	2009	6,5	7,2	5,8	5,6	6,3
	2010	6,3	7,0	5,7	5,2	6,0
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION; HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2006	15,1	11,3	11,1	11,7	12,2
	2007	14,3	11,2	11,0	11,1	11,9
	2008	13,9	11,5	11,8	11,7	12,2
	2009	14,4	11,7	11,8	12,2	12,5
	2010	14,9	11,5	11,4	11,9	12,4

WYKRES 1. Struktura PKB według sekcji w cenach bieżących
Structure of GDP by sections at current prices



WYKRES 2. Struktura rozdysponowania PKB w cenach bieżących
Structure of distribution of GDP at current prices



Tablica 20. Struktura PKB i wartości dodanej brutto według kwartałów w latach 2006-2010, ceny bieżące.
Table 20. Structure of GDP and gross value added by quarters in 2006-2010, at current prices.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
			Rok = 100 Year = 100			
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2006	22,9	24,1	24,7	28,3	100,0
	2007	23,0	24,0	24,7	28,3	100,0
	2008	23,4	24,4	24,7	27,5	100,0
	2009	23,3	24,2	24,7	27,8	100,0
	2010	22,8	24,3	24,8	28,1	100,0
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO <i>GROSS VALUE ADDED</i>	2006	23,4	24,1	24,4	28,1	100,0
	2007	23,4	24,0	24,5	28,1	100,0
	2008	23,6	24,5	24,6	27,3	100,0
	w tym: (of which)	2009	23,8	24,1	24,3	100,0
	2010	23,0	24,2	24,6	28,2	100,0
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2006	23,7	22,6	23,9	29,8	100,0
	2007	23,8	22,6	24,0	29,6	100,0
	2008	24,6	23,1	24,0	28,3	100,0
	2009	25,2	22,4	22,7	29,7	100,0
	2010	22,8	22,9	22,9	31,4	100,0
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2006	12,4	20,4	27,0	40,2	100,0
	2007	14,0	21,5	26,9	37,6	100,0
	2008	15,8	23,7	27,1	33,4	100,0
	2009	16,7	24,2	26,8	32,3	100,0
	2010	15,1	24,1	28,0	32,8	100,0
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2006	24,5	24,5	25,1	25,9	100,0
	2007	24,9	24,0	25,0	26,1	100,0
	2008	25,8	24,5	25,1	24,6	100,0
	2009	25,2	24,0	25,4	25,4	100,0
	2010	25,0	23,8	25,3	25,9	100,0
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2006	20,1	24,7	28,7	26,5	100,0
	2007	20,2	23,6	29,0	27,2	100,0
	2008	21,4	23,1	28,8	26,7	100,0
	2009	20,5	23,7	27,9	27,9	100,0
	2010	20,5	24,1	28,0	27,4	100,0
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2006	18,5	26,3	28,0	27,2	100,0
	2007	18,1	25,6	28,3	28,0	100,0
	2008	17,0	24,9	29,7	28,4	100,0
	2009	17,0	24,7	29,8	28,5	100,0
	2010	17,4	25,5	29,5	27,6	100,0
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2006	22,2	27,1	24,1	26,6	100,0
	2007	22,1	26,6	24,3	27,0	100,0
	2008	21,7	26,3	24,3	27,7	100,0
	2009	22,1	26,5	24,1	27,3	100,0
	2010	21,7	26,9	24,1	27,3	100,0
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2006	22,9	24,4	25,6	27,1	100,0
	2007	23,3	23,3	25,7	27,7	100,0
	2008	24,4	24,8	24,7	26,1	100,0
	2009	25,4	22,8	27,5	24,3	100,0
	2010	22,2	23,4	31,6	22,8	100,0
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2006	24,9	25,8	24,5	24,8	100,0
	2007	24,8	25,8	24,5	24,9	100,0
	2008	24,5	25,7	24,6	25,2	100,0
	2009	24,9	25,7	24,5	24,9	100,0
	2010	24,8	25,8	24,5	24,9	100,0
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2006	24,0	29,1	22,7	24,2	100,0
	2007	23,8	28,5	22,9	24,8	100,0
	2008	22,8	28,0	23,1	26,1	100,0
	2009	24,1	28,0	23,1	24,8	100,0
	2010	24,0	28,2	23,2	24,6	100,0
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION; HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2006	28,3	22,1	22,4	27,2	100,0
	2007	27,6	22,8	23,1	26,5	100,0
	2008	26,7	22,9	23,9	26,5	100,0
	2009	26,8	22,5	23,4	27,3	100,0
	2010	27,5	22,5	23,0	27,0	100,0

Tablica 21. Struktura PKB według sekcji w latach 2006-2010, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 21. Structure of GDP by sections in 2006-2010, at annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		PKB = 100 GDP = 100				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2006	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2007	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2008	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2009	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2010	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO <i>GROSS VALUE ADDED</i>	2006	89,4	87,8	87,1	87,4	87,9
	2007	89,7	87,9	86,7	87,0	87,8
	2008	88,5	87,4	86,7	87,4	87,5
	w tym: (of which) 2009	88,4	87,8	87,5	87,2	87,7
	2010	90,7	88,4	87,4	88,8	88,8
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2006	23,7	20,4	21,7	23,5	22,3
	2007	23,1	20,6	21,3	23,8	22,3
	2008	23,0	20,7	20,4	22,1	21,6
	2009	21,4	19,1	20,3	23,0	20,9
	2010	24,5	21,4	21,6	24,6	23,1
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2006	3,2	5,0	6,4	8,3	5,9
	2007	4,0	5,4	6,5	7,9	6,1
	2008	4,3	6,3	7,2	8,1	6,5
	2009	5,0	7,2	8,3	8,7	7,4
	2010	4,7	7,4	8,2	8,8	7,4
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2006	17,1	16,5	16,8	15,2	16,3
	2007	17,5	16,3	16,5	14,8	16,2
	2008	17,8	16,1	16,5	14,7	16,2
	2009	17,9	16,3	17,1	14,8	16,4
	2010	18,1	16,2	16,9	15,1	16,5
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2006	4,5	5,1	5,9	4,6	5,0
	2007	4,2	4,9	5,7	4,7	4,9
	2008	4,2	4,6	5,3	4,4	4,6
	2009	3,9	4,4	5,2	4,6	4,5
	2010	4,5	5,1	5,8	5,0	5,1
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2006	0,8	1,1	1,2	1,0	1,0
	2007	0,8	1,1	1,2	1,0	1,0
	2008	0,7	1,0	1,2	1,0	1,0
	2009	0,8	1,0	1,3	1,0	1,0
	2010	0,8	1,1	1,2	1,0	1,0
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2006	3,7	4,2	3,7	3,5	3,7
	2007	3,5	4,0	3,5	3,4	3,6
	2008	3,4	3,9	3,6	3,6	3,6
	2009	3,3	4,0	3,7	3,7	3,7
	2010	3,4	3,8	3,3	3,3	3,4
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2006	3,5	4,0	3,9	3,9	3,8
	2007	4,6	5,1	5,0	4,9	4,9
	2008	5,0	4,7	5,5	5,3	5,1
	2009	4,3	3,7	2,8	2,6	3,3
	2010	3,8	3,3	3,9	3,0	3,5
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2006	5,9	5,9	5,5	4,9	5,5
	2007	5,4	5,5	5,1	4,5	5,1
	2008	5,4	5,3	5,0	4,4	5,0
	2009	5,7	5,8	5,4	4,8	5,4
	2010	5,5	5,5	5,0	4,5	5,1
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2006	5,7	6,6	5,1	4,8	5,6
	2007	6,1	6,9	5,4	5,0	5,8
	2008	5,9	6,9	5,5	5,4	6,0
	2009	6,4	7,4	5,9	5,5	6,3
	2010	6,4	7,2	5,6	5,4	6,1
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION; HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2006	14,5	11,0	10,7	11,6	11,9
	2007	14,4	11,2	10,8	10,8	11,8
	2008	13,1	10,9	11,0	11,3	11,6
	2009	14,4	11,6	12,0	11,6	12,4
	2010	14,4	11,2	11,3	11,5	12,0

Tablica 22. Struktura PKB i wartości dodanej brutto według kwartałów w latach 2006-2010, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.
Table 22. Structure of GDP and gross value added by quarters in 2006-2010, at annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		Rok = 100 Year = 100				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2006	23,3	24,2	24,7	27,8	100,0
	2007	23,3	24,2	24,5	28,0	100,0
	2008	23,7	24,4	24,6	27,3	100,0
	2009	23,5	24,2	24,5	27,8	100,0
	2010	23,2	24,2	24,7	27,9	100,0
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO <i>GROSS VALUE ADDED</i>	2006	23,7	24,1	24,5	27,7	100,0
	2007	23,9	24,2	24,2	27,7	100,0
	2008	23,9	24,4	24,4	27,3	100,0
	w tym: (of which)	2009	23,6	24,3	27,7	100,0
	2010	23,6	24,1	24,4	27,9	100,0
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2006	24,7	22,0	24,0	29,3	100,0
	2007	24,3	22,4	23,5	29,8	100,0
	2008	25,3	23,3	23,3	28,1	100,0
	2009	23,8	22,1	23,6	30,5	100,0
	2010	24,6	22,4	23,1	29,9	100,0
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2006	12,7	20,7	27,1	39,5	100,0
	2007	15,5	21,5	26,4	36,6	100,0
	2008	15,6	23,6	27,0	33,8	100,0
	2009	16,1	23,6	27,6	32,7	100,0
	2010	14,8	24,2	27,5	33,5	100,0
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2006	24,4	24,4	25,4	25,8	100,0
	2007	25,2	24,3	25,0	25,5	100,0
	2008	26,0	24,2	25,0	24,8	100,0
	2009	25,6	24,0	25,4	25,0	100,0
	2010	25,4	23,8	25,3	25,5	100,0
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2006	20,9	24,5	29,2	25,4	100,0
	2007	20,1	24,4	28,5	27,0	100,0
	2008	21,7	24,3	28,1	25,9	100,0
	2009	20,3	23,8	27,9	28,0	100,0
	2010	20,2	24,3	28,1	27,4	100,0
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2006	18,7	26,2	28,3	26,8	100,0
	2007	18,2	25,7	28,6	27,5	100,0
	2008	17,6	25,4	29,3	27,7	100,0
	2009	17,5	24,4	30,0	28,1	100,0
	2010	17,8	25,3	29,4	27,5	100,0
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2006	22,8	27,0	24,3	25,9	100,0
	2007	22,3	27,0	24,1	26,6	100,0
	2008	22,2	26,4	24,2	27,2	100,0
	2009	21,3	26,3	24,6	27,8	100,0
	2010	22,8	26,6	23,7	26,9	100,0
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2006	21,5	25,1	25,1	28,3	100,0
	2007	21,7	25,2	25,0	28,1	100,0
	2008	23,0	22,3	26,4	28,3	100,0
	2009	30,2	27,0	20,8	22,0	100,0
	2010	25,1	22,9	27,5	24,5	100,0
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2006	24,9	25,8	24,5	24,8	100,0
	2007	24,9	25,8	24,5	24,8	100,0
	2008	25,5	26,1	24,4	24,0	100,0
	2009	24,7	26,1	24,5	24,7	100,0
	2010	25,2	26,0	24,2	24,6	100,0
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2006	24,2	28,8	22,7	24,3	100,0
	2007	24,3	28,7	22,8	24,2	100,0
	2008	23,6	28,5	23,1	24,8	100,0
	2009	23,8	28,6	23,0	24,6	100,0
	2010	24,1	28,4	22,8	24,7	100,0
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION; HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2006	28,4	22,3	22,1	27,2	100,0
	2007	28,5	23,1	22,6	25,8	100,0
	2008	27,0	22,9	23,4	26,7	100,0
	2009	27,3	22,8	23,8	26,1	100,0
	2010	27,6	22,5	23,1	26,8	100,0

Tablica 23. Rozdysponowanie PKB w latach 2006-2010, ceny bieżące.

Table 23. Distribution of GDP in 2006-2010, at current prices.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2006	242 784,9	255 497,1	261 510,9	300 238,5	1 060 031,4
	2007	270 132,1	282 921,9	291 058,5	332 624,2	1 176 736,7
	2008	299 128,7	310 865,5	314 721,8	350 716,3	1 275 432,3
	w tym: (of which)	2009	312 784,1	325 202,6	332 221,9	1 343 366,1
	2010	323 089,0	343 959,8	350 896,9	397 416,4	1 415 362,1
SPOŻYCIE INDYWIDUALNE <i>INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2006	161 125,3	162 867,6	165 083,9	163 749,6	652 826,4
	2007	175 765,5	174 791,0	176 216,7	174 783,1	701 556,3
	2008	195 669,5	192 868,7	194 676,4	190 607,5	773 822,1
	2009	206 491,4	199 539,8	205 694,5	198 011,1	809 736,8
	2010	216 348,8	211 248,3	217 979,5	211 445,4	857 022,0
SPOŻYCIE PUBLICZNE <i>PUBLIC CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2006	47 181,0	49 853,2	47 249,6	49 424,0	193 707,8
	2007	51 906,0	54 205,0	51 895,0	53 021,5	211 027,5
	2008	56 766,0	57 838,2	56 912,1	64 586,7	236 103,0
	2009	61 693,7	60 411,4	58 433,8	67 214,1	247 753,0
	2010	63 931,0	63 607,0	64 861,0	74 860,0	267 259,0
NAKLADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE <i>GROSS FIXED CAPITAL FORMATION</i>	2006	30 486,9	43 470,1	49 632,4	84 719,0	208 308,4
	2007	38 501,1	53 322,6	60 030,7	101 874,1	253 728,5
	2008	45 771,8	63 849,7	65 386,9	108 897,6	283 906,0
	2009	46 569,4	63 505,8	66 033,5	108 540,2	284 648,9
	2010	39 908,7	62 435,3	67 343,4	111 545,7	281 233,1
PRZYROST RZECZOWYCH ŚRODKÓW OBROTOWYCH <i>CHANGES IN INVENTORIES</i>	2006	4 424,9	1 388,6	3 266,7	5 589,8	14 670,0
	2007	7 744,3	7 169,2	8 595,7	10 220,1	33 729,3
	2008	8 835,4	6 318,2	7 620,2	-2 045,6	20 728,2
	2009	-4 756,8	-2 707,7	-665,6	-3 143,0	-11 273,1
	2010	1 512,7	4 044,9	3 589,5	5 967,6	15 114,7
EKSPORT TOWARÓW I USŁUG <i>EXPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2006	96 665,6	105 760,5	109 223,4	116 126,8	427 776,3
	2007	114 017,9	116 988,8	121 914,2	126 685,2	479 606,1
	2008	126 584,3	129 523,0	127 824,9	124 955,3	508 887,5
	2009	128 726,5	132 114,8	132 451,1	136 986,0	530 278,4
	2010	134 654,2	151 864,8	154 068,9	157 779,7	598 367,6
IMPORT TOWARÓW I USŁUG <i>IMPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2006	99 498,5	110 405,3	115 282,9	121 741,0	446 927,7
	2007	120 370,2	126 295,6	130 338,5	136 421,4	513 425,7
	2008	137 312,8	142 501,0	140 710,3	138 997,4	559 521,5
	2009	128 751,8	130 677,5	132 725,8	137 114,2	529 269,3
	2010	136 140,0	152 338,9	160 035,7	166 950,7	615 465,3
POPYT KRAJOWY <i>DOMESTIC USES</i>	2006	245 617,8	260 141,9	267 570,4	305 852,7	1 079 182,8
	2007	276 484,4	292 228,7	299 482,8	342 360,4	1 210 556,3
	2008	309 857,2	323 843,5	327 607,2	364 758,4	1 326 066,3
	2009	312 809,4	323 765,3	332 496,6	373 285,7	1 342 357,0
	2010	324 574,8	344 433,9	356 863,7	406 587,4	1 432 459,8

Tablica 24. Rozdysponowanie PKB w latach 2006-2010, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.
Table 24. Distribution of GDP in 2006-2010, at annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie Item		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i> w tym: (of which)	2006	243 203,7	252 235,2	258 382,3	290 716,2	1 044 537,4
	2007	264 286,5	273 658,0	277 500,1	316 512,3	1 131 956,9
	2008	292 723,7	301 690,3	304 559,2	338 090,0	1 237 063,2
	2009	303 477,6	314 247,0	317 496,0	360 694,2	1 295 914,8
	2010	323 229,4	337 655,3	345 520,0	389 944,7	1 396 349,4
SPOŻYCIE INDYWIDUALNE <i>INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2006	160 330,1	160 589,1	163 295,9	160 777,3	644 992,4
	2007	173 326,0	170 664,8	172 377,6	168 542,5	684 910,9
	2008	188 507,3	184 707,5	185 507,2	183 162,5	741 884,5
	2009	203 943,1	194 563,7	198 148,8	193 180,5	789 836,1
	2010	214 110,9	205 335,0	212 171,8	204 085,2	835 702,9
SPOŻYCIE PUBLICZNE <i>PUBLIC CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2006	46 931,8	48 796,6	46 062,5	46 750,7	188 541,6
	2007	49 490,4	51 975,9	48 787,2	50 533,8	200 787,3
	2008	55 186,2	56 888,4	55 040,7	59 471,1	226 586,4
	2009	60 767,0	58 531,3	56 890,2	64 701,5	240 890,0
	2010	63 446,6	61 395,5	62 474,7	71 286,1	258 602,9
NAKLĄDY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE <i>GROSS FIXED CAPITAL FORMATION</i>	2006	30 348,7	43 207,1	48 981,5	83 374,3	205 911,6
	2007	37 831,0	51 810,7	57 914,2	97 312,7	244 868,6
	2008	45 534,0	61 923,6	63 996,4	106 621,4	278 075,4
	2009	45 288,6	62 006,6	64 918,2	108 211,8	280 425,2
	2010	41 275,0	63 183,4	67 716,8	112 013,5	284 188,7
PRZYROST RZECZOWYCH ŚRODKÓW OBROTOWYCH <i>CHANGES IN INVENTORIES</i>	2006	4 171,4	722,2	2 908,2	6 098,8	13 900,6
	2007	7 390,5	6 956,0	8 316,8	9 630,1	32 293,4
	2008	8 916,7	5 895,5	8 436,0	-2 500,7	20 747,5
	2009	-4 508,9	-2 746,9	-636,0	-2 949,3	-10 841,1
	2010	1 529,5	3 955,2	3 455,2	5 676,8	14 616,7
EKSPORT TOWARÓW I USŁUG <i>EXPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2006	98 453,7	103 126,5	105 522,7	110 933,7	418 036,6
	2007	111 309,8	114 392,7	116 626,8	124 450,2	466 779,5
	2008	127 069,9	131 097,2	130 954,1	124 301,1	513 422,3
	2009	110 573,2	116 165,8	121 032,1	126 480,3	474 251,4
	2010	137 231,2	152 144,5	149 585,5	155 414,5	594 375,7
IMPORT TOWARÓW I USŁUG <i>IMPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2006	99 435,2	106 757,8	110 715,9	119 568,6	436 477,5
	2007	117 599,2	124 825,0	129 204,0	136 329,4	507 957,6
	2008	135 219,1	141 711,8	142 257,2	135 501,1	554 689,2
	2009	115 355,2	117 243,9	125 806,7	131 548,4	489 954,2
	2010	137 222,2	151 393,6	152 897,1	161 205,1	602 718,0
POPYT KRAJOWY <i>DOMESTIC USES</i>	2006	244 185,2	255 866,5	263 575,5	299 351,1	1 062 978,3
	2007	270 575,9	284 090,3	290 077,3	328 391,5	1 173 135,0
	2008	300 872,9	312 304,9	315 862,3	349 290,0	1 278 330,1
	2009	308 259,6	315 325,1	322 270,6	365 762,3	1 311 617,6
	2010	323 220,4	336 904,4	348 831,6	395 735,3	1 404 691,7

Tablica 25. Dynamika wolumenu PKB według elementów rozdysponowania w latach 2006-2010.
Table 25. Volume growth rate of GDP by components of distribution in 2006-2010.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		analogiczny okres roku poprzedniego = 100 corresponding period of previous year = 100				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i> w tym: (of which)	2006	105,4	106,3	106,6	106,6	106,2
	2007	107,5	106,6	106,6	106,6	106,8
	2008	106,3	106,1	105,2	103,2	105,1
	2009	100,4	101,0	101,6	103,2	101,6
	2010	103,0	103,5	104,4	104,7	103,9
SPOŻYCIE INDYWIDUALNE <i>INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2006	105,1	104,6	105,4	104,8	105,0
	2007	106,7	104,8	104,7	103,5	104,9
	2008	106,0	106,0	105,6	105,4	105,7
	2009	103,0	101,2	102,3	101,7	102,1
	2010	102,3	103,2	103,4	104,0	103,2
SPOŻYCIE PUBLICZNE <i>PUBLIC CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2006	108,9	105,6	105,0	104,8	106,0
	2007	104,0	104,2	103,6	102,8	103,7
	2008	105,2	105,0	106,0	113,4	107,4
	2009	105,7	101,3	100,3	100,9	102,0
	2010	101,5	101,8	107,1	106,9	104,4
NAKŁADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE <i>GROSS FIXED CAPITAL FORMATION</i>	2006	108,5	115,1	117,3	116,0	114,9
	2007	123,8	119,0	116,6	115,1	117,6
	2008	117,1	115,2	105,6	106,1	109,6
	2009	98,6	96,3	98,1	100,8	98,8
	2010	89,8	100,5	102,3	102,2	99,8
PRZYRÓST RZECZOWYCH ŚRODKÓW OBROTOWYCH <i>CHANGES IN INVENTORIES</i>	2006	84,8	92,1	114,8	349,6	139,3
	2007	160,8	488,4	264,3	175,0	220,1
	2008	112,8	76,2	90,5	-28,5	61,5
	2009	-47,6	-43,7	-9,1	145,6	-52,3
	2010	-31,7	-144,7	-572,9	-182,9	-129,7
EKSPORT TOWARÓW I USŁUG <i>EXPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2006	122,4	112,8	114,6	110,1	114,6
	2007	111,2	108,0	109,0	108,4	109,1
	2008	111,3	111,7	109,5	96,8	107,1
	2009	88,2	89,2	93,4	102,2	93,2
	2010	111,3	117,0	110,7	109,6	112,1
IMPORT TOWARÓW I USŁUG <i>IMPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2006	123,7	112,6	116,6	117,4	117,3
	2007	115,5	114,1	113,9	111,6	113,7
	2008	114,1	112,6	109,2	97,6	108,0
	2009	84,3	82,1	87,6	96,6	87,6
	2010	109,7	119,8	112,3	113,8	113,9
POPYT KRAJOWY <i>DOMESTIC USES</i>	2006	105,8	106,4	107,4	109,3	107,3
	2007	109,3	109,1	108,7	107,9	108,7
	2008	107,6	106,7	105,2	103,4	105,6
	2009	98,2	97,4	98,7	101,1	98,9
	2010	102,4	104,5	105,1	106,3	104,6

Tablica 26. Struktura rozdysponowania PKB w latach 2006-2010, ceny bieżące.
Table 26. Structure of distribution of GDP in 2006-2010, current prices.

Wyszczególnienie Item		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		PKB = 100				
		GDP = 100				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2006	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2007	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2008	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	w tym: (of which) 2009	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2010	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
SPOŻYCIE INDYWIDUALNE <i>INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2006	66,4	63,7	63,1	54,5	61,6
	2007	65,1	61,8	60,6	52,6	59,6
	2008	65,4	62,1	61,9	54,3	60,7
	2009	66,0	61,4	61,9	53,1	60,3
	2010	66,9	61,4	62,1	53,2	60,6
SPOŻYCIE PUBLICZNE <i>PUBLIC CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2006	19,4	19,5	18,1	16,5	18,3
	2007	19,2	19,2	17,8	15,9	17,9
	2008	19,0	18,6	18,1	18,4	18,5
	2009	19,7	18,6	17,6	18,0	18,4
	2010	19,8	18,5	18,5	18,8	18,9
NAKLĄDY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE <i>GROSS FIXED CAPITAL FORMATION</i>	2006	12,6	17,0	19,0	28,2	19,7
	2007	14,3	18,9	20,6	30,6	21,6
	2008	15,3	20,6	20,8	31,1	22,3
	2009	14,9	19,5	19,9	29,1	21,2
	2010	12,3	18,1	19,2	28,1	19,9
PRZYROST RZECZOWYCH ŚRODKÓW OBROTOWYCH <i>CHANGES IN INVENTORIES</i>	2006	1,8	0,6	1,2	1,9	1,3
	2007	2,9	2,5	3,0	3,1	2,9
	2008	3,0	2,0	2,4	-0,6	1,6
	2009	-1,5	-0,8	-0,2	-0,8	-0,8
	2010	0,5	1,2	1,0	1,5	1,0
EKSPORT TOWARÓW I USŁUG <i>EXPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2006	39,8	41,4	41,8	38,7	40,4
	2007	42,2	41,3	41,9	38,1	40,8
	2008	42,3	41,6	40,6	35,6	39,9
	2009	41,2	40,6	39,9	36,7	39,5
	2010	41,7	44,2	43,9	39,7	42,3
IMPORT TOWARÓW I USŁUG <i>IMPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2006	41,0	43,2	44,1	40,6	42,2
	2007	44,6	44,6	44,8	41,0	43,7
	2008	45,9	45,8	44,7	39,6	43,9
	2009	41,2	40,2	40,0	36,7	39,4
	2010	42,1	44,3	45,6	42,0	43,5
POPYT KRAJOWY <i>DOMESTIC USES</i>	2006	101,2	101,8	102,3	101,9	101,8
	2007	102,4	103,3	102,9	102,9	102,9
	2008	103,6	104,2	104,1	104,0	104,0
	2009	100,0	99,6	100,1	100,0	99,9
	2010	100,4	100,1	101,7	102,3	101,2

Tablica 27. Struktura rozdysponowania PKB według kwartałów w latach 2006-2010, ceny bieżące.
Table 27. Structure of distribution of GDP by quarters in 2006-2010, at current prices.

Wyszczególnienie Item		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		Rok = 100 Year = 100				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i> w tym: (of which)	2006	22,9	24,1	24,7	28,3	100,0
	2007	23,0	24,0	24,7	28,3	100,0
	2008	23,4	24,4	24,7	27,5	100,0
	2009	23,3	24,2	24,7	27,8	100,0
	2010	22,8	24,3	24,8	28,1	100,0
SPOŻYCIE INDYWIDUALNE <i>INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2006	24,7	24,9	25,3	25,1	100,0
	2007	25,1	24,9	25,1	24,9	100,0
	2008	25,3	24,9	25,2	24,6	100,0
	2009	25,5	24,6	25,4	24,5	100,0
	2010	25,3	24,6	25,4	24,7	100,0
SPOŻYCIE PUBLICZNE <i>PUBLIC CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2006	24,4	25,7	24,4	25,5	100,0
	2007	24,6	25,7	24,6	25,1	100,0
	2008	24,0	24,5	24,1	27,4	100,0
	2009	24,9	24,4	23,6	27,1	100,0
	2010	23,9	23,8	24,3	28,0	100,0
NAKLĄDY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE <i>GROSS FIXED CAPITAL FORMATION</i>	2006	14,6	20,9	23,8	40,7	100,0
	2007	15,2	21,0	23,7	40,1	100,0
	2008	16,1	22,5	23,0	38,4	100,0
	2009	16,4	22,3	23,2	38,1	100,0
	2010	14,2	22,2	23,9	39,7	100,0
PRZYROST RZECZOWYCH ŚRODKÓW OBROTOWYCH <i>CHANGES IN INVENTORIES</i>	2006	30,1	9,5	22,3	38,1	100,0
	2007	23,0	21,2	25,5	30,3	100,0
	2008	42,6	30,5	36,8	-9,9	100,0
	2009	42,2	24,0	5,9	27,9	100,0
	2010	10,0	26,8	23,7	39,5	100,0
EKSPORT TOWARÓW I USŁUG <i>EXPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2006	22,6	24,7	25,5	27,2	100,0
	2007	23,8	24,4	25,4	26,4	100,0
	2008	24,9	25,4	25,1	24,6	100,0
	2009	24,3	24,9	25,0	25,8	100,0
	2010	22,5	25,4	25,7	26,4	100,0
IMPORT TOWARÓW I USŁUG <i>IMPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2006	22,3	24,7	25,8	27,2	100,0
	2007	23,4	24,6	25,4	26,6	100,0
	2008	24,5	25,5	25,2	24,8	100,0
	2009	24,3	24,7	25,1	25,9	100,0
	2010	22,1	24,8	26,0	27,1	100,0
POPYT KRAJOWY <i>DOMESTIC USES</i>	2006	22,8	24,1	24,8	28,3	100,0
	2007	22,8	24,2	24,7	28,3	100,0
	2008	23,4	24,4	24,7	27,5	100,0
	2009	23,3	24,1	24,8	27,8	100,0
	2010	22,7	24,0	24,9	28,4	100,0

Tablica 28. Struktura rozdysponowania PKB w latach 2006-2010, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.
Table 28. Structure of distribution of GDP in 2006-2010, at annual average prices of previous year.

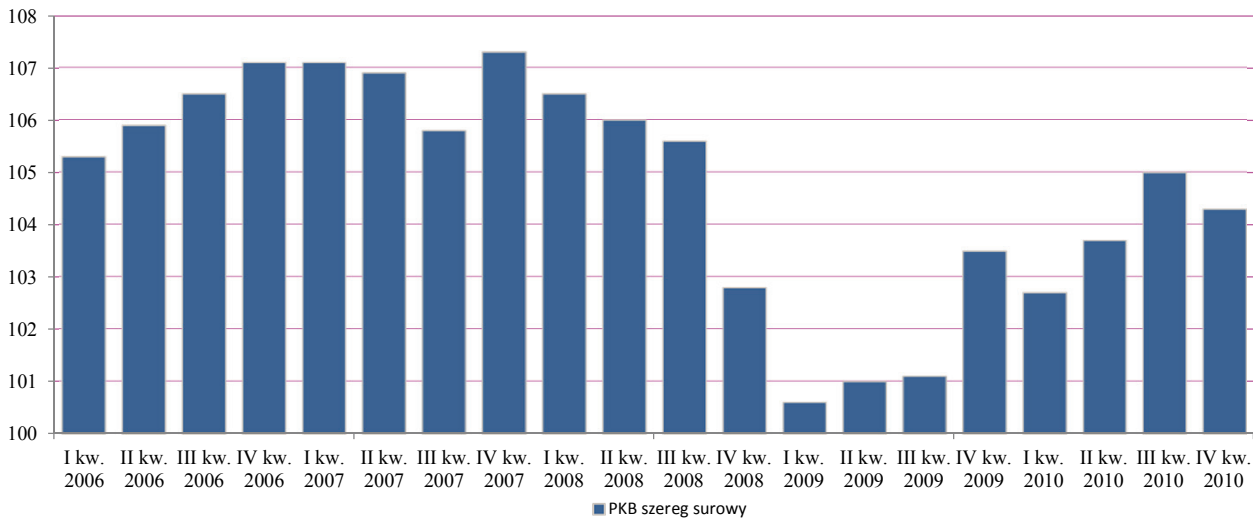
Wyszczególnienie Item		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		PKB = 100				
		GDP = 100				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i> w tym: (of which)	2006	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2007	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2008	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2009	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2010	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
SPOŻYCIE INDYWIDUALNE <i>INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2006	65,9	63,7	63,2	55,3	61,7
	2007	65,6	62,4	62,1	53,3	60,5
	2008	64,4	61,2	60,9	54,2	59,9
	2009	67,2	61,9	62,4	53,6	60,9
	2010	66,2	60,8	61,4	52,3	59,8
SPOŻYCIE PUBLICZNE <i>PUBLIC CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2006	19,3	19,3	17,8	16,1	18,1
	2007	18,8	19,0	17,6	16,0	17,7
	2008	18,9	18,8	18,1	17,6	18,3
	2009	20,0	18,6	17,9	17,9	18,6
	2010	19,6	18,2	18,1	18,3	18,5
NAKLADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE <i>GROSS FIXED CAPITAL FORMATION</i>	2006	12,5	17,1	19,0	28,7	19,7
	2007	14,3	18,9	20,9	30,8	21,6
	2008	15,6	20,5	21,0	31,5	22,5
	2009	14,9	19,7	20,4	30,0	21,6
	2010	12,8	18,7	19,6	28,7	20,4
PRZYROST RZECZOWYCH ŚRODKÓW OBROTOWYCH <i>CHANGES IN INVENTORIES</i>	2006	1,7	0,3	1,1	2,1	1,4
	2007	2,8	2,6	3,0	3,0	2,9
	2008	3,0	2,0	2,8	-0,7	1,7
	2009	-1,5	-0,9	-0,2	-0,8	-0,8
	2010	0,5	1,2	1,0	1,5	1,0
EKSPORT TOWARÓW I USŁUG <i>EXPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2006	40,5	40,9	40,8	38,1	40,0
	2007	42,1	41,8	42,0	39,3	41,3
	2008	43,4	43,5	43,0	36,8	41,5
	2009	36,4	37,0	38,1	35,1	36,6
	2010	42,5	45,1	43,3	39,9	42,6
IMPORT TOWARÓW I USŁUG <i>IMPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2006	40,9	42,3	42,8	41,1	41,8
	2007	44,5	45,6	46,5	43,1	44,9
	2008	46,2	47,0	46,7	40,1	44,8
	2009	38,0	37,3	39,6	36,5	37,8
	2010	42,5	44,8	44,3	41,3	43,2
POPYT KRAJOWY <i>DOMESTIC USES</i>	2006	100,4	101,4	102,0	103,0	101,8
	2007	102,4	103,8	104,5	103,8	103,6
	2008	102,8	103,5	103,7	103,3	103,3
	2009	101,6	100,3	101,5	101,4	101,2
	2010	100,0	99,8	101,0	101,5	100,6

Tablica 29. Struktura rozdysponowania PKB według kwartałów w latach 2006-2010, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

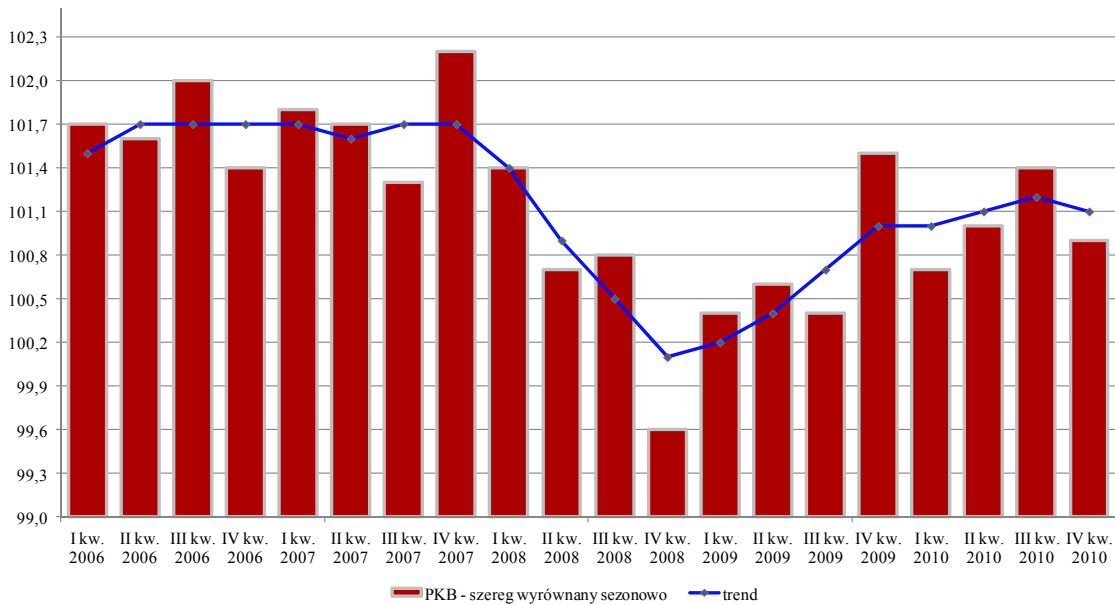
Table 29. Structure of distribution of GDP by quarters in 2006-2010, at annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		Rok = 100 Year = 100				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2006	23,3	24,2	24,7	27,8	100,0
	2007	23,3	24,2	24,5	28,0	100,0
	2008	23,7	24,4	24,6	27,3	100,0
	w tym: (of which) 2009	23,5	24,2	24,5	27,8	100,0
	2010	23,2	24,2	24,7	27,9	100,0
SPOŻYCIE INDYWIDUALNE <i>INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2006	24,9	24,9	25,3	24,9	100,0
	2007	25,3	24,9	25,2	24,6	100,0
	2008	25,4	24,9	25,0	24,7	100,0
	2009	25,8	24,6	25,1	24,5	100,0
	2010	25,6	24,6	25,4	24,4	100,0
SPOŻYCIE PUBLICZNE <i>PUBLIC CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2006	24,9	25,9	24,4	24,8	100,0
	2007	24,6	25,9	24,3	25,2	100,0
	2008	24,4	25,1	24,3	26,2	100,0
	2009	25,2	24,3	23,6	26,9	100,0
	2010	24,5	23,7	24,2	27,6	100,0
NAKLADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE <i>GROSS FIXED CAPITAL FORMATION</i>	2006	14,7	21,0	23,8	40,5	100,0
	2007	15,4	21,2	23,7	39,7	100,0
	2008	16,4	22,3	23,0	38,3	100,0
	2009	16,2	22,1	23,1	38,6	100,0
	2010	14,6	22,2	23,8	39,4	100,0
PRZYROST RZECZOWYCH ŚRODKÓW OBROTOWYCH <i>CHANGES IN INVENTORIES</i>	2006	30,0	5,2	20,9	43,9	100,0
	2007	22,9	21,5	25,8	29,8	100,0
	2008	43,0	28,4	40,7	-12,1	100,0
	2009	41,6	25,3	5,9	27,2	100,0
	2010	10,5	27,1	23,6	38,8	100,0
EKSPORT TOWARÓW I USŁUG <i>EXPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2006	23,6	24,7	25,2	26,5	100,0
	2007	23,8	24,5	25,0	26,7	100,0
	2008	24,7	25,6	25,5	24,2	100,0
	2009	23,3	24,5	25,5	26,7	100,0
	2010	23,1	25,6	25,2	26,1	100,0
IMPORT TOWARÓW I USŁUG <i>IMPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2006	22,8	24,4	25,4	27,4	100,0
	2007	23,2	24,6	25,4	26,8	100,0
	2008	24,4	25,6	25,6	24,4	100,0
	2009	23,6	23,9	25,7	26,8	100,0
	2010	22,8	25,1	25,4	26,7	100,0
POPYT KRAJOWY <i>DOMESTIC USES</i>	2006	23,0	24,1	24,8	28,1	100,0
	2007	23,1	24,2	24,7	28,0	100,0
	2008	23,6	24,4	24,7	27,3	100,0
	2009	23,5	24,0	24,6	27,9	100,0
	2010	23,0	24,0	24,8	28,2	100,0

Wykres3. Dynamika realna PKB w cenach stałych przy roku odniesienia 2005
 przy podstawie analogiczny kwartał roku poprzedniego = 100
 Real growth of GDP at constant prices of 2005 corresponding period of previous year = 100



WYKRES 4. Dynamika realna PKB w cenach stałych przy roku odniesienia 2005
 przy podstawie kwartał poprzedni = 100
 Real growth of GDP at constant prices of 2005, previous quarter = 100



**PRODUKT KRAJOWY BRUTTO
I JEGO ELEMENTY
DANE NIEWYRÓWNANE SEZONOWO
ceny stałe przy roku odniesienia 2005**

**GROSS DOMESTIC PRODUCT
AND ITS ELEMENTS
NON – SEASONALLY ADJUSTED DATA
constant prices of 2005**

Tablica 30. PKB i wartość dodana brutto w latach 2006-2010, ceny stałe przy roku odniesienia 2005.
Table 30. GDP and gross value added in 2006-2010, at constant prices of 2005.

Wyszczególnienie Item		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2006	243 203,7	252 235,2	258 382,3	290 716,2	1 044 537,4
	2007	260 423,5	269 658,1	273 444,0	311 886,0	1 115 411,6
	2008	277 468,5	285 967,8	288 687,2	320 470,6	1 172 594,1
	2009	279 008,2	288 909,3	291 896,3	331 611,4	1 191 425,2
	2010	286 670,7	299 464,9	306 440,1	345 840,2	1 238 415,9
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO <i>GROSS VALUE ADDED</i>	2006	217 473,4	221 397,8	225 025,3	254 027,7	917 924,2
	2007	233 649,6	237 200,4	237 143,7	271 431,9	979 425,6
	2008	246 489,8	250 963,3	251 090,9	281 066,6	1 029 610,6
	2009	247 490,7	254 553,1	256 219,6	289 904,6	1 048 168,0
	w tym: (of which:)	2010	257 518,8	262 000,6	265 172,7	303 913,7
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2006	57 686,5	51 427,2	56 101,4	68 515,9	233 731,0
	2007	62 493,8	57 495,8	60 354,7	76 712,9	257 057,2
	2008	68 709,2	63 572,0	63 504,2	76 663,7	272 449,1
	2009	65 586,5	60 979,8	65 239,5	84 099,0	275 904,8
	2010	74 136,8	67 666,7	69 841,7	90 292,9	301 938,1
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2006	7 781,4	12 680,5	16 593,0	24 206,8	61 261,7
	2007	10 391,5	14 441,7	17 673,2	24 521,0	67 027,4
	2008	11 109,9	16 699,3	19 163,2	23 936,9	70 909,3
	2009	12 692,0	18 664,8	21 865,2	25 882,7	79 104,7
	2010	12 477,7	20 404,4	23 129,0	28 194,5	84 205,6
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2006	41 658,0	41 613,5	43 301,1	44 097,4	170 670,0
	2007	45 212,3	43 375,7	44 639,7	45 531,3	178 759,0
	2008	49 373,6	46 096,4	47 474,8	47 220,7	190 165,5
	2009	50 669,2	47 615,2	50 454,8	49 677,4	198 416,6
	2010	51 671,0	48 391,4	51 560,5	51 964,6	203 587,5
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2006	11 002,4	12 860,0	15 325,5	13 337,4	52 525,3
	2007	10 994,4	13 332,4	15 603,3	14 793,8	54 723,9
	2008	11 715,7	13 111,8	15 153,3	13 947,6	53 928,4
	2009	10 410,9	12 293,2	14 396,7	14 461,8	51 562,6
	2010	11 090,1	13 322,7	15 428,5	15 073,2	54 914,5
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2006	1 989,5	2 808,3	3 034,0	2 872,5	10 704,3
	2007	1 998,4	2 836,9	3 155,7	3 037,4	11 028,4
	2008	2 000,9	2 884,4	3 330,6	3 152,0	11 367,9
	2009	2 021,1	2 814,4	3 452,7	3 237,8	11 526,0
	2010	2 101,0	2 996,2	3 471,9	3 256,6	11 825,7
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2006	8 889,8	10 552,4	9 492,7	10 090,4	39 025,3
	2007	9 298,6	11 201,4	10 013,8	11 039,8	41 553,6
	2008	10 087,1	11 998,0	11 008,4	12 387,4	45 480,9
	2009	9 989,1	12 347,4	11 583,1	13 090,5	47 010,1
	2010	10 506,5	12 267,3	10 923,8	12 411,3	46 108,9
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2006	8 620,9	10 068,7	10 070,0	11 378,1	40 137,7
	2007	11 343,3	13 197,6	13 059,4	14 696,8	52 297,1
	2008	13 901,7	13 443,1	15 918,7	17 064,1	60 327,6
	2009	13 202,1	11 820,1	9 100,7	9 610,8	43 733,7
	2010	11 322,1	10 339,4	12 418,0	11 063,8	45 143,3
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2006	14 383,0	14 874,1	14 158,9	14 322,5	57 738,5
	2007	14 026,6	14 561,5	13 794,9	13 951,1	56 334,1
	2008	14 196,4	14 563,2	13 628,7	13 386,6	55 774,9
	2009	14 246,2	15 007,7	14 084,6	14 202,2	57 540,7
	2010	15 320,0	15 802,7	14 732,7	14 964,2	60 819,6
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2006	14 001,3	16 650,6	13 084,4	14 002,8	57 739,1
	2007	15 669,2	18 456,6	14 639,4	15 548,0	64 313,2
	2008	16 599,5	19 931,5	16 144,1	17 356,6	70 031,7
	2009	17 745,5	21 243,9	17 101,6	18 304,2	74 395,2
	2010	18 165,2	21 364,5	17 153,7	18 572,3	75 255,7
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION; HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2006	35 290,8	27 714,1	27 468,4	33 840,1	124 313,4
	2007	36 571,9	29 444,2	28 816,1	32 904,0	127 736,2
	2008	35 233,7	29 711,5	30 409,8	34 684,4	130 039,4
	2009	36 774,0	30 533,8	31 864,7	34 938,5	134 111,0
	2010	37 184,3	30 218,2	30 985,8	35 882,7	134 271,0

Tablica 31. Rozdysponowanie PKB w latach 2006-2010, ceny stałe przy roku odniesienia 2005.

Table 31. Distribution of GDP in 2006-2010, at constant prices of 2005.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO	2006	243 203,7	252 235,2	258 382,3	290 716,2	1 044 537,4
<i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2007	260 423,5	269 658,1	273 444,0	311 886,0	1 115 411,6
	2008	277 468,5	285 967,8	288 687,2	320 470,6	1 172 594,1
	2009	279 008,2	288 909,3	291 896,3	331 611,4	1 191 425,2
	2010	286 670,7	299 464,9	306 440,1	345 840,2	1 238 415,9
SPOŻYCIE OGÓŁEM	2006	209 621,9	211 892,3	211 638,8	209 830,8	842 983,8
<i>FINAL CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2007	221 880,4	221 845,8	220 385,6	218 024,9	882 136,7
	2008	235 495,8	233 637,6	232 620,0	234 294,4	936 047,8
	2009	245 133,5	234 668,6	236 427,4	238 727,4	954 956,9
	2010	250 513,9	240 984,6	248 041,4	248 384,4	987 924,3
SPOŻYCIE INDYWIDUALNE	2006	160 330,1	160 589,1	163 295,9	160 773,3	481 692,5
<i>INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2007	171 246,1	168 616,8	170 309,0	166 520,0	676 691,9
	2008	181 826,3	178 161,1	178 932,5	176 670,9	715 590,8
	2009	188 596,1	179 922,5	183 237,8	178 643,4	730 399,8
	2010	193 132,6	185 216,5	191 383,4	184 089,2	753 821,7
AKUMULACJA	2006	34 563,3	43 974,2	51 936,7	89 520,3	219 994,5
<i>GROSS CAPITAL FORMATION</i>	2007	44 621,6	57 978,8	65 342,5	105 476,0	273 418,9
	2008	51 797,8	64 511,8	68 905,0	99 013,1	284 227,7
	2009	38 060,3	55 292,7	59 979,4	98 189,6	251 522,0
	2010	39 392,2	61 779,2	65 483,7	108 254,6	274 909,7
NAKLADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE	2006	30 348,7	43 207,1	48 981,5	83 374,3	205 911,6
<i>GROSS FIXED CAPITAL FORMATION</i>	2007	37 395,7	51 214,6	57 247,8	96 193,0	242 051,1
	2008	43 438,4	59 073,7	61 051,1	101 714,4	265 277,6
	2009	42 317,0	57 938,0	60 658,6	101 111,5	262 025,1
	2010	37 994,5	58 161,6	62 334,7	103 110,7	261 601,5
POPYT KRAJOWY	2006	244 185,2	255 866,5	263 575,5	299 351,1	1 062 978,3
<i>DOMESTIC USES</i>	2007	266 513,1	279 824,5	285 721,6	323 460,5	1 155 519,7
	2008	287 194,1	298 106,3	301 502,0	333 409,9	1 220 212,3
	2009	283 652,6	290 154,1	296 545,2	336 565,1	1 206 917,0
	2010	290 608,4	302 911,7	313 635,5	355 806,7	1 262 962,3

Tablica 32. Dynamika wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 2006-2010, ceny stałe przy roku odniesienia 2005.
Table 32. Volume growth rate of GDP and gross value added in 2006-2010, at constant prices of 2005.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		analogiczny okres roku poprzedniego = 100 corresponding period of previous year = 100				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2006	105,3	105,9	106,5	107,1	106,2
	2007	107,1	106,9	105,8	107,3	106,8
	2008	106,5	106,0	105,6	102,8	105,1
	2009	100,6	101,0	101,1	103,5	101,6
	2010	102,7	103,7	105,0	104,3	103,9
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO <i>GROSS VALUE ADDED</i>	2006	108,2	103,1	105,9	106,7	106,0
	2007	107,4	107,1	105,4	106,9	106,7
	2008	105,5	105,8	105,9	103,5	105,1
	2009	100,4	101,4	102,0	103,1	101,8
	w tym: (of which)	2010	104,1	102,9	103,5	103,9
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2006	112,1	103,7	109,1	113,7	109,9
	2007	108,3	111,8	107,6	112,0	110,0
	2008	109,9	110,6	105,2	99,9	106,0
	2009	95,5	95,9	102,7	109,7	101,3
	2010	113,0	111,0	107,1	107,4	109,4
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2006	114,4	107,1	112,1	115,1	112,5
	2007	133,5	113,9	106,5	101,3	109,4
	2008	106,9	115,6	108,4	97,6	105,8
	2009	114,2	111,8	114,1	108,1	111,6
	2010	98,3	109,3	105,8	108,9	106,4
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2006	104,1	103,5	104,9	106,5	104,7
	2007	108,5	104,2	103,1	103,3	104,7
	2008	109,2	106,3	106,4	103,7	106,4
	2009	102,6	103,3	106,3	105,2	104,3
	2010	102,0	101,6	102,2	104,6	102,6
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2006	111,3	99,9	120,5	108,3	109,9
	2007	99,9	103,7	101,8	110,9	104,2
	2008	106,6	98,3	97,1	94,3	98,5
	2009	88,9	93,8	95,0	103,7	95,6
	2010	106,5	108,4	107,2	104,2	106,5
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2006	98,8	100,2	102,2	103,5	101,4
	2007	100,4	101,0	104,0	105,7	103,0
	2008	100,1	101,7	105,5	103,8	103,1
	2009	101,0	97,6	103,7	102,7	101,4
	2010	104,0	106,5	100,6	100,6	102,6
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2006	105,4	102,4	107,0	103,8	104,5
	2007	104,6	106,2	105,5	109,4	106,5
	2008	108,5	107,1	109,9	112,2	109,5
	2009	99,0	102,9	105,2	105,7	103,4
	2010	105,2	99,4	94,3	94,8	98,1
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2006	100,9	104,3	110,2	105,1	105,2
	2007	131,6	131,1	129,7	129,2	130,3
	2008	122,6	101,9	121,9	116,1	115,4
	2009	95,0	87,9	57,2	56,3	72,5
	2010	85,8	87,5	136,5	115,1	103,2
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2006	104,0	103,8	103,4	103,4	103,6
	2007	97,5	97,9	97,4	97,4	97,6
	2008	101,2	100,0	98,8	96,0	99,0
	2009	100,4	103,1	103,3	106,1	103,2
	2010	107,5	105,3	104,6	105,4	105,7
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2006	108,1	106,5	104,7	104,7	106,0
	2007	111,9	110,8	111,9	111,0	111,4
	2008	105,9	108,0	110,3	111,6	108,9
	2009	106,9	106,6	105,9	105,5	106,2
	2010	102,4	100,6	100,3	101,5	101,1
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION; HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2006	104,8	102,0	100,2	100,6	102,0
	2007	103,6	106,2	104,9	97,2	102,7
	2008	96,3	100,9	105,5	105,4	101,8
	2009	104,4	102,8	104,8	100,7	103,2
	2010	101,1	99,0	97,2	102,7	100,2

Tablica 33. Dynamika wolumenu PKB według elementów rozdysponowania w latach 2006-2010, ceny stałe przy roku odniesienia 2005.

Table 33. Volume growth rate of GDP by components of distribution in 2006-2010, at constant prices of 2005.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		analogiczny okres roku poprzedniego = 100				
		corresponding period of previous year = 100				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2006	105,3	105,9	106,5	107,1	106,2
	2007	107,1	106,9	105,8	107,3	106,8
	2008	106,5	106,0	105,6	102,8	105,1
	2009	100,6	101,0	101,1	103,5	101,6
	w tym: (of which) 2010	102,7	103,7	105,0	104,3	103,9
SPOŻYCIE OGÓŁEM <i>FINAL CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2006	105,9	104,9	105,3	104,7	105,2
	2007	105,8	104,7	104,1	103,9	104,6
	2008	106,1	105,3	105,6	107,5	106,1
	2009	104,1	100,4	101,6	101,9	102,0
	2010	102,2	102,7	104,9	104,0	103,5
SPOŻYCIE INDYWIDUALNE <i>INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2006	105,1	104,7	105,4	104,7	105,0
	2007	106,8	105,0	104,3	103,6	104,9
	2008	106,2	105,7	105,1	106,1	105,7
	2009	103,7	101,0	102,4	101,1	102,1
	2010	102,4	102,9	104,4	103,0	103,2
AKUMULACJA <i>GROSS CAPITAL FORMATION</i>	2006	105,9	114,7	117,2	120,7	116,1
	2007	129,1	131,8	125,8	117,8	124,3
	2008	116,1	111,3	105,5	93,9	104,0
	2009	73,5	85,7	87,0	99,2	88,5
	2010	103,5	111,7	109,2	110,3	109,3
NAKLADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE <i>GROSS FIXED CAPITAL FORMATION</i>	2006	109,8	115,2	117,5	115,3	114,9
	2007	123,2	118,5	116,9	115,4	117,6
	2008	116,2	115,3	106,6	105,7	109,6
	2009	97,4	98,1	99,4	99,4	98,8
	2010	89,8	100,4	102,8	102,0	99,8
POPYT KRAJOWY <i>DOMESTIC USES</i>	2006	106,0	106,6	107,5	108,9	107,3
	2007	109,1	109,4	108,4	108,1	108,7
	2008	107,8	106,5	105,5	103,1	105,6
	2009	98,8	97,3	98,4	100,9	98,9
	2010	102,5	104,4	105,8	105,7	104,6

PRODUKT KRAJOWY BRUTTO
I JEGO ELEMENTY
DANE WYRÓWNANE SEZONOWO
ceny stałe przy roku odniesienia 2005

GROSS DOMESTIC PRODUCT
AND ITS ELEMENTS
SEASONALLY ADJUSTED DATA
constant prices of 2005

Tablica 34. PKB i wartość dodana brutto w latach 2006-2010, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2005.

Table 34. GDP and gross value added in 2006-2010, seasonally adjusted, at constant prices of 2005.

Wyszczególnienie Item		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)
		w mln PLN (in PLN millions)			
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2006	254 379,1	258 482,0	263 583,8	267 224,6
	2007	272 037,3	276 553,2	280 080,8	286 274,9
	2008	290 222,3	292 332,3	294 624,0	293 407,5
	2009	294 546,2	296 209,2	297 296,8	301 746,2
	2010	303 941,9	307 112,2	311 450,4	314 216,9
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO <i>GROSS VALUE ADDED</i>	2006	225 080,2	226 673,0	232 426,6	235 475,7
	2007	239 869,6	243 790,9	246 007,6	250 598,2
	2008	254 954,2	255 646,1	258 256,7	258 606,5
w tym: (of which)	2009	257 696,6	261 128,8	262 390,2	264 040,1
	2010	268 801,8	268 794,1	271 555,4	275 446,0
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i>	2006	56 483,8	56 809,0	59 271,8	60 626,9
sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2007	61 583,2	63 792,1	64 887,3	66 881,8
	2008	68 231,0	68 224,8	67 567,3	66 804,6
	2009	66 214,3	67 362,7	69 305,6	71 131,0
	2010	73 301,8	74 328,0	75 475,8	76 616,5
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i>	2006	14 289,2	14 875,6	15 617,2	16 382,5
sekcja F (section F)	2007	16 635,2	16 622,9	16 916,1	17 368,2
	2008	17 417,4	17 853,2	17 968,7	18 169,0
	2009	19 155,8	19 367,4	19 896,1	20 004,5
	2010	20 203,6	20 612,6	21 092,9	21 926,2
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i>	2006	41 471,4	42 478,9	43 284,4	44 042,7
sekcja G (section G)	2007	44 285,5	44 616,0	45 002,8	45 846,8
	2008	46 865,6	47 262,6	47 537,3	47 908,6
	2009	48 932,8	49 258,7	49 922,9	49 961,9
	2010	50 264,8	50 328,8	50 981,0	51 886,7
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i>	2006	12 686,9	12 473,7	14 045,7	12 946,4
sekcja H (section H)	2007	12 994,1	13 485,3	13 840,4	13 915,0
	2008	13 997,3	13 503,2	13 371,1	12 940,7
	2009	12 645,9	12 745,5	12 812,4	13 247,9
	2010	13 379,0	13 680,5	13 833,0	13 938,7
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i>	2006	2 645,2	2 662,6	2 670,4	2 681,6
sekcja I (section I)	2007	2 710,9	2 725,0	2 738,5	2 781,4
	2008	2 782,1	2 828,9	2 824,8	2 839,1
	2009	2 834,9	2 813,1	2 908,1	2 912,9
	2010	2 924,8	2 984,3	2 930,7	2 953,6
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i>	2006	9 608,7	9 768,2	9 977,0	9 757,2
sekcja J (section J)	2007	10 153,9	10 423,7	10 487,4	10 508,5
	2008	11 219,0	11 085,4	11 414,3	11 628,5
	2009	11 138,9	11 578,0	11 935,0	12 066,9
	2010	11 721,5	11 538,1	11 307,3	11 413,1
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i>	2006	9 341,4	9 904,4	10 349,2	10 523,0
sekcja K (section K)	2007	12 064,0	13 318,1	13 130,0	13 735,2
	2008	14 733,2	14 417,0	15 279,1	15 692,4
	2009	13 480,6	12 998,8	8 379,3	9 109,9
	2010	11 595,3	11 237,1	11 049,3	10 883,6
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i>	2006	14 418,5	14 397,7	14 410,4	14 465,5
sekcja L (section L)	2007	14 001,8	14 041,6	14 072,6	14 195,0
	2008	14 218,4	14 051,2	13 964,4	13 707,9
	2009	14 121,7	14 407,4	14 468,9	14 589,8
	2010	15 196,1	15 174,8	15 118,0	15 349,8
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i>	2006	14 086,7	14 426,9	14 628,3	14 881,8
sekcje M, N (sections M, N)	2007	15 640,9	15 972,5	16 241,5	16 443,2
	2008	16 988,4	17 221,7	17 671,4	18 056,8
	2009	18 191,0	18 572,5	18 571,0	18 669,9
	2010	18 821,0	18 677,2	18 628,4	18 861,1
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION; HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i>	2006	30 922,9	31 025,5	31 131,9	31 740,7
sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2007	31 947,5	32 141,0	31 960,4	31 585,5
	2008	31 935,2	32 177,4	32 643,5	33 187,2
	2009	33 156,2	33 452,2	33 708,9	33 132,8
	2010	33 538,5	33 243,6	33 205,1	33 616,7

Tablica 35. Rozdysponowanie PKB w latach 2006-2010, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2005.
Table 35. Distribution of GDP in 2006-2010, seasonally adjusted, at constant prices of 2005.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)
		w mln PLN (in PLN millions)			
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2006	254 379,1	258 482,0	263 583,8	267 224,6
	2007	272 037,3	276 553,2	280 080,8	286 274,9
	2008	290 222,3	292 332,3	294 624,0	293 407,5
	2009	294 546,2	296 209,2	297 296,8	301 746,2
	w tym: (of which) 2010	303 941,9	307 112,2	311 450,4	314 216,9
SPOŻYCIE OGÓŁEM <i>FINAL CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2006	207 116,9	209 682,3	212 613,5	215 089,7
	2007	217 519,2	219 626,9	222 140,6	223 687,6
	2008	228 210,8	232 716,5	234 678,2	237 635,1
	2009	237 904,3	237 372,4	238 572,1	240 518,3
	2010	243 403,5	244 929,6	248 614,6	249 601,2
SPOŻYCIE INDYWIDUALNE <i>INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2006	157 993,9	160 421,9	162 889,9	164 888,4
	2007	167 069,3	168 499,0	170 357,7	171 773,8
	2008	174 977,2	178 119,9	179 177,2	181 574,6
	2009	181 964,0	181 652,7	182 805,5	184 175,6
	2010	185 980,3	187 200,5	189 703,9	190 610,4
AKUMULACJA <i>GROSS CAPITAL FORMATION</i>	2006	50 476,5	52 578,7	55 903,4	59 454,9
	2007	64 687,1	66 741,1	69 248,1	71 595,5
	2008	72 603,3	72 266,4	70 148,2	65 996,9
	2009	62 956,1	62 369,4	62 903,0	64 895,2
	2010	66 258,5	68 545,0	70 013,4	71 770,9
NAKLADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE <i>GROSS FIXED CAPITAL FORMATION</i>	2006	47 964,6	50 267,5	52 311,3	54 350,8
	2007	57 084,8	58 845,2	61 682,1	63 327,3
	2008	65 120,6	66 479,0	66 290,9	66 303,8
	2009	66 438,7	65 013,8	64 839,8	64 835,6
	2010	63 868,8	65 073,4	65 443,3	66 322,0
POPYT KRAJOWY <i>DOMESTIC USES</i>	2006	257 519,5	262 026,6	268 153,6	274 392,7
	2007	280 148,9	286 302,1	291 340,8	296 871,1
	2008	302 433,8	305 197,8	305 520,2	303 618,1
	2009	301 161,8	300 045,1	301 253,7	304 621,2
	2010	309 185,1	312 575,2	317 690,3	321 135,8

Tablica 36. Dynamika wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 2006-2010, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2005.

Table 36. Volume growth rate of GDP and gross value added in 2006-2010, seasonally adjusted, at constant prices of 2005

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)
		poprzedni kwartał = 100 previous quarter = 100			
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2006	101,7	101,6	102,0	101,4
	2007	101,8	101,7	101,3	102,2
	2008	101,4	100,7	100,8	99,6
	2009	100,4	100,6	100,4	101,5
	2010	100,7	101,0	101,4	100,9
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO <i>GROSS VALUE ADDED</i>	2006	102,1	100,7	102,5	101,3
	2007	101,9	101,6	100,9	101,9
	2008	101,7	100,3	101,0	100,1
	2009	99,6	101,3	100,5	100,6
	2010	101,8	100,0	101,0	101,4
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2006	103,5	100,6	104,3	102,3
	2007	101,6	103,6	101,7	103,1
	2008	102,0	100,0	99,0	98,9
	2009	99,1	101,7	102,9	102,6
	2010	103,1	101,4	101,5	101,5
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2006	103,5	104,1	105,0	104,9
	2007	101,5	99,9	101,8	102,7
	2008	100,3	102,5	100,6	101,1
	2009	105,4	101,1	102,7	100,5
	2010	101,0	102,0	102,3	104,0
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2006	99,9	102,4	101,9	101,8
	2007	100,6	100,7	100,9	101,9
	2008	102,2	100,8	100,6	100,8
	2009	102,1	100,7	101,3	100,1
	2010	100,6	100,1	101,3	101,8
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2006	103,4	98,3	112,6	92,2
	2007	100,4	103,8	102,6	100,5
	2008	100,6	96,5	99,0	96,8
	2009	97,7	100,8	100,5	103,4
	2010	101,0	102,3	101,1	100,8
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2006	99,8	100,7	100,3	100,4
	2007	101,1	100,5	100,5	101,6
	2008	100,0	101,7	99,9	100,5
	2009	99,9	99,2	103,4	100,2
	2010	100,4	102,0	98,2	100,8
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2006	102,2	101,7	102,1	97,8
	2007	104,1	102,7	100,6	100,2
	2008	106,8	98,8	103,0	101,9
	2009	95,8	103,9	103,1	101,1
	2010	97,1	98,4	98,0	100,9
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2006	101,9	106,0	104,5	101,7
	2007	114,6	110,4	98,6	104,6
	2008	107,3	97,9	106,0	102,7
	2009	85,9	96,4	64,5	108,7
	2010	127,3	96,9	98,3	98,5
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2006	103,4	99,9	100,1	100,4
	2007	96,8	100,3	100,2	100,9
	2008	100,2	98,8	99,4	98,2
	2009	103,0	102,0	100,4	100,8
	2010	104,2	99,9	99,6	101,5
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2006	101,3	102,4	101,4	101,7
	2007	105,1	102,1	101,7	101,2
	2008	103,3	101,4	102,6	102,2
	2009	100,7	102,1	100,0	100,5
	2010	100,8	99,2	99,7	101,2
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION; HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2006	101,2	100,3	100,3	102,0
	2007	100,7	100,6	99,4	98,8
	2008	101,1	100,8	101,4	101,7
	2009	99,9	100,9	100,8	98,3
	2010	101,2	99,1	99,9	101,2

Tablica 37. Dynamika wolumenu PKB według elementów rozdysponowania w latach 2006-2010, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2005.

Table 37. Volume growth rate of GDP by components of distribution in 2006-2010, seasonally adjusted, at constant prices of 2005

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)
		poprzedni kwartał = 100			
		previous quarter = 100			
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2006	101,7	101,6	102,0	101,4
	2007	101,8	101,7	101,3	102,2
	2008	101,4	100,7	100,8	99,6
	2009	100,4	100,6	100,4	101,5
	w tym: (of which) 2010	100,7	101,0	101,4	100,9
SPOŻYCIE OGÓŁEM <i>FINAL CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2006	101,5	101,2	101,4	101,2
	2007	101,1	101,0	101,1	100,7
	2008	102,0	102,0	100,8	101,3
	2009	100,1	99,8	100,5	100,8
	2010	101,2	100,6	101,5	100,4
SPOŻYCIE INDYWIDUALNE <i>INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2006	101,1	101,5	101,5	101,2
	2007	101,3	100,9	101,1	100,8
	2008	101,9	101,8	100,6	101,3
	2009	100,2	99,8	100,6	100,7
	2010	101,0	100,7	101,3	100,5
AKUMULACJA <i>GROSS CAPITAL FORMATION</i>	2006	103,2	104,2	106,3	106,4
	2007	108,8	103,2	103,8	103,4
	2008	101,4	99,5	97,1	94,1
	2009	95,4	99,1	100,9	103,2
	2010	102,1	103,5	102,1	102,5
NAKŁADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE <i>GROSS FIXED CAPITAL FORMATION</i>	2006	103,1	104,8	104,1	103,9
	2007	105,0	103,1	104,8	102,7
	2008	102,8	102,1	99,7	100,0
	2009	100,2	97,9	99,7	100,0
	2010	98,5	101,9	100,6	101,3
POPYT KRAJOWY <i>DOMESTIC USES</i>	2006	102,0	101,8	102,3	102,3
	2007	102,1	102,2	101,8	101,9
	2008	101,9	100,9	100,1	99,4
	2009	99,2	99,6	100,4	101,1
	2010	101,5	101,1	101,6	101,1

Tablica 38. Dynamika trendu wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 2006-2010, ceny stałe przy roku odniesienia 2005.

Table 38. Volume growth rate of trend of GDP and gross value added in 2006-2010, at constant prices of 2005.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)
		poprzedni kwartał = 100			
		previous quarter = 100			
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2006	101,5	101,7	101,7	101,7
	2007	101,7	101,6	101,7	101,7
	2008	101,4	100,9	100,5	100,1
	2009	100,2	100,4	100,7	101,0
	2010	101,0	101,1	101,2	101,1
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO <i>GROSS VALUE ADDED</i>	2006	101,5	101,6	101,7	101,7
	2007	101,7	101,5	101,4	101,5
	2008	101,3	100,9	100,6	100,3
	2009	100,3	100,6	100,7	100,9
	2010	101,0	100,8	100,9	101,0
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2006	102,4	102,2	102,9	102,6
	2007	102,2	102,6	102,6	102,5
	2008	101,8	100,2	99,1	98,9
	2009	99,6	101,4	102,6	102,9
	2010	102,6	101,9	101,5	101,3
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2006	103,1	104,0	104,2	103,6
	2007	102,3	101,4	101,5	101,6
	2008	101,5	101,5	101,6	102,1
	2009	102,7	102,4	101,8	101,4
	2010	101,4	101,9	102,6	103,2
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2006	101,3	101,4	101,5	101,4
	2007	101,2	101,1	101,2	101,4
	2008	101,4	101,2	101,1	101,1
	2009	101,1	101,0	100,9	100,7
	2010	100,7	100,8	101,0	101,1
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2006	101,6	100,8	101,0	101,4
	2007	101,8	102,4	102,2	101,0
	2008	99,6	98,3	97,8	97,7
	2009	98,4	99,9	101,2	101,9
	2010	101,9	101,7	101,4	101,2
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2006	100,1	100,3	100,4	100,6
	2007	100,7	100,7	100,8	100,9
	2008	100,8	100,7	100,5	100,2
	2009	100,0	100,5	101,2	101,1
	2010	100,8	100,5	100,0	100,2
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2006	102,0	102,1	101,1	100,6
	2007	102,1	102,5	101,1	101,9
	2008	103,0	101,8	101,6	100,6
	2009	99,4	101,6	102,7	100,6
	2010	98,6	98,1	98,9	100,1
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2006	100,9	102,8	104,5	107,3
	2007	108,5	107,3	105,2	104,0
	2008	104,0	103,4	101,2	96,9
	2009	94,0	93,8	97,7	102,2
	2010	102,2	99,5	95,4	94,2
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2006	101,6	100,8	100,1	99,4
	2007	98,6	99,4	100,4	100,5
	2008	100,0	99,3	98,9	99,7
	2009	101,5	101,8	100,9	101,6
	2010	102,2	100,8	100,2	100,5
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2006	101,5	101,8	101,8	102,5
	2007	103,3	102,7	101,8	101,9
	2008	102,2	102,2	102,2	101,9
	2009	101,5	101,1	100,7	100,4
	2010	100,3	99,9	100,0	100,5
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION; HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2006	100,5	100,6	100,7	100,9
	2007	100,7	100,3	100,0	99,9
	2008	100,4	100,8	101,1	101,0
	2009	100,7	100,5	100,2	99,9
	2010	100,0	99,9	100,1	100,3

Tablica 39. Dynamika trendu wolumenu PKB według elementów rozdysponowania w latach 2006-2010,
ceny stałe przy roku odniesienia 2005.
Table 39. Volume growth rate of trend of GDP by components of distribution in 2006-2010, at constant prices of 2005

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)
		poprzedni kwartał = 100			
		previous quarter = 100			
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2006	101,5	101,7	101,7	101,7
	2007	101,7	101,6	101,7	101,7
	2008	101,4	100,9	100,5	100,1
	2009	100,2	100,4	100,7	101,0
	w tym: (of which) 2010	101,0	101,1	101,2	101,1
SPOŻYCIE OGÓŁEM <i>FINAL CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2006	101,3	101,4	101,3	101,2
	2007	101,1	101,0	101,0	101,2
	2008	101,6	101,6	101,3	100,8
	2009	100,4	100,1	100,4	100,8
	2010	100,9	101,0	101,0	100,7
SPOŻYCIE INDYWIDUALNE <i>INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2006	101,2	101,4	101,4	101,3
	2007	101,2	101,1	101,1	101,2
	2008	101,4	101,3	101,1	100,8
	2009	100,5	100,4	100,5	100,7
	2010	100,8	100,9	100,9	100,8
AKUMULACJA <i>GROSS CAPITAL FORMATION</i>	2006	103,8	104,8	105,9	106,7
	2007	106,3	105,2	103,8	102,7
	2008	101,2	99,2	97,1	96,0
	2009	96,3	98,0	100,2	102,2
	2010	102,9	102,9	102,6	102,4
NAKŁADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE <i>GROSS FIXED CAPITAL FORMATION</i>	2006	103,7	104,1	104,2	104,3
	2007	104,2	104,2	103,7	103,2
	2008	102,4	101,6	100,7	100,0
	2009	99,5	99,2	99,2	99,4
	2010	99,9	100,4	101,1	101,6
POPYT KRAJOWY <i>DOMESTIC USES</i>	2006	101,9	102,0	102,2	102,3
	2007	102,2	102,1	101,9	101,9
	2008	101,6	101,0	100,1	99,5
	2009	99,3	99,7	100,4	101,0
	2010	101,3	101,4	101,4	101,1

**NIEFINANSOWE RACHUNKI KWARTALNE
WEDŁUG SEKTORÓW INSTYTUCJONALNYCH**
ceny bieżące

**NON-FINANCIAL QUARTERLY ACCOUNTS
BY INSTITUTIONAL SECTORS**
current prices

Tablica 40. Niefinansowe rachunki kwartalne według sektorów instytucjonalnych w latach 2006-2010, ceny bieżące.

Table 40. Non-financial quarterly accounts by institutional sectors in 2006-2010, at current prices.

Transakcje bilansujące <i>Transaction & balancing items</i>		SEKTORY (SECTORS)									
		Gospodarka narodowa (National economy)					Przedsiębiorstw (Non-financial corporations)				
		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)									
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO	2006	242 785	255 497	261 511	300 238	1 060 031					
<i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2007	270 132	282 922	291 059	332 624	1 176 737					
	2008	299 129	310 865	314 722	350 716	1 275 432					
	2009	312 784	325 203	332 222	373 157	1 343 366					
	2010	323 089	343 960	350 897	397 416	1 415 362					
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO	2006	217 438	224 889	227 149	261 703	931 179	97 328	104 137	109 279	130 075	440 819
<i>GROSS VALUE ADDED</i>	2007	240 418	247 081	252 575	289 368	1 029 442	109 594	115 404	121 588	143 337	489 923
	2008	263 225	273 098	274 875	305 278	1 116 476	127 465	127 015	133 349	147 778	535 607
	2009	283 485	287 657	290 550	331 999	1 193 691	142 338	137 719	139 396	171 156	590 609
	2010	286 992	301 924	306 598	350 913	1 246 427	142 739	147 188	148 752	182 348	621 027
NADWYŻKA OPERACYJNA BRUTTO + DOCHÓD MIESZANY BRUTTO	2006	123 944	127 947	131 136	159 362	542 389	42 700	45 799	50 174	68 791	207 464
<i>GROSS OPERATING SURPLUS + GROSS MIXED INCOME</i>	2007	137 168	141 305	145 298	178 696	602 467	47 660	51 428	54 457	76 676	230 221
	2008	148 895	152 959	155 997	172 982	630 833	57 423	54 631	58 263	69 969	240 286
	2009	163 823	163 898	162 487	196 614	686 822	72 234	63 304	61 563	93 334	290 435
	2010	160 291	169 576	169 607	206 672	706 146	65 849	67 435	63 685	99 642	296 611
DOCHODY DO DYSPOZYCJI BRUTTO	2006	236 394	250 669	258 896	290 707	1 036 666	17 867	21 814	28 136	43 253	111 070
<i>GROSS DISPOSABLE INCOME</i>	2007	260 792	273 099	283 256	321 979	1 139 126	11 387	24 754	25 646	45 160	106 947
	2008	292 981	304 111	312 959	344 158	1 254 209	22 228	31 012	33 372	50 096	136 708
	2009	303 829	316 783	321 584	358 545	1 300 741	41 938	33 334	29 582	65 082	169 936
	2010	315 550	337 298	341 155	385 777	1 379 780	37 753	46 525	39 258	72 749	196 285
OSZCZĘDNOŚCI BRUTTO	2006	25 732	35 432	44 271	75 211	180 646	17 867	21 814	28 136	43 253	111 070
<i>GROSS SAVING</i>	2007	30 596	41 410	52 453	91 768	216 227	11 387	24 754	25 646	45 160	106 947
	2008	37 776	50 490	58 422	86 303	232 991	22 228	31 012	33 372	50 096	136 708
	2009	32 875	53 862	54 506	90 709	231 952	41 938	33 334	29 582	65 082	169 936
	2010	32 439	59 402	55 275	96 757	243 873	37 753	46 525	39 258	72 749	196 285
WIERZYTELNOŚCI NETTO (+) / ZADŁUŻENIE NETTO (-)	2006	-6 959	-7 926	-5 706	-12 142	-32 733	1 711	-905	-1 558	-5 013	-5 765
<i>NET LENDING (+) / NET BORROWING (-)</i>	2007	-14 043	-17 288	-13 014	-15 769	-60 114	-14 461	-12 921	-9 439	-14 676	-51 497
	2008	-15 310	-16 893	-12 723	-18 167	-63 093	-10 270	-4 962	-3 953	-1 977	-21 162
	2009	-4 935	-959	-8 200	-11 159	-25 253	22 592	4 892	2 437	20 141	50 062
	2010	-6 055	-2 729	-9 637	-12 040	-30 461	17 752	16 385	7 534	23 163	64 834

Tablica 40. Niefinansowe rachunki kwartalne według sektorów instytucjonalnych w latach 2006-2010, ceny bieżące (c.d.).

Table 40. Non-financial quarterly accounts by institutional sectors in 2006-2010, at current prices (cont.).

Transakcje bilansujące Transaction & balancing items		SEKTORY (SECTORS)									
		Instytucji finansowych i ubezpieczeniowych (Financial corporation)					(Instytucji rządowych i samorządowych) General government				
		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)									
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO	2006										
<i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2007										
	2008										
	2009										
	2010										
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO	2006	9 554	10 149	10 667	11 288	41 658	33 045	35 235	33 508	34 784	136 572
<i>GROSS VALUE ADDED</i>	2007	13 061	14 066	12 629	14 287	54 043	36 713	36 154	35 807	38 268	146 942
	2008	14 355	14 580	14 198	15 235	58 368	37 366	39 928	38 845	46 225	162 364
	2009	11 919	10 648	12 862	11 372	46 801	42 552	41 623	42 171	47 354	173 700
	2010	11 873	12 560	16 957	12 213	53 603	43 151	43 922	42 517	51 039	180 629
NADWYŻKA OPERACYJNA BRUTTO + DOCHÓD MIESZANY BRUTTO	2006	5 542	6 485	6 815	6 366	25 208	7 902	7 616	7 642	8 225	31 385
<i>GROSS OPERATING SURPLUS + GROSS MIXED INCOME</i>	2007	8 852	9 497	7 962	9 888	36 199	8 105	7 223	8 905	8 299	32 532
	2008	9 727	9 347	9 066	9 916	38 056	8 508	8 229	8 265	8 838	33 840
	2009	6 707	5 449	7 773	5 871	25 800	8 938	8 500	8 501	8 439	34 378
	2010	6 709	6 763	12 009	6 302	31 783	9 574	8 913	8 389	8 956	35 832
DOCHODY DO DYSPOZYCJI BRUTTO	2006	7 887	7 763	6 526	9 068	31 244	46 725	46 949	51 221	55 753	200 648
<i>GROSS DISPOSABLE INCOME</i>	2007	11 229	10 525	9 966	16 342	48 062	60 447	52 306	59 118	68 787	240 658
	2008	14 468	11 296	15 495	16 971	58 230	66 739	57 117	60 532	68 785	253 173
	2009	12 706	10 812	12 420	7 253	43 191	60 455	45 173	62 606	55 849	224 083
	2010	12 508	8 808	15 014	11 659	47 989	60 866	48 076	60 712	58 128	227 782
OSZCZĘDNOŚCI BRUTTO	2006	1 194	3 704	-989	-3 044	865	-456	-2 904	3 972	6 329	6 941
<i>GROSS SAVING</i>	2007	893	383	8 128	15 427	24 831	8 541	-1 899	7 223	15 766	29 631
	2008	15 953	12 588	12 405	19 159	60 105	9 973	-721	3 619	4 199	17 070
	2009	13 083	-2 989	-1 834	-3 844	4 416	-1 239	-15 239	4 172	-11 364	-23 670
	2010	-566	7 873	-3 328	2 830	6 809	-3 065	-15 531	-4 149	-16 732	-39 477
WIERZYTELNOŚCI NETTO (+) / ZADŁUŻENIE NETTO (-)	2006	447	2 475	-2 315	-5 516	-4 909	-5 209	-10 981	-8 171	-14 110	-38 471
<i>NET LENDING (+) / NET BORROWING (-)</i>	2007	45	-1 266	6 469	12 314	17 562	3 427	-11 330	-4 865	-8 778	-21 546
	2008	14 986	10 727	10 790	16 466	52 969	4 347	-13 812	-11 415	-26 045	-46 925
	2009	12 117	-4 276	-3 372	-6 389	-1 920	-7 927	-28 593	-13 589	-48 611	-98 720
	2010	-1 390	6 687	-4 167	938	2 068	-9 995	-28 995	-19 310	-53 298	-111 598

Tablica 40. Niefinansowe rachunki kwartalne według sektorów instytucjonalnych w latach 2006-2010, ceny bieżące (dok.).

Table 40. Non-financial quarterly accounts by institutional sectors in 2006-2010, at current prices (cont.).

Transakcje bilansujące Transaction & balancing items		SEKTORY (SECTORS)									
		Gospodarstw domowych i instytucji niekomercyjnych (Households and non-profit institutions)					Zagranica (Rest of the world)				
		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)									
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2006										
	2007										
	2008										
	2009										
	2010										
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO <i>GROSS VALUE ADDED</i>	2006	77 511	75 368	73 695	85 556	312 130					
	2007	81 050	81 457	82 551	93 476	338 534					
	2008	84 039	91 575	88 483	96 040	360 137					
	2009	86 676	97 667	96 121	102 117	382 581					
	2010	89 229	98 254	98 372	105 313	391 168					
NADWYŻKA OPERACYJNA BRUTTO + DOCHÓD MIESZANY BRUTTO <i>GROSS OPERATING SURPLUS + GROSS MIXED INCOME</i>	2006	67 800	68 047	66 505	75 980	278 332					
	2007	72 551	73 157	73 974	83 833	303 515					
	2008	73 237	80 752	80 403	84 259	318 651					
	2009	75 944	86 645	84 650	88 970	336 209					
	2010	78 159	86 465	85 524	91 772	341 920					
DOCHODY DO DYSPOZYCJI BRUTTO <i>GROSS DISPOSABLE INCOME</i>	2006	163 915	174 143	173 013	182 633	693 704					
	2007	177 729	185 514	188 526	191 690	743 459					
	2008	189 546	204 686	203 560	208 306	806 098					
	2009	188 730	227 464	216 976	230 361	863 531					
	2010	204 423	233 889	226 171	243 241	907 724					
OSZCZĘDNOŚCI BRUTTO <i>GROSS SAVING</i>	2006	7 127	12 818	13 152	28 673	61 770					
	2007	9 775	18 172	11 456	15 415	54 818					
	2008	-10 378	7 611	9 026	12 849	19 108					
	2009	-20 907	38 756	22 586	40 835	81 270					
	2010	-1 683	20 535	23 494	37 910	80 256					
WIERZYTELNOŚCI NETTO (+) / ZADŁUŻENIE NETTO (-) <i>NET LENDING (+) / NET BORROWING (-)</i>	2006	-3 908	1 485	6 338	12 497	16 412	6 959	7 926	5 706	12 142	32 733
	2007	-3 054	8 229	-5 179	-4 629	-4 633	14 043	17 288	13 014	15 769	60 114
	2008	-24 373	-8 846	-8 145	-6 611	-47 975	15 310	16 893	12 723	18 167	63 093
	2009	-31 717	27 018	6 324	23 700	25 325	4 935	959	8 200	11 159	25 253
	2010	-12 422	3 194	6 306	17 157	14 235	6 055	2 729	9 637	12 040	30 461