

GŁÓWNY URZĄD STATYSTYCZNY

**WYNIKI FINANSOWE
PODMIOTÓW GOSPODARCZYCH
I - XII 2007**

WARSZAWA, maj 2008 r.

| | |
|------------------------|---|
| Opracowanie publikacji | GUS, Departament Przedsiębiorstw i Cen |
| kierujący | Izabella Zagoździńska – dyrektor Departamentu |
| zespół: | Bożena Walachowska Jerzy Bajorek Joanna Paździerska Lucyna Słomska |
| Okładka | Zakład Wydawnictw Statystycznych |

ISSN 1425-7882

Publikacja dostępna w Internecie – www.stat.gov.pl

SPIS TREŚCI

CONTENTS

| | |
|-----------------------------|---|
| Przedmowa | 3 |
| <i>Preface</i> | |
| Uwagi metodologiczne | 5 |
| <i>Methodological notes</i> | |
| Uwagi analityczne | 8 |
| <i>Analytical part</i> | |

TABLICE

Tables

| | Tablica Table | Strona Page |
|--|------------------|----------------|
| Podstawowe dane o badanych podmiotach | 1 | 14 |
| <i>Basic data on surveyed entities</i> | | |
| Przychody i koszty w podmiotach gospodarczych o liczbie pracujących powyżej 49 osób | 2 | 16 |
| <i>Revenues and costs of economic entities with more than 49 persons employed</i> | | |
| Wyniki finansowe podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących powyżej 49 osób ... | 3 | 22 |
| <i>Financial results of economic entities with more than 49 persons employed</i> | | |
| Wskaźniki ekonomiczne podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących powyżej 49 osób | 4 | 28 |
| <i>Economic relations of economic entities with more than 49 persons employed</i> | | |
| Koszty w układzie rodzajowym w podmiotach gospodarczych o liczbie pracujących powyżej 49 osób | 5 | 34 |
| <i>Costs by types in economic entities with more than 49 persons employed</i> | | |
| Wyniki finansowe podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących powyżej 49 osób, według wskaźnika rentowności obrotu netto w wybranych sekcjach | 6 | 40 |
| <i>Financial results of economic entities with more than 49 persons employed by profitability rate of net turnover in selected NACE sections</i> | | |
| Aktywa obrotowe podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących powyżej 49 osób | 7 | 42 |
| <i>Current assets of economic entities with more than 49 persons employed</i> | | |
| Sprzedaż opodatkowana wg stawek VAT w podmiotach gospodarczych o liczbie pracujących powyżej 49 osób | 8 | 48 |
| <i>Taxation sale by VAT rates in the economic entities with more than 49 persons employed</i> | | |
| Wyniki finansowe podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących powyżej 49 osób, w zależności od wielkości osiąganych przychodów z całokształtu działalności | 9 | 50 |
| <i>Financial results of economic entities with more than 49 persons employed by the value of revenues from total activity</i> | | |
| Zobowiązania długo- i krótkoterminowe podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących powyżej 49 osób | 10 | 52 |
| <i>Long- and short-term liabilities of economic entities with more than 49 persons employed</i> | | |

| | Tablica <i>Table</i> | Strona <i>Page</i> |
|---|-------------------------|-----------------------|
| Podstawowe informacje o podmiotach gospodarczych o liczbie pracujących powyżej 49 osób, wykazujących sprzedaż na eksport | 11 | 58 |
| <i>Basic informations on exporting entities showing export with more than 49 persons employed</i> | | |
| Nakłady na środki trwałe podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących powyżej 49 osób w wybranych sekcjach | 12 | 60 |
| <i>Outlays on fixed assets of economic entities with more than 49 persons employed by selected NACE sections</i> | | |
| Podstawowe kategorie finansowe podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących 10-49 osób | 13 | 62 |
| <i>Basic financial categories of economic entities with 10 to 49 persons employed</i> | | |
| Koszty w układzie rodzajowym w podmiotach gospodarczych o liczbie pracujących 10-49 osób | 14 | 64 |
| <i>Costs by types of economic entities with 10 to 49 persons employed</i> | | |
| Aktywa obrotowe podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących 10-49 osób | 15 | 70 |
| <i>Current assets of economic entities with 10 to 49 persons employed</i> | | |
| Zobowiązania długo- i krótkoterminowe podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących 10-49 osób | 16 | 76 |
| <i>Long- and short-term liabilities of economic entities with 10 to 49 persons employed</i> | | |
| Nakłady na środki trwałe podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących 10-49 osób w wybranych sekcjach | 17 | 82 |
| <i>Outlays on fixed assets of economic entities with 10 to 49 persons employed by selected NACE sections</i> | | |
| Podstawowe informacje o podmiotach gospodarczych według liczby pracujących w dniu 31.12.2007 | 18 | 84 |
| <i>Basic informations on economic entities according to the number of persons employed as of 31.12.2007</i> | | |

PRZEDMOWA

W niniejszej publikacji zawarto dane statystyczne o przychodach, kosztach i wynikach finansowych oraz aktywach obrotowych i nakładach na środki trwałe podmiotów prowadzących działalność gospodarczą w okresie I – XII 2007 r. Źródłem informacji są sprawozdania sporządzane na formularzu F-01/I-01 przez podmioty gospodarcze prowadzące księgi rachunkowe, o liczbie pracujących powyżej 9 osób. W publikacji prezentowane są dane o podmiotach prowadzących działalność w zakresie górnictwa, przetwórstwa przemysłowego, wytwarzania i zaopatrywania w energię elektryczną, gaz i wodę, budownictwa, handlu i napraw, hoteli i restauracji, transportu, gospodarki magazynowej i łączności, obsługi nieruchomości i firm, edukacji, ochrony zdrowia i opieki społecznej oraz działalności usługowej, komunalnej, społecznej i indywidualnej pozostałej.

Badane podmioty są klasyfikowane w dwóch grupach ze względu na liczbę pracujących, według której określone są obowiązki sprawozdawcze na dany rok. Zmiana liczby pracujących w ciągu roku kalendarzowego nie powoduje zmiany obowiązków sprawozdawczych i prezentacji publikowanych wyników. Do pierwszej grupy zalicza się podmioty, w których liczba pracujących wynosi powyżej 49 osób. Jednostki te są zobowiązane do przekazywania sprawozdań statystycznych w okresach kwartalnych. Podstawowe dane kwartalne są publikowane w Biuletynie Statystycznym. Szczegółowe dane dla tej zbiorowości za rok 2007 przedstawiono w tablicach 2 – 12. Druga grupa jednostek obejmuje podmioty, w których liczba pracujących jest zawarta w przedziale 10 – 49 osób. Jednostki te są zobowiązane do przekazywania sprawozdań w okresach półrocznych. Dane o tej grupie podmiotów zaprezentowano w tablicach 13 – 17. W tablicy 1 podano podstawowe dane dla całej badanej zbiorowości pogrupowane według liczby pracujących, na podstawie której określono obowiązki sprawozdawcze. Dodatkowo, w tablicy 18 zamieszczono dane dla całej zbiorowości podmiotów gospodarczych biorących udział w badaniu w 2007 roku, pogrupowanych według liczby pracujących w dniu 31 grudnia 2007 r.

W publikacji dane statystyczne zaprezentowano według sektorów własności oraz sekcji i wybranych działów Polskiej Klasyfikacji Działalności (PKD 2004).

Wszystkie prezentowane wartości podawane są w cenach bieżących.

Dyrektor Departamentu
Przedsiębiorstw i Cen

Izabella Zagoździńska

PREFACE

In the publication there are included statistical data on revenues, costs and financial results as well as current assets and investment outlays on fixed assets of entities conducting business activity in 2007. Statistical questionnaire F-01/I-01 fulfilled by economic entities keeping books of accounts and with more than 9 persons employed was the source of information on those entities. Data presented in the publication refer to companies performing activity in the following areas: mining, manufacturing, electricity, gas and water supply, construction, trade and repair, hotels and restaurants, transport, storage and communication, real estate, renting and business activities, education, health and social work as well as other community, social and personal service activities.

The surveyed entities are divided into two groups with regard to a number of persons employed, determining reporting obligations in the given year. The change of the number of persons employed during the year does not influence statistical obligations and the presentation of published results. The first group comprises entities with more than 49 persons employed. These units are obliged to prepare the statistical form quarterly. Basic quarterly data are published in the Statistical Bulletin, whereas detailed data for the described population for the year 2007 are included in this publication, in tables 2 – 12. The second group of entities includes companies with 10 to 49 persons employed. These units are obliged to fulfil the statistical form after the second and fourth quarter of the year. Data on these entities are presented in tables 13 – 17. The first table in the publication provides main data on the whole surveyed population grouped by the number of persons employed, on the basis of which reporting obligations were determined. In addition, table 18 comprises data on the whole population of entities participating in the survey in 2007, aggregated by number of persons employed on 31st December 2007.

In the publication, data are presented by ownership sectors and by sections and selected divisions of the Polish Classification of Economic Activities (PKD 2004).

All values are presented at current prices.

*Director of the Business
and Price Division*

Izabella Zagoździńska

UWAGI METODOLOGICZNE

1. Podstawowe pojęcia i wskaźniki ekonomiczne stosowane w publikacji

Przychody z całokształtu działalności obejmują:

- **przychody netto ze sprzedaży produktów** (wytworzonych przez jednostkę, a także opakowań, wyposażenia i usług obcych, jeżeli są one fakturowane odbiorcom łącznie z produktami);
- **przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów**, tj. nabytych w celu odsprzedaży w stanie nieprzetworzonym rzeczowych aktywów obrotowych oraz produktów wytworzonych przez jednostkę, jeśli sprzedawane są one w sieci własnych sklepów obok towarów obcej produkcji;
- **przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów na eksport** obejmują wewnątrzwspólnotową dostawę do krajów członkowskich UE oraz eksport do krajów pozaunijnych;
- **pozostałe przychody operacyjne**, tj. przychody związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych (środków trwałych, środków trwałych w budowie, wartości niematerialnych i prawnych, inwestycji w nieruchomości i prawa), otrzymane nieodpłatnie, w tym w drodze darowizny, aktywa (środki pieniężne), odszkodowania, rozwiązane rezerwy, korekty odpisów aktualizujących wartość aktywów niefinansowych, przychody z działalności socjalnej, przychody z najmu lub dzierżawy środków trwałych albo inwestycji w nieruchomości i prawa;
- **przychody finansowe**, tj. kwoty należne z tytułu dywidend i udziałów w zysku, odsetki od udzielanych pożyczek, odsetki od lokat terminowych, odsetki za zwłokę, zysk ze zbycia inwestycji (sprzedaży), zmniejszenia odpisów aktualizacyjnych wartości inwestycji wobec całkowitego lub częściowego ustania przyczyn powodujących trwałą utratę ich wartości, nadwyżkę dodatnich różnic kursowych nad ujemnymi.

Koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności obejmują:

- **koszt własny sprzedanych produktów, towarów i materiałów** związany z podstawową działalnością operacyjną, do którego zaliczono wartość sprzedanych towarów i materiałów oraz koszty ogółem pomniejszone o koszt wytworzenia świadczeń na własne potrzeby jednostki i skorygowane o zmianę stanu produktów;
- **pozostałe koszty operacyjne**, tj. koszty związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: stratę ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych, amortyzację oddanych w dzierżawę lub najem środków trwałych i środków trwałych w budowie, nieplanowane odpisy amortyzacyjne (odpisy z tytułu trwałej utraty wartości), poniesione kary, grzywny, odszkodowania, odpisane w części lub całość wierzytelności w związku z postępowaniem upadłościowym, układowym i naprawczym, utworzone rezerwy na prawne lub o dużym stopniu prawdopodobieństwa przyszłe zobowiązanie (straty z transakcji gospodarczych w toku), odpisy

aktualizujące wartość aktywów niefinansowych, koszty utrzymania obiektów działalności socjalnej, darowizny lub nieodpłatnie przekazane aktywa trwałe;

- **koszty finansowe**, tj. m.in. odsetki od zaciągniętych kredytów i pożyczek, odsetki i dyskonto od wyemitowanych przez jednostkę obligacji, odsetki za zwłokę, stratę ze zbycia inwestycji, odpisy z tytułu aktualizacji wartości inwestycji, nadwyżkę ujemnych różnic kursowych nad dodatnimi.

Wynik ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów stanowi różnicę między przychodami netto osiągniętymi ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów a kosztami poniesionymi na ich uzyskanie (koszt własny sprzedanych produktów, towarów i materiałów).

Wynik finansowy na działalności gospodarczej jest sumą wyników finansowych: na sprzedaży produktów, towarów i materiałów, na pozostałej działalności operacyjnej oraz na operacjach finansowych.

Wynik finansowy brutto (zysk lub strata) jest to wynik na działalności gospodarczej, skorygowany o wynik zdarzeń nadzwyczajnych.

Obciążenia wyniku finansowego brutto obejmują podatek dochodowy od osób prawnych i fizycznych i płatności z nim zrównanych na podstawie odrębnych przepisów (wpłaty z zysku po opodatkowaniu podatkiem dochodowym na rzecz budżetu przez przedsiębiorstwa państwowe i jednoosobowe spółki skarbu państwa).

Wpływający na wynik finansowy podatek dochodowy za dany okres sprawozdawczy obejmuje część bieżącą i część odroczoną. Część odroczona stanowi różnicę między stanem rezerw i aktywów z tytułu podatku odroczonego (w związku z przejściowymi różnicami między wynikiem finansowym brutto a podstawą opodatkowania, wynikającymi z odmienności momentu ujęcia przychodu i kosztu zgodnie z przepisami o rachunkowości a przepisami podatkowymi) na koniec i początek okresu sprawozdawczego.

Wynik finansowy netto (zysk lub strata) otrzymuje się po pomniejszeniu wyniku finansowego brutto o obowiązkowe obciążenia.

Aktywa obrotowe oraz zobowiązania:

- **aktywa obrotowe** są częścią kontrolowanych przez jednostkę zasobów majątkowych wykorzystywanych w działalności operacyjnej o wiarygodnie określonej wartości, powstałych w wyniku przeszłych zdarzeń, które spowodują w przyszłości wpływ do jednostki korzyści ekonomicznych. Obejmują: zapasy (rzeczowe aktywa obrotowe) oraz krótkoterminowe: należności, inwestycje oraz rozliczenia międzyokresowe;

- **należności krótkoterminowe** obejmują ogół należności z tytułu dostaw i usług oraz całość lub część należności z innych tytułów niezaliczonych do aktywów finansowych, a które stają się wymagalne w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego;

- **inwestycje krótkoterminowe** są krótkoterminowymi aktywami nabytymi w celu osiągnięcia korzyści ekonomicznych wynikających z przyrostu wartości tych aktywów;

- **krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe** są rozliczeniami, które trwają nie dłużej niż 12 miesięcy od dnia bilansowego;

- **zobowiązania** są wynikającym z przeszłych zdarzeń obowiązkiem wykonania świadczeń o wiarygodnie określonej wartości, które powodują wykorzystanie już posiadanych lub przyszłych aktywów jednostki;
- **zobowiązania krótkoterminowe** (bez funduszy specjalnych) to ogół zobowiązań z tytułu dostaw i usług, a także całość lub część pozostałych zobowiązań, które stają się wymagalne w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego;
- **zobowiązania długoterminowe** są ogółem zobowiązań, których okres spłaty na dzień bilansowy jest dłuższy niż rok, z wyjątkiem zobowiązań z tytułu dostaw i usług.

Wskaźniki:

- **wskaźnik poziomu kosztów** jest to relacja kosztów uzyskania przychodów z całokształtu działalności do przychodów z całokształtu działalności;
- **wskaźnik rentowności ze sprzedaży** jest to relacja wyniku ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów do przychodów netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów;
- **wskaźnik rentowności obrotu brutto** jest to relacja wyniku finansowego brutto do przychodów z całokształtu działalności;
- **wskaźnik rentowności obrotu netto** jest to relacja wyniku finansowego netto do przychodów z całokształtu działalności;
- **wskaźnik płynności finansowej I stopnia** jest to relacja inwestycji krótkoterminowych do zobowiązań krótkoterminowych;
- **wskaźnik płynności finansowej II stopnia** jest to relacja inwestycji krótkoterminowych i należności krótkoterminowych do zobowiązań krótkoterminowych;
- **wskaźnik płynności III stopnia** jest to relacja aktywów obrotowych jednostki (zapasów, należności krótkoterminowych, inwestycji krótkoterminowych i krótkoterminowych rozliczeń międzyokresowych) do zobowiązań krótkoterminowych.

Nakłady na środki trwałe to poniesione w okresie sprawozdawczym nakłady na budowę lub (i) zakup środków trwałych (w tym także niewymagających montażu lub instalacji) wraz z kosztami ponoszonymi przy ich nabyciu, tj. kosztami transportu, załadunku i wyładunku, ubezpieczenia w drodze, cel itp., nakłady na wytworzenie środków trwałych we własnym zakresie, koszty dostosowania środka trwałego do użytkowania, koszty montażu oraz nakłady na ulepszenie istniejących środków trwałych, w tym również na ulepszenie obcych środków trwałych.

W związku z elektronicznym naliczaniem tablic, w niektórych przypadkach sumy składników mogą się różnić nieznacznie od podanych wielkości „ogółem”.

UWAGI ANALITYCZNE

1. Ogólna charakterystyka podmiotów gospodarczych.

Zawarte w niniejszej publikacji informacje o wynikach finansowych osiągniętych przez podmioty gospodarcze w 2007 roku obejmują dane o 43495 przedsiębiorstwach, co oznacza wzrost w stosunku do 2006 r. o 1,4%. Wśród badanych przedsiębiorstw przeważały jednostki małe o liczbie pracujących od 10 do 49 osób, stanowiąc 62,0% całej populacji. Udział jednostek średnich o liczbie pracujących od 50 do 249 osób wyniósł 30,8 %, a jednostek dużych o liczbie pracujących powyżej 249 osób – 7,2%.

Według stanu na 31 grudnia 2007 r. w przedsiębiorstwach objętych badaniem pracowało 4744,1 tys. osób, co oznacza wzrost o 5,4 % w stosunku do 2006 r. Był on najszybszy w grupie podmiotów dużych (o 6,7%). W jednostkach małych pracowało 14,7% osób, w średnich 30,0%, a w dużych 55,3%.

Przychody z całokształtu działalności uzyskane przez badane przedsiębiorstwa wzrosły o 14,2% w stosunku do 2006 r., w największym stopniu w jednostkach dużych (o 15,0%), w najmniejszym w małych (o 12,2%). Ich wartość wyniosła 2030,8 mld zł z czego 15,5% wypracowały przedsiębiorstwa małe, 28,6% jednostki średnie, a 55,9% – jednostki duże.

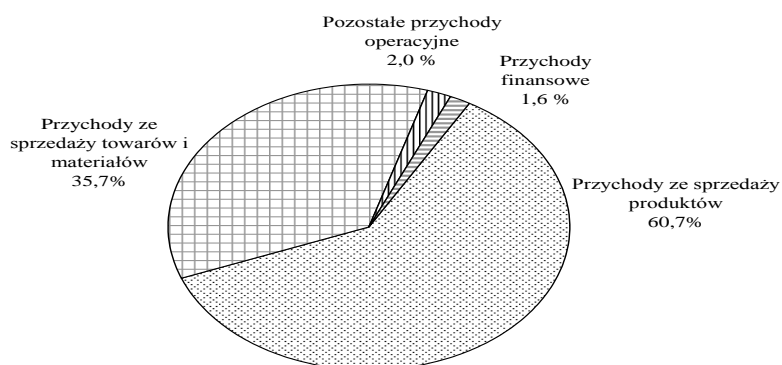
Koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności wyniosły 1907,0 mld zł i rosły wolniej aniżeli przychody. Ogółem dla całej zbiorowości wzrost ten wyniósł 13,7 % i był podobnie jak w przypadku przychodów – najwyższy w klasie jednostek dużych (o 14,5%). Z kosztów ogółem 15,5% poniosły przedsiębiorstwa małe, 28,8% jednostki średnie, a 55,7% – jednostki duże.

W rezultacie większego wzrostu przychodów z całokształtu działalności niż kosztów ich uzyskania, w badanych przedsiębiorstwach ogółem i w poszczególnych klasach, poprawiły się podstawowe wskaźniki ekonomiczno-finansowe: wskaźnik poziomu kosztów, wskaźnik rentowności obrotu brutto, wskaźnik rentowności obrotu netto.

1.1. Jednostki o liczbie pracujących powyżej 49 osób

W 2007 roku wyniki finansowe badanych przedsiębiorstw ukształtowały się korzystniej niż przed rokiem. Przychody z całokształtu działalności wyniosły 1716,6 mld zł i były o 14,6% wyższe niż w roku poprzednim, natomiast koszty uzyskania tych przychodów osiągnęły wartość 1611,8 mld zł i były wyższe o 14,2%. Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów zwiększyły się we wszystkich sekcjach, najbardziej (w ujęciu wartościowym) – w budownictwie, obsłudze nieruchomości i firm, hotelach i restauracjach, handlu i naprawach oraz przetwórstwie przemysłowym. Udział przychodów netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów w przychodach ogółem obniżył się nieznacznie w ujęciu rocznym z 96,5% do 96,4%. Z przychodów netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów ogółem 84,6% stanowiły przychody uzyskane przez jednostki sektora prywatnego.

Struktura przychodów z całokształtu działalności



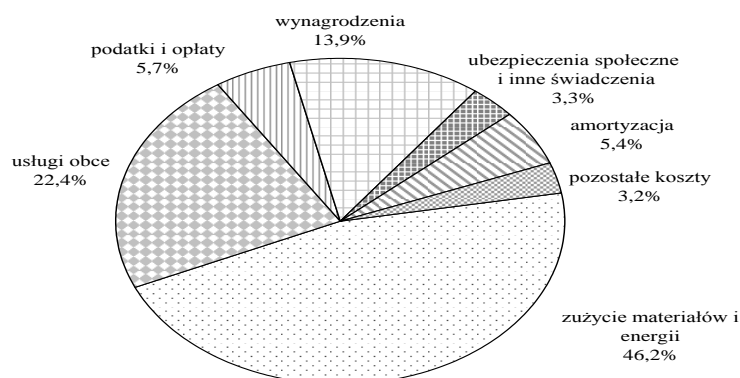
Wynik finansowy brutto wyniósł 104,9 mld zł wobec 86,3 mld zł przed rokiem. Obciążenia wyniku finansowego brutto wyniosły 18,6 mld zł (o 12,6% więcej niż przed rokiem). Wynik finansowy netto ukształtował się na poziomie 86,2 mld zł (wobec 69,8 mld zł w ub. roku), przy wzroście zysku netto o 22,6% i straty netto o 13,9%. Zysk netto wykazało 82,6% przedsiębiorstw (przed rokiem 79,7%), przy czym uzyskane przez nie przychody z całokształtu działalności stanowiły 88,4% przychodów ogółem, wobec 87,7% w 2006 roku.

W 2007 roku poprawiły się podstawowe wskaźniki ekonomiczno-finansowe. Wskaźnik poziomu kosztów z całokształtu działalności wyniósł 93,9% (wobec 94,2% przed rokiem), wskaźnik rentowności ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów – 5,6% (wobec 5,5%), wskaźnik rentowności obrotu brutto wzrósł z 5,8% do 6,1%, a rentowności obrotu netto z 4,7% do 5,0%. W porównaniu z 2006 rokiem udział jednostek rentownych (wykazujących wskaźnik rentowności obrotu netto równy i większy od 0,0%) w ogólnej liczbie badanych podmiotów zwiększył się z 81,5% do 83,6%. Uzyskane przez nie przychody z całokształtu działalności stanowiły 88,7% przychodów wszystkich podmiotów wobec 88,3% w ub. roku.

W 2007 r. wskaźniki płynności I i II stopnia uległy obniżeniu odpowiednio z 35,1% do 33,8% oraz z 101,0% do 99,0%. Wskaźnik płynności finansowej I stopnia powyżej 20% uzyskało 46,0% badanych przedsiębiorstw (wobec 44,7% przed rokiem), a wskaźnik II stopnia w przedziale 100% do 130% – 12,2% przedsiębiorstw wobec 12,8% przed rokiem.

Koszty bieżącej działalności poniesione przez ogół badanych podmiotów były o 14,2% wyższe niż przed rokiem. W strukturze rodzajowej kosztów zwiększył się udział kosztów usług obcych (z 21,6% do 22,4%) oraz wynagrodzeń (z 13,7% do 13,9%), zmniejszył się natomiast udział amortyzacji (z 5,8% do 5,4%), podatków i opłat (z 5,9% do 5,7%), zużycia energii (z 2,9% do 2,7%) oraz – w niewielkim stopniu – zużycia materiałów (z 43,6% do 43,5%). Udział kosztów ubezpieczeń społecznych i innych świadczeń oraz pozostałych kosztów nie uległ zmianie w skali roku.

Struktura kosztów rodzajowych



Z grupy przedsiębiorstw objętych badaniem 50,6% podmiotów wykazało sprzedaż na eksport (wobec 50,4% przed rokiem). Poziom sprzedaży eksportowej był o 16,2% wyższy niż przed rokiem, a jej udział w przychodach netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów ogółu podmiotów wzrósł z 20,2% do 20,5%. W 2007 roku 69,2% całości sprzedaży eksportowej przypadało na przedsiębiorstwa, w których sprzedaż eksportowa stanowiła więcej niż 50% obrotu.

W grupie podmiotów eksportujących zwiększył się udział jednostek wykazujących zysk netto (83,2% wobec 81,6% przed rokiem, w tym w przetwórstwie przemysłowym – 81,7% wobec 79,9%). Podstawowe relacje ekonomiczno-finansowe osiąmane przez eksporterów ukształtowały się (z wyjątkiem wskaźnika płynności finansowej I i II stopnia) korzystniej niż dla ogółu badanych przedsiębiorstw.

Wartość aktywów obrotowych badanych przedsiębiorstw wyniosła w końcu grudnia 2007 r. 529,2 mld zł. Wartość posiadanych przez nie zapasów wyniosła 147,6 mld zł i była o 23,0% większa niż przed rokiem. Odnotowano wzrost należności krótkoterminowych o 13,3%, a inwestycji krótkoterminowych – o 10,4%. W strukturze zapasów ogółem wzrósł udział towarów (z 34,0% do 35,6%) oraz półproduktów i produktów w toku (z 14,0% do 14,2%), a obniżył – materiałów (z 32,8% do 31,5%) oraz produktów gotowych (z 17,5% do 17,1%).

Zobowiązania długo- i krótkoterminowe (bez funduszy specjalnych) w końcu grudnia 2007 r. wyniosły 510,9 mld zł i były o 11,8% wyższe niż przed rokiem. Zobowiązania długoterminowe stanowiły 27,3% zobowiązań ogółem (wobec 29,0% przed rokiem).

Wartość zobowiązań krótkoterminowych badanych przedsiębiorstw wyniosła 371,2 mld zł i była o 14,5% wyższa niż przed rokiem. Odnotowano wzrost zobowiązań z tytułu dostaw i usług – o 12,2%, kredytów i pożyczek – o 12,8%, podatków, ceł, ubezpieczeń i innych świadczeń – o 10,6%, emisji dłużnych papierów wartościowych – o 1,7% oraz pozostałych zobowiązań – o 25,7%.

Zobowiązania długoterminowe wyniosły 139,6 mld zł i były o 5,2% wyższe niż przed rokiem. Odnotowano wzrost zobowiązań z tytułu kredytów i pożyczek – o 15,3% oraz zobowiązań z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych – o 67,8%. O 11,7% uległy obniżeniu pozostałe zobowiązania długoterminowe.

Nakłady na środki trwałe realizowało ok. 90% badanych podmiotów. Wyższy udział inwestujących przedsiębiorstw od średniego dla kraju wystąpił wśród jednostek prowadzących działalność w zakresie wytwarzania i zaopatrywania w energię elektryczną, gaz, wodę (98,7%), górnictwa (94,2%), handlu i napraw (91,8%). W strukturze liczby podmiotów inwestujących, najwyższy udział odnotowały jednostki przetwórstwa przemysłowego – 46,9%, handlu i napraw – 19,2%, obsługi nieruchomości i firm – 9,6% oraz budownictwa – 9,3%. Wartość nakładów na środki

trwałe wyniosła 96,3 mld zł i była o 27,3% wyższa niż przed rokiem. Inwestowały głównie przedsiębiorstwa prowadzące działalność w zakresie przetwórstwa przemysłowego, które zrealizowały 41,0% ogółu poniesionych nakładów, transportu, gospodarki magazynowej i łączności – 14,9%, wytwarzania i zaopatrywania w energię elektryczną, gaz, wodę – 12,9%, obsługi nieruchomości i firm – 11,3% oraz handlu i napraw – 10,4%. Ze zrealizowanych nakładów 61,6% przedsiębiorstwa przeznaczyły na zakup maszyn, urządzeń technicznych i narzędzi oraz środków transportu, a 37,8% na budynki i lokale.

Udział nakładów poniesionych przez jednostki sektora prywatnego w nakładach ogółem badanych przedsiębiorstw wyniósł 76,1% (wobec 74,2% przed rokiem). Udział ten był najwyższy w handlu i naprawach – 98,6%, w budownictwie – 96,0%, w przetwórstwie przemysłowym – 94,0%. W samym przetwórstwie przemysłowym nakłady jednostek sektora prywatnego dominowały w produkcji: masy włóknistej oraz papieru, a także maszyn biurowych i komputerów – 100%, produkcji mebli; działalności produkcyjnej, gdzie indziej nie sklasyfikowanej oraz pojazdów mechanicznych, przyczep i naczep – 99,9%, wyrobów tytoniowych 99,7%, wyrobów z surowców niemetalicznych pozostałych – 99,6%, sprzętu i urządzeń radiowych, telewizyjnych i telekomunikacyjnych – 99,5%, metalowych wyrobów gotowych – 99,0%, wyrobów gumowych i z tworzyw sztucznych – 98,8%, odzieży i wyrobów futrzarskich oraz włókiennictwie – 98,3%, drewna i wyrobów z drewna – 98,0%.

1.2. Jednostki o liczbie pracujących 10-49 osób

Przychody z całokształtu działalności osiągnięte w 2007 roku przez przedsiębiorstwa, w których liczba pracujących wynosiła od 10 do 49 osób, wzrosły o 12,2% w stosunku do 2006 roku i wyniosły 314,1 mld zł. Koszty ich uzyskania zwiększyły się o 10,9% i wyniosły 295,2 mld zł. Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów wzrosły o 11,7%, a koszty ich uzyskania o 10,7% i wyniosły odpowiednio 304,3 mld zł i 288,0 mld zł.

Wynik finansowy brutto wyniósł 19,0 mld zł, zaś jego obciążenia 2,8 mld zł. Wynik finansowy netto ukształtował się na poziomie 16,1 mld zł (wobec 11,5 mld zł przed rokiem). W porównaniu z ubiegłym rokiem podstawowe wskaźniki ekonomiczno-finansowe znacznie się poprawiły i wyniosły odpowiednio: wskaźnik poziomu kosztów z całokształtu działalności 94,0% (wobec 95,1%), wskaźnik rentowności obrotu brutto 6,0% (4,9%), rentowności obrotu netto 5,1% (4,1%), wskaźnik płynności finansowej I stopnia 32,1% (30,8%). Wzrósł udział jednostek wykazujących zysk netto (z 77,7% do 81,2%).

Koszty bieżącej działalności poniesione przez omawiane przedsiębiorstwa były o 9,9% wyższe niż przed rokiem. W strukturze rodzajowej kosztów zwiększył się udział zużycia materiałów i energii (z 37,8% do 37,9%), usług obcych (z 30,8% do 31,2%) oraz wynagrodzeń brutto (z 16,3% do 16,8%), zmniejszyły się natomiast udziały podatków i opłat (z 2,7% do 2,2%), amortyzacji (z 4,2% do 4,0%) oraz pozostałych kosztów (z 5,0% do 4,5%).

Wartość zobowiązań ogółem wzrosła o 11,8% (w zobowiązaniach długoterminowych nastąpił wzrost o 19,5%, natomiast w zobowiązaniach krótkoterminowych – o 9,0%). Około 59% wartości zobowiązań długoterminowych stanowiły kredyty i pożyczki, natomiast w zobowiązaniach krótkoterminowych dominowały zobowiązania z tytułu dostaw i usług (58,3%).

Spośród badanych przedsiębiorstw sprzedaż na eksport wykazało 26,9% jednostek (wobec 26,8% przed rokiem). Wartość sprzedaży eksportowej była o 3,1% wyższa niż w 2006 roku.

Nakłady na środki trwałe realizowało ok. 70% badanych podmiotów. Wartość tych nakładów wyniosła 9,8 mld zł. Inwestowały głównie przedsiębiorstwa prowadzące działalność w zakresie: obsługi nieruchomości i firm – 28,6% ogółu poniesionych nakładów, przetwórstwa przemysłowego – 25,8% oraz handlu i napraw – 24,0%.

OBJAŚNIENIA ZNAKÓW UMOWNYCH I SKRÓTÓW UŻYWANYCH W PUBLIKACJI

Znaki umowne

| | | |
|---------|-------|--|
| Kreska | (-) | – zjawisko nie wystąpiło |
| Zero | (0) | – zjawisko istniało w wielkości mniejszej od 0,5 |
| | (0,0) | – zjawisko istniało w wielkości mniejszej od 0,05 |
| Znak | x | – wypełnienie pozycji jest niemożliwe lub niecelowe |
| Znak | # | – oznacza, że dane nie mogą być opublikowane ze względu na konieczność zachowania tajemnicy statystycznej w rozumieniu ustawy o statystyce publicznej. |
| "W tym" | | – oznacza, że nie podaje się wszystkich składników sumy. |

Przy publikowaniu danych GUS prosimy o podanie źródła.