

GŁÓWNY URZĄD STATYSTYCZNY
CENTRAL STATISTICAL OFFICE

**BILANSOWE
WYNIKI FINANSOWE
PODMIOTÓW
GOSPODARCZYCH
W 2009 R.**

***FINANCIAL RESULTS
OF ECONOMIC ENTITIES
IN 2009***

WARSZAWA 2010

Opracowanie publikacji
Preparation of the publication

GUS – Departament Przedsiębiorstw
CSO – Enterprise Department

kierujący
supervisor

Katarzyna Walkowska – dyrektor Departamentu
director of the Department

zespół
team

Tomasz Woźniak, Elżbieta Pabijanek, Lucyna Słomska

Przetwarzanie danych
Data processing

Centrum Informatyki Statystycznej
Statistical Computing Centre

Okladka
Cover

Zakład Wydawnictw Statystycznych
Statistical Publishing Establishment

Druk
Printing

Zakład Wydawnictw Statystycznych
Statistical Publishing Establishment
Warszawa, Al. Niepodległości 208

ISSN 1506-6630

Publikacja dostępna na [http:// www.stat.gov.pl](http://www.stat.gov.pl)
Publication available

PRZEDMOWA

Oddajemy do rąk Państwa publikację, w której prezentowane są bilansowe wyniki finansowe przedsiębiorstw prowadzących działalność gospodarczą w 2009 roku.

Celem niniejszego opracowania jest przedstawienie wielkości i struktury majątku (aktywów) badanych podmiotów oraz źródeł jego finansowania (pasywów), uzyskanych wyników finansowych oraz nakładów poniesionych na środki trwałe.

W publikacji scharakteryzowano jednostki zorganizowane w formie spółek handlowych (osobowych i kapitałowych), spółek cywilnych, przedsiębiorstw państwowych, spółdzielni, oddziałów przedsiębiorców zagranicznych, państwowych jednostek organizacyjnych oraz osób fizycznych prowadzących działalność gospodarczą, w których liczba pracujących wynosiła 10 i więcej osób, prowadzących księgi rachunkowe lub podatkową księgę przychodów i rozchodów.

Prezentowane dane nie uwzględniają podmiotów prowadzących działalność bankową, maklerską, ubezpieczeniową oraz towarzystw inwestycyjnych i emerytalnych, Narodowych Funduszy Inwestycyjnych, szkół wyższych, gospodarstw indywidualnych w rolnictwie, a także samodzielnych publicznych zakładów opieki zdrowotnej i instytucji kultury posiadających osobowość prawną.

Publikacja składa się z części opisowej i tabelarycznej. Poprzedzono je uwagami metodycznymi, zawierającymi opis zakresu badania oraz podstawowe definicje stosowanych pojęć.

Dyrektor Departamentu Przedsiębiorstw

Katarzyna Walkowska

Warszawa, listopad 2010 r.

PREFACE

Financial results of enterprises which conducted their business activity throughout 2009 are presented in this publication. It aims at presenting the value and structure of assets of surveyed entities, sources of their financing, as well as financial results and outlays incurred on the fixed assets.

In the publication, the entities organized in the form of commercial companies (personal and capital), civil partnerships, state-owned enterprises, co-operatives, branches of the foreign entrepreneurs, state organizational entities, and natural persons conducting business activity with 10 and more persons employed, and keeping the books (the accounting ledgers or the revenue and expense ledgers) are characterized.

The data here presented do not cover credit institutions, brokerage and insurers, investment and pension societies, National Investment Funds, higher education schools, individual households in the agricultural sector, independent public healthcare centers nor the cultural institutions being legal entities.

This publication is divided into two parts: descriptive one and tables. They are preceded by methodological notes on the scope of survey and definitions of the terms applied herein.

Director of the Enterprise Department

Katarzyna Walkowska

Warsaw, November 2010

SPIS TREŚCI

CONTENTS

Przedmowa.....	3
<i>Preface</i>	
Uwagi metodyczne	8
<i>Methodological notes</i>	
Wyniki badań – synteza	16
<i>Results of surveys – synthetic</i>	

TABLICE

TABLES

	Tablica <i>Table</i>	Strona <i>Page</i>
Aktywa trwałe netto według sekcji PKD	1	20
<i>Total net fixed assets by NACE sections</i>		
Struktura aktywów trwałych netto według sekcji PKD	2	26
<i>Structure of total net fixed assets by NACE sections</i>		
Aktywa trwałe netto według działów w sekcji przetwórstwo przemysłowe	3	32
<i>Total net fixed assets by divisions in manufacturing</i>		
Aktywa trwałe netto według regionów i województw	4	36
<i>Total net fixed assets by regions and voivodships</i>		
Środki trwałe netto według sekcji PKD	5	38
<i>Net fixed assets by NACE sections</i>		
Środki trwałe netto według działów w sekcji przetwórstwo przemysłowe.....	6	41
<i>Net fixed assets by divisions in manufacturing</i>		
Środki trwałe netto według regionów i województw.....	7	43
<i>Net fixed assets by regions and voivodships</i>		
Aktywa obrotowe według sekcji PKD	8	46
<i>Current assets by NACE sections</i>		
Struktura aktywów obrotowych według sekcji PKD	9	52
<i>Structure of current assets by NACE sections</i>		
Aktywa obrotowe według działów w sekcji przetwórstwo przemysłowe.....	10	58
<i>Current assets by the divisions in manufacturing</i>		
Aktywa obrotowe według regionów i województw.....	11	62
<i>Current assets by regions and voivodships</i>		
Kapitały (fundusze) własne według sekcji PKD	12	64
<i>Share equity (fund) by NACE sections</i>		
Kapitały (fundusze) własne według działów w sekcji przetwórstwo przemysłowe.....	13	70
<i>Share equity (fund) by divisions in manufacturing</i>		
Kapitały (fundusze) własne według regionów i województw.....	14	74
<i>Share equity (fund) by regions and voivodships</i>		

	Tablica <i>Table</i>	Strona <i>Page</i>
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania według sekcji PKD <i>Liabilities and provisions for liabilities by NACE sections</i>	15	76
Struktura zobowiązań według sekcji PKD <i>Structure of liabilities by NACE sections</i>	16	82
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania według działów w sekcji przetwórstwo przemysłowe..... <i>Liabilities and provisions for liabilities by divisions in manufacturing</i>	17	88
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania według regionów i województw <i>Liabilities and provisions for liabilities by regions and voivodships</i>	18	92
Liczba podmiotów gospodarczych korzystających z kredytów i pożyczek według sekcji PKD <i>Number of economic entities with credits and loans by NACE sections</i>	19	94
Wartość kredytów i pożyczek zaciągniętych przez podmioty gospodarcze według sekcji PKD <i>Value of credits and loans received by economic entities by NACE sections</i>	20	100
Struktura aktywów i pasywów według sekcji PKD..... <i>Structure of assets, liabilities and equities by NACE sections</i>	21	106
Kapitał zakładowy spółek według form własności i sekcji PKD <i>Share capital of companies by ownership forms and NACE sections</i>	22	110
Przychody, koszty i wyniki finansowe według sekcji PKD..... <i>Revenues, costs and financial results by NACE sections</i>	23	116
Przychody, koszty i wyniki finansowe według działów w sekcji przetwórstwo przemysłowe..... <i>Revenues, costs and financial results by divisions in manufacturing</i>	24	122
Przychody, koszty i wyniki finansowe według regionów i województw <i>Revenues, costs and financial results by regions and voivodships</i>	25	126
Sprzedaż na eksport według sekcji PKD..... <i>Export sale by NACE sections</i>	26	128
Sprzedaż na eksport według działów w sekcji przetwórstwo przemysłowe <i>Export sale by divisions in the manufacturing</i>	27	134
Relacje ekonomiczne według sekcji PKD..... <i>Economic relations by NACE sections</i>	28	138
Relacje ekonomiczne według działów w sekcji przetwórstwo przemysłowe <i>Economic relations by divisions in manufacturing</i>	29	144
Relacje ekonomiczne według regionów i województw <i>Economic relations by regions and voivodships</i>	30	148
Przychody, koszty i wyniki finansowe według wielkości przychodów i wartości aktywów <i>Revenues, costs and financial results by value of revenues and assets</i>	31	150

	Tablica <i>Table</i>	Strona <i>Page</i>
Wybrane aktywa i pasywa według wielkości przychodów i wartości aktywów <i>Selected assets, equities and liabilities by value of revenues and assets</i>	32	151
Liczba podmiotów gospodarczych według wielkości przychodów i wartości aktywów oraz sekcji PKD <i>Number of economic entities by value of revenues and assets and NACE sections</i>	33	152
Przychody, koszty i wyniki finansowe według liczby pracujących w 2009 roku (stan w dniu 31 XII) <i>Revenues, costs and financial results by the number of employed persons in 2009 (as of 31 XII)</i>	34	155
Wybrane aktywa i pasywa według liczby pracujących w 2009 roku (stan w dniu 31 XII) <i>Selected assets, equities and liabilities by number of employed persons in 2009 (as of 31 XII)</i>	35	156
Wskaźniki rentowności obrotu według wielkości przychodów i sekcji PKD <i>Profitability rates of turnover by value of revenues and NACE sections</i>	36	158
Przychody, koszty i wyniki finansowe według form prawnych <i>Revenues, costs and financial results by legal forms</i>	37	164
Wybrane aktywa i pasywa według form prawnych <i>Selected assets, equities and liabilities by legal forms</i>	38	165
Nakłady na środki trwałe według sekcji PKD i wybranych grup rodzajowych środków trwałych <i>Outlays on fixed assets by NACE sections and selected type groups of fixed assets</i>	39	166
Nakłady na środki trwałe według działów w sekcji przetwórstwo przemysłowe <i>Outlays on fixed assets by the divisions in the manufacturing</i>	40	169
Nakłady na środki trwałe według regionów, województw i sektorów <i>Outlays on fixed assets by the regions, voivodships and sectors</i>	41	171
Podstawowe kategorie finansowe podmiotów prowadzących podatkowe księgi przychodów i rozchodów według sekcji PKD <i>Basic financial categories of entities keeping revenues and expense ledgers by NACE sections</i>	42	172
Podstawowe kategorie finansowe podmiotów prowadzących podatkowe księgi przychodów i rozchodów według regionów i województw <i>Basic financial categories of entities keeping revenues and expense ledgers by regions and voivodships</i>	43	174

UWAGI METODYCZNE

1. Źródła i zakres danych

Dane liczbowe, które wykorzystano do scharakteryzowania działalności badanych podmiotów gospodarczych pozyskano z następujących sprawozdań statystycznych: SP – roczna ankieta przedsiębiorstwa za rok 2009, F-02 – statystyczne sprawozdanie finansowe sporządzone na dzień 31 XII 2009 r. oraz F-03 – sprawozdanie o stanie i ruchu środków trwałych za rok 2009.

Badaniem objęto podmioty prowadzące księgi rachunkowe lub podatkową księgę przychodów i rozchodów, w których liczba pracujących wynosi 10 i więcej osób. Zakres przedmiotowy badania obejmuje m.in. bilans, rachunek zysków i strat (dla jednostek prowadzących podatkową księgę przychodów i rozchodów – wybrane kategorie), nakłady na środki trwałe. Wartości bilansowe prezentowane są według stanu na koniec roku kalendarzowego, czyli na dzień 31 XII 2009 r.

W publikacji dane statystyczne zaprezentowano według podstawowego rodzaju działalności prowadzonej przez przedsiębiorstwa na poziomie sekcji i wybranych działów Polskiej Klasyfikacji Działalności (PKD 2007) oraz według województw – zgodnie ze stanem organizacyjnym na dzień 31 XII 2009 r. Podstawą grupowania danych według województw jest miejsce siedziby zarządu podmiotu sprawozdawczego.

Dane dla podmiotów składających bilans i rachunek zysków i strat zawarto w tablicach od 1 do 41, a dla podmiotów prowadzących podatkową księgę przychodów i rozchodów w tablicach 42 i 43. Podstawowe dane dla przedsiębiorstw prowadzących księgi rachunkowe według klas wielkości, mierzonych liczbą pracujących według stanu na 31 XII 2009 r., zaprezentowano w tablicach 34 i 35. Przeliczenia wartości w złotych polskich na euro w tablicach 31 – 33 dokonano wg średniego kursu NBP z dnia 31 XII 2009 r. (1 EUR = 4,1082 PLN).

2. Objaśnienia podstawowych pojęć

Aktywa stanowią powstały w wyniku dokonanych w przeszłości operacji zbiór przydatnych gospodarczo, kontrolowanych przez jednostkę składników majątkowych (zasobów), o wiarygodnie ustalonej wartości, które według oczekiwań przyniosą w przyszłości korzyści ekonomiczne. Aktywa bilansu dzielą się na aktywa trwałe i aktywa obrotowe.

Aktywa trwałe składają się z wartości niematerialnych i prawnych, rzeczowych aktywów trwałych, należności długoterminowych, inwestycji długoterminowych oraz długoterminowych rozliczeń międzyokresowych.

Rzeczowe aktywa trwałe obejmują: środki trwałe, środki trwałe w budowie oraz zaliczki na środki trwałe w budowie.

Środki trwałe są to rzeczowe aktywa trwałe i zrównane z nimi, o przewidywanym okresie ekonomicznego użytkowania dłuższym niż rok i obejmują: grunty (w tym prawo użytkowania wieczystego gruntu), budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej (w tym spółdzielcze własnościowe prawo do lokalu mieszkalnego i spółdzielcze prawo do lokalu użytkowego), urządzenia techniczne i maszyny, środki transportu, inne środki trwałe (narzędzia, przyrządy, ruchomości, wyposażenie, inwentarz żywy). Środki trwałe w bilansie ujmowane są w wartości netto.

Środki trwałe w budowie obejmują środki trwałe w okresie ich budowy, montażu lub ulepszenia już istniejącego środka trwałego.

Inwestycje długoterminowe są to w szczególności te nieruchomości i wartości niematerialne i prawne, które nie są użytkowane przez jednostkę, lecz zostały nabyte w celu

osiągnięcia korzyści ekonomicznych wynikających z przyrostu ich wartości, oraz długoterminowe aktywa finansowe, czyli nieprzeznaczone do obrotu akcje, udziały, inne papiery wartościowe, udzielone pożyczki oraz inne długoterminowe aktywa finansowe płatne i wymagalne w okresie dłuższym niż 12 miesięcy od dnia bilansowego, a także inne inwestycje długoterminowe.

Aktywa obrotowe obejmują zapasy, należności krótkoterminowe, inwestycje krótkoterminowe oraz krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe.

Zapasy są to rzeczowe składniki aktywów obrotowych, do których zalicza się:

- a) materiały – surowce, materiały podstawowe i pomocnicze, półfabrykaty obcej produkcji, opakowania, części zamienne i odpady;
- b) produkty gotowe – wyroby gotowe, wykonane usługi, zakończone roboty, w tym także budowlano-montażowe, prace naukowo-badawcze, prace projektowe, geodezyjno-kartograficzne, itp.;
- c) półprodukty i produkty w toku – produkcja niezakończona, tj. produkcja (usługi, w tym roboty budowlane) w toku oraz półfabrykaty (półprodukty) własnej produkcji,
- d) towary – rzeczowe składniki majątku obrotowego nabyte w celu odsprzedaży w niezmienionej postaci;
- e) zaliczki na poczet dostaw zapasów.

Należności krótkoterminowe obejmują ogół należności z tytułu dostaw, czyli sprzedaży wyrobów, towarów i usług (bez względu na umowny termin ich zapłaty) oraz całość lub część należności z innych tytułów nie zaliczanych do aktywów finansowych, które stają się wymagalne w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego.

Inwestycje krótkoterminowe obejmują krótkoterminowe aktywa finansowe, w szczególności udziały i akcje, inne papiery wartościowe, udzielone pożyczki, inne krótkoterminowe aktywa finansowe, środki pieniężne i inne aktywa pieniężne oraz inne inwestycje krótkoterminowe.

Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe obejmują podlegające rozliczeniu w okresie nie dłuższym niż 12 miesięcy od dnia bilansowego czynne rozliczenia międzyokresowe kosztów i rozliczenia międzyokresowe przychodów jako odpowiednik przychodów niebędących jeszcze na dzień bilansowy należnościami z prawnego punktu widzenia.

Pasywa obejmują kapitały (fundusze) własne oraz zobowiązania i rezerwy na zobowiązania.

Kapitały (fundusze) własne wykazywane według zasad określonych przepisami prawa, postanowieniami statutu lub umowy o utworzeniu jednostki obejmują: kapitał (fundusz) podstawowy, należne wpłaty na kapitał podstawowy, udziały (akcje) własne, kapitał (fundusz) zapasowy, kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny, pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe, niepodzielony wynik finansowy z lat ubiegłych, wynik finansowy netto roku obrotowego oraz odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego.

Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania są wynikającym z przyszłych zdarzeń obowiązkiem wykonania świadczeń o wiarygodnie określonej wartości, które powodują wykorzystanie już posiadanych lub przyszłych aktywów jednostki. Obejmują rezerwy na zobowiązania, zobowiązania długoterminowe, zobowiązania krótkoterminowe oraz rozliczenia międzyokresowe.

Zobowiązania długoterminowe obejmują zobowiązania, których termin płatności w całości lub części przypada później niż w roku następującym po dniu bilansowym.

Zobowiązania krótkoterminowe obejmują ogół zobowiązań z tytułu dostaw i usług, a także całość lub tę część pozostałych zobowiązań, które stają się wymagalne w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego.

Przychody z całokształtu działalności obejmują:

- a) **przychody netto ze sprzedaży** w kraju i na eksport wytworzonych przez jednostkę **produktów** (wyrobów gotowych, półfabrykatów oraz usług), a także opakowań, wyposażenia i usług obcych, jeżeli są one fakturowane odbiorcom łącznie z produktami;
- b) **przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów**, tj. nabytych w celu odsprzedaży w stanie nieprzetworzonym rzeczowych aktywów obrotowych oraz produktów wytworzonych przez jednostkę, jeśli sprzedawane są one w sieci własnych sklepów obok towarów obcej produkcji. Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów na eksport obejmują wewnątrzwspólnotową dostawę do krajów członkowskich UE oraz eksport do krajów pozaunijnych;
- c) **pozostałe przychody operacyjne**, tj. przychody związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych (środków trwałych, środków trwałych w budowie, wartości niematerialnych i prawnych, inwestycji w nieruchomości i prawa), otrzymane nieodpłatnie, w tym w drodze darowizny, aktywa (środki pieniężne), odszkodowania, rozwiązane rezerwy, korekty odpisów aktualizujących wartość aktywów niefinansowych, przychody z działalności socjalnej, przychody z najmu lub dzierżawy środków trwałych albo inwestycji w nieruchomości i prawa;
- d) **przychody finansowe**, tj. kwoty należne z tytułu dywidend i udziałów w zysku, odsetki od udzielanych pożyczek, odsetki od lokat terminowych, odsetki za zwłokę, zysk ze zbycia inwestycji (sprzedaży), zmniejszenia odpisów aktualizacyjnych wartości inwestycji wobec całkowitego lub częściowego ustania przyczyn powodujących trwałą utratę ich wartości, nadwyżkę dodatnich różnic kursowych nad ujemnymi.

Koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności obejmują:

- a) **koszt własny sprzedanych produktów, towarów i materiałów** związany z podstawową działalnością operacyjną, do którego zaliczono wartość sprzedanych towarów i materiałów oraz koszty ogółem (koszty działalności operacyjnej) pomniejszone o koszt wytworzenia świadczeń na własne potrzeby jednostki i skorygowane o zmianę stanu produktów;
- b) **pozostałe koszty operacyjne**, tj. koszty związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: stratę ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych i środków trwałych w budowie, amortyzację oddanych w dzierżawę lub najem środków trwałych i środków trwałych w budowie, nieplanowane odpisy amortyzacyjne (odpisy z tytułu trwałej utraty wartości), poniesione kary, grzywny, odszkodowania, odpisane w części lub całość wierzytelności w związku z postępowaniem upadłościowym, układowym i naprawczym, utworzone rezerwy na pewne lub o dużym stopniu prawdopodobieństwa przyszłe zobowiązanie (straty z transakcji gospodarczych w toku), odpisy aktualizujące wartość aktywów niefinansowych, koszty utrzymania obiektów działalności socjalnej, darowizny lub nieodpłatnie przekazane aktywa trwałe;
- c) **koszty finansowe**, tj. m.in. odsetki od zaciągniętych kredytów i pożyczek, odsetki i dyskonto od wyemitowanych przez jednostkę obligacji, odsetki za zwłokę, stratę ze zbycia inwestycji, odpisy z tytułu aktualizacji wartości inwestycji, nadwyżkę ujemnych różnic kursowych nad dodatnimi.

Wynik finansowy brutto (zysk lub strata) jest to wynik na działalności gospodarczej, skorygowany o wynik zdarzeń nadzwyczajnych.

Obciążenia wyniku finansowego brutto obejmują podatek dochodowy od osób prawnych i fizycznych oraz płatności z nim zrównane na podstawie odrębnych przepisów (wpłaty z zysku po opodatkowaniu podatkiem dochodowym na rzecz budżetu państwa przez przedsiębiorstwa państwowe i jednoosobowe spółki skarbu państwa).

Wpływający na wynik finansowy podatek dochodowy obejmuje część bieżącą i część odroczoną. Część odroczone stanowi różnicę między stanem rezerw i aktywów z tytułu podatku odroczonego (w związku z przejściowymi różnicami między wynikiem finansowym brutto a podstawą opodatkowania, wynikającymi z odmienności momentu ujęcia przychodu i kosztu zgodnie z przepisami o rachunkowości a przepisami podatkowymi) na koniec i początek okresu sprawozdawczego.

Wynik finansowy netto (zysk lub strata) jest to wynik finansowy brutto pomniejszony o obowiązkowe obciążenia, tj. o podatek dochodowy oraz płatności z nim zrównane na podstawie odrębnych przepisów.

Wskaźnik poziomu kosztów z całokształtu działalności jest to relacja kosztów uzyskania przychodów z całokształtu działalności do przychodów z całokształtu działalności.

Wskaźnik rentowności obrotu brutto jest to relacja wyniku finansowego brutto do przychodów z całokształtu działalności.

Wskaźnik rentowności obrotu netto jest to relacja wyniku finansowego netto do przychodów z całokształtu działalności.

Rentowność aktywów jest to relacja wyniku finansowego netto do wartości aktywów.

Rentowność aktywów trwałych jest to relacja wyniku finansowego netto do wartości aktywów trwałych.

Rentowność aktywów obrotowych jest to relacja wyniku finansowego netto do wartości aktywów obrotowych.

Rentowność kapitału własnego jest to relacja wyniku finansowego netto do wartości kapitału (funduszu) własnego.

Wskaźnik płynności I stopnia jest to relacja inwestycji krótkoterminowych do zobowiązań krótkoterminowych (bez funduszy specjalnych).

Wskaźnik płynności II stopnia jest to relacja inwestycji krótkoterminowych i należności krótkoterminowych do zobowiązań krótkoterminowych (bez funduszy specjalnych).

Wskaźnik płynności III stopnia jest to relacja aktywów obrotowych jednostki (zapasów, należności krótkoterminowych, inwestycji krótkoterminowych i krótkoterminowych rozliczeń międzyokresowych) do zobowiązań krótkoterminowych (bez funduszy specjalnych).

Nakłady na środki trwałe są to poniesione w okresie sprawozdawczym nakłady na nabycie (w tym również zakup środków trwałych niewymagających montażu lub instalacji) bądź wytworzenie dla własnych potrzeb nowych środków trwałych, nakłady na środki trwałe w budowie (niezakończone, tj. na przyszłe środki trwałe), na ulepszenia własnych środków trwałych, na ulepszenia w obcych środkach trwałych oraz inne nakłady związane z budową środka trwałego – wraz z kosztami ponoszonymi przy ich nabyciu, tj. kosztami transportu, załadunku, ubezpieczenia w drodze, ceł, itp. Podziału nakładów na środki trwałe (w tym również nakładów na budowy rozpoczęte, a niezakończone) na grupy i rodzaje dokonano zgodnie z Klasyfikacją Środków Trwałych wprowadzoną rozporządzeniem Rady Ministrów z dnia 30 XII 1999 r. (Dz.U. 112, poz. 1317 z późn. zm.). W niniejszej publikacji zaprezentowano nakłady na środki trwałe w podziale na podstawowe zbiorcze grupy rodzajowe środków trwałych obejmujące: budynki i lokale oraz obiekty inżynierii lądowej i wodnej (grupy 1-2), maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia (grupy 3-6 i 8), środki transportu (grupa 7).

Stopień zużycia środków trwałych jest to procentowa relacja wielkości umorzeń dokonanych od chwili oddania środków trwałych do eksploatacji do wartości środków trwałych brutto.

W związku z elektronicznym naliczaniem tablic, w niektórych przypadkach sumy składników mogą się różnić nieznacznie od podanych wielkości „ogółem”.

METHODOLOGICAL NOTES

1. Sources and scope of data

The data characterizing activities of the economic entities were collected with the use of the following statistical reports: SP – annual report of enterprise's activity in 2009, F-02 – statistical financial report as of 31st December 2009, and F-03 – report on the state and flow of the fixed assets in 2009.

The survey covered entities keeping the accounting ledgers or the revenue and expense ledgers, with 10 and more persons employed. It covered, among others, the balance sheet, the loss and profit account (for entities keeping the revenue and expense ledgers – selected categories), or outlays on the fixed assets. The balance sheet values are presented by their state as of the last calendar day, i.e. 31st December 2009.

In the publication, the data are presented by the principal kind of activity conducted by the enterprises at the level of section and selected divisions of the Polish Classification of Activity (PKD 2007), consistent with NACE classification and by voivodships, according to the organizational state as of 31st December 2009. The basis for the data grouping by voivodships is the head office of the board of the reporting entity.

The data for the entities presenting their balance sheet and the loss and profit account were comprised in the tables 1 to 41, and for the entities keeping the revenue and expense ledgers in the tables 42 and 43. The basic data for the enterprises keeping the accounting ledgers by the size classes, classified according to the number of persons employed as of 31st December 2009 were presented in the tables 34 and 35. The conversion of PLN to EUR currency in the tables 31 to 33 was done according to the NBP (National Bank of Poland) average exchange rate (EUR 1 = PLN 4.1082) as of 31st December 2009.

2. Main definitions

***Assets** comprise the resulting from the conducted in the past operations total set of elements of property (economic resources), economically useful and controlled by an entity, with reliably established value, that are expected to bring some economic advantages in the future. The balance sheet assets divide into the total fixed assets and current assets.*

***Total fixed assets** comprise of intangible fixed assets, tangible fixed assets, long-term receivables, long-term investments and long-term inter-period settlements.*

***Tangible fixed assets** cover: fixed assets, fixed assets under construction and advances on fixed assets under construction.*

***Fixed assets** are tangible fixed assets and equivalents, with a lifetime exceeding one year, covering: land (including perpetual usufruct right), buildings, dwellings and civil engineering premises (including co-operative right to residential dwelling and co-operative right to utilitarian premises), technical equipment and machinery, transport equipment, other fixed assets (tools, movables, equipment, livestock). In the financial balance, the fixed assets are produced in the net value.*

***Fixed assets under construction** cover fixed assets in the process of their construction, assembly or improvement of already existing fixed asset.*

***Long-term investments** are particularly those real estate property and intangible assets that are not being utilized by an entity, but were purchased to gain some economic advantages resulting from their increasing value as well as the long-term financial assets: i.e. shares, stocks and other securities not designated for trading. These are also received loans*

and other long-term financial assets payable and with due date longer than within twelve months from the balance day, and other long-term investments.

Current assets cover stocks, short-term receivables, short-term investments and short-term inter-period settlements.

Stocks are the tangible elements of current assets, including:

- a) materials – raw materials, basic and auxiliary materials, semi-finished foreign products, packages, replacements and waste;
- b) finished products – finished products, performed services, completed works (including construction and assembly works), research and development works, project works, geodetic and cartographic, etc.;
- c) work in progress and semi-finished goods – non-completed work, i.e. works (services, including the construction works) in progress and semi-finished own products;
- d) goods – tangible elements of current property purchased for re-sale in the unaltered form;
- e) advances on stocks' supply.

Short-term receivables cover total receivables from deliveries, i.e. sale of goods, products and services (irrespective of their contractual due date) and the whole or part of the receivables from other than financial assets, which are due within 12 months from the balance day.

Short-term investments cover short-term financial assets, particularly shares and stocks, other securities, received loans, other short-term financial assets, cash equivalents and other cash assets, and other short-term investments.

Short-term inter-period settlements cover – subject to financial settlement within less than twelve months from the balance day – active inter-period settlements of expenses and inter-period settlements of revenues as an equivalent of revenues not yet, as of the balance day, being receivables from the legal point of view.

Total equity and liabilities cover equity (fund) and liabilities and provisions for liabilities.

Share equity (fund), as indicated according to the rules defined by law, regulations of statute or contract on establishing the entity, cover: share capital (fund), share capital not paid up, entity's shares (stocks), supplementary capital (fund), reserve capital (fund) from revaluation, other reserve capital (fund), undistributed (unsettled) financial result from previous years, net financial result of the turnover year and write-offs from net profit for the turnover year.

Liabilities and provisions for liabilities are obligations resulting from past events entailing the provision of a consideration whose value has been determined in a reliable manner, which involve the use of an entity current or future assets. Cover provisions for liabilities, long-term liabilities, short-term liabilities and inter-period settlements (deferred and accrued expenses).

Long-term liabilities cover liabilities, the due date of which in whole or in part is later than in the year following the balance day.

Short-term liabilities cover total liabilities from deliveries and services, and the whole or this part of the remaining liabilities which are due within twelve months from the balance day.

Revenues from total activity cover:

- a) **net revenues from the domestic sale and export sale products** manufactured by an entity (finished goods, semi-finished products and services), as well as packages, equipment and outside services, if they are invoiced to the receivers along with products;

b) **net revenues from the sale of goods and materials**, i.e. purchased for re-sale in the unaltered form the tangible current assets and products manufactured by an entity, if they are sold within the chain of own stores next to the products of outside manufacture.

Revenues from the sale of products, goods and materials designated for export cover domestic community delivery to the member states of the European Union and export outside the European Union;

c) **other operating revenues**, i.e. revenues related indirectly to the operational activity of an entity, in particular: profit from the sale of non-financial fixed assets (fixed assets, fixed assets under construction, intangible assets, investments in the real estate and rights), assets (cash) received free of charge, including donated assets, as well as damages, reversed provisions, adjustments of the depreciation value for non-financial assets, income from social activities, income from the rent or lease of the fixed assets or investments in the real estate and rights;

d) **financial revenues**, i.e. amounts due in respect of dividends and share in profits, interest on loans granted, interest on term deposits, default interest, profit from the sale of investments, reduction of depreciation write-offs relating to investments due to the fact that the reasons resulting in the permanent loss of their value have ceased to exist (whether partially or totally), surplus of foreign exchange gains over losses.

Costs of obtaining revenues from total activity cover:

a) **cost of the sale of products, goods and materials** related to the basic operating activity, including the value of sold goods and materials and total costs (total operating cost) decreased by the costs of generating benefits for the needs of the entity and corrected by the change in product inventories;

b) **other operating costs**, i.e. costs related indirectly to the operational activity of the entity, and in particular: loss on the sale of the non-financial fixed assets and fixed assets under construction, depreciation of leased or rented fixed assets and fixed assets under construction, unplanned write-offs (write-offs by virtue of permanent loss of value), penalties, fines, indemnities paid, partially or fully written off liabilities related to bankruptcy, composition, restructuring proceedings, provisions made for future certain liabilities or liabilities, which are likely to occur (loss on current business transactions in progress), write-offs updating the value of non-financial assets, costs of maintaining premises required for social activity, donations or total fixed assets received free of charge;

c) **financial costs**, i.e. among others, interest from received bank credits and loans, interest and discount on bonds issued by the entity, default interest, loss on the sale of investments, write-offs updating the value of investment, the surplus of foreign exchange losses over gains.

Gross financial result (loss or profit) is the financial result on economic activity, adjusted by the result of extraordinary events.

Obligatory encumbrances on gross financial result include income tax on legal and natural persons and payments equal to it on the basis of separate regulations (payments from the profit after imposing income tax for the budget by the state owned enterprises and sole-shareholder company of the State Treasury).

The income tax affecting the financial result covers the current part and the deferred part. The deferred part is equal to the difference between the state of provisions and assets by virtue of deferred tax (because of the temporary differences between the gross financial result and the basis for taxation resulting from the different moments of the income and cost

statement, in accordance with the tax and accounting regulations) at the end and at the beginning of the reporting period.

Net financial result (loss or profit) is the gross financial result decreased by the obligatory encumbrances, i.e. by income tax and payments equal to it on the basis of separate regulations.

Cost level indicator from total activity is the relation of the costs of revenues acquisition from total activity to revenues from total activity.

Gross turnover profitability ratio is the relation of the gross financial result to the revenues from total activity.

Net turnover profitability ratio is the relation of the net financial result to the revenues from total activity.

Return on assets is the relation of the net financial result to the value of the assets.

Return on total fixed assets is the relation of the net financial result to the value of the total fixed assets.

Return on current assets is the relation of the net financial result to the value of the current assets.

Return on equity is the relation of the net financial result to the value of the equity (fund).

Liquidity ratio of the first degree is the relation of the short-term investments to the short-term liabilities (without special funds).

Liquidity ratio of the second degree is the relation of the short-term investments and the short-term receivables to the short-term liabilities (without special funds).

Liquidity ratio of the third degree is the relation of the current assets of the entity (stocks, short-term receivables, short-term investments and short-term deferred expenses) to the short-term liabilities (without special funds).

Outlays on fixed assets are the incurred in the reporting period outlays on the purchase (including purchase of the fixed assets not requiring assembly or installation), or production of new fixed assets for own needs, the outlays on the fixed assets under construction (not completed, i.e. for the future fixed assets), for improvements of own fixed assets, for improvements in outside fixed assets and other outlays related to the construction of fixed assets – along with expenses incurred while purchasing them, i.e. costs of transport, loading, insurance, customs, etc. The division of outlays for the fixed assets (including outlays on constructions started and not completed) into groups and types was made in accordance with the Polish Classification of Fixed Assets introduced by the decree of the Council of Ministers of 30th December 1999 (Journal of Laws 112, item 1317 with later amendments). In this publication, there are presented outlays on fixed assets as divided into the basic collective type groups of fixed assets covering: buildings, dwellings and civil engineering premises (groups 1-2), machines, technical equipment and tools (groups 3-6 and 8), and means of transport (group 7).

Degree of consumption of fixed assets is the percentage relation of the amortization conducted from the moment of completion of the fixed assets to the gross value of the fixed assets.

Due to the electronic method of data processing, in some cases sums of components can differ from amount given in the item “total”.

WYNIKI BADAŃ – SYNTEZA

W niniejszej publikacji prezentowane są dane dotyczące 72267 przedsiębiorstw prowadzących księgi rachunkowe lub podatkową księgę przychodów i rozchodów. Z tej liczby 53847 jednostek prowadzących księgi rachunkowe sporządziło pełny bilans i rachunek zysków i strat, a 18420 jednostek prowadzących księgę przychodów i rozchodów przekazało tylko wybrane, wymagane dane.

W badanej populacji przedsiębiorstw dominowały jednostki małe, tj. o liczbie pracujących na koniec roku 2009 mniejszej niż 50 osób (74,0%). Odsetek jednostek średnich (od 50 do 249 pracujących) i dużych (250 i więcej pracujących) wynosił odpowiednio 21,6% i 4,4%.

Najwięcej podmiotów prowadziło działalność w zakresie przetwórstwa przemysłowego – 21576 jednostek (29,9%) oraz handlu; naprawie pojazdów samochodowych – 19438 jednostek (26,9%).

Z ogólnej liczby przedsiębiorstw objętych badaniem 16,0% (11580 jednostek) miało swoje siedziby w województwie mazowieckim, a 13,0% (9424 jednostek) w województwie śląskim.

1. Podmioty prowadzące księgi rachunkowe

Z 53847 przedsiębiorstw, które sporządziły pełny bilans i rachunek zysków i strat za 2009 rok 94,7% stanowiły jednostki sektora prywatnego (za rok 2008 badaniem objęto 53148 jednostek, w tym 94,5% stanowiły podmioty sektora prywatnego).

Z ogólnej liczby jednostek 65,8% (35429) to jednostki małe, 28,4% (15273) – jednostki średnie i 5,8% (3145) – jednostki duże. Rok wcześniej udziały te wynosiły odpowiednio: 65,9%, 28,0% i 6,1%.

Wartość aktywów badanych podmiotów na dzień 31 grudnia 2009 r. wyniosła 1987,6 mld zł (o 5,8% więcej niż na koniec roku 2008), z tego 60,0% stanowiły aktywa trwałe, a 40,0% aktywa obrotowe. Biorąc pod uwagę klasę wielkości przedsiębiorstw, mierzoną liczbą pracujących, 58,9% wartości aktywów ogółem posiadały jednostki duże, 25,5% jednostki średnie, a 15,6% jednostki małe.

Aktywa trwałe netto badanych podmiotów osiągnęły wartość 1192,9 mld zł (przed rokiem 1127,1 mld zł), z czego 70,2% majątku znajdowało się w sektorze prywatnym.

W strukturze aktywów trwałych netto 68,0% stanowiły rzeczowe aktywa trwałe (głównie środki trwałe), 22,3% – inwestycje długoterminowe, 3,9% – wartości niematerialne i prawne 3,2% – należności długoterminowe i 2,7% – długoterminowe rozliczenia międzyokresowe.

Największa część aktywów trwałych była w posiadaniu spółek akcyjnych – 48,4% oraz spółek z ograniczoną odpowiedzialnością – 37,2%. Do spółdzielni należało 7,1% aktywów trwałych, a do przedsiębiorstw państwowych i państwowych jednostek organizacyjnych – 2,1%. Z punktu widzenia wielkości badanych podmiotów, większa część aktywów trwałych, tj. 63,3%, należała do przedsiębiorstw dużych, 23,6% do przedsiębiorstw średnich i 13,1% do

przedsiębiorstw małych (wobec 63,8%, 22,7% i 13,5% na koniec roku 2008).

Aktywa obrotowe na dzień 31 grudnia 2009 r. wyniosły 794,6 mld zł i wzrosły w stosunku do stanu na koniec poprzedniego roku o 2,7%. W sektorze prywatnym koncentrowało się 86,3% (685,9 mld zł) wartości aktywów obrotowych (rok wcześniej 86,7%). W strukturze aktywów obrotowych 43,9% stanowiły należności krótkoterminowe (w tym głównie należności z tytułu dostaw i usług), 27,4% – inwestycje krótkoterminowe (w tym głównie krótkoterminowe aktywa finansowe), 25,7% – zapasy i 3,0% – krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe. Jednostki duże posiadały 52,3% aktywów obrotowych, średnie – 28,4%, a małe – 19,3% (przed rokiem 53,4%, 28,2% i 18,4%).

W strukturze pasywów 56,3% stanowiły kapitały (fundusze) własne, a 43,7% zobowiązania i rezerwy na zobowiązania (w 2008 roku odpowiednio 50,5% i 49,5%).

Kapitały (fundusze) własne badanych przedsiębiorstw na koniec 2009 r. wyniosły 1025,2 mld zł (rok wcześniej 959,2 mld zł), z czego 71,6% przypadało na jednostki sektora prywatnego. Do jednostek dużych należało 60,4%, do średnich – 25,4%, a do małych – 14,2% kapitałów własnych. W skład kapitałów (funduszy) własnych wchodziły: kapitały (fundusze) podstawowe w wysokości 524,1 mld zł, należne wpłaty na kapitał podstawowy o wartości minus 1,9 mld zł, udziały (akcje) własne o wartości minus 1,9 mld zł, kapitały (fundusze) zapasowe w wysokości 342,2 mld zł, kapitały (fundusze) z aktualizacji wyceny o wartości 28,0 mld zł, pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe w kwocie 84,1 mld zł, ujemny wynik finansowy z lat ubiegłych wynoszący 39,4 mld zł, dodatni wynik finansowy netto roku obrotowego w wysokości 97,2 mld zł, oraz odpisy z zysków netto w ciągu roku obrotowego o wartości minus 7,2 mld zł.

Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania na koniec roku wyniosły 962,4 mld zł (wzrost o 2,4% w stosunku do stanu na koniec roku 2008), z czego zobowiązania krótkoterminowe stanowiły 57,9% (557,0 mld zł), a zobowiązania długoterminowe 26,8% (258,3 mld zł). Wartość rezerw na zobowiązania osiągnęła stan 71,7 mld zł (w tym 18,7 mld zł stanowiły rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego).

Zadłużenie podmiotów gospodarczych z tytułu długo- i krótkoterminowych kredytów i pożyczek (łącznie z kredytami i pożyczkami od jednostek powiązanych) wyniosło 320,7 mld zł. Z ogólnej liczby podmiotów objętych badaniem 32983 jednostek, tj. 61,3% korzystało z kredytów i pożyczek, z tego 27118 korzystało z kredytów bankowych.

Przychody z całokształtu działalności badanych podmiotów gospodarczych były w 2009 roku wyższe o 0,9% niż w roku 2008 i wyniosły 2385,9 mld zł, w tym 87,2% przypadało na jednostki sektora prywatnego. W strukturze tych przychodów 55,4% stanowiły przychody ze sprzedaży produktów (wyrobów i usług), a 40,1% przychody ze sprzedaży towarów i materiałów. Pozostałe przychody operacyjne stanowiły 2,3%, a przychody finansowe 2,1% przychodów z całokształtu działalności. Przychody z całokształtu działalności uzyskane przez przedsiębiorstwa duże wyniosły 1312,0 mld zł i stanowiły 55,0% przychodów wszystkich badanych przedsiębiorstw. Jednostki średnie uzyskały 27,6%, a małe 17,4% ogółu przychodów z całokształtu działalności.

Koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności wyniosły 2268,1 mld zł, w tym dla sektora prywatnego 1976,0 mld zł. W strukturze tych kosztów 95,4% stanowiły koszty własne sprzedanych produktów, towarów i materiałów (z tego 37,6% wartość sprzedanych towarów i materiałów i 62,4% koszt własny sprzedanych produktów), 2,2% – pozostałe koszty operacyjne i 2,4% – koszty finansowe. Na jednostki duże przypadało 54,9% kosztów uzyskania przychodów z całokształtu działalności.

Wynik finansowy na działalności gospodarczej wyniósł 117,8 mld zł (104,7 mld zł w sektorze prywatnym oraz 13,1 mld zł w sektorze publicznym), wobec 96,4 mld zł w 2008 r.

Po uwzględnieniu salda zysków i strat nadzwyczajnych, w kwocie 30,8 mln zł (422,6 mln zł zyski nadzwyczajne i 391,9 mln zł straty nadzwyczajne), wynik finansowy brutto wyniósł 117,8 mld zł (104,7 mld zł w sektorze prywatnym i 13,1 mld zł w sektorze publicznym), wobec 96,6 mld zł w 2008 r.

Obciążenia wyniku finansowego brutto wyniosły 20,2 mld zł wobec 19,1 mld zł w 2008 r., w tym z tytułu podatku dochodowego 19,8 mld zł (18,1 mld zł w 2008 r.).

Wynik finansowy netto ukształtował się na poziomie 97,6 mld zł wobec 77,6 mld zł w 2008 r., przy wzroście zysku netto o 11,6% i spadku straty netto o 20,9%. Zysk netto na koniec 2009 roku wykazało 78,4% ogółu badanych jednostek (79,6% w 2008 r.), a uzyskane przez nie przychody stanowiły 85,2% przychodów z całokształtu działalności (w 2008 r. 78,6%).

W badanych przedsiębiorstwach odnotowano w 2009 r. poprawę podstawowych wskaźników ekonomiczno-finansowych w stosunku do notowanych w 2008 r. Wskaźnik poziomu kosztów z całokształtu działalności wyniósł 95,1% (wobec 95,9% w 2008 r.), wskaźnik rentowności obrotu brutto 4,9% (wobec 4,1%), wskaźnik rentowności obrotu netto 4,1% (wobec 3,3%).

Sprzedaż na eksport wykazało 38,5% badanych przedsiębiorstw wobec 27,7% w 2008 r. Poziom sprzedaży eksportowej był o 2,1% wyższy niż przed rokiem, a jej udział w przychodach ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów podmiotów ogółem wyniósł 16,9%.

Nakłady na środki trwałe realizowało 79,4% opisywanych podmiotów gospodarczych. Wartość tych nakładów wyniosła 110,4 mld i była niższa o około 12,7% niż przed rokiem. Inwestowały głównie przedsiębiorstwa prowadzące działalność w zakresie przemysłu, na które przypadało 57,0% ogółu poniesionych nakładów, handlu; napraw pojazdów samochodowych (12,8%) oraz transportu i gospodarki magazynowej (8,2%). Ze zrealizowanych nakładów 55,2% przypadało na zakupy maszyn, urządzeń technicznych i narzędzi oraz środków transportu, a 44,0% na budynki i lokale oraz obiekty inżynierii lądowej i wodnej.

Udział nakładów poniesionych przez jednostki sektora prywatnego w nakładach ogółem badanych przedsiębiorstw wyniósł 70,7% (wobec 75,6% przed rokiem). Inwestowały głównie przedsiębiorstwa prowadzące działalność w zakresie: przemysłu – 50,4% ogółu inwestujących podmiotów tego sektora, handlu; naprawach pojazdów samochodowych – 18,0%, informacji i komunikacji – 8,7%. Łącznie podmioty prowadzące te rodzaje działalności zainwestowały 60,1 mld zł – 77,0% ogółu nakładów sektora prywatnego.

Stopień zużycia środków trwałych na koniec 2009 roku wyniósł 46,0%, przy czym najwyższe

wartości odnotowano w sekcji: informacja i komunikacja – 59,0%, górnictwo i wydobywanie – 56,5%, działalność naukowa, profesjonalna i techniczna – 53,5%, budownictwo – 50,5%, przetwórstwo przemysłowe – 48,0%. Najniższe wartości odnotowano natomiast w obsłudze rynku nieruchomości – 33,0%, działalności związanej z kulturą, rozrywką i rekreacją – 35,7%, działalności finansowej i ubezpieczeniowej – 35,8%.

2. Podmioty prowadzące podatkową księgę przychodów i rozchodów

Spośród 18420 podmiotów prowadzących uproszczoną ewidencję w oparciu o podatkową księgę przychodów i rozchodów największy odsetek stanowią podmioty z sekcji przetwórstwo przemysłowe – 6546 (35,5%) jednostek. Działalność z zakresu handel; naprawa pojazdów samochodowych prowadziło 3076 jednostek (16,7%), a budownictwa – 2516 jednostek (13,7%). Zdecydowana większość podmiotów tej grupy (98,1%) to jednostki o liczbie pracujących poniżej 50 osób.

Prezentowane podmioty osiągnęły 35,3 mld zł przychodów z tytułu prowadzonej działalności. Najwięcej, bo 34,5% (12,2 mld zł) przychodów uzyskały podmioty zaliczane do przetwórstwa przemysłowego, 19,5% (6,9 mld zł) – jednostki handlu; naprawy pojazdów samochodowych, a 16,5% (5,8 mld zł) – budowlane.

Koszty ogółem poniesione przez te podmioty wyniosły 30,5 mld zł. Najwyższe koszty prowadzonej działalności poniosły przedsiębiorstwa w sekcjach: przetwórstwo przemysłowe 10,7 mld zł (34,9% kosztów), handel; naprawa pojazdów samochodowych 6,3 mld zł (20,7%), budownictwo 5,0 mld zł (16,2%).

Zaliczki na podatek dochodowy od osiągniętego dochodu z prowadzonej działalności gospodarczej wyniosły 789,5 mln zł, z tego 31,0% zapłaciły podmioty zaliczane do przetwórstwa przemysłowego.

Nakłady na środki trwałe realizowało 44,7% omawianych podmiotów. Wartość tych nakładów wyniosła 1133,7 mln zł i była niższa o 22,1% niż przed rokiem. Inwestowały głównie przedsiębiorstwa prowadzące działalność w zakresie przemysłu, na które przypada 40,3% ogółu poniesionych nakładów. Jednostki z zakresu zakwaterowania i gastronomii poniosły 14,5% nakładów ogółem, handlu; napraw pojazdów samochodowych – 11,3%, budownictwa – 10,9%.

OBJAŚNIENIA ZNAKÓW UMOWNYCH I SKRÓTÓW UŻYWANYCH W PUBLIKACJI SYMBOLS AND ABBREVIATIONS USED IN THE PUBLICATION

Znaki umowne

Symbols

Kreska	(-)	– zjawisko nie wystąpiło. <i>magnitude zero.</i>
Zero	(0,0)	– zjawisko istniało w wielkości mniejszej od 0,05. <i>magnitude not zero, but less than 0,05 of a unit.</i>
Znak	x	– wypełnienie pozycji jest niemożliwe lub niecelowe. <i>not applicable.</i>
Znak	#	– dane nie mogą być opublikowane ze względu na konieczność zachowania tajemnicy statystycznej w rozumieniu ustawy o statystyce publicznej. <i>data may not be published due to the necessity of maintaining statistical confidentiality in accordance with the Law on Public Statistics.</i>
„W tym” „Of which”		– oznacza, że nie podaje się wszystkich składników sumy. <i>indicates that not all elements of the sum are given.</i>

Skróty

Abbreviations

mln	= milion <i>million</i>
mld <i>bn</i>	= miliard <i>= billion</i>
PKD	= Polska Klasyfikacja Działalności <i>Polish Classification of Activity</i>
NACE	= Nomenclature des Activites de Communaute Europeenne

SKRÓTY I PEŁNE NAZWY WEDŁUG PKD 2007 STOSOWANE W PUBLIKACJI

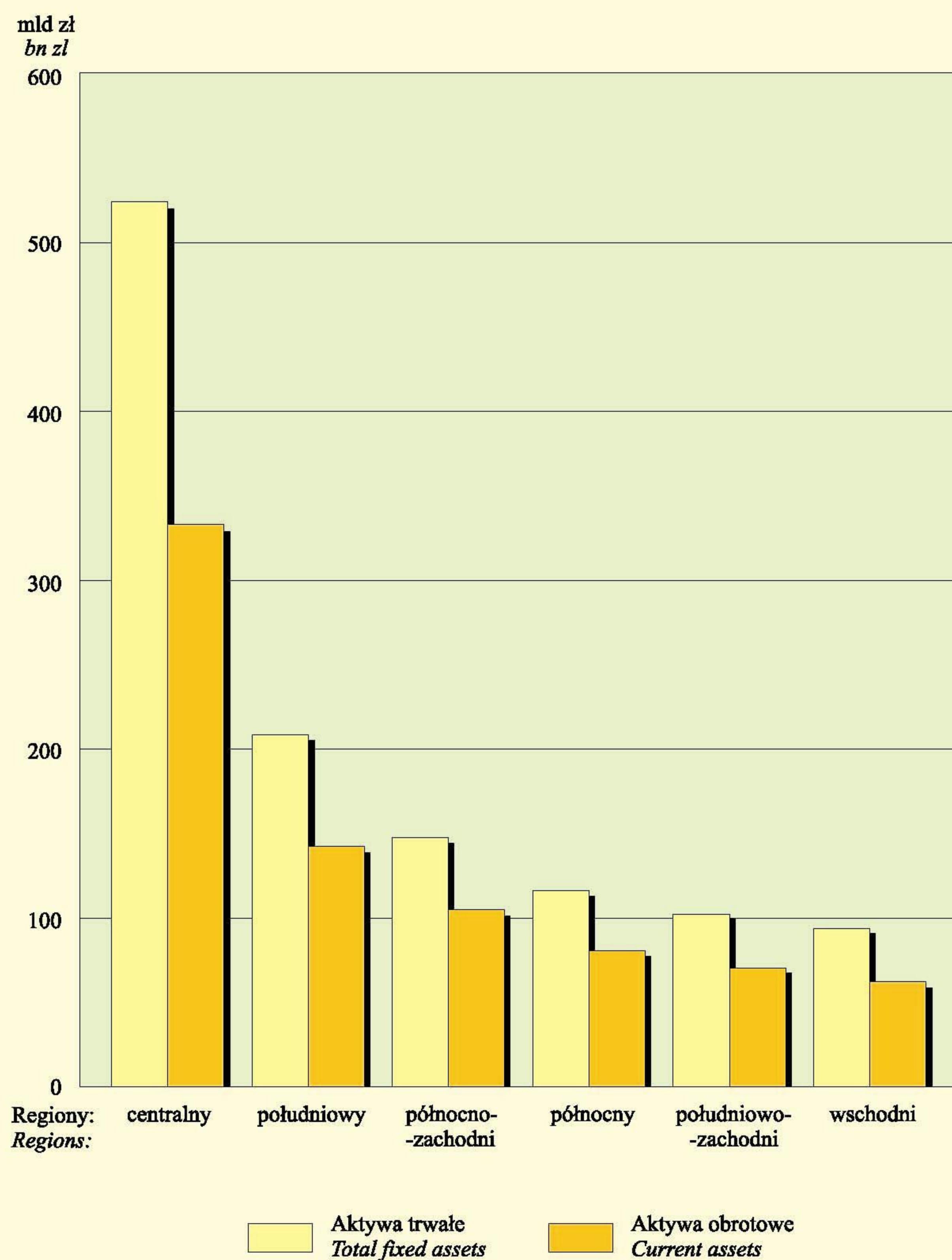
ABBREVIATIONS AND FULL NAMES ACCORDING PKD 2007 USED IN THE PUBLICATION

Skrót <i>Abbreviation</i>	Pełna nazwa <i>Full name</i>
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę <i>x</i>	Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych <i>Electricity, gas, steam and air conditioning supply</i>
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja <i>x</i>	Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami oraz działalność związana z rekultywacją <i>Water supply; sewerage, waste management and remediation activities</i>
Handel; naprawa pojazdów samochodowych <i>Trade; repair of motor vehicles</i>	Handel hurtowy i detaliczny; naprawa pojazdów samochodowych, włączając motocykle <i>Wholesale and retail trade; repair of motor vehicles and motorcycles</i>
Zakwaterowanie i gastronomia <i>Accommodation and catering</i>	Działalność związana z zakwaterowaniem i usługami gastronomicznymi <i>Accommodation and food service activities</i>
Obsługa rynku nieruchomości <i>x</i>	Działalność związana z obsługą rynku nieruchomości <i>Real estate activities</i>
Administrowanie i działalność wspierająca <i>x</i>	Działalność w zakresie usług administrowania i działalność wspierająca <i>Administrative and support service activities</i>

Przy publikowaniu danych GUS prosimy o podanie źródła.

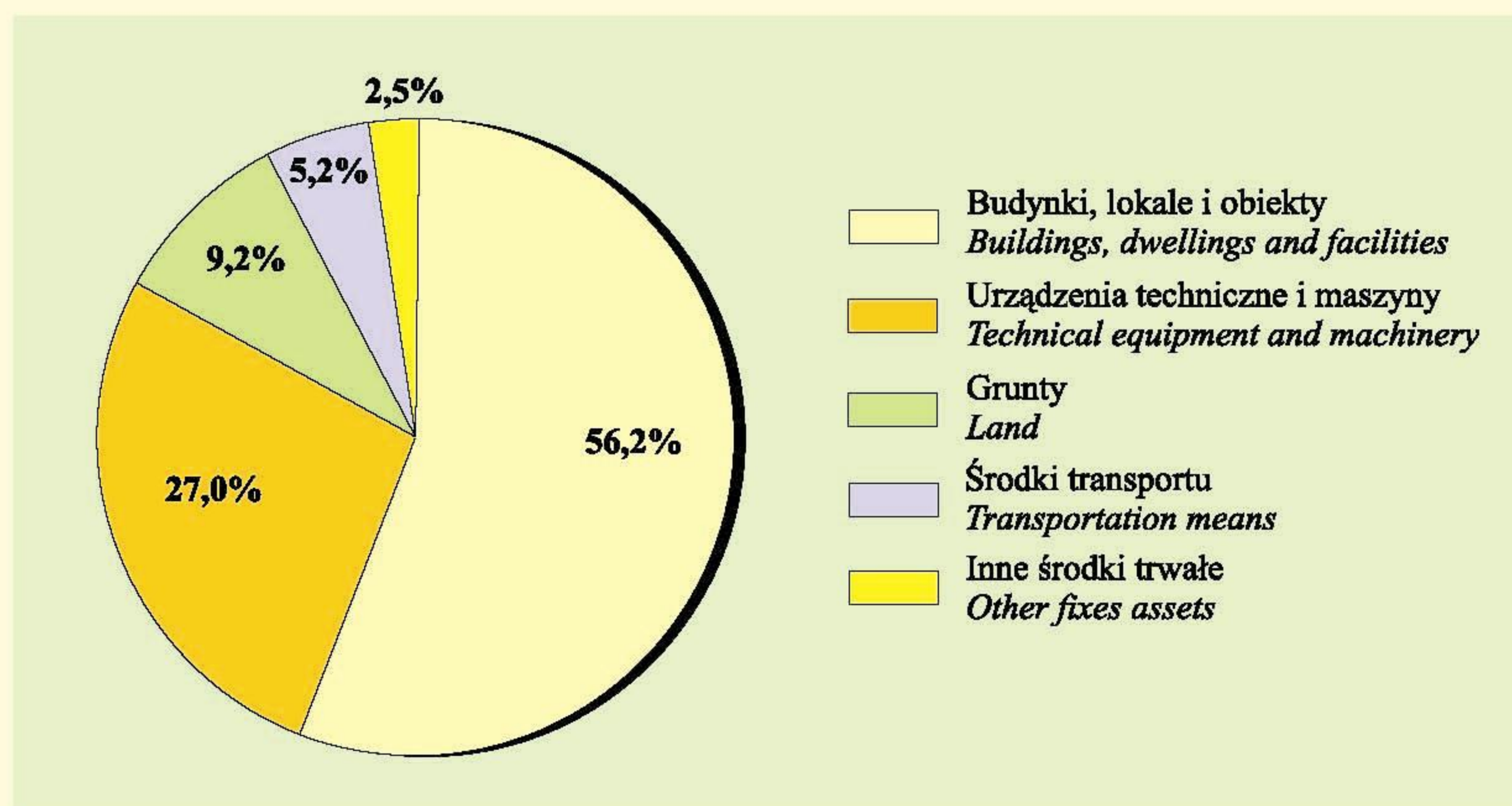
When publishing CSO data please indicate the source.

Wykres 1. Wartość aktywów trwałych i obrotowych według regionów
Value of total fixed assets and current assets by regions



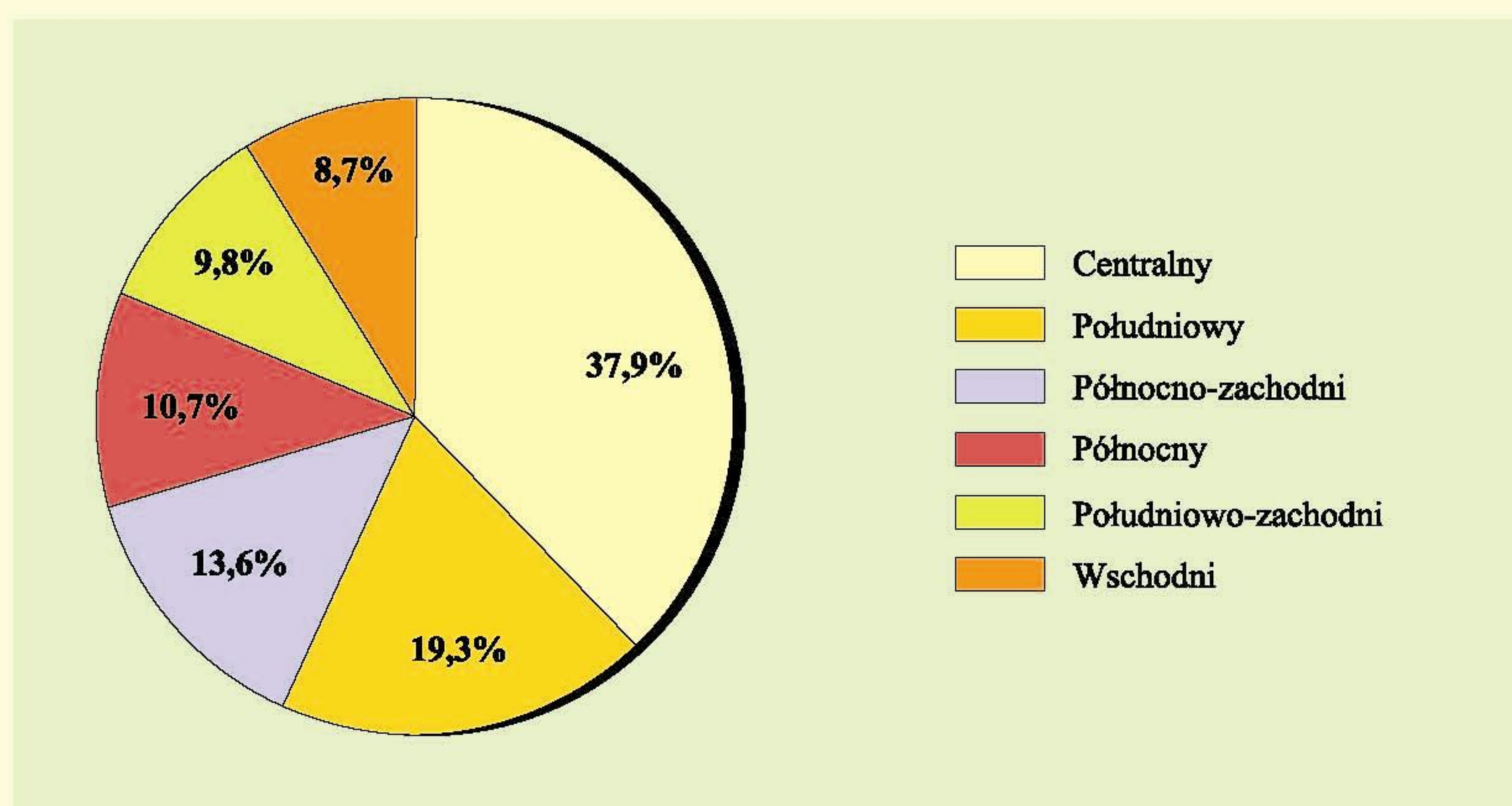
Wykres 2. Struktura środków trwałych netto według grup rodzajowych
Structure of net fixed assets by type groups

Polska Poland = 100%



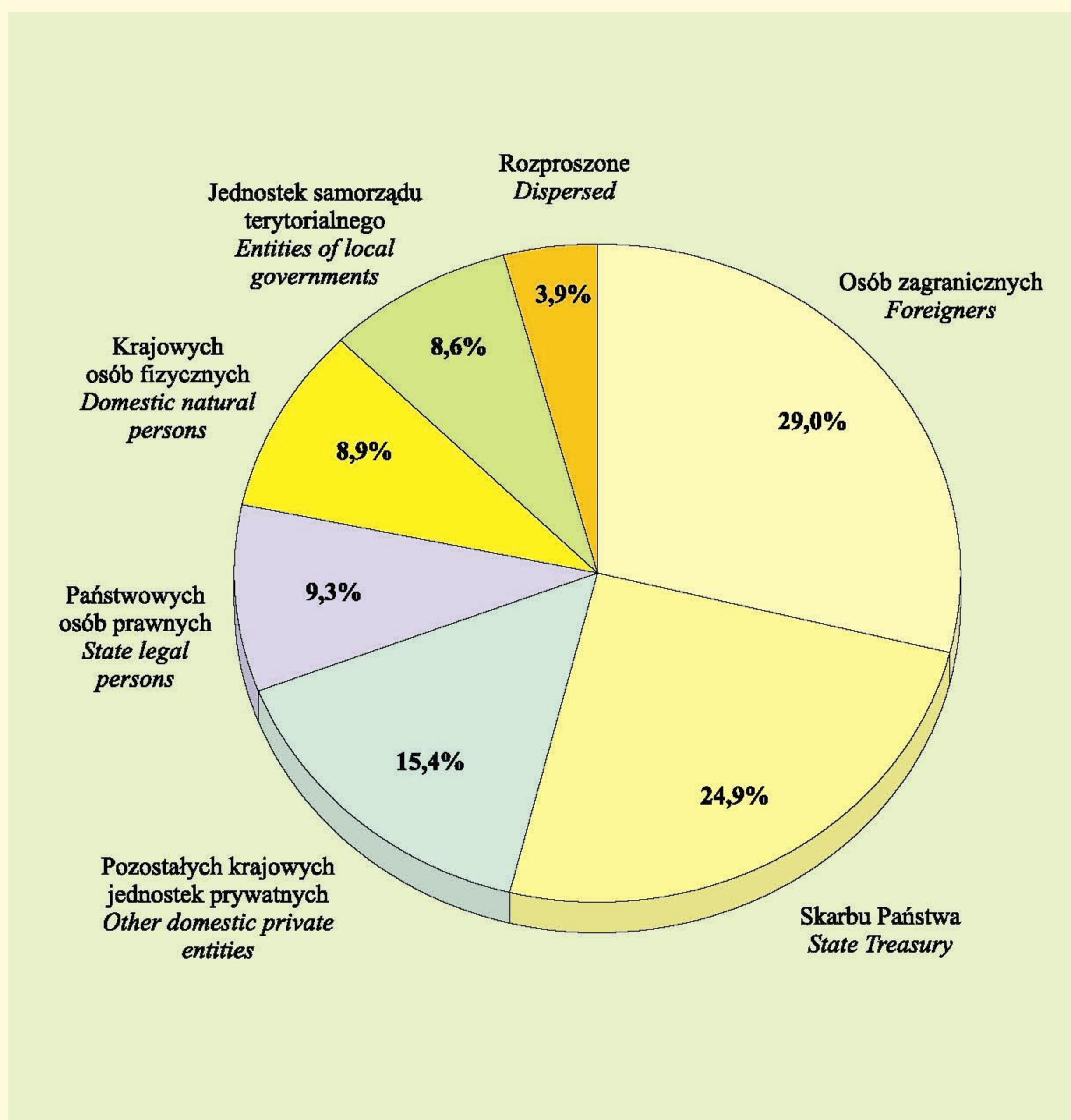
Wykres 3. Struktura środków trwałych netto według regionów
Structure of net fixed assets by regions

Polska Poland = 100%



Wykres 4. Struktura kapitału zakładowego spółek według form własności
Structure of share capital of companies by ownerships forms

Polska Poland = 100%



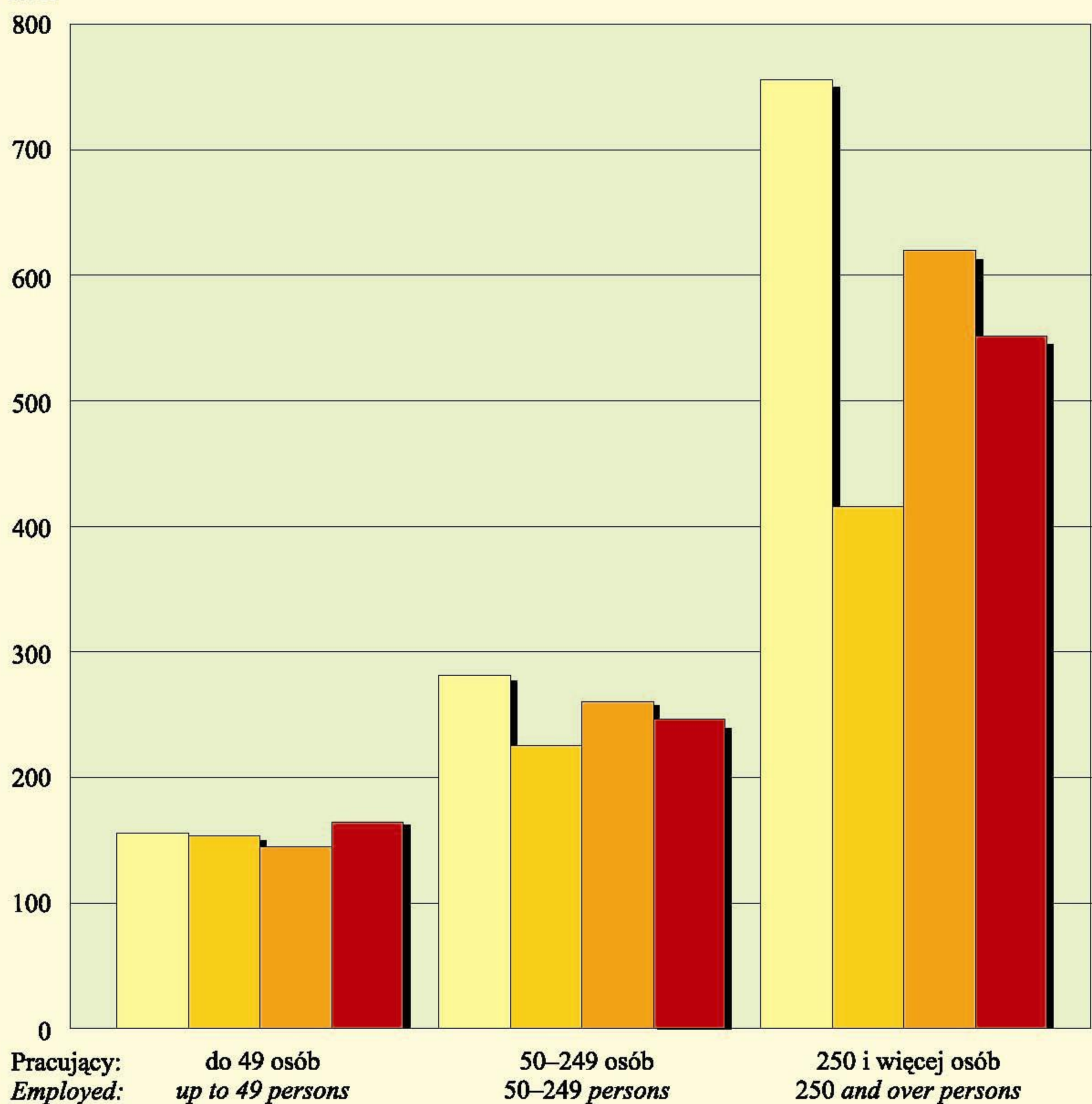
**Wykres 5. Wartość wybranych aktywów i pasywów trwałych według liczby
pracujących w 2009 r.**

Stan w dniu 31 XII

*Value of selected assets, equities and liabilities by number of employed
persons in 2009*

As of 31 XII

mld zł
bn zł



Aktywa trwałe
Total fixed assets

Aktywa obrotowe
Current assets

Kapitał (fundusz) własny
Share equity (fund)

Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania
Liabilities and provisions for liabilities