

GŁÓWNY URZĄD STATYSTYCZNY

**WYNIKI FINANSOWE
PODMIOTÓW GOSPODARCZYCH
I - XII 2006**

WARSZAWA, maj 2007 r.

Opracowanie publikacji GUS, Departament Statystyki Przedsiębiorstw i Rejestrów

kierujący Izabella Zagodzińska – dyrektor Departamentu

zespół: Bożena Walachowska
 Lucyna Słomska

Okładka Zakład Wydawnictw Statystycznych

ISSN 1425-7880

Publikacja dostępna w Internecie – www.stat.gov.pl

PRZEDMOWA

W niniejszej publikacji zawarto dane statystyczne o przychodach, kosztach i wynikach finansowych oraz aktywach obrotowych i nakładach na środki trwałe podmiotów prowadzących działalność gospodarczą w okresie I – XII 2006 r. Źródłem informacji są sprawozdania sporządzane na formularzu F-01/I-01 przez podmioty gospodarcze prowadzące księgi rachunkowe, o liczbie pracujących powyżej 9 osób. W publikacji prezentowane są dane o podmiotach prowadzących działalność w zakresie górnictwa, przetwórstwa przemysłowego, wytwarzania i zaopatrywania w energię elektryczną, gaz i wodę, budownictwa, handlu i napraw, hoteli i restauracji, transportu, gospodarki magazynowej i łączności, obsługi nieruchomości i firm, edukacji, ochrony zdrowia i opieki społecznej oraz działalności usługowej, komunalnej, społecznej i indywidualnej pozostałej.

Badane podmioty są klasyfikowane w dwóch grupach. Do pierwszej zalicza się podmioty, w których liczba pracujących wynosi powyżej 49 osób. Jednostki te są zobowiązane do przekazywania sprawozdań statystycznych w okresach kwartalnych. Podstawowe dane kwartalne są publikowane w Biuletynie Statystycznym. Szczegółowe dane dla tej zbiorowości za rok 2006 przedstawiono w tablicach 1 – 11. Druga grupa jednostek obejmuje podmioty, w których liczba pracujących jest zawarta w przedziale 10 – 49 osób. Jednostki te są zobowiązane do przekazywania sprawozdań w okresach półrocznych. Dane o tej grupie podmiotów zaprezentowano w tablicach 12 – 16. Zmiana liczby pracujących w ciągu roku kalendarzowego nie powoduje zmiany obowiązków sprawozdawczych i prezentacji wyników w powyższych tablicach. Dodatkowo, w tablicy 17 zamieszczono podstawowe dane dla całej zbiorowości podmiotów gospodarczych biorących udział w badaniu w 2006 roku pogrupowanych według liczby pracujących w dniu 31 grudnia 2006 r.

W publikacji dane statystyczne zaprezentowano według sektorów własności oraz sekcji i wybranych działów Polskiej Klasyfikacji Działalności (PKD).

Wszystkie prezentowane wartości podawane są w cenach bieżących.

Dyrektor Departamentu Statystyki
Przedsiębiorstw i Rejestrów

Izabella Zagoździńska

SPIS TREŚCI

	Strona
Przedmowa	3
Uwagi metodologiczne	5
Uwagi analityczne	8

TABLICE

	Numer	Strona
Przychody i koszty w podmiotach gospodarczych o liczbie pracujących powyżej 49 osób	1	12
Wyniki finansowe podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących powyżej 49 osób ...	2	18
Wskaźniki ekonomiczne podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących powyżej 49 osób	3	24
Koszty w układzie rodzajowym w podmiotach gospodarczych o liczbie pracujących powyżej 49 osób	4	30
Wyniki finansowe podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących powyżej 49 osób, według wskaźnika rentowności obrotu netto w wybranych sekcjach	5	36
Aktywa obrotowe podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących powyżej 49 osób ...	6	38
Sprzedaż opodatkowana wg stawek VAT w podmiotach gospodarczych o liczbie pracujących powyżej 49 osób	7	44
Wyniki finansowe podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących powyżej 49 osób, w zależności od wielkości osiągniętych przychodów z całokształtu działalności	8	46
Zobowiązania długo- i krótkoterminowe podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących powyżej 49 osób	9	48
Podstawowe informacje o podmiotach gospodarczych o liczbie pracujących powyżej 49 osób, wykazujących sprzedaż na eksport	10	54
Nakłady na środki trwałe podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących powyżej 49 osób w wybranych sekcjach	11	56
Podstawowe kategorie finansowe podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących 10-49 osób	12	58
Koszty w układzie rodzajowym w podmiotach gospodarczych o liczbie pracujących 10-49 osób	13	60
Aktywa obrotowe podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących 10-49 osób	14	66
Zobowiązania długo- i krótkoterminowe podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących 10-49 osób	15	72
Nakłady na środki trwałe podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących 10-49 osób w wybranych sekcjach	16	78
Podstawowe informacje o podmiotach gospodarczych według liczby pracujących	17	80

UWAGI METODOLOGICZNE

1. Podstawowe pojęcia i wskaźniki ekonomiczne stosowane w publikacji

Przychody z całokształtu działalności obejmują:

- **przychody netto ze sprzedaży produktów** (wyrobów gotowych, półfabrykatów oraz usług) wytworzonych przez jednostkę, a także opakowań, wyposażenia i usług obcych, jeżeli są one fakturowane odbiorcom łącznie z produktami;
- **przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów**, tj. nabytych w celu odsprzedaży w stanie nieprzetworzonym rzeczowych aktywów obrotowych oraz produktów wytworzonych przez jednostkę, jeśli sprzedawane są one w sieci własnych sklepów obok towarów obcej produkcji;
- **przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów na eksport** obejmują wewnątrzwspólnotową dostawę do krajów członkowskich UE oraz eksport do krajów pozaunijnych;
- **pozostałe przychody operacyjne**, tj. przychody związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych (środków trwałych, środków trwałych w budowie, wartości niematerialnych i prawnych, inwestycji w nieruchomości i prawa), otrzymane nieodpłatnie, w tym w drodze darowizny, aktywa (środki pieniężne), odszkodowania, rozwiązane rezerwy, korekty odpisów aktualizujących wartość aktywów niefinansowych, przychody z działalności socjalnej, przychody z najmu lub dzierżawy środków trwałych albo inwestycji w nieruchomości i prawa;
- **przychody finansowe**, tj. kwoty należne z tytułu dywidend i udziałów w zysku, odsetki od udzielanych pożyczek, odsetki od lokat terminowych, odsetki za zwłokę, zysk ze zbycia inwestycji (sprzedaży), zmniejszenia odpisów aktualizacyjnych wartości inwestycji wobec całkowitego lub częściowego ustania przyczyn powodujących trwałą utratę ich wartości, nadwyżkę dodatnich różnic kursowych nad ujemnymi.

Koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności obejmują:

- **koszt własny sprzedanych produktów, towarów i materiałów** związany z podstawową działalnością operacyjną, do którego zaliczono wartość sprzedanych towarów i materiałów oraz koszty ogółem pomniejszone o koszt wytworzenia świadczeń na własne potrzeby jednostki i skorygowane o zmianę stanu produktów;
- **pozostałe koszty operacyjne**, tj. koszty związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: stratę ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych, amortyzację oddanych w dzierżawę lub najem środków trwałych i środków trwałych w budowie, nieplanowane odpisy amortyzacyjne (odpisy z tytułu trwałej utraty wartości), poniesione kary, grzywny, odszkodowania, odpisane w części lub całość wierzytelności w związku z postępowaniem upadłościowym, układowym i naprawczym, utworzone rezerwy na prawne lub o dużym stopniu prawdopodobieństwa przyszłe zobowiązanie (straty z transakcji gospodarczych w toku), odpisy

aktualizujące wartość aktywów niefinansowych, koszty utrzymania obiektów działalności socjalnej, darowizny lub nieodpłatnie przekazane aktywa trwałe;

- **koszty finansowe**, tj. m.in. odsetki od zaciągniętych kredytów i pożyczek, odsetki i dyskonto od wyemitowanych przez jednostkę obligacji, odsetki za zwłokę, stratę ze zbycia inwestycji, odpisy z tytułu aktualizacji wartości inwestycji, nadwyżkę ujemnych różnic kursowych nad dodatnimi.

Wynik ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów stanowi różnicę między przychodami netto osiągniętymi ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów a kosztami poniesionymi na ich uzyskanie (koszt własny sprzedanych produktów, towarów i materiałów).

Wynik finansowy na działalności gospodarczej jest sumą wyników finansowych: na sprzedaży produktów, towarów i materiałów, na pozostałej działalności operacyjnej oraz na operacjach finansowych.

Wynik finansowy brutto (zysk lub strata) jest to wynik na działalności gospodarczej, skorygowany o wynik zdarzeń nadzwyczajnych.

Obciążenia wyniku finansowego brutto obejmują podatek dochodowy od osób prawnych i fizycznych i płatności z nim zrównanych na podstawie odrębnych przepisów (wpłaty z zysku po opodatkowaniu podatkiem dochodowym na rzecz budżetu przez przedsiębiorstwa państwowe i jednoosobowe spółki skarbu państwa).

Wpływający na wynik finansowy podatek dochodowy za dany okres sprawozdawczy obejmuje część bieżącą i część odroczoną. Część odroczona stanowi różnicę między stanem rezerw i aktywów z tytułu podatku odroczonego (w związku z przejściowymi różnicami między wynikiem finansowym brutto a podstawą opodatkowania, wynikającymi z odmienności momentu ujęcia przychodu i kosztu zgodnie z przepisami o rachunkowości a przepisami podatkowymi) na koniec i początek okresu sprawozdawczego.

Wynik finansowy netto (zysk lub strata) otrzymuje się po pomniejszeniu wyniku finansowego brutto o obowiązkowe obciążenia.

Aktywa obrotowe oraz zobowiązania:

- **aktywa obrotowe** są częścią kontrolowanych przez jednostkę zasobów majątkowych wykorzystywanych w działalności operacyjnej o wiarygodnie określonej wartości, powstałych w wyniku przeszłych zdarzeń, które spowodują w przyszłości wpływ do jednostki korzyści ekonomicznych. Obejmują: zapasy (rzeczowe aktywa obrotowe) oraz krótkoterminowe: należności, inwestycje oraz rozliczenia międzyokresowe;

- **należności krótkoterminowe** obejmują ogół należności z tytułu dostaw i usług oraz całość lub część należności z innych tytułów niezaliczonych do aktywów finansowych, a które stają się wymagalne w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego;

- **inwestycje krótkoterminowe** są krótkoterminowymi aktywami nabytymi w celu osiągnięcia korzyści ekonomicznych wynikających z przyrostu wartości tych aktywów;

- **krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe** są rozliczeniami, które trwają nie dłużej niż 12 miesięcy od dnia bilansowego;

- **zobowiązania** są wynikającym z przeszłych zdarzeń obowiązkiem wykonania świadczeń o wiarygodnie określonej wartości, które powodują wykorzystanie już posiadanych lub przyszłych aktywów jednostki;
- **zobowiązania krótkoterminowe** (bez funduszy specjalnych) to ogół zobowiązań z tytułu dostaw i usług, a także całość lub część pozostałych zobowiązań, które stają się wymagalne w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego;
- **zobowiązania długoterminowe** są ogółem zobowiązań, których okres spłaty na dzień bilansowy jest dłuższy niż rok, z wyjątkiem zobowiązań z tytułu dostaw i usług.

Wskaźniki:

- **wskaźnik poziomu kosztów** jest to relacja kosztów uzyskania przychodów z całokształtu działalności do przychodów z całokształtu działalności;
- **wskaźnik rentowności ze sprzedaży** jest to relacja wyniku ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów do przychodów netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów;
- **wskaźnik rentowności obrotu brutto** jest to relacja wyniku finansowego brutto do przychodów z całokształtu działalności;
- **wskaźnik rentowności obrotu netto** jest to relacja wyniku finansowego netto do przychodów z całokształtu działalności;
- **wskaźnik płynności finansowej I stopnia** jest to relacja inwestycji krótkoterminowych do zobowiązań krótkoterminowych;
- **wskaźnik płynności finansowej II stopnia** jest to relacja inwestycji krótkoterminowych i należności krótkoterminowych do zobowiązań krótkoterminowych;
- **wskaźnik płynności III stopnia** jest to relacja aktywów obrotowych jednostki (zapasów, należności krótkoterminowych, inwestycji krótkoterminowych i krótkoterminowych rozliczeń międzyokresowych) do zobowiązań krótkoterminowych.

Nakłady na środki trwałe to poniesione w okresie sprawozdawczym nakłady na budowę lub (i) zakup środków trwałych (w tym także niewymagających montażu lub instalacji) wraz z kosztami ponoszonymi przy ich nabyciu, tj. kosztami transportu, załadunku i wyładunku, ubezpieczenia w drodze, cel itp., nakłady na wytworzenie środków trwałych we własnym zakresie, koszty dostosowania środka trwałego do użytkowania, koszty montażu oraz nakłady na ulepszenie istniejących środków trwałych, w tym również na ulepszenie obcych środków trwałych.

W związku z elektronicznym naliczaniem tablic, w niektórych przypadkach sumy składników mogą się różnić nieznacznie od podanych wielkości „ogółem”.

UWAGI ANALITYCZNE

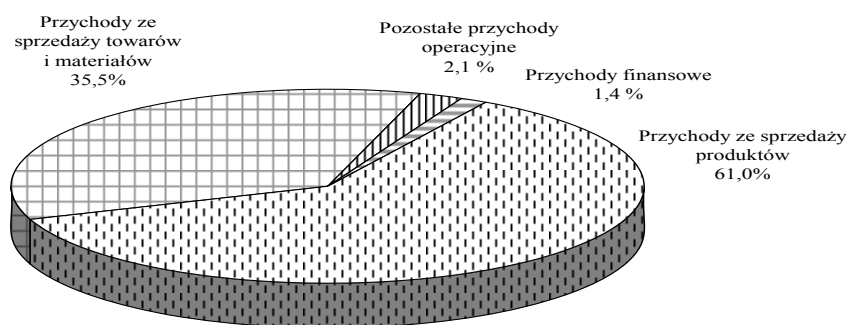
1. Ogólna charakterystyka podmiotów gospodarczych.

Zawarte w niniejszej publikacji informacje o wynikach finansowych osiągniętych przez podmioty gospodarcze w 2006 roku obejmują dane o 42876 przedsiębiorstwach, z tego 15906 to jednostki o liczbie pracujących powyżej 49 osób, a 26970 – o liczbie pracujących od 10 do 49 osób.

1.1. Jednostki o liczbie pracujących powyżej 49 osób

W 2006 roku wyniki finansowe badanych przedsiębiorstw ukształtowały się znacznie korzystniej niż przed rokiem. Przychody z całokształtu działalności wyniosły 1497,8 mld zł i były o 13,9% wyższe niż przed rokiem, natomiast koszty uzyskania tych przychodów osiągnęły wartość 1411,6 mld zł i były wyższe o 12,9%. Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów zwiększyły się we wszystkich sekcjach, najbardziej w przetwórstwie przemysłowym, handlu i naprawach, budownictwie, wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz i wodę, transporcie, gospodarce magazynowej i łączności, obsłudze nieruchomości i firm oraz w górnictwie. Udział przychodów netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów w przychodach ogółem wzrósł w ujęciu rocznym z 96,4% do 96,5%. Z przychodów netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów ogółem 83,4% stanowiły przychody uzyskane przez jednostki sektora prywatnego.

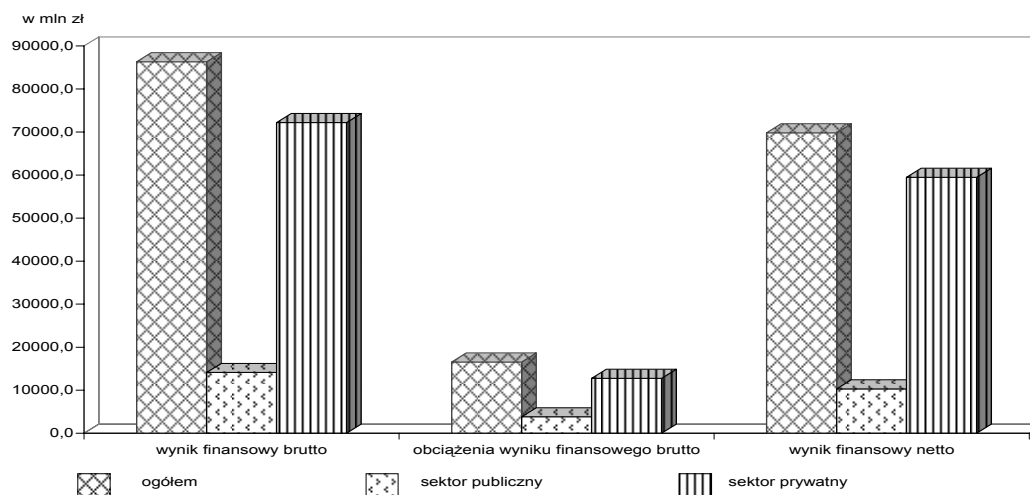
Wykres 1.1.1. Struktura przychodów z całokształtu działalności



Wynik finansowy ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów wzrósł o 18,4% i wyniósł 80,1 mld zł. Wynik ten w 86,8% był wypracowany przez jednostki sektora prywatnego. Poprawił się wynik na pozostałej działalności operacyjnej (o 5,8 mld zł) oraz znacznie zwiększył się zysk na operacjach finansowych (o 3,4 mld zł). W rezultacie, wynik na działalności gospodarczej był o 21,7 mld zł (o 33,6%) wyższy niż przed rokiem.

Wynik finansowy brutto w 2006 roku wyniósł 86,3 mld zł wobec 65,0 mld zł przed rokiem.

Wykres 1.1.2. Wyniki finansowe podmiotów gospodarczych



Obciążenia wyniku finansowego brutto wyniosły 16,5 mld zł (o 22,0% więcej niż przed rokiem).

Wynik finansowy netto ukształtował się na poziomie 69,8 mld zł (wobec 51,4 mld zł w 2005 roku), przy szybszym wzroście zysku netto (o 25,4%) i obniżeniu się straty netto (o 24,3%).

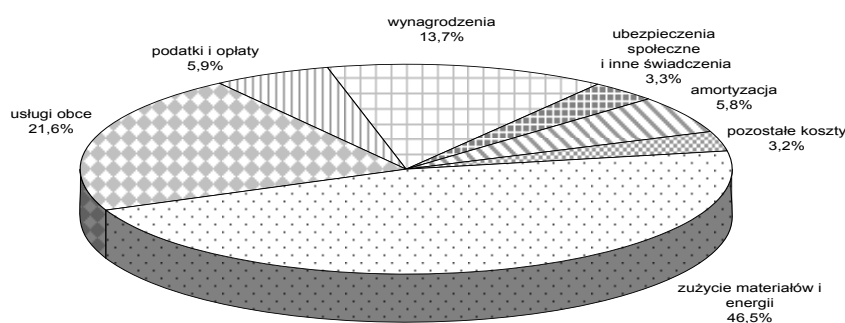
Zysk netto wykazało 79,7% przedsiębiorstw (przed rokiem 76,0%), a ich udział w przychodach z całokształtu działalności wzrósł z 85,0% do 87,7%. W porównaniu z rokiem 2005 zwiększył się w ogólnej liczbie badanych podmiotów udział jednostek rentownych (wykazujących wskaźnik obrotu netto równy i większy od 0,0%) z 77,8% do 81,5% oraz ich udział w przychodach z całokształtu działalności – z 85,7% do 88,3%.

W 2006 roku poprawiły się podstawowe wskaźniki ekonomiczno-finansowe. Wskaźnik poziomu kosztów z całokształtu działalności wyniósł 94,2% (wobec 95,1% przed rokiem), wskaźnik rentowności ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów wyniósł 5,5% (wobec 5,6%), wskaźnik rentowności obrotu brutto wzrósł z 4,9% do 5,8%, rentowności obrotu netto z 3,9% do 4,7%.

Poprawiły się znacznie wskaźniki płynności I i II stopnia. Wskaźnik płynności finansowej I stopnia wyniósł 35,1% (wobec 31,9% przed rokiem), a II stopnia 101,0% (97,3%). Wskaźnik płynności finansowej I stopnia powyżej 20% uzyskało 44,7% badanych przedsiębiorstw, a wskaźnik II stopnia w przedziale 100 do 130% – 12,8% przedsiębiorstw wobec odpowiednio przed rokiem 42,7% i 12,9%.

Koszty bieżącej działalności poniesione przez badane podmioty w 2006 roku były o 12,8% wyższe niż przed rokiem. W strukturze rodzajowej kosztów zwiększył się udział kosztów zużycia materiałów (z 42,1% do 43,6%) oraz nieznacznie kosztów usług obcych (z 21,5% do 21,6%), zmniejszył się natomiast udział wynagrodzeń brutto (z 14,1% do 13,7%), podatków i opłat (z 6,2% do 5,9%), amortyzacji (z 6,2% do 5,8%), pozostałych kosztów (z 3,4% do 3,2%), zużycia energii (z 3,1% do 2,9%) i ubezpieczeń społecznych i innych świadczeń (z 3,4% do 3,3%).

Wykres 1.1.3. Struktura kosztów rodzajowych



Wartość aktywów obrotowych badanych przedsiębiorstw wyniosła w końcu grudnia 2006 roku 458,8 mld zł. Wartość zapasów w tych przedsiębiorstwach wynosiła 120,0 mld zł i była o 16,2% wyższa niż przed rokiem, należności krótkoterminowych – o 13,3%, a inwestycji krótkoterminowych – o 23,5%. W strukturze zapasów ogółem wzrósł udział towarów (z 33,3% do 34,0%) oraz półproduktów i produktów w toku (z 13,1% do 14,0%), a obniżył się udział materiałów (z 33,3% do 32,8%) oraz produktów gotowych (z 18,6% do 17,5%).

Zobowiązania długo- i krótkoterminowe (bez funduszy specjalnych) wyniosły w końcu grudnia 2006 roku 456,9 mld zł i były o 9,4% wyższe niż przed rokiem. Zobowiązania długoterminowe stanowiły 29,0% zobowiązań ogółem (wobec 30,9% przed rokiem).

Wartość zobowiązań krótkoterminowych badanych przedsiębiorstw wyniosła 324,2 mld zł i była o 12,4% wyższa niż przed rokiem. Wzrost wartości odnotowano w zobowiązaniach z tytułu dostaw i usług – o 10,3%, kredytów i pożyczek – o 15,1%, podatków, ceł, ubezpieczeń i innych świadczeń – o 12,3%, emisji dłużnych papierów wartościowych – o 42,5% oraz w pozostałych zobowiązaniach – o 14,4%.

Zobowiązania długoterminowe w końcu grudnia 2006 roku wyniosły 132,7 mld zł i były o 2,8% wyższe niż przed rokiem. Odnotowano wzrost zobowiązań z tytułu kredytów bankowych i pożyczek – o 14,9% oraz zobowiązań z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych – o 16,2%, a w pozostałych zobowiązaniach długoterminowych odnotowano spadek o 8,5%.

Z grupy przedsiębiorstw objętych badaniem 50,4% wykazało sprzedaż na eksport (wobec 48,2% przed rokiem). Poziom sprzedaży eksportowej był o 23,3% wyższy niż przed rokiem, a jej udział w przychodach netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów ogółu podmiotów zwiększył się z 18,7% do 20,2%. Sprzedaż eksportowa stanowiła ponad połowę obrotów w 27,3% przedsiębiorstw (w tym w 16,0% podmiotów przekraczała 75%). W 15,7% przedsiębiorstw sprzedaż eksportowa mieściła się w przedziale od 25,1% do 50% obrotów, w 16,5% – w przedziale od 10,1% do 25,0%, a w pozostałych 40,5% przedsiębiorstw udział eksportu w obrotach był niewielki i nie przekraczał 10%.

W grupie podmiotów eksportujących wyższy był udział jednostek wykazujących zysk netto (81,6% wobec 78,4% przed rokiem). Podstawowe relacje ekonomiczno-finansowe osiągane przez eksporterów ukształtowały się, z wyjątkiem wskaźników płynności finansowej I i II stopnia, korzystniej niż dla ogółu badanych przedsiębiorstw.

Nakłady na środki trwałe realizowało ok. 91% badanych podmiotów. Wartość tych nakładów wyniosła 73,6 mld zł i była o 15,2% wyższa niż przed rokiem. Inwestowały głównie

przedsiębiorstwa prowadzące działalność w zakresie: przemysłu, na które przypada 41,8% ogółu poniesionych nakładów, transportu, gospodarki magazynowej i łączności – 15,9%, wytwarzania i zaopatrywania w energię elektryczną, gaz, wodę – 12,6% oraz handlu i napraw – 11,5%. Ze zrealizowanych nakładów 63,4% przypadało na zakupy maszyn, urządzeń technicznych i narzędzi oraz środków transportu, a 35,9% na budynki i lokale.

Udział nakładów poniesionych przez jednostki sektora prywatnego w nakładach ogółem badanych przedsiębiorstw wyniósł 74,2% (wobec 75,2% przed rokiem). Udział ten był najwyższy w handlu i naprawach – 96,3%, w przetwórstwie przemysłowym – 92,3%, w budownictwie – 91,5%. W samym przetwórstwie przemysłowym nakłady jednostek sektora prywatnego dominowały w produkcji: masy włóknistej oraz papieru – 100%, wyrobów tytoniowych 99,9%, wyrobów z surowców niemetalicznych pozostałych – 99,7%, sprzętu i urządzeń radiowych, telewizyjnych i telekomunikacyjnych – 98,8%, drewna i wyrobów z drewna – 98,6, odzieży i wyrobów futrzarskich – 98,3%, a także metalowych wyrobów gotowych – 98,2%.

1.2. Jednostki o liczbie pracujących 10-49 osób

Przychody z całokształtu działalności osiągnięte w 2006 roku przez przedsiębiorstwa, w których liczba pracujących wynosiła od 10 do 49 osób, wzrosły o 9,6% w stosunku do ubiegłego roku i wyniosły 279,9 mld zł. Koszty ich uzyskania zwiększyły się o 9,0% i wyniosły 266,1 mld zł. Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów wzrosły o 10,5%, a koszty ich uzyskania o 9,9% i wyniosły odpowiednio 272,5 mld zł i 260,1 mld zł.

Wynik finansowy brutto wyniósł 13,8 mld zł, zaś jego obciążenia 2,3 mld zł. Wynik finansowy netto ukształtował się na poziomie 11,5 mld zł (wobec 11,1 mld zł przed rokiem). W porównaniu z rokiem 2005, podstawowe wskaźniki ekonomiczno-finansowe znacznie się poprawiły i wyniosły odpowiednio: wskaźnik poziomu kosztów z całokształtu działalności 95,1% (wobec 95,6%), wskaźnik rentowności obrotu brutto 4,9% (4,4%), rentowności obrotu netto 4,1% (3,6%), wskaźnik płynności finansowej I stopnia 30,8% (27,9%). Wzrósł udział jednostek wykazujących zysk netto (z 74,3% do 77,7%).

Koszty bieżącej działalności poniesione przez omawiane przedsiębiorstwa były o 13,4% wyższe niż przed rokiem. W strukturze rodzajowej kosztów zwiększył się udział zużycia materiałów i energii (z 37,2% do 37,8%), usług obcych (z 30,4% do 30,7%) oraz podatków i opłat (z 2,5% do 2,7%), zmniejszyły się natomiast udziały pozostałych kosztów.

Wartość zobowiązań ogółem wzrosła o 3,8% (w zobowiązaniach długoterminowych nastąpił wzrost o 7,8%, natomiast w zobowiązaniach krótkoterminowych – o 2,5%). Ponad 68,8% wartości zobowiązań długoterminowych stanowiły kredyty i pożyczki, natomiast w zobowiązaniach krótkoterminowych dominowały zobowiązania z tytułu dostaw i usług (61,3%).

Spośród badanych przedsiębiorstw sprzedaż na eksport wykazało 26,8% jednostek (wobec 25,2% przed rokiem). Wartość sprzedaży eksportowej była o 8,4% wyższa niż w 2005 roku.

Nakłady na środki trwałe realizowało ok. 68% badanych podmiotów. Wartość tych nakładów wyniosła 8,9 mld zł. Inwestowały głównie przedsiębiorstwa prowadzące działalność w zakresie: przetwórstwa przemysłowego – 29,9% ogółu poniesionych nakładów, obsługi nieruchomości i firm – 24,4% oraz handlu i napraw – 24,1%.

OBJAŚNIENIA ZNAKÓW UMOWNYCH I SKRÓTÓW UŻYWANYCH W PUBLIKACJI

Znaki umowne

Kreska	(-)	– zjawisko nie wystąpiło
Zero	(0)	– zjawisko istniało w wielkości mniejszej od 0,5
	(0,0)	– zjawisko istniało w wielkości mniejszej od 0,05
Znak	x	– wypełnienie pozycji jest niemożliwe lub niecelowe
Znak	#	– oznacza, że dane nie mogą być opublikowane ze względu na konieczność zachowania tajemnicy statystycznej w rozumieniu ustawy o statystyce publicznej.
"W tym"		– oznacza, że nie podaje się wszystkich składników sumy.

Przy publikowaniu danych GUS prosimy o podanie źródła.