



Działalność gospodarcza podmiotów z kapitałem zagranicznym w 2016 r.

Economic activity of entities with foreign capital in 2016

Opracowanie merytoryczne

Content-related works

Główny Urząd Statystyczny, Departament Przedsiębiorstw

Statistics Poland, Enterprises Department

Zespół autorski

Editorial team

Elżbieta Szeffler, Sylwia Czeczko, Lucyna Słomska

Magdalena Motkowska-Wójcik, Aneta Płatek

Kierujący

Supervisor

Katarzyna Walkowska

Skład i opracowanie graficzne

Typesetting and graphics

Danuta Niwińska, Halina Sztrantowicz

ISSN 1896-9844

Publikacja dostępna na stronie

Publication available on website

www.stat.gov.pl

Przy publikowaniu danych GUS prosimy o podanie źródła

When publishing Statistics Poland data — please indicate the source



Zakład Wydawnictw
Statystycznych

00-925 WARSZAWA, AL. NIEPODLEGŁOŚCI 208.

Informacje w sprawach sprzedaży publikacji — tel. (22) 608 32 10, 608 38 10

Zam. 485/2017/nakł. 110

Przedmowa

Przekazujemy Państwu kolejną publikację prezentującą działalność gospodarczą podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego funkcjonujących w polskiej gospodarce. Przedstawiona zbiorowość obejmuje podmioty posiadające w końcu 2016 roku kapitał pochodzący od inwestorów zagranicznych, niezależnie od jego wielkości, struktury i udziału w kapitale podstawowym, a także kraju pochodzenia.

Postępująca globalizacja, przejawiająca się między innymi wzrostem powiązań pomiędzy przedsiębiorstwami, w tym na poziomie międzynarodowym, spowodowała konieczność objęcia tej grupy podmiotów obserwacją przez statystykę. Dzięki temu badaniu, będącemu uzupełnieniem rocznego badania przedsiębiorstwa niefinansowych, możliwa jest analiza skali obecności przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym w gospodarce polskiej i uzyskiwanych przez nie wyników.

W niniejszej publikacji zawarto informacje dotyczące zbiorowości podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego ogółem oraz w przekrojach według klas wielkości wyznaczonych liczbą pracujących, według lokalizacji siedziby zarządu, rodzaju prowadzonej działalności, a także kraju pochodzenia udziałowca zagranicznego, wartości i struktury kapitału. Przedstawiono w niej strukturę tej zbiorowości, a także dane dotyczące kapitału, liczby pracujących, wyników finansowych, przychodów ze sprzedaży na eksport, zakupów z importu oraz nakładów na aktywa trwałe.

Wyniki badania prowadzonego przez Główny Urząd Statystyczny są również wykorzystywane do wypełniania wymogów zawartych w Rozporządzeniu nr 716/2007 Parlamentu Europejskiego i Rady z dnia 20 czerwca 2007 r. w sprawie statystyki wspólnotowej dotyczącej struktury i działalności zagranicznych podmiotów zależnych. W publikacji zostały zaprezentowane wybrane dane opracowane zgodnie z tą metodologią. Ze względu na harmonogram prac przyjęty w Rozporządzeniu, opublikowane w tej edycji dane o zagranicznych podmiotach zależnych dotyczą 2015 roku.

W porównaniu z poprzednimi edycjami, część analityczna publikacji została rozbudowana, wzbogacono również graficzną formę prezentacji danych.

Ponadto pragniemy zachęcić Państwa do korzystania z pełnego zakresu danych udostępnianych na stronach internetowych (<http://stat.gov.pl/publikacje/>) w postaci elektronicznych zbiorów danych, stanowiących załącznik do niniejszej publikacji.

Będziemy zobowiązani za wszelkie uwagi i sugestie dotyczące tematyki i struktury opracowania, co pozwoli na wzbogacenie zawartości i lepsze dostosowanie kolejnych edycji publikacji do potrzeb odbiorców.

Dyrektor
Departamentu Przedsiębiorstw


Katarzyna Walkowska

Prezes
Głównego Urzędu Statystycznego


dr Dominik Rozkrut

Warszawa, grudzień 2017 r.

Preface

We present another publication outlining the business activity of entities with foreign participation operating in the Polish economy. The presented group includes entities holding capital from foreign investors at the end of 2016, regardless of its size, structure and participation in the share capital, as well as the country of origin.

Increasing globalisation, manifested among other things by an increase in the links between enterprises, including at international level, has made it necessary for this group of entities to be included in statistical observation. Thanks to this survey, which is a supplement to the annual survey of non-financial enterprises, it is possible to analyse the scale of the presence of enterprises with foreign participation in the Polish economy and their results.

This publication contains information on the group of entities with foreign capital participation in total and broken down according to size classes determined by the number of persons employed, by the location of the head office, kind of business activity, as well as the country of origin of the foreign shareholder, value and capital structure. It presents the structure of this group, as well as data on capital, number of persons employed, financial results, export sales revenue, import purchases and expenditure on fixed assets.

The results of the survey conducted by Statistics Poland are also used to fulfil the requirements of Regulation No. 716/2007 of 20 June 2007 of the European Parliament and of the Council on Community statistics on the structure and activity of foreign affiliates. The publication presents selected data prepared in accordance with this methodology. Due to the work schedule adopted in the Regulation, data on foreign affiliates published in this edition refer to 2015.

Compared to previous editions, the analytical part of the publication has been expanded and the graphical form of data presentation has been enriched. In addition, we would like to encourage you to use the full range of data available on Statistics Poland website: (<http://stat.gov.pl/publikacje/>) in the form of electronic data files, constituting an attachment to this publication.

We will be obliged for all comments and suggestions concerning the subject and structure of the publication, which will allow us to enrich the content of the publication and better adapt it to the needs of the Readers.

Director
of Enterprises Department



Katarzyna Walkowska

President
Statistics Poland



dr Dominik Rozkrut

Spis treści

Contents

Przedmowa	3
<i>Preface</i>	<i>4</i>
Spis tabel	8
<i>List of tables</i>	<i>8</i>
Spis wykresów	9
<i>List of charts</i>	<i>9</i>
Spis map	11
<i>List of maps</i>	<i>11</i>
Objaśnienia znaków umownych i ważniejsze skróty	13
<i>Symbols and main abbreviations</i>	<i>13</i>
Synteza	15
<i>Executive summary</i>	<i>18</i>
Liczba podmiotów	15
<i>Number of entities</i>	<i>18</i>
Kapitał	15
<i>Capital</i>	<i>18</i>
Pracujący	16
<i>Employment</i>	<i>18</i>
Podstawowe wyniki finansowe	16
<i>Main financial results</i>	<i>19</i>
Przychody ze sprzedaży na eksport i zakupy z importu	16
<i>Revenues from sales for export and import purchases</i>	<i>19</i>
Nakłady na aktywa trwałe i nakłady inwestycyjne	16
<i>Outlays on fixed assets and investment outlays</i>	<i>19</i>
Podmioty z udziałem kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób na tle podmiotów bilansowych	17
<i>Entities with foreign capital with 10 and more persons employed against the background of all balance entities</i>	<i>19</i>
Statystyki zagranicznych jednostek zależnych	17
<i>Foreign affiliates statistics</i>	<i>20</i>
Rozdział 1. Podmioty z udziałem kapitału zagranicznego – badana zbiorowość ogółem	21
<i>Chapter 1. Entities with foreign capital – total surveyed group</i>	<i>21</i>
1.1. Liczba podmiotów z kapitałem zagranicznym	21
<i>1.1. Number of entities with foreign capital</i>	<i>21</i>
Liczba podmiotów według form prawnych	21
<i>Number of entities by legal form</i>	<i>21</i>
Podmioty powstałe w 2016 roku jako podmioty z kapitałem zagranicznym	22
<i>Entities established in 2016 as entities with foreign capital</i>	<i>22</i>

Liczba podmiotów według klas wielkości	26
<i>Number of entities by size class</i>	<i>26</i>
Liczba podmiotów według sekcji PKD	28
<i>Number of entities by NACE section</i>	<i>28</i>
Liczba podmiotów według województw	29
<i>Number of entities by voivodship</i>	<i>29</i>
Liczba podmiotów według udziału kapitału zagranicznego	29
<i>Number of entities by share of foreign capital</i>	<i>29</i>
Liczba podmiotów według kraju pochodzenia kapitału zagranicznego	31
<i>Number of entities by country of origin of foreign investor</i>	<i>31</i>
1.2. Kapitał podmiotów z kapitałem zagranicznym	32
<i>1.2. Capital of entities with foreign capital</i>	<i>32</i>
Kapitał podmiotów powstałych w 2016 roku jako podmioty z kapitałem zagranicznym	32
<i>Capital of entities established in 2016 as entities with foreign capital</i>	<i>32</i>
Kapitał według klas wielkości	33
<i>Capital by size class</i>	<i>33</i>
Kapitał według sekcji PKD	34
<i>Capital by NACE section</i>	<i>34</i>
Kapitał zagraniczny według województw	37
<i>Foreign capital by voivodship</i>	<i>37</i>
Kapitał zagraniczny według kraju pochodzenia udziałowca	37
<i>Foreign capital by country of shareholder</i>	<i>37</i>
Kapitał zagraniczny według udziału	43
<i>Foreign capital by share</i>	<i>43</i>
1.3. Pracujący w podmiotach z kapitałem zagranicznym	43
<i>1.3. Persons employed in entities with foreign capital</i>	<i>43</i>
Liczba pracujących w podmiotach powstałych w 2016 roku jako podmioty z kapitałem zagranicznym	44
<i>Number of persons employed in entities established in 2016 as entities with foreign capital</i>	<i>44</i>
Liczba pracujących według klas wielkości	44
<i>Number of persons employed by size class</i>	<i>44</i>
Liczba pracujących według sekcji PKD	44
<i>Number of persons employed by NACE section</i>	<i>44</i>
Liczba pracujących według województw	47
<i>Number of persons employed by voivodship</i>	<i>47</i>
1.4. Podstawowe wyniki finansowe podmiotów z kapitałem zagranicznym	48
<i>1.4. Basic financial results of entities with foreign capital</i>	<i>48</i>
Wyniki finansowe według klas wielkości	48
<i>Financial results by size class</i>	<i>48</i>

Wyniki finansowe według sekcji PKD	49
<i>Financial results by NACE section</i>	<i>49</i>
Wyniki finansowe według województw	52
<i>Financial results by voivodship</i>	<i>52</i>
1.5. Działalność eksportowa i importowa podmiotów z kapitałem zagranicznym	52
<i>1.5. Export and import activity of entities with foreign capital</i>	<i>52</i>
Liczba podmiotów osiągających przychody ze sprzedaży na eksport i dokonujących zakupów z importu	52
<i>Number of entities generating revenues from export sales and import purchases</i>	<i>52</i>
Liczba podmiotów osiągających przychody ze sprzedaży na eksport i dokonujących zakupów z importu według sekcji PKD	53
<i>Number of entities generating revenues from export sales and import purchases by NACE section</i>	<i>53</i>
Liczba podmiotów osiągających przychody ze sprzedaży na eksport i dokonujących zakupów z importu według województw	54
<i>Number of entities generating revenues from export sales and import purchases by voivodship</i>	<i>54</i>
Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów na eksport	55
<i>Revenues from export sales of products, goods, and materials</i>	<i>55</i>
Zakupy z importu	57
<i>Import purchases</i>	<i>57</i>
1.6. Nakłady na aktywa trwałe podmiotów z kapitałem zagranicznym	58
<i>1.6. Expenditures on fixed assets of entities with foreign capital</i>	<i>58</i>
Liczba podmiotów ponoszących nakłady na aktywa trwałe	58
<i>Number of entities incurring expenditures on fixed assets</i>	<i>58</i>
Nakłady na aktywa trwałe według klas wielkości	58
<i>Expenditures on fixed assets by size class</i>	<i>58</i>
Nakłady na aktywa trwałe według sekcji PKD	60
<i>Expenditures on fixed assets by NACE section</i>	<i>60</i>
Nakłady na aktywa trwałe według województw	61
<i>Expenditures on fixed assets by voivodship</i>	<i>61</i>
Rozdział 2. Podmioty z udziałem kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób na tle podmiotów bilansowych	63
<i>Chapter 2. Entities with foreign capital with 10 and more persons employed compared to balance entities</i>	<i>63</i>
2.1. Podmioty o liczbie pracujących 10 i więcej osób w strukturze wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym	63
<i>2.1. Entities with 10 and more persons employed in the structure of all entities with foreign capital</i>	<i>63</i>
2.2. Podmioty z kapitałem zagranicznym o liczbie pracujących 10 i więcej osób na tle podmiotów bilansowych	65
<i>2.2. Entities with foreign capital with 10 and more persons employed compared to balance entities</i>	<i>65</i>

Rozdział 3. Zagraniczne jednostki zależne	71
<i>Chapter 3. Foreign affiliates</i>	<i>71</i>
3.1. Wprowadzenie	71
3.1. <i>Introduction</i>	<i>71</i>
3.2. Zagraniczne jednostki zależne według sekcji PKD	71
3.2. <i>Foreign affiliates by NACE section</i>	<i>71</i>
3.3. Kapitał zagranicznych jednostek zależnych	72
3.3. <i>Capital of foreign affiliates</i>	<i>72</i>
3.4. Podstawowe zmienne dotyczące zagranicznych jednostek zależnych według sekcji PKD	73
3.4. <i>Basic variables concerning foreign affiliates by NACE section</i>	<i>73</i>
3.5. Podstawowe zmienne dotyczące zagranicznych jednostek zależnych według krajów ...	74
3.5. <i>Basic variables on foreign affiliates by country of origin</i>	<i>74</i>
Uwagi metodyczne	77
<i>Methodological notes</i>	<i>83</i>
1. Zakres podmiotowy i przedmiotowy badania	77
1. <i>Sources and scope of data</i>	<i>83</i>
Statystyka zagranicznych podmiotów zależnych	78
<i>Inward Foreign Affiliates Statistics (IFATS)</i>	<i>84</i>
2. Objasnienia podstawowych pojęć	79
2. <i>Main definitions</i>	<i>84</i>

Spis tabel

List of tables

Tabela 1. Podmioty z kapitałem zagranicznym w latach 2015–2016	27
Table 1. Entities with foreign capital 2015–2016	27
Tabela 2. Podmioty i kapitał według procentowego udziału kapitału zagranicznego w 2016 roku	30
Table 2. Entities and capital by the share of foreign capital in 2016	30
Tabela 3. Kraje, z których kapitał był zaangażowany w największej liczbie podmiotów w 2016 roku	31
Table 3. Countries from which capital was involved in the largest number of entities in 2016	31
Tabela 4. Kapitał w latach 2015–2016	33
Table 4. Capital in 2015–2016	33
Tabela 5. Kapitał podstawowy według sekcji PKD w 2016 roku	35
Table 5. Share capital by NACE section in 2016	35
Tabela 6. Kapitał zagraniczny według najważniejszych krajów pochodzenia udziałowców w 2016 roku	42
Table 6. Foreign capital by country of origin in 2016	42
Tabela 7. Liczba pracujących według klas wielkości w latach 2015–2016	44
Table 7. Number of persons employed by size class in 2015–2016	44
Tabela 8. Liczba pracujących według sekcji PKD w 2016 roku	45
Table 8. Number of persons employed by NACE section in 2016	45
Tabela 9. Podstawowe wyniki finansowe podmiotów z kapitałem zagranicznym według sekcji PKD w 2016 roku	50
Table 9. Basic financial results of entities with foreign capital in 2016	50
Tabela 10. Wskaźniki ekonomiczne podmiotów z kapitałem zagranicznym według sekcji PKD w 2016 roku	51
Table 10. Economic indicators of entities with foreign capital by NACE section in 2016	51
Tabela 11. Nakłady inwestycyjne w latach 2015–2016	59
Table 11. Investment outlays in 2015–2016	59
Tabela 12. Nakłady na aktywa trwałe według sekcji PKD w 2016 roku	60
Table 12. Outlays on fixed assets carried out by NACE section in 2016	60
Tabela 13. Podstawowe dane o podmiotach z kapitałem zagranicznym o liczbie pracujących 10 i więcej osób na tle podmiotów bilansowych w 2016 roku	67
Table 13. Basic data on entities with 10 and more persons employed on background of balance entities in 2016	67
Tabela 14. Wskaźniki finansowe podmiotów z kapitałem zagranicznym o liczbie pracujących 10 i więcej osób na tle podmiotów bilansowych w 2016 roku	68
Table 14. Financial indicators on entities with 10 and more persons employed on background of balance entities in 2016	68
Tabela 15. Zagraniczne jednostki zależne o liczbie pracujących 10 i więcej osób według sekcji PKD w 2015 roku	74
Table 15. Foreign affiliates (IFATS) with 10 and more persons employed by NACE section in 2015	74
Tabela 16. Zagraniczne podmioty zależne o liczbie pracujących 10 i więcej osób według kraju jednostki dominującej w grupie w 2015 roku	75
Table 16. Foreign affiliates (FATS) by country of ultimate controlling institutional unit in 2015	75

Spis wykresów

List of charts

Wykres 1. Podmioty z kapitałem zagranicznym według form prawnych w 2016 roku	22
<i>Chart 1. Entities with foreign capital by legal form in 2016</i>	<i>22</i>
Wykres 2. Liczba podmiotów z kapitałem zagranicznym powstałych w 2016 roku według klas wielkości	23
<i>Chart 2. Number of entities established in 2016 as entities with foreign capital by size class</i>	<i>23</i>
Wykres 3. Struktura powstałych w 2016 roku podmiotów z kapitałem zagranicznym według sekcji PKD i sposobu powstania	24
<i>Chart 3. Structure of entities established in 2016 as foreign by NACE section and way of creation</i>	<i>24</i>
Wykres 4. Liczba podmiotów z kapitałem zagranicznym powstałych w 2016 roku według sekcji PKD ..	25
<i>Chart 4. Number of of entities established in 2016 as foreign by NACE section</i>	<i>25</i>
Wykres 5. Liczba powstałych w 2016 roku podmiotów z kapitałem zagranicznym według województw i sposobu powstania	26
<i>Chart 5. Number of entities established in 2016 as foreign by voivodship and way of creation</i>	<i>26</i>
Wykres 6. Struktura podmiotów z kapitałem zagranicznym według wybranych zmiennych i klas wielkości w 2016 roku	27
<i>Chart 6. Structure of entities with foreign capital by selected variables and by size class in 2016</i>	<i>27</i>
Wykres 7. Liczba podmiotów z kapitałem zagranicznym według sekcji PKD w 2016 roku	28
<i>Chart 7. Number of entities with foreign capital by NACE section in 2016</i>	<i>28</i>
Wykres 8. Liczba podmiotów według udziału kapitału zagranicznego	30
<i>Chart 8. Number of entities by foreign capital share</i>	<i>30</i>
Wykres 9. Kapitał zagraniczny podmiotów z kapitałem zagranicznym powstałych w 2016 roku według sekcji PKD	32
<i>Chart 9. Foreign capital of entities established in 2016 as foreign by NACE section</i>	<i>32</i>
Wykres 10. Kapitał według klas wielkości i rodzaju kapitału w 2016 roku	33
<i>Chart 10. Capital by size class and kind of capital in 2016</i>	<i>33</i>
Wykres 11. Kapitał zagraniczny według sekcji PKD w 2016 roku	34
<i>Chart 11. Foreign capital by NACE section in 2016</i>	<i>34</i>
Wykres 12. Kapitał podstawowy według działów w sekcji Przetwórstwo przemysłowe w 2016 roku ...	36
<i>Chart 12. Share capital by division in Manufacturing in 2016</i>	<i>36</i>
Wykres 13. Struktura kapitału zagranicznego według krajów i sekcji PKD w 2016 roku	40
<i>Chart 13. Structure of foreign capital by country and NACE section in 2016</i>	<i>40</i>
Wykres 14. Struktura kapitału zagranicznego według sekcji PKD i kraju pochodzenia w 2016 roku	41
<i>Chart 14. Structure of foreign capital by NACE section and country of origin in 2016</i>	<i>41</i>
Wykres 15. Wartość kapitału zagranicznego wybranych grup podmiotów w 2016 roku	43
<i>Chart 15. Foreign capital value of selected groups of entities in 2016</i>	<i>43</i>
Wykres 16. Struktura liczby pracujących według sekcji PKD i klas wielkości w 2016 roku	46
<i>Chart 16. Structure of number of persons employed by NACE section and size class in 2016</i>	<i>46</i>
Wykres 17. Przeciętna wielkość przedsiębiorstwa według sekcji PKD w 2016 roku	47
<i>Chart 17. Average size of enterprise by NACE section in 2016</i>	<i>47</i>
Wykres 18. Przychody ogółem i koszty ogółem według klas wielkości w 2016 roku	48
<i>Chart 18. Revenues and costs from total activity by size class in 2016</i>	<i>48</i>
Wykres 19. Wyniki finansowe według klas wielkości w 2016 roku	49
<i>Chart 19. Financial results by size class in 2016</i>	<i>49</i>
Wykres 20. Przychody ogółem i koszty ogółem według województw w 2016 roku	52
<i>Chart 20. Revenues and costs from total activity by voivodship in 2016</i>	<i>52</i>

Wykres 21. Liczba podmiotów osiągających przychody ze sprzedaży na eksport i dokonujących zakupów z importu według klas wielkości w 2016 roku	53
<i>Chart 21. Number of entities generating revenues from export sales and import purchases by size class in 2016</i>	<i>53</i>
Wykres 22. Liczba podmiotów osiągających przychody ze sprzedaży na eksport i podmiotów dokonujących zakupów z importu według sekcji PKD w 2016 roku	54
<i>Chart 22. Number of entities generating revenues from export sales and import purchases by NACE section in 2016</i>	<i>54</i>
Wykres 23. Struktura przychodów ze sprzedaży na eksport w 2016 roku	56
<i>Chart 23. Structure of revenues from export sales in 2016</i>	<i>56</i>
Wykres 24. Struktura przychodów ze sprzedaży na eksport w wybranych sekcjach PKD w 2016 roku ..	56
<i>Chart 24. Structure of revenues from export sales in selected NACE sections in 2016</i>	<i>56</i>
Wykres 25. Struktura zakupów z importu w 2016 roku	57
<i>Chart 25. Structure of import purchases in 2016</i>	<i>57</i>
Wykres 26. Struktura zakupów z importu w wybranych sekcjach PKD w 2016 roku	58
<i>Chart 26. Structure of import purchases in selected NACE sections in 2016</i>	<i>58</i>
Wykres 27. Struktura nakładów na aktywa trwałe według klas wielkości i rodzaju nakładów w 2016 roku	59
<i>Chart 27. Structure of outlays on fixed assets by size class and kind of outlays in 2016</i>	<i>59</i>
Wykres 28. Nakłady na aktywa trwałe poniesione przez podmioty z kapitałem zagranicznym według województw w 2016 roku	61
<i>Chart 28. Outlays on fixed assets of entities with foreign capital by voivodship in 2016</i>	<i>61</i>
Wykres 29. Nakłady na aktywa trwałe według województw w 2016 roku	62
<i>Chart 29. Outlays on fixed assets by voivodship in 2016</i>	<i>62</i>
Wykres 30. Struktura podmiotów z kapitałem zagranicznym według klas wielkości w wybranych kategoriach w 2016 roku	63
<i>Chart 30. Structure of entities with foreign capital by size class in selected characteristics in 2016</i>	<i>63</i>
Wykres 31. Udział podmiotów o liczbie pracujących 10 i więcej osób w całej zbiorowości podmiotów z kapitałem zagranicznym w wybranych sekcjach PKD w 2016 roku	64
<i>Chart 31. Entities with 10 and more persons employed in the structure of all entities with foreign capital in selected NACE sections in 2016</i>	<i>64</i>
Wykres 32. Struktura podstawowych kategorii finansowych podmiotów bilansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób w podziale na podmioty krajowe i z kapitałem zagranicznym w 2016 roku	65
<i>Chart 32. Structure of basic financial results of balance entities with 10 and more persons employed divided into domestic and with foreign capital companies in 2016</i>	<i>65</i>
Wykres 33. Udział podmiotów z kapitałem zagranicznym o liczbie pracujących 10 i więcej osób w podmiotach bilansowych dla wybranych zmiennych według sekcji PKD w 2016 roku ...	66
<i>Chart 33. Share of entities with foreign capital and with 10 and more persons employed in balance entities for selected variables by NACE section in 2016</i>	<i>66</i>
Wykres 34. Struktura podmiotów z kapitałem zagranicznym o liczbie pracujących 10 i więcej osób w podziale na zależne i niezależne od inwestorów zagranicznych według sekcji PKD w 2015 roku	72
<i>Chart 34. Structure of foreign capital entities with 10 and more persons employed divided into foreign affiliates and independent from foreign investors entities by NACE section in 2015</i>	<i>72</i>
Wykres 35. Struktura kapitału zagranicznego podmiotów o liczbie pracujących 10 i więcej w podziale na podmioty zależne i niezależne według sekcji PKD w 2015 roku	73
<i>Chart 35. Foreign capital structure of entities with 10 and more persons employed divided into foreign affiliates and independent entities by NACE section in 2015</i>	<i>73</i>
Wykres 36. Przychody i wartość dodana zagranicznych podmiotów zależnych według krajów w 2015 roku	76
<i>Chart 36. Revenues and value added of foreign affiliates by country in 2015</i>	<i>76</i>

Spis map

List of maps

Mapa 1. Liczba podmiotów z kapitałem zagranicznym według województw w 2016 roku	29
<i>Map 1. Number of entities with foreign capital by voivodship in 2016</i>	<i>29</i>
Mapa 2. Kapitał zagraniczny według województw w 2016 roku	37
<i>Map. 2. Foreign capital by voivodship in 2016</i>	<i>37</i>
Mapa 3. Kierunki pochodzenia kapitału zagranicznego w Polsce w 2016 roku	38
<i>Map 4. Country of foreign capital origin in Poland in 2016</i>	<i>38</i>
Mapa 4. Kapitał pochodzący z krajów europejskich w 2016 roku	39
<i>Map 4. Capital from European countries in 2016</i>	<i>39</i>
Mapa 5. Liczba pracujących według województw w 2016 roku	47
<i>Map 5. Number of persons employed by voivodship in 2016</i>	<i>47</i>
Mapa 6. Liczba podmiotów dokonujących zakupów z importu i osiągających przychody ze sprzedaży na eksport na tle wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym w 2016 roku	55
<i>Map 6. Number of entities purchasing from import and achieving revenues from sales for export in the context of all entities with foreign capital in 2016</i>	<i>55</i>

Objaśnienia znaków umownych

Symbols

Symbol <i>Symbol</i>	Opis <i>Description</i>
Kreska (–)	zjawisko nie wystąpiło <i>magnitude zero</i>
Zero (0,0)	zjawisko istniało w wielkości mniejszej od 0,05 <i>magnitude not zero, but less than 0,05 of a unit</i>
Znak x	wypełnienie pozycji jest niemożliwe lub niecelowe <i>not applicable</i>
Znak #	dane nie mogą być opublikowane ze względu na konieczność zachowania tajemnicy statystycznej w rozumieniu ustawy o statystyce publicznej <i>data may not be published due to the necessity of maintaining statistical confidentiality in accordance with the Law on Official Statistics</i>
„W tym” „Of which”	oznacza, że nie podaje się wszystkich składników sumy <i>indicates that not all elements of the sum are given</i>

Skróty

Abbreviations

Skrót <i>Abbreviation</i>	Znaczenie <i>Meaning</i>
mln	milion <i>million</i>
mld <i>bn</i>	miliard <i>bilion</i>
PKD	Polska Klasyfikacja Działalności <i>Polish Classification of Activity</i>
NACE	Statistical classification of economic activities in the European Community
IFATS	Inward Foreign Affiliates Statistics

Liczba podmiotów

W 2016 r. analizowana grupa podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego liczyła 24 780 jednostek. W tej grupie dominowały jednostki do 49 osób pracujących, stanowiły one 82,7% ogólnej liczby analizowanych przedsiębiorstw (mikroprzedsiębiorstwa zatrudniające do 9 osób stanowiły 65,1%). Średnie podmioty (50–249 osób pracujących) stanowiły 11,6% całej grupy, podczas gdy duże przedsiębiorstwa, o liczbie pracujących 250 i więcej – 5,7%. Większość podmiotów prowadziła działalność gospodarczą związaną z handlem; naprawą pojazdów samochodowych (29,1%), przetwórstwem przemysłowym (20,3%), działalnością profesjonalną, naukową i techniczną (9,8%) oraz działalnością związaną z obsługą rynku nieruchomości (9,6%). Co trzeci podmiot z kapitałem zagranicznym miał swoją siedzibę w województwie mazowieckim.

Kapitał

Kapitał podstawowy podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego wyniósł 214 537,6 mln zł. W tej strukturze kapitałowej kapitał zagraniczny stanowił 92,8%, podczas gdy kapitał krajowy i rozproszony stanowiły odpowiednio 5,1% i 2,1%. Wartość kapitału zagranicznego w 2016 roku wyniosła 199 170,0 mln zł. W dużych podmiotach zainwestowano 58,9% ogólnej wartości kapitału zagranicznego. 27,6% kapitału zagranicznego należało do jednostek o liczbie pracujących do 49 osób (w tym 21,2% kapitału zagranicznego należącego do mikroprzedsiębiorstw) i 13,6% – do średnich przedsiębiorstw. Najwyższy odsetek kapitału zagranicznego (37,0%) zaangażowano w podmiotach prowadzących działalność związaną z przetwórstwem przemysłowym. Wysoki udział kapitału zagranicznego dotyczył również podmiotów prowadzących działalność związaną z handlem; naprawą pojazdów samochodowych – 23,6% łącznej wartości tego kapitału oraz z informacją i komunikacją – 10,0%. Niemal połowę kapitału zagranicznego zainwestowano w województwie mazowieckim (47,4%).

Kapitał zagraniczny zainwestowany w Polsce pod koniec 2016 roku pochodził ze 129 krajów. Ponad 90% kapitału zagranicznego pochodziło z krajów UE. Kraje, które zainwestowały w Polsce kapitał o największej wartości to Holandia (21,9% kapitału zagranicznego ogółem), Niemcy (17,5%) i Francja (14,4%). Wartość kapitału holenderskiego na koniec 2016 roku wyniosła 43 597,9 mln zł. Ponad dwie trzecie tego kapitału zostało zaangażowane w przetwórstwie przemysłowym oraz handlu; naprawie pojazdów samochodowych. Wartość zainwestowanego kapitału niemieckiego w Polsce wyniosła 34 802,5 mln zł i był on w 31,4% zainwestowany w przetwórstwo przemysłowe, a w 36,5% w handel; naprawę pojazdów samochodowych. Wartość kapitału francuskiego zainwestowanego w Polsce wyniosła na koniec 2016 roku 28 666,0 mln zł. Jedna trzecia francuskiego kapitału została zainwestowana w przetwórstwo przemysłowe i handel; naprawę pojazdów samochodowych. Kapitał z Luksemburga wyniósł 25 584,6 mln zł, 46,4% tego kapitału zostało zainwestowane w przetwórstwo przemysłowe. Wartość kapitału pochodzącego z Cypru wyniosła 6 452,3 mln zł. Jedna trzecia kapitału cypryjskiego została zainwestowana w przetwórstwo przemysłowe – 30,3%.

Kapitał pochodzący z Holandii, Niemiec i Luksemburga stanowił połowę (50,8%) kapitału zagranicznego zainwestowanego w przetwórstwo przemysłowe. W odniesieniu do handlu; naprawy pojazdów samochodowych, ponad 50,0% kapitału pochodziło z Niemiec i Holandii. W budownictwie połowa kapitału pochodziła z Holandii, Hiszpanii, Luksemburga i Francji. W działalności związanej z obsługą rynku nieruchomości ponad 60% stanowił kapitał z Luksemburga, Holandii i Niemiec. W przypadku transportu i gospodarki magazynowej 45,1% kapitału pochodziło z Holandii, kolejne 25% z Francji i Luksemburga. Większość kapitału zainwestowanego w działalność profesjonalną, naukową i techniczną pochodziła z Holandii, Luksemburga i Niemiec. W sekcji zakwaterowanie i gastronomia jedna czwarta kapitału pochodziła z Francji.

Pracujący

Na koniec 2016 roku podmioty z kapitałem zagranicznym zatrudniały 1 855,2 tys. osób. Duże podmioty, stanowiące 5,7% wszystkich podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego były miejscem pracy dla 75,3% ogółu pracujących w badanej zbiorowości osób. Podmioty zajmujące się przetwórstwem przemysłowym zatrudniały 46,3% ogółu osób pracujących w podmiotach z kapitałem zagranicznym, natomiast podmioty zajmujące się handlem; naprawą pojazdów samochodowych zatrudniały 23,9% pracujących. Prawie 70% ogółu osób pracujących w podmiotach z udziałem kapitału zagranicznego było zatrudnionych w podmiotach mających siedzibę w czterech województwach: mazowieckim (32,9%), wielkopolskim (15,0%), śląskim (11,0%) i dolnośląskim (9,2%). Przeciętny podmiot z kapitałem zagranicznym zatrudniał 75 osób, przeciętny duży podmiot z kapitałem zagranicznym – 995 osób, podmiot średni – 115 osób, podmiot mały – 6 osób, a podmiot mikro – 2 osoby.

Podstawowe wyniki finansowe

W 2016 roku podmioty z udziałem kapitału zagranicznego uzyskały przychody ogółem w wysokości 1 435 953,9 mln zł. W 94,7% przychody zostały uzyskane przez podmioty zatrudniające 10 i więcej osób. Koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności wyniosły 1 368 029,9 mln zł. Najwyższe przychody ogółem osiągnęły podmioty zajmujące się przetwórstwem przemysłowym (625 696,7 mln zł, co stanowiło 43,6% przychodów wszystkich podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego), a także handlem; naprawą pojazdów samochodowych (512 798,1 mln zł, co stanowiło 35,7%). 13 115 podmiotów, tj. 52,9% podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego, wykazywało zysk brutto, a przychody tych podmiotów łącznie stanowiły 86,5% przychodów wszystkich podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego.

Przychody ze sprzedaży na eksport i zakupy z importu

W 2016 roku 11 239 podmiotów z kapitałem zagranicznym uzyskało przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów na eksport, co stanowiło 45,4% analizowanej grupy podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego. Najwyższy odsetek podmiotów osiągających przychody ze sprzedaży na eksport był w przetwórstwie przemysłowym (73,9%), w transporcie i gospodarce magazynowej (63,7%) oraz w informacji i komunikacji (63,0%). Przychody ze sprzedaży na eksport, wygenerowane przez wszystkie podmioty, wyniosły 476 351,9 mln zł. W strukturze przychodów za sprzedaży na eksport dominował eksport wyrobów, stanowiący 70,9% przychodów z eksportu ogółem. Pozostałą część przychodów przyniosła sprzedaż na eksport usług oraz towarów i materiałów (odpowiednio 16,4% i 12,7%). Podmioty z sekcji przetwórstwo przemysłowe miały największy udział w przychodach ze sprzedaży na eksport (77,4%, w tym 88,8% to eksport wyrobów). Przychody ze sprzedaży na eksport podmiotów zajmujących się handlem; naprawą pojazdów samochodowych stanowiły 10,2% przychodów z eksportu ogółem (był to głównie eksport towarów i materiałów stanowiący 74,0% eksportu w tej sekcji).

Nakłady na aktywa trwałe i nakłady inwestycyjne

W 2016 roku 43,3% podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego poniosło nakłady na aktywa trwałe w Polsce. Wartość tych wydatków wyniosła 87 932,5 mln zł. W największym stopniu inwestowały podmioty prowadzące działalność gospodarczą w przetwórstwie przemysłowym i poniosły 44,1% nakładów ogółem podmiotów z kapitałem zagranicznym; podmioty zajmujące się handlem; naprawą pojazdów samochodowych – 13,3% takich nakładów, natomiast podmioty zajmujące się informacją i komunikacją – łącznie 20,3% nakładów na aktywa trwałe. Największe nakłady na aktywa trwałe poniosły podmioty z województwa mazowieckiego – 47,0%. Podmioty z kapitałem zagranicznym poniosły w 2016 roku nakłady inwestycyjne w wysokości 62 852,0 mln zł.

Podmioty z udziałem kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób na tle podmiotów bilansowych

Wyniki działalności gospodarczej uzyskane przez podmioty z udziałem kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób porównano z wynikami uzyskanymi przez zbiorowość podmiotów tej samej klasy wielkości, które złożyły bilans oraz rachunek zysków i strat za 2016 rok (umownie w opracowaniu nazywane „podmiotami bilansowymi”). Analizą objęto 8 660 podmiotów z kapitałem zagranicznym o liczbie pracujących 10 i więcej osób w porównaniu z 53 667 badanymi podmiotami bilansowymi.

Wartość przychodów ogółem z działalności analizowanych podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego wyniosła 1 360 225,0 mln zł, a ich udział w przychodach wszystkich podmiotów bilansowych wyniósł 41,9%. Przychody ogółem uzyskane przez podmioty z kapitałem zagranicznym w przetwórstwie przemysłowym stanowiły 52,6% przychodów wszystkich podmiotów bilansowych prowadzących ten rodzaj działalności; w handlu; naprawie pojazdów samochodowych stanowiły 44,4%, natomiast w transporcie i gospodarce magazynowej – 27,8%. Koszty uzyskania przychodów ogółem podmiotów z kapitałem zagranicznym wyniosły 1 294 464,6 mln zł i stanowiły 42,7% kosztów podmiotów bilansowych.

Statystyki zagranicznych jednostek zależnych

Spośród podmiotów z kapitałem zagranicznym działających w Polsce i zatrudniających 10 i więcej osób 84,6% znajduje się pod kontrolą zagraniczną (w zakresie PKD obejmowanym statystyką IFATS w 2015 r.). Pozostała część podmiotów (15,4%) jest niezależna od podmiotów zagranicznych, co oznacza, że zainwestowany kapitał lub udziały inwestora i siła głosu w organie zarządzającym nie dają mandatu do sprawowania kontroli nad spółką. Najwyższy odsetek zagranicznych jednostek zależnych w porównaniu do wszystkich firm z udziałem kapitału zagranicznego zaobserwowano w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (90,9%) oraz w pozostałej działalności usługowej (95,2%). Pod względem liczby jednostek i wartości prezentowanych zmiennych, najwyższe wartości wykazują podmioty kontrolowane przez kapitał niemiecki, stanowiące 24,7% ogółu opisanej w tej części populacji FATS, osiągające 21,2% przychodów i 20,5% wartości dodanej całej populacji FATS. Podmioty niemieckie wraz z podmiotami z USA i Francji uzyskały 45,1% przychodów i 47,3% wartości dodanej. Kapitał zagraniczny w sferze informacji i komunikacji był w najmniejszym stopniu kontrolowany przez podmioty zagraniczne (57,8% całkowitego kapitału zagranicznego w sekcji). Kontrolowany w największym stopniu przez podmioty zagraniczne był kapitał z sekcji wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę, gdzie 99,6% kapitału zagranicznego znajdowało się w posiadaniu jednostki dominującej, w górnictwie i wydobywaniu (99,3%) oraz handlu; naprawie pojazdów samochodowych (98,8%).

Executive summary

Number of entities

In 2016, the analyzed group of entities with foreign capital consisted of 24 780 units. Units with up to 49 employed persons prevailed in the analyzed group of entities with foreign capital. They accounted for 82.7% of total number of analyzed enterprises (micro-enterprises with up to 9 persons employed accounted for 65.1%). Medium-sized entities, of the number of employed persons from 50 to 249, accounted for 11.6% of the whole group, whereas large enterprises, of the number of employed persons 250 and more accounted for 5.7%. The majority of entities conducted business activity related to trade; repair of motor vehicles (29.1%), manufacturing (20.3%), professional, scientific and technical activities (9.8%) and real estate activities (9.6%). More than every third entity with foreign capital had its registered office in Mazowieckie Voivodship.

Capital

Share capital of entities with foreign capital amounted to 214 537.6 mln zł. In this capital structure, foreign capital accounted for 92.8%, whereas domestic and dispersed capital accounted for 5.1% and 2.1% respectively. The value of foreign capital in 2016 amounted to 199 170.0 mln zł. In large entities there was invested 58.9% of total value of foreign capital. 27.6% of foreign capital belonged to units with up to 49 persons employed (including 21.2% of foreign capital belonging to micro-enterprises) and 13.6% – to medium-sized enterprises. The highest percentage of foreign capital (37.0%) was invested in entities conducting manufacturing activity. High share of foreign capital was also in entities conducting business activity with regard to trade; repair of motor vehicles – 23.6% of total value of this capital and information and communication – 10.0%. Almost half of foreign capital was invested in Mazowieckie Voivodship (47.4%).

Foreign capital invested in Poland at the end of 2016 came from 129 countries. Over 90% of foreign capital came from the EU member states. Countries that invested in Poland capital of the highest value are as follows: the Netherlands (21.9% of foreign capital in total), Germany (17.5%) and France (14.4%). The value of Dutch capital at the end of 2016 amounted to 43 597.9 mln zł. Over two-thirds of this capital was invested in manufacturing and trade; repair of motor vehicles. The value of German capital invested in Poland amounted to 34 802.5 mln zł. There was 31.4% of this capital invested in manufacturing, and 36.5% – in trade; repair of motor vehicles. The value of French capital invested in Poland amounted at the end of 2016 to 28 666.0 mln zł. One-third of French capital was invested in manufacturing and trade; repair of motor vehicles. Capital from Luxembourg amounted to 25 584.6 mln zł, 46.4% of this capital was invested in manufacturing. The value of capital from Cyprus amounted to 6 452.3 mln zł. One third of Cypriot capital was invested in manufacturing – 30.3%.

The capital coming from the following three countries constituted a half (50.8%) of foreign capital invested in manufacturing: the Netherlands, Germany and Luxembourg. With regard to trade; repair of motor vehicles, over 50.0% of the capital came from two countries: Germany and the Netherlands. As for construction, a half of capital came from the Netherlands, Spain, Luxembourg and France. With regard to real estate activities, over 60% accounted for capital from Luxembourg, the Netherlands and Germany. In the case of transport and storage, 45.1% of capital came from the Netherlands, the next 25% came from France and Luxembourg. Majority of capital invested in professional, scientific activities came from the Netherlands, Luxembourg and Germany. As for accommodation and catering, a quarter of capital was French.

Employment

At the end of 2016 entities with foreign capital employed 1 855.2 thou. persons. Large entities accounting for 5.7% of all entities with foreign capital were the place of work for 75.3% of the whole of persons working therein.

Entities dealing with manufacturing employed 46.3% of total number of persons working in entities with foreign capital, whereas entities dealing with trade; repair of motor vehicles employed 23.9% of such persons. Almost 70% of the whole of persons working in entities with foreign capital were employed in entities having their registered office in four voivodships: Mazowieckie (32.9%), Wielkopolskie (15.0%), Śląskie (11.0%) and Dolnośląskie (9.2%). An average entity with foreign capital employed 75 persons, an average large entity with foreign capital – 995 persons, a medium entity – 115 persons, a small entity – 6 persons, and a micro entity employed 2 persons.

Main financial results

In 2016, entities with foreign capital earned revenues from total activity in the amount of 1 435 953.9 mln zł. In 94.7% of the cases the revenues were earned by entities with 10 and more persons employed. Costs of obtaining revenues from total activity amounted to 1 368 029.9 mln zł. The highest revenues from total activity were earned by entities dealing with manufacturing (625 696.7 mln zł, which constituted 43.6% of revenues of all entities with foreign capital) as well as in trade; repair of motor vehicles (512 798.1 mln zł, which constituted 35.7%). 13 115 entities, i.e. 52.9% of entities with foreign capital, showed profit gross, and revenues earned by such entities from total activity accounted for 86.5% of revenues of all entities with foreign capital.

Revenues from sales for export and import purchases

In 2016, 11 239 entities with foreign capital earned revenues from sale for export of their products or goods and materials, which constituted 45.4% of the analysed group of entities with foreign capital. The highest percentage of exporting entities occurred in manufacturing (73.9%), in transportation and storage (63.7%) as well as in information and communication (63.0%). The revenues from sale for export, generated by all entities, amounted to 476 351.9 mln zł. Export of products prevailed in structure of revenues from export accounting for 70.9% of the revenues from export in total. The remaining part of revenues was generated by sale of services as well as goods and materials (16.4% and 12.7% respectively). Entities dealing with manufacturing contributed to a large extent to export revenues (77.4%, including 88.8% accounting for export of products). Export executed by entities dealing with trade; repair of motor vehicles constituted 10.2% of revenues from export in total (it was mainly export of goods and materials, amounting to 74.0%).

Outlays on fixed assets and investment outlays

In 2016, 43.3% of entities with foreign capital incurred outlays on fixed assets in Poland. The value of these expenditures amounted to 87 932.5 mln zł. Entities conducting business activity in manufacturing invested to the greatest extent and incurred 44.1% of expenditures on fixed assets acquisition; entities dealing with trade; repair of motor vehicles – 13.3% of such expenditures, whereas entities dealing with information and communication – 20.3% of expenditure on fixed assets acquisition in total. The highest outlays on fixed assets acquisition were incurred by entities from Mazowieckie Voivodship, accounting for 47.0% of outlays in total. Entities with foreign capital allocated in 2016 amount of 62 852.0 mln zł for investment outlays.

Entities with foreign capital with 10 and more persons employed against the background of all balance entities

Data on results achieved in business activity conducted by entities with foreign capital with 10 and more employed persons have been presented against a background of results achieved by entities of the same size, which filled balance sheet and profit and loss account for 2016 (herein after referred as "balance entities"). The analysis covered 8 660 entities with foreign capital of the size 10 and more employed persons in comparison with 53 667 balance entities.

The value of revenues from total activity of analysed entities with foreign capital amounted to 1 360 225.0 mln zł and their share in revenues of all balance entities accounted for 41.9%. Revenues from overall activity earned by entities with foreign capital in manufacturing accounted for 52.6% of revenues of all balance entities conducting this type of activity; with regard to trade; repair of motor vehicles it accounted for 44.4%, whereas in transportation and storage – for 27.8%. Costs of obtaining revenues from total activity with regard to entities with foreign capital amounted to 1 294 464.6 mln zł and accounted for 42.7% of balance entities costs.

Foreign affiliates statistics

Of the entities with foreign capital operating in Poland and employing 10 and more persons – 84.6% are under foreign control (in the range of NACE covered by IFATS in 2015). The remaining part of entities (15.4%) are independent of foreign entities which means that the invested capital or shares of investor and voting power in the governing body do not give a mandate to exercise control over company. According to NACE the highest percentage of foreign affiliates in comparison to all companies with foreign capital participation occurred in the electricity, gas, steam and air conditioning supply (90.9%) and in other service activities (95.2%). The largest and most significant group in terms of values of presented variables were entities controlled by German capital, accounting for 24.7% of the total IFATS population described in this section, reaching 21.2% of turnover and 20.5% of value added of the analyzed IFATS population. German entities together with US and French entities generated 45.1% of turnover and 47.3% of added value. Foreign capital in information and communication was dominated by foreign entities (57.8% of total foreign capital in the section) to the smallest extent. Dominated by foreign entities to the highest degree was the capital of entities from sections electricity, gas, steam and air conditioning supply where 99.6% of foreign capital is held by the parent, mining and quarrying (99.3%) and trade; repair of motor vehicles (98.8%).

Rozdział 1

Chapter 1

Podmioty z udziałem kapitału zagranicznego – badana zbiorowość ogółem

Entities with foreign capital – total surveyed group

PODMIOT Z KAPITAŁEM ZAGRANICZNYM to zarejestrowana i działająca w Polsce jednostka, w której swoje udziały posiada jednostka zagraniczna.

Podmiotem zagranicznym może być:

- osoba fizyczna nieposiadająca obywatelstwa polskiego; zakłada się, że osoba posiadająca obywatelstwo podwójne polskie i inne jest osobą krajową,
- osoba prawna z siedzibą za granicą,
- jednostka organizacyjna niebędąca osobą prawną, z siedzibą za granicą.

1.1. Liczba podmiotów z kapitałem zagranicznym

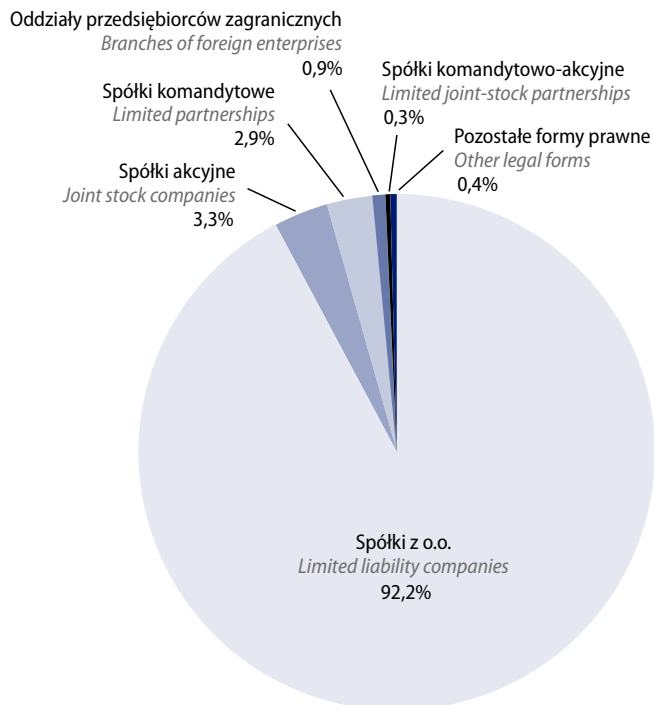
1.1. Number of entities with foreign capital

Liczba podmiotów według form prawnych

Number of entities by legal form

W 2016 roku badana zbiorowość podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego liczyła 24 780 jednostek (o 0,3% więcej niż przed rokiem). Struktura badanej zbiorowości pod względem form prawnych podmiotów nie uległa istotnym zmianom: 92,2% stanowiły spółki z ograniczoną odpowiedzialnością, 3,3% – spółki akcyjne, 2,9% – spółki komandytowe, 0,9% – oddziały przedsiębiorców zagranicznych, a 0,7% – pozostałe formy prawne.

Wykres 1. Podmioty z kapitałem zagranicznym według form prawnych w 2016 roku
 Chart 1. *Entities with foreign capital by legal form in 2016*

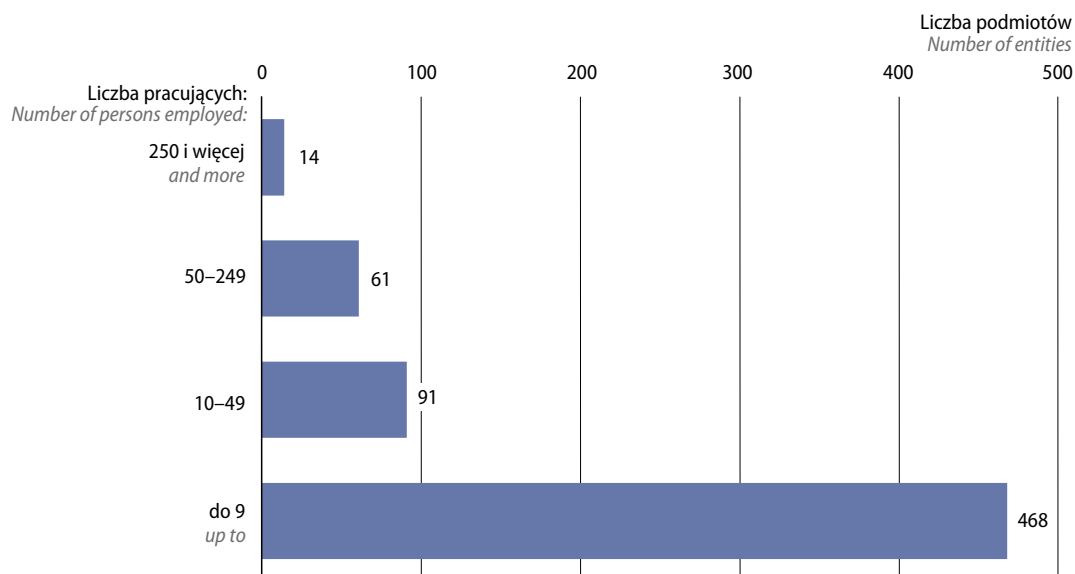


Podmioty powstałe w 2016 roku jako podmioty z kapitałem zagranicznym
Entities established in 2016 as entities with foreign capital

PODMIOT powstały w 2016 roku jako podmiot z kapitałem zagranicznym to taki, w którym w tym roku nastąpiło nabycie udziałów przez podmioty zagraniczne, poprzez utworzenie nowego podmiotu wcześniej nie istniejącego (tzw. greenfields) lub w wyniku przekształceń (fuzja, przejęcie, wydzielenie, podział innego podmiotu, czy też zakup udziałów, akcji przez inwestorów zagranicznych).

W 2016 roku powstały 634 podmioty z kapitałem zagranicznym (534 w 2015 roku). W liczbie wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym stanowiły one 2,6%. Podmioty te zadeklarowały kapitał zagraniczny w wysokości 224,6 mln zł (jedna piąta wartości zgłoszonej przez jednostki powstałe jako podmioty z kapitałem zagranicznym w 2015 roku). Najwięcej powstało podmiotów mikro, o liczbie pracujących do 9 osób – 468 podmiotów, co stanowiło 73,8% liczby wszystkich podmiotów powstałych w 2016 jako podmioty z kapitałem zagranicznym. Podmiotów o liczbie pracujących od 10 do 49 osób powstało 91, co stanowiło 14,4%, podmiotów średnich – 61 (9,6%), a podmiotów dużych – 14 (2,2%).

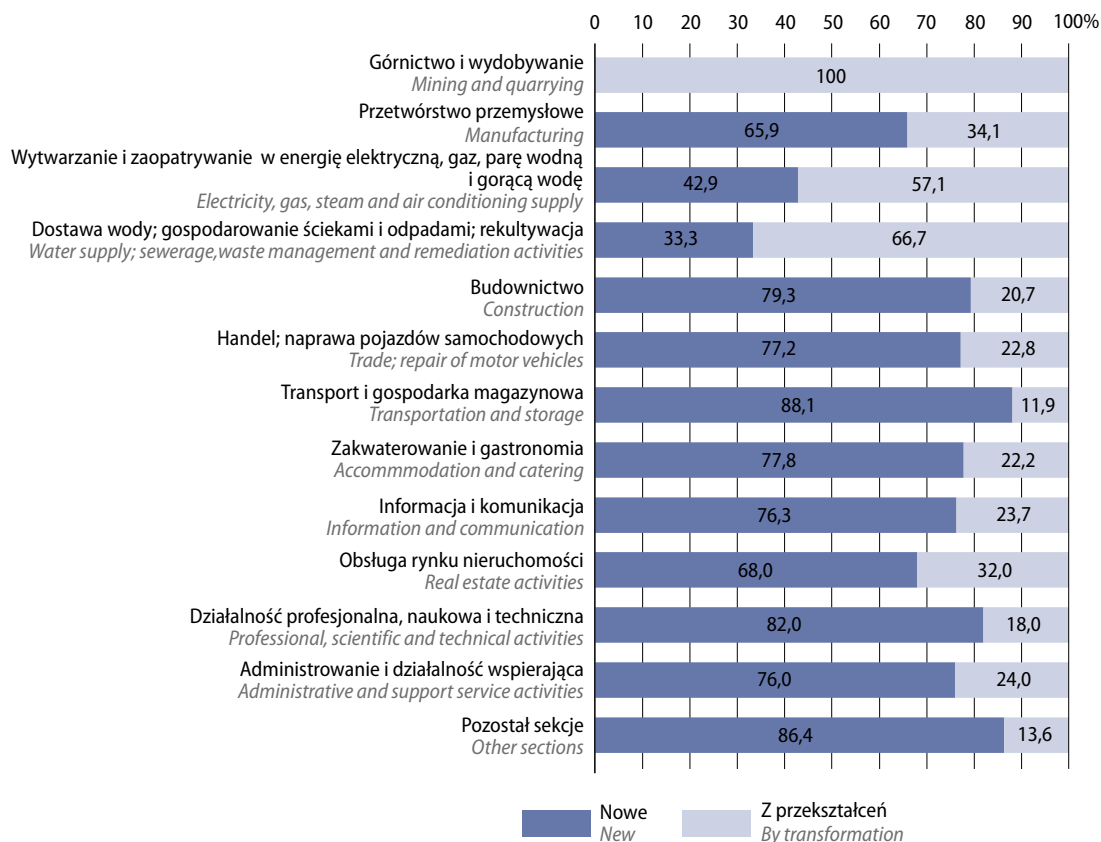
Wykres 2. Liczba podmiotów z kapitałem zagranicznym powstałych w 2016 roku według klas wielkości
 Chart 2. Number of entities established in 2016 as entities with foreign capital by size class



Wśród podmiotów utworzonych w 2016 roku były 482 nowe jednostki tzw. greenfields (o jedną czwartą więcej w porównaniu z 2015 rokiem), w wyniku przekształceń powstały 152 jednostki (150 przed rokiem). Podmioty nowe stanowiły 1,9% wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym (w roku poprzednim 1,5%).

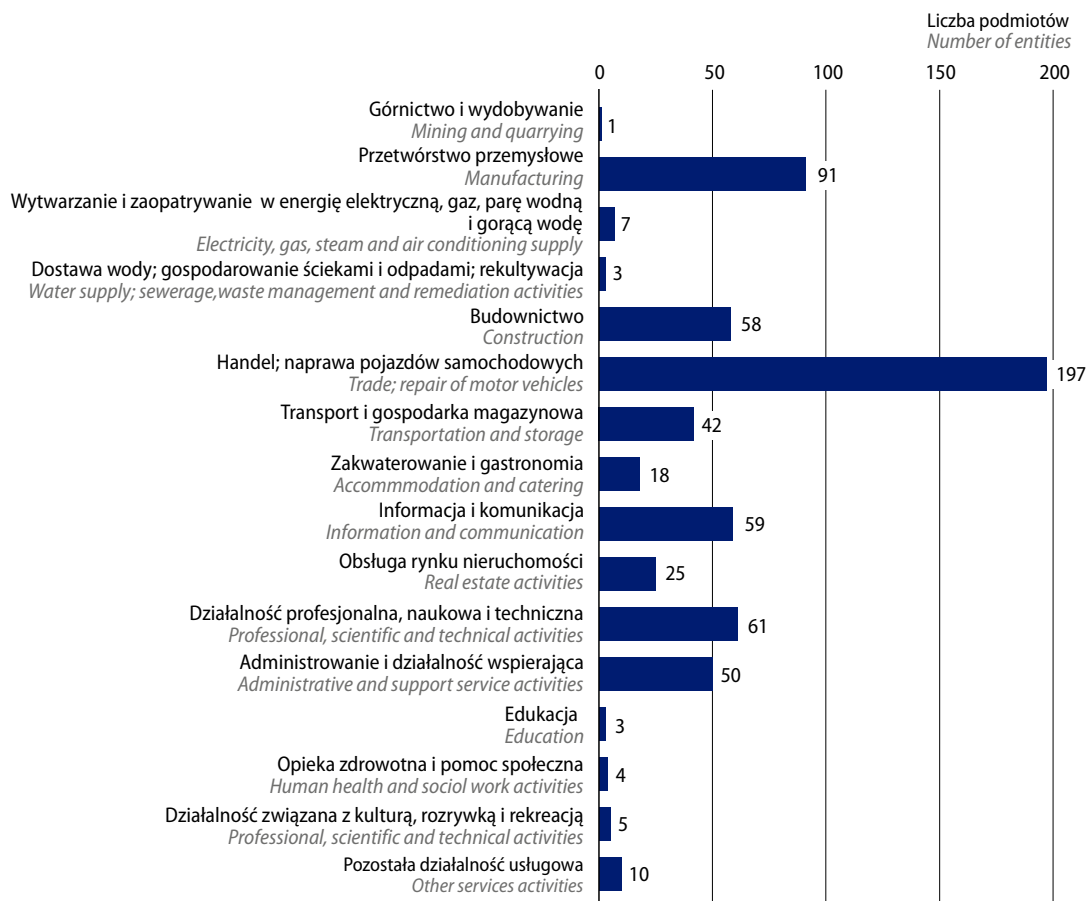
Wykres 3. Struktura powstałych w 2016 roku podmiotów z kapitałem zagranicznym według sekcji PKD i sposobu powstania

Chart 3. Structure of entities established in 2016 as foreign by NACE section and way of creation



Najwięcej powstało podmiotów prowadzących działalność związaną z handlem; naprawą pojazdów samochodowych – 197, w tym 152 (77,2%) to podmioty nowe, przetwórstwem przemysłowym – 91, w tym 60 podmiotów nowych (65,9%).

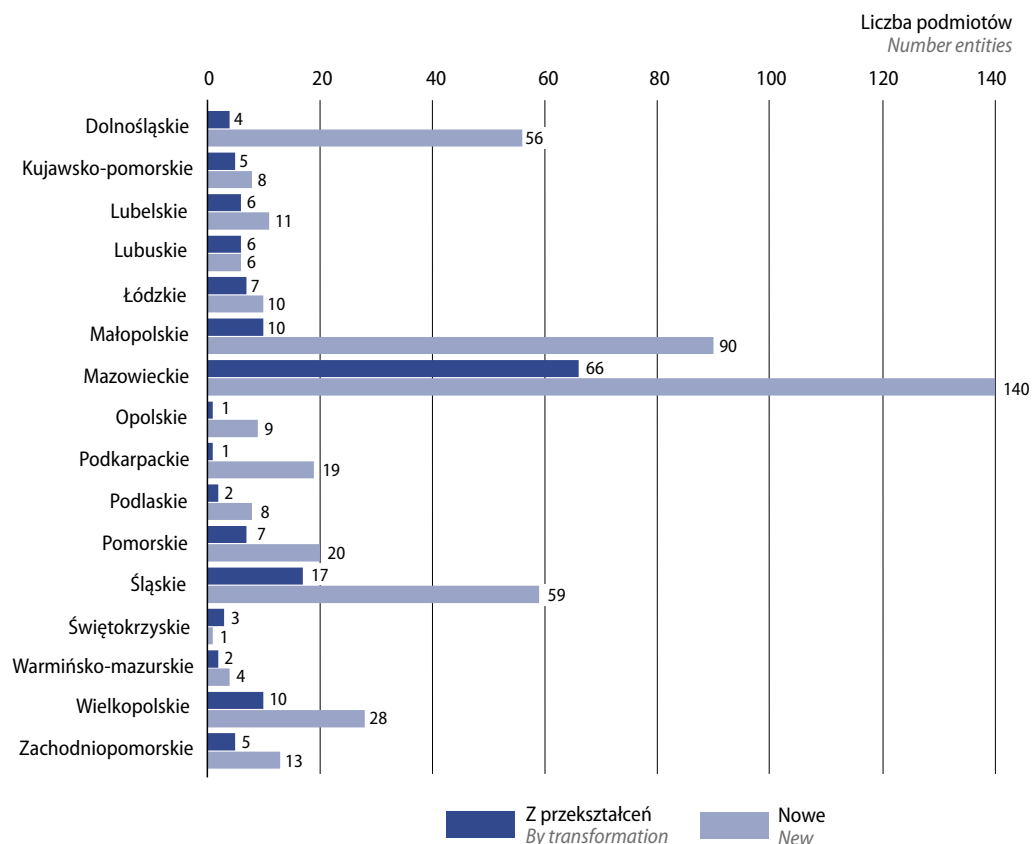
Wykres 4. Liczba podmiotów z kapitałem zagranicznym powstałych w 2016 roku według sekcji PKD
Chart 4. Number of entities established in 2016 as foreign by NACE section



W województwach mazowieckim i małopolskim powstało najwięcej podmiotów z kapitałem zagranicznym, odpowiednio 206 i 100. W pozostałych województwach liczba powstałych w 2016 roku podmiotów z kapitałem zagranicznym nie przekroczyła 80.

Wykres. 5. Liczba powstałych w 2016 roku podmiotów z kapitałem zagranicznym według województw i sposobu powstania

Chart 5. Number of entities established in 2016 as foreign by voivodship and way of creation



Liczba podmiotów według klas wielkości

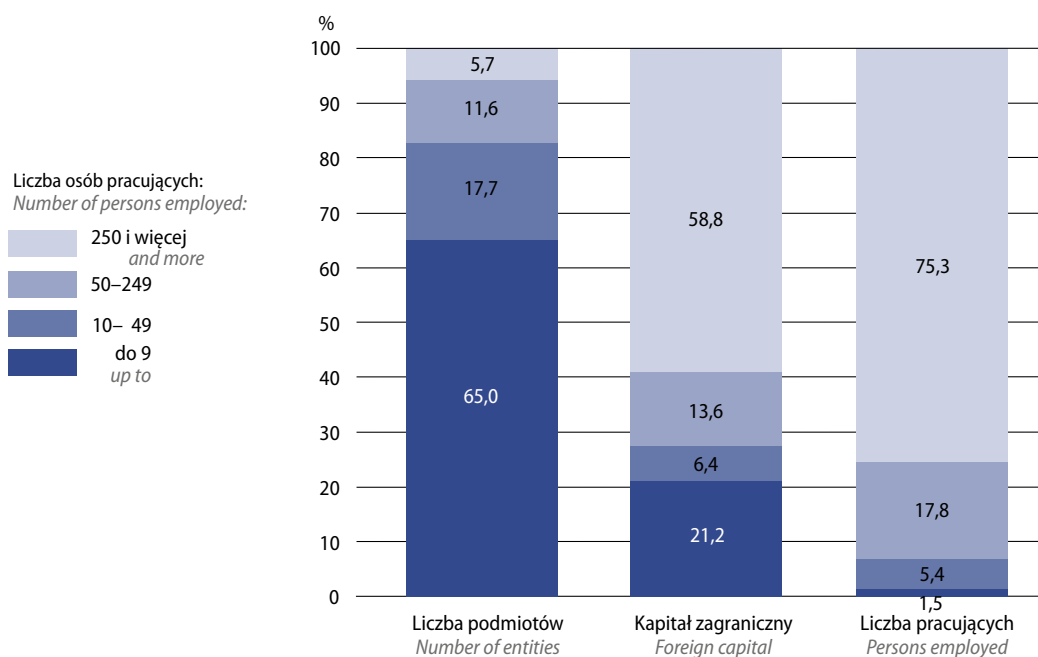
Number of entities by size class

Z punktu widzenia wielkości podmiotów, struktura badanej zbiorowości nie uległa istotnej zmianie w stosunku do roku poprzedniego. Dominowały jednostki mikro i małe – do 49 pracujących, które stanowiły 82,7% ogólnej liczby badanych przedsiębiorstw (mikroprzedsiębiorstwa o liczbie pracujących do 9 osób – 65,1%). Do podmiotów średnich, o liczbie pracujących od 50 do 249 osób należało 11,6% całej zbiorowości, a do jednostek dużych o liczbie pracujących 250 i więcej osób – 5,7%.

Tabela 1. Podmioty z kapitałem zagranicznym w latach 2015–2016Table 1. *Entities with foreign capital in 2015–2016*

Lata Years	Liczba podmiotów Number of entities				
	ogółem total	o liczbie pracujących do 9 osób up to 9 persons employed	o liczbie pracujących 10–49 osób 10–49 persons employed	o liczbie pracujących 50–249 50–249 persons employed	o liczbie pracujących 250 i więcej osób 250 and more persons em- ployed
2015	24 686	16 127	4 439	2 776	1 344
2016	24 780	16 120	4 383	2 873	1 404

Podmioty mikro, chociaż liczebnie stanowią najliczniejszą grupę, wnoszą jedną piątą kapitału zagranicznego ogółem, a liczba pracujących w nich osób stanowi 1,5% ogółu pracujących w podmiotach z kapitałem zagranicznym. Podmioty duże o liczbie pracujących 250 i więcej osób są w posiadaniu prawie dwóch trzecich kapitału zagranicznego i zatrudniają trzy czwarte osób pracujących we wszystkich podmiotach z kapitałem zagranicznym. Podmioty zatrudniające od 10 do 249 osób, stanowiące prawie jedną trzecią populacji z kapitałem zagranicznym, skupiają podobnie jak podmioty mikro około jednej piątej kapitału zagranicznego i podobny odsetek stanowi liczba pracujących w nich osób.

Wykres 6. Struktura podmiotów z kapitałem zagranicznym według wybranych zmiennych i klas wielkości w 2016 rokuChart 6. *Structure of entities with foreign capital by selected variables and by size class in 2016*

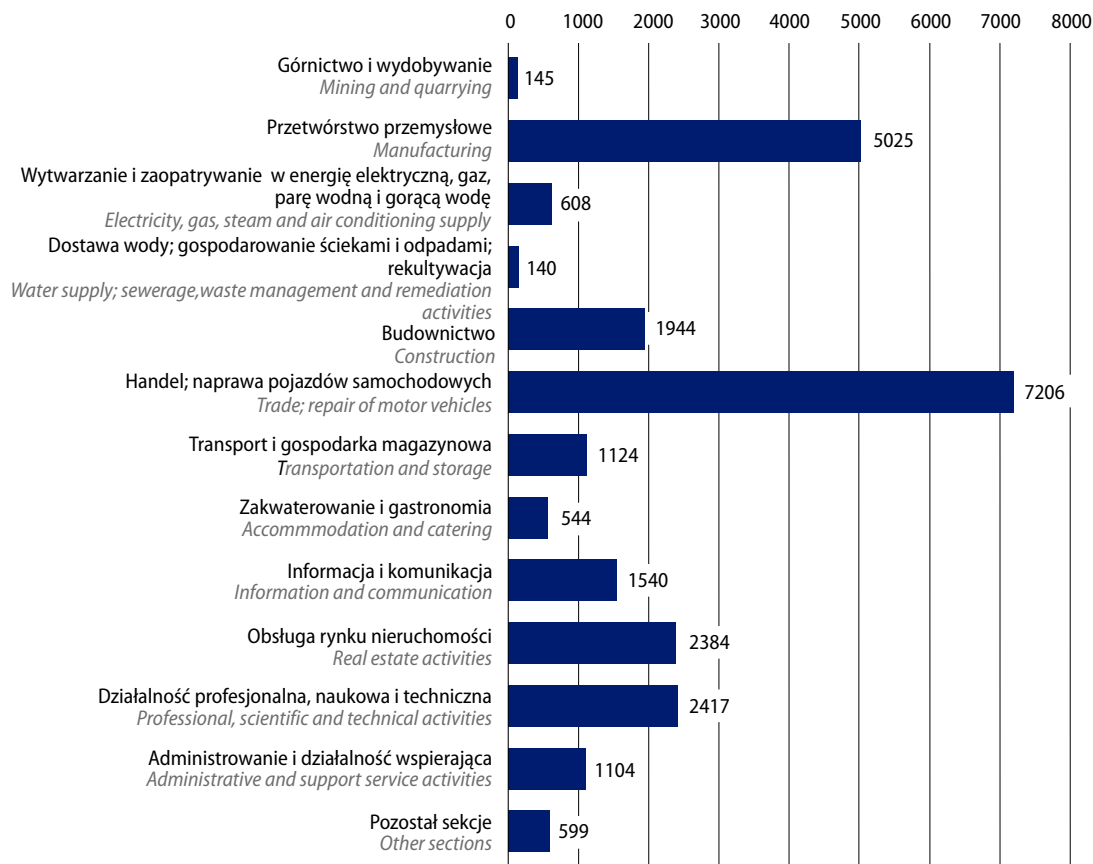
Liczba podmiotów według sekcji PKD

Number of entities by NACE section

Najwięcej przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym prowadziło działalność związaną z handlem; naprawą pojazdów samochodowych (29,1%), przetwórstwem przemysłowym (20,3%), działalnością profesjonalną, naukową i techniczną (9,8%) oraz obsługą rynku nieruchomości (9,6%).

Wykres 7. Liczba podmiotów z kapitałem zagranicznym według sekcji PKD w 2016 roku

Chart 7. Number of entities with foreign capital by NACE section in 2016



Spośród 5 025 podmiotów z kapitałem zagranicznym działających w przetwórstwie przemysłowym największy odsetek stanowiły przedsiębiorstwa zajmujące się produkcją wyrobów z metali (16,2%), produkcją wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych (10,1%), artykułów spożywczych (8,6%), maszyn i urządzeń (7,7%). W sumie liczba podmiotów z tych czterech działów przetwórstwa przemysłowego stanowiła ponad 40% wszystkich jednostek z kapitałem zagranicznym należących do tej sekcji.

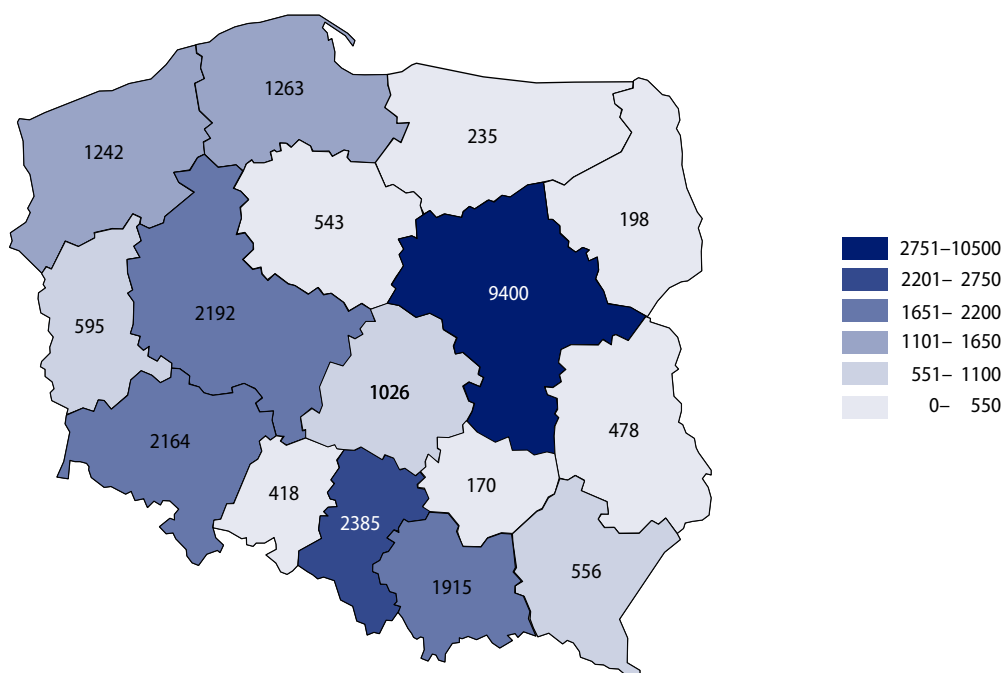
Liczba podmiotów według województw

Number of entities by voivodship

Podobnie jak w 2015 roku, ponad jedna trzecia podmiotów z kapitałem zagranicznym miała siedzibę w województwie mazowieckim – 37,9%. W województwie śląskim miało siedzibę 9,6% podmiotów, w wielkopolskim – 8,8%, dolnośląskim – 8,7%. W porównaniu z rokiem poprzednim, w ośmiu województwach odnotowano wzrost liczby podmiotów, największy w małopolskim (o 11,3%), podkarpackim (o 7,8%), podlaskim (o 7,6%), lubelskim (o 7,4%). W siedmiu województwach odnotowano nieznaczny spadek liczby podmiotów z kapitałem zagranicznym (od 0,7% do 3,3%).

Mapa 1. Liczba podmiotów z kapitałem zagranicznym według województw w 2016 roku

Map 1. Number of entities with foreign capital by voivodship in 2016



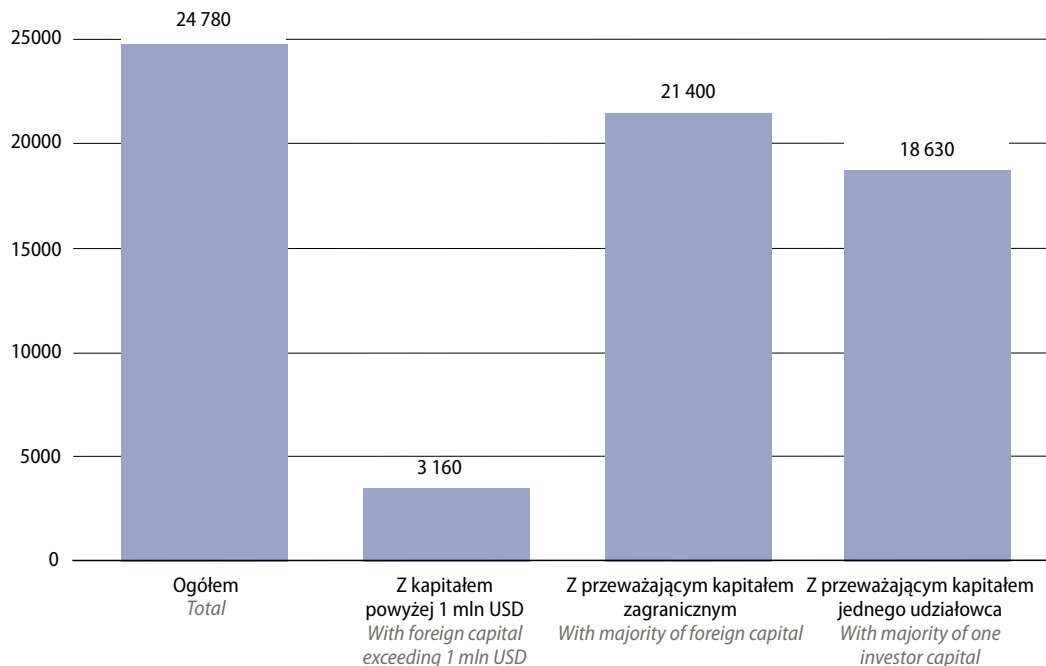
Liczba podmiotów według udziału kapitału zagranicznego

Number of entities by share of foreign capital

Podmioty, w których suma kapitału zagranicznego przekraczała 50% kapitału podstawowego, stanowiły 86,4% ogółu przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym (wobec 85,7% rok wcześniej). W zbiorowości tej przeważały jednostki w całości należące do inwestorów zagranicznych (82,9% wobec 82,3% przed rokiem).

W grupie podmiotów z przewagą kapitału zagranicznego 87,1% to podmioty, w których ponad 50% kapitału podstawowego należało do jednego udziałowca zagranicznego (w całej populacji podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego stanowiły one 75,2%). Najmniej liczną grupę stanowiły podmioty z kapitałem zagranicznym przekraczającym 1 mln USD. Ich udział stanowił 12,8% wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym, jednak wartość ulokowanego w nich kapitału stanowiła 96,4% wartości ogółem kapitału zagranicznego.

Wykres 8. Liczba podmiotów według udziału kapitału zagranicznego w 2016 roku
Chart 8. Number of entities by foreign capital share in 2016



Dominującą grupę podmiotów (71,6%) stanowiły podmioty, w których całość, 100% kapitału podstawowego, należała do udziałowców zagranicznych. Udział wartości kapitału zagranicznego tej grupy podmiotów wyniósł 81,8% kapitału zagranicznego ogółem.

Tabela 2. Podmioty i kapitał według procentowego udziału kapitału zagranicznego w 2016 roku
Table 2. Entities and capital by the share of foreign capital in 2016

Udział zaangażowanego kapitału zagranicznego w kapitale podstawowym <i>Share of foreign capital in the share capital</i>	Liczba podmiotów <i>Number of entities</i>	Kapitał podstawowy <i>Share capital</i>			Liczba pracujących <i>Number of persons employed</i>
			krajowy <i>domestic</i>	zagraniczny <i>foreign</i>	
		w mln zł <i>in mln zł</i>			
OGÓŁEM	24 780	214 537,6	10 981,5	199 170,0	1 855 227
=100%	17 745	162 829,2	–	162 829,2	1 458 239
(50%;100%)	3 655	36 744,3	1 966,3	32 237,3	260 102
(25%; 50%>	2 425	8 239,0	3 434,7	3 499,3	87 796
(10%; 25%>	481	2 937,5	2 056,0	486,2	24 975
≤10%	474	3 787,6	3 524,6	118,0	24 115

Liczba podmiotów według kraju pochodzenia kapitału zagranicznego

Number of entities by country of origin of foreign investor

W największej liczbie podmiotów ulokowali swój kapitał udziałowcy z Niemiec – kapitał niemiecki był zaangażowany w co piątym podmiocie. Połowa ze 129 krajów, z których pochodził kapitał, była obecna w mniej niż 10 podmiotach.

Tabela 3. Kraje, z których kapitał był zaangażowany w największej liczbie podmiotów w 2016 roku

Table 3. Countries from which capital was involved in the largest number of entities in 2016

Kraj Country	Liczba podmiotów Number of entities
Niemcy Germany	5 401
Holandia Netherlands	2 289
Ukraina Ukraine	1 528
Cypr Cyprus	1 441
Wielka Brytania United Kingdom	1 287
Włochy Italy	1 277
Francja France	1 227
Luksemburg Luxembourg	1 109
Austria Austria	773
Chiny China	756
Stany Zjednoczone Ameryki USA	737
Dania Denmark	703
Szwecja Sweden	682
Belgia Belgium	663
Szwajcaria Switzerland	662
Czechy Czech Republic	627
Hiszpania Spain	614
Norwegia Norway	363
Rosja Russia	313
Irlandia Ireland	282
Białoruś Belarus	249
Wietnam Viet Nam	226
Słowacja Slovakia	209
Finlandia Finland	201
Turcja Turkey	179
Izrael Israel	170
Korea Południowa South Korea	148
Litwa Lithuania	148
Lichtenstein Liechtenstein	133
Indie India	129
Portugalia Portugal	128
Węgry Hungary	126
Kanada Canada	100

1.2. Kapitał podmiotów z kapitałem zagranicznym

1.2. Capital of entities with foreign capital

KAPITAŁ (FUNDUSZ) WŁASNY wykazywany według zasad określonych przepisami prawa, postanowieniami statutu lub umowy o utworzeniu jednostki obejmuje: kapitał (fundusz) podstawowy, kapitał (fundusz) zapasowy, kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny, pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe, niepodzielony wynik finansowy z lat ubiegłych, wynik finansowy netto roku obrotowego oraz odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego.

KAPITAŁ (FUNDUSZ) PODSTAWOWY to rzeczywisty wkład właściciela lub współwłaściciela, wniesiony na uruchomienie jednostki gospodarczej z chwilą jej założenia, ewentualnie później podwyższony.

Wartość kapitału podstawowego podmiotów z udziałem zagranicznym wyniosła 214 537,6 mln zł w 2016 roku (wzrost o 1,2%). W strukturze tego kapitału, kapitał zagraniczny stanowił 92,8% (przed rokiem 91,5%), krajowy 5,1% (rok wcześniej 5,9%), a kapitał rozproszony – 2,1% (rok wcześniej 2,6%). Wartość kapitału zagranicznego wyniosła 199 170,0 mln zł wykazując wzrost w stosunku do roku poprzedniego o 2,7%.

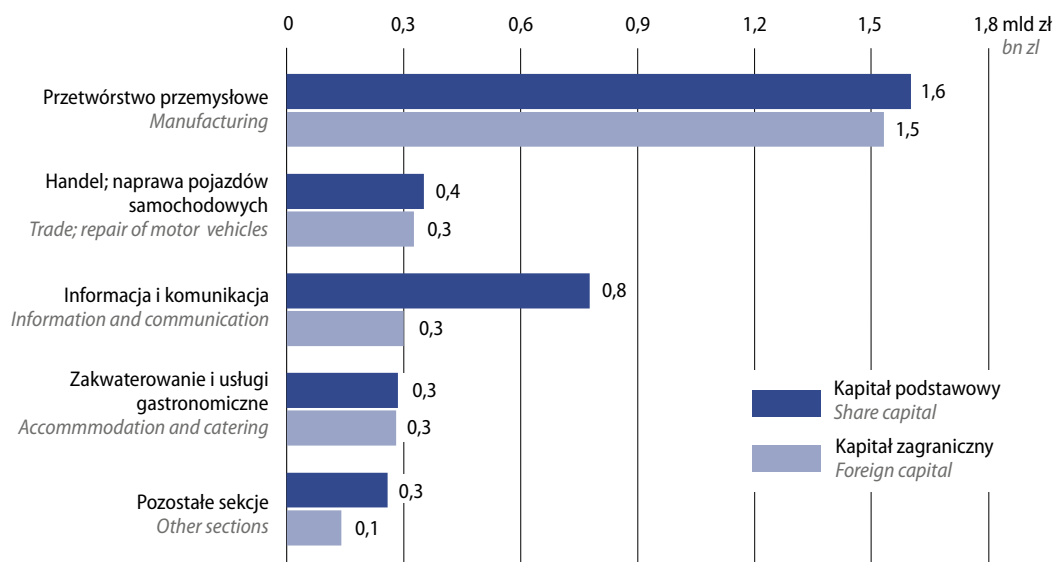
Kapitał podmiotów powstałych w 2016 roku jako podmioty z kapitałem zagranicznym

Capital of entities established in 2016 as entities with foreign capital

Kapitał zagraniczny podmiotów powstałych w 2016 roku jako przedsiębiorstwa z kapitałem zagranicznym wyniósł 2 574,0 mln zł, co stanowiło 1,3% kapitału zagranicznego ogółem. Największy udział miały podmioty należące do sekcji przetwórstwo przemysłowe, których wartość kapitału zagranicznego wyniosła 59,5% kapitału całej grupy podmiotów powstałych w 2016 roku i 2,0% sumy kapitału zagranicznego wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym w tej sekcji. W handlu; naprawie pojazdów samochodowych proporcje te kształtowały się odpowiednio 12,7% w kapitale podmiotów powstałych i 0,7% kapitału zagranicznego w tej sekcji. Wartość kapitału podmiotów nowych (tzw. greenfields) powstałych w 2016 roku wyniosła 151,4 mln zł (0,1% wartości kapitału zagranicznego ogółem).

Wykres 9. Kapitał zagraniczny powstałych w 2016 roku podmiotów z kapitałem zagranicznym według sekcji PKD

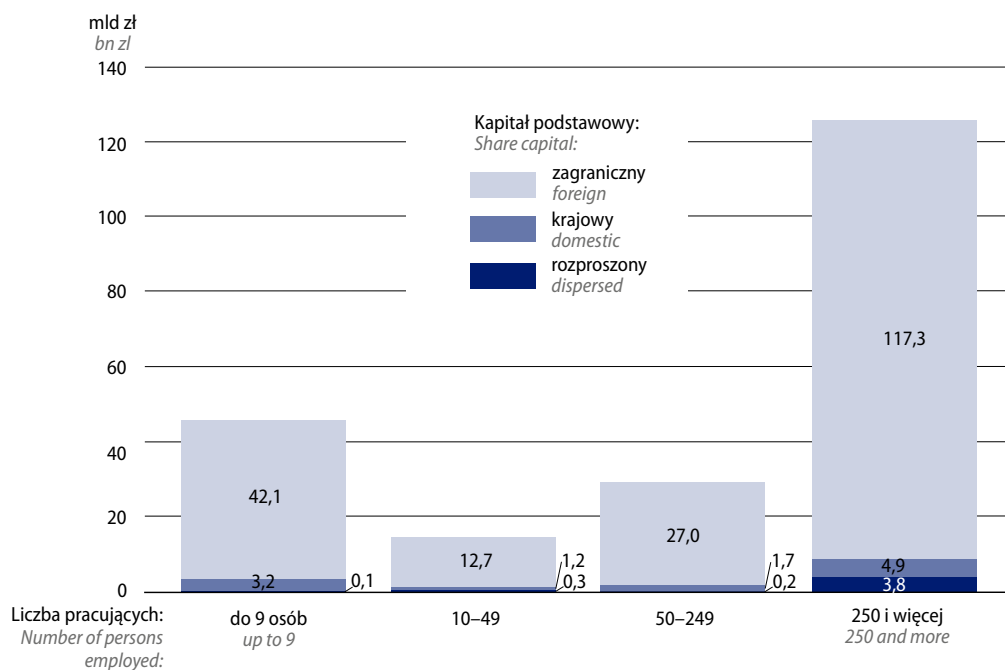
Chart 9. Foreign capital of entities established in 2016 as foreign by NACE section



Kapitał według klas wielkości*Capital by size class***Tabela 4. Kapitał w latach 2015–2016***Table 4. Capital in 2015–2016*

Wyszczególnienie Specification		Podmioty ogółem Total entities	o liczbie pracujących do 9 osób up to 9 persons employed	o liczbie pracujących 10–49 osób 10–49 persons employed	o liczbie pracujących 50–249 persons em- ployed	o liczbie pracujących 250 i więcej osób 250 and more persons employed
		w mln zł in mln zł				
Kapitał podstawowy w mln zł	2015	212 074,4	43 946,2	15 895,0	32 001,5	120 231,7
Share capital in mln zł	2016	214 537,6	45 494,3	14 199,0	28 891,3	125 953,0
w tym of which:						
krajowy w mln zł	2015	12 490,8	3 325,5	1 441,8	1 712,4	6 011,1
domestic in mln zł	2016	10 981,5	3 233,3	1 176,3	1 705,9	4 866,0
zagraniczny w mln zł	2015	193 964,6	40 527,7	13 999,3	29 931,5	109 506,0
foreign in mln zł	2016	199 170,0	42 147,4	12 739,5	26 988,5	117 294,6

W podmiotach dużych ulokowane było 58,8% łącznej wartości kapitału zagranicznego (rok wcześniej 56,5%). Do mikro i małych jednostek należało 27,6% kapitału zagranicznego (przed rokiem 28,1%), w tym do mikroprzedsiębiorstw – 21,2% (przed rokiem 20,9%), do średnich – 13,6% (przed rokiem 14,9%).

Wykres 10. Kapitał według klas wielkości i rodzaju kapitału w 2016 roku*Chart 10. Capital by size class and kind of capital in 2016*

Kapitał według sekcji PKD

Capital by NACE section

Najwyższy odsetek kapitału zagranicznego (37,0%) zaangażowano w podmiotach prowadzących działalność z zakresu przetwórstwa przemysłowego (przed rokiem – 37,5%). Kapitał zagraniczny, jakim dysponowały podmioty prowadzące działalność z zakresu handlu; naprawy pojazdów samochodowych stanowił 23,6%, z zakresu informacji i komunikacji – 10,0%.

Wykres 11. Kapitał zagraniczny według sekcji PKD w 2016 roku

Chart 11. Foreign capital by NACE section in 2016

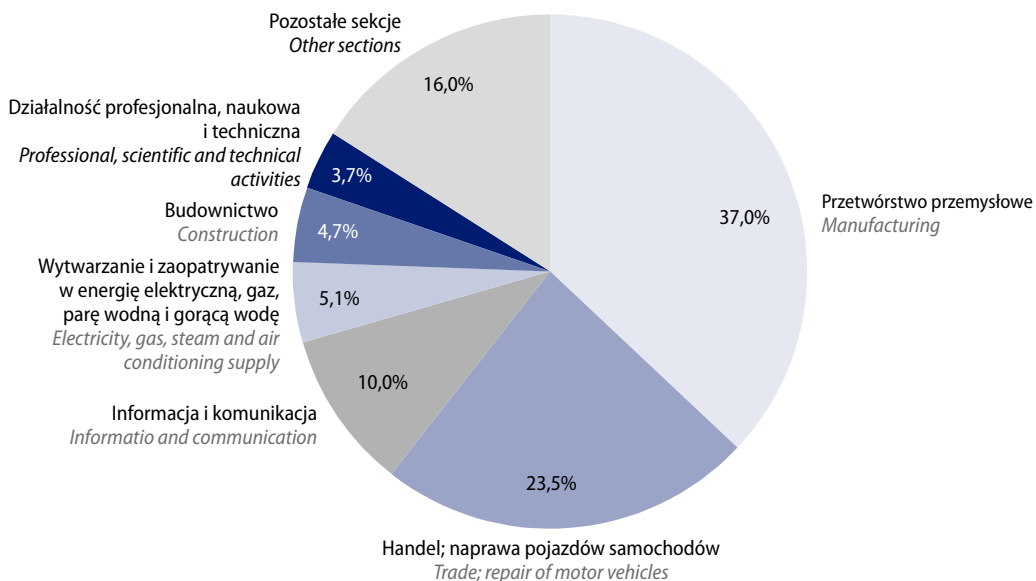


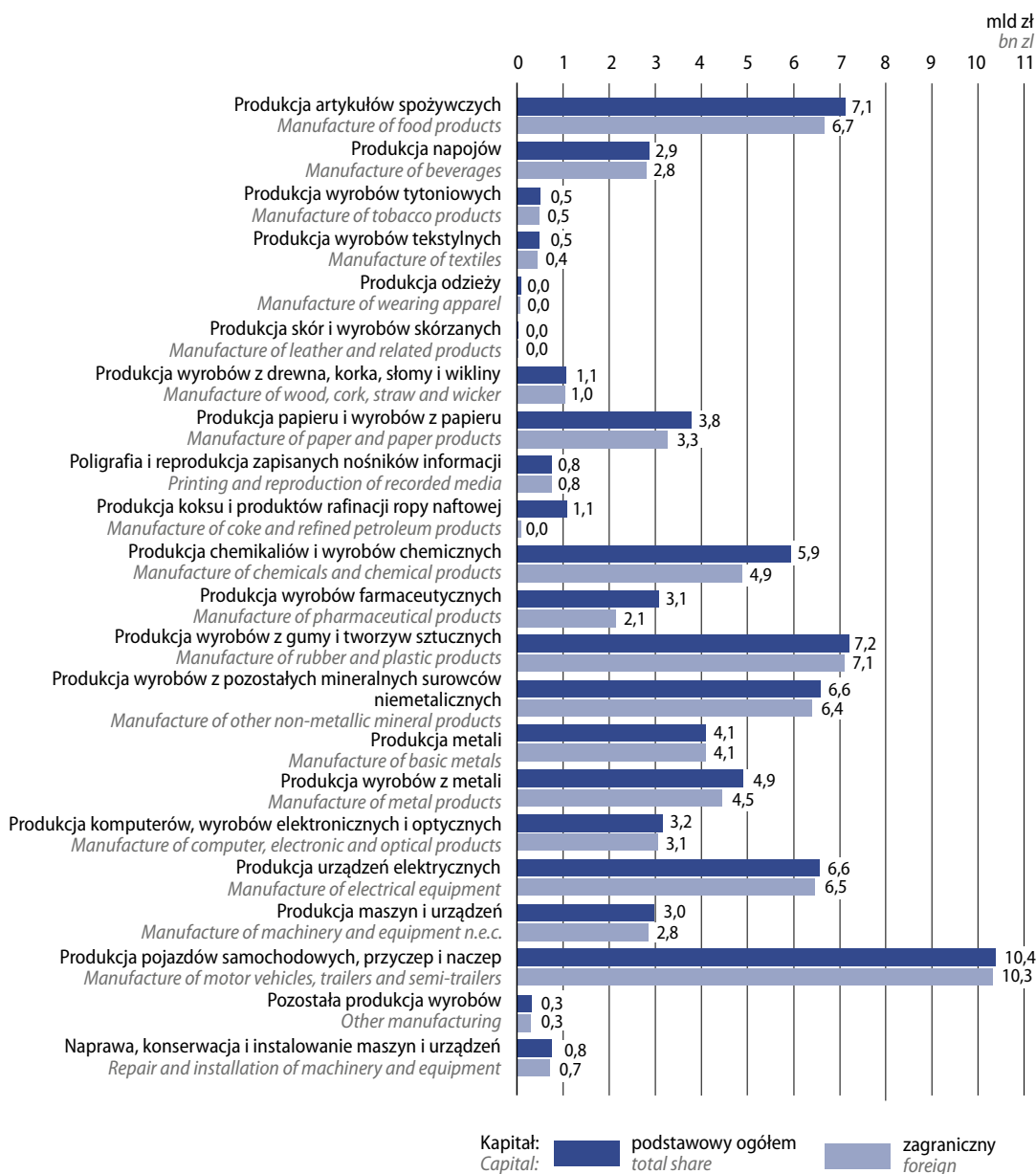
Tabela 5. Kapitał podstawowy według sekcji PKD w 2016 roku
Table 5. Share capital by NACE section in 2016

Sekcje PKD NACE section	Liczba podmiotów Number of entities	Kapitał podstawowy Share capital			
		ogółem total	krajowy domestic	zagraniczny foreign	rozproszony dispersed
		w mln zł		in mln zł	
OGÓŁEM <i>Total</i>	24 780	214 537,6	10 981,5	199 170,0	4 386,1
Górnictwo i wydobywanie <i>Mining and quarrying</i>	145	2 094,4	92,2	2 002,2	–
Przetwórstwo przemysłowe <i>Manufacturing</i>	5 025	79 111,9	4 194,3	73 691,9	1 225,7
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę <i>Electricity, gas, steam and air conditioning supply</i>	608	10 338,0	237,8	10 077,3	22,9
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja <i>Water supply; sewerage, waste management and remediation activities</i>	140	1 149,2	276,1	847,8	25,3
Budownictwo <i>Construction</i>	1 944	10 316,3	787,3	9 312,0	216,9
Handel; naprawa pojazdów samochodowych <i>Trade; repair of motor vehicles</i>	7 206	48 014,2	824,2	46 920,8	269,3
Transport i gospodarka magazynowa <i>Transportation and storage</i>	1 124	5 566,3	297,2	5 256,2	12,9
Zakwaterowanie i gastronomia <i>Accommodation and catering</i>	544	2 654,3	351,0	2 159,4	143,9
Informacja i komunikacja <i>Information and communication</i>	1 540	23 176,1	1 131,0	19 903,9	2 141,2
Obsługa rynku nieruchomości <i>Real estate activities</i>	2 384	18 673,4	1 535,0	17 057,6	80,8
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna <i>Professional, scientific and technical activities</i>	2 417	8 390,4	760,5	7 434,5	195,4
Administrowanie i działalność wspierająca <i>Administrative and support service activities</i>	1 104	3 361,9	250,4	3 097,6	13,9
Edukacja <i>Education</i>	138	78,1	4,1	73,9	0,0
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna <i>Human health and social work activities</i>	160	1 159,4	79,4	1 042,8	37,2
Działalność związana z kulturą, rozrywką rekreacją <i>Arts, entertainment and recreation</i>	148	338,0	135,4	202,5	0,1
Pozostała działalność usługowa <i>Other service activities</i>	153	115,7	25,5	89,6	0,6

Ze wszystkich działów przetwórstwa przemysłowego największy odsetek kapitału zagranicznego był zaangażowany w podmiotach zajmujących się produkcją pojazdów samochodowych, przyczep i naczep (14,0% kapitału zagranicznego zaangażowanego w przetwórstwie przemysłowym), wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych (9,6%), artykułów spożywczych (9,1%), urządzeń elektrycznych (8,8%) oraz wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych (8,7%). W sumie kapitał zagraniczny tych 5 działów stanowił 50,2% tego kapitału w przetwórstwie przemysłowym.

W strukturze kapitału podstawowego podmiotów z kapitałem zagranicznym w większości działów przetwórstwa przemysłowego (19 na 24 działy w tej sekcji) dominował kapitał zagraniczny stanowiąc ponad 90% kapitału podstawowego. Podmioty z zakresu produkcji koksu i produktów rafinacji ropy naftowej w swej strukturze wykazują nieznaczny odsetek kapitału udziałowców zagranicznych (8,9%), co oznacza dominację kapitału krajowego w tym jedynym obszarze.

Wykres 12. Kapitał podstawowy według działów w sekcji Przetwórstwo przemysłowe w 2016 roku
Chart 12. Share capital by division in Manufacturing in 2016



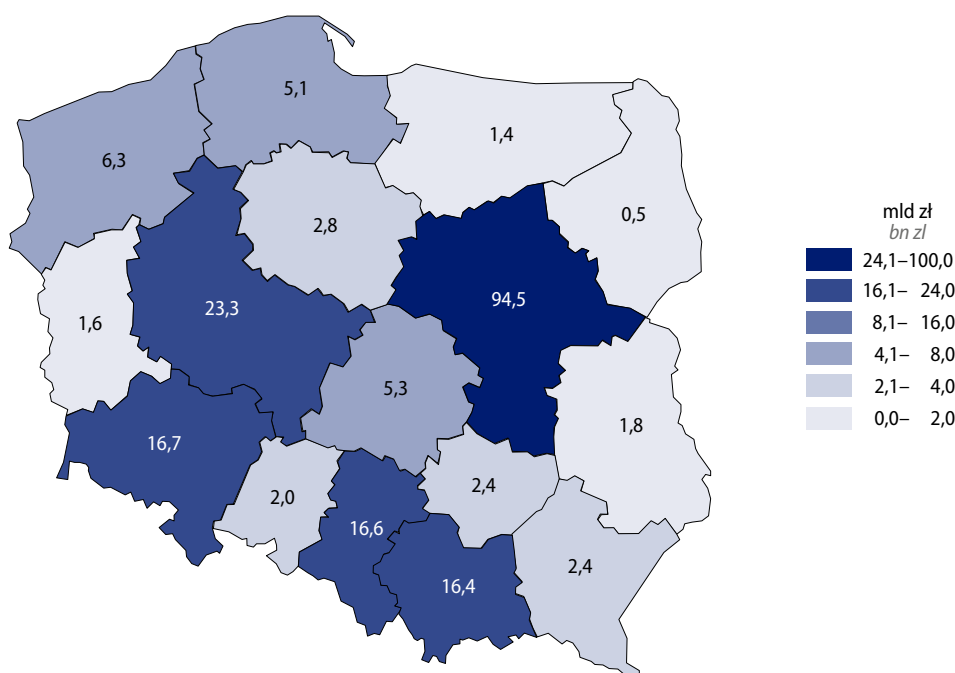
Kapitał zagraniczny według województw

Foreign capital by voivodship

Ponad 80% kapitału zagranicznego ulokowano w pięciu województwach. Podobnie jak w roku poprzednim, niemal połowę w województwie mazowieckim (47,4%), a ponad jedną trzecią (36,6%) w kolejnych czterech województwach: wielkopolskim (11,7%), dolnośląskim (8,4%), śląskim (8,3%) oraz małopolskim (8,2%). Udział kapitału zagranicznego w żadnym z pozostałych 11 województw nie przekroczył 4% łącznej wartości tego kapitału ulokowanego w Polsce. Największy przyrost kapitału zagranicznego w stosunku do roku poprzedniego odnotowano w województwach małopolskim (o 30,5%) i podlaskim (o 22,6%). Spadek zanotowano w 6 województwach, największy w województwach podkarpackim (o 55,0%) i zachodniopomorskim (o 14,4%).

Mapa 2. Kapitał zagraniczny według województw w 2016 roku

Map 2. Foreign capital by voivodship in 2016

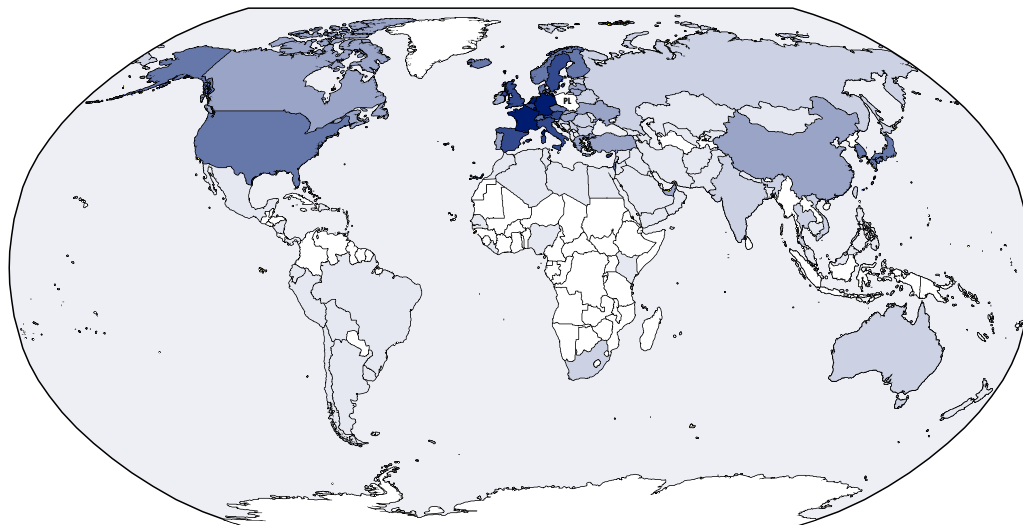


Kapitał zagraniczny według kraju pochodzenia udziałowca

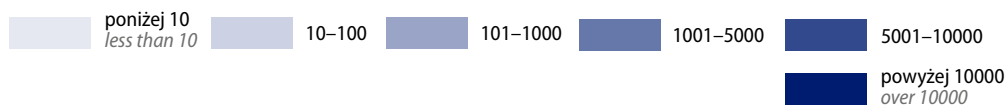
Foreign capital by country of shareholder

Ulokowany w Polsce w końcu 2016 roku kapitał zagraniczny pochodził ze 129 krajów. Dominującą część kapitału pochodziła z Europy, Azji i Ameryki Północnej.

Mapa 3. Kierunki pochodzenia kapitału zagranicznego w Polsce w 2016 roku
Map 3. Country of foreign capital origin in Poland in 2016

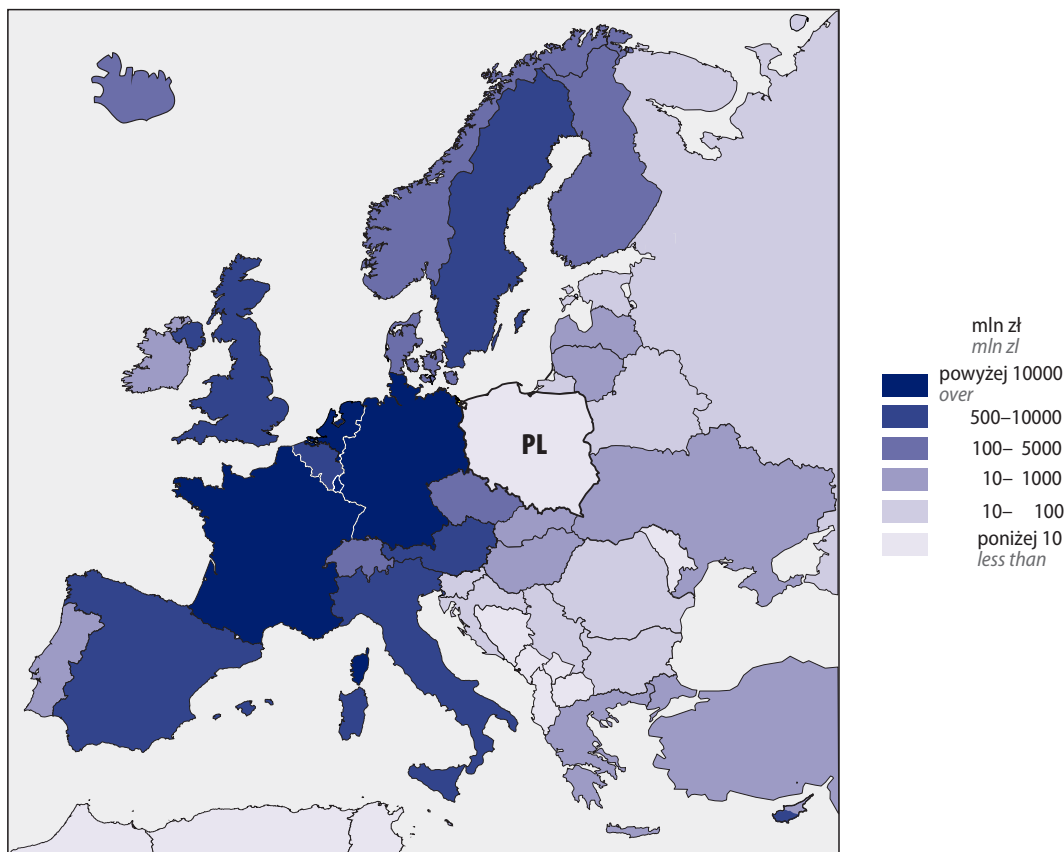


Kapitał zagraniczny (w milionach złotych)
 Foreign capital (in million zł)



Z krajów Unii Europejskiej pochodziło 92,0% kapitału zagranicznego, a z krajów OECD – 95,4%. Podobnie jak przed rokiem, kraje, które ulokowały w Polsce kapitał o największej wartości to: Holandia (21,9% kapitału zagranicznego ogółem), Niemcy (17,5%) Francja (14,4%) – przed rokiem udziały te kształtowały się odpowiednio: 18,8%, 18,1%, 14,7%.

Mapa 4. Kapitał pochodzący z krajów europejskich w 2016 roku
Map 4. Capital from European countries in 2016



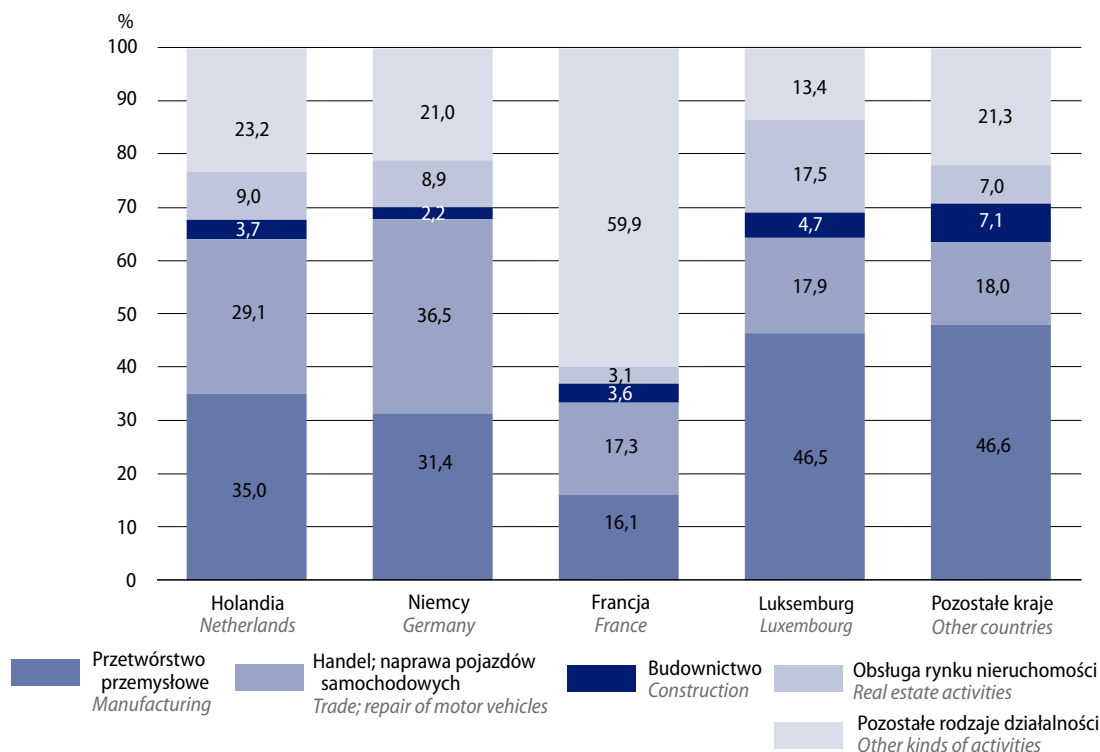
Wartość kapitału holenderskiego wyniosła w końcu 2016 roku 43 597,9 mln zł, wykazując w porównaniu z 2015 rokiem wzrost o 19,9%. Był on ulokowany w 98,4% w podmiotach z przewagą kapitału zagranicznego i w 86,7% w podmiotach o liczbie pracujących 10 i więcej osób. Prawie trzy czwarte tego kapitału zaangażowano w przetwórstwie przemysłowym, w handlu; naprawie pojazdów samochodowych oraz w obsłudze rynku nieruchomości (odpowiednio 35,0%, 29,1% i 9,0%). W 46,0% kapitał holenderski był ulokowany w województwie mazowieckim.

Wartość kapitału niemieckiego wyniosła 34 802,5 mln zł, wykazując spadek o 0,5% w porównaniu z 2015 rokiem. W 99,3% był on ulokowany w podmiotach z przewagą kapitału zagranicznego i w 86,3% w podmiotach o liczbie pracujących 10 i więcej osób. Większość kapitału niemieckiego ulokowano w handlu; naprawie pojazdów samochodowych – 36,5% oraz w przetwórstwie przemysłowym – 31,4%. Podobnie jak w roku poprzednim, najatrakcyjniejsze dla kapitału niemieckiego były województwa: mazowieckie – 31,6% (rok wcześniej 31,7%), wielkopolskie – 23,7% (rok wcześniej 23,8%) i dolnośląskie – 17,2% (rok wcześniej 17,2%).

Wartość zaangażowanego w Polsce kapitału francuskiego wyniosła w końcu 2016 roku 28 666,0 mln zł, wykazując wzrost o 0,6%. Podobnie jak przed rokiem większość kapitału francuskiego (99,5%) ulokowano w podmiotach z przewagą kapitału zagranicznego. Prawie jedną trzecią kapitału francuskiego zaangażowano w działalności związanej z handlem; naprawą pojazdów samochodowych oraz przetwórstwem przemysłowym, odpowiednio – 17,3% i 16,1% kapitału (przed rokiem odpowiednio 17,2% i 16,1%). W podmiotach mających siedzibę w województwie mazowieckim skupiło się 79,9% kapitału francuskiego (rok wcześniej 79,9%).

Wartość kapitału pochodzącego z Luksemburga w końcu 2016 roku wyniosła 25 584,6 mln zł (spadek o 0,8%). W 72,7% był ulokowany w podmiotach o liczbie pracujących 10 i więcej osób i prawie w całości w podmiotach z przewagą kapitału zagranicznego (97,9%). Prawie połowę kapitału luksemburskiego zaangażowano w przetwórstwie przemysłowym (46,4%), a w układzie terytorialnym – w znacznym stopniu w województwie mazowieckim (37,0%).

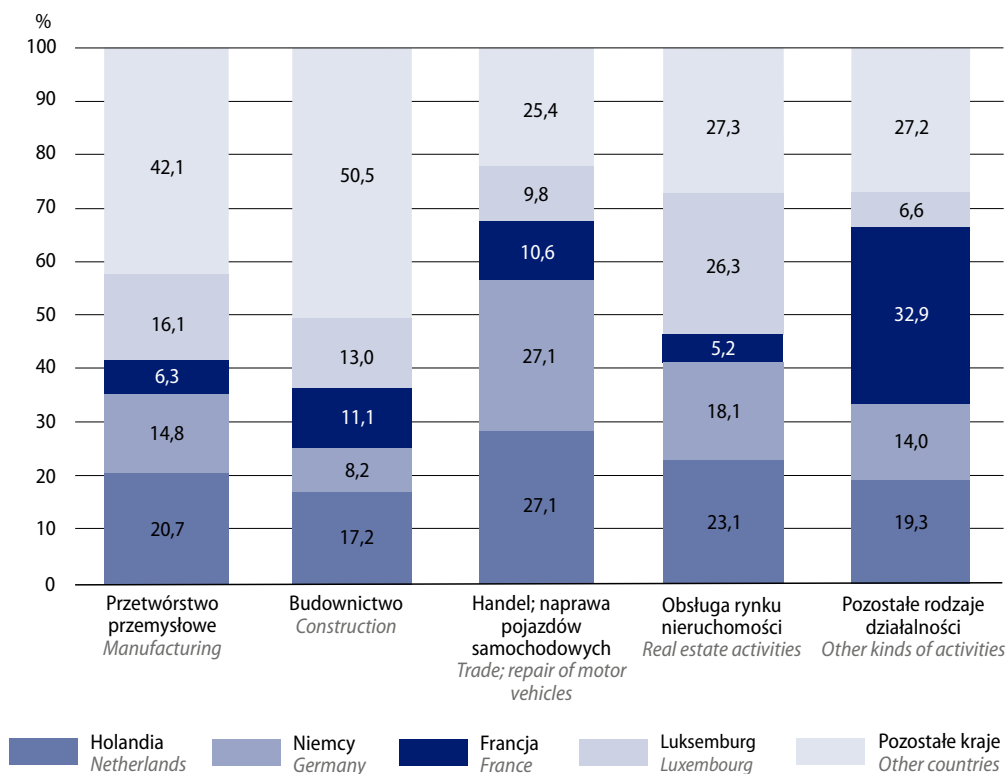
Wykres 13. Struktura kapitału zagranicznego według krajów i sekcji PKD w 2016 roku
Chart 13. Structure of foreign capital by country and NACE section in 2016



Wartość kapitału cypryjskiego wyniosła 6 452,3 mln zł (spadek o 21,1%). W końcu 2016 roku stanowił 3,2% łącznej wartości kapitału zagranicznego ulokowanego w Polsce. Ponad dwie trzecie tego kapitału ulokowano w podmiotach o liczbie pracujących 10 i więcej osób (67,2%) i w większości (87,1%) kapitał ten był zaangażowany w podmiotach z przewagą kapitału zagranicznego. Prawie jedna trzecia (30,3%) kapitału cypryjskiego zaangażowana była w przetwórstwo przemysłowe. Ponad połowa (58,5%) kapitału cypryjskiego została ulokowana w podmiotach mających siedzibę na terenie województwa mazowieckiego.

Zróznicowane było zainteresowanie inwestorów zagranicznych poszczególnymi obszarami gospodarki. Połowę (51,6%) kapitału zagranicznego zaangażowanego w przetwórstwie przemysłowym stanowił kapitał pochodzący z trzech krajów: Holandii, Luksemburga i Niemiec, największy odsetek stanowił kapitał holenderski – 20,7%, potem luksemburski – 16,1% i niemiecki – 14,8%. Ponad 50% kapitału zagranicznego w handlu; naprawie pojazdów samochodowych pochodziło z Niemiec (27,1%) i Holandii (27,1%). W budownictwie ponad połowa kapitału pochodziła z Holandii (17,2%), Hiszpanii (14,9%), Luksemburga (13,0%) i Francji (10,6%). W działalności związanej z obsługą rynku nieruchomości ponad 60% stanowił kapitał z Luksemburga (26,3%), Holandii (23,1%) i Niemiec (18,1%). W transporcie i gospodarce magazynowej 45,1% to kapitał holenderski, dalsze 25% pochodziło z Luksemburga (13,4%) oraz Niemiec (11,1%). Kapitał w działalności profesjonalnej, naukowej i technicznej pochodził głównie z Holandii (36,8%), Luksemburga (16,0%) i Niemiec (8,4%). W zakwaterowaniu i gastronomii największy udział stanowił kapitał francuski (22,2%). W wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę dominował kapitał niemiecki (43,3%) i francuski (25,0%).

Wykres 14. Struktura kapitału zagranicznego według sekcji PKD i kraju pochodzenia w 2016 roku
Chart 14. Structure of foreign capital by NACE section and country in 2016



Większość kapitału pochodzącego z poszczególnych krajów była ulokowana w podmiotach o liczbie pracujących 10 i więcej osób. Kapitał z dziesięciu krajów w dominującej swej części był zaangażowany w podmiotach mikro zatrudniających do 9 osób.

Tabela 6. Kapitał zagraniczny według najważniejszych krajów pochodzenia udziałowców w 2016 roku
Table 6. Foreign capital by country of origin in 2016

Kraje Countries	Liczba podmiotów Number of entities	Liczba udziałowców** Number of shareholders	Kapitał zagraniczny udziałowców Foreign shareholders' capital	Udział kraju w kapitale zagranicznym ogółem Country share in the whole foreign capital
			w mln zł in mln zł	%
OGÓŁEM TOTAL	24 780	34 447	199 170,0	100,00
w tym: of which:				
Kraje Unii Europejskiej* EU Member States	18 898	24 357	183 272,0	92,02
Kraje należące do OECD* OECD countries	19 491	25 296	189 982,5	95,39
Z ogółem przypada na: Of total:				
Holandia Netherlands	2 289	2 634	43 597,9	21,89
Niemcy Germany	5 401	6 807	34 802,5	17,47
Francja France	1 227	1 567	28 666,0	14,39
Luksemburg Luxembourg	1 109	1 230	25 584,6	12,85
Cypr Cyprus	1 441	1 620	6 452,3	3,24
Wielka Brytania United Kingdom	1 287	1 526	6 389,7	3,21
Szwecja Sweden	682	822	6 221,6	3,12
Austria Austria	773	882	5 614,2	2,82
Belgia Belgium	663	875	5 387,2	2,70
Włochy Italy	1 277	1 916	5 137,1	2,58
Hiszpania Spain	614	854	5 144,6	2,58
Stany Zjednoczone Ameryki USA	737	913	4 483,6	2,25
Dania Denmark	703	808	4 279,5	2,15
Szwajcaria Switzerland	662	706	3 833,0	1,92
Korea Południowa South Korea	148	207	2 301,5	1,16
Finlandia Finland	201	239	1 527,8	0,77
Japonia Japan	74	82	1 162,0	0,58
Norwegia Norway	363	426	1 032,6	0,52
Czechy Czech Republic	627	783	1 011,5	0,51
Portugalia Portugal	128	186	589,5	0,30
Węgry Hungary	126	153	591,8	0,30
Chiny China	756	1 398	429,4	0,22
Słowacja Slovakia	209	248	396,4	0,20
Kanada Canada	100	115	330,2	0,17
Hongkong Hong Kong	43	45	300,9	0,15
Irlandia Ireland	282	533	289,3	0,15
Izrael Israel	170	230	257,0	0,13
Turcja Turkey	179	290	238,6	0,12
Malta Malta	85	89	181,3	0,09
Litwa Lithuania	148	196	168,4	0,08
Łotwa Latvia	51	60	77,7	0,04
Ukraina Ukraine	1 528	3 146	120,2	0,06
Singapur Singapour	26	28	103,5	0,05
Rosja Russia	313	478	98,4	0,05

* Podana liczba podmiotów nie jest równa sumie liczby podmiotów z poszczególnych krajów, ponieważ w jednym podmiocie może wystąpić kapitał z kilku różnych krajów.
 Total number of entities is not equal to sum of number of entities in countries because one entity may have capital from several countries.

** Ze względu na przyjętą metodę wyliczania wartości, dopuszcza się możliwość powtórzeń tych samych udziałowców zagranicznych mających kapitał w różnych przedsiębiorstwach uczestniczących w badaniu.
 Due to a method of calculation one investor may occur in several enterprises.

Kapitał zagraniczny według udziału

Foreign capital by share

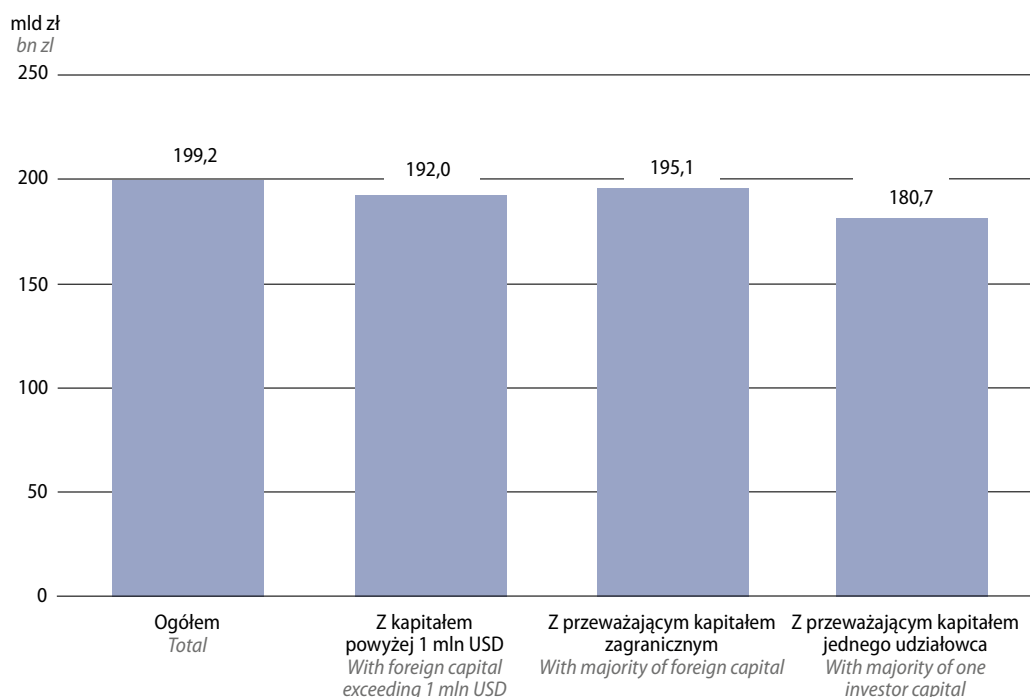
Kapitał zagraniczny w podmiotach, w których jego wartość przekraczała 1 mln USD, stanowił 96,4% ogółu kapitału zagranicznego w Polsce. Najwyższy udział kapitału zagranicznego w tej grupie podmiotów odnotowano w jednostkach prowadzących działalność z zakresu przetwórstwa przemysłowego (37,3%) oraz handlu; naprawy pojazdów samochodowych (23,4%).

W podmiotach z przewagą kapitału zagranicznego w końcu 2016 roku ulokowane zostało 195 066,5 mln zł kapitału zagranicznego. Dominował w nim kapitał pochodzący z państw Unii Europejskiej (92,3%). W strukturze kapitału zagranicznego ulokowanego w tej grupie podmiotów największy odsetek stanowił kapitał holenderski (22,0%), niemiecki (17,7%) i francuski (14,6%).

Podmioty, w których dominującą pozycję zajmował jeden inwestor, dysponowały 92,6% kapitału ulokowanego w podmiotach z przewagą kapitału zagranicznego i 90,7% całego kapitału zagranicznego zaangażowanego w Polsce. Z Holandii pochodziło 22,9%, z Niemiec 18,0%, a z Francji 15,1% kapitału zagranicznego ulokowanego w podmiotach z przewagą jednego udziałowca.

Wykres 15. Wartość kapitału zagranicznego wybranych grup podmiotów w 2016 roku

Chart 15. Foreign capital value of selected groups of entities in 2016



1.3. Pracujący w podmiotach z kapitałem zagranicznym

1.3. Persons employed in entities with foreign capital

PRACUJĄCY – do pracujących zalicza się osoby zatrudnione na podstawie stosunku pracy tj. umowy o pracę, powołania, wyboru lub mianowania (łącznie z sezonowymi i zatrudnionymi dorywczo); pracodawców i pracujących na własny rachunek: właścicieli i współwłaścicieli (łącznie z pomagającymi członkami ich rodzin) jednostek prowadzących działalność gospodarczą (z wyłączeniem wspólników spółek, którzy nie pracują w spółce) oraz osoby pracujące na własny rachunek; osoby wykonujące pracę w Polsce, a także za granicą na rzecz jednostek, w których zostały zatrudnione, niezależnie od czasu trwania tego zatrudnienia; agentów; osoby wykonujące pracę nakładczą; członków spółdzielni produkcji rolniczej. Do pracujących nie zalicza się osób, z którymi zawarto umowę zlecenie lub umowę o dzieło.

W końcu 2016 roku w podmiotach z udziałem kapitału zagranicznego pracowało 1 855,2 tys. osób (o 3,8% więcej w porównaniu z 2015 rokiem).

Liczba pracujących w podmiotach powstałych w 2016 roku jako podmioty z kapitałem zagranicznym

Number of persons employed in entities established in 2016 as entities with foreign capital

W podmiotach powstałych w 2016 roku jako podmioty z kapitałem zagranicznym pracowało 22 809 osób, co stanowiło 1,2% liczby wszystkich osób pracujących w badanej populacji podmiotów z kapitałem zagranicznym. W strukturze tej grupy podmiotów prawie dwie trzecie pracujących zatrudniały podmioty duże o liczbie pracujących 250 i więcej osób (58,4%), podmioty średnie zatrudniały 29,1%, podmioty małe – 9,1%, a podmioty mikro – 3,4%.

W podmiotach nowych (tzw. greenfields) pracowało 3 539 osób, co stanowiło 0,2% ogółu pracujących.

Liczba pracujących według klas wielkości

Number of persons employed by size class

Zanotowano spadek liczby pracujących o 1,7% w podmiotach małych, w podmiotach mikro – spadek o 2,8%. W podmiotach średnich miał miejsce wzrost liczby pracujących o 2,9%, w dużych wzrost o 4,6%. Podmioty duże, stanowiące 5,7% wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym, były miejscem pracy dla 75,3% ogółu pracujących w jednostkach z udziałem kapitału zagranicznego.

Tabela 7. Liczba pracujących według klas wielkości w latach 2015–2016

Table 7 Number of persons employed by size class in 2015–2016

Lata Years	Podmioty ogółem Total entities	o liczbie pracujących do 9 osób up to 9 persons employed	o liczbie pracujących 10–49 10–49 persons employed	o liczbie pracujących 50–249 50–249 persons employed	o liczbie pracujących 250 i więcej osób 250 and more persons employed
2015	1 787 278	27 673	102 156	321 385	1 336 064
2016	1 855 227	26 909	100 667	330 684	1 396 967

W przeciętnym podmiocie z kapitałem zagranicznym według stanu na koniec 2016 roku pracowało 75 osób, w podmiocie dużym – 995 osób, w średnim – 115 osób, małym – 6 osób, a w mikro – 2 osoby (przed rokiem odpowiednio – 72, 994, 116, 6 i 2).

Liczba pracujących według sekcji PKD

Number of persons employed by NACE section

Najwięcej osób pracowało w podmiotach zajmujących się przetwórstwem przemysłowym – 46,3% ogólnej liczby pracujących w podmiotach z kapitałem zagranicznym oraz w handlu; naprawie pojazdów samochodowych – 23,9%.

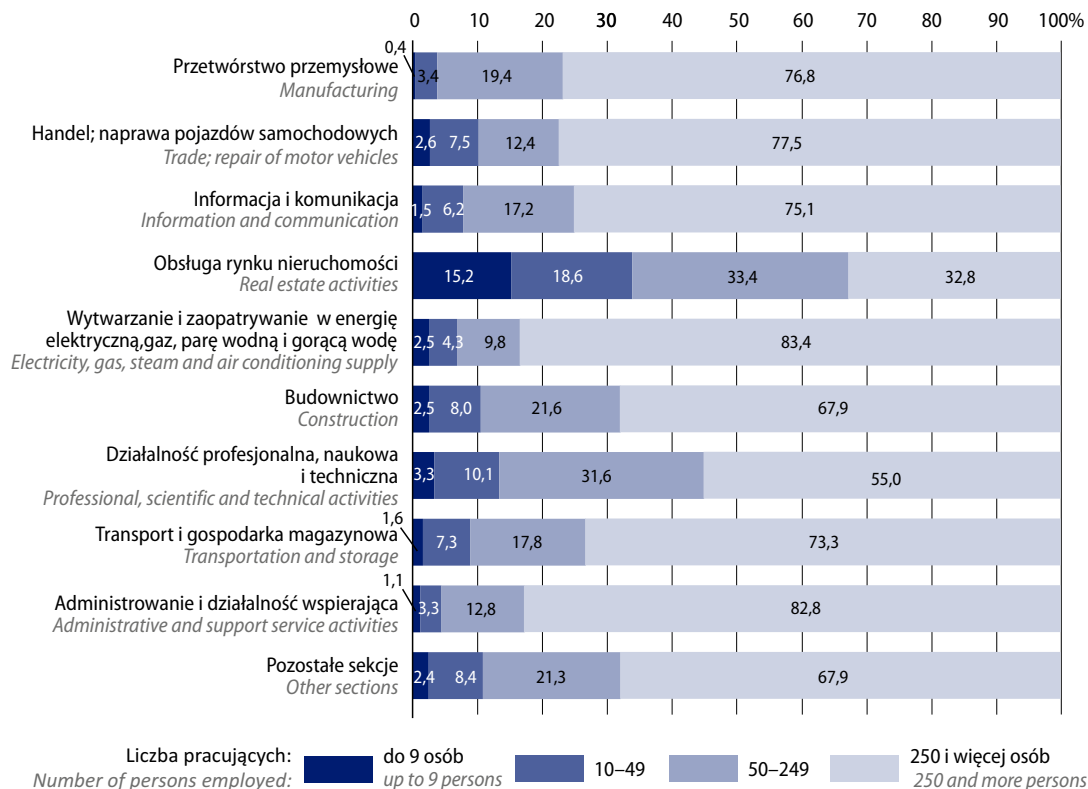
Tabela 8. Liczba pracujących według sekcji PKD w 2016 roku

Table 8. Number of persons employed by NACE section in 2016

Sekcje PKD NACE section	Liczba podmiotów Number of entities	Liczba pracujących Number of persons employed
OGÓŁEM TOTAL	24 780	1 855 227
Górnictwo i wydobywanie <i>Mining and quarrying</i>	145	4 264
Przetwórstwo przemysłowe <i>Manufacturing</i>	5 025	859 215
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę <i>Electricity, gas, steam and air conditioning supply</i>	608	9 695
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja <i>Water supply; sewerage, waste management and remediation activities</i>	140	9 447
Budownictwo <i>Construction</i>	1 944	51 759
Handel; naprawa pojazdów samochodowych <i>Trade; repair of motor vehicles</i>	7 206	442 638
Transport i gospodarka magazynowa <i>Transportation and storage</i>	1 124	92 087
Zakwaterowanie i gastronomia <i>Accommodation and catering</i>	544	23 114
Informacja i komunikacja <i>Information and communication</i>	1 540	124 223
Obsługa rynku nieruchomości <i>Real estate activities</i>	2 384	8 124
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna <i>Professional, scientific and technical activities</i>	2 417	85 994
Administrowanie i działalność wspierająca <i>Administrative and support service activities</i>	1 104	115 041
Edukacja <i>Education</i>	138	660
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna <i>Human health and social work activities</i>	160	17 937
Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją <i>Arts, entertainment and recreation</i>	148	3 180
Pozostała działalność usługowa <i>Other service activities</i>	153	6 849

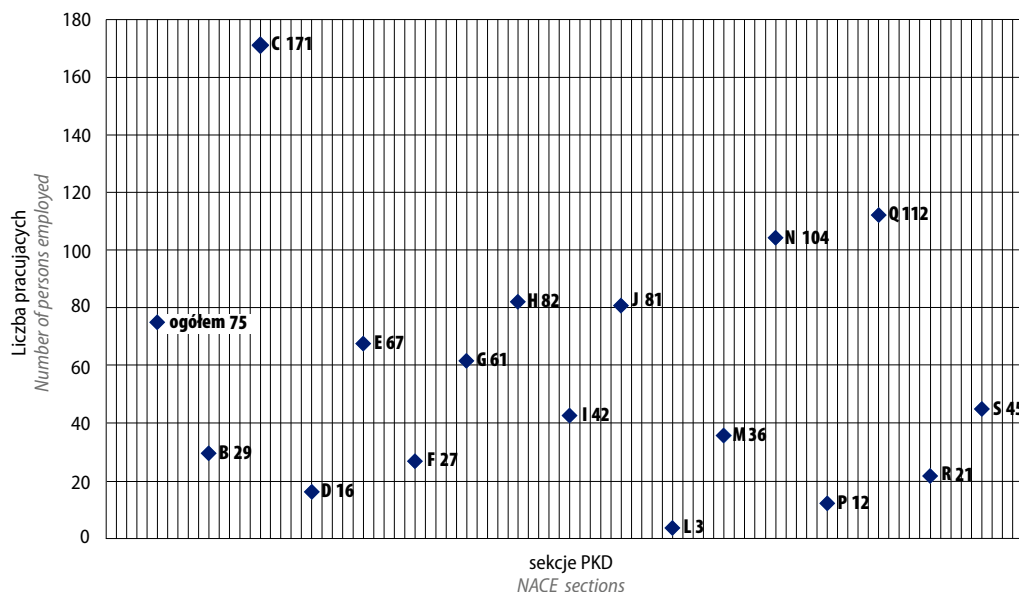
W prawie wszystkich sekcjach PKD największy odsetek (ponad 70% ogółu pracujących w danej sekcji) liczby pracujących zaobserwowano w podmiotach dużych. Wyjątek stanowiły podmioty zaangażowane w obsłudze rynku nieruchomości, gdzie zatrudnieni w podmiotach dużych stanowili 32,8% osób pracujących w tej sekcji oraz w działalności profesjonalnej, naukowej i technicznej (55,1%) i budownictwie (68,0%). Liczba pracujących w podmiotach mikro w większości sekcji nie przekraczała 4%, poza obsługą rynku nieruchomości, gdzie w tej klasie podmiotów znalazło się 15,2% liczby osób pracujących w tej sekcji.

Wykres 16. Struktura liczby pracujących według sekcji PKD i klas wielkości w 2016 roku
Chart 16. Structure of number of persons employed by NACE section and size class in 2016



Według rodzaju prowadzonej działalności średnie przedsiębiorstwo z kapitałem zagranicznym w przetwórstwie przemysłowym liczyło 171 osób, w handlu; naprawie pojazdów samochodowych – 61 osób, a w administrowaniu i działalności wspierającej – 104 osoby. Najniższą przeciętną liczbą pracujących charakteryzowała podmioty działające w obsłudze rynku nieruchomości (średni podmiot liczył 3 osoby).

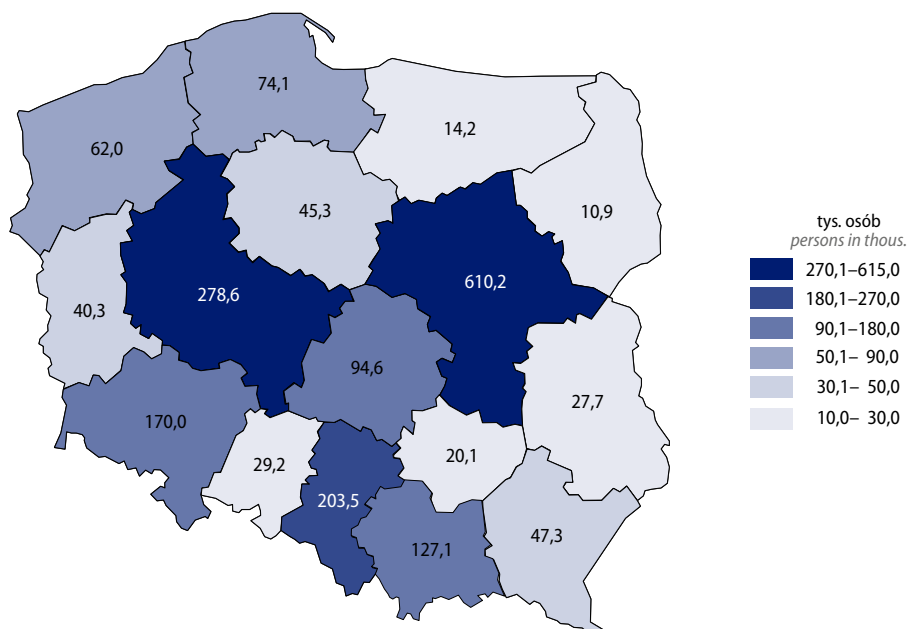
Wykres 17. Przeciętna wielkość przedsiębiorstwa według sekcji PKD w 2016 roku
Chart 17. Average size of enterprise by NACE section in 2016



Liczba pracujących według województw
Number of persons employed by voivodship

Podobnie jak przed rokiem prawie 70% ogółu osób pracujących w podmiotach z kapitałem zagranicznym pracowało w podmiotach mających siedzibę w czterech województwach: mazowieckim (32,9%), wielkopolskim (15,0%), śląskim (11,0%) oraz dolnośląskim (9,2%).

Mapa 5. Liczba pracujących według województw w 2016 roku
Map 5. Number of persons employed by voivodship in 2016



1.4. Podstawowe wyniki finansowe podmiotów z kapitałem zagranicznym

1.4. Basic financial results of entities with foreign capital

PRZYCHODY Z CAŁOKSZTAŁTU DZIAŁALNOŚCI (PRZYCHODY OGÓŁEM) obejmują przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, pozostałe przychody operacyjne oraz przychody finansowe.

KOSZTY UZYSKANIA PRZYCHODÓW Z CAŁOKSZTAŁTU DZIAŁALNOŚCI (KOSZTY OGÓŁEM) obejmują koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów, pozostałe koszty operacyjne oraz koszty finansowe.

Wyniki finansowe według klas wielkości

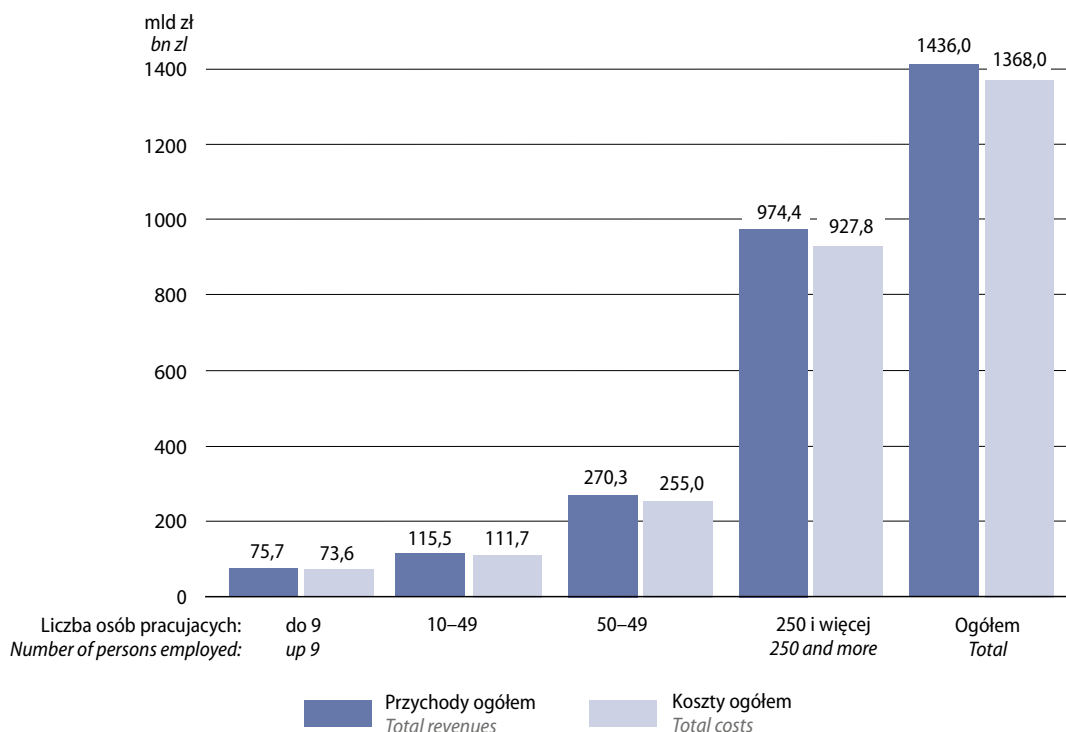
Financial results by size class

W 2016 roku podmioty z udziałem kapitału zagranicznego uzyskały przychody z całokształtu działalności (przychody ogółem) w wysokości 1 435 953,9 mln zł wykazując wzrost o 5,8% w stosunku do osiągniętych w 2015 roku. W 94,7% przychody były uzyskane przez podmioty o liczbie pracujących 10 i więcej osób.

Koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności (koszty ogółem) wyniosły 1 368 029,9 mln zł, co oznacza wzrost o 5,1% w skali roku. Dominującą część kosztów (94,6%) wygenerowały podmioty o liczbie pracujących 10 i więcej osób.

Wykres 18. Przychody ogółem i koszty ogółem według klas wielkości w 2016 roku

Chart 18. Revenues and costs from total activity by size class in 2016



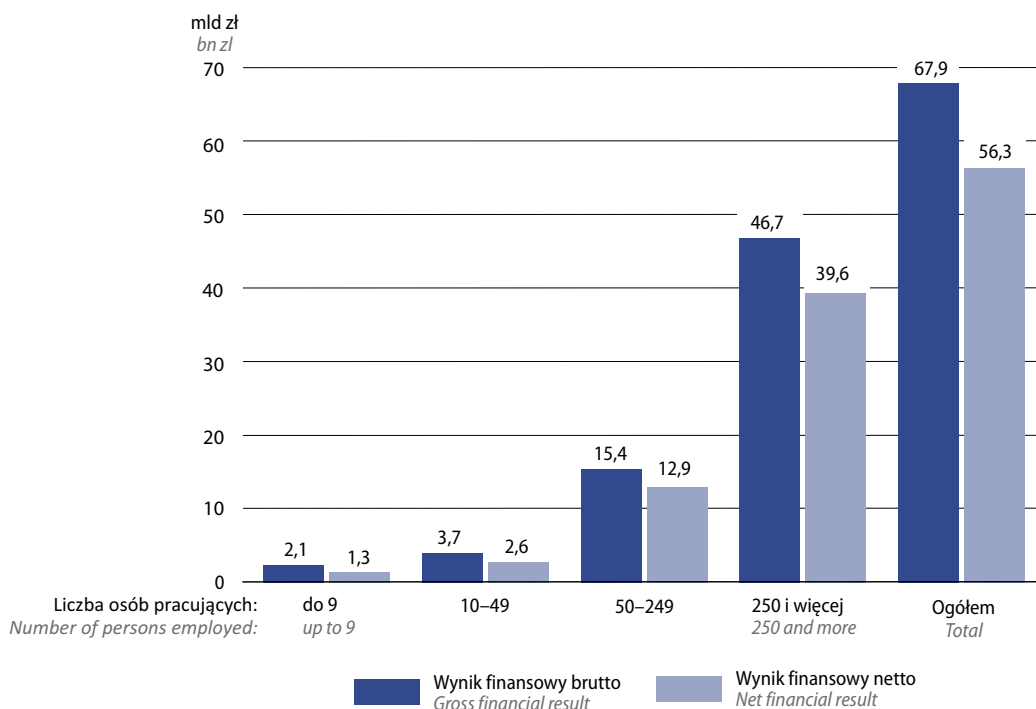
Zysk brutto wykazało 13 115 jednostek tj. 52,9% wszystkich podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego (podobnie jak rok wcześniej), a uzyskiwane przez nie przychody ogółem stanowiły 86,5% przychodów wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym (rok wcześniej – 85,2%).

Wynik finansowy netto podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego wyniósł w 2016 roku 56 280,7 mln zł (wzrost o 23,8% wobec 45 450,3 mln zł w 2015 roku).

Łącznie podmioty o liczbie pracujących 10 i więcej osób wykazały dodatni wynik finansowy netto na poziomie 55 027,4 mln zł (przed rokiem 46 293,4 mln zł), podmioty mikro (do 9 osób pracujących) wykazały także wartość dodatnią 1 253,4 mln zł (przed rokiem minus 843,2 mln zł). Zarówno w grupie podmiotów o liczbie pracujących do 9 osób, jak i tych o liczbie pracujących 10 i więcej osób stratę netto (ujemny wynik finansowy netto) wykazano w 4 obszarach działalności.

Wykres 19. Wyniki finansowe według klas wielkości w 2016 roku

Chart 19. Financial results by size class in 2016



Wskaźnik poziomu kosztów ogółem badanych podmiotów wyniósł 95,3%. Wskaźnik ten był korzystniejszy dla podmiotów o liczbie pracujących 10 i więcej osób i wyniósł 95,2%, dla podmiotów klasy mikro wskaźnik ten ukształtował się na poziomie 97,1%. Wskaźnik rentowności obrotu brutto w całej zbiorowości podmiotów z kapitałem zagranicznym ukształtował się na poziomie 4,7% i był w przeważającej mierze wypracowany przez podmioty o liczbie pracujących 10 i więcej osób, dla których wyniósł 4,8% wobec 2,8% dla podmiotów mikro. Podobnie wskaźnik rentowności obrotu netto ogółem ukształtował się na poziomie 3,9%, a w przedziałach wielkości korzystniej wypadły podmioty o liczbie pracujących 10 i więcej wykazując 4,0% wobec 1,7% w grupie podmiotów mikro.

Wyniki finansowe według sekcji PKD

Financial results by NACE section

Najwyższe przychody z całokształtu działalności (przychody ogółem) uzyskały podmioty zaangażowane w działalność z zakresu przetwórstwa przemysłowego (625 696,7 mln zł, co stanowiło 43,6% przychodów wszystkich podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego) oraz w handel; naprawę pojazdów samochodowych (512 798,1 mln zł – 35,7%).

W większości rodzajów działalności wynik finansowy netto był dodatni. Najwyższy wynik finansowy netto wypracowały podmioty działające w przetwórstwie przemysłowym (31 985,3 mln zł), co stanowiło 56,8% wyniku finansowego netto wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym (przed rokiem udział ten stanowił 62,1%).

Wartości ujemne (stratę netto) wykazały podmioty prowadzące działalność w zakresie górnictwa i wydobywania, edukacji, opieki zdrowotnej i pomocy społecznej, działalności związanej z kulturą, rozrywką i rekreacją.

Tabela 9. Podstawowe wyniki finansowe podmiotów z kapitałem zagranicznym według sekcji PKD w 2016 roku

Table 9. Basic financial results of entities with foreign capital by NACE section in 2016

Sekcje PKD <i>NACE section</i>	Przychody z całokształtu działalności (przychody ogółem) <i>Revenues from total activity</i>	Koszty uzyskania przychodów z cało- kształtu działalności (koszty ogółem) <i>Costs of obtaining revenues from total activity</i>	Wynik finansowy <i>Financial result</i>		Liczba podmiotów wykazujących <i>Number of entities showing</i>	
			brutto <i>gross</i>	netto <i>net</i>	zysk brutto <i>gross profit</i>	zysk netto <i>net profit</i>
OGÓŁEM <i>TOTAL</i>	1 435 953,9	1 368 029,9	67 901,7	56 280,7	13 115	12 974
Górnictwo i wydobywanie <i>Mining and quarrying</i>	2 232,0	2 769,5	-537,5	-593,4	44	44
Przetwórstwo przemysłowe <i>Manufacturing</i>	625 696,7	588 543,9	37 152,8	31 985,3	3 351	3 331
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elek- tryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę <i>Electricity, gas, steam and air conditioning supply</i>	21 991,4	21 727,0	264,4	182,1	100	99
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja <i>Water supply; sewerage, waste management and remediation activities</i>	5 143,5	4 817,2	326,3	263,7	81	80
Budownictwo <i>Construction</i>	50 369,3	46 941,0	3 428,2	2 843,6	703	694
Handel; naprawa pojazdów samochodowych <i>Trade; repair of motor vehicles</i>	512 798,1	496 479,3	16 296,4	13 081,5	3 951	3 912
Transport i gospodarka magazynowa <i>Transportation and storage</i>	43 768,8	41 994,4	1 774,5	1 442,8	698	686
Zakwaterowanie i gastronomia <i>Accommodation and catering</i>	5 522,1	5 086,3	435,9	354,4	208	207
Informacja i komunikacja <i>Information and communication</i>	79 350,1	75 780,3	3 569,8	2 761,6	875	865
Obsługa rynku nieruchomości <i>Real state activities</i>	20 432,3	19 283,9	1 148,4	709,5	980	967
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna <i>Professional, scientific and technical activities</i>	39 173,3	36 481,7	2 691,6	2 299,9	1 275	1 253
Administrowanie i działalność wspierająca <i>Administrative and support service activities</i>	20 241,5	18 940,4	1 301,1	1 011,9	597	587
Edukacja <i>Education</i>	458,8	583,0	-124,3	-127,5	54	54
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna <i>Human health and social work activities</i>	4 904,1	4 872,6	31,5	-4,0	83	82
Działalność związana z kulturą, rozrywką rekreacją <i>Arts, entertainment and recreation</i>	1 515,4	1 621,0	-105,5	-128,9	50	48
Pozostała działalność usługowa <i>Other service activities</i>	2 356,5	2 108,6	247,9	198,2	65	65

Wskaźnik poziomu kosztów dla całej zbiorowości podmiotów z kapitałem zagranicznym wyniósł 95,3%. Ponad 100% wyniósł w górnictwie i wydobywaniu (124,1%), edukacji (127,1%) i działalności związanej z kulturą, rozrywką i rekreacją (107,0%). Poniżej 90%, odnotowano w pozostałej działalności usługowej (89,5%).

Wskaźnik rentowności obrotu brutto podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego ukształtował się na poziomie 4,7%. Ujemne wartości tego wskaźnika wykazały podmioty z zakresu górnictwa i wydobywania (minus 24,1%), edukacji (minus 27,1%) i działalności związanej z kulturą, rozrywką i rekreacją (minus 7,0%).

Wskaźnik rentowności obrotu netto podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego ukształtował się na poziomie 3,9%. Najkorzystniejszy wskaźnik uzyskały podmioty z zakresu pozostałej działalności usługowej (8,4%). Ujemne wartości tego wskaźnika wykazały podmioty z zakresu górnictwa i wydobywania (minus 26,6%), edukacji (minus 27,8%), działalności związanej z kulturą, rozrywką i rekreacją (minus 8,5%) i opieką zdrowotną i pomocą społeczną (minus 0,1%).

Tabela 10. Wskaźniki ekonomiczne podmiotów z kapitałem zagranicznym według sekcji PKD w 2016 roku
Table 10. Economic indicators of entities with foreign capital by NACE section in 2016

Sekcje PKD NACE section	Wskaźnik poziomu kosztów <i>Cost level indicator</i>	Wskaźnik rentowności obrotu brutto <i>Gross profitability rate of turnover</i>	Wskaźnik rentowności obrotu netto <i>Net profitability rate of turnover</i>
	%		
Ogółem <i>Total</i>	95,3	4,7	3,9
Górnictwo i wydobywanie <i>Mining and quarrying</i>	124,1	-24,1	-26,6
Przetwórstwo przemysłowe <i>Manufacturing</i>	94,1	5,9	5,1
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię, gaz parę wodną i gorącą wodę <i>Electricity, gas, steam and air conditioning supply</i>	98,8	1,2	0,8
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpa- dami; rekultywacja <i>Water supply; sewerage, waste management and remediation activities</i>	93,4	6,6	5,4
Budownictwo <i>Construction</i>	93,2	6,8	5,6
Handel; naprawa pojazdów samochodowych <i>Trade; repair of motor vehicles</i>	96,8	3,2	2,5
Transport i gospodarka magazynowa <i>Transportation and storage</i>	96,0	4,1	3,3
Zakwaterowanie i gastronomia <i>Accommodation and catering</i>	92,2	7,8	6,4
Informacja i komunikacja <i>Information and communication</i>	95,5	4,5	3,5
Obsługa rynku nieruchomości <i>Real state activities</i>	94,4	5,6	3,5
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna <i>Professional, scientific and technical activities</i>	93,1	6,9	5,9
Administrowanie i działalność wspierająca <i>Administrative and support service activities</i>	93,6	6,4	5,0
Edukacja <i>Education</i>	127,1	-27,1	-27,8
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna <i>Human health and social work activities</i>	99,4	0,6	-0,1
Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją <i>Arts, entertainment and recreation</i>	107,0	-7,0	-8,5
Pozostała działalność usługowa <i>Other service activities</i>	89,5	10,5	8,4

Wyniki finansowe według województw

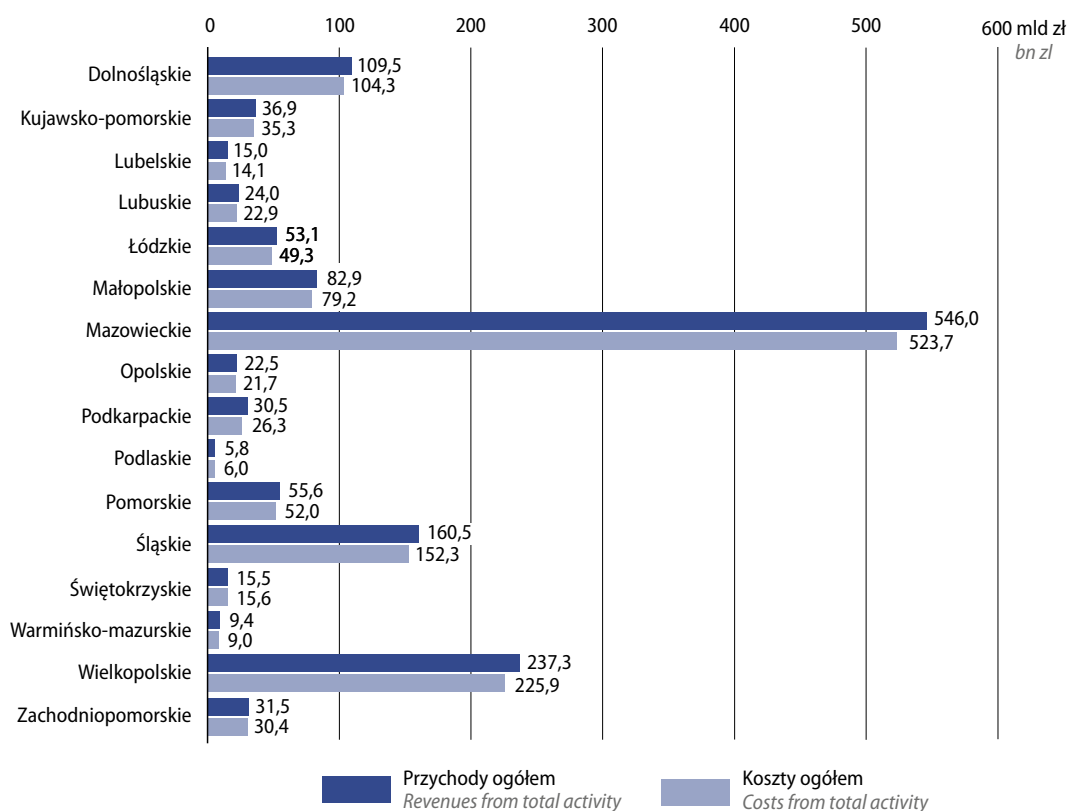
Financial results by voivodship

Przychody ogółem wypracowane przez podmioty z województw mazowieckiego i wielkopolskiego łącznie stanowiły 54,5% przychodów ogółem wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym (odpowiednio 38,0% oraz 16,5%). Podobnie koszty ogółem poniesione razem przez podmioty z tych dwóch województw stanowiły łącznie 54,8% (odpowiednio 38,3% oraz 16,5%).

Najwyższy wynik finansowy brutto uzyskały również podmioty z siedzibą w województwach mazowieckim i wielkopolskim. Łącznie wyniki finansowe brutto podmiotów z kapitałem zagranicznym z tych dwóch województw stanowił 49,6% wyniku finansowego brutto dla Polski i wyniosły odpowiednio 32,8% i 16,7%.

Wykres 20. Przychody ogółem i koszty ogółem według województw w 2016 roku

Chart 20. Revenues and costs from total activity by voivodship in 2016



1.5. Działalność eksportowa i importowa podmiotów z kapitałem zagranicznym

1.5. Export and import activity of entities with foreign capital

Liczba podmiotów osiągających przychody ze sprzedaży na eksport i dokonujących zakupów z importu

Number of entities generating revenues from export sales and import purchases

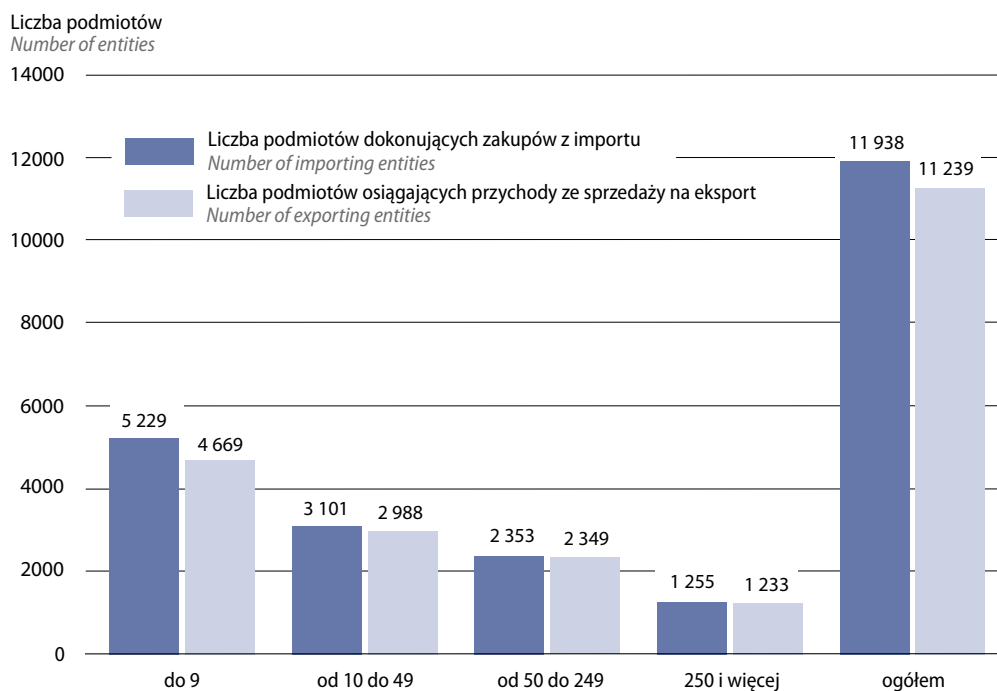
W 2016 roku 11 239 podmiotów z kapitałem zagranicznym osiągnęło przychody ze sprzedaży produktów lub towarów i materiałów na eksport, co stanowiło 45,4% liczby wszystkich podmiotów z udziałem zagranicznym. Wśród ogółu podmiotów mikro 29,0% prowadziło aktywność eksportową, a w grupie podmiotów o liczbie pracujących 10 i więcej osób – 75,9%. W strukturze podmiotów eksportujących 41,5% stanowiły

podmioty mikro o liczbie pracujących do 9 osób, pozostałe 58,5% to podmioty o liczbie pracujących 10 i więcej osób.

Zakupów z importu dokonywało 11 938 podmiotów z kapitałem zagranicznym, co stanowiło 48,2% liczby wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym. Wśród podmiotów mikro 32,4% dokonywało zakupów z importu, a w grupie podmiotów o liczbie pracujących 10 i więcej – 77,5%. W strukturze podmiotów importujących 43,8% stanowiły podmioty o liczbie pracujących do 9 osób, a 56,2% to podmioty o liczbie pracujących 10 i więcej osób.

Wykres 21. Liczba podmiotów osiągających przychody ze sprzedaży na eksport i dokonujących zakupów z importu według klas wielkości w 2016 roku

Chart 21. Number of entities generating revenues from export sales and import purchases by size class in 2016



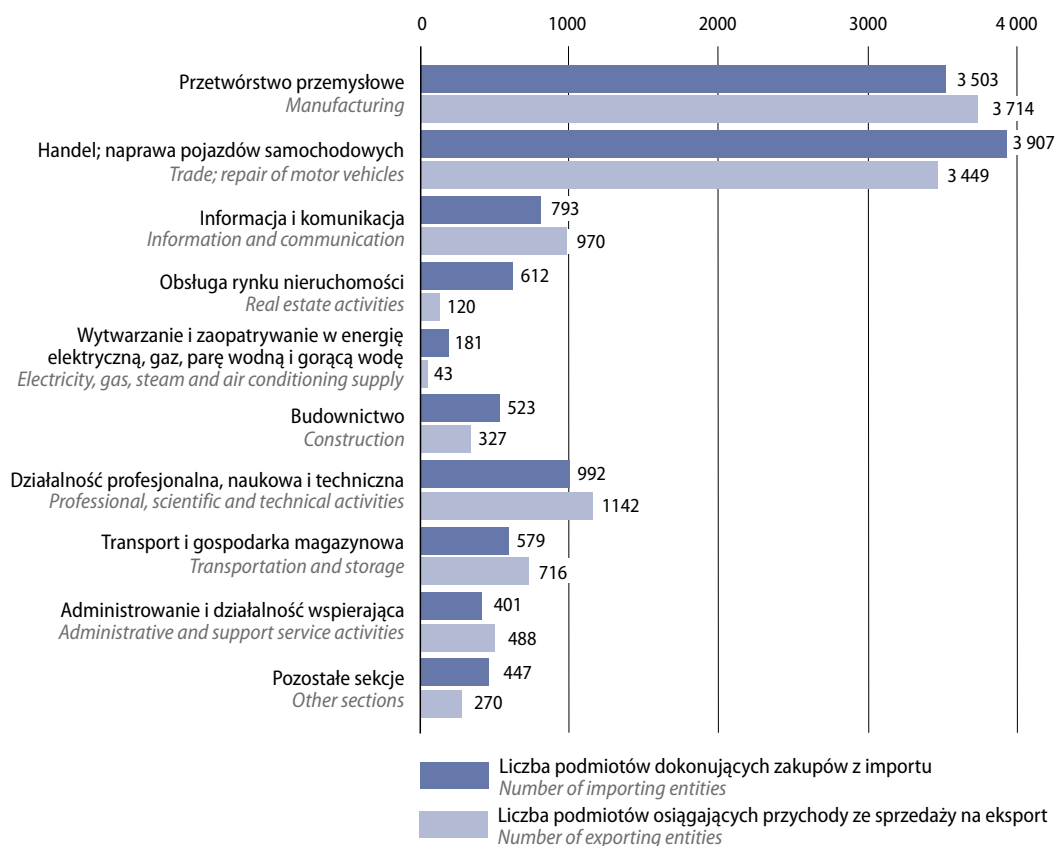
Liczba podmiotów osiągających przychody ze sprzedaży na eksport i dokonujących zakupów z importu według sekcji PKD

Number of entities generating revenues from export sales and import purchases by NACE section

Najwyższy odsetek podmiotów eksportujących zaobserwowano w przetwórstwie przemysłowym (73,9%), transporcie i gospodarce magazynowej (63,7%) oraz informacji i komunikacji (63,0%).

Wykres 22. Liczba podmiotów osiągających przychody ze sprzedaży na eksport i podmiotów dokonujących zakupów z importu według sekcji PKD w 2016 roku

Chart 22. Number of entities generating revenues from export sales and import purchases by NACE section in 2016



Liczba podmiotów osiągających przychody ze sprzedaży na eksport i dokonujących zakupów z importu według województw

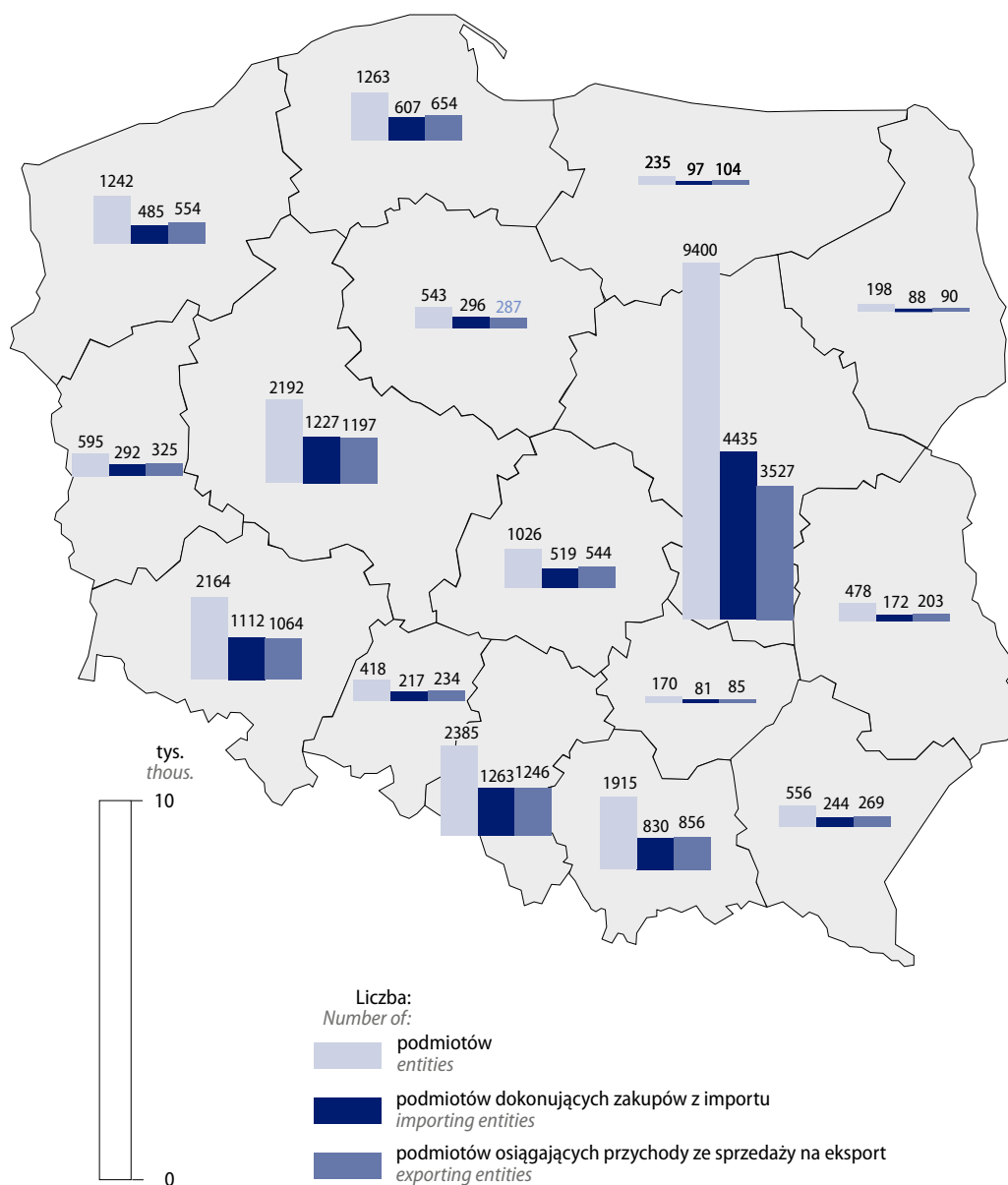
Number of entities generating revenues from export sales and import purchases by voivodship

Uwzględniając lokalizację siedziby badanych jednostek, udział podmiotów osiągających przychody ze sprzedaży na eksport w liczbie podmiotów z kapitałem zagranicznym w poszczególnych województwach kształtował się na poziomie od 37,5% w województwie mazowieckim do 56,0% w województwie opolskim. Największy udział w wartości eksportu ogółem miały podmioty z województw mazowieckiego – 21,2%, śląskiego – 17,8%, wielkopolskiego – 13,9% i dolnośląskiego – 11,4%.

Spośród wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym, największy odsetek podmiotów dokonujących zakupów z importu stanowiły jednostki z siedzibą na terenie województw: wielkopolskiego (56,0%), śląskiego (53,0%) i dolnośląskiego (51,4%), a najniższy – lubelskiego (36,0%) i zachodniopomorskiego (39,0%). Ponad 72% wartości importu ogółem zrealizowały podmioty z czterech województw mazowieckiego (34,3%), wielkopolskiego (15,1%), śląskiego (13,2%) oraz dolnośląskiego (9,4%).

Mapa 6. Liczba podmiotów dokonujących zakupów z importu i osiągających przychody ze sprzedaży na eksport na tle wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym w 2016 roku

Map 6. Number of entities purchasing from import and achieving revenues from sales for export in the context of all entities with foreign capital in 2016

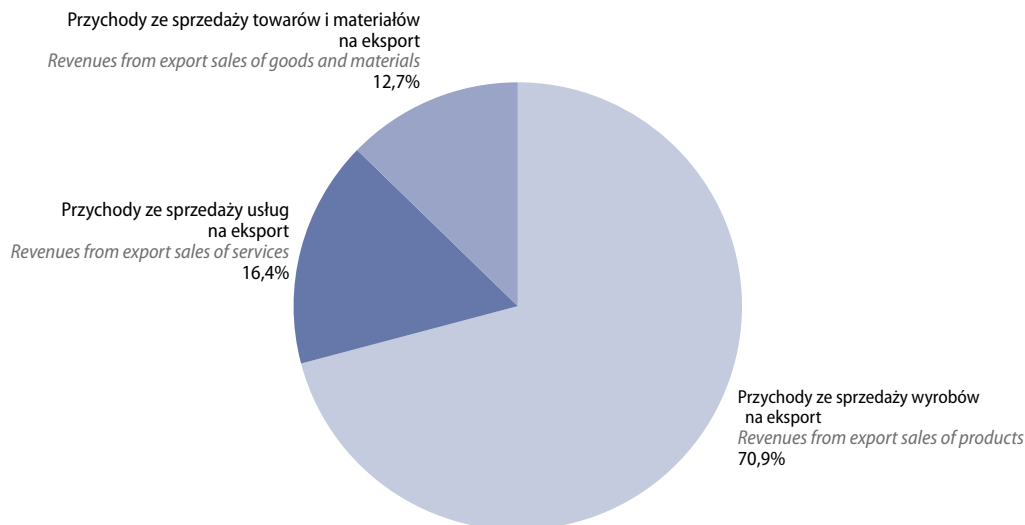


Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów na eksport

Revenues from export sales of products, goods, and materials

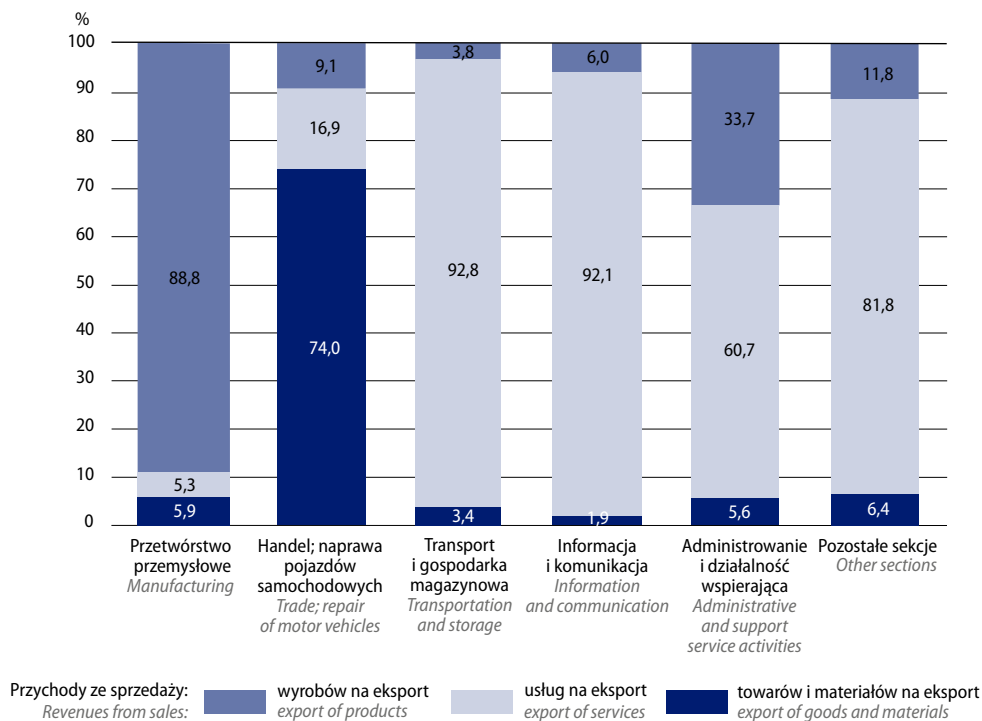
Wartość przychodów ze sprzedaży na eksport uzyskanych przez wszystkie podmioty z kapitałem zagranicznym wyniosła 476 351,9 mln zł i była o 11,5% wyższa niż przed rokiem. W strukturze tych przychodów dominowały przychody ze sprzedaży na eksport wyrobów – 70,9% wartości przychodów ze sprzedaży na eksport ogółem (przed rokiem 71,2%). Pozostałą część przychodów stanowił eksport usług – 16,4% (rok wcześniej 16,3%) i eksport towarów i materiałów – 12,7% (rok wcześniej 12,6%).

Wykres 23. Struktura przychodów ze sprzedaży na eksport w 2016 roku
Chart 23. Structure of revenues from export sales in 2016



Dominującą część przychodów ze sprzedaży na eksport zrealizowały podmioty zajmujące się przetwórstwem przemysłowym (77,4%). Z przychodów ze sprzedaży na eksport podmiotów w przetwórstwie przemysłowym 88,8% stanowiły przychody ze sprzedaży wyrobów. Przychody ze sprzedaży na eksport podmiotów z zakresu handlu; naprawy pojazdów samochodowych stanowiły 10,2% przychodów ze sprzedaży na eksport ogółem (był to głównie eksport towarów i materiałów – 74,0%).

Wykres 24. Struktura przychodów ze sprzedaży na eksport w wybranych sekcjach PKD w 2016 roku
Chart 24. Structure of revenues from export sales in selected NACE sections in 2016



Eksport do jednostki macierzystej i jednostek powiązanych w ramach grupy kapitałowej lub grupy przedsiębiorstw, do której należał badany podmiot (tzw. eksport wewnątrzgrupowy), w 2016 roku, podobnie jak przed rokiem przyniósł 32,6% przychodów ze sprzedaży na eksport ogółem. Dominująca część eksportu do jednostki macierzystej lub jednostek powiązanych była zrealizowana przez podmioty zajmujące się przetwórstwem przemysłowym (79,4%).

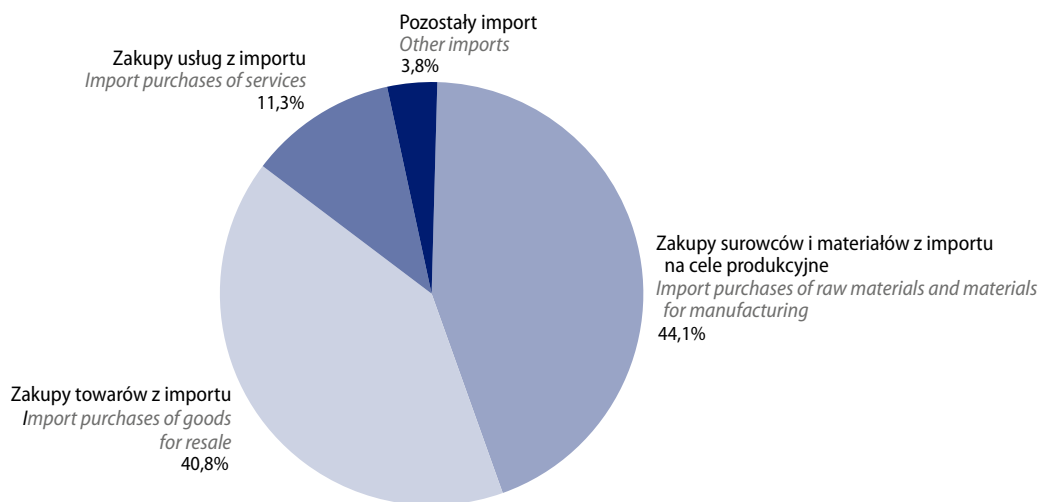
Zakupy z importu

Import purchases

Wartość zakupów z importu wyniosła 444 695,8 mln zł i była wyższa o 6,6% w porównaniu z 2015 rokiem. Zakupy z importu surowców, materiałów i półfabrykatów na cele produkcyjne stanowił 44,1% importu ogółem, import towarów do dalszej odsprzedaży – 40,8%, a import usług – 11,3% (przed rokiem proporcje te kształtowały się odpowiednio 44,3%, 41,5% i 10,0%).

Wykres 25. Struktura zakupów z importu w 2016 roku

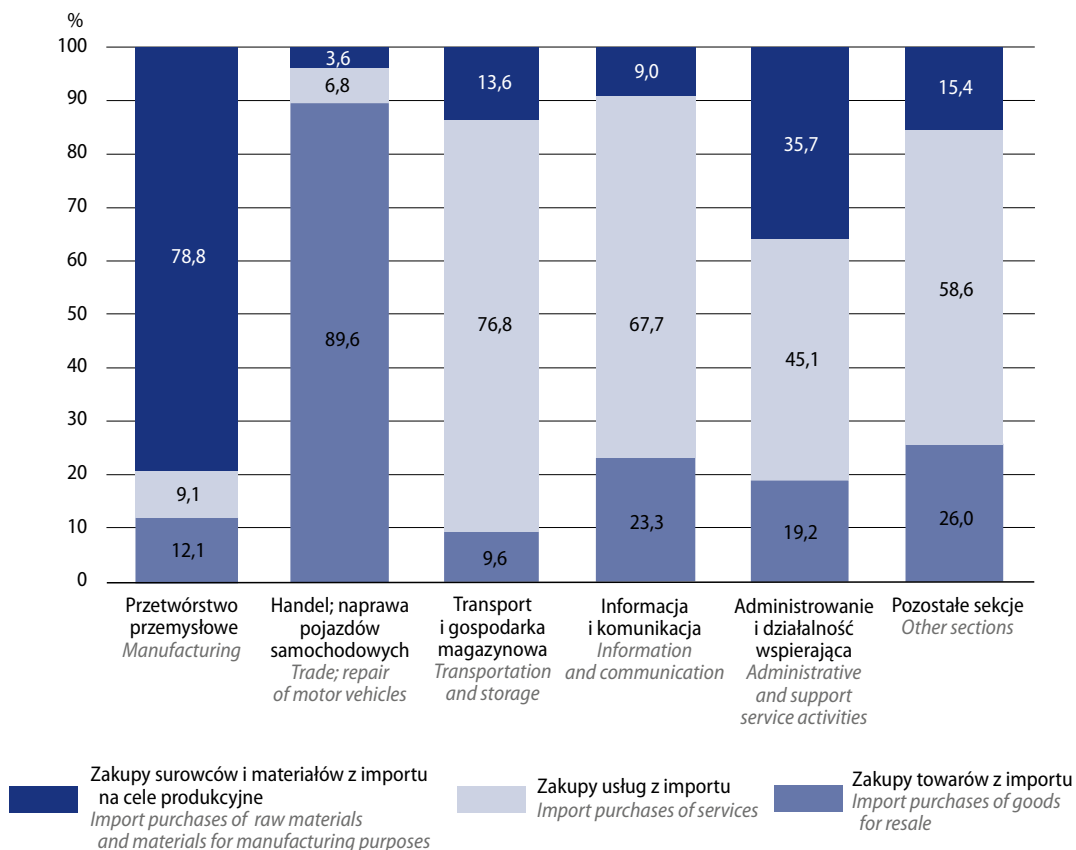
Chart 25. Structure of import purchases in 2016



Z wartości importu ogółem 24,1% stanowiły zakupy od jednostki macierzystej bądź jednostek powiązanych w ramach grupy kapitałowej lub grupy przedsiębiorstw – tzw. import wewnątrzgrupowy (rok wcześniej 25,2%). Z wartości zakupów z importu ogółem 96,7% przypadło na podmioty o liczbie pracujących 10 i więcej osób. Ponad 93,4% zakupów z importu wykazały podmioty prowadzące działalność z zakresu przetwórstwa przemysłowego oraz handlu; naprawy pojazdów samochodowych. Zrealizowały one odpowiednio 56,0% i 37,4% importu ogółem dokonanego przez wszystkie podmioty z kapitałem zagranicznym.

W przetwórstwie przemysłowym dominowały zakupy z importu surowców i materiałów na cele produkcyjne (74,9%), w handlu; naprawie pojazdów samochodowych – import towarów do dalszej odsprzedaży (88,4%), w transporcie i gospodarce magazynowej – import usług (69,3%).

Wykres 26. Struktura zakupów z importu w wybranych sekcjach PKD w 2016 roku
Chart 26. Structure of import purchases in selected NACE sections in 2016



1.6. Nakłady na aktywa trwałe podmiotów z kapitałem zagranicznym

1.6. Expenditure on fixed assets of entities with foreign capital

NAKŁADY NA AKTYWA TRWAŁE to łączna wartość nakładów na wartości niematerialne i prawne, rzeczowe aktywa trwałe, inwestycje długoterminowe, długoterminowe rozliczenia międzyokresowe.

Liczba podmiotów ponoszących nakłady na aktywa trwałe

Number of entities incurring expenditures on fixed assets

W 2016 roku nakłady na aktywa trwałe w Polsce poniosło 43,3% podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego (w 2015 roku 43,7%). Średnio jeden podmiot poniósł w 2016 roku 8,2 mln zł nakładów na aktywa trwałe (przed rokiem 5,8 mln zł). Spośród wszystkich podmiotów mikro z kapitałem zagranicznym 18,8% ponosiło nakłady na aktywa trwałe, a w grupie podmiotów o liczbie pracujących 10 i więcej osób inwestowało 89,0% podmiotów. W strukturze wszystkich podmiotów inwestujących 28,3% stanowiły podmioty mikro, a pozostałe 71,7% to podmioty o liczbie pracujących 10 i więcej osób.

Nakłady na aktywa trwałe według klas wielkości

Expenditure on fixed assets by size class

Wartość nakładów na aktywa trwałe poniesionych w Polsce w 2016 roku przez podmioty z kapitałem zagranicznym wyniosła 87 932,5 mln zł i była o 10,8% wyższa niż w 2015 roku. Z wartości tej 71,5% stanowiły nakłady inwestycyjne (tj. na nowe środki trwałe), wobec 76,4% przed rokiem.

Tabela 11. Nakłady inwestycyjne w latach 2015–2016

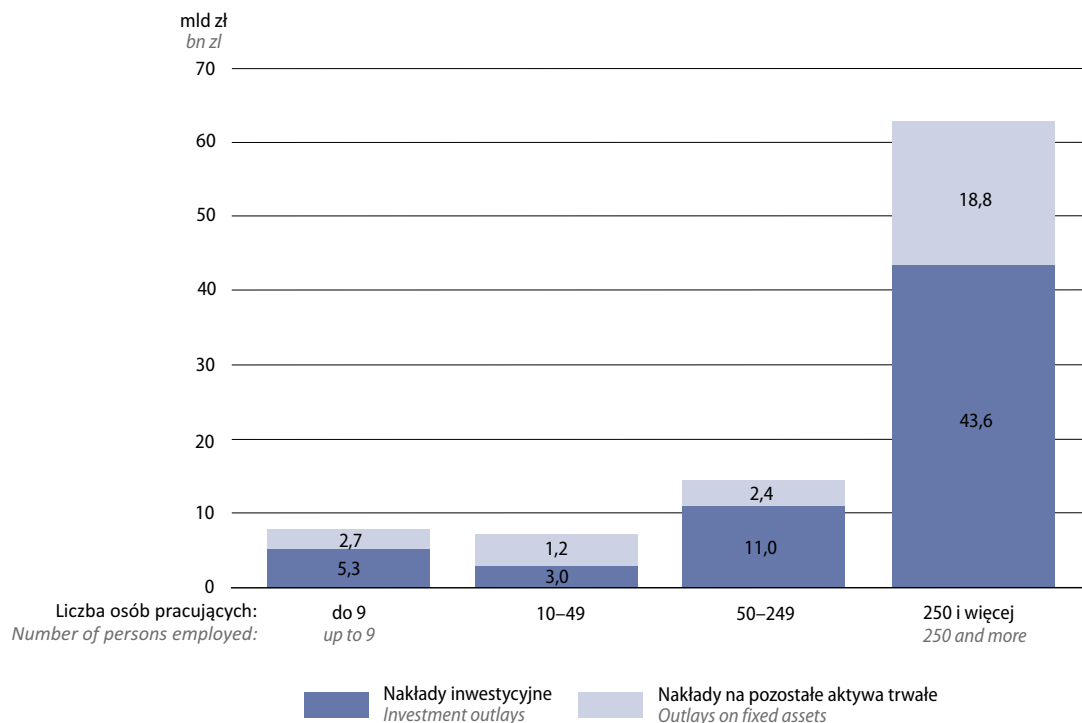
Table 11. Investment outlays in 2015–2016

Lata Years	Podmioty ogółem Total entities	o liczbie pracujących do 9 osób up to 9 persons employed	o liczbie pracujących od 10 do 49 osób 10–49 persons employed	o liczbie pracujących od 50 do 249 osób 50–249 per- sons employed	o liczbie pracujących 250 i więcej osób 250 and more persons employed
2015	62 811,3	8 974,0	3 067,4	10 083,0	40 686,9
2016	62 852,0	5 292,0	2 950,6	11 047,4	43 562,0

Podmioty z udziałem kapitału zagranicznego przeznaczyły w 2016 roku 62 852,0 mln zł na nakłady inwestycyjne (wzrost o 0,1% w porównaniu do roku poprzedniego). Największy, na poziomie 82,0%, udział nakładów inwestycyjnych w nakładach na aktywa trwałe wykazały podmioty średnie o liczbie pracujących od 50 do 249 osób.

Wykres 27. Struktura nakładów na aktywa trwałe według klas wielkości i rodzaju nakładów w 2016 roku

Chart 27. Structure of outlays on fixed assets by size class and kind of outlays in 2016



Nakłady na aktywa trwałe według sekcji PKD

Expenditure on fixed assets by NACE section

Najwięcej nakładów na aktywa trwałe poniosły podmioty prowadzące działalność w zakresie przetwórstwa przemysłowego (44,1% nakładów na pozyskanie aktywów trwałych poniesionych przez wszystkie podmioty z udziałem kapitału zagranicznego), podmioty zajmujące się informacją i komunikacją (20,3%), a także handlem; naprawą pojazdów samochodowych (10,3%).

Tabela 12. Nakłady na aktywa trwałe według sekcji PKD w 2016 roku

Table 12. Outlays on fixed assets carried out by NACE section in 2016

Sekcje PKD NACE section	Liczba podmiotów ponoszących nakłady na aktywa trwałe Number of entities incurring outlays on fixed assets	Nakłady na aktywa trwałe Outlays on fixed assets	
		ogółem total	nakłady inwestycyjne investment outlays
		w mln zł	in mln zł
OGÓŁEM TOTAL	10 740	87 932,5	62 852,0
Górnictwo i wydobywanie <i>Mining and quarrying</i>	59	305,0	286,3
Przetwórstwo przemysłowe <i>Manufacturing</i>	3 448	38 811,0	33 911,4
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę <i>Electricity, gas, steam and air conditioning supply</i>	197	2 443,2	2 355,7
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja <i>Water supply; sewerage, waste management and remediation activities</i>	75	642,8	603,2
Budownictwo <i>Construction</i>	515	4 311,6	3 365,5
Handel; naprawa pojazdów samochodowych <i>Trade; repair of motor vehicles</i>	2 819	9 090,1	7 370,6
Transport i gospodarka magazynowa <i>Transportation and storage</i>	575	2 843,4	2 022,2
Zakwaterowanie i gastronomia <i>Accommodation and catering</i>	208	659,4	545,9
Informacja i komunikacja <i>Information and communication</i>	720	17 889,1	5 316,7
Obsługa rynku nieruchomości <i>Real estate activities</i>	611	4 289,5	1 717,8
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna <i>Professional, scientific and technical activities</i>	887	1 921,1	1 124,3
Administrowanie i działalność wspierająca <i>Administrative and support service activities</i>	407	4 001,1	3 685,9
Edukacja <i>Education</i>	30	33,2	24,0
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna <i>Human health and social work activities</i>	78	397,8	280,8
Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją <i>Arts, entertainment and recreation</i>	55	161,9	116,0
Pozostała działalność usługowa <i>Other service activities</i>	56	132,1	125,7

Przeciętny podmiot poniósł 8,2 mln zł nakładów na aktywa trwałe i 5,9 mln zł nakładów inwestycyjnych.

Najwyższe nakłady na aktywa trwałe w przeliczeniu na jednostkę poniosły podmioty z zakresu informacji i komunikacji, gdzie przedsiębiorstwa średnio zainwestowały 24,8 mln zł, wytwarzania i zaopatrywania w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – 12,4 mln zł, budownictwa – 11,6 mln zł, informacji i komunikacji – 10,9 mln zł.

Podmioty zajmujące się przetwórstwem przemysłowym poniosły 54,0% nakładów inwestycyjnych, handlem; naprawą pojazdów samochodowych – 11,7%, informacją i komunikacją – 8,4%.

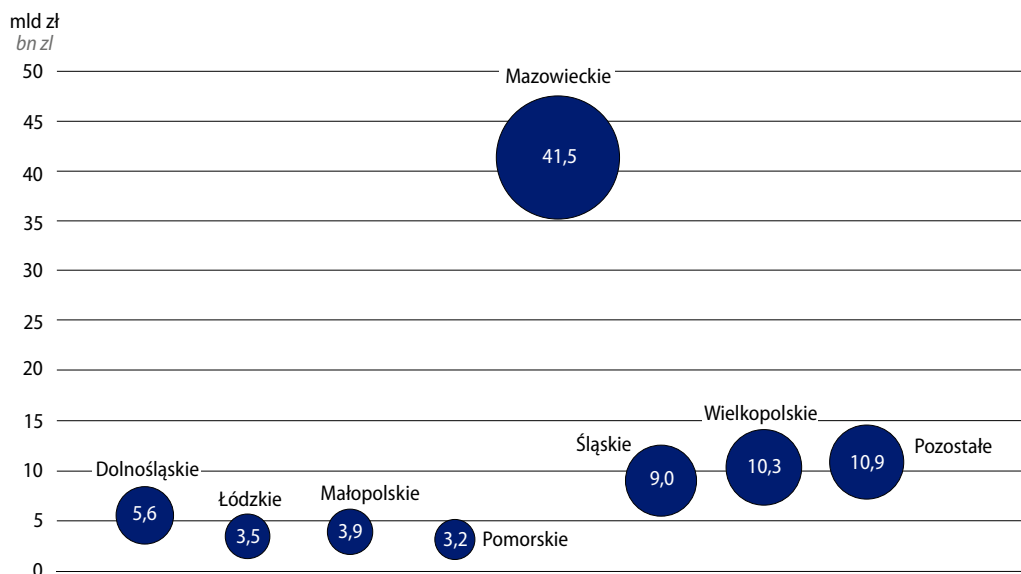
Nakłady na aktywa trwałe według województw

Expenditures on fixed assets by voivodship

W układzie terytorialnym najwięcej nakładów na aktywa trwałe poniosły podmioty z województwa mazowieckiego – 47,2% nakładów wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym. W dalszej kolejności, najwyższe nakłady na aktywa trwałe poniosły podmioty z województw wielkopolskiego (11,7%) i śląskiego (10,2%).

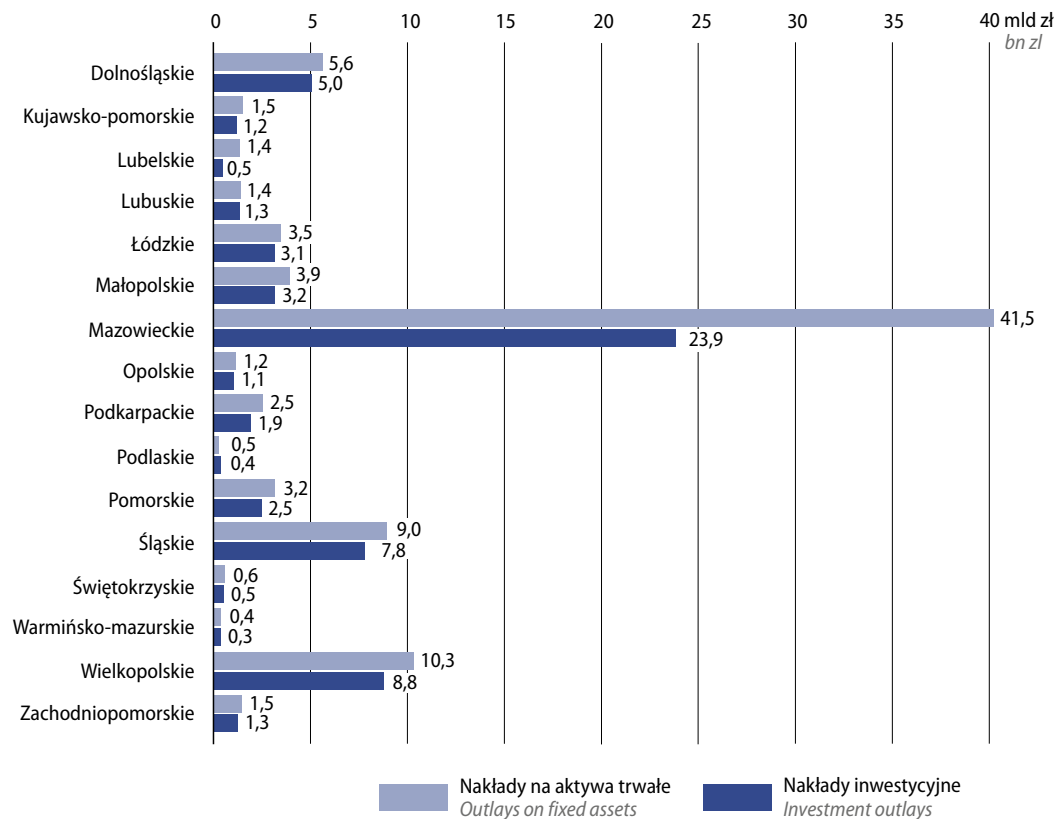
Wykres 28. Nakłady na aktywa trwałe poniesione przez podmioty z kapitałem zagranicznym według województw w 2016 roku

Chart 28. Outlays on fixed assets of entities with foreign capital by voivodship in 2016



Prawie trzy czwarte (72,4%) nakładów inwestycyjnych pochodziło z podmiotów z kapitałem zagranicznym mających siedzibę w województwach: mazowieckim, wielkopolskim, śląskimi, dolnośląskim (odpowiednio 38,0%, 14,0%, 12,4% i 8,0%).

Wykres 29. Nakłady na aktywa trwałe według województw w 2016 roku
Chart 29. Outlays on fixed assets by voivodship in 2016



Rozdział 2

Chapter 2

Podmioty z udziałem kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób na tle podmiotów bilansowych

Entities with foreign capital with 10 and more persons employed as compared to balance entities

PODMIOTY BILANSOWE – przedsiębiorstwa niefinansowe o liczbie pracujących 10 i więcej osób, prowadzące księgi rachunkowe, które sporządziły pełny bilans i rachunek zysków i strat za 2016 rok.

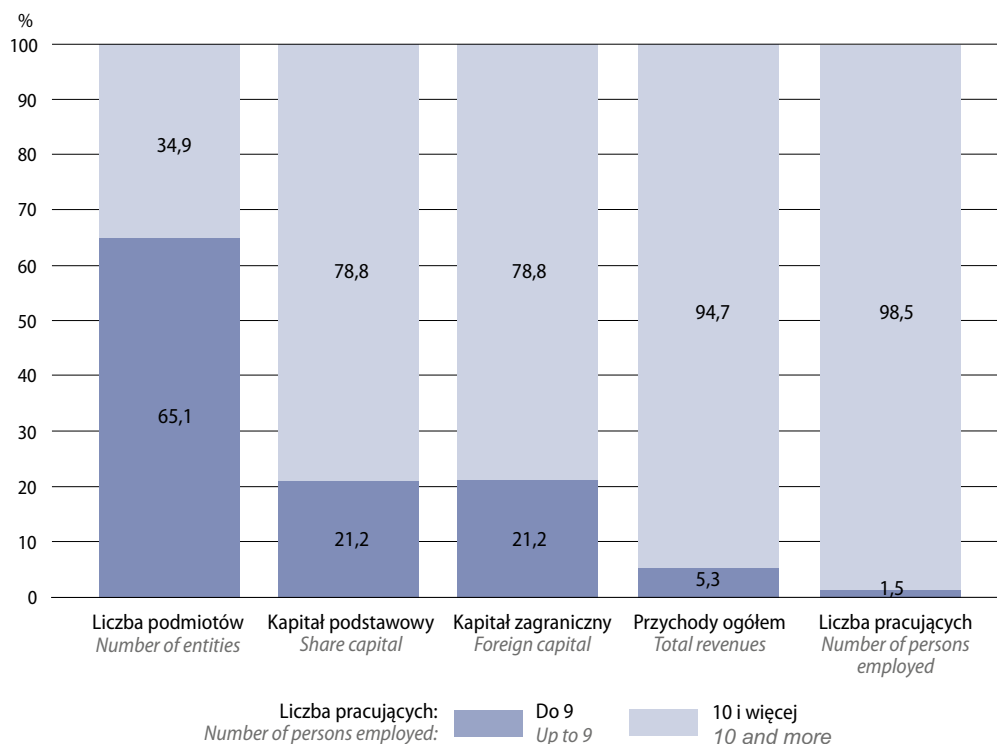
2.1. Podmioty o liczbie pracujących 10 i więcej osób w strukturze wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym

2.1. Entities with 10 and more persons employed in the structure of all entities with foreign capital

Grupa podmiotów z kapitałem zagranicznym o liczbie pracujących 10 i więcej osób stanowiła 34,9% całej badanej zbiorowości podmiotów z kapitałem zagranicznym.

Wykres 30. Struktura podmiotów z kapitałem zagranicznym według klas wielkości w wybranych kategoriach w 2016 roku

Chart 30. Structure of entities with foreign capital by size class in selected characteristics in 2016

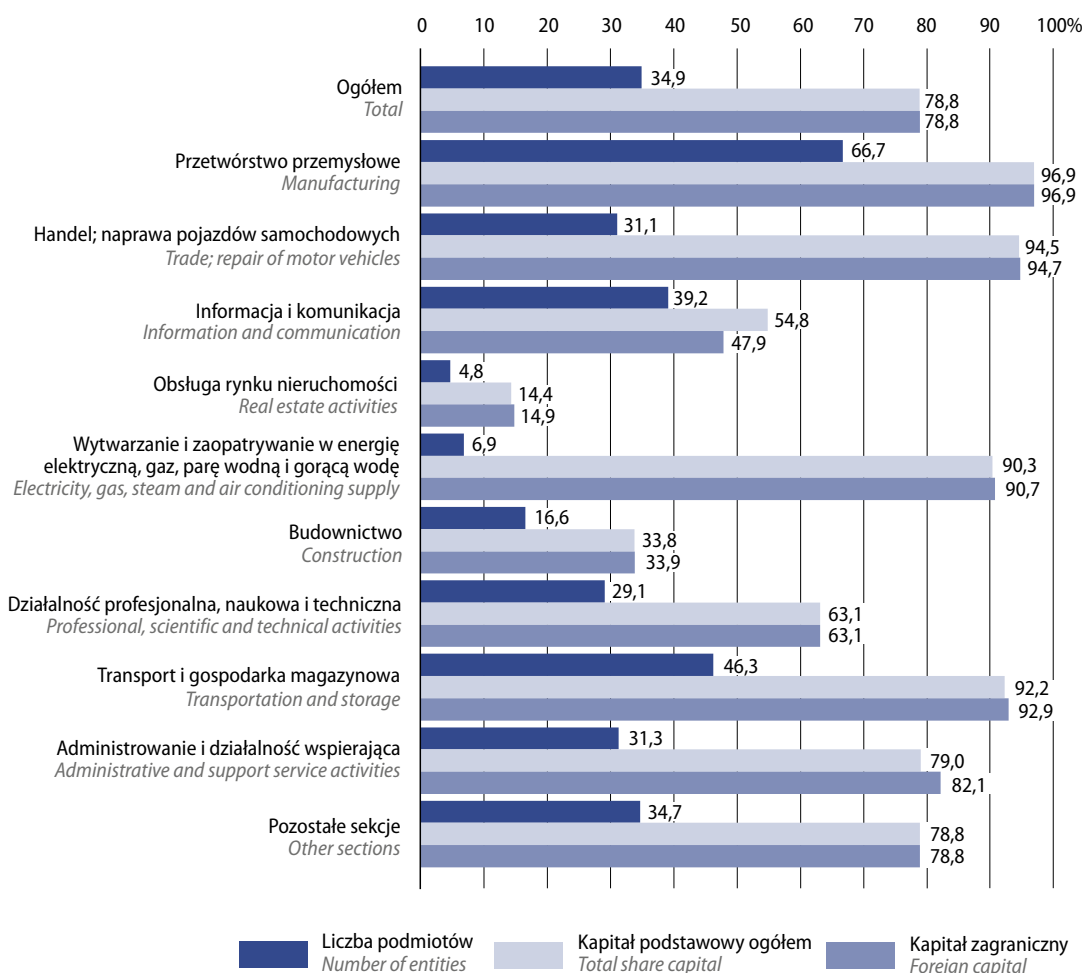


W przetwórstwie przemysłowym stanowiły one 66,7% jednostek z kapitałem zagranicznym, w handlu; naprawie pojazdów samochodowych – 31,1%, w transporcie i gospodarce magazynowej – 46,3%.

W tej grupie podmiotów z kapitałem zagranicznym zaangażowano w końcu 2016 roku 169 043,3 mln zł kapitału podstawowego (78,8% kapitału podstawowego wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym), w tym 157 022,6 mln zł kapitału zagranicznego (78,8% kapitału zagranicznego ogółem). W przetwórstwie przemysłowym odsetek ten wyniósł w obu kategoriach po 96,9%, w handlu; naprawie pojazdów samochodowych – 94,5% i 94,7%. W budownictwie oraz działalności związanej z obsługą rynku nieruchomości udziały kapitału podmiotów o liczbie pracujących 10 i więcej osób w wartościach wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym nie przekraczały 50%, w kapitale podstawowym – odpowiednio 33,8%, 14,4%, w kapitale zagranicznym – 33,9%, 14,9%.

Wykres 31. Udział podmiotów o liczbie pracujących 10 i więcej osób w całej zbiorowości podmiotów z kapitałem zagranicznym w wybranych sekcjach PKD w 2016 roku

Chart 31. Entities with 10 and more persons employed in the structure of all entities with foreign capital in selected NACE sections in 2016



Przychody z całokształtu działalności (przychody ogółem) podmiotów o liczbie pracujących 10 i więcej osób stanowiły 94,7% przychodów wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym, a liczba pracujących w nich osób to 98,5% pracujących w całej populacji podmiotów z kapitałem zagranicznym.

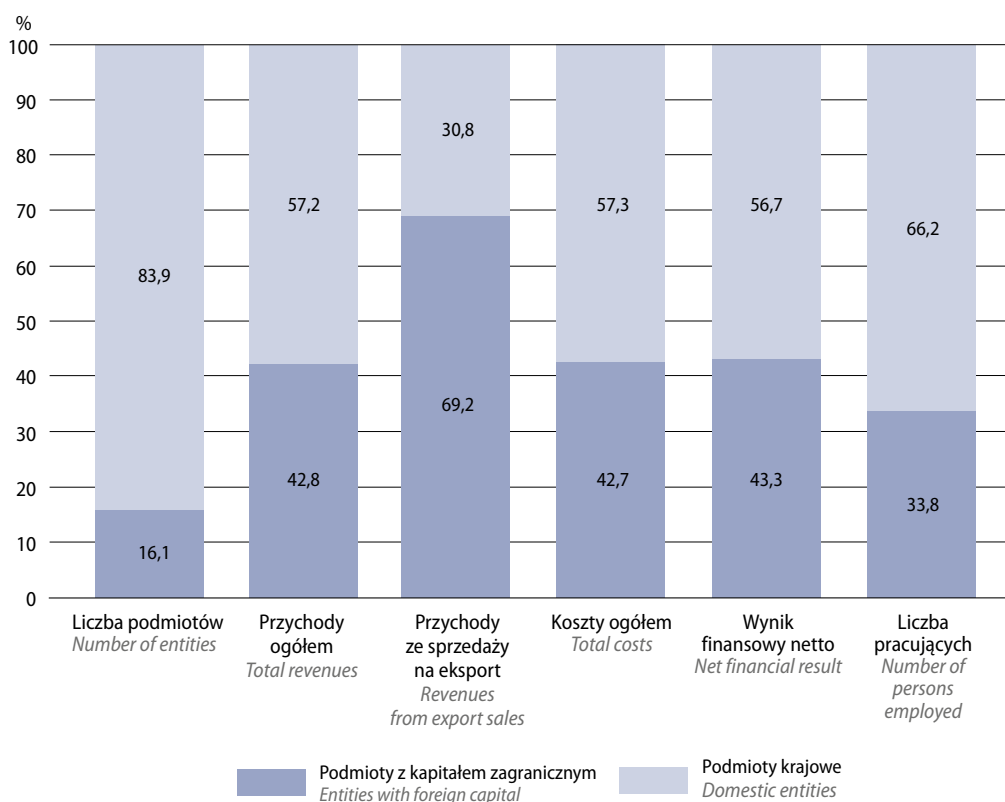
2.2. Podmioty z kapitałem zagranicznym o liczbie pracujących 10 i więcej osób na tle podmiotów bilansowych

2.2. Entities with foreign capital with 10 and more persons employed compared to balance entities

Wyniki działalności gospodarczej uzyskane przez podmioty z udziałem kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób porównano z wynikami uzyskanymi przez zbiorowość podmiotów tych samych klas wielkości, które złożyły bilans oraz rachunek zysków i strat za 2016 rok (umownie w opracowaniu nazywane „podmiotami bilansowymi”). Analizą objęto 8 660 podmiotów z kapitałem zagranicznym o liczbie pracujących 10 i więcej osób w porównaniu z 53 667 badanymi podmiotami bilansowymi.

Wykres 32. Struktura podstawowych kategorii finansowych podmiotów bilansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób w podziale na podmioty krajowe i z kapitałem zagranicznym w 2016 roku

Chart 32. Structure of basic financial results of balance entities with 10 and more persons employed divided into domestic and with foreign capital entities in 2016



W zbiorowości wszystkich podmiotów bilansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób podmioty z kapitałem zagranicznym stanowiły 16,1%.

W przetwórstwie przemysłowym podmioty z udziałem zagranicznym stanowiły 22,2%, w handlu; naprawie pojazdów samochodowych – 14,5%.

Wykres 33. Udział podmiotów z kapitałem zagranicznym o liczbie pracujących 10 i więcej osób w podmiotach bilansowych dla wybranych zmiennych według sekcji PKD w 2016 roku

Chart 33. Share of entities with foreign capital with 10 and more persons employed in balance entities for selected variables by NACE section in 2016

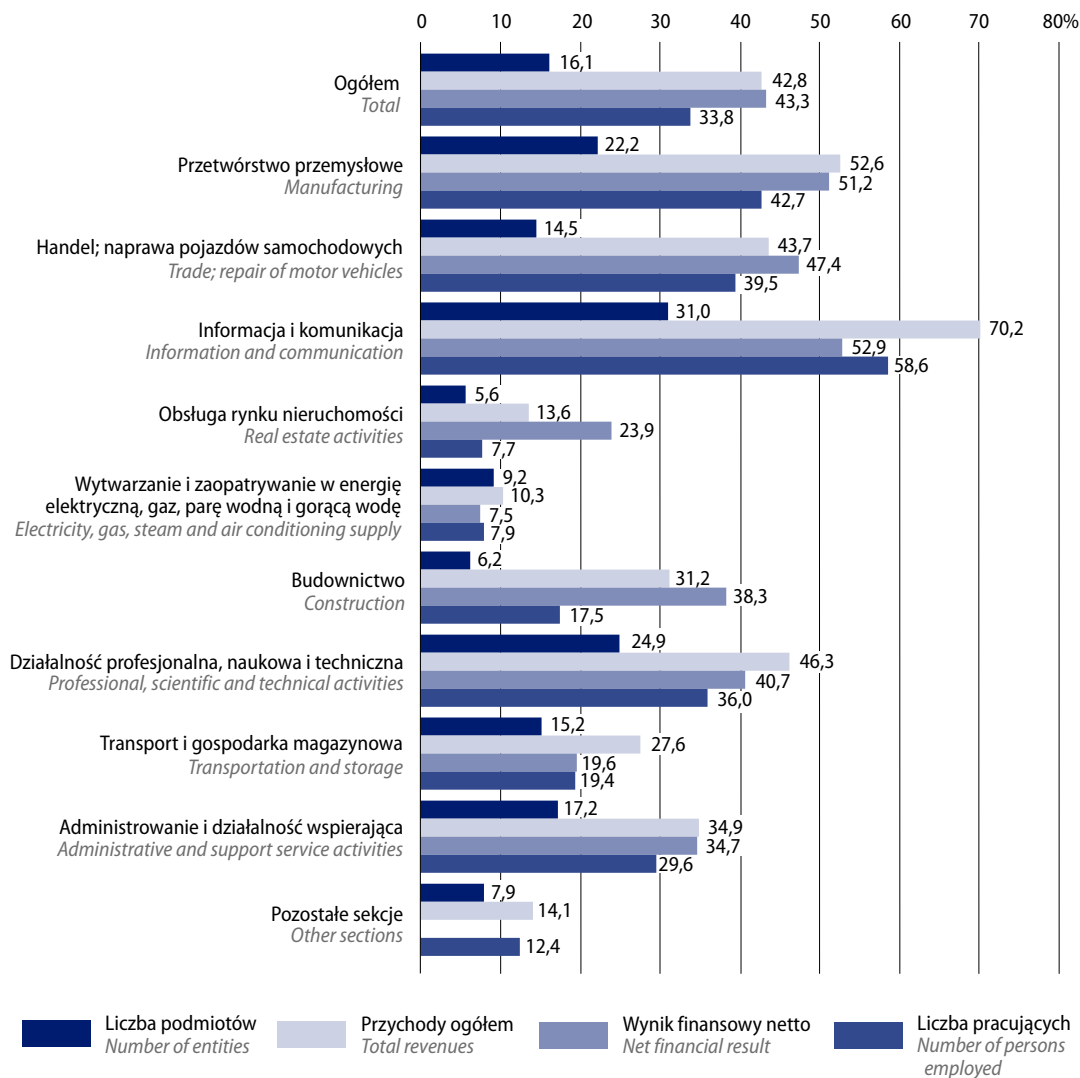


Tabela 13. Podstawowe dane o podmiotach z kapitałem zagranicznym o liczbie pracujących 10 i więcej osób na tle podmiotów bilansowych w 2016 roku

Table 13. Basic data on entities with 10 and more persons employed on background of balance entities in 2016

Wyszczególnienie Specification	Podmioty bilansowe Entities submitting balance sheet	Podmioty z udziałem kapitału zagranicznego Entities with foreign capital	Udział w podmiotach składających bilans Share in balance sheet entities %
Liczba podmiotów Number of entities	53 667	8 660	16,1
Liczba pracujących Number of persons employed	5 403 934	1 828 318	33,8
Przychody z całokształtu działalności (przychody ogółem) w mln zł Revenues from total activity in mln zł	3 180 644,1	1 360 225,0	42,8
Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów na eksport w mln zł Revenues from export of goods in mln zł	590 832,6	409 026,2	69,2
Koszty z całokształtu działalności (koszty ogółem) w mln zł Costs of obtaining revenues from total activity in mln zł	3 030 190,7	1 294 464,6	42,7
Wynik finansowy brutto w mln zł Gross financial result in mln zł	150 453,4	65 760,3	43,7
Wynik finansowy netto w mln zł Net financial result in mln zł	127 039,0	55 027,3	43,3
Liczba podmiotów wykazujących zysk brutto Number of entities showing gross profit	44 354	6 411	14,5
Liczba podmiotów wykazujących zysk netto Number of entities showing net profit	44 079	6 340	14,4
Nakłady inwestycyjne w mln zł Investment outlays in mln zł	138 247,9	57 560,0	41,6

Pracujący w podmiotach z udziałem kapitału zagranicznego stanowili 33,8% pracujących w podmiotach bilansowych. Liczba pracujących w omawianej grupie podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego wzrosła w stosunku do roku poprzedniego o 3,9%, a w ogóle badanych podmiotów bilansowych – o 3,3%.

Wartość przychodów z całokształtu działalności omawianych podmiotów z kapitałem zagranicznym wyniosła 1 360 225,0 mln zł, a ich udział w przychodach wszystkich podmiotów bilansowych wyniósł 42,8%. Wartość przychodów ogółu podmiotów bilansowych wzrosła o 3,6%, a przychody podmiotów z kapitałem zagranicznym – o 5,6%.

Przychody z całokształtu działalności (przychody ogółem) uzyskane przez podmioty z kapitałem zagranicznym w przetwórstwie przemysłowym stanowiły 52,6% przychodów wszystkich podmiotów bilansowych prowadzących ten rodzaj działalności, w handlu; naprawie pojazdów samochodowych – 43,7%, w transporcie i gospodarce magazynowej – 27,6%.

Koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności (koszty ogółem) w podmiotach z kapitałem zagranicznym wyniosły 1 294 464,6 mln zł i stanowiły 42,7% kosztów podmiotów bilansowych (41,6% w 2015 roku). Wzrost kosztów uzyskania przychodów z całokształtu działalności odnotowano zarówno w podmiotach z kapitałem zagranicznym (o 5,0%), jak i w całej zbiorowości podmiotów bilansowych (o 2,4%).

Liczba podmiotów z udziałem zagranicznym wykazujących zysk netto wzrosła o 2,0%, a badanych podmiotów bilansowych wykazujących zysk netto – o 1,0%. W całej zbiorowości podmiotów wykazujących zysk netto, 14,4% stanowiły podmioty z udziałem zagranicznym (przed rokiem 14,2%).

Wynik finansowy netto w podmiotach z udziałem zagranicznym wzrósł o 18,9%, a podmiotów bilansowych – o 33,8%. W 43,3% wynik podmiotów bilansowych wypracowały podmioty z udziałem kapitału zagranicznego (rok wcześniej udział ten wyniósł 48,7%).

Wartość aktywów trwałych podmiotów z udziałem zagranicznym wyniosła w końcu 2016 roku 598 943,3 mln zł, tj. o 5,9% więcej w porównaniu z rokiem poprzednim. Udział aktywów trwałych podmiotów z kapitałem zagranicznym w wartości aktywów trwałych ogółu podmiotów bilansowych wyniósł 35,2%. W strukturze aktywów trwałych należących do podmiotów z kapitałem zagranicznym udział rzeczowych aktywów trwałych wyniósł 55,9%, a udział długoterminowych aktywów finansowych 23,9% (w 2015 roku odpowiednio 56,9% i 23,0%). Dla wszystkich podmiotów bilansowych proporcje te wyniosły odpowiednio 64,7% i 22,7% (wobec 64,9% i 22,3% w 2015 roku). Wartości niematerialne i prawne stanowiły 11,7% aktywów trwałych w podmiotach z kapitałem zagranicznym i 6,3% w podmiotach bilansowych (w 2015 roku odpowiednio 11,5% i 6,2%).

Wartość aktywów obrotowych podmiotów z kapitałem zagranicznym wyniosła w końcu 2016 roku 462 295,9 mln zł (wzrost o 6,9%) i stanowiła 42,6% wartości aktywów obrotowych podmiotów bilansowych (rok wcześniej 43,0%). W strukturze aktywów obrotowych podmiotów z kapitałem zagranicznym 44,4% stanowiły należności krótkoterminowe, a 26,4% zapasy (rok wcześniej odpowiednio 44,0% i 26,9%). Dla podmiotów bilansowych udziały te wyniosły 42,8% i 27,4% (rok wcześniej 42,8% i 27,8%).

Podmioty z kapitałem zagranicznym dysponowały w końcu 2016 roku kapitałem własnym o wartości 467 219,3 mln zł (wzrost w stosunku do roku poprzedniego o 3,7%). Kapitał własny wszystkich podmiotów bilansowych wyniósł 1 366 146,7 mln zł (wzrost o 4,5%). Podmioty z kapitałem zagranicznym dysponowały 34,2% kapitału własnego podmiotów bilansowych. Zobowiązania podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego w końcu 2016 roku wyniosły 523 300,9 mln zł (o 9,1% w stosunku do roku poprzedniego). Wartość zobowiązań wszystkich podmiotów bilansowych wzrosła o 8,4%. Udział zobowiązań podmiotów z kapitałem zagranicznym w wartości ich pasywów stanowił 49,3%, (przed rokiem 48,1%), a podmiotów bilansowych – 42,0% (przed rokiem 41,8%).

Tabela 14. Wskaźniki finansowe podmiotów z kapitałem zagranicznym o liczbie pracujących 10 i więcej osób na tle podmiotów bilansowych w 2016 roku

Table 14. Financial indicators on entities with 10 and more persons employed on background of balance entities in 2016

Wyszczególnienie Specification	Podmioty bilansowe Entities submitting balance sheet	Podmioty z udziałem kapitału zagranicznego Entities with foreign capital
Wskaźnik poziomu kosztów w % Cost level indicator of total activity in %	95,3	95,2
Rentowność obrotu brutto w % Gross profitability rate of turnover in %	4,7	4,8
Rentowność obrotu netto w % Net profitability rate of turnover in %	4,0	4,0
Rentowność kapitału własnego w % Profitability rate of equity capital in %	9,3	11,8
Rentowność aktywów w % Profitability rate of assets in %	4,5	5,2
Rentowność aktywów trwałych w % Profitability rate of fixed assets in %	7,5	9,2
Rentowność aktywów obrotowych w % Profitability rate of current assets in %	11,7	11,9
Wskaźnik płynności I stopnia w % Financial liquidity ratio of the first degree in %	39,8	37,1
Wskaźnik płynności II stopnia w % Financial liquidity ratio of the second degree in %	103,4	99,3

Wskaźnik poziomu kosztów podmiotów z kapitałem zagranicznym był w 2016 roku nieco korzystniejszy od odnotowanego w całej zbiorowości podmiotów bilansowych i wyniósł 95,2%, wykazując poprawę w stosunku do roku poprzedniego (dla podmiotów bilansowych wyniósł 95,3%).

Wskaźnik rentowności obrotu netto dwóch porównywanych zbiorowości uległ poprawie i ukształtował się na takim samym poziomie 4,0%.

Wskaźnik płynności I stopnia w 2016 roku dla podmiotów z kapitałem zagranicznym wyniósł 37,1% (39,3% rok wcześniej), a wskaźnik płynności II stopnia 99,3% (101,1% przed rokiem). Wskaźniki te dla podmiotów bilansowych wynosiły odpowiednio 39,8% oraz 103,4% (rok wcześniej 41,4% i 105,8%).

Wskaźnik rentowności kapitału własnego podmiotów z kapitałem zagranicznym osiągnął 11,8% (przed rokiem 10,4%). Był korzystniejszy od wykazanego przez wszystkie podmioty bilansowe, dla których wyniósł 9,3% wobec 7,3% w roku poprzednim.

Poprawie uległ wskaźnik rentowności aktywów podmiotów z kapitałem zagranicznym i wyniósł 5,2% (4,6% w 2015 roku), wskaźnik wykazany przez wszystkie podmioty bilansowe również uległ poprawie i ukształtował się na poziomie 4,5% (3,6% rok wcześniej).

Omawiane w tej części podmioty z kapitałem zagranicznym przeznaczyły w 2016 roku 57 560,0 mln zł na nakłady inwestycyjne (wzrost o 6,9% w stosunku do 2015 roku), co stanowiło 40,5% nakładów inwestycyjnych poniesionych przez wszystkie podmioty bilansowe.

Rozdział 3

Chapter 3

Zagraniczne jednostki zależne

Foreign affiliates

3.1. Wprowadzenie

3.1. Introduction

ZAGRANICZNE JEDNOSTKI ZALEŻNE zostały wyodrębnione z populacji podmiotów z kapitałem zagranicznym według ustalonej przez Eurostat koncepcji zagranicznej ostatecznej jednostki kontrolującej (ang. UCI), oznaczającej w uproszczeniu głowę międzynarodowej grupy przedsiębiorstw lub inaczej jednostkę dominującą najwyższego szczebla. Dla potrzeb Eurostatu dokonywane jest grupowanie w wymiarze geograficznym według kraju siedziby UCI, chociaż kraj pochodzenia udziałowca zagranicznego może być inny (według tej koncepcji są zbierane dane w prowadzonym przez GUS badaniu podmiotów z kapitałem zagranicznym).

WARTOŚĆ DODANA to przyrost wartości dóbr zakupionych przez jednostkę, powstały w wyniku procesu produkcji. Wartość ta jest naliczana w oparciu o wartość sprzedaży, uwzględniając zmiany w zapasach, pomniejszoną o całkowite koszty zakupu materiałów, towarów i usług.

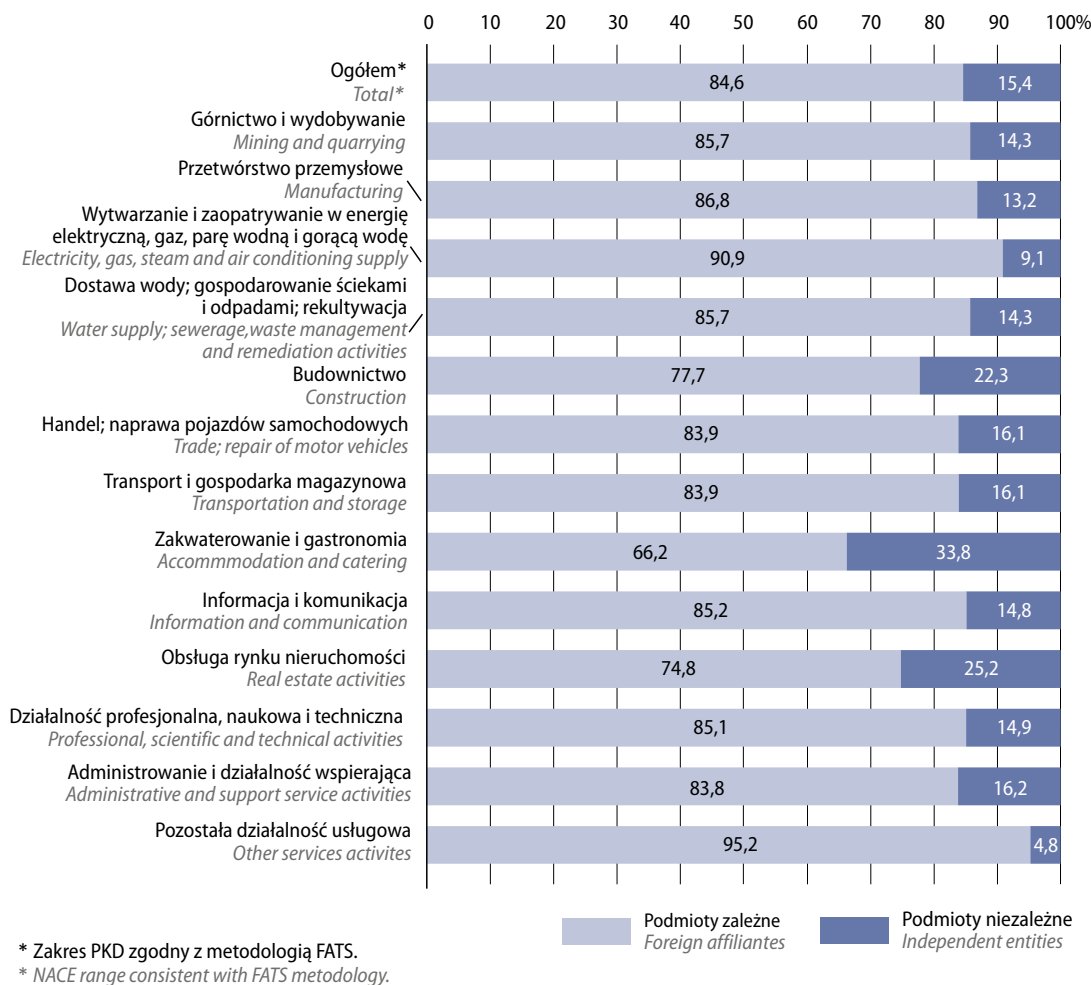
Spośród działających w Polsce w 2015 roku podmiotów z kapitałem zagranicznym zatrudniających 10 i więcej osób 84,6% jest zależnych od kapitału obcego. Pozostałe podmioty (15,4%) wykazują niezależność od podmiotów zagranicznych, co oznacza, że ulokowana wartość kapitału lub akcje inwestora oraz siła głosów w organie zarządzającym nie daje mandatu do sprawowania kontroli nad firmą.

3.2. Zagraniczne jednostki zależne według sekcji PKD

3.2. Foreign affiliates by NACE section

W strukturze podmiotów z kapitałem zagranicznym najwyższy odsetek podmiotów zależnych obserwuje się w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (90,9%) oraz pozostałej działalności usługowej (95,2%). Podmioty prowadzące działalność w zakresie zakwaterowania i gastronomii, obsługi rynku nieruchomości oraz budownictwa są w najmniejszym stopniu kontrolowane przez kapitał zagraniczny, odpowiednio 66,2%, 74,8% i 77,7% podmiotów.

Wykres 34. Struktura podmiotów z kapitałem zagranicznym o liczbie pracujących 10 i więcej osób w podziale na zależne i niezależne od inwestorów zagranicznych według sekcji PKD* w 2015 roku
Chart 34. Structure of foreign capital entities with 10 and more persons employed divided into foreign affiliates and independent from foreign investors entities by NACE* section in 2015



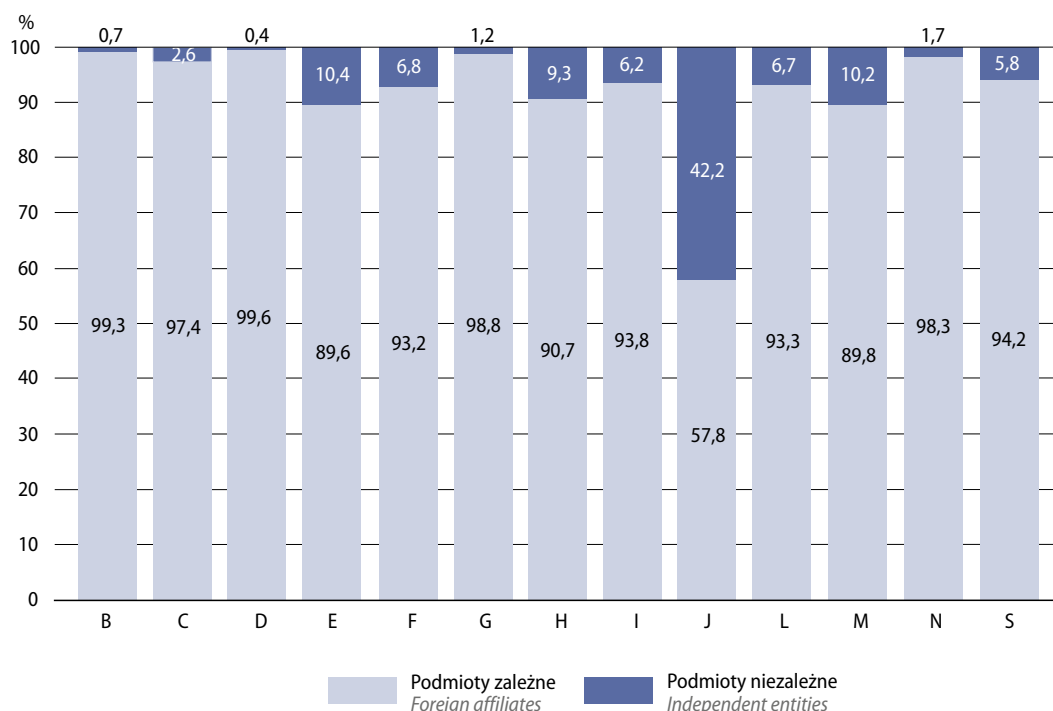
3.3. Kapitał zagranicznych jednostek zależnych

3.3. Capital of foreign affiliates

W najwyższym stopniu kontrolowany przez podmioty zagraniczne jest kapitał podmiotów z zakresu wytwarzania i zaopatrywania w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę, gdzie 99,6% kapitału zagranicznego jest w rękach jednostki dominującej oraz w górnictwie i wydobywaniu (99,3%) i handlu; naprawie pojazdów samochodowych (98,8%). Kapitał zagraniczny w najmniejszym stopniu kontrolowany przez podmioty zagraniczne jest w sekcji informacja i komunikacja (57,8% sumy kapitału zagranicznego w całej sekcji).

Wykres 35. Struktura kapitału zagranicznego podmiotów o liczbie pracujących 10 i więcej osób w podziale na podmioty zależne i niezależne według sekcji PKD w 2015 roku

Chart 35. Foreign capital structure of entities with 10 and more persons employed divided into foreign affiliates and independent entities by NACE section in 2015



3.4. Podstawowe zmienne dotyczące zagranicznych jednostek zależnych według sekcji PKD

3.4. Basic variables concerning foreign affiliates by NACE section

Podmioty w przetwórstwie przemysłowym stanowiły najliczniejszą grupę (40,3%) wszystkich podmiotów zależnych, ich przychody stanowiły 47,2% przychodów całej grupy, wypracowały 48,0% wartości dodanej, poniosły 56,1% nakładów na aktywa trwałe, liczba pracujących w nich osób to 48,2% wszystkich pracujących w zagranicznych podmiotach zależnych. Drugą w kolejności najliczniejszą grupą były podmioty z zakresu handlu; naprawy pojazdów samochodowych (26,3%), których przychody stanowiły 34,8%, wartość dodana 20,6%, nakłady na aktywa trwałe 14,6%, liczba pracujących osób 23,9%.

W przeliczeniu na jedną zagraniczną jednostkę zależną, podmiot zależny osiągał średnio 162,5 mln zł przychodów i 33,0 mln zł wartości dodanej. Najwyższe średnie przychody wykazały zagraniczne jednostki zależne w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (470,0 mln zł na jednostkę) i w handlu; naprawie pojazdów samochodowych (215,0 mln zł na jednostkę). Najwyższa średnia wartość dodana w przeliczeniu na jednostkę została wypracowana przez jednostki w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (128,8 mln zł) i informacji i komunikacji (53,5 mln zł).

Tabela 15. Zagraniczne jednostki zależne o liczbie pracujących 10 i więcej osób według sekcji PKD w 2015 roku*Table 15. Foreign affiliates (IFATS) with 10 and more persons employed by NACE section in 2015*

Sekcje PKD NACE section	Liczba podmiotów Number of entities	Przychody Turnover	Wartość dodana Value added	Nakłady na aktywa trwałe Outlays on fixed assets	Liczba pracujących Number of persons employed
Ogółem Total	7 109	1 154 995,0	234 916,9	52 855,9	1 566 964
Górnictwo i wydobywanie Mining and quarrying	30	1 836,6	722,6	179,8	4 212
Przetwórstwo przemysłowe Manufacturing	2 863	544 911,0	112 869,8	29 665,4	755 565
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę Electricity, gas, steam and air conditioning supply	40	18 801,1	5 153,2	2 751,7	9 807
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja Water supply; sewerage, waste management and remediation activities	66	4 335,9	1 119,2	320,7	8 697
Budownictwo Construction	269	39 698,6	8 551,8	1 357,7	47 029
Handel; naprawa pojazdów samochodowych Trade; repair of motor vehicles	1 871	402 332,3	48 449,8	7 735,7	375 076
Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage	423	35 773,9	9 465,8	2 256,7	77 214
Zakwaterowanie i gastronomia Accommodation and catering	100	4 126,2	1 812,4	824,8	20 836
Informacja i komunikacja Information and communication	482	54 509,0	25 787,4	3 763,7	95 233
Obsługa rynku nieruchomości Real estate activities	89	3 734,8	1 775,7	168,5	6325
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna Professional, scientific and technical activities	571	28 585,1	10 819,5	879,3	70 580
Administrowanie i działalność wspierająca Administrative and support service activities	285	15 310,9	8 132,9	2 937,9	92 569
Pozostała działalność usługowa Other service activities	20	1 039,7	257,0	14,2	3 821

3.5. Podstawowe zmienne dotyczące zagranicznych jednostek zależnych według krajów

3.5. Basic variables on foreign affiliates by country of origin

Najliczniejszą i najbardziej znaczącą, pod względem wielkości opisywanych wskaźników, grupę stanowiły podmioty kontrolowane przez kapitał niemiecki, których udział w całej opisywanej w tej części populacji jednostek zależnych wyniósł 24,7%. Osiągnęły one 21,2% przychodów i 20,5% wartości dodanej całej analizowanej populacji FATS. Podmioty z kapitałem niemieckim, amerykańskim i francuskim wypracowały łącznie 45,1% przychodów i 47,3% wartości dodanej całej populacji zagranicznych jednostek zależnych.

Tabela 16. Zagraniczne podmioty zależne o liczbie pracujących 10 i więcej osób według kraju jednostki dominującej w grupie w 2015 roku

Table 16. Foreign affiliates (IFATS) by country of ultimate controlling institutional unit in 2015

Kraj jednostki dominującej Country of ultimate controlling institutional unit (UCI)	Liczba podmiotów Number of entities	Przychody Turnover	Wartość dodana Value added	Nakłady na aktywa trwałe Outlays on fixed assets	Liczba pracujących Number of persons employed
		mln zł	in mln zł		
Ogółem Total	7 109	1 154 995,0	234 916,9	52 855,9	1 566 964
w tym: of which:					
Austria Austria	220	24 192,6	5 427,3	1 079,2	38 202
Belgia Belgium	141	8 722,1	2 079,4	367,3	17 280
Bulgaria Bulgaria	4	34,7	10,4	0,1	75
Cypr Cyprus	262	25 907,6	4 516,4	1 021,4	30 817
Czechy Czech Republic	93	4 659,0	1 238,4	206,0	8 329
Niemcy Germany	1753	245 059,2	48 102,9	12 919,2	329 767
Dania Denmark	259	30 250,5	5 562,1	1 097,6	49 727
Estonia Estonia	11	1024,5	49,3	7,9	491
Hiszpania Spain	134	17 276,4	3 192,4	706,5	20 821
Finlandia Finland	106	15 131,3	3 602,1	654,9	23 177
Francja France	531	126 802,4	30 090,7	7 810,6	179 123
Wielka Brytania United Kingdom	343	87 673,9	14 878,9	3 125,1	100 442
Węgry Hungary	21	2 753,8	315,1	29,9	3 143
Irlandia Ireland	62	6 869,0	1 801,9	172,6	8 034
Włochy Italy	343	34 051,0	858,1	1 416,5	48 844
Litwa Lithuania	24	2 579,4	298,0	36,1	3 305
Luksemburg Luxembourg	214	39 596,6	7 660,5	1 754,1	43 681
Łotwa Latvia	4	208,1	33,6	2,5	236
Malta Malta	15	833,2	251,5	31,9	951
Holandia Netherlands	483	76 384,7	18 357,4	3 935,0	124 891
Szwecja Sweden	262	31 534,0	6 589,5	013,0	56 377
Słowenia Slovenia	5	542,6	152,8	6,9	1 533
Słowacja Slovakia	26	1 882,4	177,3	19,3	1 603
Zjednoczone Emiraty Arabskie United Arab Emirates	5	344,3	74,3	41,6	560
Australia Australia	14	1 542,7	391,3	64,2	1 656
Białoruś Belarus	7	102,2	13,9	5,2	136
Kanada Canada	38	8 789,4	1 283,2	299,5	8 623
Szwajcaria Switzerland	260	43 401,6	9 728,4	1 884,7	66 421
Chiny China	84	5 854,4	836,3	167,6	7 867
Hongkong Hong Kong	12	1 307,8	303,1	159,8	1 663
Izrael Israel	21	3 762,8	812,2	132,1	5 028
Indie India	25	1212,6	567,0	37,0	4845
Islandia Iceland	3	326,5	76,8	1,7	519
Japonia Japan	129	35 333,7	5 680,9	1 965,2	38 742
Korea Południowa South Korea	64	30 373,8	2 530,3	631,2	21 737
Libia Libyan Arab Jamahiriya	7	49,5	16,5	0,8	284
Lichtenstein Liechtenstein	13	810,7	200,3	31,7	1 637
Mauritius Mauritius	3	47,4	31,6	0,3	227
Meksyk Mexico	3	1 773,7	359,6	139,8	1 973
Malezja Malaysia	4	356,8	123,7	152,2	734
Norwegia Norway	101	6 929,4	1 570,9	290,3	12 633
Rosja Russia	17	3 910,3	721,2	55,5	1 346
Turcja Turkey	12	1 250,1	92,8	14,1	467
Tajwan Taiwan	15	918,8	148,6	4,9	1 351

Tabela 16. Zagraniczne podmioty zależne o liczbie pracujących 10 i więcej osób według kraju jednostki dominującej w grupie w 2015 roku (dok.)

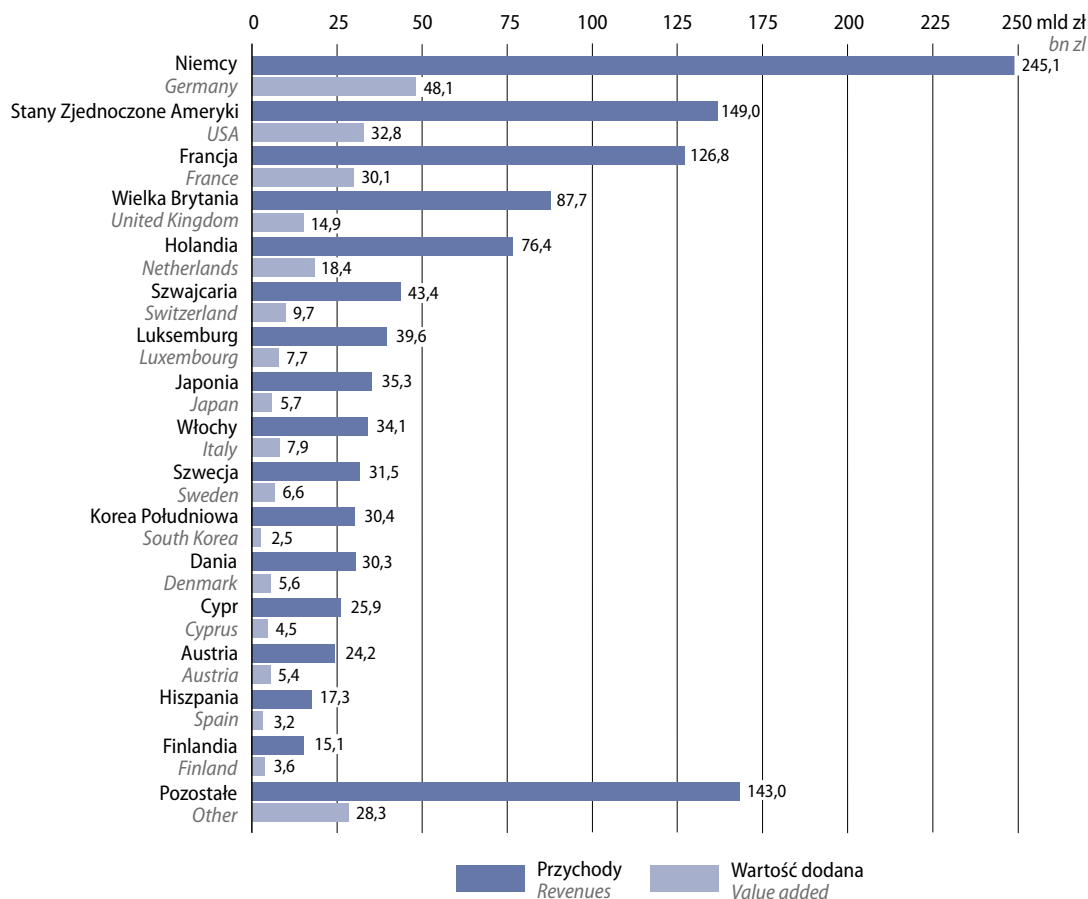
Table 16. Foreign affiliates (IFATS) by country of ultimate controlling institutional unit in 2015 (cont.)

Kraj jednostki dominującej <i>Country of ultimate controlling institutional unit (UCI)</i>	Liczba podmiotów <i>Number of entities</i>	Przychody <i>Turnover</i>	Wartość dodana <i>Value added</i>	Nakłady na aktywa trwałe <i>Outlays on fixed assets</i>	Liczba pracujących <i>Number of persons employed</i>
		mln zł in mln zł			
Ukraina <i>Ukraine</i>	20	326,6	92,6	35,1	809
Stany Zjednoczone Ameryki <i>USA</i>	675	149 047,0	32 815,0	7 408,8	196 664
Wietnam <i>Viet Nam</i>	4	12,8	2,2	0,9	75
Rep. Południowej Afryki <i>South Africa</i>	16	4 901,2	1 481,7	82,7	11 664

W przeliczeniu na jednostkę, średni podmiot zależny osiągał 162,5 mln zł przychodów i 33,0 mln zł wartości dodanej. Najwyższe przeciętne wartości przychodów wykazały podmioty zdominowane przez kapitał meksykański (591,2 mln zł na jednostkę) i południowokoreański (474,6 mln zł). Najwyższą średnią wartość dodaną w przeliczeniu na jednostkę osiągnęły podmioty zdominowane przez kapitał meksykański (1 19,9 mln zł na jednostkę) i francuski (56,7 mln zł na jednostkę).

Wykres 36. Przychody i wartość dodana zagranicznych podmiotów zależnych według krajów w 2015 roku

Chart 36. Revenues and value added of foreign affiliates by country in 2015



Uwagi metodyczne

1. Zakres podmiotowy i przedmiotowy badania

Podstawowym źródłem danych wykorzystywanym do scharakteryzowania zbiorowości podmiotów, w których udziały posiadały podmioty zagraniczne są roczne sprawozdanie statystyczne podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego (KZ) i roczna ankieta przedsiębiorstwa (SP cz.VI).

Badaniem objęto podmioty prowadzące działalność gospodarczą, w których w końcu 2016 roku ulokowany był kapitał zagraniczny, niezależnie od ich formy prawnej i klasy wielkości mierzonej liczbą pracujących oraz bez względu na rodzaj prowadzonej rachunkowości.

W publikacji prezentowane są dane dotyczące podmiotów z kapitałem zagranicznym prowadzących w Polsce działalność gospodarczą zakwalifikowaną według PKD2007 do następujących sekcji:

Oznaczenia sekcji	Opis	Stosowane skróty
B	Górnictwo i wydobywanie	–
C	Przetwórstwo przemysłowe	–
D	Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych	Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę
E	Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami oraz działalność związana z rekultywacją	Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami, rekultywacja
F	Budownictwo	–
G	Handel hurtowy i detaliczny; naprawa pojazdów samochodowych, włączając motocykle,	Handel; naprawa pojazdów samochodowych
H	Transport i gospodarka magazynowa	–
I	Działalność związana z zakwaterowaniem i usługami gastronomicznymi	Zakwaterowanie i gastronomia
J*	Informacja i komunikacja	–
L	Działalność związana z obsługą rynku nieruchomości	Obsługa rynku nieruchomości
M	Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna	–
N	Działalność w zakresie usług administrowania i działalność wspierająca	Administrowanie i działalność wspierająca
P**	Edukacja	–
Q***	Opieka zdrowotna i pomoc społeczna	–
R****	Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją	–
S*****	Pozostała działalność usługowa	–

* sekcja J – z wyłączeniem instytucji kultury mających osobowość prawną

** sekcja P – z wyłączeniem szkół wyższych

*** sekcja Q – z wyłączeniem samodzielnych publicznych zakładów opieki zdrowotnej

**** sekcja R – z wyłączeniem instytucji kultury mających osobowość prawną

***** sekcja S – z wyłączeniem związków zawodowych, organizacji religijnych i politycznych

W porównaniu z poprzednią edycją publikacji, nie zawarto w niej danych dotyczących podmiotów prowadzących działalność zakwalifikowaną do sekcji Rolnictwo, leśnictwo, łowiectwo i rybactwo (sekcja A) i Działalność finansowa i ubezpieczeniowa (sekcja K).

Klasy wielkości są wyznaczone na podstawie liczby osób pracujących w przedsiębiorstwie:

- do 9 osób pracujących (mikroprzedsiębiorstwa),
- od 10 do 49 osób pracujących (małe przedsiębiorstwa),
- od 50 do 249 osób pracujących (średnie przedsiębiorstwa),
- 250 i więcej osób pracujących (duże przedsiębiorstwa).

Zakres przedmiotowy badania obejmuje wielkość i strukturę kapitału zaangażowanego w badanych podmiotach, w tym kapitału zagranicznego, kraj pochodzenia udziałowców zagranicznych, a także wyniki działalności prowadzonej przez obserwowane podmioty.

Pozyskiwane z badania dane obrazują zbiorowość podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego ogółem, według podstawowego rodzaju prowadzonej działalności (według sekcji PKD i wybranych działów przetwórstwa przemysłowego), lokalizacji siedziby zarządu, kraju pochodzenia kapitału zagranicznego oraz wartości i struktury kapitału. Z badanej zbiorowości wyodrębnione zostały dodatkowo te podmioty, w których wartość ogółem kapitału zagranicznego przekracza 1 mln USD oraz te, w których suma zaangażowanego kapitału zagranicznego stanowi powyżej 50% kapitału podstawowego. Dodatkowo, przedstawiane są dane o podmiotach, w których powyżej 50% kapitału podstawowego należało do jednego inwestora zagranicznego.

Dla zobrazowania efektów działalności podmiotów z kapitałem zagranicznym wykorzystano dane o liczbie pracujących, uzyskiwanych przychodach, kosztach i wyniku finansowym, działalności eksportowej i importowej, a także o nakładach na aktywa trwałe. W celu przedstawienia wyników działalności podmiotów z kapitałem zagranicznym na tle ogółu podmiotów prowadzących księgi rachunkowe, zwanych dalej w opracowaniu „podmiotami bilansowymi”, wykorzystano dodatkowo dane pochodzące z bilansu oraz rachunku zysków i strat.

Wszystkie dane są prezentowane według stanu na dzień 31 grudnia 2016 roku z wyjątkiem danych zawartych w rozdziale 3, dotyczącym statystyki zagranicznych podmiotów zależnych (ang. Inward Foreign Affiliates Statistics – IFATS), które są podane dla 2015 roku.

Statystyka zagranicznych podmiotów zależnych

Zgodnie z Rozporządzeniem Parlamentu Europejskiego i Rady nr 716/2007 z 2007 roku w sprawie statystyki wspólnotowej dotyczącej struktury i działalności zagranicznych podmiotów zależnych, Główny Urząd Statystyczny jest zobligowany do przekazywania do Eurostatu rocznych danych dotyczących wewnętrznych statystyk zagranicznych podmiotów zależnych (Inward Foreign Affiliates Statistics – IFATS).

Zakres podmiotowy IFATS stanowi część zbiorowości objętej badaniem podmiotów z kapitałem zagranicznym. Z ogółu badanych podmiotów z kapitałem zagranicznym wyodrębnia się podmioty, które są kontrolowane pośrednio lub bezpośrednio (poprzez udział w kapitale lub poprzez większość w całkowitej liczbie głosów w organie zarządzającym) przez zagraniczne podmioty dominujące najwyższego szczebla w grupie przedsiębiorstw (głowa grupy, do której należy badany podmiot).

Zakres przedmiotowy statystyki IFATS obejmuje niżej wymienione zmienne, które są przekazywane do Eurostatu obligatoryjnie:

- Liczba przedsiębiorstw
- Przychody
- Wartość produkcji
- Wartość dodana
- Zakupy towarów i usług
- Zakupy towarów i usług nabytych w celu odsprzedaży w tym samym stanie, w jakim zostały nabyte
- Koszty pracownicze
- Nakłady na aktywa trwałe
- Liczba pracujących.

Ze względu na harmonogram prac wprowadzony Rozporządzeniem, zaprezentowane w tej publikacji dane o zagranicznych podmiotach zależnych dotyczą 2015 roku. Dane z zakresu statystyki IFATS przekazywane są do Eurostatu raz w roku, 20 miesięcy po zakończeniu okresu sprawozdawczego.

2. Objasnienia podstawowych pojęć

Aktywa stanowią powstały w wyniku dokonanych w przeszłości operacji zbiór przydatnych gospodarczo, kontrolowanych przez jednostkę składników majątkowych (zasobów), o wiarygodnie ustalonej wartości, które według oczekiwań przyniosą w przyszłości korzyści ekonomiczne. Aktywa bilansu dzielą się na aktywa trwałe i aktywa obrotowe. Od 1 stycznia 2016 r. aktywa obejmują także należne wpłaty na kapitał podstawowy oraz udziały (akcje) własne.

Aktywa trwałe obejmują wartości niematerialne i prawne, rzeczowe aktywa trwałe, należności długoterminowe, inwestycje długoterminowe oraz długoterminowe rozliczenia międzyokresowe.

Aktywa obrotowe są częścią kontrolowanych przez jednostkę zasobów majątkowych wykorzystywanych w działalności operacyjnej o wiarygodnie określonej wartości, powstałych w wyniku przeszłych zdarzeń, które spowodują w przyszłości wpływ do jednostki korzyści ekonomicznych. Obejmują zapasy (rzeczowe aktywa obrotowe) oraz krótkoterminowe: należności, inwestycje oraz rozliczenia międzyokresowe.

Pasywa obejmują kapitały (fundusze) własne oraz zobowiązania i rezerwy na zobowiązania.

Kapitał (fundusz) własny wykazywany według zasad określonych przepisami prawa, postanowieniami statutu lub umowy o utworzeniu jednostki obejmuje: kapitał (fundusz) podstawowy, kapitał (fundusz) zapasowy, kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny, pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe, niepodzielony wynik finansowy z lat ubiegłych, wynik finansowy netto roku obrotowego oraz odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego.

Kapitał (fundusz) podstawowy to rzeczywisty wkład właściciela lub współwłaściciela, wniesiony na uruchomienie jednostki gospodarczej z chwilą jej założenia, ewentualnie później podwyższony.

Kapitał zagraniczny to kapitał wniesiony do jednostki w postaci środków finansowych (gotówka, akcje, obligacje), rzeczowych aktywów trwałych (maszyny, urządzenia, środki transportu, nieruchomości) oraz wartości niematerialnych i prawnych (patenty, licencje, itp.) przez podmiot zagraniczny. Podmiotem zagranicznym może być: osoba fizyczna nieposiadająca obywatelstwa polskiego, osoba prawna z siedzibą za granicą, jednostka organizacyjna niebędąca osobą prawną z siedzibą za granicą.

Kapitał rozproszony to kwota zaangażowanego kapitału, którego nie można przyporządkować konkretnym udziałowcom.

Kapitał zadeklarowany jest to wartość wkładów pieniężnych i niepieniężnych (aportów rzeczowych) zadeklarowanych w dniu rejestracji podmiotu w akcie notarialnym. Wartość zagranicznego kapitału zadeklarowanego w akcie notarialnym została przeliczona na złote polskie według kursu NBP obowiązującego w dniu rejestracji spółki.

Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania są wynikającym z przyszłych zdarzeń obowiązkiem wykonania świadczeń o wiarygodnie określonej wartości, które powodują wykorzystanie już posiadanych lub przyszłych aktywów jednostki. Obejmują rezerwy na zobowiązania, zobowiązania długoterminowe, zobowiązania krótkoterminowe oraz rozliczenia międzyokresowe.

Przychody z całokształtu działalności (przychody ogółem) obejmują przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, pozostałe przychody operacyjne oraz przychody finansowe.

Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów to przychody netto ze sprzedaży w kraju i na eksport wytworzonych przez jednostkę produktów (wyrobów gotowych, półfabrykatów oraz usług), a także opakowań, wyposażenia i usług obcych, jeżeli są one fakturowane odbiorcom łącznie z produktami oraz przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów, tj. nabyte w celu odsprzedaży w stanie nieprzetworzonym rzeczowe aktywa obrotowe oraz produkty wytworzone przez jednostkę, jeśli sprzedawane są one w sieci własnych sklepów obok towarów obcej produkcji, jak również kwoty należne za sprzedane towary i materiały, niezależnie od tego, czy zostały zapłacone.

Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów na eksport obejmują wewnątrzwspólnotową dostawę do krajów członkowskich UE oraz eksport do krajów pozaunijnych.

Pozostałe przychody operacyjne to przychody związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych (środków trwałych, środków trwałych w budowie, wartości niematerialnych i prawnych, inwestycji w nieruchomości i prawa), otrzymane nieodpłatnie (w tym w drodze darowizny), aktywa (środki pieniężne), odszkodowania, rozwiązane rezerwy, korekty odpisów aktualizujących wartość aktywów niefinansowych, przychody z działalności socjalnej, przychody z najmu lub dzierżawy środków trwałych albo inwestycji w nieruchomości i prawa, przychody związane ze zdarzeniami losowymi.

Przychody finansowe to m.in. kwoty należne z tytułu dywidend i udziałów w zysku, odsetki od udzielanych pożyczek, odsetki od lokat terminowych, odsetki za zwłokę, zysk ze zbycia inwestycji (sprzedaży), zmniejszenia odpisów aktualizacyjnych wartości inwestycji wobec całkowitego lub częściowego ustania przyczyn powodujących trwałą utratę ich wartości, nadwyżka dodatnich różnic kursowych nad ujemnymi.

Koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności (koszty ogółem) obejmują koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów, pozostałe koszty operacyjne oraz koszty finansowe.

Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów obejmują koszt własny sprzedanych produktów (tj. koszty podstawowej działalności operacyjnej pomniejszone o koszt wytworzenia świadczeń na własne potrzeby jednostki i skorygowane o zmianę stanu produktów) oraz wartość sprzedanych towarów i materiałów według cen zakupu lub nabycia.

Pozostałe koszty operacyjne to koszty związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych i środków trwałych w budowie, amortyzacja oddanych w dzierżawę lub najem środków trwałych, nieplanowane odpisy amortyzacyjne (odpisy z tytułu trwałej utraty wartości), poniesione kary, grzywny, odszkodowania, odpisane w części lub w całości wierzytelności w związku z postępowaniem upadłościowym, układowym i naprawczym, utworzone rezerwy na pewne lub o dużym stopniu prawdopodobieństwa przyszłe zobowiązania (straty z transakcji gospodarczych w toku), odpisy aktualizujące wartość aktywów niefinansowych, koszty utrzymania obiektów działalności socjalnej, darowizny lub nieodpłatnie przekazane aktywa trwałe, straty związane ze zdarzeniami losowymi.

Koszty finansowe to m.in. odsetki od zaciągniętych kredytów i pożyczek, odsetki i dyskonto od wyemitowanych przez jednostkę obligacji, odsetki za zwłokę, strata ze zbycia inwestycji, odpisy z tytułu aktualizacji wartości inwestycji, nadwyżka ujemnych różnic kursowych nad dodatnimi.

Wynik finansowy brutto oblicza się jako różnicę przychodów ogółem i kosztów ogółem – w przypadku nadwyżki kosztów ogółem nad przychodami ogółem wynik finansowy zapisuje się ze znakiem (–).

Wynik finansowy netto to wynik finansowy brutto pomniejszony o obowiązkowe obciążenia.

Wskaźnik poziomu kosztów to relacja kosztów ogółem do przychodów ogółem.

Wskaźnik rentowności obrotu brutto to relacja wyniku finansowego brutto do przychodów ogółem.

Wskaźnik rentowności obrotu netto to relacja wyniku finansowego netto do przychodów ogółem.

Wskaźnik rentowności aktywów to relacja wyniku finansowego netto do wartości aktywów.

Wskaźnik rentowności aktywów trwałych to relacja wyniku finansowego netto do wartości aktywów trwałych.

Wskaźnik rentowności aktywów obrotowych to relacja wyniku finansowego netto do wartości aktywów obrotowych.

Wskaźnik rentowności kapitału własnego to relacja wyniku finansowego netto do wartości kapitału (funduszu) własnego.

Wskaźnik płynności finansowej I stopnia to relacja inwestycji krótkoterminowych do zobowiązań krótkoterminowych (bez funduszy specjalnych).

Wskaźnik płynności II stopnia to relacja inwestycji krótkoterminowych i należności krótkoterminowych do zobowiązań krótkoterminowych (bez funduszy specjalnych).

Nakłady na aktywa trwałe to łączna wartość nakładów na wartości niematerialne i prawne, rzeczowe aktywa trwałe, inwestycje długoterminowe, długoterminowe rozliczenia międzyokresowe.

Rzeczowe aktywa trwałe obejmują środki trwałe, środki trwałe w budowie oraz zaliczki na środki trwałe w budowie.

Nakłady inwestycyjne to nakłady finansowe lub rzeczowe, których celem jest stworzenie nowych środków trwałych lub ulepszenie (przebudowa, rozbudowa, rekonstrukcja lub modernizacja) istniejących obiektów majątku trwałego, a także nakłady na tzw. pierwsze wyposażenie inwestycji. Nakłady inwestycyjne dzielą się na nakłady na środki trwałe oraz pozostałe nakłady.

Nakłady na środki trwałe to nakłady na: budynki i budowle (obejmują budynki i lokale oraz obiekty inżynierii lądowej i wodnej), w tym m.in. roboty budowlano-montażowe, dokumentacje projektowo-kosztorysowe, melioracje szczegółowe; maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia (łącznie z przyrządami, ruchomościami i wyposażeniem); środki transportu; inne, tj.: poprawę walorów (ulepszenie) gruntów, zasadzenia wieloletnie, inwentarz żywy oraz odsetki od kredytów i pożyczek inwestycyjnych za okres realizacji inwestycji.

Pozostałe nakłady to nakłady na tzw. pierwsze wyposażenie inwestycji oraz inne koszty związane z realizacją inwestycji. Nakłady te nie zwiększają wartości środków trwałych.

Pracujący – do pracujących zalicza się osoby zatrudnione na podstawie stosunku pracy tj. umowy o pracę, powołania, wyboru lub mianowania (łącznie z sezonowymi i zatrudnionymi dorywczo); pracodawców i pracujących na własny rachunek: właścicieli i współwłaścicieli (łącznie z pomagającymi członkami ich rodzin) jednostek prowadzących działalność gospodarczą (z wyłączeniem wspólników spółek, którzy nie pracują w spółce) oraz osoby pracujące na własny rachunek; osoby wykonujące pracę w Polsce, a także za granicą na rzecz jednostek, w których zostały zatrudnione, niezależnie od czasu trwania tego zatrudnienia; agentów; osoby wykonujące pracę nakładczą; członków spółdzielni produkcji rolniczej. Do pracujących nie zalicza się osób, z którymi zawarto umowę zlecenie lub umowę o dzieło.

Zagraniczna jednostka zależna to jednostka, która jest kontrolowana bezpośrednio lub pośrednio przez jednostkę dominującą najwyższego szczebla z siedzibą w kraju innym niż jednostka kontrolowana.

Kontrola oznacza możliwość decydowania o wspólnej strategii organizacji, wszelkie formy bezpośrednio lub pośredniego uzyskania przez przedsiębiorstwo uprawnień, które osobno albo łącznie umożliwiają wywieranie decydującego wpływu na inne przedsiębiorstwo lub przedsiębiorstwa.

Kontrola zagraniczna oznacza, że jednostka dominująca posiada siedzibę w innym kraju niż kraj siedziby jednostki kontrolowanej.

Statystyki dotyczące zagranicznych podmiotów zależnych oznaczają statystyki określające ogólną działalność zagranicznych podmiotów zależnych.

Wewnętrzne statystyki dotyczące zagranicznych podmiotów zależnych oznaczają statystyki określające działalność zagranicznych podmiotów zależnych mających siedzibę w państwie opracowującym.

Jednostka dominująca najwyższego szczebla (tzw. głowa grupy) to jednostka dominująca, która nie jest kontrolowana bezpośrednio ani pośrednio przez żadną inną jednostkę. Pojęcie jednostki dominującej najwyższego szczebla odnosi się zawsze do jednostki najwyższej usytuowanej w łańcuchu powiązań kontrolnych.

Wartość produkcji to wartość faktycznie wyprodukowanych przez jednostkę wyrobów i usług. Wartość ta jest naliczana w oparciu o wartość sprzedaży, uwzględniając zmiany w zapasach, skorygowaną o wartość zakupów towarów i usług nabytych do dalszej odsprzedaży bez zmiany stanu w jakim zostały nabyte.

Wartość dodana to przyrost wartości dóbr zakupionych przez jednostkę, powstały w wyniku procesu produkcji. Wartość ta jest naliczana w oparciu o wartość sprzedaży, uwzględniając zmiany w zapasach, pomniejszoną o całkowite koszty zakupu materiałów, towarów i usług.

Zakupy towarów i usług to wartość towarów i usług zakupionych w celu odsprzedaży lub wykorzystania w procesie produkcji, z wyłączeniem środków trwałych rejestrowanych jako konsumpcja środków trwałych.

Zakupy towarów i usług do dalszej odsprzedaży bez zmiany stanu w jakim zostały nabyte obejmują wartość sprzedanych towarów i materiałów plus usługi obce zakupione w celu odsprzedaży plus zmiana stanu zapasu towarów.

Koszty pracownicze to całkowite wynagrodzenie, w gotówce lub naturze, płatne przez pracodawcę pracownikowi w zamian za wykonywaną pracę, włączając w to podatki i wkłady na ubezpieczenia społeczne pracowników, jak też obowiązkowe i dobrowolne wkłady socjalne.

Ze względu na zaokrąglenia danych, w niektórych przypadkach sumy składników mogą się nieznacznie różnić od podanych wielkości „ogółem”.

Methodological notes

1. Sources and scope of data

The annual statistical report on companies with foreign capital share (KZ) and an annual questionnaire on enterprises (SP part VI) is a basic source of data used to characterize population of entities with foreign capital.

The survey covers entities with foreign shares performing economic activity at the end of 2016, regardless of their legal form, size class and type of the book kept.

In the publication there are presented data on entities with foreign capital conducting activity in Poland classified to the following NACE sections:

Section marking	Description	Abbreviations
B	Mining and quarrying	–
C	Manufacturing	–
D	Electricity, gas, steam and air conditioning supply	Electricity, gas, steam and air conditioning supply
E	Water supply; sewerage, waste management and remediation activities	Water supply; sewerage, waste management and remediation activities
F	Construction	–
G	Wholesale and retail trade; repair of motor vehicles, including motorcycles	Trade; repair of motor vehicles
H	Transportation and storage	–
I	Accommodation and food service activities	Accommodation and catering
J*	Information and communication	–
L	Real estate activities	–
M	Professional, scientific and technical activities	–
N	Administrative and support service activities	–
P**	Education	–
Q***	Human health and social work activities	–
R****	Arts, entertainment and recreation	–
S*****	Other service activities	–

* section J – excluding culture institutions with legal personality

** section P – excluding higher education institutions

*** section Q – excluding independent public health care facilities

**** section R – excluding cultural institutions with legal personality

***** section S – excluding trade unions, religious and political organisations

Compared to the previous edition of the publication, there are no data on entities operating in the Agriculture, forestry, hunting and fishing (section A) and Financial and insurance (section K) activities.

Size class of an enterprise is determined by number of persons employed:

- up to 9 persons employed (micro enterprises),
- from 10 to 49 (small enterprises),
- from 50 to 249 (medium enterprises),
- 250 and more (large enterprises).

The survey covers value and structure of capital of companies, including foreign capital and country of its origin, as well as results of economic activity of these entities.

Data from the survey illustrate companies with foreign capital participation in total, by principal kind of activity (by sections and by divisions in manufacturing), by location of the head office, country of origin of foreign capital, its value and structure. Additionally companies in which foreign capital exceeds 1 million USD and those that have more than 50% of foreign share are separately presented. In addition, there are presented foreign affiliates controlled by one foreign investor who possesses more than 50% of shares.

The results of economic activity have been illustrated by data on persons employed, revenues achieved, costs and financial results, export and import activity, as well as investments outlays on fixed assets.

In order to illustrate foreign capital entities on the background of all entities keeping the accounting ledgers, called in publication "entities submitting balance sheet", for purpose of this publication data from balance sheet and profit and loss account are used.

All data are presented by their state as of 31st December 2016 with exception of data in chapter 3 concerning Inward Foreign Affiliates Statistics that concern the year 2015.

Inward Foreign Affiliates Statistics (IFATS)

Pursuant to the Regulation of the European Parliament and of the Council No. 716/2007 of 2007 regarding the Community statistics on the structure and activity of foreign affiliates, the Statistics Poland is obliged to transmit to Eurostat annual data on module of Inward Foreign Affiliates Statistics (IFATS).

Scope of IFATS population comprises part of the population covered by the survey. From the whole population of companies with foreign capital there are distinguished entities which are controlled directly or indirectly (through majority of capital share participation or voting power) by located abroad ultimate controlling institutional unit of the enterprise group (head of group) to which surveyed entity belongs.

Scope of mandatory variables transmitted to Eurostat covers:

- Number of enterprises
- Turnover
- Production value
- Value added
- Total purchases of goods and services
- Purchases of goods and services purchased for resale in the same condition as received
- Personnel costs
- Outlays on fixed assets
- Number of persons employed.

Due to a schedule established in the Regulation data on foreign affiliates statistics in this publication refer to the year 2015.

Data within the scope of IFATS is transmitted to Eurostat once a year, 20 months after the end of a given reporting period.

2. Main definitions

Assets comprise, resulting from the conducted operations in the past, total set of elements of property (economic resources), economically useful and controlled by an entity, with reliably established value, that are expected to bring some economic benefits in the future. The balance sheet assets are composed of fixed assets and current assets. As of 1 Jan. 2016, the assets also include unpaid share capital and own shares.

Total fixed assets include intangible assets, tangible fixed assets, long-term receivables, long-term investments and long-term inter-period settlements.

Current assets are part of entity-controlled property resources used in operating activities of a reliably determined fair value, arising from past events that will provide the entity with economic benefits in the future. They include stocks (current tangible assets) and short-term receivables, investments and inter-period settlements.

Total equity and liabilities cover own capital (equity), liabilities and provisions for liabilities.

Equity (fund), accounted in accordance with the law, the provisions of the articles of association or the establishment agreement, includes: share (fund), supplementary capital (fund), revaluation reserve (fund), other reserve capitals (funds), undistributed (unsettled) financial result from previous years, net financial result of the financial year and write-offs from net profit for a turnover year.

Share capital (fund) is the actual contribution of the owner or co-owner, provided to start up the economic entity at the time of its establishment, increased later if needed.

Foreign capital is the capital contributed to the entity in the form of financial resources (cash, shares, bonds), tangible fixed assets (machines, equipment, means of transport, real estate) and intangible assets (patents, licenses, etc.) by a foreign entity. A foreign entity may be: a natural person without Polish citizenship, a legal person established abroad, an organizational entity not being a legal person established abroad.

Dispersed capital is the amount of capital that cannot be allocated to the specific shareholders.

Declared capital is the value of cash and non-cash contributions (in-kind contributions) declared at the date of entity registration in a notarial deed. The value of foreign capital declared in a notarial deed was converted into Polish zlotys (PLN) applying the National Bank of Poland exchange rate as at the date of registration of the company.

Liabilities and provisions for liabilities are obligations resulting from future events to provide benefits of a reliably determined value that causes use of already held or future entity assets. They include provisions for liabilities, long-term liabilities, short-term liabilities and inter-period settlements.

Revenues from the whole activity (total revenues) include net revenues from sales of products, goods and materials, other operating revenues as well as financial revenues.

Net revenues from sales of products, goods and materials are net revenues from domestic and export sales of products (finished, semi-finished and services) manufactured by the entity, as well as packaging, equipment and third party services, if invoiced to customers along with products and net revenues from the sale of goods and materials, that is tangible current assets and products manufactured by an entity, purchased for resale in the same condition as received, if they are sold in a chain of own stores along with the foreign goods, as well as amounts due for goods and materials sold, regardless of whether or not they have been paid. Revenues from the sale of products, goods and materials for export include intra-Community deliveries to EU Member States and exports to non-EU countries.

Other operating revenue are revenues indirectly related to the entity's operating activities, in particular: profit from the disposal of non-financial fixed assets (fixed assets, fixed assets under construction, intangible assets, real estate investments and rights), obtained free of charge (including donations) assets (cash), damages, reversed provision, adjustments of write-offs revaluing non-financial assets, revenues from social welfare activities, income from rent or lease of fixed assets or investments in real estate and rights, revenues associated with extraordinary events.

Financial revenues, that is among others amounts due for dividends and shares in profit, interest from the loans granted, interest on term deposits, default interest, profit on disposal of investment (sale), reduction of revaluation write-offs of investment values in relation to the total or partial termination of causes resulting in permanent loss of their value, surplus of positive exchange differences over negative.

Costs of obtaining revenues from the whole activity (total costs) include cost of products, goods and materials sold, other operating and financial costs.

Costs of products, goods and materials sold include cost of products sold (i.e. basic operation costs decreased by the cost of generating benefits for the need of the entity and corrected by change in stock products) and value of goods and materials sold according to procurement or purchase prices.

Other operating costs are costs indirectly related to the entity's operating activity, in particular: loss on disposal of non-financial fixed assets and fixed assets under construction, depreciation of leased or rented fixed assets, unplanned depreciation (impairment charges), penalties, fines, damages, receivables written off in part or in full as a result of bankruptcy, composition or restructuring proceeding, provisions created for certain or highly probable future liabilities (loss on economic transactions in progress), write-offs revaluing non-financial assets, costs of maintaining social facilities, donations or free of charge transferred fixed assets, losses related to extraordinary events.

Financial costs, that is, among others, interest on bank credits and loans, interest and discount on bonds issued by the entity, default interest, loss on disposal of investments, revaluation write-offs of investment values, surplus of negative exchange differences over positive.

Gross financial result is calculated as the difference of total revenues and total costs – in case of surplus of total costs over total revenues, the financial result is recorded with the sign (-).

Net financial result is a gross financial result less obligatory encumbrances.

Cost level indicator is the relation of total costs to total revenues.

Gross turnover profitability indicator is the relation of gross financial result to total revenues.

Net turnover profitability indicator is the relation of net financial result to the total revenues.

Return on assets indicator is the relation of the net financial result to the value of assets.

Return on total fixed assets indicator is the relation of net financial result to the value of total fixed assets.

Return on current assets indicator is the relation of net financial result to the value of current assets.

Return on equity indicator is the relation of net financial result to the value of the equity (fund).

First degree financial liquidity indicator is the relation of short-term investments to short-term liabilities (excluding special funds).

Second degree financial liquidity indicator is the relation of short-term investments and short-term receivables to short-term liabilities (excluding special funds).

Outlays on total fixed assets are the total value of outlays of intangible assets, tangible fixed assets, long-term investments, long-term inter-period settlements.

Tangible fixed assets include assets, fixed assets under construction and advances for fixed assets under construction.

Investment outlays are the financial or material expenditures aimed at creating new fixed assets or improving (rebuilding, enlargement, restructuring or modernization) existing fixed assets, as well as outlays on so-called initial equipment for the investment. The investment outlays are divided into outlays on fixed assets and other outlays.

The outlays on fixed assets include expenditures on: buildings and structures (buildings, premises, civil and water engineering structures), including, among others, construction and assembly works, design-cost-estimate documentations, detailed meliorations; machinery, technical equipment and tools (including instruments, movables and equipment); means of transport; other, i.e. land quality improvements, long-term plantations, livestock and interest on investment loans for the period of the investment implementation.

Other outlays include outlays on the so-called initial equipment for the investment and other costs related to the implementation of the investment. Those outlays do not increase the value of the fixed assets.

Persons employed (working) include persons employed on the basis of an employment contract, appointment, selection or nomination (including seasonal and temporary employment); employers and self-employed: owners and co-owners (including contributing family members) of business entities (excluding company's partners not working in the company) and self-employed persons; persons working in Poland and abroad for the entities in which they are employed, regardless the duration of such employment; agents; persons performing outwork; members of agricultural cooperatives. Persons working on the basis of an order contract or contract for specific work are not deemed to be persons employed.

Foreign affiliate is an entity that is controlled, directly or indirectly, by the ultimate parent with registered office in another country.

Control defines the ability to determine a joint organization strategy, and involves all forms of direct or indirect deriving rights by an enterprise, that, individually or altogether, allow to exercise dominant influence over one or set of enterprises.

Foreign control means that the parent company has its registered office in a country other than the country of controlled unit's registered office.

Statistics on foreign affiliates shall mean statistics describing the overall activity of foreign affiliates.

Ultimate parent entity (group head) is a parent legal unit, which is not controlled either directly or indirectly by any other legal unit. It is on the top of the chain of controlling relationships.

Value of production is the value of goods and services actually produced by the unit. This value is calculated on the basis of sales value adjusted with the value of purchases of goods and services acquired for further resale without changing the form in which they were acquired and taking into account changes in stocks.

Value added is the increase in the value of goods purchased by the unit as a result of the production process. This value is calculated on the basis of sales value, taking into account stocks changes, less total cost of materials, goods and services.

Purchases of goods and services are the value of goods and services purchased for resale or use in the production process, excluding fixed assets recorded as consumption of fixed assets.

Purchases of goods and services for resale without change in the level of their acquisition include the value of goods and materials sold, foreign services purchased for resale and a change in the inventory of goods.

Staff costs are total remuneration, in cash or in kind, paid by the employer to the employee in return for work, including taxes and social security contributions for employees, as well as mandatory and voluntary social contributions.

Due to rounding of figures in some cases sums of the elements may slightly differ from the given values in total.