



Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w latach 2020–2024

Non-financial enterprises established in the years 2020–2024



Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w latach 2020–2024

Non-financial enterprises established in the years 2020–2024

Główny Urząd Statystyczny Statistics Poland

Opracowanie merytoryczne

Content-related works

Główny Urząd Statystyczny, Departament Przedsiębiorstw
Statistics Poland, Enterprises Department

pod kierunkiem

supervised by

Anety Płatek

Zespół autorski

Editorial team

Aleksandra Foryś, Justyna Dąbrowska-Ładno, Anna Piotrowska

Skład i opracowanie graficzne

Typesetting and graphics

Mariusz Milewski, Marek Bartosz, Paweł Luty, Aleksandra Paprocka

e-ISSN 2720-4014

Publikacja dostępna na stronie

Publication available on website

www.stat.gov.pl

Przy publikowaniu danych GUS prosimy o podanie źródła

When publishing Statistics Poland data — please indicate the source

Przedmowa

Przekazujemy Państwu kolejną edycję publikacji poświęconej nowo powstałym przedsiębiorstwom niefinansowym. Prezentowane są w niej informacje dotyczące warunków funkcjonowania i efektów działania tych podmiotów w pierwszych pięciu latach ich obecności na rynku. Opracowanie stanowi kompleksowe źródło informacji na temat kondycji młodych podmiotów gospodarczych w Polsce oraz czynników sprzyjających ich powstawaniu i rozwojowi.

Zakres podmiotowy publikacji obejmuje przedsiębiorstwa niefinansowe, które powstały w latach 2020–2024. Dane zostały przygotowane na podstawie wyników badania nowo powstałych przedsiębiorstw, w oparciu o informacje z „Rocznej ankiety przedsiębiorstwa” oraz „Sprawozdania o działalności gospodarczej przedsiębiorstw”.

W pierwszym rozdziale przedstawiono charakterystykę całej zbiorowości przedsiębiorstw niefinansowych działających nie dłużej niż pięć lat. Drugi rozdział zawiera dane o poszczególnych zbiorowościach przedsiębiorstw jedno-, dwu-, trzy-, cztero- i pięcioletnich. W opracowaniu zaprezentowano m.in. informacje dotyczące liczby podmiotów, wskaźników przeżycia, obszaru prowadzonej działalności, napotkanych trudności, sytuacji finansowej oraz perspektyw rozwoju. Dane przedstawiono zarówno według roku powstania przedsiębiorstwa, jak i według przeważającego rodzaju działalności, formy prawnej, zatrudnienia oraz lokalizacji siedziby. W rozdziale poświęconym przedsiębiorstwom dwuletnim (tj. powstałym w 2023 r.) uwzględniono dodatkowo analizę czynników wpływających na przedsiębiorczość. Pełny zakres danych udostępniono w postaci elektronicznych tablic.

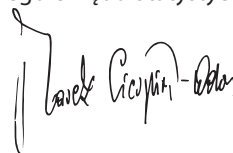
Przekazując Państwu tę publikację, zachęcamy do dzielenia się uwagami i sugestiami. Każda opinia jest dla nas cenną wskazówką, dzięki której możemy doskonalić kolejne edycje i lepiej dostosowywać je do potrzeb naszych odbiorców. Zapraszamy również do korzystania z szerokiego zbioru informacji statystycznych dotyczących tematyki przedsiębiorstw niefinansowych, dostępnych na stronie [Głównego Urzędu Statystycznego](#).

Dyrektor
Departamentu Przedsiębiorstw



Katarzyna Walkowska-Macias

Prezes
Głównego Urzędu Statystycznego



dr hab. Marek Cierpiel-Wolan

Warszawa, styczeń 2026 r.

Preface

We present to you the next edition of the publication dedicated to newly-born non-financial enterprises. It provides information on the operating conditions and performance of these entities during the first five years of their presence on the market. The study constitutes a comprehensive source of information on the condition of young business entities in Poland, as well as on the factors contributing to their creation and development.

The scope of the publication covers non-financial enterprises established in the years 2020–2024. The data were prepared on the basis of the results of a survey on newly-born enterprises, which draws on information from the ‘Annual enterprise survey’ and the ‘Report on the economic activity of enterprises’.

The first chapter presents the characteristics of the entire population of non-financial enterprises operating for no longer than five years. The second chapter contains data describing the individual populations of one-, two-, three-, four- and five-year-old enterprises. The study presents, among others, information concerning the number of enterprises, their survival rates, area of activity, encountered difficulties, financial situation and development perspectives. The data are presented by year of an enterprise’s establishment, as well as its predominant activity type, legal form, paid employment rate and location of its registered office. The chapter devoted to two-year-old enterprises (i.e. those established in 2023) features an additional analysis of the factors influencing entrepreneurship. The full range of data is provided in the form of electronic tables.

We would be grateful for your comments or suggestions. Every opinion offers valuable guidance allowing us to improve the future editions and tailor them more effectively to the needs of our readers. We would like to invite you to explore the wide range of statistical data on non-financial enterprises available on the [Statistics Poland](https://stat.gov.pl) website.

Director
of Enterprises Department



Katarzyna Walkowska-Macias

President
Statistics Poland



Marek Cierpiat-Wolan, Assoc. Prof.

Warsaw, January 2026

Spis treści

Contents

Przedmowa	3
Preface	4
Spis tablic	6
List of tables	6
Spis map	6
List of maps	6
Spis wykresów	7
List of charts	7
Objaśnienia znaków umownych i ważniejsze skróty	11
Symbols and main abbreviations	11
Synteza	12
Executive summary	13
Rozdział 1. Przedsiębiorstwa powstałe w latach 2020–2024	14
Chapter 1. Enterprises established in the years 2020–2024	14
Rozdział 2. Warunki powstania, działania i perspektywy rozwojowe przedsiębiorstw powstałych w latach 2020–2024	22
Chapter 2. Conditions of creation, operations and development perspectives of enterprises established in the years 2020–2024.....	22
2.1. Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w 2024 r.	23
2.1. Non-financial enterprises established in 2024	23
2.2. Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w 2023 r.	29
2.2. Non-financial enterprises established in 2023	29
2.3. Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w 2022 r.	43
2.3. Non-financial enterprises established in 2022	43
2.4. Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w 2021 r.	53
2.4. Non-financial enterprises established in 2021	53
2.5. Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w 2020 r.	63
2.5. Non-financial enterprises established in 2020	63
Uwagi metodologiczne	73
Methodological notes	77
1. Zakres podmiotowy i przedmiotowy badania	73
1. Scope and content of the survey	77
2. Objaśnienia podstawowych pojęć	74
2. Basic definitions	78

Spis tablic

List of tables

Tablica 1. Liczba przedsiębiorstw powstałych w latach 2020–2024 aktywnych do 2025 r.	15
Table 1. Number of enterprises established in the years 2020–2024 active until 2025	15
Tablica 2. Liczba pracujących w przedsiębiorstwach powstałych w latach 2020–2024 aktywnych do 2025 r.	16
Table 2. Number of persons employed in enterprises established in the years 2020–2024 active until 2025	16
Tablica 3. Przychody ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w latach 2020–2024 aktywnych do 2025 r.	19
Table 3. Total revenues in enterprises established in the years 2020–2024 active until 2025	19
Tablica 4. Koszty ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w latach 2020–2024 aktywnych do 2025 r.	20
Table 4. Total costs in enterprises established in the years 2020–2024 active until 2025	20
Tablica 5. Zysk brutto w przedsiębiorstwach powstałych w latach 2020–2024 aktywnych do 2025 r.	21
Table 5. Gross profit in enterprises established in the years 2020–2024 active until 2025	21
Tablica 6. Wskaźniki przeżycia przedsiębiorstw powstałych w latach 2020–2024	22
Table 6. Survival rates of enterprises established in the years 2020–2024	22

Spis map

List of maps

Mapa 1. Struktura liczby pracujących oraz miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego w przedsiębiorstwach powstałych w 2024 r. aktywnych do 2025 r.	25
Map 1. Structure of number of persons employed and monthly gross wages and salaries per 1 paid employee in enterprises established in 2024 active until 2025	25
Mapa 2. Struktura liczby pracujących oraz miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego w przedsiębiorstwach powstałych w 2023 r. aktywnych do 2025 r.	31
Map 2. Structure of number of persons employed and monthly gross wages and salaries per 1 paid employee in enterprises established in 2023 active until 2025	31
Mapa 3. Struktura liczby pracujących oraz miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego w przedsiębiorstwach powstałych w 2022 r. aktywnych do 2025 r.	45
Map 3. Structure of number of persons employed and monthly gross wages and salaries per 1 paid employee in enterprises established in 2022 active until 2025	45
Mapa 4. Struktura liczby pracujących oraz miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego w przedsiębiorstwach powstałych w 2021 r. aktywnych do 2025 r.	55
Map 4. Structure of number of persons employed and monthly gross wages and salaries per 1 paid employee in enterprises established in 2021 active until 2025	55
Mapa 5. Struktura liczby pracujących oraz miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego w przedsiębiorstwach powstałych w 2020 r. aktywnych do 2025 r.	65
Map 5. Structure of number of persons employed and monthly gross wages and salaries per 1 paid employee in enterprises established in 2020 active until 2025	65

Spis wykresów

List of charts

Wykres 1. Podstawowe dane o nowych przedsiębiorstwach niefinansowych aktywnych do 2025 r.	12
Chart 1. Basic data on newly-born non-financial enterprises active until 2025	13
Wykres 2. Struktura przedsiębiorstw aktywnych do 2025 r.	15
Chart 2. Structure of enterprises active until 2025	15
Wykres 3. Struktura liczby pracujących w przedsiębiorstwach aktywnych do 2025 r.	16
Chart 3. Structure of number of persons employed in enterprises active until 2025	16
Wykres 4. Struktura przeciętnego zatrudnienia w przedsiębiorstwach aktywnych do 2025 r.	17
Chart 4. Structure of average paid employment in enterprises active until 2025	17
Wykres 5. Struktura wynagrodzeń brutto w przedsiębiorstwach aktywnych do 2025 r.	17
Chart 5. Structure of gross wages and salaries in enterprises active until 2025	17
Wykres 6. Struktura przychodów ogółem w przedsiębiorstwach aktywnych do 2025 r.	18
Chart 6. Structure of total revenues in enterprises active until 2025	18
Wykres 7. Struktura kosztów ogółem w przedsiębiorstwach aktywnych do 2025 r.	20
Chart 7. Structure of total costs in enterprises active until 2025	20
Wykres 8. Struktura zysku brutto w przedsiębiorstwach aktywnych do 2025 r.	21
Chart 8. Structure of gross profit in enterprises active until 2025	21
Wykres 9. Liczba przedsiębiorstw powstałych w 2024 r. aktywnych do 2025 r.	23
Chart 9. Number of enterprises established in 2024 active until 2025	23
Wykres 10. Liczba pracujących i wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2024 r. aktywnych do 2025 r.	24
Chart 10. Number of persons employed and gross wages and salaries in enterprises established in 2024 active until 2025	24
Wykres 11. Struktura źródeł finansowania nakładów na rzeczowe aktywa trwałe w przedsiębiorstwach powstałych w 2024 r. aktywnych do 2025 r.	26
Chart 11. Structure of sources of financing outlays on tangible fixed assets in enterprises established in 2024 active until 2025	26
Wykres 12. Przychody ogółem i koszty ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w 2024 r. aktywnych do 2025 r.	27
Chart 12. Total revenues and total costs in enterprises established in 2024 active until 2025	27
Wykres 13. Wynik finansowy brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2024 r. aktywnych do 2025 r.	28
Chart 13. Gross financial result in enterprises established in 2024 active until 2025	28
Wykres 14. Liczba przedsiębiorstw powstałych w 2023 r. aktywnych do 2025 r.	29
Chart 14. Number of enterprises established in 2023 active until 2025	29
Wykres 15. Liczba pracujących i wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2023 r. aktywnych do 2025 r.	30
Chart 15. Number of persons employed and gross wages and salaries in enterprises established in 2023 active until 2025	30
Wykres 16. Struktura źródeł finansowania nakładów na rzeczowe aktywa trwałe w przedsiębiorstwach powstałych w 2023 r. aktywnych do 2025 r.	32
Chart 16. Structure of sources of financing outlays on tangible fixed assets in enterprises established in 2023 active until 2025	32
Wykres 17. Przychody ogółem i koszty ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w 2023 r. aktywnych do 2025 r.	33
Chart 17. Total revenues and total costs in enterprises established in 2023 active until 2025	33

Wykres 18. Wynik finansowy brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2023 r. aktywnych do 2025 r.	34
Chart 18. Gross financial result in enterprises established in 2023 active until 2025	34
Wykres 19. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2023 r. aktywnych do 2025 r. według płci przedsiębiorcy	35
Chart 19. Structure of enterprises established in 2023 active until 2025 by sex of entrepreneur	35
Wykres 20. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2023 r. aktywnych do 2025 r. według wieku przedsiębiorcy	36
Chart 20. Structure of enterprises established in 2023 active until 2025 by age of entrepreneur	36
Wykres 21. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2023 r. aktywnych do 2025 r. według wykształcenia przedsiębiorcy	36
Chart 21. Structure of enterprises established in 2023 active until 2025 by entrepreneur level of education	36
Wykres 22. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2023 r. aktywnych do 2025 r. według charakteru poprzedniej pracy przedsiębiorcy	37
Chart 22. Structure of enterprises established in 2023 active until 2025 by type of entrepreneur previous job	37
Wykres 23. Struktura źródeł finansowania podejmowanej działalności przedsiębiorstw powstałych w 2023 r. aktywnych do 2025 r.	38
Chart 23. Structure of sources of financing undertaking activity of enterprises established in 2023 active until 2025	38
Wykres 24. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2023 r. aktywnych do 2025 r. według zasięgu prowadzonej działalności	39
Chart 24. Structure of enterprises established in 2023 active until 2025 by range of conducted activity	39
Wykres 25. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2023 r. aktywnych do 2025 r. według rodzaju napotkanych trudności	39
Chart 25. Percentage of enterprises established in 2023 active until 2025 by kind of encountered difficulties	39
Wykres 26. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2023 r. aktywnych do 2025 r. zgłaszających trudności popytowe	40
Chart 26. Percentage of enterprises established in 2023 active until 2025 reported demand difficulties	40
Wykres 27. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2023 r. aktywnych do 2025 r. zgłaszających trudności podażowe	41
Chart 27. Percentage of enterprises established in 2023 active until 2025 reported supply difficulties	41
Wykres 28. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2023 r. aktywnych do 2025 r. według planowanych zmian	42
Chart 28. Percentage of enterprises established in 2023 active until 2025 by planned changes	42
Wykres 29. Liczba przedsiębiorstw powstałych w 2022 r. aktywnych do 2025 r.	43
Chart 29. Number of enterprises established in 2022 active until 2025	43
Wykres 30. Liczba pracujących i wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2022 r. aktywnych do 2025 r.	44
Chart 30. Number of persons employed and gross wages and salaries in enterprises established in 2022 active until 2025	44
Wykres 31. Struktura źródeł finansowania nakładów na rzeczowe aktywa trwałe w przedsiębiorstwach powstałych w 2022 r. aktywnych do 2025 r.	46
Chart 31. Structure of sources of financing outlays on tangible fixed assets in enterprises established in 2022 active until 2025	46
Wykres 32. Przychody ogółem i koszty ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w 2022 r. aktywnych do 2025 r.	47
Chart 32. Total revenues and total costs in enterprises established in 2022 active until 2025	47

Wykres 33. Wynik finansowy brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2022 r. aktywnych do 2025 r.	48
Chart 33. Gross financial result in enterprises established in 2022 active until 2025	48
Wykres 34. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2022 r. aktywnych do 2025 r. według zasięgu prowadzonej działalności	49
Chart 34. Structure of enterprises established in 2022 active until 2025 by range of conducted activity	49
Wykres 35. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2022 r. aktywnych do 2025 r. według rodzaju napotkanych trudności	50
Chart 35. Percentage of enterprises established in 2022 active until 2025 by kind of encountered difficulties	50
Wykres 36. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2022 r. aktywnych do 2025 r. zgłaszających trudności popytowe	50
Chart 36. Percentage of enterprises established in 2022 active until 2025 reported demand difficulties	50
Wykres 37. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2022 r. aktywnych do 2025 r. zgłaszających trudności podażowe	51
Chart 37. Percentage of enterprises established in 2022 active until 2025 reported supply difficulties	51
Wykres 38. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2022 r. aktywnych do 2025 r. według planowanych zmian	52
Chart 38. Percentage of enterprises established in 2022 active until 2025 by planned changes	52
Wykres 39. Liczba przedsiębiorstw powstałych w 2021 r. aktywnych do 2025 r.	53
Chart 39. Number of enterprises established in 2021 active until 2025	53
Wykres 40. Liczba pracujących i wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2021 r. aktywnych do 2025 r.	54
Chart 40. Number of persons employed and gross wages and salaries in enterprises established in 2021 active until 2025	54
Wykres 41. Struktura źródeł finansowania nakładów na rzeczowe aktywa trwałe w przedsiębiorstwach powstałych w 2021 r. aktywnych do 2025 r.	56
Chart 41. Structure of sources of financing outlays on tangible fixed assets in enterprises established in 2021 active until 2025	56
Wykres 42. Przychody ogółem i koszty ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w 2021 r. aktywnych do 2025 r.	57
Chart 42. Total revenues and total costs in enterprises established in 2021 active until 2025	57
Wykres 43. Wynik finansowy brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2021 r. aktywnych do 2025 r.	58
Chart 43. Gross financial result in enterprises established in 2021 active until 2025	58
Wykres 44. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2021 r. aktywnych do 2025 r. według zasięgu prowadzonej działalności	59
Chart 44. Structure of enterprises established in 2021 active until 2025 by range of conducted activity	59
Wykres 45. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2021 r. aktywnych do 2025 r. według rodzaju napotkanych trudności	60
Chart 45. Percentage of enterprises established in 2021 active until 2025 by kind of encountered difficulties	60
Wykres 46. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2021 r. aktywnych do 2025 r. zgłaszających trudności popytowe	60
Chart 46. Percentage of enterprises established in 2021 active until 2025 reported demand difficulties	60
Wykres 47. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2021 r. aktywnych do 2025 r. zgłaszających trudności podażowe	61
Chart 47. Percentage of enterprises established in 2021 active until 2025 reported supply difficulties	61

Wykres 48. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2021 r. aktywnych do 2025 r. według planowanych zmian	62
Chart 48. Percentage of enterprises established in 2021 active until 2025 by planned changes	62
Wykres 49. Liczba przedsiębiorstw powstałych w 2020 r. aktywnych do 2025 r.	63
Chart 49. Number of enterprises established in 2020 active until 2025	63
Wykres 50. Liczba pracujących i wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2020 r. aktywnych do 2025 r.	64
Chart 50. Number of persons employed and gross wages and salaries in enterprises established in 2020 active until 2025	64
Wykres 51. Struktura źródeł finansowania nakładów na rzeczowe aktywa trwałe w przedsiębiorstwach powstałych w 2020 r. aktywnych do 2025 r.	66
Chart 51. Structure of sources of financing outlays on tangible fixed assets in enterprises established in 2020 active until 2025	66
Wykres 52. Przychody ogółem i koszty ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w 2020 r. aktywnych do 2025 r.	67
Chart 52. Total revenues and total costs in enterprises established in 2020 active until 2025	67
Wykres 53. Wynik finansowy brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2020 r. aktywnych do 2025 r.	68
Chart 53. Gross financial result in enterprises established in 2020 active until 2025	68
Wykres 54. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2020 r. aktywnych do 2025 r. według zasięgu prowadzonej działalności	69
Chart 54. Structure of enterprises established in 2020 active until 2025 by range of conducted activity	69
Wykres 55. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2020 r. aktywnych do 2025 r. według rodzaju napotkanych trudności	70
Chart 55. Percentage of enterprises established in 2020 active until 2025 by kind of encountered difficulties	70
Wykres 56. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2020 r. aktywnych do 2025 r. zgłaszających trudności popytowe	70
Chart 56. Percentage of enterprises established in 2020 active until 2025 reported demand difficulties	70
Wykres 57. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2020 r. aktywnych do 2025 r. zgłaszających trudności podażowe	71
Chart 57. Percentage of enterprises established in 2020 active until 2025 reported supply difficulties	71
Wykres 58. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2020 r. aktywnych do 2025 r. według planowanych zmian	72
Chart 58. Percentage of enterprises established in 2020 active until 2025 by planned changes	72

Objaśnienia znaków umownych

Symbols

Symbol Symbol	Opis Description
Kreska (–)	zjawisko nie wystąpiło magnitude zero
Zero (0,0)	zjawisko istniało w wielkości mniejszej od 0,05 magnitude not zero, but less than 0.05 of a unit
Kropka (.)	brak informacji, konieczność zachowania tajemnicy statystycznej lub wypełnienie pozycji jest niemożliwe albo niecelowe data not available, classified data (statistical confidentiality) or providing data impossible or purposeless
„W tym” „Of which”	oznacza, że nie podaje się wszystkich składników sumy indicates that not all elements of the sum are given

Ważniejsze skróty

Main abbreviations

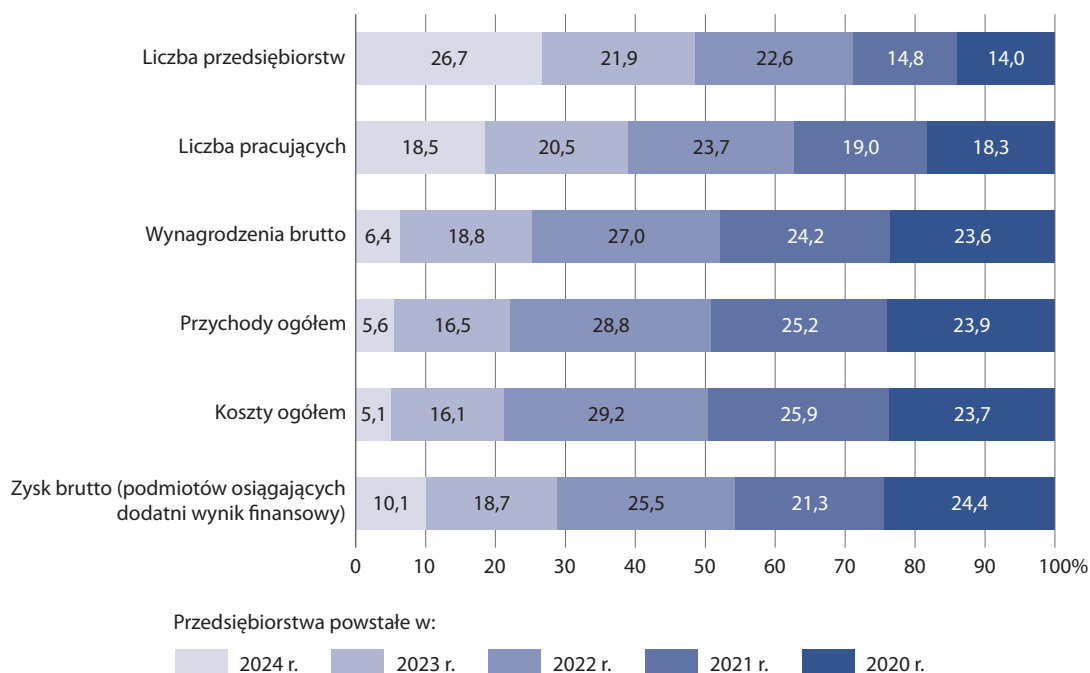
Skrót Abbreviation	Pełna nazwa Complete name
tys. thousand	tysiąc thousand
mIn million	milion million
mld bn	miliard billion
zł PLN	złoty zloty
PKD	Polska Klasyfikacja Działalności Polish Classification of Activity
NACE	National Classification of Economic Activities

Synteza

Zbiorowość przedsiębiorstw niefinansowych powstałych w Polsce w latach 2020–2024 i prowadzących działalność do roku 2025 wyniosła 720 811 podmiotów. Najwyższy wskaźnik przeżycia zaobserwowano dla przedsiębiorstw powstałych w 2020 r. (93,9%).

W przedsiębiorstwach niefinansowych powstałych w latach 2020–2024 i aktywnych do 2025 r. pracowało 1 990 401 osób. Najwięcej osób pracowało w przedsiębiorstwach powstałych w 2022 r. (471 359 osób).

Wykres 1. Podstawowe dane o nowych przedsiębiorstwach niefinansowych aktywnych do 2025 r.



Przychody ogółem przedsiębiorstw powstałych w latach 2020–2024 i aktywnych do 2025 r. wyniosły 1 272 221,2 mln zł. Największy odsetek przychodów ogółem stanowiły przychody przedsiębiorstw powstałych w 2022 r. (28,8%).

Koszty ogółem przedsiębiorstw działających nie dłużej niż pięć lat i aktywnych do 2025 r. wyniosły 1 122 179,7 mln zł. Udział kosztów poniesionych przez przedsiębiorstwa powstałe w 2022 r. wyniósł 29,2%.

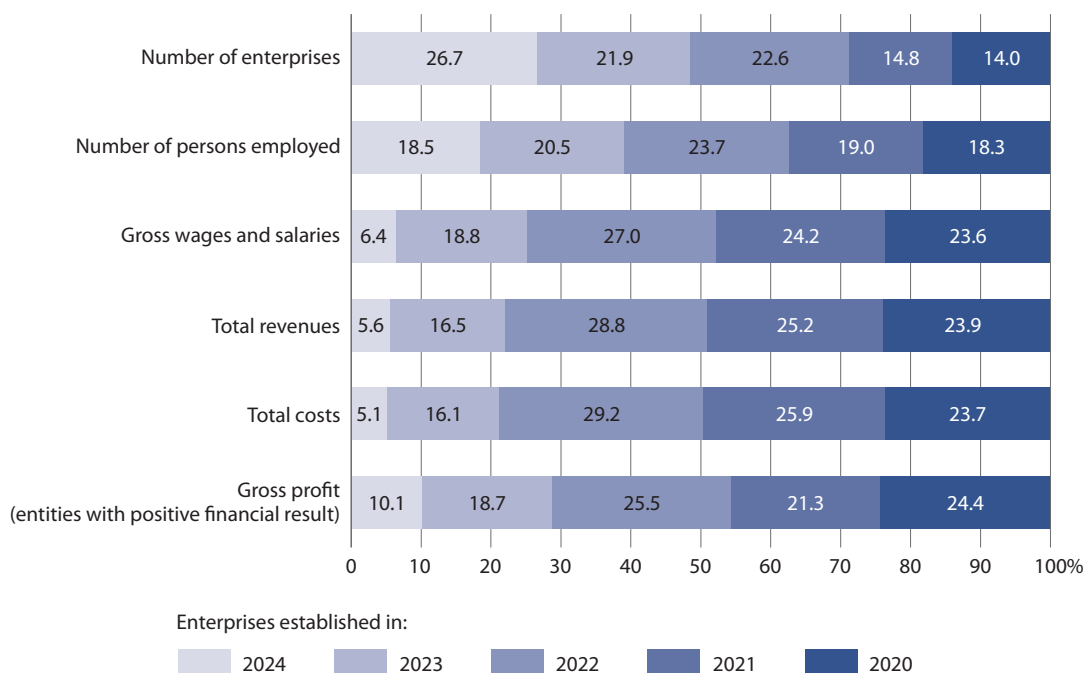
Z przedsiębiorstw powstałych w 2023 r., które należały do osób fizycznych i funkcjonowały do 2025 r., 64,2% zarejestrowali mężczyźni, a 35,8% kobiety. Ze względu na wiek właściciela, najbardziej przedsiębiorcze były osoby poniżej 30 roku życia (32,6% zarejestrowanych przedsiębiorstw). Osoby z wykształceniem wyższym zarejestrowały ponad połowę wszystkich przedsiębiorstw niefinansowych powstałych w 2023 r. (56,6%). Ze względu na charakter poprzedniej pracy, częściej działalność rozpoczynały osoby będące wcześniej pracownikami umysłowymi (40,5%). Przedsiębiorstwa zarejestrowane w 2023 r. powstawały głównie jako jednostki nowe (95,0%), a głównym źródłem finansowania ich działalności były środki własne (88,3% przedsiębiorstw).

Executive summary

The population of non-financial enterprises established in Poland in the years 2020–2024 and operating until 2025 amounted to 720 811 entities. The highest survival rate was recorded for enterprises established in 2020 (93.9%).

In non-financial enterprises established in the years 2020–2024 and active until 2025 worked 1 990 401 persons. The highest number of persons employed was observed in enterprises established in 2022 (471 359 persons).

Chart 1. Basic data on newly-born non-financial enterprises active until 2025



Total revenues of enterprises established in the years 2020–2024 and active until 2025 amounted to 1 272 221.2 million PLN. The highest share of total revenues was generated by enterprises established in 2022 (28.8%).

Total costs of enterprises operating for no longer than five years and active until 2025 amounted to 1 122 179.7 million PLN. The share of costs incurred by enterprises established in 2022 was 29.2%.

Of enterprises established in the year 2023, owned by natural persons and operated until 2025, 64.2% were registered by men and 35.8% by women. In terms of the owner's age, persons below 30 were the most entrepreneurial (32.6% of registered enterprises). Persons with tertiary education registered more than half of all non-financial enterprises established in 2023 (56.6%). Regarding the type of previous job, business activity was more frequently initiated by persons who had earlier been non-manual workers (40.5%). Enterprises registered in 2023 were mostly established as new entities (95.0%) and the main source of financing their activity was own resources (88.3% of enterprises).

Rozdział 1.

Chapter 1.

Przedsiębiorstwa powstałe w latach 2020–2024

Enterprises established in the years 2020–2024

Liczba przedsiębiorstw, pracujący, przeciętne zatrudnienie, wynagrodzenia brutto

Number of enterprises, persons employed, average paid employment, gross wages and salaries

Pracujący – do pracujących zalicza się osoby zatrudnione na podstawie stosunku pracy, tj. umowy o pracę, powołania, mianowania lub wyboru (łącznie z sezonowymi i zatrudnionymi dorywczo); pracodawców i pracujących na własny rachunek: właścicieli i współwłaścicieli (łącznie z pomagającymi członkami ich rodzin) jednostek prowadzących działalność gospodarczą (z wyłączeniem wspólników spółek, którzy nie pracują w spółce) oraz osoby pracujące na własny rachunek; agentów; osoby wykonujące pracę nakładczą; członków spółdzielni produkcji rolniczej.

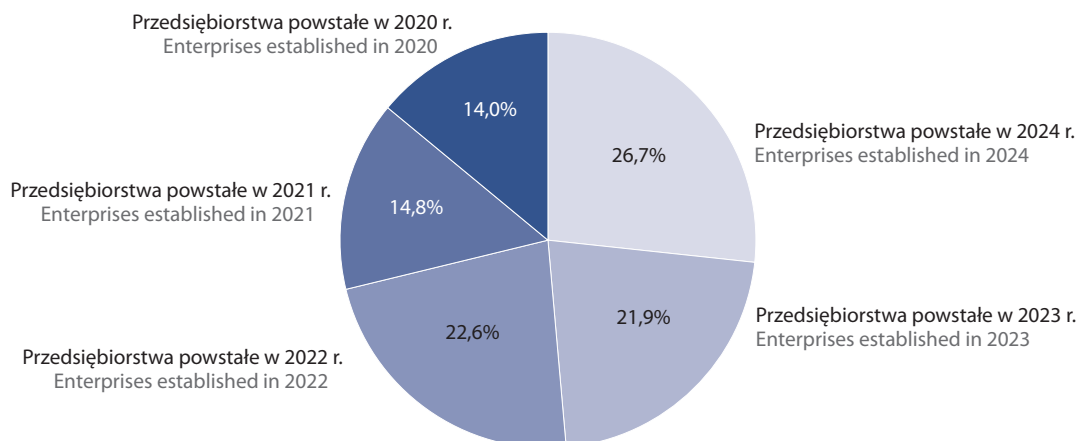
Zatrudnienie – do zatrudnionych zalicza się osoby zatrudnione na podstawie umowy o pracę, powołania, mianowania lub wyboru (łącznie z osobami zatrudnionymi poza granicami kraju), w tym również: osoby zatrudnione przy pracach interwencyjnych i robotach publicznych, finansowanych z Funduszu Pracy, osoby młodociane pracujące na podstawie umowy o pracę, a nie w celu przygotowania zawodowego, osoby przebywające za granicą na podstawie delegacji służbowej; osoby pracujące w jednostce w formie zorganizowanych grup roboczych, tj. uczestników OHP (z wyjątkiem odbywających naukę zawodu), skazanych.

Przeciętne zatrudnienie oblicza się jako sumę przeciętnego zatrudnienia w poszczególnych miesiącach podzieloną przez liczbę miesięcy w badanym okresie (bez względu na to, czy jednostka funkcjonowała przez cały badany okres), po wcześniejszym przeliczeniu osób niepełnozatrudnionych na pełne etaty. Przeliczenia osób niepełnozatrudnionych na pełne etaty dokonuje się według godzin pracy ustalonych w umowie o pracę, w stosunku do obowiązującej normy.

Wynagrodzenia brutto obejmują wypłaty pieniężne, wypłacane pracownikom lub innym osobom fizycznym, stanowiące wydatki ponoszone przez pracodawców na opłacenie wykonywanej pracy, niezależnie od źródeł ich finansowania oraz bez względu na podstawę stosunku pracy bądź innego stosunku prawnego lub czynności prawnej, na podstawie których jest świadczona praca.

W zbiorowości 720 811 przedsiębiorstw niefinansowych powstałych w latach 2020–2024 aktywnych do 2025 r. największy odsetek stanowiły przedsiębiorstwa powstałe w 2024 r. (26,7%). Ze względu na klasę wielkości, jednostki mikro (o liczbie pracujących do 9 osób) stanowiły 98,2% wszystkich nowo powstałych przedsiębiorstw niefinansowych aktywnych do 2025 r.

Wykres 2. Struktura przedsiębiorstw aktywnych do 2025 r.
Chart 2. Structure of enterprises active until 2025



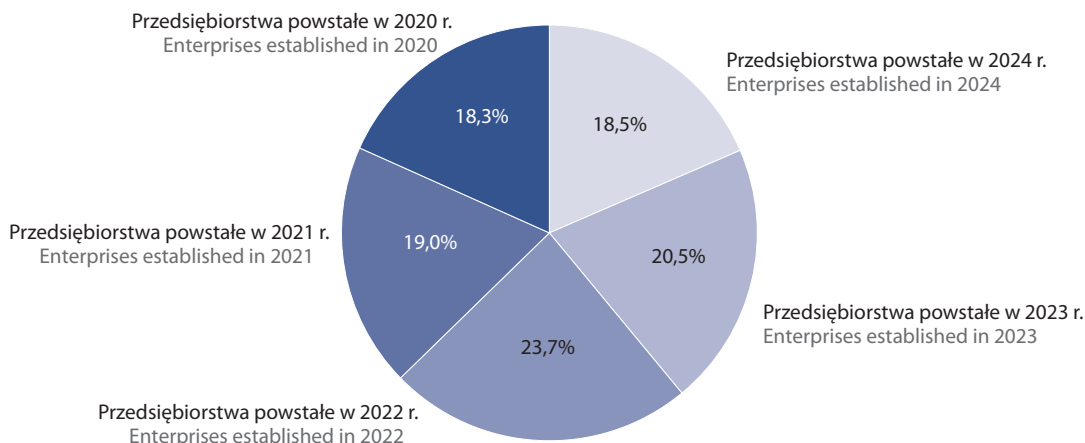
Tablica 1. Liczba przedsiębiorstw powstałych w latach 2020–2024 aktywnych do 2025 r.
Table 1. Number of enterprises established in the years 2020–2024 active until 2025

Sekcje PKD NACE sections	Przedsiębiorstwa powstałe w roku: Enterprises established in:				
	2024	2023	2022	2021	2020
Przemysł Industry	13 781	12 152	12 187	9 595	9 117
Budownictwo Construction	36 212	25 825	29 045	20 378	19 931
Handel; naprawa pojazdów samochodowych Trade; repair of motor vehicles	28 367	23 589	23 776	16 584	18 334
Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage	12 471	7 909	9 588	5 194	5 807
Zakwaterowanie i gastronomia Accommodation and catering	5 346	3 438	4 072	2 556	1 653
Informacja i komunikacja Information and communication	21 175	21 741	25 656	14 481	9 220
Obsługa rynku nieruchomości Real estate activities	4 093	2 746	1 649	1 638	1 665
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna Professional, scientific and technical activities	28 064	24 393	25 410	17 130	17 368
Administrowanie i działalność wspierająca Administrative and support service activities	12 723	9 604	10 158	5 409	4 942
Edukacja Education	7 311	4 111	4 284	2 084	1 335
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna Human health and social work activities	13 171	9 750	9 548	7 272	6 533
Kultura, rozrywka i rekreacja Arts, entertainment and recreation	1 189	525	557	115	260
Pozostała działalność usługowa Other service activities	8 811	12 156	6 595	4 552	4 486

W przedsiębiorstwach powstałych w latach 2020–2024 aktywnych do 2025 r. pracowało 1 990 401 osób, w tym najwięcej w przedsiębiorstwach powstałych w 2022 r. (471 359 osób). Ze względu na wielkość

przedsiębiorstwa, pracujący w mikropodmiotach stanowili 79,7% ogółu pracujących w nowo powstałych jednostkach, a pracujący w przedsiębiorstwach dużych (o liczbie pracujących 250 i więcej osób) – 3,6% wartości ogółem.

Wykres 3. Struktura liczby pracujących w przedsiębiorstwach aktywnych do 2025 r.
Chart 3. Structure of number of persons employed in enterprises active until 2025



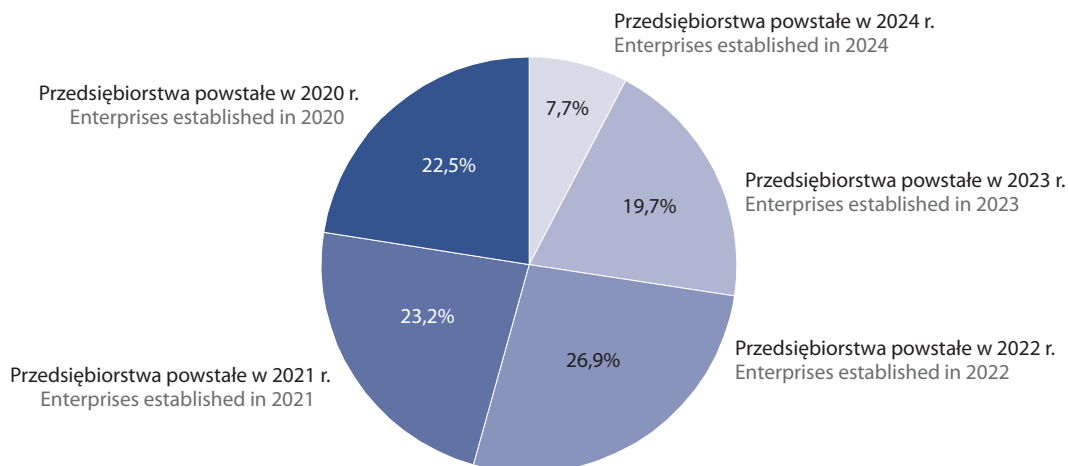
Tablica 2. Liczba pracujących w przedsiębiorstwach powstałych w latach 2020–2024 aktywnych do 2025 r.
Table 2. Number of persons employed in enterprises established in the years 2020–2024 active until 2025

Sekcje PKD NACE sections	Przedsiębiorstwa powstałe w roku: Enterprises established in:				
	2024	2023	2022	2021	2020
Przemysł Industry	38 430	56 599	66 941	55 235	52 379
Budownictwo Construction	78 892	61 044	64 956	63 197	58 959
Handel; naprawa pojazdów samochodowych Trade; repair of motor vehicles	62 550	80 108	95 862	69 397	74 669
Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage	23 198	22 663	33 216	36 732	30 890
Zakwaterowanie i gastronomia Accommodation and catering	10 480	20 007	16 636	13 849	10 838
Informacja i komunikacja Information and communication	25 935	29 206	43 401	28 128	23 650
Obsługa rynku nieruchomości Real estate activities	7 158	7 133	3 314	3 897	4 044
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna Professional, scientific and technical activities	44 444	47 940	59 601	43 855	47 821
Administrowanie i działalność wspierająca Administrative and support service activities	27 263	28 683	32 260	21 967	24 188
Edukacja Education	11 617	6 387	9 830	5 680	4 525
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna Human health and social work activities	22 308	26 622	30 396	26 566	23 312
Kultura, rozrywka i rekreacja Arts, entertainment and recreation	1 766	1 642	1 773	1 022	882
Pozostała działalność usługowa Other service activities	13 257	20 561	13 174	8 442	9 023

Przeciętne zatrudnienie w przedsiębiorstwach powstałych w latach 2020–2024 aktywnych do 2025 r. wyniosło 1 051 468 osób. Najwyższe przeciętne zatrudnienie zanotowano dla przedsiębiorstw powstałych w 2022 r. (282 925 osób). Ze względu na wielkość przedsiębiorstwa, najwyższe przeciętne zatrudnienie zaobserwowano dla przedsiębiorstw mikro (693 522 osoby).

Wykres 4. Struktura przeciętnego zatrudnienia w przedsiębiorstwach aktywnych do 2025 r.

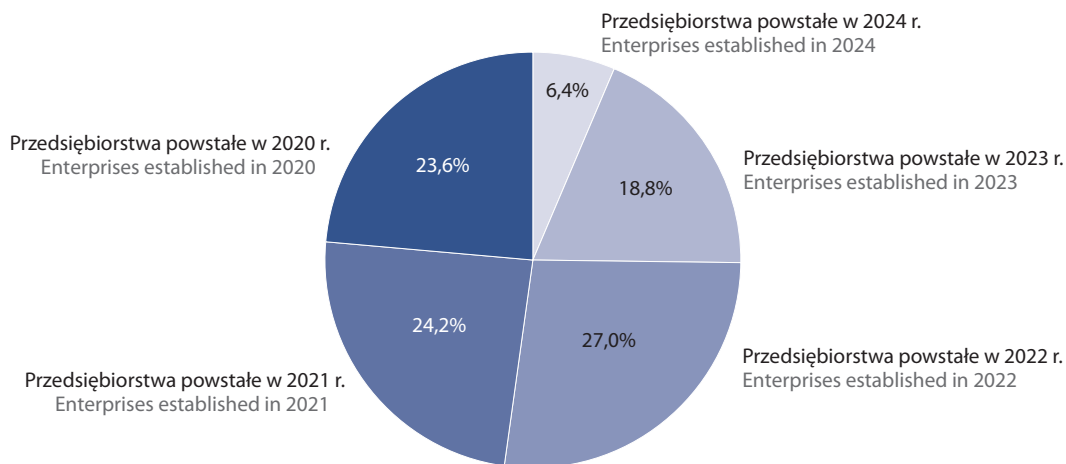
Chart 4. Structure of average paid employment in enterprises active until 2025



Wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w latach 2020–2024 aktywnych do 2025 r. wyniosły 88 094,8 mln zł i były najwyższe w przedsiębiorstwach powstałych w 2022 r. (23 755,9 mln zł). Ze względu na wielkość przedsiębiorstwa, wynagrodzenia brutto w jednostkach mikro stanowiły 54,3% wynagrodzeń brutto badanej zbiorowości przedsiębiorstw nowych, a w przedsiębiorstwach dużych – 8,5%.

Wykres 5. Struktura wynagrodzeń brutto w przedsiębiorstwach aktywnych do 2025 r.

Chart 5. Structure of gross wages and salaries in enterprises active until 2025



Przychody ogółem, koszty ogółem, zysk brutto

Total revenues, total costs, gross profit

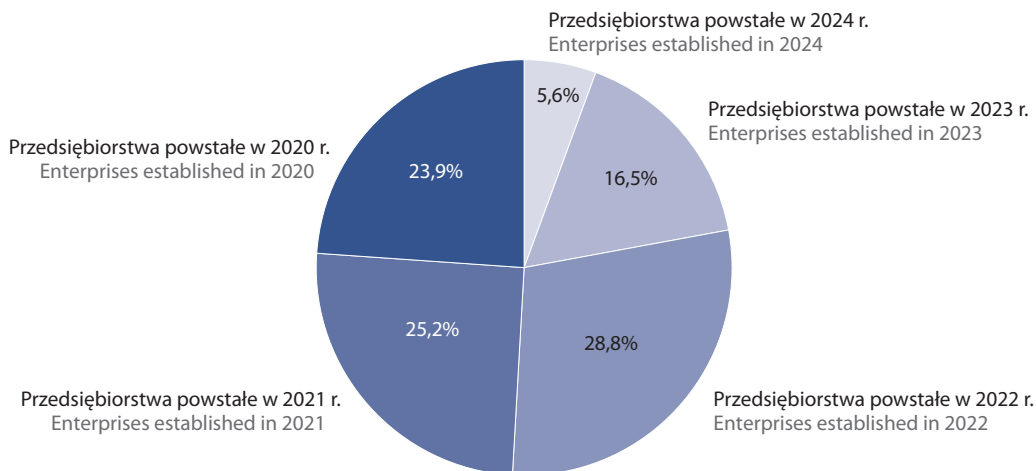
Przychody ogółem (przychody z całokształtu działalności) obejmują przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, pozostałe przychody operacyjne oraz przychody finansowe.

Koszty ogółem (koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności) obejmują koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów, pozostałe koszty operacyjne oraz koszty finansowe.

Przychody ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w latach 2020–2024 aktywnych do 2025 r. wyniosły 1 272 221,2 mln zł. Najwyższe przychody wypracowały przedsiębiorstwa powstałe w 2022 r. (366 111,4 mln zł). Ze względu na wielkość przedsiębiorstwa, najwyższy odsetek przychodów ogółem stanowiły przychody przedsiębiorstw mikro (73,2% wartości ogółem). Przychody przedsiębiorstw dużych stanowiły 5,5% wartości ogółem.

Wykres 6. Struktura przychodów ogółem w przedsiębiorstwach aktywnych do 2025 r.

Chart 6. Structure of total revenues in enterprises active until 2025

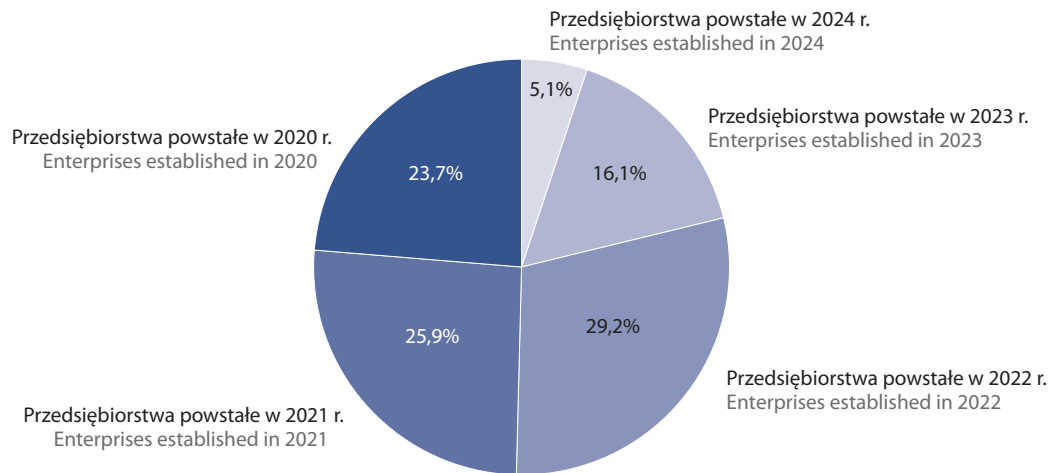


Tablica 3. Przychody ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w latach 2020–2024 aktywnych do 2025 r.
Table 3. Total revenues in enterprises established in the years 2020–2024 active until 2025

Sekcje PKD NACE sections	Przedsiębiorstwa powstałe w roku: Enterprises established in:				
	2024	2023	2022	2021	2020
	w mln zł in million PLN				
Przemysł Industry	8 502,4	23 436,6	36 964,8	82 437,4	32 804,7
Budownictwo Construction	9 732,5	22 383,2	46 996,6	49 022,3	48 570,2
Handel; naprawa pojazdów samochodowych Trade; repair of motor vehicles	22 443,3	95 481,9	164 838,3	90 592,9	103 881,6
Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage	6 024,9	10 601,5	27 551,4	31 760,0	23 533,7
Zakwaterowanie i gastronomia Accommodation and catering	2 847,1	6 006,4	6 576,4	5 291,4	14 352,5
Informacja i komunikacja Information and communication	3 274,3	9 327,8	18 695,9	14 138,8	22 519,6
Obsługa rynku nieruchomości Real estate activities	2 039,2	2 445,3	11 449,6	7 245,6	9 012,0
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna Professional, scientific and technical activities	6 610,0	16 053,8	25 065,1	20 729,7	22 984,6
Administrowanie i działalność wspierająca Administrative and support service activities	5 023,3	13 233,8	14 964,9	10 196,3	14 118,8
Edukacja Education	625,5	1 217,2	1 771,9	896,0	863,6
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna Human health and social work activities	3 097,1	7 171,9	8 143,1	6 638,1	9 091,9
Kultura, rozrywka i rekreacja Arts, entertainment and recreation	356,0	485,5	1 419,1	774,1	691,0
Pozostała działalność usługowa Other service activities	670,8	1 941,6	1 674,3	1 371,3	1 559,0

Koszty ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w latach 2020–2024 aktywnych do 2025 r. wyniosły 1 122 179,7 mln zł. Najwyższe koszty ogółem zaobserwowano dla przedsiębiorstw powstałych w 2022 r. (327 363,9 mln zł). Ze względu na wielkość przedsiębiorstwa, koszty przedsiębiorstw mikro stanowiły 71,1% wartości ogółem, a przedsiębiorstw dużych 6,1%.

Wykres 7. Struktura kosztów ogółem w przedsiębiorstwach aktywnych do 2025 r.
Chart 7. Structure of total costs in enterprises active until 2025

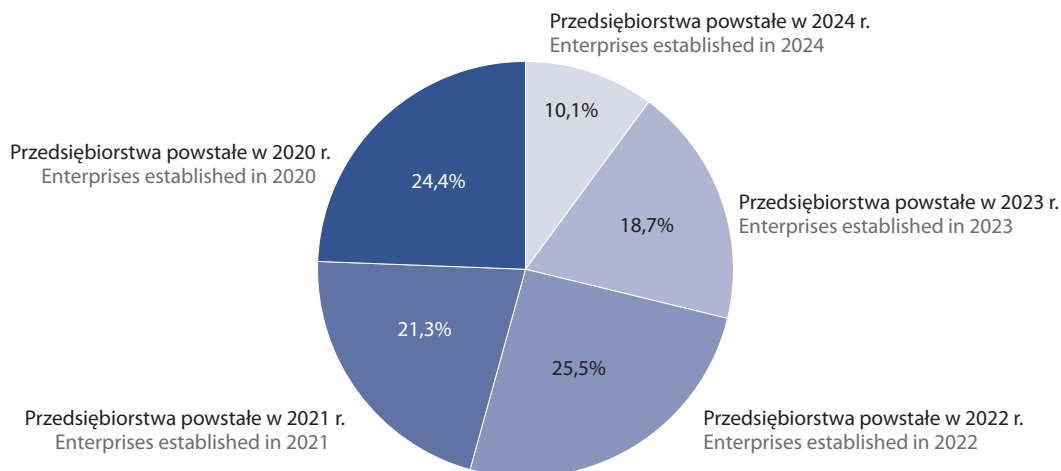


Tablica 4. Koszty ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w latach 2020–2024 aktywnych do 2025 r.
Table 4. Total costs in enterprises established in the years 2020–2024 active until 2025

Sekcje PKD NACE sections	Przedsiębiorstwa powstałe w roku: Enterprises established in:				
	2024	2023	2022	2023	2024
	w mln zł in million PLN				
Przemysł Industry	7 738,2	21 827,0	33 628,2	78 445,0	28 848,3
Budownictwo Construction	7 140,9	15 996,3	39 473,6	43 581,8	38 467,7
Handel; naprawa pojazdów samochodowych Trade; repair of motor vehicles	20 575,5	87 830,6	157 412,8	81 652,1	97 442,1
Transport i gospodarka magazynowa Transport and storage	4 147,4	9 459,8	25 747,3	29 590,4	21 037,6
Zakwaterowanie i gastronomia Accommodation and catering	2 481,8	5 361,2	5 846,5	4 845,2	13 690,9
Informacja i komunikacja Information and communication	1 684,9	6 187,8	12 338,4	10 594,2	18 567,4
Obsługa rynku nieruchomości Real estate activities	1 913,2	2 977,1	11 633,7	8 554,3	8 796,2
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna Professional, scientific and technical activities	4 562,2	10 818,3	17 760,8	17 381,7	16 778,9
Administrowanie i działalność wspierająca Administrative and support service activities	3 518,2	12 116,8	14 205,9	8 389,4	12 259,5
Edukacja Education	416,5	860,1	1 268,1	713,4	1 121,8
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna Human health and social work activities	1 932,5	5 827,9	5 972,1	5 606,7	7 036,0
Kultura, rozrywka i rekreacja Arts, entertainment and recreation	241,9	353,3	804,8	559,9	617,3
Pozostała działalność usługowa Other service activities	512,4	1 443,5	1 271,8	1 184,6	1 127,8

Zysk brutto przedsiębiorstw (osiągających dodatni wynik finansowy) powstałych w latach 2020–2024 aktywnych do 2025 r. wyniósł 191 504,9 mln zł. Przedsiębiorstwa powstałe w 2022 r. wypracowały najwyższą wartość zysku brutto (48 843,8 mln zł). Ze względu na wielkość przedsiębiorstwa, udział zysku brutto przedsiębiorstw mikro w wartości ogółem wyniósł 87,8%, a przedsiębiorstw dużych 1,2%.

Wykres 8. Struktura zysku brutto w przedsiębiorstwach aktywnych do 2025 r.
Chart 8. Structure of gross profit in enterprises active until 2025



Tablica 5. Zysk brutto w przedsiębiorstwach powstałych w latach 2020–2024 aktywnych do 2025 r.
Table 5. Gross profit in enterprises established in the years 2020–2024 active until 2025

Sekcje PKD NACE sections	Przedsiębiorstwa powstałe w roku: Enterprises established in:				
	2024	2023	2022	2021	2020
	w mln zł in million PLN				
Przemysł Industry	1 427,7	3 210,4	4 557,1	4 976,9	4 781,3
Budownictwo Construction	3 680,2	6 700,0	8 913,7	8 047,0	11 033,3
Handel; naprawa pojazdów samochodowych Trade; repair of motor vehicles	3 235,8	9 249,0	9 098,2	9 836,3	7 665,7
Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage	2 232,9	1 440,0	2 174,3	2 626,3	2 756,0
Zakwaterowanie i gastronomia Accommodation and catering	455,5	979,2	1 027,0	567,5	802,8
Informacja i komunikacja Information and communication	1 800,4	3 412,4	6 725,7	4 172,8	5 082,8
Obsługa rynku nieruchomości Real estate activities	243,9	202,9	1 211,3	1 441,9	1 868,7
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna Professional, scientific and technical activities	2 764,0	6 245,7	8 483,4	5 306,6	7 519,2
Administrowanie i działalność wspierająca Administrative and support service activities	1 692,7	1 708,3	2 435,8	1 880,9	1 991,7
Edukacja Education	266,0	389,9	527,5	211,5	479,4
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna Human health and social work activities	1 240,9	1 529,6	2 451,0	1 207,0	2 238,6
Kultura, rozrywka i rekreacja Arts, entertainment and recreation	122,7	178,4	787,4	228,7	78,9
Pozostała działalność usługowa Other service activities	211,0	548,8	451,5	255,2	436,1

Rozdział 2.

Chapter 2.

Warunki powstania, działania i perspektywy rozwojowe przedsiębiorstw powstałych w latach 2020–2024

Conditions of creation, operations and development perspectives of enterprises established in the years 2020–2024

W rozdziale 2 zawarte są informacje kluczowe ze względu na ocenę kondycji i możliwości rozwojowych przedsiębiorstw, które działają na rynku nie dłużej niż pięć lat. Informacje zostały zaprezentowane według lat prowadzenia działalności i dotyczą m.in. oceny przez przedsiębiorstwa otoczenia gospodarczego, w którym funkcjonują oraz planowanych zmian w przedsiębiorstwie.

Wskaźnik przeżycia to odsetek jednostek aktywnych w momencie przeprowadzenia badania w stosunku do zbiorowości jednostek aktywnych w roku referencyjnym (dotyczącym prowadzonego badania), które rozpoczynały działalność w kolejnych latach analizowanego okresu. Stan aktywności jednostek uczestniczących w badaniu ustalono w oparciu o rejestr statystyczny.

Ze zbiorowości przedsiębiorstw niefinansowych powstałych w latach 2020–2024 i aktywnych w 2024 r., do 2025 r. przeżyło łącznie 84,3% przedsiębiorstw.

Wskaźnik przeżycia ostatniego roku był najwyższy dla podmiotów, które powstały w 2020 r. – osiągnął poziom 93,9%. Wskaźnik przeżycia przedsiębiorstw jednorocznych (tj. podmiotów powstałych w 2024 r.) był najniższy i wyniósł 68,4%.

Tablica 6. Wskaźniki przeżycia przedsiębiorstw powstałych w latach 2020–2024
Table 6. Survival rates of enterprises established in the years 2020–2024

Wyszczególnienie Specification	Przedsiębiorstwa aktywne w 2024 r. Enterprises active in 2024	Przedsiębiorstwa aktywne do 2025 r. Enterprises active until 2025	Wskaźnik przeżycia 2025/2024 Survival rate 2025/2024
Przedsiębiorstwa powstałe w roku: Enterprises established in:			
2024	281 846	192 714	68,4
2023	174 318	157 936	90,6
2022	176 352	162 524	92,2
2021	115 303	106 987	92,8
2020	107 155	100 650	93,9

2.1. Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w 2024 r.

2.1. Non-financial enterprises established in 2024

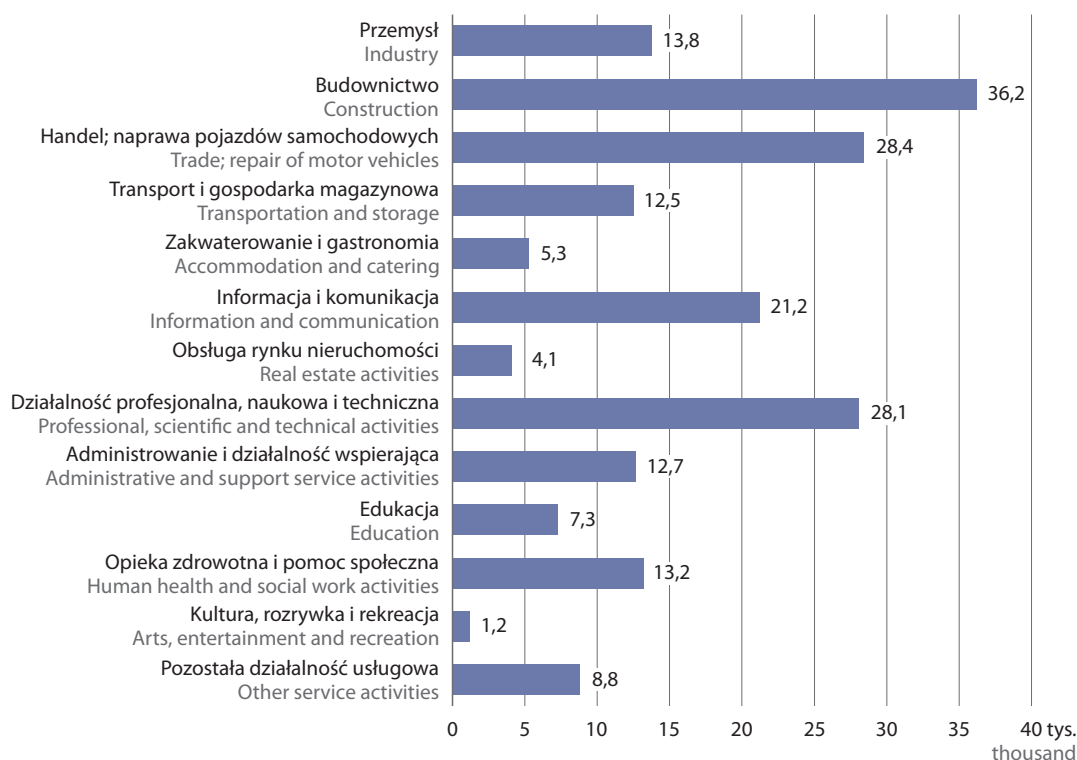
Liczba przedsiębiorstw, pracujący i wynagrodzenia brutto

Number of enterprises, persons employed and gross wages and salaries

Miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego obejmuje wynagrodzenia brutto przypadające miesięcznie na jeden pełny etat (przeciętne zatrudnienie).

Ze zbiorowości 281 846 przedsiębiorstw powstałych w 2024 r., do 2025 r. pozostało aktywnych 192 714 podmiotów, tj. 68,4%. Ze względu na formę prawną, odsetek aktywnych przedsiębiorstw należących do osób fizycznych wyniósł 83,4%, a osób prawnych 16,6%. Przedsiębiorstwa niezatrudniające pracowników najemnych stanowiły 67,6%, a z pracownikami najemnymi 32,4% ogólnej liczby przedsiębiorstw powstałych w 2024 r. aktywnych do 2025 r.

Wykres 9. Liczba przedsiębiorstw powstałych w 2024 r. aktywnych do 2025 r.
Chart 9. Number of enterprises established in 2024 active until 2025

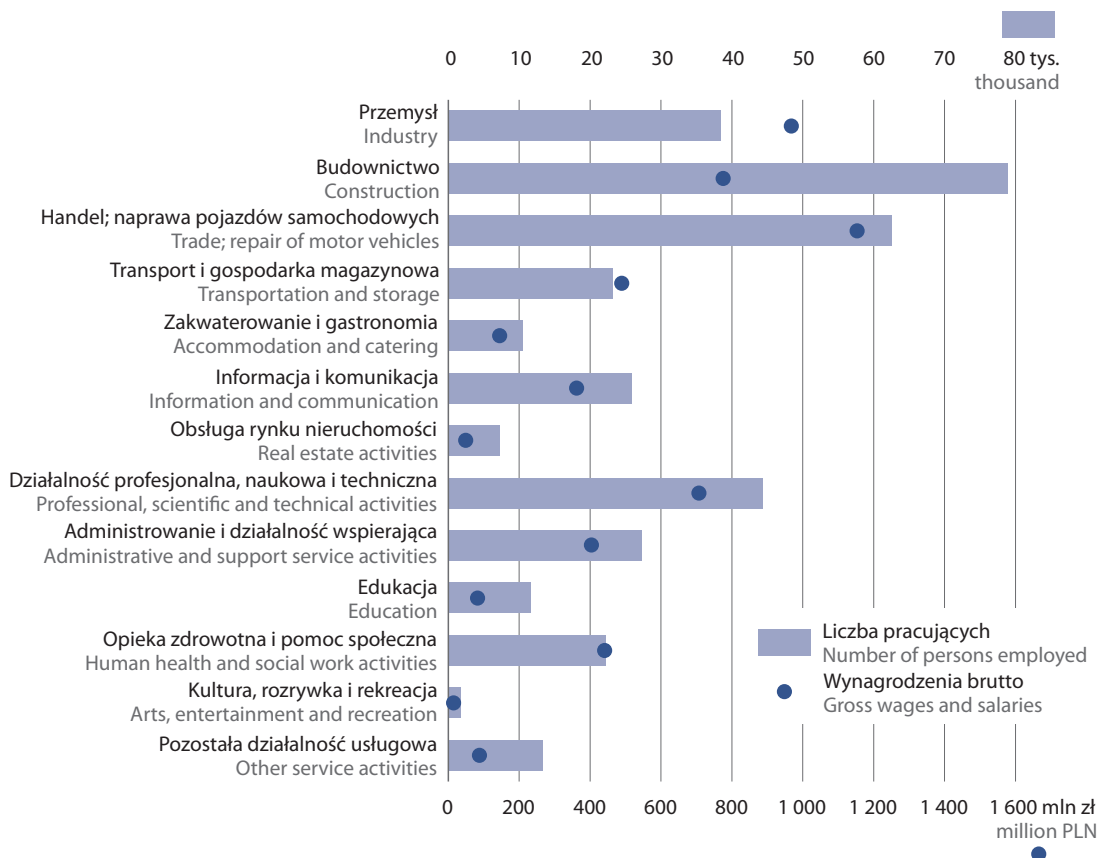


W zbiorowości przedsiębiorstw powstałych w 2024 r. aktywnych do 2025 r. pracowało 367 300 osób. Przedsiębiorstwa osób fizycznych były miejscem pracy dla 64,6% ogółu pracujących w przedsiębiorstwach jednorocznych, a przedsiębiorstwa osób prawnych dla 35,4%. Biorąc pod uwagę zatrudnienie, w przedsiębiorstwach bez pracowników najemnych odsetek pracujących wyniósł 50,7%, natomiast z pracownikami najemnymi – 49,3%.

Wynagrodzenia brutto wypłacone łącznie przez przedsiębiorstwa jednoroczne wyniosły 5 677,5 mln zł, z czego 71,8% przypadało na osoby prawne, a 28,2% na przedsiębiorstwa osób fizycznych.

Wykres 10. Liczba pracujących i wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2024 r. aktywnych do 2025 r.

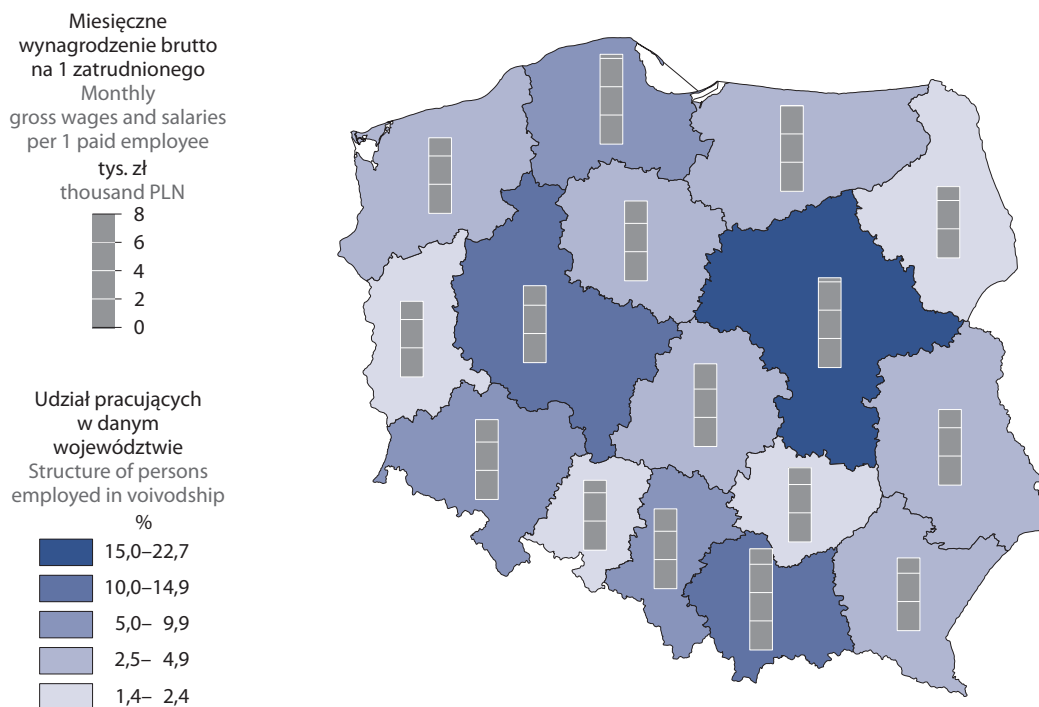
Chart 10. Number of persons employed and gross wages and salaries in enterprises established in 2024 active until 2025



Ze względu na miejsce prowadzenia działalności, najwięcej osób (w przedsiębiorstwach jednorocznych) pracowało w województwie mazowieckim (83 410 osób), małopolskim (46 632 osoby) i wielkopolskim (36 964 osoby). W przeliczeniu na 1 podmiot najwięcej osób pracowało w województwach wielkopolskim (2,7 osoby), warmińsko-mazurskim (2,6 osoby) i podlaskim (2,5 osoby). Najwyższe miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego zaobserwowano dla województw małopolskiego (7,1 tys. zł) oraz mazowieckiego i pomorskiego (po 6,3 tys. zł).

Mapa 1. Struktura liczby pracujących oraz miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego w przedsiębiorstwach powstałych w 2024 r. aktywnych do 2025 r.

Map 1. Structure of number of persons employed and monthly gross wages and salaries per 1 paid employee in enterprises established in 2024 active until 2025



Nakłady na rzeczowe aktywa trwałe

Outlays on tangible fixed assets

Nakłady na rzeczowe aktywa trwałe to nakłady inwestycyjne oraz wydatki na zakup używanych środków trwałych.

Nakłady inwestycyjne to nakłady finansowe lub rzeczowe, których celem jest stworzenie nowych środków trwałych lub ulepszenie (przebudowa, rozbudowa, rekonstrukcja lub modernizacja) istniejących obiektów majątku trwałego, a także nakłady na tzw. pierwsze wyposażenie inwestycji. Nakłady inwestycyjne dzielą się na nakłady na środki trwałe oraz pozostałe nakłady.

Nakłady na środki trwałe to nakłady na: budynki i budowle (obejmują budynki i lokale oraz obiekty inżynierii lądowej i wodnej), w tym m.in. roboty budowlano-montażowe, dokumentację projektowo-kosztorysowe; maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia (łącznie z przyrządami, ruchomościami i wyposażeniem); środki transportu; inne, tj. melioracje wodne, poprawę walorów (ulepszenie) gruntów, zasadzenia wieloletnie, inwentarz żywy (stado podstawowe) oraz odsetki od kredytów i pożyczek inwestycyjnych za okres realizacji inwestycji.

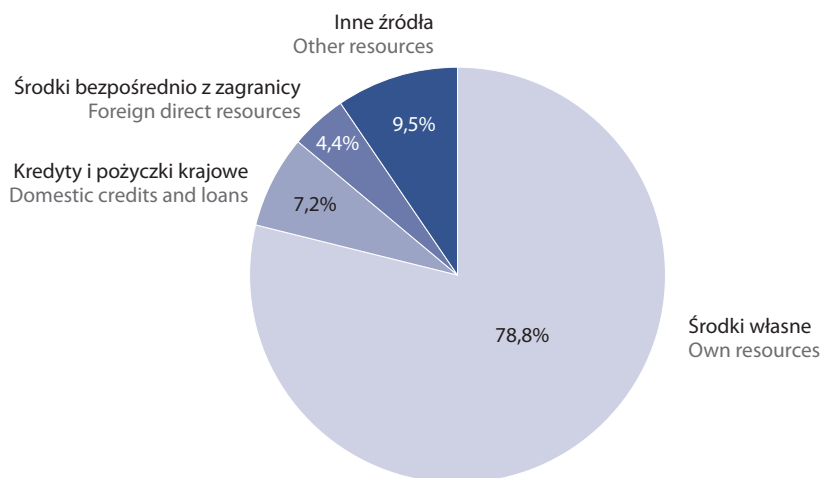
Pozostałe nakłady to nakłady na tzw. pierwsze wyposażenie inwestycji oraz inne koszty związane z realizacją inwestycji. Nakłady te nie zwiększają wartości środków trwałych.

Wydatki na zakup używanych środków trwałych to wartość wydatków na nabycie (wraz z wydatkami ponoszonymi przy ich nabyciu): środków trwałych; środków trwałych w budowie (niezakończonych); prawa wieczystego użytkowania gruntu; spółdzielczego własnościowego prawa do lokalu mieszkalnego; spółdzielczego prawa do lokalu użytkowego.

Ze zbiorowości przedsiębiorstw powstałych w 2024 r. aktywnych do 2025 r. 15,1% wskazało, że poniosło nakłady na rzeczowe aktywa trwałe. Głównym źródłem finansowania tych nakładów były środki własne. Ze środków zagranicznych korzystało 4,4% przedsiębiorstw jednorocznych.

Wykres 11. Struktura źródeł finansowania nakładów na rzeczowe aktywa trwałe w przedsiębiorstwach powstałych w 2024 r. aktywnych do 2025 r.

Chart 11. Structure of sources of financing outlays on tangible fixed assets in enterprises established in 2024 active until 2025



Najczęściej nakłady na rzeczowe aktywa trwałe ponosiły przedsiębiorstwa prowadzące działalność w zakresie zakwaterowania i gastronomii (33,6% przedsiębiorstw tej działalności) oraz transportu i gospodarki magazynowej (30,1%).

Przychody ogółem, koszty ogółem, wynik finansowy brutto

Total revenues, total costs, gross financial result

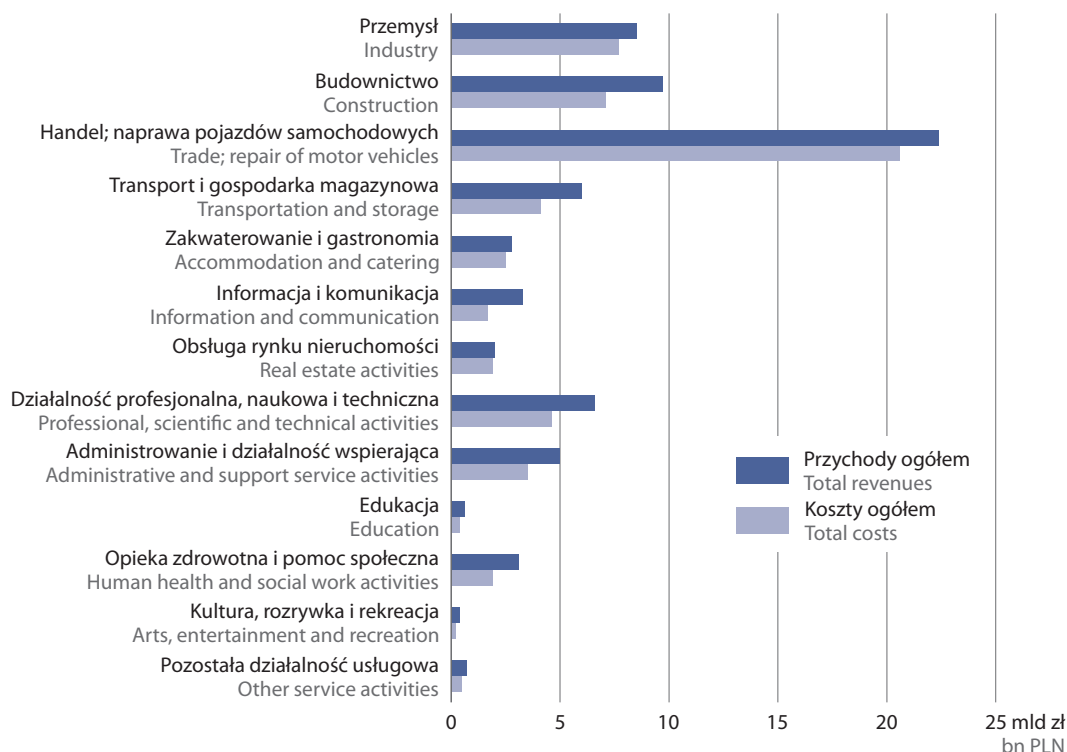
Przychody ogółem przedsiębiorstw powstałych w 2024 r. aktywnych do 2025 r. ukształtowały się na poziomie 71 246,4 mln zł, a koszty 56 865,7 mln zł.

Ze względu na formę prawną, przedsiębiorstwa osób prawnych wypracowały 60,4% przychodów ogółem, a osób fizycznych 39,6%. Odsetek przychodów przedsiębiorstw z pracownikami najemnymi wyniósł 61,4%, a bez pracowników najemnych 38,6% ogólnej wartości przychodów jednostek jednorocznych.

Koszty poniesione przez przedsiębiorstwa osób prawnych stanowiły 71,7% ogólnej wartości, a osób fizycznych 28,3% kosztów ogółem. Koszty przedsiębiorstw zatrudniających pracowników najemnych stanowiły 70,5% wartości ogółem, a bez pracowników najemnych 29,5%.

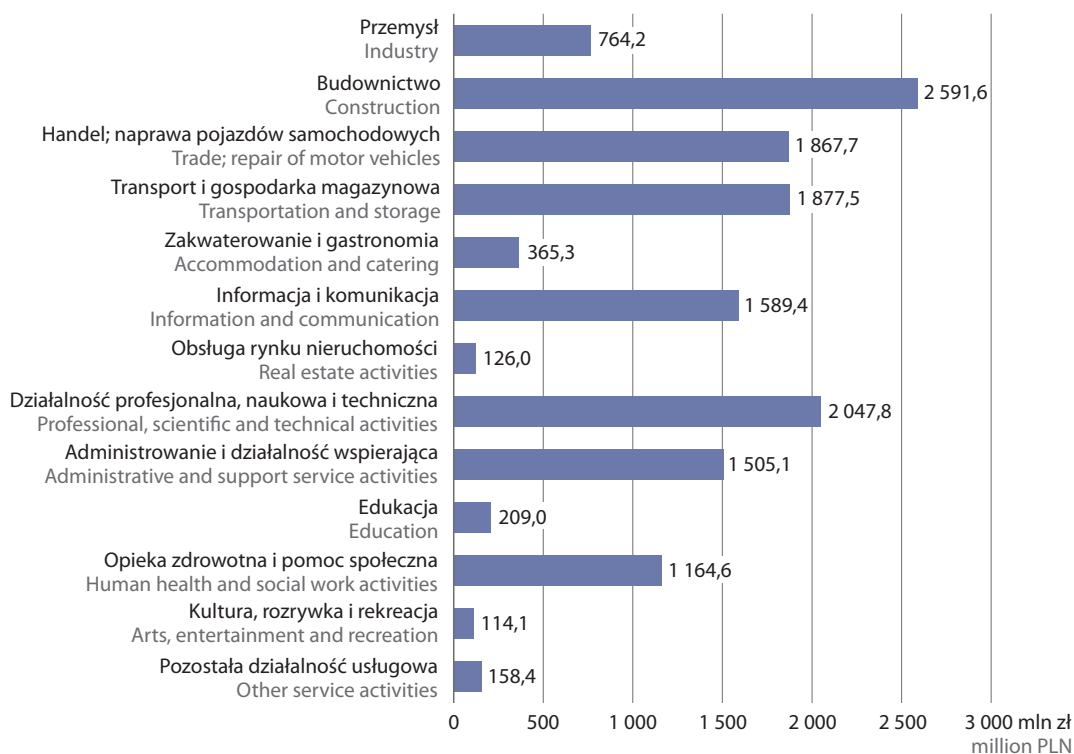
Wykres 12. Przychody ogółem i koszty ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w 2024 r. aktywnych do 2025 r.

Chart 12. Total revenues and total costs in enterprises established in 2024 active until 2025



Przedsiębiorstwa powstałe w 2024 r. aktywne do 2025 r. osiągnęły wynik finansowy brutto na poziomie 14 380,7 mln zł. Wynik finansowy brutto przedsiębiorstw osób fizycznych stanowił 84,1% wartości ogółem, a osób prawnych 15,9%. Ze względu na zatrudnienie, wynik finansowy brutto przedsiębiorstw zatrudniających pracowników najemnych stanowił 25,4% wartości ogółem, a przedsiębiorstw bez pracowników najemnych 74,6%.

Wykres 13. Wynik finansowy brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2024 r. aktywnych do 2025 r.
Chart 13. Gross financial result in enterprises established in 2024 active until 2025



2.2. Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w 2023 r.

2.2. Non-financial enterprises established in 2023

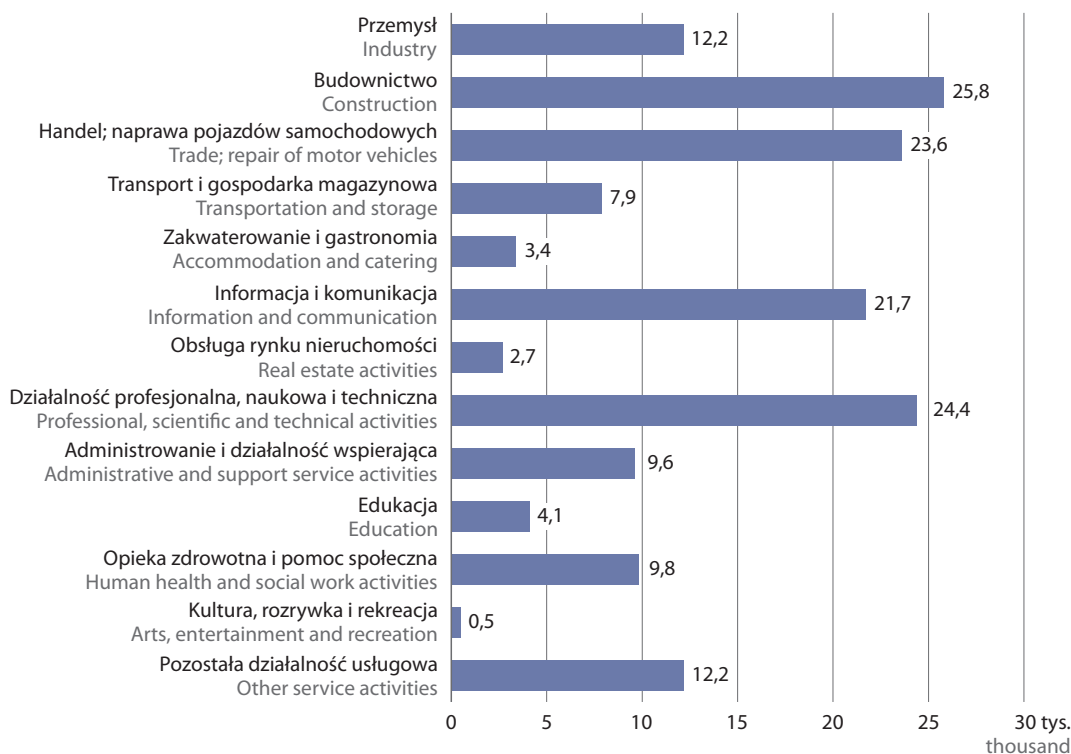
Liczba przedsiębiorstw, pracujący i wynagrodzenia brutto

Number of enterprises, persons employed and gross wages and salaries

Ze zbiorowości przedsiębiorstw zarejestrowanych w 2023 r., do 2025 r. aktywnych pozostało 157 936 przedsiębiorstw, a wskaźnik przeżycia drugiego roku wyniósł 90,6%. Ze względu na formę prawną, aktywne pozostały 129 883 przedsiębiorstwa osób fizycznych i 28 053 przedsiębiorstwa posiadające osobowość prawną (wskaźniki przeżycia ostatniego roku wyniosły odpowiednio 90,8% i 89,5%). Biorąc pod uwagę zatrudnienie, do 2025 r. przetrwały 116 142 jednostki niezatrudniające pracowników najemnych i 41 794 z pracownikami najemnymi (wskaźnik przeżycia ostatniego roku dla tych zbiorowości wyniósł odpowiednio 88,9% i 95,7%).

Wykres 14. Liczba przedsiębiorstw powstałych w 2023 r. aktywnych do 2025 r.

Chart 14. Number of enterprises established in 2023 active until 2025

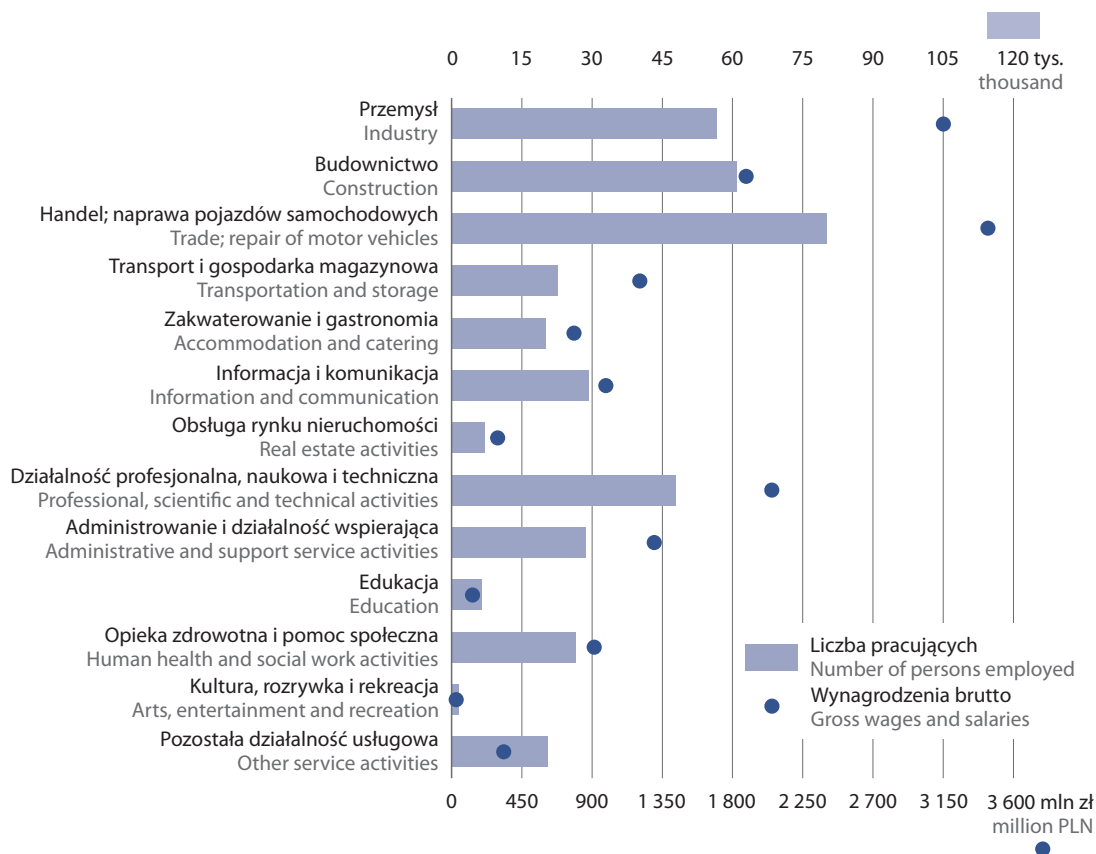


W przedsiębiorstwach powstałych w 2023 r. aktywnych do 2025 r. pracowały 408 594 osoby, z czego 56,4% w przedsiębiorstwach osób fizycznych, a 43,6% w przedsiębiorstwach osób prawnych. W przedsiębiorstwach z pracownikami najemnymi pracowało 69,8% ogólnej liczby pracujących, a w przedsiębiorstwach bez pracowników najemnych 30,2%.

Wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2023 r. aktywnych do 2025 r. wyniosły 16 522,2 mln zł. Na osoby prawne przypadało 74,0% wynagrodzeń brutto podmiotów dwuletnich, a na przedsiębiorstwa osób fizycznych 26,0%.

Wykres 15. Liczba pracujących i wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2023 r. aktywnych do 2025 r.

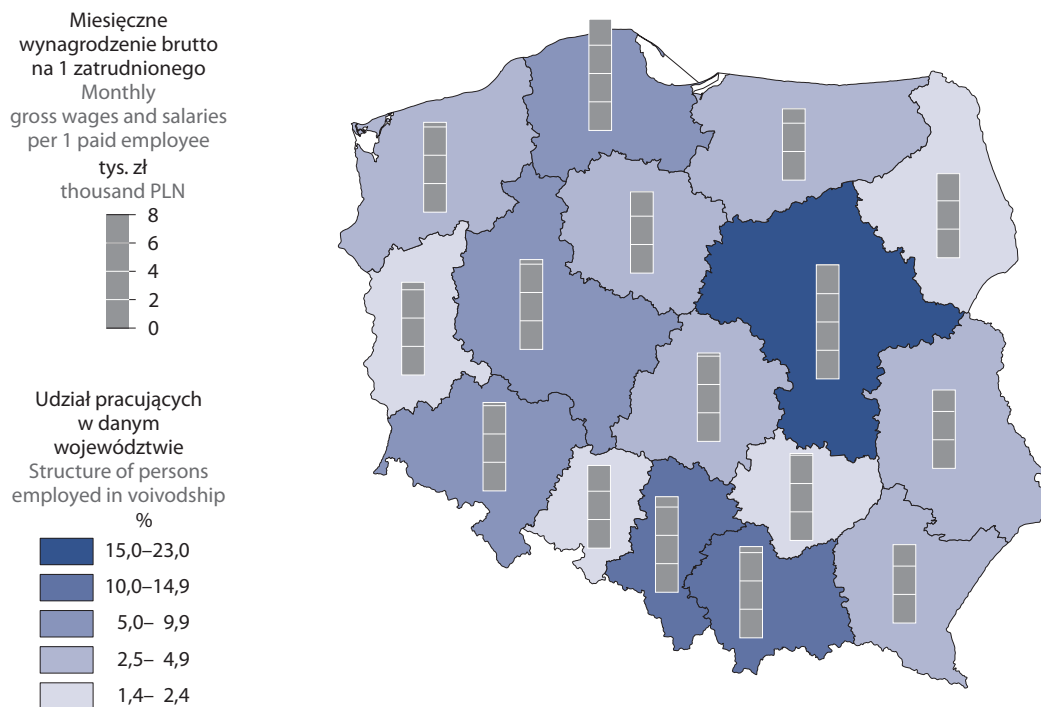
Chart 15. Number of persons employed and gross wages and salaries in enterprises established in 2023 active until 2025



Ze względu na miejsce prowadzonej działalności, najwięcej osób (w przedsiębiorstwach dwuletnich) pracowało w województwach mazowieckim (93 828 osób), małopolskim (43 483 osoby) i śląskim (41 786 osób). W przeliczeniu na 1 podmiot najwięcej osób pracowało w województwie warmińsko-mazurskim (4,2 osoby). Najwyższe miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego zaobserwowano dla województw mazowieckiego (8,0 tys. zł) oraz pomorskiego (7,8 tys. zł).

Mapa 2. Struktura liczby pracujących oraz miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego w przedsiębiorstwach powstałych w 2023 r. aktywnych do 2025 r.

Map 2. Structure of number of persons employed and monthly gross wages and salaries per 1 paid employee in enterprises established in 2023 active until 2025



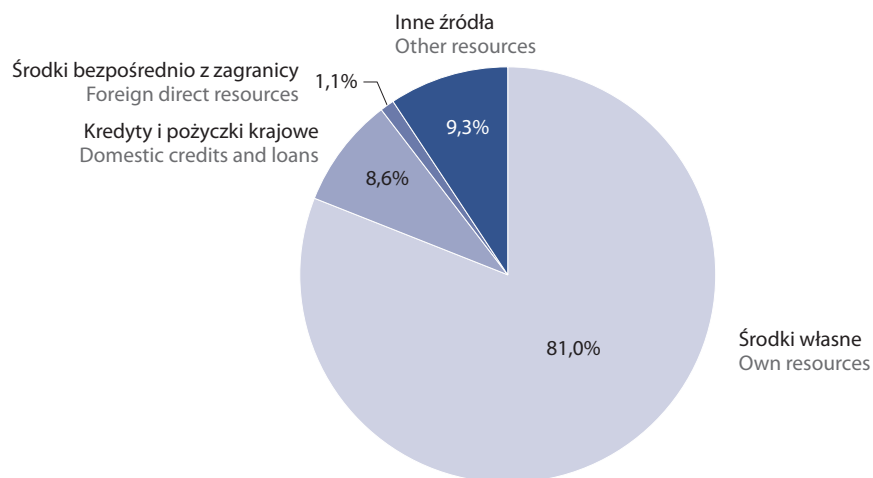
Nakłady na rzeczowe aktywa trwałe

Outlays on tangible fixed assets

Ze zbiorowości przedsiębiorstw powstałych w 2023 r. aktywnych do 2025 r. 10,5% podmiotów wskazało, że poniosło nakłady na rzeczowe aktywa trwałe. Głównym źródłem finansowania tych nakładów były środki własne.

Wykres 16. Struktura źródeł finansowania nakładów na rzeczowe aktywa trwałe w przedsiębiorstwach powstałych w 2023 r. aktywnych do 2025 r.

Chart 16. Structure of sources of financing outlays on tangible fixed assets in enterprises established in 2023 active until 2025



Ze względu na przeważający rodzaj działalności, najczęściej nakłady na rzeczowe aktywa trwałe ponosiły przedsiębiorstwa z sekcji obsługa rynku nieruchomości (28,7% przedsiębiorstw tej sekcji).

Przychody ogółem, koszty ogółem, wynik finansowy brutto

Total revenues, total costs, gross financial result

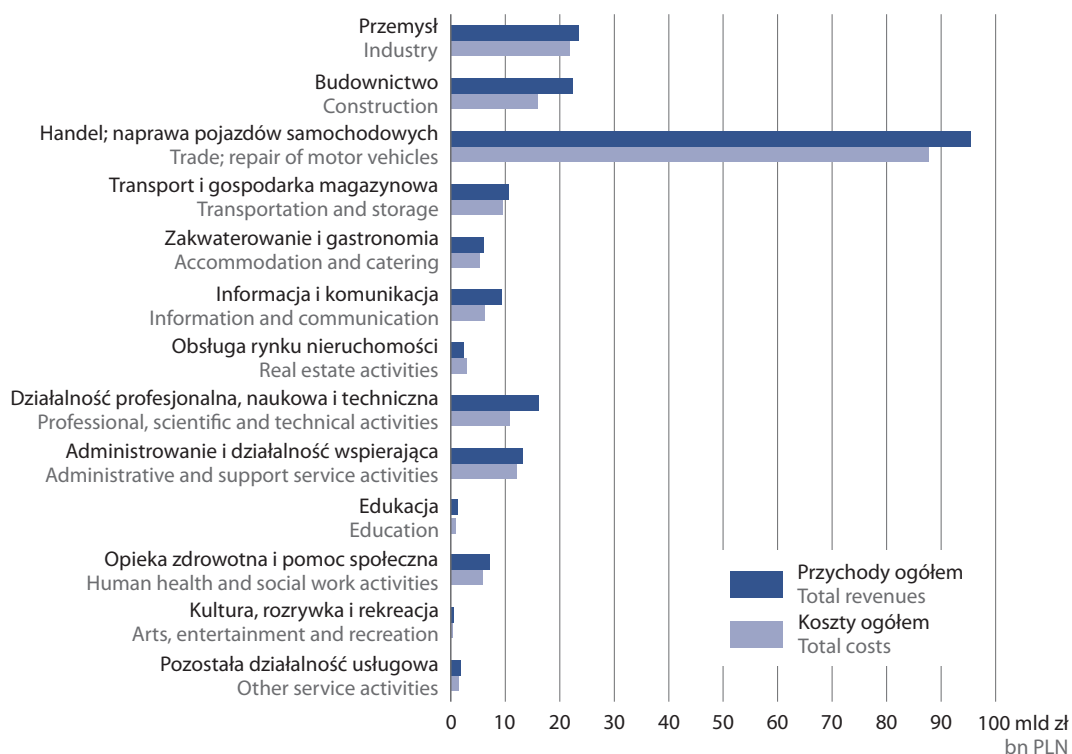
Przychody ogółem przedsiębiorstw powstałych w 2023 r. aktywnych do 2025 r. wyniosły 209 786,5 mln zł, a koszty 181 059,7 mln zł.

Przychody osób prawnych stanowiły 67,3% wartości przychodów ogółem podmiotów dwuletnich, a osób fizycznych 32,7%. Odsetek przychodów przedsiębiorstw zatrudniających pracowników najemnych wyniósł 80,2%, a bez pracowników najemnych – 19,8%.

Koszty poniesione przez przedsiębiorstwa osób prawnych stanowiły 73,8% kosztów ogółem podmiotów dwuletnich, a osób fizycznych 26,2%. Ze względu na zatrudnienie, 86,1% kosztów ogółem stanowiły koszty przedsiębiorstw zatrudniających pracowników najemnych, a 13,9% bez pracowników najemnych.

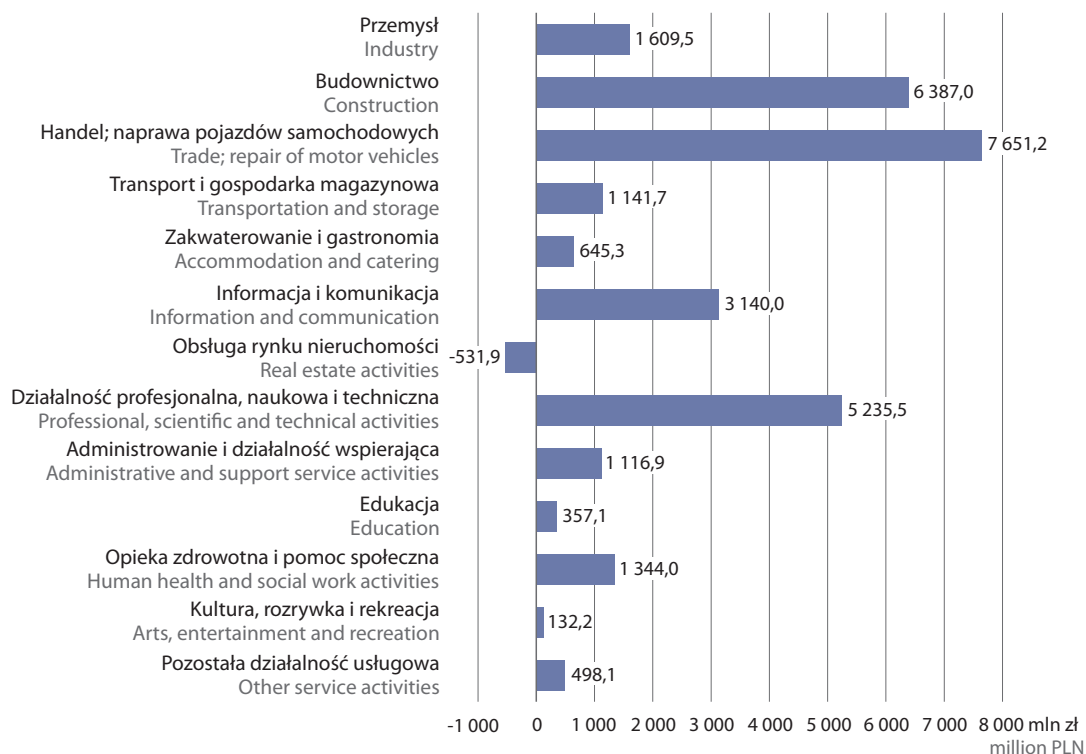
Wykres 17. Przychody ogółem i koszty ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w 2023 r. aktywnych do 2025 r.

Chart 17. Total revenues and total costs in enterprises established in 2023 active until 2025



Wynik finansowy brutto przedsiębiorstw powstałych w 2023 r. aktywnych do 2025 r. wyniósł 28 726,8 mln zł. Ze względu na formę prawną, wynik finansowy brutto przedsiębiorstw osób fizycznych stanowił 73,1% wartości ogółem, a osób prawnych 26,9%. Ze względu na zatrudnienie, wynik finansowy brutto przedsiębiorstw zatrudniających pracowników najemnych stanowił 42,6% wyniku finansowego ogółem, a bez pracowników najemnych 57,4%.

Wykres 18. Wynik finansowy brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2023 r. aktywnych do 2025 r.
Chart 18. Gross financial result in enterprises established in 2023 active until 2025



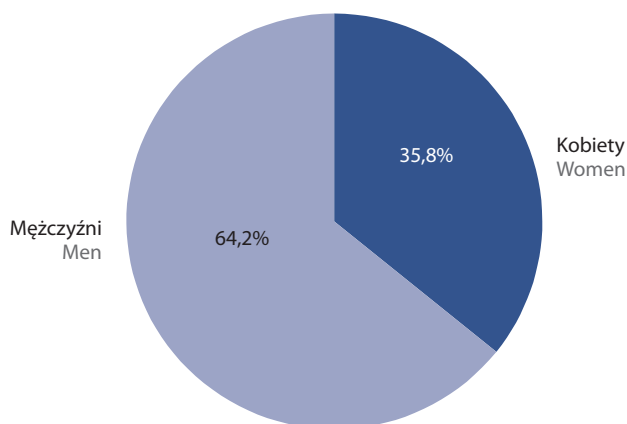
Czynniki przedsiębiorczości

Entrepreneurial factors

Ze zbiorowości przedsiębiorstw osób fizycznych powstałych w 2023 r. aktywnych do 2025 r. większość (blisko 2/3) zostało utworzonych przez mężczyzn. Biorąc pod uwagę wielkość przedsiębiorstwa, kobiety zarejestrowały 46,7% przedsiębiorstw, w których pracowało więcej niż 9 osób, zaś odsetek przedsiębiorstw tej wielkości zarejestrowanych przez mężczyzn stanowił 53,3%.

Wykres 19. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2023 r. aktywnych do 2025 r. według płci przedsiębiorcy

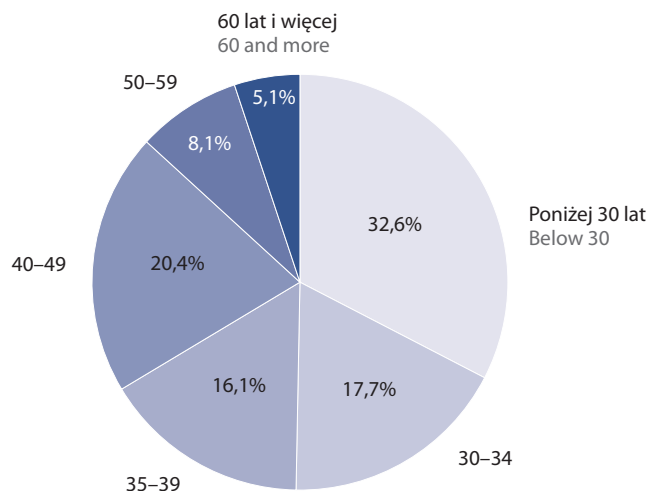
Chart 19. Structure of enterprises established in 2023 active until 2025 by sex of entrepreneur



Ze względu na wiek przedsiębiorcy, najwięcej przedsiębiorstw osób fizycznych w 2023 r. zarejestrowały osoby poniżej 30 roku życia (niemal 1/3 przedsiębiorstw) oraz między 40 a 49 rokiem życia (1/5 przedsiębiorstw). Najmniej aktywne były osoby powyżej 50 roku życia (13,2% zarejestrowanych przedsiębiorstw dwuletnich). Ze względu na wielkość przedsiębiorstwa, najwięcej przedsiębiorstw mikro (tj. do 9 osób pracujących) zarejestrowały osoby do 30 roku życia (32,7% przedsiębiorstw), a przedsiębiorstw, w których pracowało więcej niż 9 osób – osoby między 40 a 49 rokiem życia (28,9% przedsiębiorstw).

Wykres 20. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2023 r. aktywnych do 2025 r. według wieku przedsiębiorcy

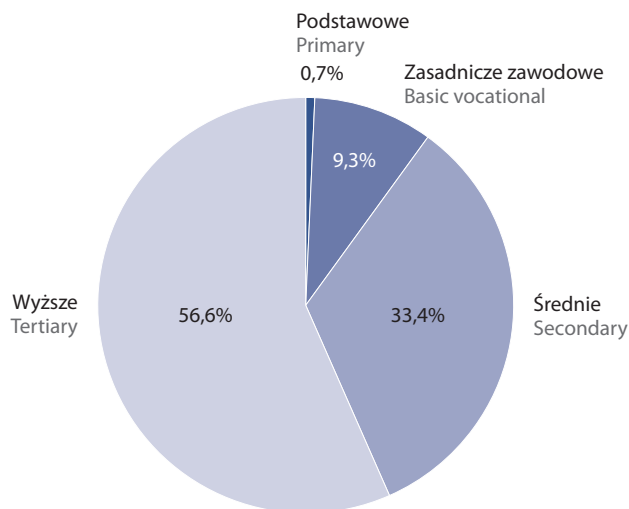
Chart 20. Structure of enterprises established in 2023 active until 2025 by age of entrepreneur



Ze względu na wykształcenie, najwięcej (ponad połowa) przedsiębiorstw powstałych w 2023 r. aktywnych do 2025 r. zostało zarejestrowanych przez osoby z wykształceniem wyższym. Ze względu na wielkość przedsiębiorstwa, w zbiorowości przedsiębiorstw mikro najbardziej aktywne były osoby z wykształceniem wyższym (56,6% zarejestrowanych przedsiębiorstw tej klasy wielkości). Osoby z wykształceniem wyższym zarejestrowały także najwięcej przedsiębiorstw, w których pracowało więcej niż 9 osób (42,1% zarejestrowanych przedsiębiorstw).

Wykres 21. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2023 r. aktywnych do 2025 r. według wykształcenia przedsiębiorcy

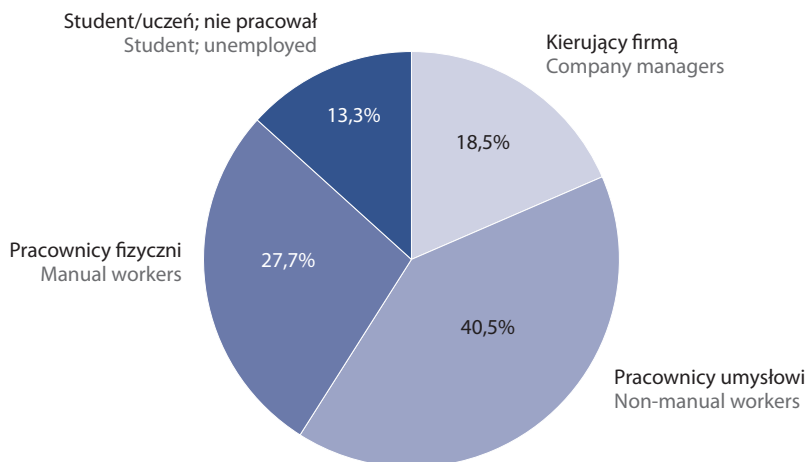
Chart 21. Structure of enterprises established in 2023 active until 2025 by entrepreneur level of education



Ze względu na charakter poprzedniej pracy przedsiębiorcy, najczęściej przedsiębiorstw powstałych w 2023 r., które pozostały aktywne do 2025 r. zarejestrowały osoby będące pracownikami umysłowymi (2/5 przedsiębiorstw). Biorąc pod uwagę wielkość przedsiębiorstwa, osoby będące wcześniej pracownikami umysłowymi zarejestrowały najczęściej przedsiębiorstw mikro (40,6% zarejestrowanych przedsiębiorstw tej klasy wielkości), a osoby wcześniej kierujące firmą zarejestrowały najczęściej przedsiębiorstw, w których pracowało więcej niż 9 osób (36,8% zarejestrowanych przedsiębiorstw tej klasy wielkości).

Wykres 22. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2023 r. aktywnych do 2025 r. według charakteru poprzedniej pracy przedsiębiorcy

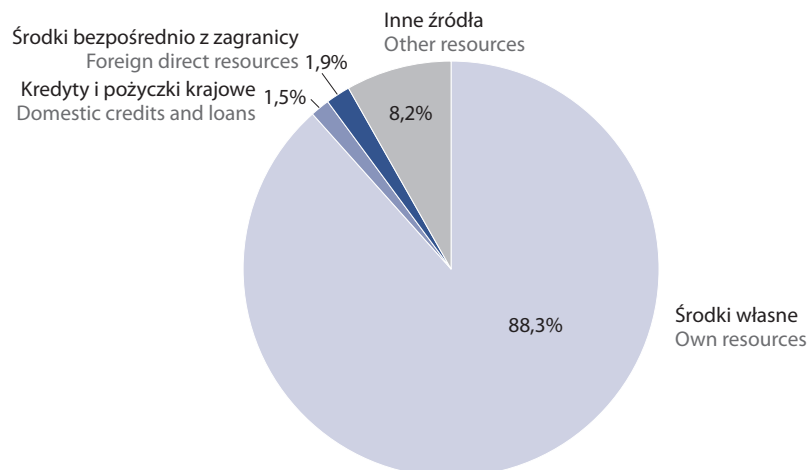
Chart 22. Structure of enterprises established in 2023 active until 2025 by type of entrepreneur previous job



Przedsiębiorstwa zarejestrowane w 2023 r., które pozostały aktywne do 2025 r. najczęściej były finansowane ze środków własnych (blisko 90% przedsiębiorstw). Kredyt i pożyczka krajowa, a także środki z zagranicy stanowiły źródło finansowania podejmowanej działalności łącznie dla 3,4% przedsiębiorstw.

Wykres 23. Struktura źródeł finansowania podejmowanej działalności przedsiębiorstw powstałych w 2023 r. aktywnych do 2025 r.

Chart 23. Structure of sources of financing undertaking activity of enterprises established in 2023 active until 2025



Ze zbiorowości przedsiębiorstw przemysłowych 78,6% przedsiębiorstw korzystało ze środków własnych, a 7,8% finansowało podejmowaną działalność z kredytów i pożyczek krajowych oraz środków zagranicznych.

Zasięg prowadzonej działalności, trudności i planowane zmiany

Range of conducting activity, difficulties and planned changes

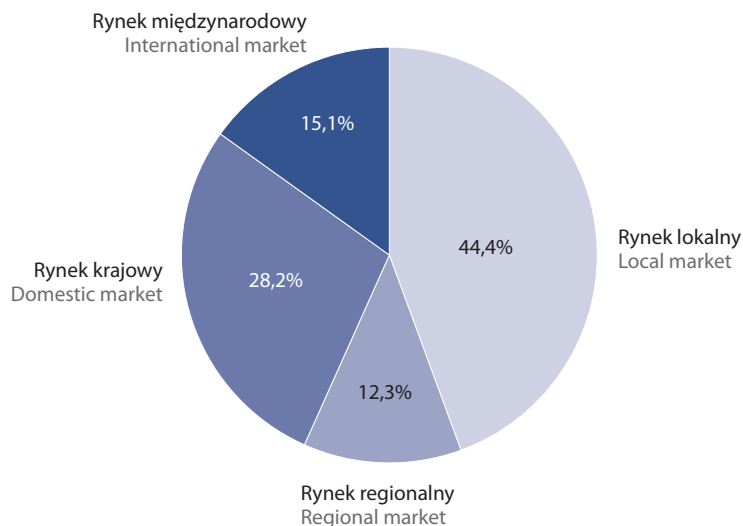
Trudności popytowe to zespół uwarunkowań rynkowych bądź predyspozycji przedsiębiorcy, które utrudniają sprzedaż już wyprodukowanych wyrobów bądź dostarczanych na rynek usług.

Trudności podażowe to zespół uwarunkowań rynkowych bądź predyspozycji przedsiębiorcy, które utrudniają wyprodukowanie wyrobów bądź świadczenie usług, które są przedmiotem działalności jednostki.

Przedsiębiorstwa powstałe w 2023 r. aktywne do 2025 r. prowadziły działalność głównie na rynku lokalnym lub krajowym (łącznie 72,6% przedsiębiorstw). Ze względu na formę prawną, na rynku lokalnym częściej działalność prowadziły przedsiębiorstwa osób fizycznych (47,5% przedsiębiorstw), a na rynku krajowym przedsiębiorstwa osób prawnych (32,6% przedsiębiorstw). Zarówno przedsiębiorstwa niezatrudniające pracowników najemnych, jak i te z pracownikami najemnymi częściej prowadziły działalność na rynku lokalnym (odpowiednio 44,3% i 44,8% przedsiębiorstw). Na rynku międzynarodowym działało 15,1% przedsiębiorstw dwuletnich.

Wykres 24. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2023 r. aktywnych do 2025 r. według zasięgu prowadzonej działalności

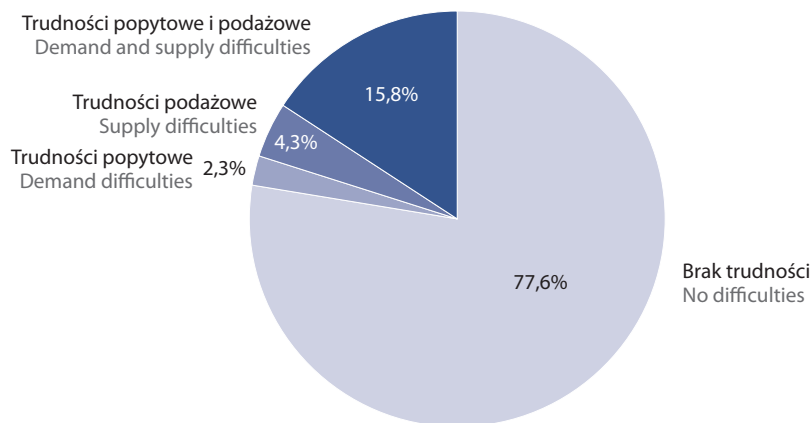
Chart 24. Structure of enterprises established in 2023 active until 2025 by range of conducted activity



Ponad 3/4 przedsiębiorstw powstałych w 2023 r. aktywnych do 2025 r. nie napotkało żadnych trudności przy prowadzeniu działalności. Trudności popytowe miało 2,3% przedsiębiorstw, podażowe 4,3 %, a 15,8% wykazało oba rodzaje trudności.

Wykres 25. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2023 r. aktywnych do 2025 r. według rodzaju napotkanych trudności

Chart 25. Percentage of enterprises established in 2023 active until 2025 by kind of encountered difficulties

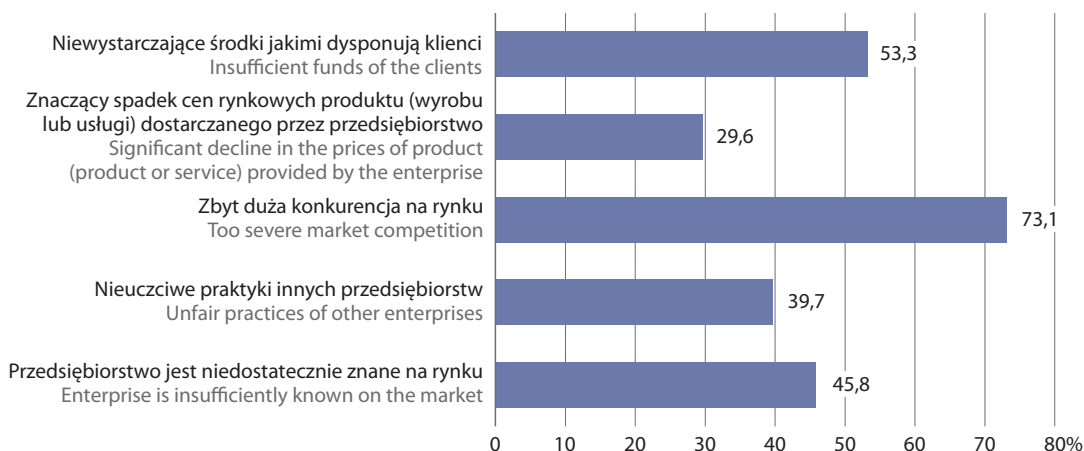


Przedsiębiorstwa, które nie miały trudności częściej prowadziły działalność w sekcji edukacja (90,3% przedsiębiorstw tej sekcji nie zgłaszało trudności w prowadzeniu działalności) oraz informacja i komunikacja (89,5%). Trudności popytowe najczęściej wskazywały przedsiębiorstwa z sekcji opieka zdrowotna i pomoc społeczna (8,0% przedsiębiorstw tej sekcji), a podażowe z sekcji transport i gospodarka magazynowa (12,5% przedsiębiorstw tej sekcji). Obydwa rodzaje trudności (popytowe i podażowe) częściej jako barierę w prowadzeniu działalności wskazywały przedsiębiorstwa z sekcji kultura, rozrywka i rekreacja (39,7% przedsiębiorstw tej sekcji).

W zbiorowości przedsiębiorstw doświadczających trudności popytowych, najczęściej wskazywana była zbyt duża konkurencja na rynku (blisko 3/4 przedsiębiorstw). Niewystarczające środki jakimi dysponują klienci jako trudność w prowadzeniu działalności wskazało ponad 50% przedsiębiorstw, a niedostateczną rozpoznawalność przedsiębiorstwa na rynku blisko 46% przedsiębiorstw.

Wykres 26. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2023 r. aktywnych do 2025 r. zgłaszających trudności popytowe

Chart 26. Percentage of enterprises established in 2023 active until 2025 reported demand difficulties

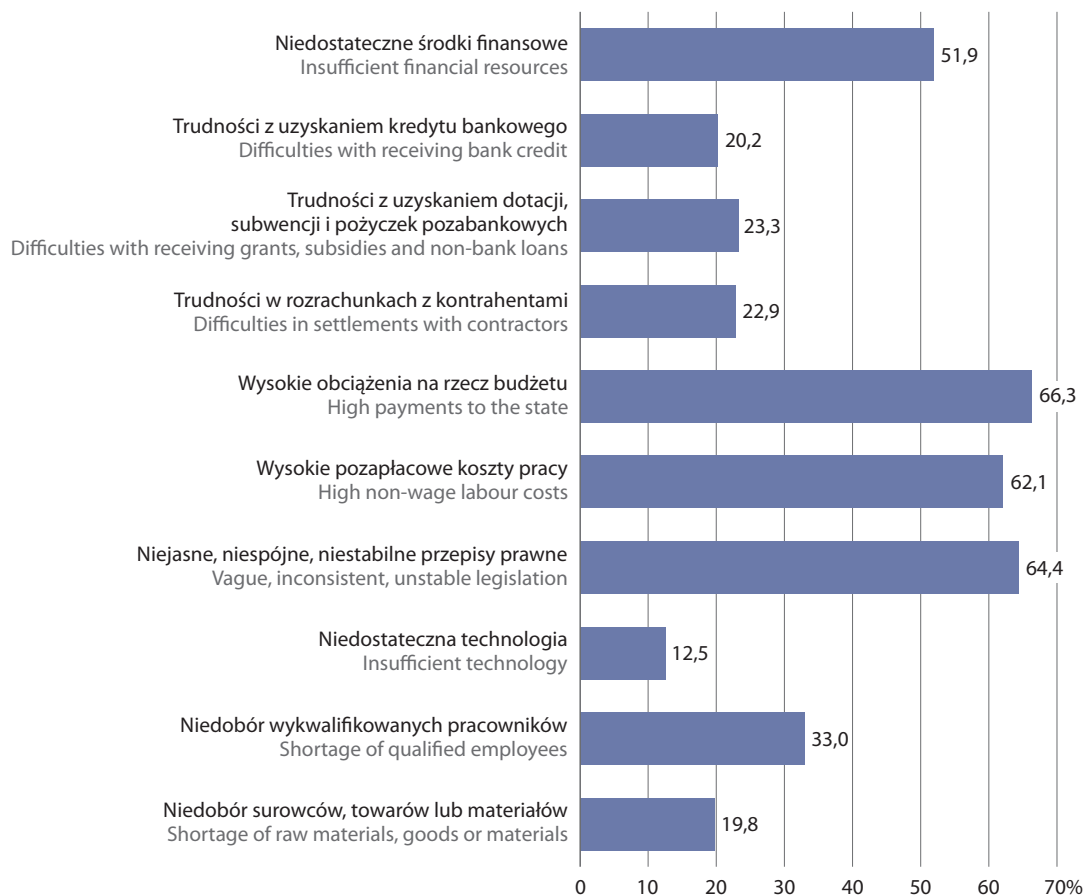


Znaczący spadek cen rynkowych wyrobu lub usługi w największym stopniu stanowił barierę w prowadzeniu działalności przedsiębiorstw z sekcji transport i gospodarka magazynowa (63,9% przedsiębiorstw tej sekcji). Nieuczciwe praktyki konkurencji najczęściej powodowały trudności w prowadzeniu działalności u przedsiębiorstw z sekcji kultura, rozrywka i rekreacja (83,6% przedsiębiorstw tej sekcji).

Ze względu na rodzaj trudności podażowych, przedsiębiorstwa powstałe w 2023 r. aktywne do 2025 r. najczęściej wskazywały wysokie obciążenia na rzecz budżetu jako barierę w prowadzeniu działalności (2/3 przedsiębiorstw). Znaczące obciążenia dla przedsiębiorstw stanowiły także niejasne, niespójne, niestabilne przepisy prawne, wysokie pozapłacowe koszty pracy, a także niedostateczne środki finansowe. Niedostateczna technologia, niedobór surowców, towarów lub materiałów oraz trudności z uzyskaniem kredytu bankowego były wskazywane najrzadziej jako trudność w prowadzeniu działalności.

Wykres 27. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2023 r. aktywnych do 2025 r. zgłaszających trudności podażowe

Chart 27. Percentage of enterprises established in 2023 active until 2025 reported supply difficulties

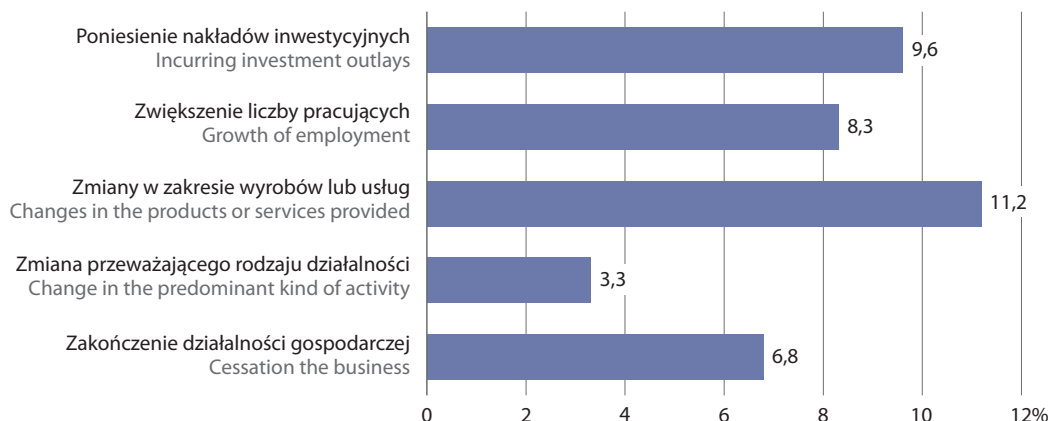


Przedsiębiorstwa z sekcji kultura, rozrywka i rekreacja – częściej niż pozostałe przedsiębiorstwa – zgłaszały trudności związane z niedostatecznymi środkami finansowymi oraz wysokimi pozapłacowymi kosztami pracy (odpowiednio 83,7% i 99,0% przedsiębiorstw tej sekcji). Trudności związane z uzyskaniem kredytu bankowego oraz niedoborem wykwalifikowanych pracowników najczęściej zgłaszały przedsiębiorstwa z sekcji budownictwo (odpowiednio 40,3% i 56,5% przedsiębiorstw tej sekcji). Trudności związane z uzyskaniem dotacji, subwencji i pożyczek pozabankowych doświadczały głównie podmioty z sekcji opieka zdrowotna i pomoc społeczna (56,7% przedsiębiorstw tej sekcji). Przedsiębiorstwa z sekcji transport i gospodarka magazynowa – częściej niż przedsiębiorstwa pozostałych sekcji – wskazywały trudności w rozrachunkach z kontrahentami (38,4% podmiotów tej sekcji). Niejasne, niespójne, niestabilne przepisy prawne najczęściej zgłaszały przedsiębiorstwa z sekcji obsługa rynku nieruchomości (84,8% przedsiębiorstw tej sekcji).

Ze zbiorowości przedsiębiorstw powstałych w 2023 r. aktywnych do 2025 r. najczęściej planowano zmiany w zakresie wyrobów i usług, poniesienie nakładów inwestycyjnych oraz zwiększenie liczby pracujących w 2025 r. Zakończenie działalności w roku 2025 planowało niemal 7% przedsiębiorstw.

Wykres 28. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2023 r. aktywnych do 2025 r. według planowanych zmian

Chart 28. Percentage of enterprises established in 2023 active until 2025 by planned changes



Poniesienie nakładów inwestycyjnych w przyszłości częściej wskazywały przedsiębiorstwa z sekcji obsługa rynku nieruchomości (23,1% przedsiębiorstw). Zwiększyć liczbę pracujących zamierzało 17,9% przedsiębiorstw z sekcji zakwaterowanie i gastronomia. Zmiany w zakresie wyrobów lub usług częściej planowały przedsiębiorstwa z sekcji edukacja (23,7% przedsiębiorstw) i z sekcji zakwaterowanie i gastronomia (22,6% przedsiębiorstw). Zakończenie działalności najczęściej rozważały przedsiębiorstwa z sekcji administrowanie i działalność wspierająca (14,7% przedsiębiorstw tej sekcji).

2.3. Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w 2022 r.

2.3. Non-financial enterprises established in 2022

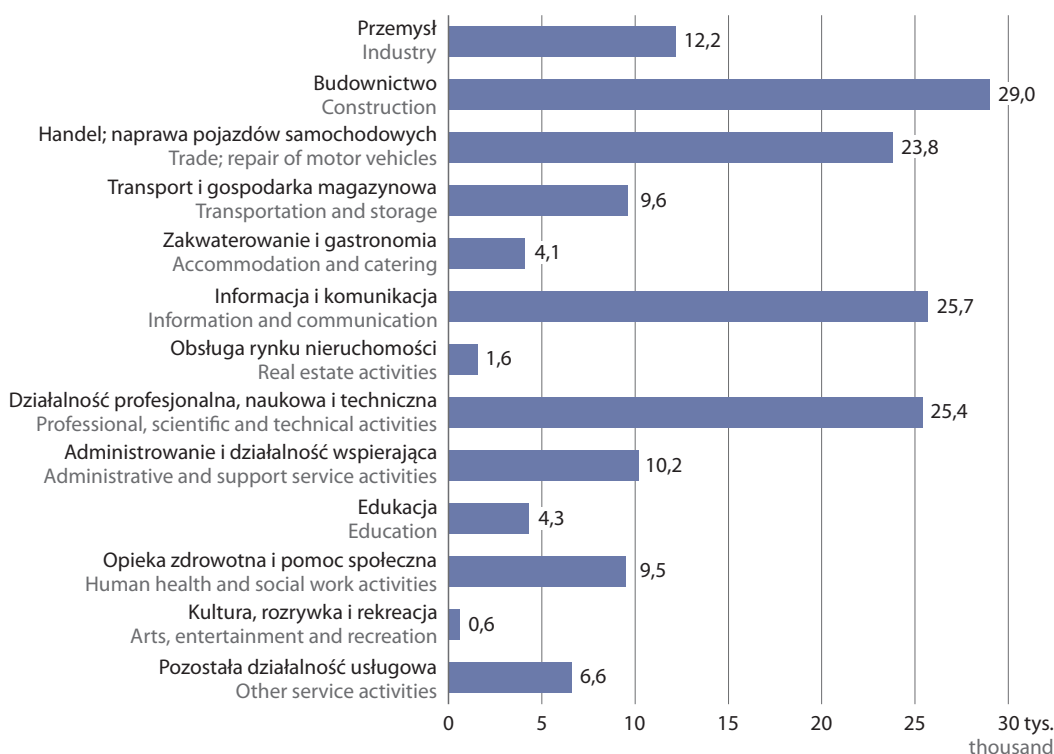
Liczba przedsiębiorstw, pracujący i wynagrodzenia brutto

Number of enterprises, persons employed and gross wages and salaries

Ze zbiorowości przedsiębiorstw powstałych w 2022 r., do 2025 r. pozostało aktywnych 162 524 przedsiębiorstwa, a wskaźnik przeżycia trzeciego roku wyniósł 92,2%. Ze względu na formę prawną, aktywne przedsiębiorstwa osób fizycznych stanowiły 82,3%, a osób prawnych 17,7%. Odsetek przedsiębiorstw niezatrudniających pracowników najemnych stanowił 69,1% przedsiębiorstw trzyletnich aktywnych do 2025 r., a z pracownikami najemnymi 30,9%.

Wykres 29. Liczba przedsiębiorstw powstałych w 2022 r. aktywnych do 2025 r.

Chart 29. Number of enterprises established in 2022 active until 2025

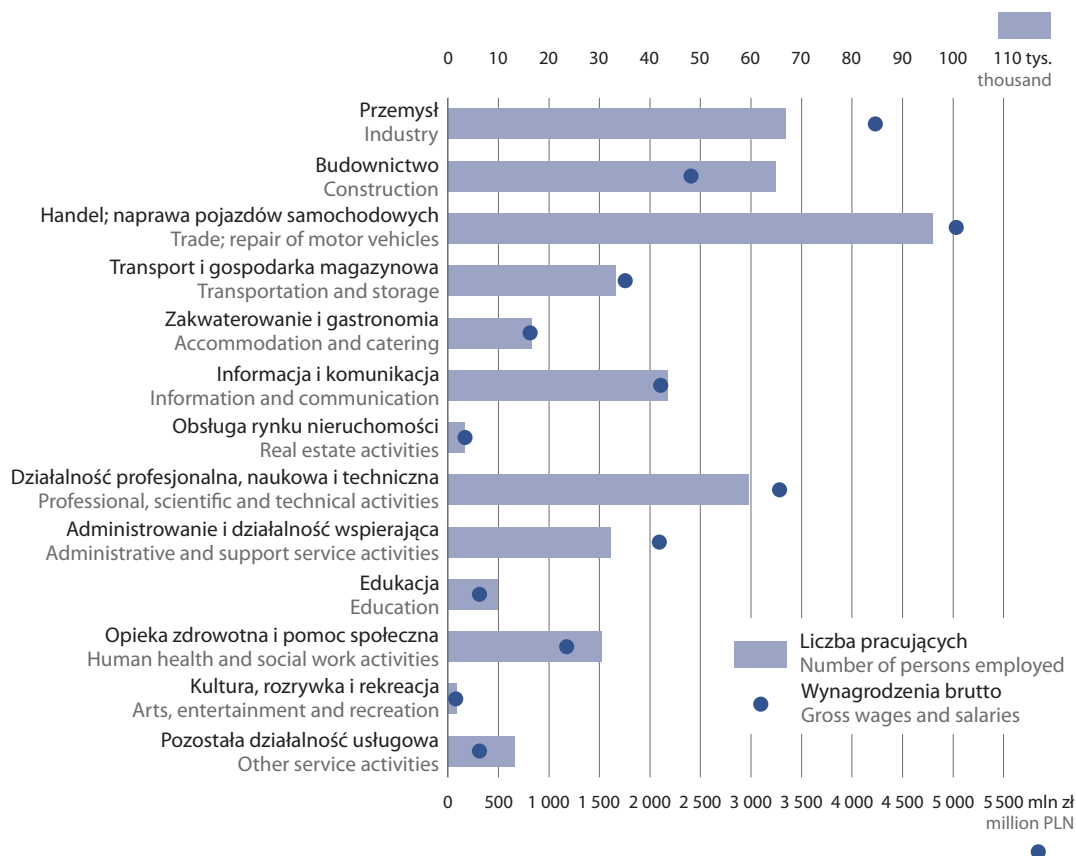


W przedsiębiorstwach powstałych w 2022 r. aktywnych do 2025 r. pracowało 471 359 osób. Pracujący w przedsiębiorstwach osób fizycznych stanowili 54,3% pracujących w podmiotach trzyletnich, a w przedsiębiorstwach posiadających osobowość prawną 45,7%. Odsetek pracujących w przedsiębiorstwach zatrudniających pracowników najemnych wyniósł 75,1%, a w przedsiębiorstwach bez pracowników najemnych 24,9%.

Wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2022 r. aktywnych do 2025 r. wyniosły 23 755,9 mln zł, z czego 75,6% przypadało na osoby prawne, a 24,4% na przedsiębiorstwa osób fizycznych. Ze względu na zatrudnienie, 99,6% wynagrodzeń ogółem stanowiły wynagrodzenia przedsiębiorstw zatrudniających pracowników najemnych, a 0,4% przedsiębiorstw bez pracowników najemnych.

Wykres 30. Liczba pracujących i wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2022 r. aktywnych do 2025 r.

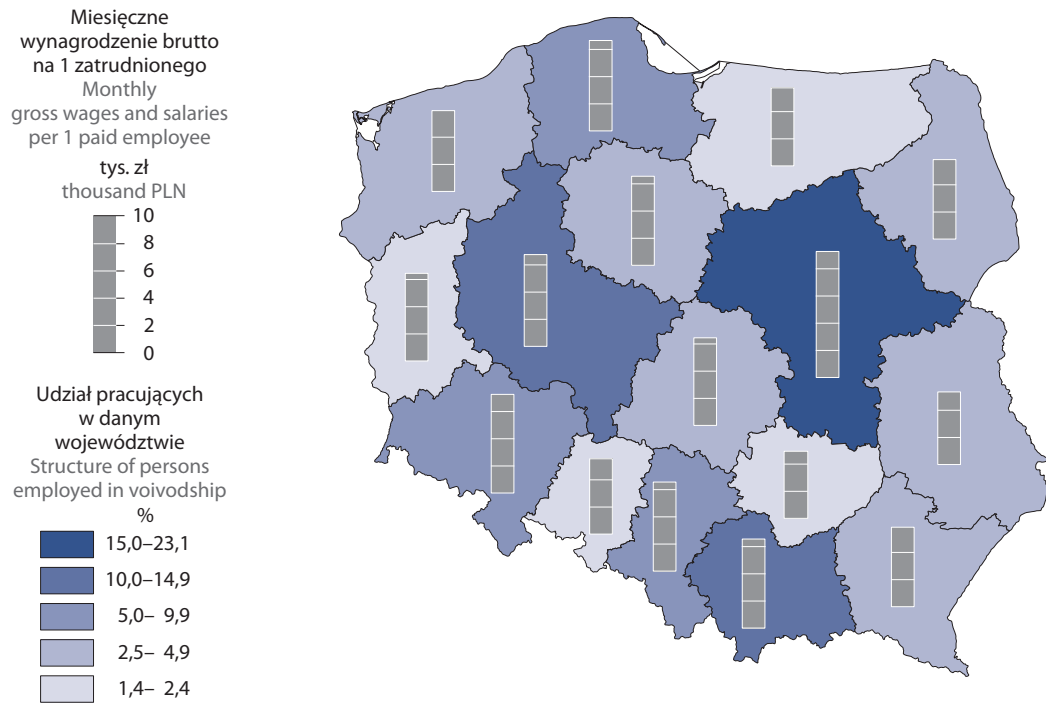
Chart 30. Number of persons employed and gross wages and salaries in enterprises established in 2022 active until 2025



Ze względu na miejsce prowadzonej działalności, najwięcej osób pracowało w województwach mazowieckim (109 075 osób), wielkopolskim (56 963 osoby) i małopolskim (50 451 osób). W przeliczeniu na 1 podmiot najwięcej osób pracowało w województwach opolskim (3,9 osób) oraz wielkopolskim (3,6 osoby). Najwyższe miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego zaobserwowano dla województwa mazowieckiego (9,2 tys. zł).

Mapa 3. Struktura liczby pracujących oraz miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego w przedsiębiorstwach powstałych w 2022 r. aktywnych do 2025 r.

Map 3. Structure of number of persons employed and monthly gross wages and salaries per 1 paid employee in enterprises established in 2022 active until 2025



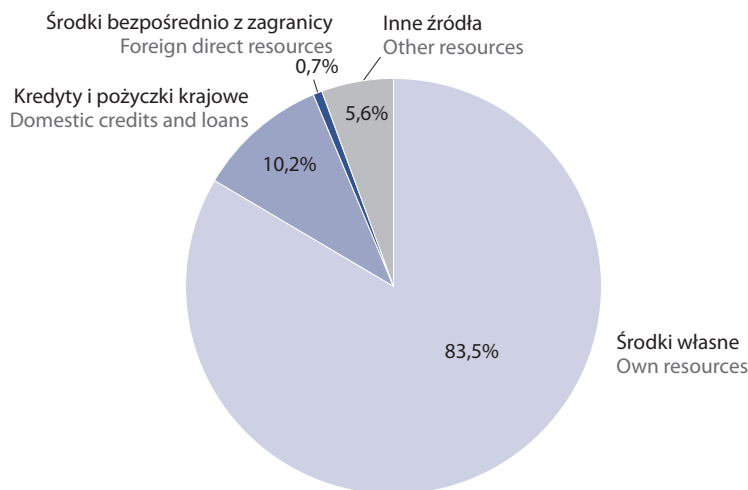
Nakłady na rzeczowe aktywa trwałe

Outlays on tangible fixed assets

Ze zbiorowości przedsiębiorstw powstałych w 2022 r. aktywnych do 2025 r. 12,0% podmiotów wskazało, że poniosło nakłady na rzeczowe aktywa trwałe. Spośród przedsiębiorstw, które zadeklarowały poniesienie nakładów ponad 80% finansowało je ze środków własnych, a 10,2% korzystało z kredytów i pożyczek krajowych.

Wykres 31. Struktura źródeł finansowania nakładów na rzeczowe aktywa trwałe w przedsiębiorstwach powstałych w 2022 r. aktywnych do 2025 r.

Chart 31. Structure of sources of financing outlays on tangible fixed assets in enterprises established in 2022 active until 2025



Ze względu na przeważający rodzaj działalności, najczęściej nakłady na rzeczowe aktywa trwałe ponosiły przedsiębiorstwa związane z obsługą rynku nieruchomości (24,7% przedsiębiorstw tej sekcji), przemysłem (20,8%) oraz zakwaterowaniem i gastronomią (20,7%).

Przychody ogółem, koszty ogółem, wynik finansowy brutto

Total revenues, total costs, gross financial result

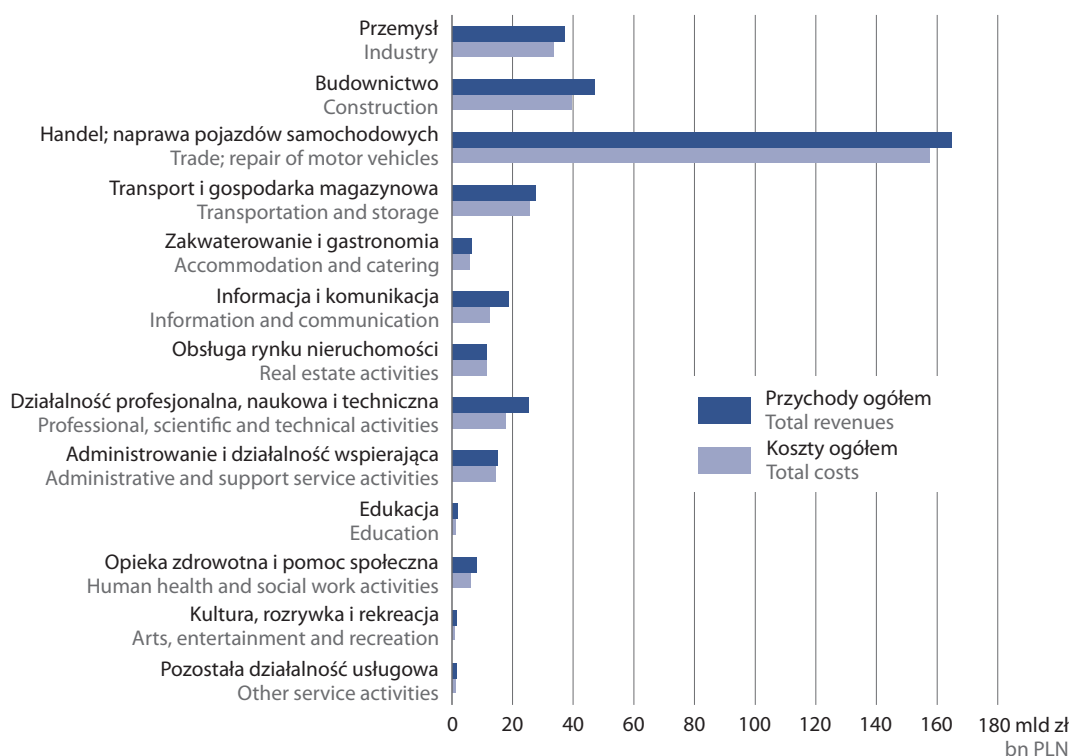
Przychody ogółem przedsiębiorstw powstałych w 2022 r. aktywnych do 2025 r. wyniosły 366 111,4 mln zł, a koszty ogółem 327 363,9 mln zł.

Przedsiębiorstwa osób prawnych wypracowały 62,5% przychodów ogółem podmiotów trzyletnich, a jednostki osób fizycznych 37,5%. Przedsiębiorstwa zatrudniające pracowników najemnych wygenerowały 80,8% przychodów ogółem przedsiębiorstw trzyletnich, a bez pracowników najemnych 19,2%.

Odsetek kosztów poniesionych przez przedsiębiorstwa osób prawnych wyniósł 65,8% kosztów ogółem przedsiębiorstw trzyletnich, a osób fizycznych 34,2%. Koszty przedsiębiorstw zatrudniających pracowników najemnych stanowiły 84,1% kosztów ogółem, a bez pracowników najemnych – 15,9%.

Wykres 32. Przychody ogółem i koszty ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w 2022 r. aktywnych do 2025 r.

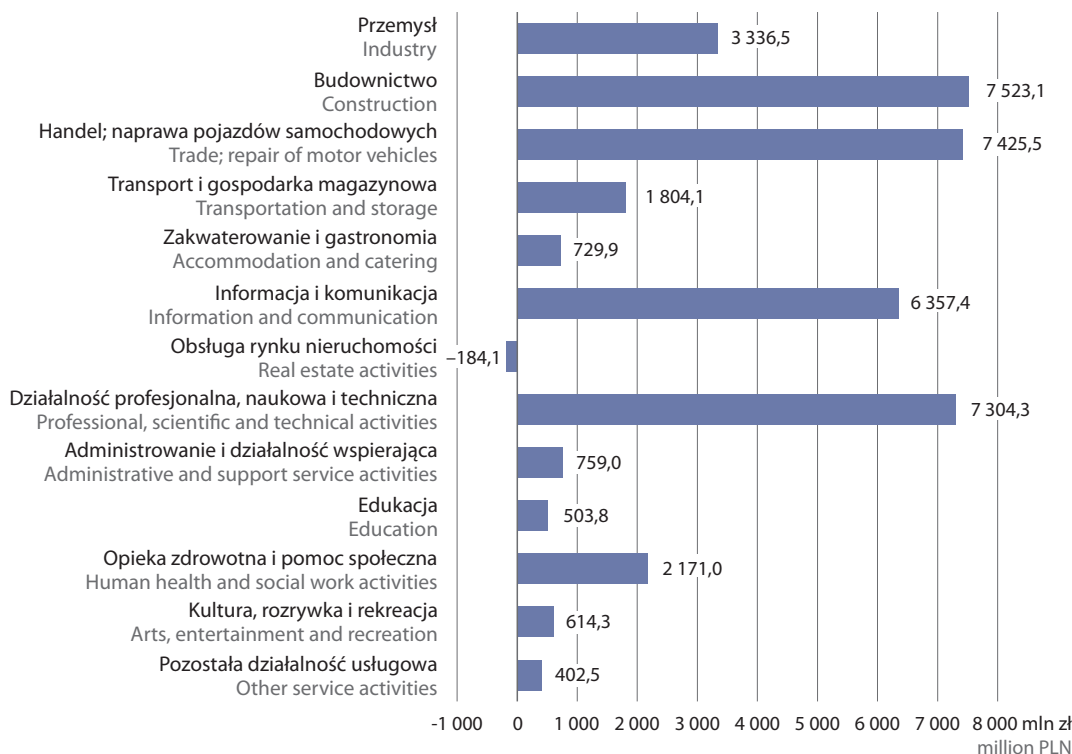
Chart 32. Total revenues and total costs in enterprises established in 2022 active until 2025



Wynik finansowy przedsiębiorstw powstałych w 2022 r. aktywnych do 2025 r. ukształtował się na poziomie 38 747,5 mln zł. Przedsiębiorstwa osób fizycznych zanotowały 65,9% z wyniku finansowego osiągniętego przez podmioty trzyletnie, a osoby prawne 34,1%. Przedsiębiorstwa zatrudniające pracowników najemnych wypracowały 53,6% wyniku finansowego przedsiębiorstw trzyletnich, a bez pracowników najemnych 46,4%.

Wykres 33. Wynik finansowy brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2022 r. aktywnych do 2025 r.

Chart 33. Gross financial result in enterprises established in 2022 active until 2025



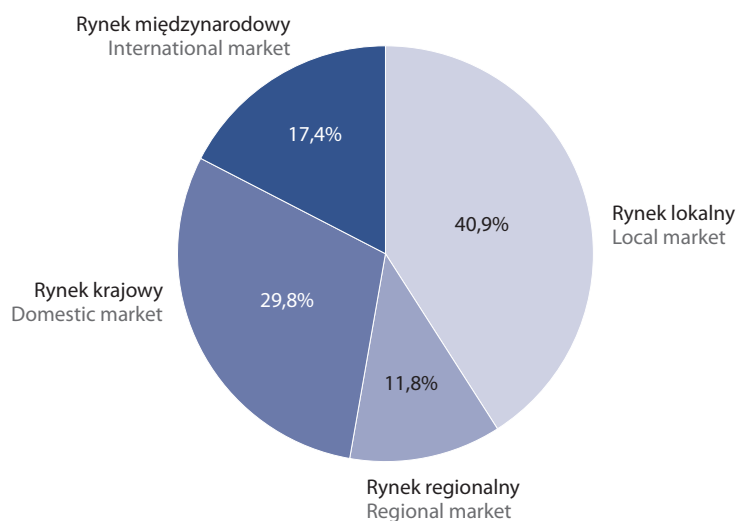
Zasięg prowadzonej działalności, trudności i planowane zmiany

Range of conducting activity, difficulties and planned changes

Przedsiębiorstwa powstałe w 2022 r. aktywne do 2025 r. najczęściej prowadziły działalność na rynku lokalnym lub krajowym (łącznie 70,7% przedsiębiorstw). Przedsiębiorstwa osób fizycznych częściej prowadziły działalność na rynku lokalnym (44,7% przedsiębiorstw), a przedsiębiorstwa posiadające osobowość prawną na rynku krajowym (36,0% przedsiębiorstw). Ze względu na zatrudnienie, zarówno przedsiębiorstwa niezatrudniające pracowników najemnych, jak i te, które wykazały ich zatrudnienie częściej prowadziły działalność na rynku lokalnym (odpowiednio 41,9% i 38,8% przedsiębiorstw). Na rynku międzynarodowym działało 17,4% przedsiębiorstw trzyletnich.

Wykres 34. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2022 r. aktywnych do 2025 r. według zasięgu prowadzonej działalności

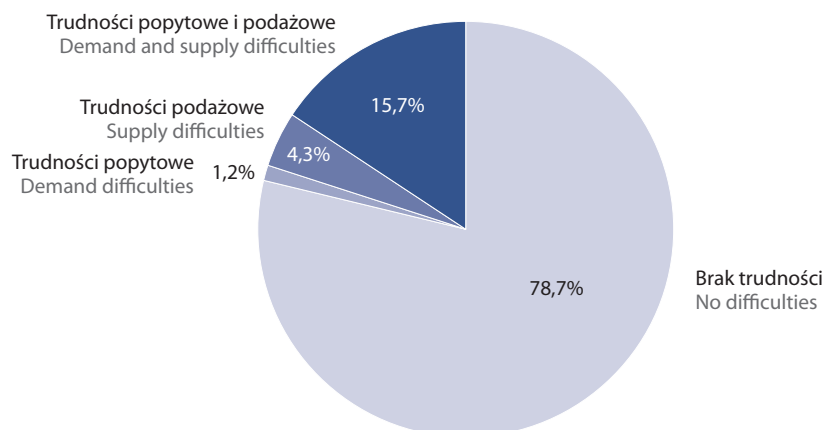
Chart 34. Structure of enterprises established in 2022 active until 2025 by range of conducted activity



Ze zbiorowości przedsiębiorstw powstałych w 2022 r. aktywnych do 2025 r. blisko 4/5 przedsiębiorstw wskazało, że nie miało trudności w prowadzeniu działalności. Trudności zarówno popytowe, jak i podażowe miało 15,7% przedsiębiorstw.

Wykres 35. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2022 r. aktywnych do 2025 r. według rodzaju napotkanych trudności

Chart 35. Percentage of enterprises established in 2022 active until 2025 by kind of encountered difficulties

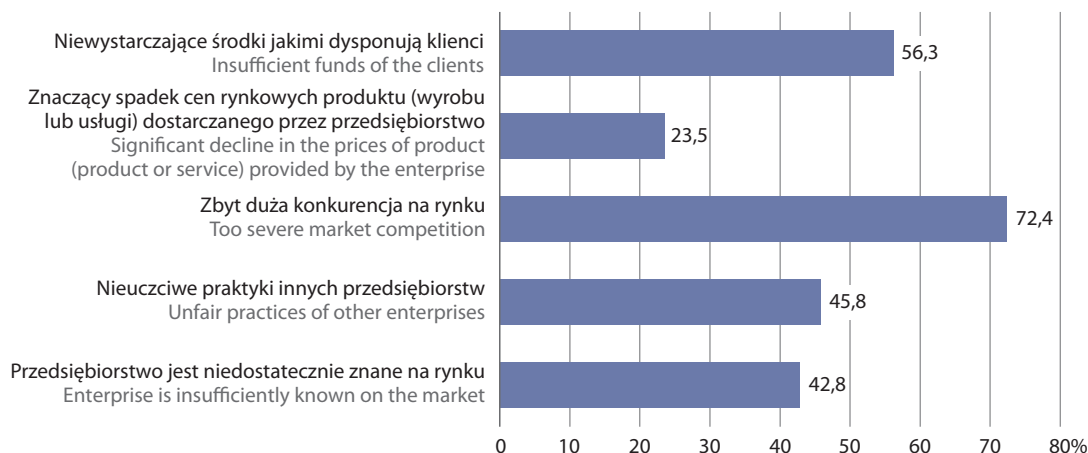


Ze względu na przeważający rodzaj działalności, najczęściej brak trudności w prowadzeniu działalności wskazywały przedsiębiorstwa z sekcji kultura, rozrywka i rekreacja (91,1% przedsiębiorstw tej sekcji). Trudności zarówno popytowe, jak i podażowe najczęściej zgłaszały przedsiębiorstwa z sekcji transport i gospodarka magazynowa (26,3% przedsiębiorstw tej sekcji).

Ze względu na rodzaj trudności popytowych, najczęściej jako barierę w prowadzeniu działalności przedsiębiorstwa zgłaszały zbyt dużą konkurencję na rynku oraz niewystarczające środki jakimi dysponują klienci.

Wykres 36. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2022 r. aktywnych do 2025 r. zgłaszających trudności popytowe

Chart 36. Percentage of enterprises established in 2022 active until 2025 reported demand difficulties



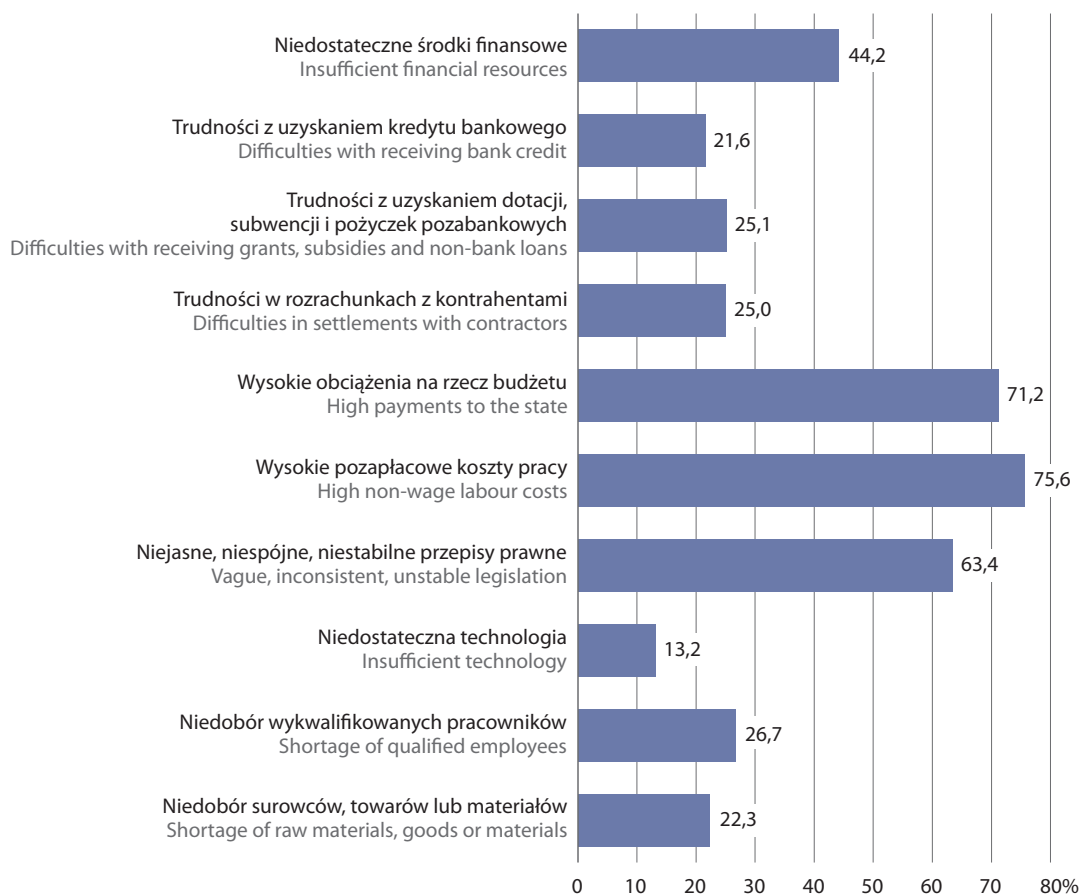
Trudności związane z niewystarczającymi środkami jakimi dysponują klienci wskazywały głównie jednostki z sekcji opieka zdrowotna i pomoc społeczna (89,6% przedsiębiorstw tej sekcji). Znaczący spadek cen rynkowych produktu (wyrobu lub usługi) dostarczanego przez przedsiębiorstwo najczęściej zgłaszały podmioty z sekcji informacja i komunikacja (40,4% przedsiębiorstw tej sekcji). Zbyt duża konkurencja na rynku, nieuczciwe praktyki konkurencji, a także niedostateczna rozpoznawalność przedsiębiorstwa najczęściej

stanowiły barierę w prowadzeniu działalności dla przedsiębiorstw z sekcji obsługa rynku nieruchomości (odpowiednio 99,0%, 95,1% i 88,8% przedsiębiorstw tej sekcji).

Ze względu na rodzaj trudności podażowych, przedsiębiorstwa powstałe w 2022 r. aktywne do 2025 r. najczęściej zgłaszały wysokie pozapłacowe koszty pracy oraz wysokie obciążenia na rzecz budżetu, a także niejasne, niespójne, niestabilne przepisy prawne. Najrzadziej trudności w prowadzeniu działalności powodowała niedostateczna technologia.

Wykres 37. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2022 r. aktywnych do 2025 r. zgłaszających trudności podażowe

Chart 37. Percentage of enterprises established in 2022 active until 2025 reported supply difficulties



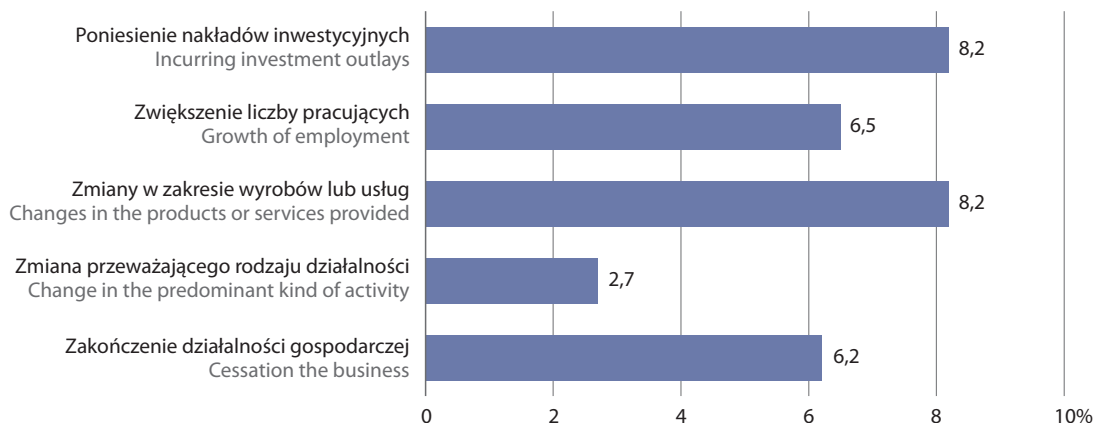
Ze względu na przeważający rodzaj działalności, przedsiębiorstwa z sekcji kultura, rozrywka i rekreacja, częściej niż pozostałe przedsiębiorstwa, zgłaszały utrudnienia powodowane przez niedostateczne środki finansowe (94,3% przedsiębiorstw tej sekcji) i problemy z uzyskaniem dotacji, subwencji i pożyczek pozabankowych (84,2%). Trudności z uzyskaniem kredytu bankowego, wysokie pozapłacowe koszty pracy, niedobór wykwalifikowanych pracowników oraz niedobór surowców, towarów lub materiałów najczęściej stanowiły bariery dla przedsiębiorstw z sekcji pozostała działalność usługowa (odpowiednio 52,6%, 97,8%, 50,7% oraz 52,0%). Trudności w rozrachunku z kontrahentami zgłaszały głównie przedsiębiorstwa z sekcji informacja i komunikacja (47,9%). Przedsiębiorstwa z sekcji transport i gospodarka magazynowa częściej jako trudności wskazywały wysokie obciążenia na rzecz budżetu (93,6%). Niejasne, niespójne i niestabilne przepisy prawa najczęściej wskazywały podmioty z sekcji obsługa rynku nieruchomości (87,9%), natomiast

niedostateczna technologia stanowiła utrudnienie głównie dla przedsiębiorstw z sekcji opieka zdrowotna i pomoc społeczna (45,3% przedsiębiorstw tej sekcji).

Przedsiębiorstwa powstałe w 2022 r. aktywne do 2025 r. najczęściej planowały poniesienie w 2025 r. nakładów inwestycyjnych oraz zmianę w zakresie wyrobów lub usług. Zakończenie działalności w roku 2025 planowało 6,2% przedsiębiorstw trzyletnich.

Wykres 38. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2022 r. aktywnych do 2025 r. według planowanych zmian

Chart 38. Percentage of enterprises established in 2022 active until 2025 by planned changes



Ze względu na przeważający rodzaj działalności, poniesienie nakładów inwestycyjnych w przyszłości oraz zmiany w zakresie dostarczanych wyrobów lub usług najczęściej planowały przedsiębiorstwa z sekcji zakwaterowanie i gastronomia (odpowiednio 13,7% oraz 15,4% przedsiębiorstw z tych obszarów). Zwiększenie liczby pracujących częściej deklarowały przedsiębiorstwa z sekcji kultura, rozrywka i rekreacja (24,6% przedsiębiorstw tej sekcji), natomiast plany zakończenia działalności częściej prognozowały przedsiębiorstwa związane z budownictwem (12,8% przedsiębiorstw tej sekcji).

2.4. Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w 2021 r.

2.4. Non-financial enterprises established in 2021

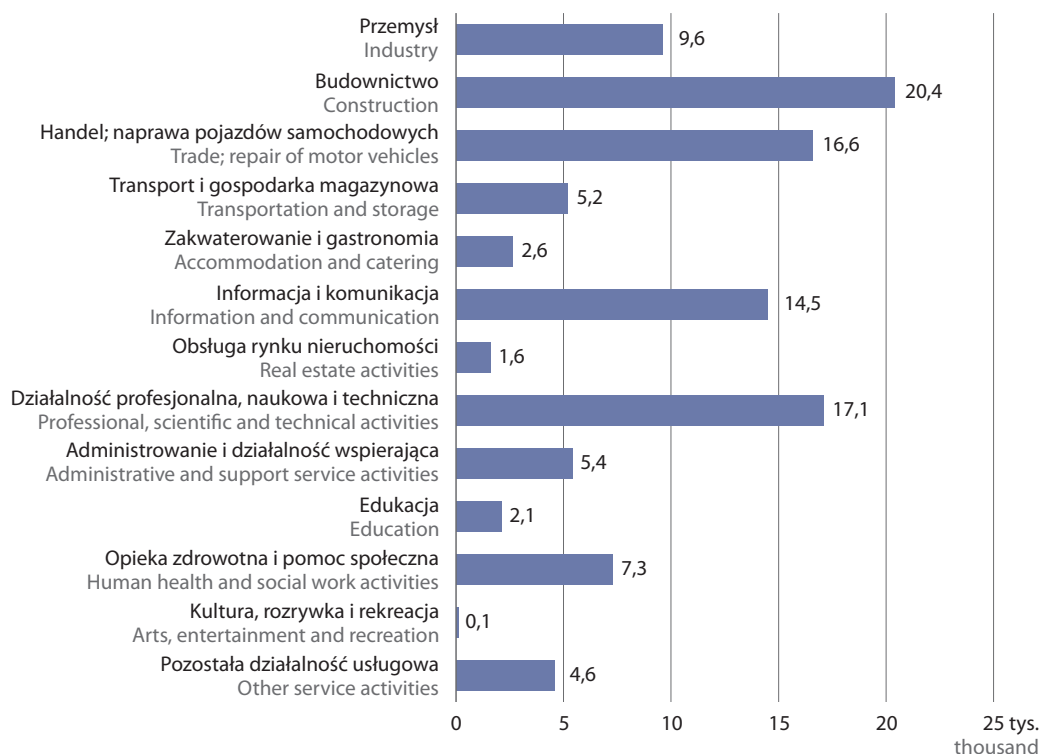
Liczba przedsiębiorstw, pracujący i wynagrodzenia brutto

Number of enterprises, persons employed and gross wages and salaries

Ze zbiorowości przedsiębiorstw powstałych w 2021 r. pozostało aktywnych 106 987 przedsiębiorstw, a wskaźnik przeżycia ostatniego roku wyniósł 92,8%. Ze względu na formę prawną, przedsiębiorstwa osób fizycznych stanowiły 81,6% aktywnych przedsiębiorstw czteroletnich, a osób prawnych 18,4%. Przedsiębiorstwa niezatrudniające pracowników najemnych stanowiły 61,5% przedsiębiorstw powstałych w 2021 r. aktywnych do 2025 r., a z pracownikami najemnymi 38,5%.

Wykres 39. Liczba przedsiębiorstw powstałych w 2021 r. aktywnych do 2025 r.

Chart 39. Number of enterprises established in 2021 active until 2025

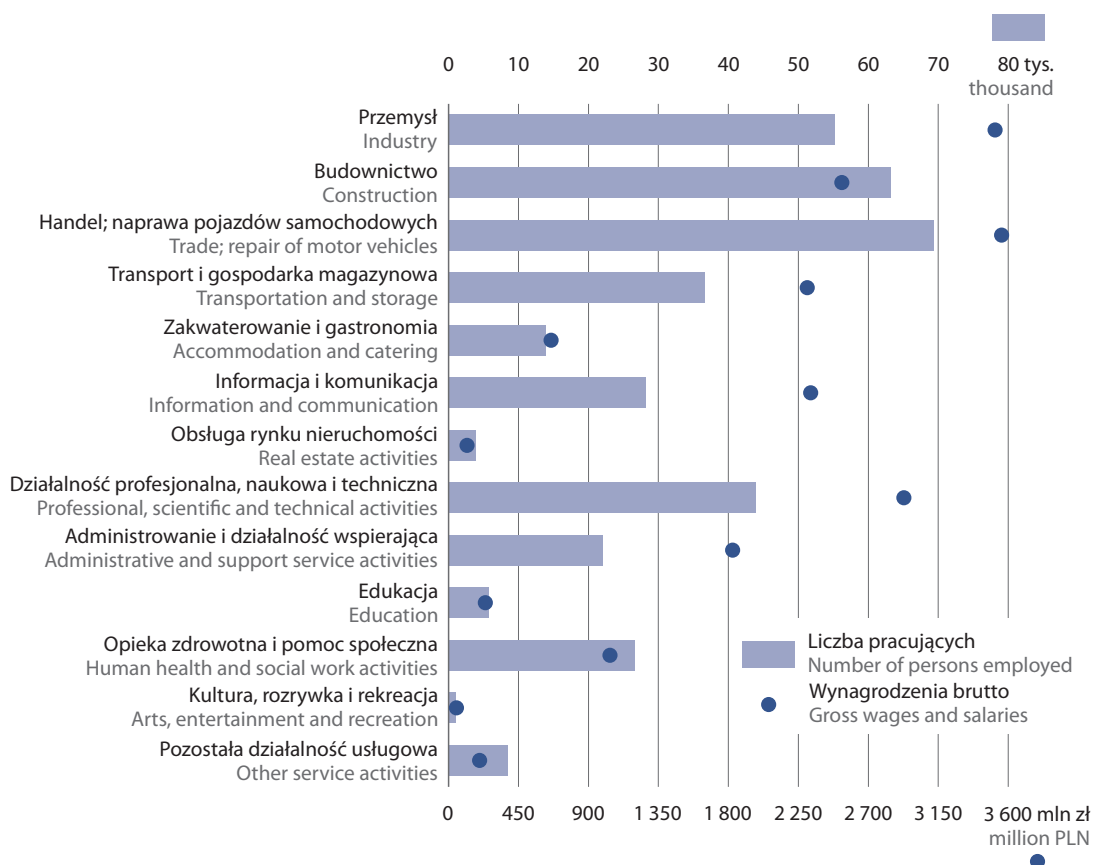


Liczba pracujących w przedsiębiorstwach powstałych w 2021 r. aktywnych do 2025 r. wyniosła 377 968 osób, w tym pracujący w przedsiębiorstwach osób fizycznych stanowili 55,8%, a w przedsiębiorstwach osób prawnych 44,2%. Spośród pracujących w podmiotach czteroletnich 81,3% stanowili pracujący w przedsiębiorstwach zatrudniających pracowników najemnych, a 18,7% w przedsiębiorstwach bez pracowników najemnych.

Wartość wynagrodzeń brutto ukształtowała się na poziomie 21 340,7 mln zł. Wynagrodzenia przedsiębiorstw osób prawnych stanowiły 71,0% wynagrodzeń ogółem przedsiębiorstw czteroletnich, a osób fizycznych 29,0%. Ze względu na zatrudnienie, wynagrodzenia przedsiębiorstw z pracownikami najemnymi stanowiły 99,6%, a przedsiębiorstw niezatrudniających pracowników najemnych 0,4%.

Wykres 40. Liczba pracujących i wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2021 r. aktywnych do 2025 r.

Chart 40. Number of persons employed and gross wages and salaries in enterprises established in 2021 active until 2025



Ze względu na miejsce prowadzonej działalności, największą liczbę pracujących zaobserwowano dla województw mazowieckiego (85 650 osób), małopolskiego (41 794 osoby), wielkopolskiego (40 221 osób) oraz śląskiego (38 688 osób). W przeliczeniu na 1 podmiot najwięcej osób pracowało w województwach lubuskim (6,9 osoby), opolskim (5,1 osoby) oraz śląskim (4,3 osoby). Najwyższe miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego zanotowano dla województwa mazowieckiego (8,8 tys. zł).

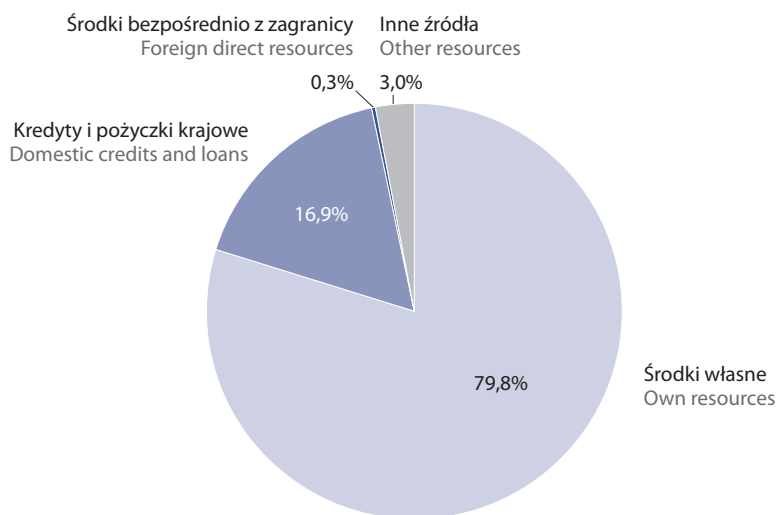
Nakłady na rzeczowe aktywa trwałe

Outlays on tangible fixed assets

Ze zbiorowości przedsiębiorstw powstałych w 2021 r. aktywnych do 2025 r. 13,2% podmiotów wykazało, że poniosło nakłady na rzeczowe aktywa trwałe. Środki własne stanowiły źródło finansowania nakładów dla niemal 80% przedsiębiorstw, a kredyty i pożyczki krajowe dla niemal 17% przedsiębiorstw. Środki z zagranicy były najrzadziej wybieranym źródłem finansowania nakładów (0,3% czteroletnich przedsiębiorstw).

Wykres 41. Struktura źródeł finansowania nakładów na rzeczowe aktywa trwałe w przedsiębiorstwach powstałych w 2021 r. aktywnych do 2025 r.

Chart 41. Structure of sources of financing outlays on tangible fixed assets in enterprises established in 2021 active until 2025



Ze względu na przeważający rodzaj działalności, częściej nakłady na rzeczowe aktywa trwałe ponosiły przedsiębiorstwa z sekcji transport i gospodarka magazynowa (28,6% przedsiębiorstw tej sekcji), obsługa rynku nieruchomości (19,9% przedsiębiorstw tej sekcji) oraz przedsiębiorstwa przemysłowe (18,1%).

Przychody ogółem, koszty ogółem, wynik finansowy brutto

Total revenues, total costs, gross financial result

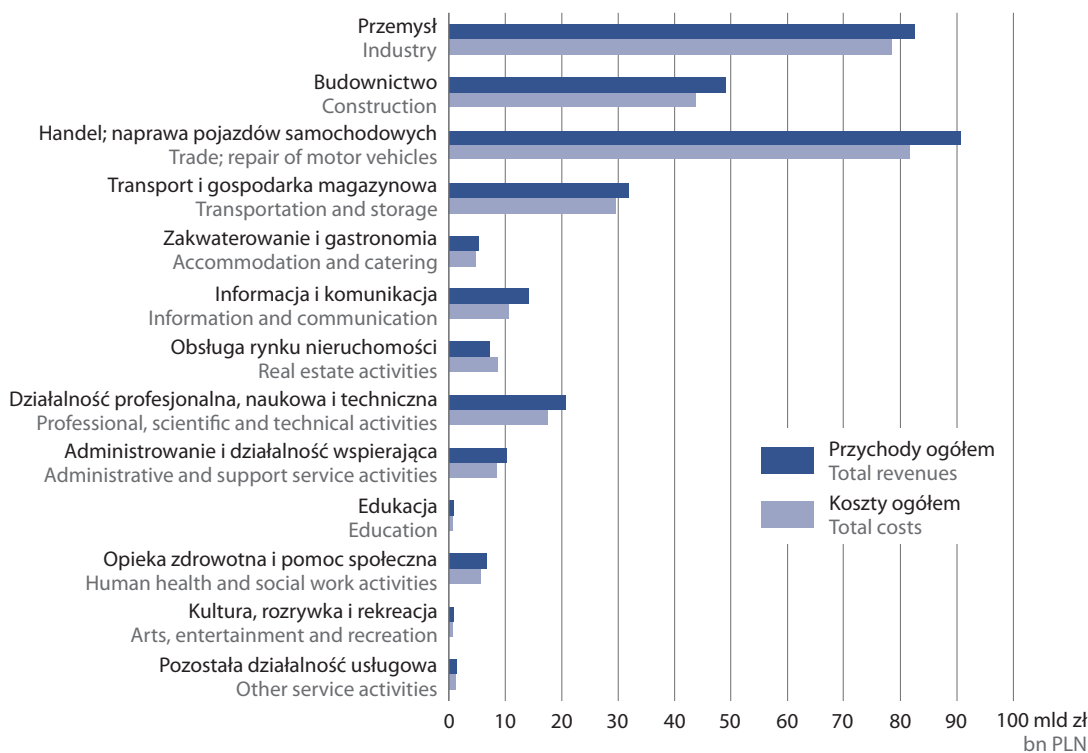
Przedsiębiorstwa powstałe w 2021 r. aktywne do 2025 r. osiągnęły przychody ogółem na poziomie 321 093,8 mln zł i poniosły koszty w wysokości 291 098,7 mln zł.

Ze względu na formę prawną, przedsiębiorstwa osób prawnych wypracowały przychody na poziomie 71,3% wartości przychodów ogółem jednostek czteroletnich, a osób fizycznych 28,7%. Przychody przedsiębiorstw zatrudniających pracowników najemnych stanowiły 76,4% tych przychodów, a bez pracowników najemnych 23,6%.

Koszty poniesione przez osoby prawne stanowiły 76,1% kosztów ogółem podmiotów czteroletnich, a przez osoby fizyczne 23,9%. Ze względu na zatrudnienie, przedsiębiorstwa zatrudniające pracowników najemnych poniosły koszty na poziomie 76,8% kosztów ogółem, a przedsiębiorstwa bez pracowników najemnych 23,2%.

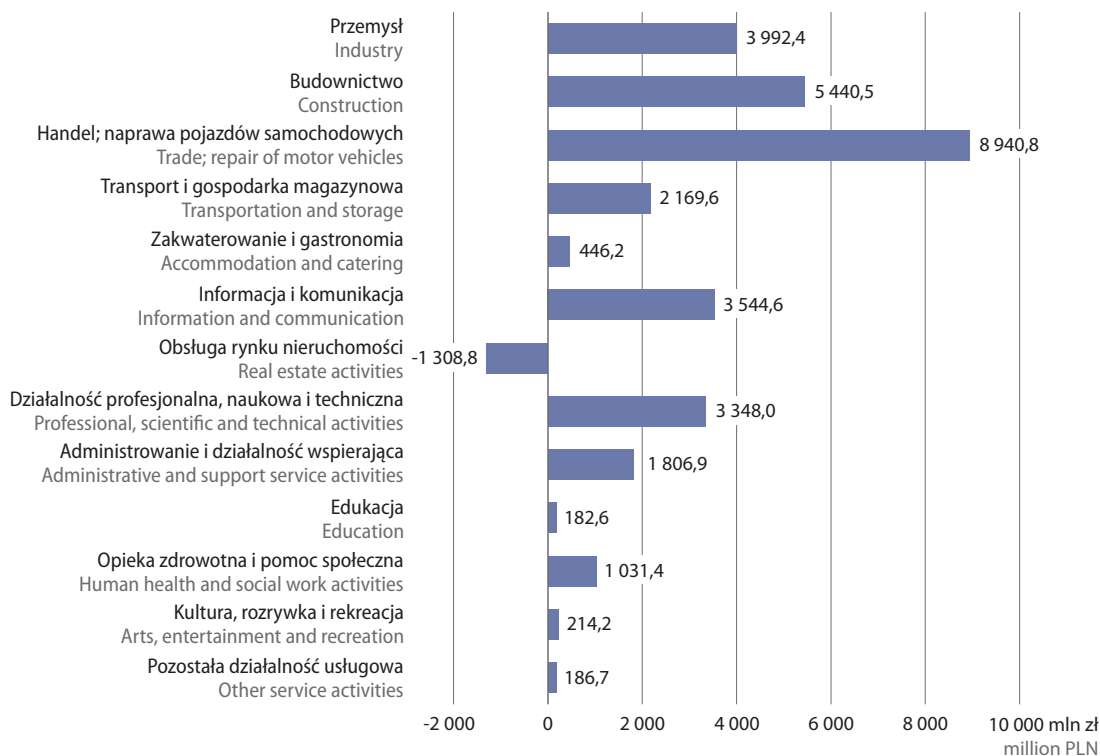
Wykres 42. Przychody ogółem i koszty ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w 2021 r. aktywnych do 2025 r.

Chart 42. Total revenues and total costs in enterprises established in 2021 active until 2025



Wynik finansowy brutto przedsiębiorstw powstałych w 2021 r. aktywnych do 2025 r. wyniósł 29 995,0 mln zł. Ze względu na formę prawną, wynik finansowy przedsiębiorstw osób fizycznych stanowił 74,7% tej wartości, a osób prawnych 25,3%. Wynik finansowy przedsiębiorstw bez pracowników najemnych stanowił 28,1% wyniku finansowego jednostek czteroletnich, a wynik podmiotów zatrudniających pracowników najemnych 71,9%.

Wykres 43. Wynik finansowy brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2021 r. aktywnych do 2025 r.
Chart 43. Gross financial result in enterprises established in 2021 active until 2025



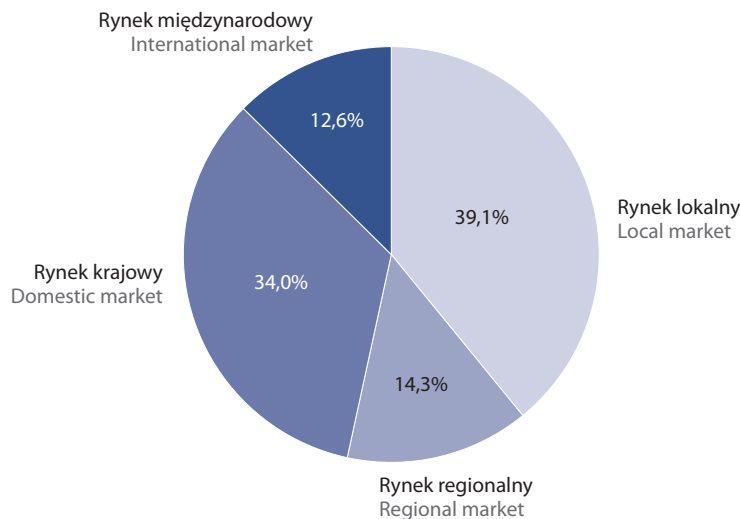
Zasięg prowadzonej działalności, trudności i planowane zmiany

Range of conducting activity, difficulties and planned changes

Przedsiębiorstwa powstałe w 2021 r. aktywne do 2025 r. częściej prowadziły działalność na rynku lokalnym lub krajowym (łącznie 73,1% przedsiębiorstw). Na rynku międzynarodowym prowadziło działalność 12,6% przedsiębiorstw czteroletnich.

Wykres 44. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2021 r. aktywnych do 2025 r. według zasięgu prowadzonej działalności

Chart 44. Structure of enterprises established in 2021 active until 2025 by range of conducted activity

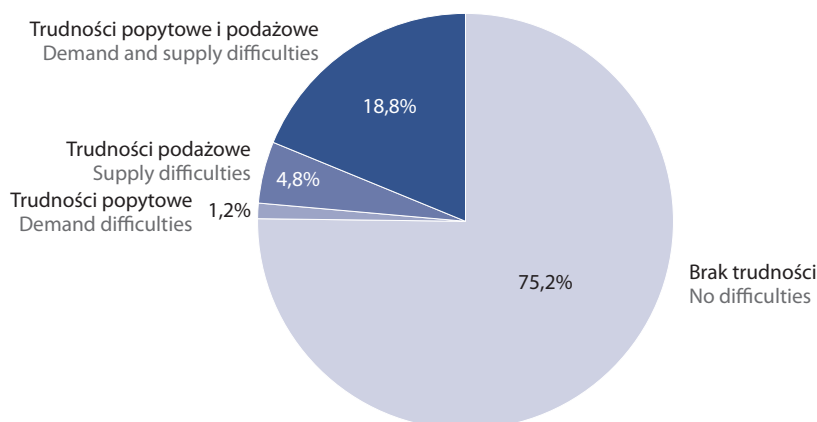


Ze względu na przeważający rodzaj działalności, częściej na rynku lokalnym prowadziły działalność przedsiębiorstwa z sekcji zakwaterowanie i gastronomia (81,1% przedsiębiorstw tej sekcji). Na rynku regionalnym – częściej niż przedsiębiorstwa pozostałych sekcji – działalność prowadziły przedsiębiorstwa zajmujące się budownictwem (26,7% przedsiębiorstw tej sekcji). Przedsiębiorstwa z sekcji informacja i komunikacja – częściej niż przedsiębiorstwa pozostałych sekcji – prowadziły działalność na rynku krajowym (52,2% przedsiębiorstw tej sekcji). Rynek międzynarodowy jako zasięg prowadzonej działalności najczęściej wskazywały przedsiębiorstwa z sekcji transport i gospodarka magazynowa (30,9% przedsiębiorstw tej sekcji).

Około 3/4 przedsiębiorstw powstałych w 2021 r. aktywnych do 2025 r. nie napotkała trudności przy prowadzeniu działalności. Trudności zarówno popytowe, jak i podażowe zgłaszało 18,8% przedsiębiorstw.

Wykres 45. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2021 r. aktywnych do 2025 r. według rodzaju napotkanych trudności

Chart 45. Percentage of enterprises established in 2021 active until 2025 by kind of encountered difficulties

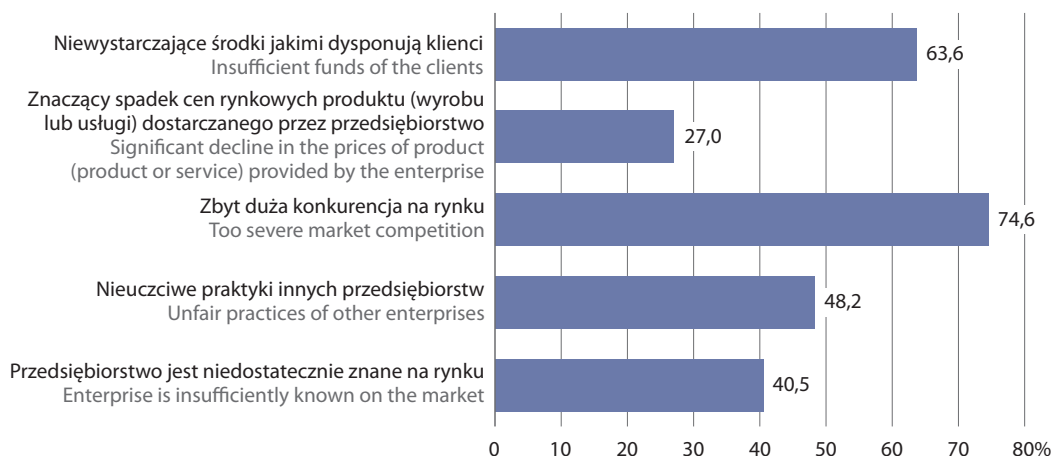


Przedsiębiorstwa z sekcji kultura, rozrywka i rekreacja – częściej niż przedsiębiorstwa pozostałych sekcji – nie napotkały trudności w prowadzeniu działalności (93,2% przedsiębiorstw tej sekcji). Trudności popytowe częściej zgłaszały przedsiębiorstwa z sekcji pozostała działalność usługowa (7,2% przedsiębiorstw tej sekcji), a trudności podażowe przedsiębiorstwa z sekcji administrowanie i działalność wspierająca (7,3% przedsiębiorstw tej sekcji). Obydwa rodzaje trudności najczęściej zgłaszały przedsiębiorstwa z sekcji zakwaterowanie i gastronomia (31,7% przedsiębiorstw tej sekcji).

Ze względu na rodzaj trudności popytowych, przedsiębiorstwa powstałe w 2021 r. aktywne do 2025 r. najczęściej zgłaszały zbyt dużą konkurencję na rynku oraz niewystarczające środki jakimi dysponują klienci.

Wykres 46. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2021 r. aktywnych do 2025 r. zgłaszających trudności popytowe

Chart 46. Percentage of enterprises established in 2021 active until 2025 reported demand difficulties



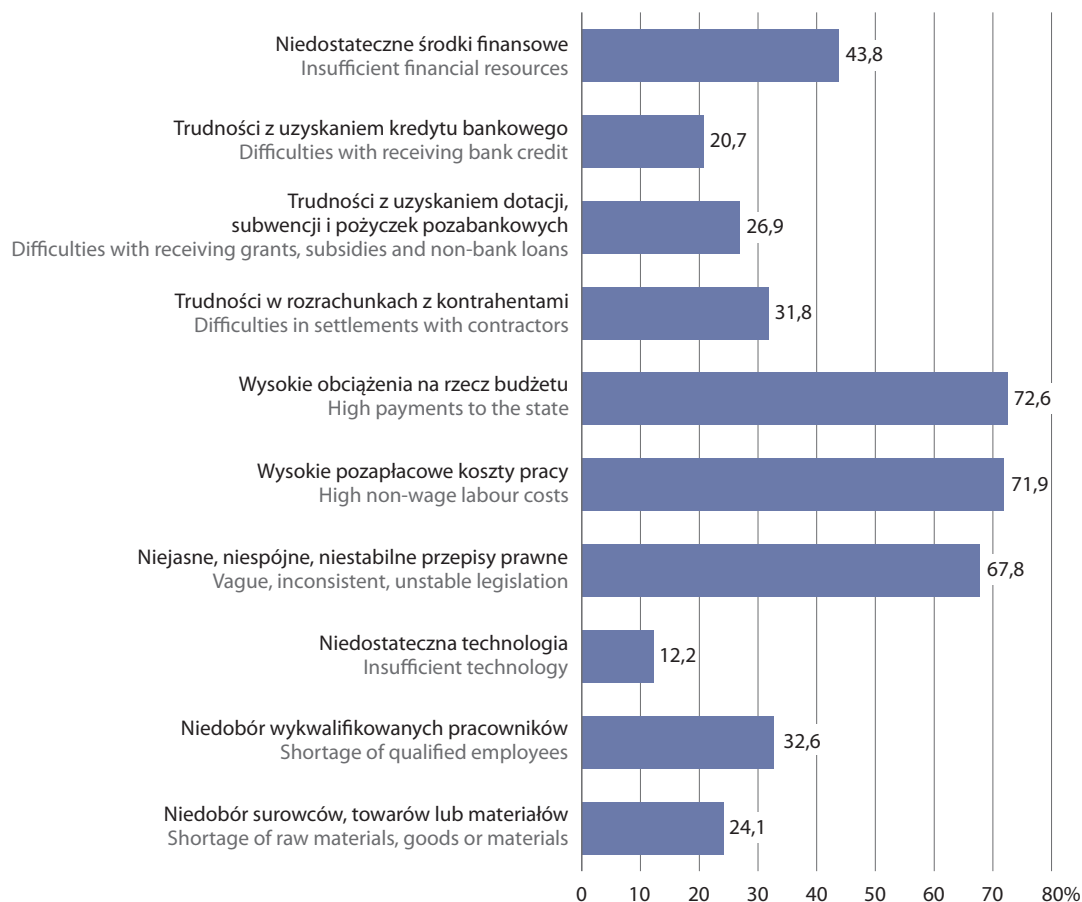
Niewystarczające środki jakimi dysponują klienci oraz znaczący spadek cen produktu dostarczanego przez przedsiębiorstwo stanowiły utrudnienie najczęściej dla przedsiębiorstw z sekcji obsługa rynku nieruchomości (odpowiednio 90,8% i 53,3% przedsiębiorstw tej sekcji). Przedsiębiorstwa z sekcji pozostała działalność usługowa – częściej niż pozostałe podmioty – zgłaszały trudności związane ze zbyt dużą konkurencją na

rynku (97,1% przedsiębiorstw tej sekcji). Nieuczciwe praktyki innych przedsiębiorstw stanowiły najczęściej barierę dla przedsiębiorstw z sekcji kultura, rozrywka i rekreacja (86,0% przedsiębiorstw tej sekcji). Fakt, że przedsiębiorstwo jest niedostatecznie znane na rynku stanowiło źródło trudności głównie dla przedsiębiorstw z sekcji opieka zdrowotna i pomoc społeczna (63,2% przedsiębiorstw tej sekcji).

Ze względu na rodzaj trudności podażowych, przedsiębiorstwa powstałe w 2021 r. aktywne do 2025 r. najczęściej zgłaszały utrudnienia związane z wysokimi obciążeniami na rzecz budżetu, wysokimi pozapłacowymi kosztami pracy, a także niejasnymi, niespójnymi i niestabilnymi przepisami prawnymi. Najrzadziej zgłaszano trudności związane z niedostateczną technologią.

Wykres 47. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2021 r. aktywnych do 2025 r. zgłaszających trudności podażowe

Chart 47. Percentage of enterprises established in 2021 active until 2025 reported supply difficulties



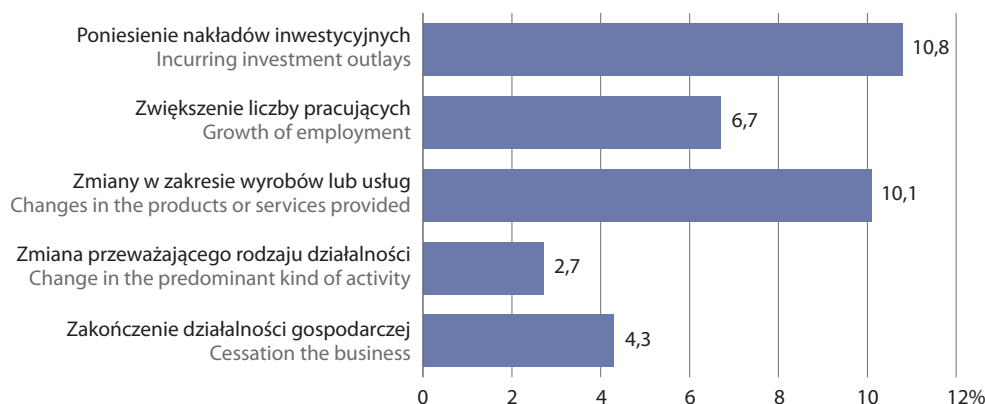
Przedsiębiorstwa z sekcji opieka zdrowotna i pomoc społeczna – częściej niż pozostałe przedsiębiorstwa – zgłaszały utrudnienia związane z niedostatecznymi środkami finansowymi, trudnościami z uzyskaniem dotacji, subwencji i pożyczek pozabankowych oraz niedostateczną technologią (odpowiednio 76,6%, 75,9% i 25,2% przedsiębiorstw tej sekcji).

Trudności z uzyskaniem kredytu bankowego stanowiły barierę najczęściej dla przedsiębiorstw z sekcji zakwaterowanie i gastronomia (30,9% przedsiębiorstw tej sekcji). Problemy w rozrachunkach z kontrahentami oraz wysokie obciążenia na rzecz budżetu jako trudności podażowe wskazywały najczęściej przedsiębiorstwa z sekcji budownictwo (odpowiednio 52,4% i 84,5% przedsiębiorstw tej sekcji). Podmioty z sekcji pozostała działalność usługowa – częściej niż przedsiębiorstwa pozostałych sekcji – zgłaszały jako źródło trudności wysokie pozapłacowe koszty pracy (91,5% przedsiębiorstw tej sekcji). Niejasne, niespójne, niestabilne przepisy prawne stanowiły przeszkodę najczęściej dla przedsiębiorstw z sekcji obsługa rynku nieruchomości (99,4% przedsiębiorstw tej sekcji). Niedobór wykwalifikowanych pracowników oraz niedobór surowców, towarów lub materiałów stanowiły barierę głównie dla przedsiębiorstw z sekcji kultura, rozrywka i rekreacja (odpowiednio 80,0% oraz 66,7% przedsiębiorstw tej sekcji).

Przedsiębiorstwa powstałe w 2021 r. aktywne do 2025 r. najczęściej planowały poniesienie nakładów inwestycyjnych w przyszłości oraz zmiany w zakresie wyrobów lub usług. Zakończenie działalności w roku 2025 planowało 4,3% przedsiębiorstw czteroletnich.

Wykres 48. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2021 r. aktywnych do 2025 r. według planowanych zmian

Chart 48. Percentage of enterprises established in 2021 active until 2025 by planned changes



Przedsiębiorstwa z sekcji transport i gospodarka magazynowa – częściej niż pozostałe przedsiębiorstwa – planowały poniesienie nakładów inwestycyjnych oraz zwiększenie liczby pracujących (odpowiednio 18,9% i 16,6% przedsiębiorstw tej sekcji). Przedsiębiorstwa z sekcji edukacja – częściej niż przedsiębiorstwa pozostałych sekcji – zgłaszały chęć zmiany w zakresie wyrobów lub usług (20,3% przedsiębiorstw tej sekcji). Chęć zakończenia działalności zgłaszały najczęściej przedsiębiorstwa z sekcji obsługa rynku nieruchomości (11,0% przedsiębiorstw tej sekcji).

2.5. Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w 2020 r.

2.5. Non-financial enterprises established in 2020

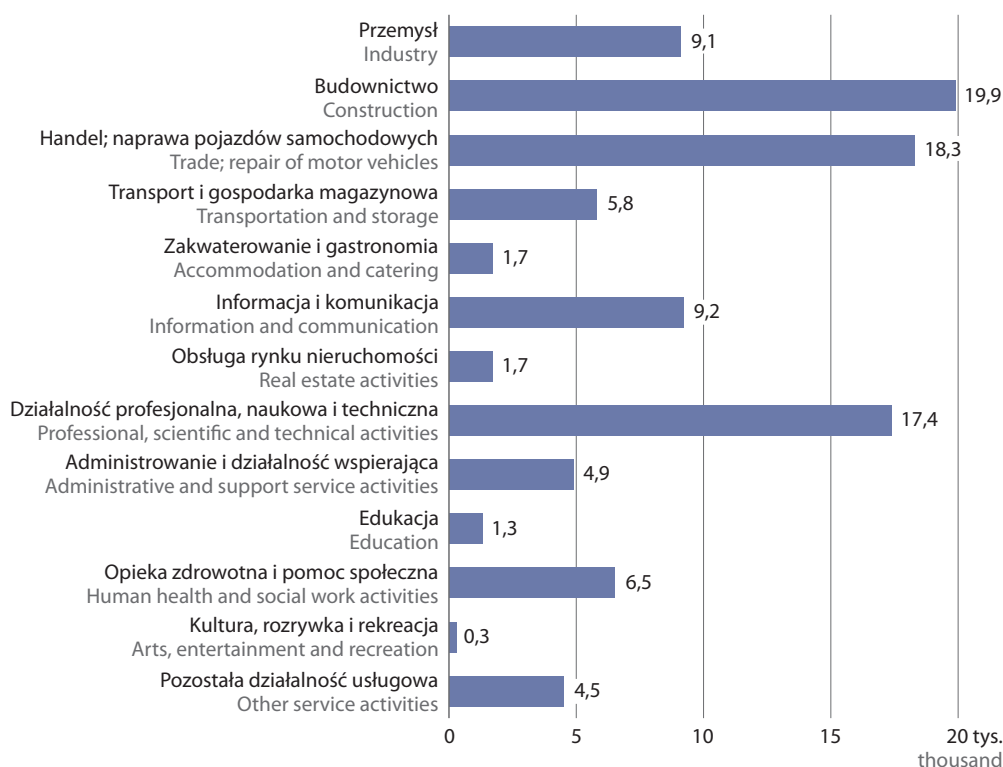
Liczba przedsiębiorstw, pracujący i wynagrodzenia brutto

Number of enterprises, persons employed and gross wages and salaries

Ze zbiorowości przedsiębiorstw powstałych w 2020 r., do 2025 r. pozostało aktywnych 100 650 podmiotów, a wskaźnik przeżycia ostatniego roku wyniósł 93,9%. W zbiorowości podmiotów aktywnych 81,2% stanowiły przedsiębiorstwa osób fizycznych, a 18,8% przedsiębiorstwa osób prawnych. Ze względu na zatrudnienie, 58,8% liczby przedsiębiorstw pięcioletnich aktywnych do 2025 r. stanowiły jednostki niezatrudniające pracowników najemnych, a 41,2% przedsiębiorstwa z pracownikami najemnymi.

Wykres 49. Liczba przedsiębiorstw powstałych w 2020 r. aktywnych do 2025 r.

Chart 49. Number of enterprises established in 2020 active until 2025

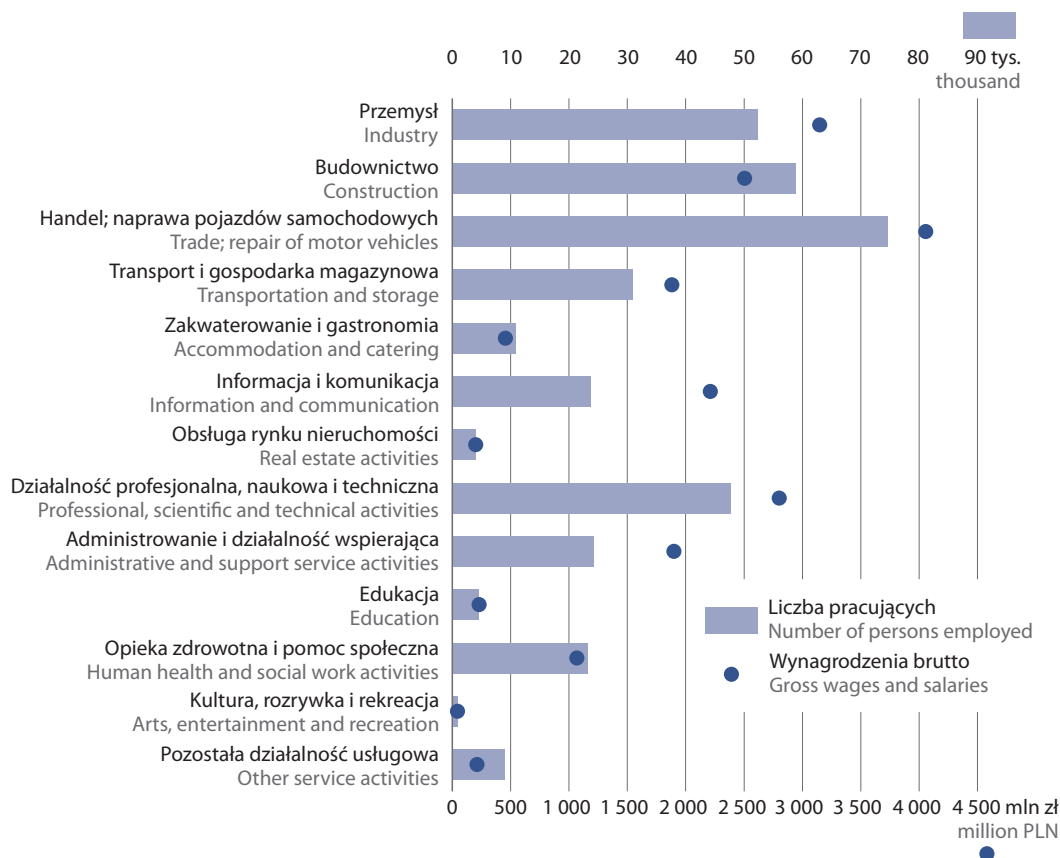


W przedsiębiorstwach powstałych w 2020 r. aktywnych do 2025 r. pracowało 365 180 osób. Ze względu na formę prawną, pracujący w przedsiębiorstwach osób fizycznych stanowili 56,5%, a w przedsiębiorstwach osób prawnych 43,5%. Odsetek pracujących w przedsiębiorstwach z pracownikami najemnymi stanowił 83,0% pracujących w podmiotach pięcioletnich, a w przedsiębiorstwach bez pracowników najemnych 17,0%.

Wynagrodzenia brutto przedsiębiorstw pięcioletnich wyniosły 20 798,5 mln zł, z czego na przedsiębiorstwa osób prawnych przypadało 67,0%, a osób fizycznych 33,0%. Wynagrodzenia w przedsiębiorstwach z pracownikami najemnymi stanowiły 99,4% wynagrodzeń przedsiębiorstw pięcioletnich, a w podmiotach niezatrudniających pracowników najemnych 0,6%.

Wykres 50. Liczba pracujących i wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2020 r. aktywnych do 2025 r.

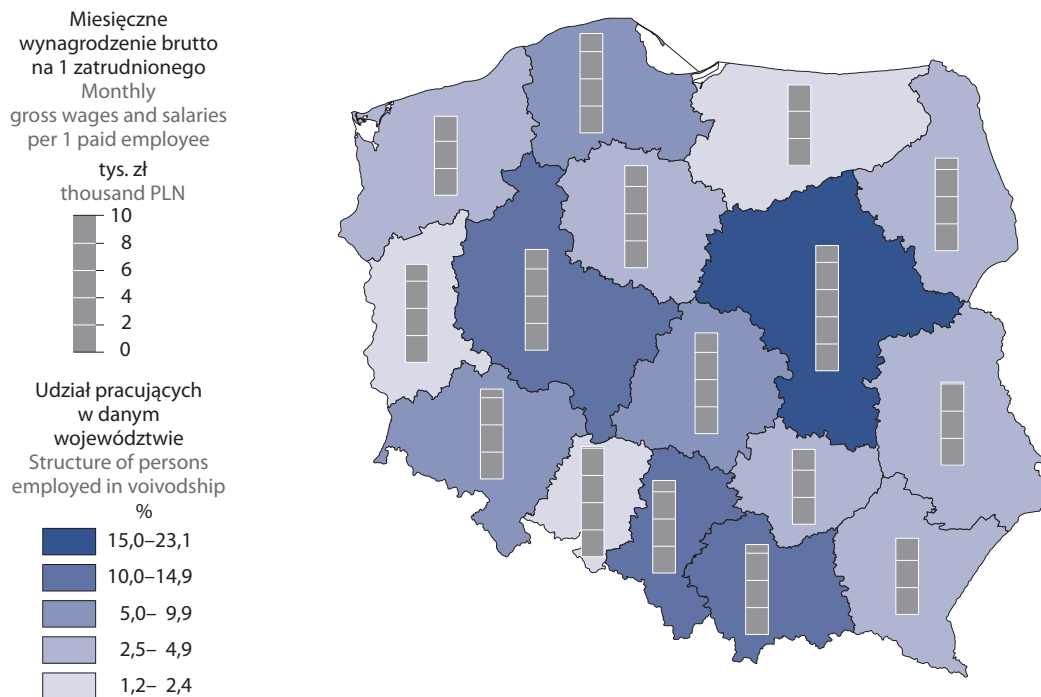
Chart 50. Number of persons employed and gross wages and salaries in enterprises established in 2020 active until 2025



W podmiotach pięcioletnich najwięcej osób pracowało w jednostkach mających siedzibę w województwach mazowieckim (84 243 osoby), wielkopolskim (41 596 osób), małopolskim (40 267 osób) oraz śląskim (39 367 osób). W przeliczeniu na 1 podmiot najwięcej osób pracowało w województwie opolskim (4,7 osoby). Najwyższe miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego zaobserwowano dla województwa mazowieckiego (9,2 tys. zł).

Mapa 5. Struktura liczby pracujących oraz miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego w przedsiębiorstwach powstałych w 2020 r. aktywnych do 2025 r.

Map 5. Structure of number of persons employed and monthly gross wages and salaries per 1 paid employee in enterprises established in 2020 active until 2025



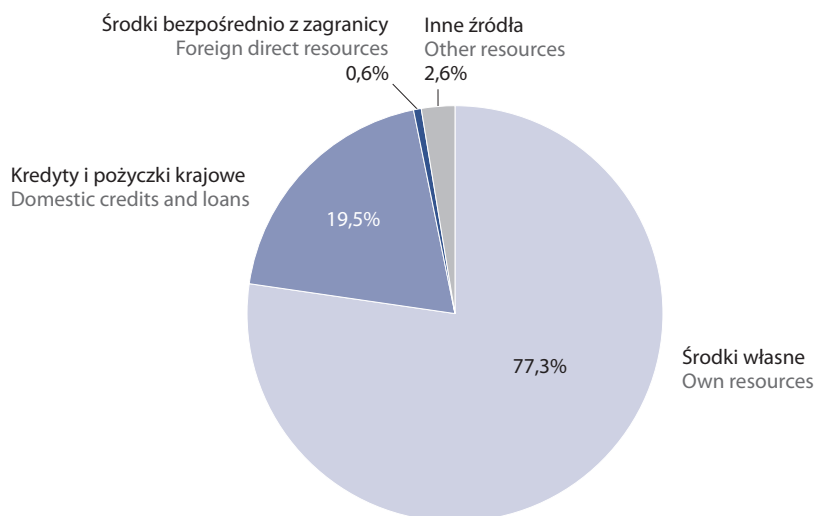
Nakłady na rzeczowe aktywa trwałe

Outlays on tangible fixed assets

Ze zbiorowości przedsiębiorstw powstałych w 2020 r. aktywnych do 2025 r. 16,2% wykazało, że poniosło nakłady na rzeczowe aktywa trwałe. Głównym źródłem finansowania nakładów na rzeczowe aktywa trwałe były środki własne (dla ponad 3/4 przedsiębiorstw), a kredyty i pożyczki krajowe stanowiły niemal 20%. Ze środków zagranicznych korzystało 0,6% przedsiębiorstw pięcioletnich.

Wykres 51. Struktura źródeł finansowania nakładów na rzeczowe aktywa trwałe w przedsiębiorstwach powstałych w 2020 r. aktywnych do 2025 r.

Chart 51. Structure of sources of financing outlays on tangible fixed assets in enterprises established in 2020 active until 2025



Ze względu na przeważający rodzaj działalności, częściej nakłady na rzeczowe aktywa trwałe ponosiły przedsiębiorstwa z sekcji zakwaterowanie i gastronomia (36,0% przedsiębiorstw tej sekcji) oraz przedsiębiorstwa z sekcji administrowanie i działalność wspierająca oraz opieka zdrowotna i pomoc społeczna (po 21,7% przedsiębiorstw tych sekcji).

Przychody ogółem, koszty ogółem, wynik finansowy brutto

Total revenues, total costs, gross financial result

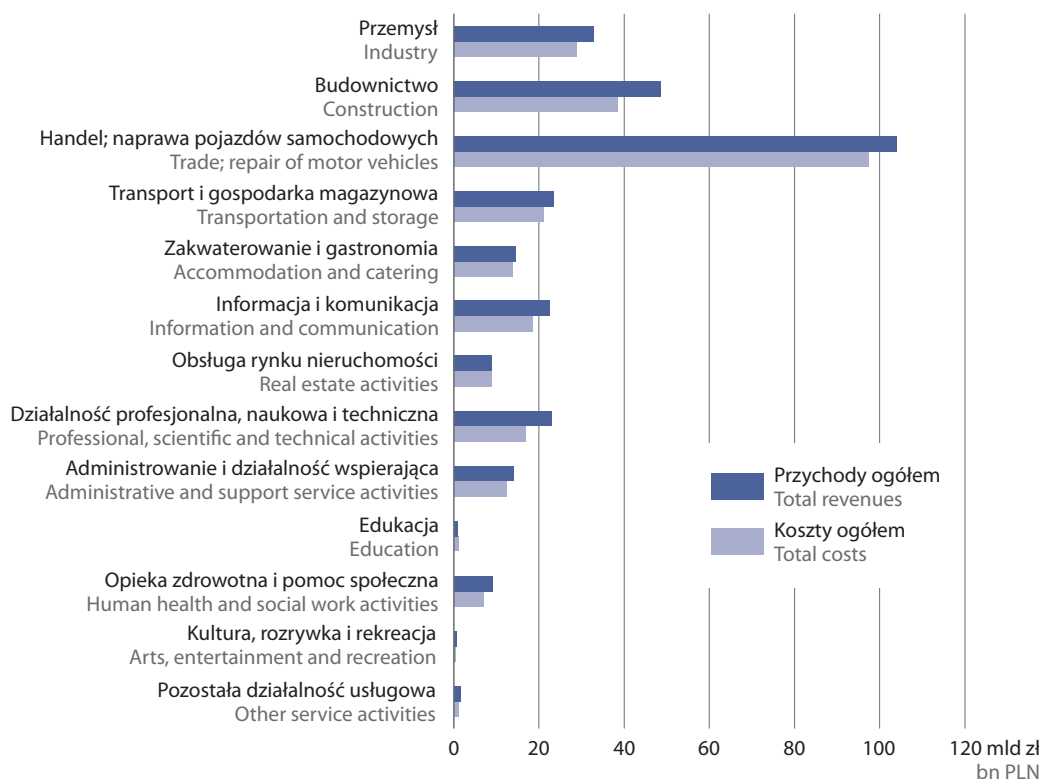
Przychody ogółem przedsiębiorstw powstałych w 2020 r. aktywnych do 2025 r. wyniosły 303 983,1 mln zł, a koszty ogółem 265 791,6 mln zł.

Ze względu na formę prawną, przedsiębiorstwa osób prawnych osiągnęły przychody na poziomie 61,2% przychodów ogółem jednostek pięcioletnich, a przedsiębiorstwa osób fizycznych 38,8%. Przychody przedsiębiorstw z pracownikami najemnymi stanowiły 78,2% wartości ogółem, a przychody przedsiębiorstw bez pracowników najemnych 21,8%.

Odsetek kosztów osób prawnych i osób fizycznych w kosztach ogółem przedsiębiorstw pięcioletnich wynosił odpowiednio 65,1% i 34,9%. Koszty przedsiębiorstw z pracownikami najemnymi stanowiły 81,8% kosztów ogółem, a przedsiębiorstw niezatrudniających pracowników najemnych 18,2%.

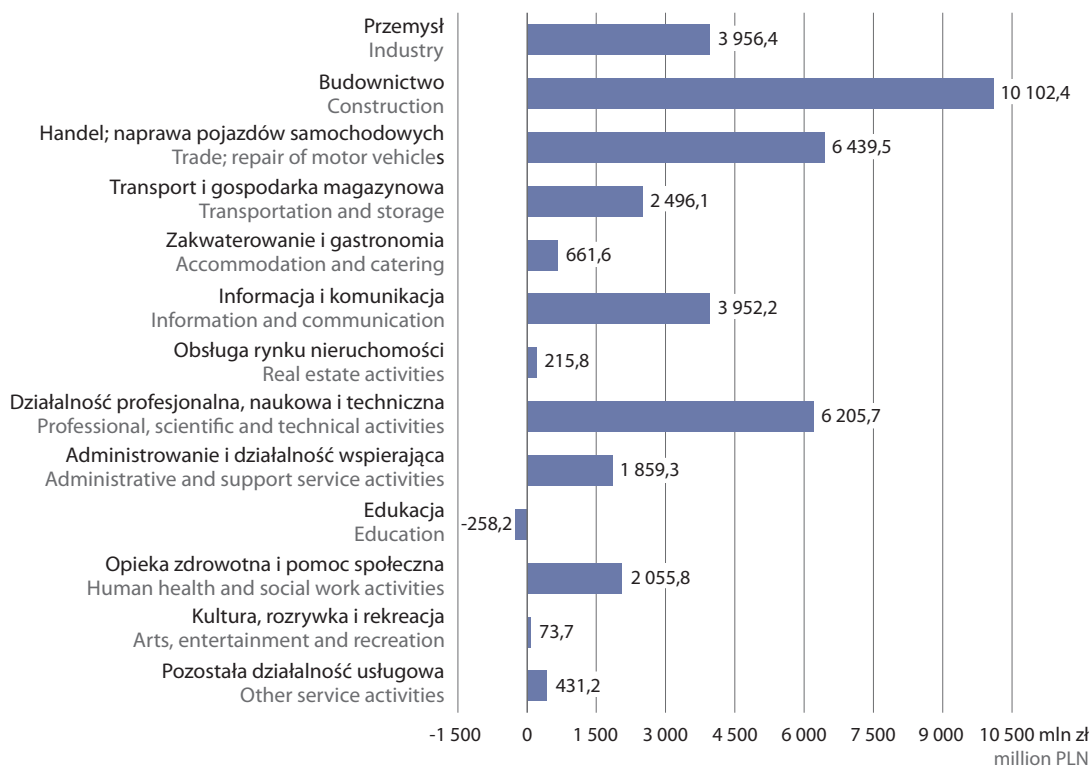
Wykres 52. Przychody ogółem i koszty ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w 2020 r. aktywnych do 2025 r.

Chart 52. Total revenues and total costs in enterprises established in 2020 active until 2025



Wynik finansowy brutto przedsiębiorstw powstałych w 2020 r. aktywnych do 2025 r. wyniósł 38 191,5 mln zł. Wynik finansowy brutto wypracowany przez przedsiębiorstwa osób fizycznych stanowił 66,1% wartości ogółem, a osób prawnych 33,9%. Ze względu na zatrudnienie – wynik finansowy przedsiębiorstw zatrudniających pracowników najemnych stanowił 53,5% wyniku finansowego ogółem przedsiębiorstw pięcioletnich, a przedsiębiorstw bez pracowników najemnych 46,5%.

Wykres 53. Wynik finansowy brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2020 r. aktywnych do 2025 r.
Chart 53. Gross financial result in enterprises established in 2020 active until 2025



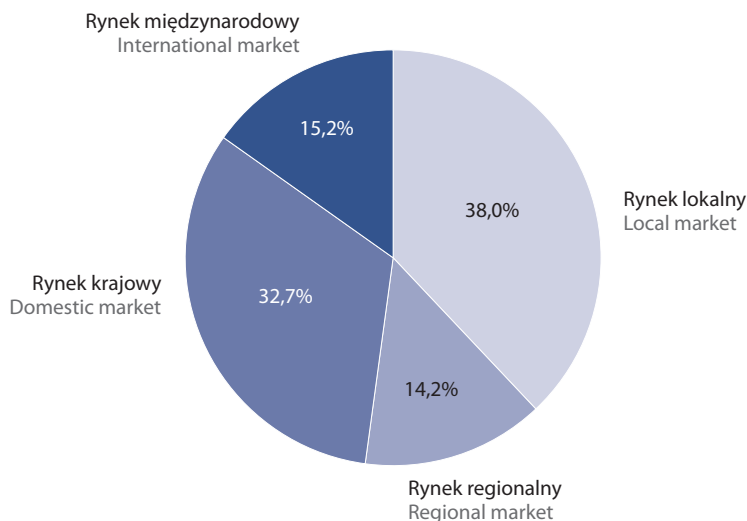
Zasięg prowadzonej działalności, trudności i planowane zmiany

Range of conducting activity, difficulties and planned changes

Przedsiębiorstwa powstałe w 2020 r. aktywne do 2025 r. częściej prowadziły działalność na rynku lokalnym lub krajowym (łącznie 70,7% przedsiębiorstw). Na rynku międzynarodowym prowadziło działalność 15,2% przedsiębiorstw pięcioletnich.

Wykres 54. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2020 r. aktywnych do 2025 r. według zasięgu prowadzonej działalności

Chart 54. Structure of enterprises established in 2020 active until 2025 by range of conducted activity

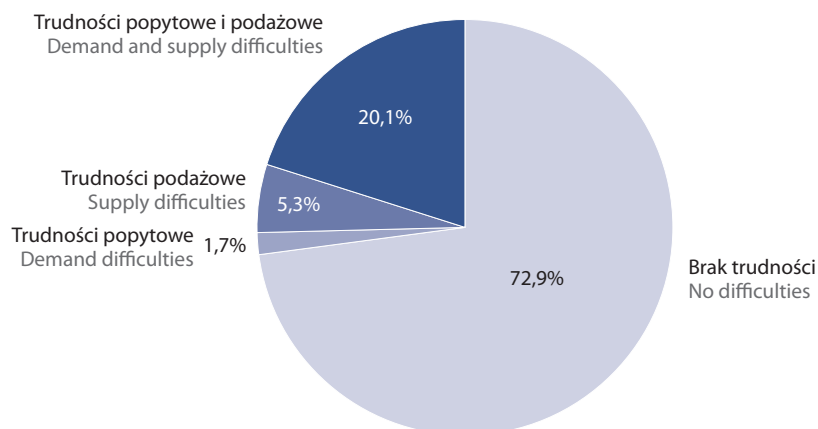


Przedsiębiorstwa z sekcji pozostała działalność usługowa – częściej niż przedsiębiorstwa pozostałych sekcji – prowadziły działalność na rynku lokalnym (78,1% przedsiębiorstw tej sekcji). Działalność na rynku regionalnym najczęściej prowadziły przedsiębiorstwa budowlane (29,0% przedsiębiorstw tej sekcji). Na rynku krajowym częściej działały przedsiębiorstwa z sekcji edukacja (44,3% przedsiębiorstw tej sekcji), a na międzynarodowym przedsiębiorstwa z sekcji transport i gospodarka magazynowa (35,4% przedsiębiorstw tej sekcji).

Ze zbiorowości przedsiębiorstw powstałych w 2020 r. aktywnych do 2025 r. blisko 3/4 przedsiębiorstw nie doświadczało trudności w prowadzeniu działalności. Trudności popytowe i podażowe zgłaszało 20,1% przedsiębiorstw.

Wykres 55. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2020 r. aktywnych do 2025 r. według rodzaju napotkanych trudności

Chart 55. Percentage of enterprises established in 2020 active until 2025 by kind of encountered difficulties

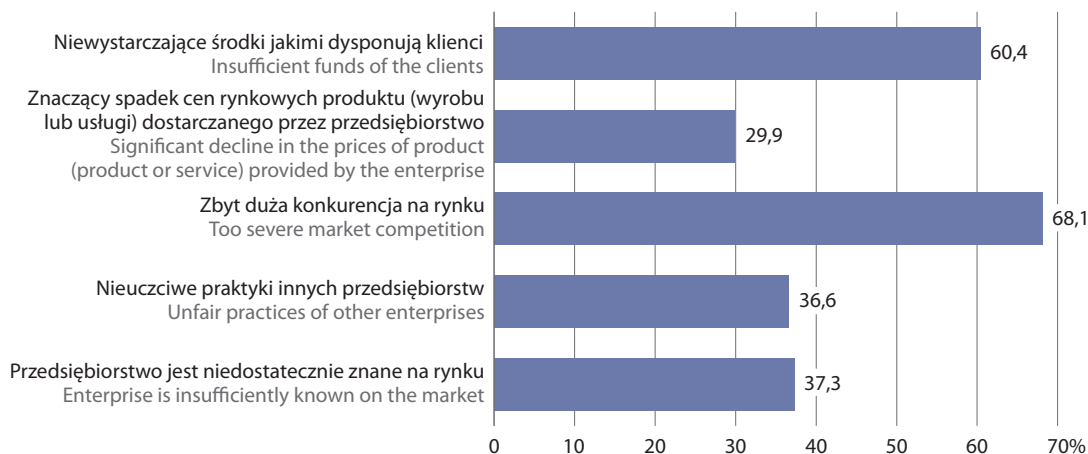


Brak trudności w prowadzeniu działalności najczęściej zgłaszały przedsiębiorstwa z sekcji edukacja (98,5% przedsiębiorstw tej sekcji). Trudności popytowe częściej zakłócały prowadzenie działalności przedsiębiorstwom z sekcji pozostała działalność usługowa (3,8% przedsiębiorstw tej sekcji) oraz budownictwo (2,8%), a trudności podażowe – przedsiębiorstwom z sekcji budownictwo (8,7%), a także administrowanie i działalność wspierająca oraz opieka zdrowotna i pomoc społeczna (po 6,6% przedsiębiorstw tych sekcji). Trudności zarówno popytowych, jak i podażowych najczęściej doświadczali przedsiębiorstwa z sekcji pozostała działalność usługowa (33,2% przedsiębiorstw z tej sekcji).

Ze względu na rodzaj doświadczanych trudności popytowych, przedsiębiorstwa powstałe w 2020 r. aktywne do 2025 r. częściej zgłaszały zbyt dużą konkurencję na rynku oraz niewystarczające środki jakimi dysponują klienci.

Wykres 56. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2020 r. aktywnych do 2025 r. zgłaszających trudności popytowe

Chart 56. Percentage of enterprises established in 2020 active until 2025 reported demand difficulties



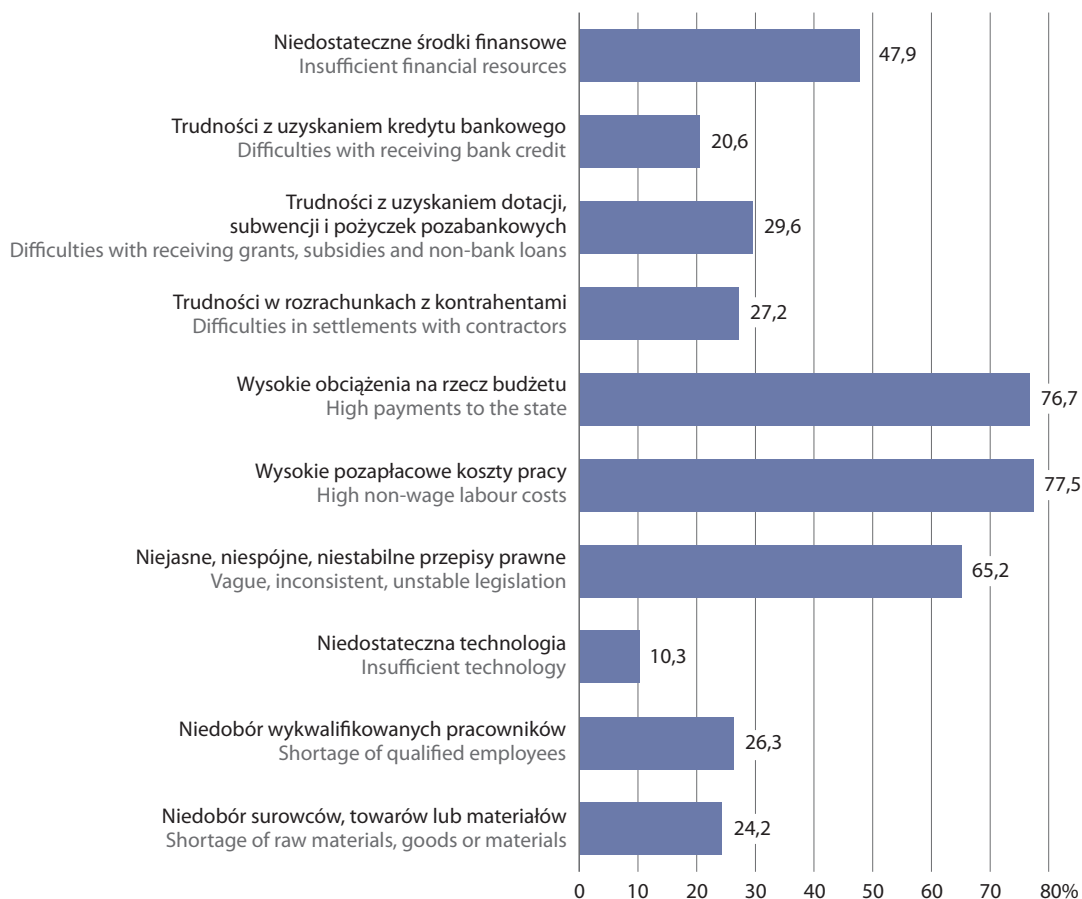
Niewystarczające środki, jakimi dysponują klienci jako źródło trudności najczęściej wskazywały przedsiębiorstwa z sekcji kultura, rozrywka i rekreacja (95,2% przedsiębiorstw tej sekcji). Znaczący spadek cen

dostarczanego wyrobu lub usługi częściej stanowił barierę w prowadzeniu działalności dla przedsiębiorstw z sekcji działalność profesjonalna, naukowa i techniczna (42,2% przedsiębiorstw tej sekcji). Przedsiębiorstwa z sekcji obsługa rynku nieruchomości zgłaszały najczęściej trudności związane ze zbyt dużą konkurencją, nieuczciwymi praktykami innych przedsiębiorstw oraz słabą rozpoznawalnością przedsiębiorstwa na rynku (powyżej 90% przedsiębiorstw tej sekcji).

Ze względu na rodzaj trudności podaźowych, przedsiębiorstwa powstałe w 2020 r. aktywne do 2025 r. najczęściej zgłaszały wysokie pozapłacowe koszty pracy, wysokie obciążenia na rzecz budżetu oraz niejasne, niespójne, niestabilne przepisy prawne. Najrzadziej zgłaszanym rodzajem trudności podaźowych była niedostateczna technologia.

Wykres 57. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2020 r. aktywnych do 2025 r. zgłaszających trudności podaźowe

Chart 57. Percentage of enterprises established in 2020 active until 2025 reported supply difficulties

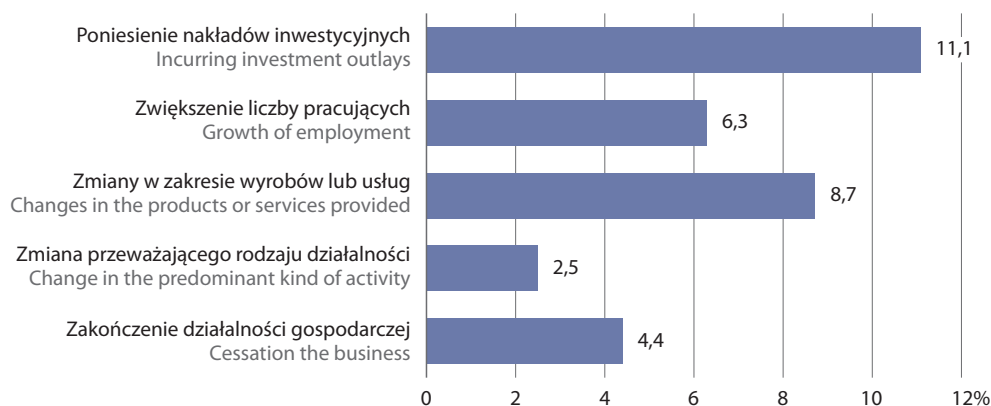


Przedsiębiorstwa z sekcji kultura, rozrywka i rekreacja – częściej niż przedsiębiorstwa pozostałych sekcji – zgłaszały trudności związane z niedostatecznymi środkami finansowymi, z rozrachunkami z kontrahentami oraz niejasnymi, niespójnymi, niestabilnymi przepisami prawnymi (odpowiednio 81,4%, 77,1% i 87,8%). Przedsiębiorstwa z sekcji handel; naprawa pojazdów samochodowych – częściej niż pozostałe podmioty – doświadczają problemów z uzyskaniem kredytu bankowego (30,3% przedsiębiorstw tej sekcji). Trudności z uzyskaniem dotacji, subwencji i pożyczek pozabankowych najczęściej zgłaszały przedsiębiorstwa z sekcji transport i gospodarka magazynowa (52,6%). Wysokie obciążenia na rzecz budżetu częściej były zgłaszane jako bariery w prowadzeniu działalności przez przedsiębiorstwa z sekcji obsługa rynku nieruchomości (95,7% przedsiębiorstw tej sekcji). Z wysokimi pozapłacowymi kosztami pracy najczęściej miały problemy przedsiębiorstwa z sekcji opieka zdrowotna i pomoc społeczna (93,6% przedsiębiorstw tej sekcji). Niedostateczna technologia stanowiła źródło trudności dla przedsiębiorstw przemysłowych (22,1% przedsiębiorstw przemysłowych). Niedobór wykwalifikowanych pracowników częściej stanowił źródło trudności dla przedsiębiorstw z sekcji edukacja (53,4% przedsiębiorstw tej sekcji), Niedobór surowców, towarów lub materiałów stanowił barierę najczęściej dla przedsiębiorstw z sekcji zakwaterowanie i gastronomia (50,4%).

Przedsiębiorstwa powstałe w 2020 r. aktywne do 2025 r. najczęściej planowały poniesienie nakładów inwestycyjnych w 2025 r., a najrzadziej zmianę przeważającego rodzaju działalności.

Wykres 58. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2020 r. aktywnych do 2025 r. według planowanych zmian

Chart 58. Percentage of enterprises established in 2020 active until 2025 by planned changes



Przedsiębiorstwa przemysłowe – częściej niż przedsiębiorstwa pozostałych sekcji – planowały w 2025 r. poniesienie nakładów inwestycyjnych (21,5%) oraz zwiększenie liczby pracujących (12,1% przedsiębiorstw tej sekcji). Zmianę w zakresie wyrobów lub usług najczęściej planowały w przyszłości przedsiębiorstwa z sekcji edukacja (35,1% przedsiębiorstw tej sekcji). Zmianę przeważającego rodzaju działalności najczęściej planowały przedsiębiorstwa z sekcji transport i gospodarka magazynowa (6,6% przedsiębiorstw tej sekcji), natomiast zakończenie działalności – podmioty z sekcji informacja i komunikacja (6,6% przedsiębiorstw tej sekcji).

Uwagi metodologiczne

Badanie przedsiębiorstw nowo powstałych ma na celu dostarczenie informacji o warunkach powstania przedsiębiorstw w Polsce, ich rozwoju oraz stanie aktywności w ciągu pięciu pierwszych lat funkcjonowania. Dane wykorzystywane w badaniu pochodzą z zestawów danych SP – Roczna ankieta przedsiębiorstwa oraz SP-3 – Sprawozdanie o działalności gospodarczej przedsiębiorstw, a także z wyników rocznego badania działalności gospodarczej przedsiębiorstw oraz krajowego rejestru urzędowego podmiotów gospodarki narodowej (REGON).

1. Zakres podmiotowy i przedmiotowy badania

Zbiorowość przedstawiona w publikacji obejmuje przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w latach 2020–2024 i prowadzące działalność gospodarczą do 31 grudnia 2024 r., dla których zaprezentowano dane za 2024 r. W niniejszej publikacji przedsiębiorstwo rozumiane jest jako pojedyncza **jednostka prawna**.

Ze względu na **rodzaj prowadzonej działalności** zakres podmiotowy publikacji obejmuje jednostki zaklasyfikowane do następujących sekcji Polskiej Klasyfikacji Działalności (PKD 2007):

Oznaczenie sekcji	Opis	Stosowane skróty
B	Górnictwo i wydobywanie	–
C	Przetwórstwo przemysłowe	–
D	Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych	Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę
E	Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami oraz działalność związana z rekultywacją	Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami, rekultywacja
F	Budownictwo	–
G	Handel hurtowy i detaliczny; naprawa pojazdów samochodowych, włączając motocykle	Handel; naprawa pojazdów samochodowych
H	Transport i gospodarka magazynowa	–
I	Działalność związana z zakwaterowaniem i usługami gastronomicznymi	Zakwaterowanie i gastronomia
J*	Informacja i komunikacja	–
L	Działalność związana z obsługą rynku nieruchomości	Obsługa rynku nieruchomości
M	Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna	–
N	Działalność w zakresie usług administrowania i działalność wspierająca	Administrowanie i działalność wspierająca
P**	Edukacja	–
Q***	Opieka zdrowotna i pomoc społeczna	–
R****	Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją	Kultura, rozrywka i rekreacja
S*****	Pozostała działalność usługowa	–

* Sekcja J – z wyłączeniem instytucji kultury mających osobowość prawną.

** Sekcja P – z wyłączeniem szkół wyższych.

*** Sekcja Q – z wyłączeniem samodzielnych publicznych zakładów opieki zdrowotnej.

**** Sekcja R – z wyłączeniem instytucji kultury mających osobowość prawną.

***** Sekcja S – z wyłączeniem działu 94 Działalność organizacji członkowskich.

Dane prezentowane w publikacji nie obejmują jednostek prowadzących działalność zaklasyfikowaną według Polskiej Klasyfikacji Działalności 2007 do sekcji A (Rolnictwo, leśnictwo, łowiectwo i rybactwo) i K (Działalność finansowa i ubezpieczeniowa).

Przedstawiona w publikacji zbiorowość obejmuje osoby prawne, jednostki nieposiadające osobowości prawnej oraz osoby fizyczne, które prowadziły działalność gospodarczą w Polsce w roku 2024. Jeśli w opracowaniu jest mowa o zbiorowości osób fizycznych, należy przez to rozumieć, że prezentowana jest ona łącznie z osobami, które działały w ramach spółek zawiązanych na podstawie umowy zawartej na podstawie kodeksu cywilnego (spółki cywilne). Przyjęto też, że zbiorowość jednostek mających osobowość prawną (osoby prawne) prezentowana jest łącznie z jednostkami organizacyjnymi nieposiadającymi osobowości prawnej.

Na potrzeby niniejszej publikacji dokonano dodatkowego grupowania w stosunku do obowiązujących przekrojów klasyfikacyjnych, ujmując pod pojęciem „Przemysł” sekcje: B (Górnictwo i wydobywanie), C (Przetwórstwo przemysłowe), D (Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych), E (Dostawa wody, gospodarowanie ściekami i odpadami oraz działalność związana z rekultywacją).

Ze względu na **zatrudnienie** w publikacji wyodrębniono przedsiębiorstwa:

- bez pracowników najemnych, czyli przedsiębiorstwa, w których pracowały wyłącznie osoby prowadzące własną działalność gospodarczą (właściciele, współwłaściciele) oraz członkowie rodzin, którzy bez umownego wynagrodzenia pomagali w prowadzeniu działalności gospodarczej;
- zatrudniające pracowników najemnych, czyli przedsiębiorstwa, w których pracowały osoby zatrudnione na podstawie stosunku pracy.

Ze względu na **obszar prowadzonej działalności** wyodrębniono przedsiębiorstwa działające na rynku:

- lokalnym, tj. przedsiębiorstwa działające w sposób zorganizowany i ciągły na terenie gminy lub kilku sąsiednich gmin, zlokalizowanych w obrębie jednego lub sąsiadujących z miejscem siedziby przedsiębiorstwa powiatów;
- regionalnym, tj. przedsiębiorstwa działające w sposób zorganizowany i ciągły na terenie kilku powiatów, zlokalizowanych w granicach jednego lub sąsiadujących z miejscem siedziby przedsiębiorstwa województw;
- krajowym, tj. przedsiębiorstwa działające w sposób zorganizowany i ciągły w kilku województwach lub na terenie całego kraju;
- międzynarodowym, tj. przedsiębiorstwa, które w sposób zorganizowany i ciągły eksportują produkty lub usługi poza granice Polski z wyłączeniem okazjonalnej sprzedaży.

Zbiorowość przedsiębiorstw, dla której prezentowane są dane dotyczące **czynników przedsiębiorczości** obejmuje osoby fizyczne prowadzące działalność gospodarczą oraz właściciele lub współwłaściciele spółki cywilnej, jawnej albo partnerskiej.

Zbiorowość przedsiębiorstw, dla której prezentowane są dane dotyczące **cech przedsiębiorcy (płeć, wiek)** obejmuje osoby fizyczne prowadzące działalność gospodarczą z wyłączeniem osób, które działały w ramach spółek zawiązanych na podstawie umowy zawartej zgodnie z kodeksem cywilnym (spółki cywilne).

Szczegółowe informacje dotyczące badań przedsiębiorstw niefinansowych znajdują się na [stronie GUS](#) w pozycji „Zeszyt metodologiczny. Badania przedsiębiorstw niefinansowych 2019”.

2. Objasnienia podstawowych pojęć

Środki trwałe to rzeczowe aktywa trwałe i zrównane z nimi, o przewidywanym okresie ekonomicznego użytkowania dłuższym niż rok, kompletne, zdatne do użytku i przeznaczone na potrzeby jednostki. Zalicza się do nich w szczególności: grunty (w tym prawo użytkowania wieczystego gruntu), budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej (w tym spółdzielcze własnościowe prawo do lokalu mieszkalnego i spółdzielcze prawo do lokalu użytkowego), maszyny i urządzenia techniczne, środki transportu, inne środki trwałe (narzędzia, przyrządy, ruchomości, wyposażenie, inwentarz żywy).

Przychody ogółem (przychody z całokształtu działalności) obejmują przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, pozostałe przychody operacyjne oraz przychody finansowe.

Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów to przychody netto ze sprzedaży w kraju i na eksport wytworzonych przez jednostkę produktów (wyrobów gotowych, półfabrykatów oraz usług), a także opakowań, wyposażenia i usług obcych, jeżeli są one fakturowane odbiorcom łącznie z produktami; oraz przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów, tj. nabyte w celu odsprzedaży w stanie nieprzetworzonym rzeczowe aktywa obrotowe oraz produkty wytworzone przez jednostkę, jeśli sprzedawane są one w sieci własnych sklepów obok towarów obcej produkcji, jak również kwoty należne za sprzedane towary i materiały, niezależnie od tego, czy zostały zapłacone.

Pozostałe przychody operacyjne to przychody związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych (środków trwałych, środków trwałych w budowie, wartości niematerialnych i prawnych, inwestycji w nieruchomości i prawa), otrzymane nieodpłatnie (w tym w drodze darowizny) aktywa (środki pieniężne), odszkodowania, rozwiązane rezerwy, korekty odpisów aktualizujących wartość aktywów niefinansowych, przychody z działalności socjalnej, przychody z najmu lub dzierżawy środków trwałych albo inwestycji w nieruchomości i prawa, przychody związane ze zdarzeniami losowymi.

Przychody finansowe to m.in. kwoty należne z tytułu dywidend i udziałów w zysku, odsetki od udzielanych pożyczek, odsetki od lokat terminowych, odsetki za zwłokę, zysk ze zbycia inwestycji (sprzedaży), zmniejszenia odpisów aktualizacyjnych wartości inwestycji wobec całkowitego lub częściowego ustania przyczyn powodujących trwałą utratę ich wartości, nadwyżka dodatnich różnic kursowych nad ujemnymi.

Koszty ogółem (koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności) obejmują koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów, pozostałe koszty operacyjne oraz koszty finansowe.

Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów obejmują koszt własny sprzedanych produktów (tj. koszty podstawowej działalności operacyjnej pomniejszone o koszty wytworzenia świadczeń na własne potrzeby jednostki i skorygowane o zmianę stanu produktów) oraz wartość sprzedanych towarów i materiałów według cen zakupu lub nabycia.

Pozostałe koszty operacyjne to koszty związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych i środków trwałych w budowie, amortyzacja oddanych w dzierżawę lub najem środków trwałych, nieplanowane odpisy amortyzacyjne (odpisy z tytułu trwałej utraty wartości), poniesione kary, grzywny, odszkodowania, odpisane w części lub w całości wierzytelności w związku z postępowaniem upadłościowym, układowym i naprawczym, utworzone rezerwy na pewne lub o dużym stopniu prawdopodobieństwa przyszłe zobowiązania (straty z transakcji gospodarczych w toku), odpisy aktualizujące wartość aktywów niefinansowych, koszty utrzymania obiektów działalności socjalnej, darowizny lub nieodpłatnie przekazane aktywa trwałe, straty związane ze zdarzeniami losowymi.

Koszty finansowe to m.in. odsetki od zaciągniętych kredytów i pożyczek, odsetki i dyskonto od wyemitowanych przez jednostkę obligacji, odsetki za zwłokę, strata ze zbycia inwestycji, odpisy z tytułu aktualizacji wartości inwestycji, nadwyżka ujemnych różnic kursowych nad dodatnimi.

Wynik finansowy brutto oblicza się jako różnicę przychodów ogółem i kosztów ogółem – w przypadku nadwyżki kosztów ogółem nad przychodami ogółem wynik finansowy zapisuje się ze znakiem (–).

Wartość brutto środków trwałych to wartość równa nakładom poniesionym na ich zakup lub wytworzenie, bez potrącenia wartości zużycia (umorzenia). Wartość brutto środków trwałych nie obejmuje wartości gruntów i prawa wieczystego użytkowania gruntów.

Nakłady inwestycyjne to nakłady finansowe lub rzeczowe, których celem jest stworzenie nowych środków trwałych lub ulepszenie (przebudowa, rozbudowa, rekonstrukcja lub modernizacja) istniejących obiektów majątku trwałego, a także nakłady na tzw. pierwsze wyposażenie inwestycji. Nakłady inwestycyjne dzielą się na nakłady na środki trwałe oraz pozostałe nakłady.

Nakłady na środki trwałe to nakłady na: budynki i budowle (obejmują budynki i lokale oraz obiekty inżynierii lądowej i wodnej), w tym m.in. roboty budowlano-montażowe, dokumentacje projektowo-kosztorysowe; maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia (łącznie z przyrządami, ruchomościami i wyposażeniem);

środki transportu; inne, tj. melioracje wodne, poprawę walorów (ulepszenie) gruntów, zasadzenia wieloletnie, inwentarz żywy (stado podstawowe) oraz odsetki od kredytów i pożyczek inwestycyjnych za okres realizacji inwestycji.

Pozostałe nakłady to nakłady na tzw. pierwsze wyposażenie inwestycji oraz inne koszty związane z realizacją inwestycji. Nakłady te nie zwiększają wartości środków trwałych.

Wydatki na zakup używanych środków trwałych to wartość wydatków na nabycie (wraz z wydatkami ponoszonymi przy ich nabyciu): środków trwałych; środków trwałych w budowie (niezakończonych); prawa wieczystego użytkowania gruntu; spółdzielczego własnościowego prawa do lokalu mieszkalnego; spółdzielczego prawa do lokalu użytkowego.

Nakłady na rzeczowe aktywa trwałe to nakłady inwestycyjne oraz wydatki na zakup używanych środków trwałych.

Pracujący – do pracujących zalicza się osoby zatrudnione na podstawie stosunku pracy, tj. umowy o pracę, powołania, mianowania lub wyboru (łącznie z sezonowymi i zatrudnionymi dorywczo); pracodawców i pracujących na własny rachunek: właścicieli i współwłaścicieli (łącznie z pomagającymi członkami ich rodzin) jednostek prowadzących działalność gospodarczą (z wyłączeniem wspólników spółek, którzy nie pracują w spółce) oraz osoby pracujące na własny rachunek; agentów; osoby wykonujące pracę nakładczą; członków spółdzielni produkcji rolniczej.

Zatrudnieni – do zatrudnionych zalicza się osoby zatrudnione na podstawie umowy o pracę, powołania, mianowania lub wyboru (łącznie z osobami zatrudnionymi poza granicami kraju), w tym również: osoby zatrudnione przy pracach interwencyjnych i robotach publicznych, finansowanych z Funduszu Pracy, osoby młodociane pracujące na podstawie umowy o pracę, a nie w celu przygotowania zawodowego, osoby przebywające za granicą na podstawie delegacji służbowej; osoby pracujące w jednostce w formie zorganizowanych grup roboczych, tj. uczestników OHP (z wyjątkiem odbywających naukę zawodu), skazanych.

Przeciętne zatrudnienie oblicza się jako sumę przeciętnego zatrudnienia w poszczególnych miesiącach podzieloną przez liczbę miesięcy w badanym okresie (bez względu na to, czy jednostka funkcjonowała przez cały badany okres), po wcześniejszym przeliczeniu osób niepełnozatrudnionych na pełne etaty. Przeliczenia osób niepełnozatrudnionych na pełne etaty dokonuje się według godzin pracy ustalonych w umowie o pracę, w stosunku do obowiązującej normy.

Wynagrodzenia brutto obejmują wypłaty pieniężne, wypłacane pracownikom lub innym osobom fizycznym, stanowiące wydatki ponoszone przez pracodawców na opłacenie wykonywanej pracy, niezależnie od źródeł ich finansowania oraz bez względu na podstawę stosunku pracy bądź innego stosunku prawnego lub czynności prawnej, na podstawie których jest świadczona praca.

Miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego obejmuje wynagrodzenia brutto przypadające miesięcznie na jeden pełny etat (przeciętne zatrudnienie).

Wskaźnik przeżycia to odsetek jednostek aktywnych w momencie przeprowadzenia badania w stosunku do zbiorowości jednostek aktywnych w roku referencyjnym (dotyczącym prowadzonego badania), które rozpoczynały działalność w kolejnych latach analizowanego okresu. Stan aktywności jednostek uczestniczących w badaniu ustalono w oparciu o rejestr statystyczny.

Trudności popytowe to zespół uwarunkowań rynkowych bądź predyspozycji przedsiębiorcy, które utrudniają sprzedaż już wyprodukowanych wyrobów bądź dostarczanych na rynek usług.

Trudności podażowe to zespół uwarunkowań rynkowych bądź predyspozycji przedsiębiorcy, które utrudniają wyprodukowanie wyrobów bądź świadczenie usług, które są przedmiotem działalności jednostki.

Uwaga: Ze względu na zaokrąglenia danych, w niektórych przypadkach sumy składników mogą się nieznacznie różnić od podanych wielkości „ogółem”.

Methodological notes

The purpose of the survey of newly-born enterprises is to provide information on the conditions of enterprises' creation in Poland, their development and activity during the first five years of their operations. The data used in the survey process are obtained from the SP form – Annual enterprise survey and SP-3 form – Report on the economic activity of enterprises, as well as from results of the annual economic activity survey of enterprises and from the National Official Business Register (REGON).

1. Scope and content of the survey

The population presented in the publication covers non-financial enterprises established in the years 2020–2024 that conducted economic activity up to 31 December 2024, for which data for 2024 are provided. In the publication enterprise is defined as one **legal unit**.

Due to the **type of economic activity** the scope of the publication covers units classified to the following sections of the NACE Rev. 2:

Section marking	Description	Abbreviation
B	Mining and quarrying	–
C	Manufacturing	–
D	Electricity, gas steam and air conditioning supply	–
E	Water supply; sewerage, waste management and remediation activities	–
F	Construction	–
G	Wholesale and retail trade; repair of motor vehicles, and motorcycles	Trade; repair of motor vehicles
H	Transportation and storage	–
I	Accommodation and food service activities	Accommodation and catering
J*	Information and communication	–
L	Real estate activities	–
M	Professional, scientific and technical activities	–
N	Administrative and support service activities	–
P**	Education	–
Q***	Human health and social work activities	–
R****	Arts, entertainment and recreation	–
S*****	Other service activities	–

* Section J – excluding cultural institutions with legal personality

** Section P – excluding higher education institutions

*** Section Q – excluding independent public health care facilities

**** Section R – excluding cultural institutions with legal personality

***** Section S – excluding division 94 Activities of membership organisations

The data presented in the publication do not include entities conducted activities classified by the NACE Rev. 2 to section A (Agriculture, forestry, fishing) and K (Financial and insurance activities).

The group presented in the publication includes legal persons, entities without legal personality and natural persons who conducted business activity in Poland in 2024. If the study refers to a group of natural persons, it should be understood that it is presented together with persons who were operating within

the framework of companies established under an agreement concluded on the basis of the Civil Code (civil partnerships). It was also assumed that the group of entities with legal personality (legal entities) is presented together with units without legal personality.

For the purposes of this publication, additional groupings were made in relation to the applicable classification division, including within the term „Industry” following sections: B (Mining and quarrying), C (Manufacturing), D (Electricity, gas, steam and air conditioning supply), E (Water supply; sewerage, waste management and remediation activities).

In terms of **employment**, the following groups have been distinguished:

- enterprises without paid employees, i.e. enterprises which do not provide jobs to any person rather than those conducted own-account economic activity (i.e. owners and co-owners) and family members who contribute to business without any contractual remuneration;
- enterprises with paid employees, i.e. enterprises hiring workers under an employment contract.

Due to **area of conducting activity**, there've been extracted enterprises operating on:

- the local market, i.e. enterprises which operate in an organized and continuous manner within the community or a few neighboring communities, located on the area of one or neighboring countries to a base of an enterprise;
- the regional market, i.e. enterprises which operate in an organized and continuous manner within several communities, located within one or neighboring voivodeships to a base of an enterprise;
- the domestic market, i.e. enterprises which operate in an organized and continuous manner in several voivodeships or throughout the country;
- the international market, i.e. enterprises which in an organized and continuous manner export products or services outside the Poland (excluding occasional sales).

Group of enterprises, which data about **entrepreneurship factors** is presented for covers natural persons conducting entrepreneurial activity and owners or co-owners of civil law partnership, registered partnership or professional partnership.

Group of enterprises, which data about **entrepreneur's own characteristics (sex, age)** is presented for covers natural persons excluding persons acted within companies formed on the basis of agreement according to the civil code (civil law partnerships).

Detailed information on the non-financial enterprises surveys can be found in the "Methodological report. Non-financial enterprises surveys 2019" available on the [Statistics Poland website](#).

2. Basic definitions

Fixed assets are tangible fixed assets and equivalents with an anticipated economic life of more than a year, complete, usable and intended for the needs of the unit. They particularly include: land (including perpetual usufruct of land), buildings, premises, civil and water engineering structures (including a co-operative member's ownership rights to residential premises and a cooperative member's rights to utility premises), machinery and technical equipment, means of transport, other fixed assets (tools, instruments, movables, equipment, livestock).

Total revenues include net revenues from sale of products, goods and materials, other operating revenues as well as financial revenues.

Net revenues from sale of products, goods and materials (sales revenues) include domestic and export sales of products (finished, semi-finished products and services) manufactured by the unit together with packaging, equipment and third party services if invoiced along with products to customers, sales of goods and materials, i.e. tangible current assets purchased for resale in the same condition as received and products manufactured by the unit if they are sold in a chain of own stores along with the third-party goods, as well as amounts due for goods and materials sold regardless whether or not they have been paid.

Other operating revenues are revenues indirectly related to the unit's operating activities, in particular: profit from the disposal of non-financial fixed assets (fixed assets, fixed assets under construction, intangible assets, real estate investments and rights), assets (cash) obtained free of charge (including donations), damages, reversed provision, adjustments of write-offs revaluing non-financial assets, revenues from social welfare activities, income from rent or lease of fixed assets or investments in real estate and rights, extraordinary revenues.

Financial revenues are for example amounts due for dividends and shares in profit, interest from the loans granted, interest on term deposits, default interest, profit on disposal of investment (sale), reduction of revaluation write-offs of investment values in relation to the total or partial termination of causes resulting in permanent loss of their value, positive surplus exchange differences.

Total costs include costs of products, goods and materials sold, other operating and financial costs.

Costs of products, goods and materials sold include cost of products sold (i.e. basic operational costs decreased by the costs of generating benefits for the need of the unit and corrected by change in stock products) and value of goods and materials sold according to procurement or purchase prices.

Other operating costs are costs indirectly related to the unit's operating activity, in particular: loss on disposal of non-financial fixed assets and fixed assets under construction, depreciation of leased or rented fixed assets, unplanned depreciation (impairment charges), penalties, fines, damages, receivables written off partially or fully as a result of bankruptcy, composition or restructuring proceeding, provisions created for certain or highly probable future liabilities (loss on economic transactions in progress), write-offs revaluing non-financial assets, costs of maintaining social facilities, donations or free of charge transferred fixed assets, extraordinary costs.

Financial costs are for example interest on bank credits and loans, interest and discount on bonds issued by the unit, default interest, loss on disposal of investments, revaluation write-offs of investment values, negative surplus exchange differences.

Gross financial result is calculated as the difference of total revenues and total costs – in case of surplus of total costs over total revenues, the financial result is recorded with the sign (–).

Gross value of fixed assets is the value of expenditure incurred on the purchase or production of such fixed assets, without deducting the value of consumption (depreciation). Gross value of fixed assets do not include the value of land and perpetual usufruct of land.

Investment outlays are the financial or material expenditures aimed at creating new fixed assets or improving (rebuilding, enlargement, reconstruction or modernisation) existing fixed capital items as well as outlays on so-called initial equipment for the investment. The investment outlays are divided into outlays on fixed assets and other outlays.

The outlays on fixed assets include expenditures on: buildings and structures (include buildings and premises as well as civil and water engineering structures), including, among others, construction and assembly works, design-cost-estimate documentations; machinery, technical equipment and tools (including instruments, movables and equipment); means of transport; others, i.e. irrigation and drainage, land quality improvements, long-term plantings, livestock (basic herd) and interest on investment credits and loans for the period of the investment implementation.

Other outlays are expenditures on the so-called initial equipment for the investment and other costs related to the implementation of the investment. Those outlays do not increase the value of the fixed assets.

Expenditure on the purchase of used fixed assets is the value of expenditure spent on purchase (including expenses incurred on the acquisition) of: fixed assets; fixed assets under construction (unfinished); perpetual usufruct of land; cooperative member's ownership right to residential premises; cooperative member's right to utility premises.

Outlays on tangible fixed assets are investment outlays and expenditures on the purchase of used fixed assets.

Persons employed (working) include employees hired on the basis of an employment contract, i.e. labour contract, designation, appointment or election (including seasonal and temporary workers); employers and own-account workers: owners and co-owners (including contributing family workers) of units conducting economic activity (excluding company's partners not working in the company) and own-account workers; agents; outworkers; members of agricultural production cooperatives.

Employees (paid employment) include persons hired on the basis of a labour contract, positing, appointment or election (including persons hired abroad), including: persons hired in intervention and public works financed by the labour fund, young people working on the basis of a labour contract and not for the purpose of vocational training, persons abroad on a business trip; persons working in the unit in organized working groups, i.e. Voluntary Labour Corps participants (except those who attend vocational training), sentenced persons.

Average paid employment is calculated as the sum of average employment in individual months, divided by the number of months in the analysed period (whether the unit operated for the whole period), after converting part-time employees into full-time employees. The conversion of the part-time employees into full-time employees is done on the basis of the number of working hours specified in labour contract, in relation to the applicable standard.

Gross wages and salaries include cash payments to employees or other individuals, which are expenses incurred by employers for the payment of work, regardless of the source of their funding, and regardless of the basis of the employment relationship or any other legal relationship or legal action under which the work is performed.

Monthly gross wages and salaries per 1 paid employee cover monthly gross wages and salaries per one full-time job (average paid employment).

Survival rate is the percentage of units active within a period of the study in relation to the set of units active in the reference year (regarding the study) that started their activity in the subsequent years of the analyzed period. The activity of the units participating in the study was determined on the basis of a statistical register.

Demand difficulties are a set of market conditions or predispositions of an entrepreneur that impede the sale of already manufactured goods or services provided to the market.

Supply difficulties are a set of market conditions or predispositions of an entrepreneur that impede the production of goods or providing services that are the subject of unit activity.

Note: Due to rounding of data, in some cases sums of components may slightly differ from the amount given in the item "total".