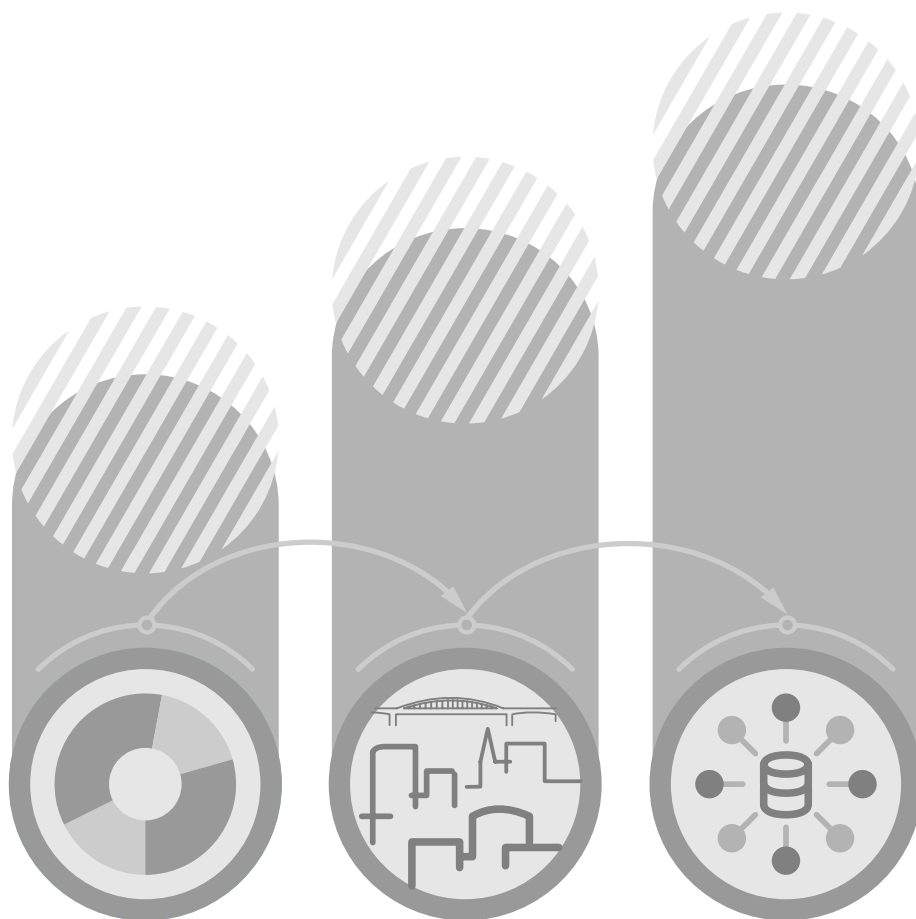


Poznań 2026

Biuletyn statystyczny Poznania – 1 kwartał 2026

Statistical bulletin of Poznań – quarter 1/2026



Biuletyn statystyczny Poznania – 1 kwartał 2026

Statistical bulletin of Poznań – quarter 1/2026

Urząd Statystyczny w Poznaniu Statistical Office in Poznań

Poznań 2026

Opracowanie merytoryczne, graficzne i prace wydawnicze
Content-related works, graphics and editorial works

Urząd Statystyczny w Poznaniu, Wielkopolski Ośrodek Badań Regionalnych
Statistics Office in Poznań, Wielkopolski Centre for Regional Surveys

Zespół autorski
Editorial team

Natalia Borowicz, Marta Kowalczyk, Katarzyna Piętał, Maciej Pilarski, Ewelina Żelobowska

pod kierunkiem
supervised by
Ewy Kowalki

ISSN 2720-6696

Publikacja dostępna na stronie internetowej
Publication available on website

<https://poznan.stat.gov.pl>

Przy publikowaniu danych Urzędu Statystycznego prosimy o podanie źródła
When publishing Statistical Office data – please indicate the source

Spis treści

Contents

	Str. Page
Objaśnienia znaków umownych	8
Symbols	8
Skróty	8
Abbreviations	8
Synteza	10
Executive summary	11
Statystyczny obraz miasta	10
Statistical picture of the city.....	12
Ludność	14
Population	
Zatrudnienie	16
Employment	
Bezrobocie	17
Unemployment	
Wynagrodzenia	20
Wages and salaries	
Podmioty gospodarki narodowej w rejestrze REGON	21
National economy entities in the REGON register	
Budżet miasta	22
The city budget	
Finanse przedsiębiorstw niefinansowych w 2025 r.	23
Finances of non-financial enterprises in 2025	
Finanse przedsiębiorstw niefinansowych	25
Finances of non-financial enterprises	
Przemysł	27
Industry	
Budownictwo	28
Construction	
Budownictwo mieszkaniowe	29
Housing construction	
Transport	30
Transport	
Handel	30
Trade	
Bezpieczeństwo publiczne	31
Public safety	
Turystyka	36
Tourism	
Uwagi ogólne	37
General notes	48
Wyjaśnienia metodyczne	41
Methodological notes	50

Spis wykresów**List of charts**

1	Ludność według płci i wieku w 2025 r.	14
	Population by sex and age in 2025	
2	Struktura zatrudnienia w sektorze przedsiębiorstw w 1 kwartale 2026 r.	16
	Structure of employment in enterprise sector in the 1st quarter 2026	
3	Bezrobotni wyrejestrowani w 1 kwartale 2026 r.	17
	Persons removed from unemployment rolls in the 1st quarter 2026	
4	Wybrane kategorie bezrobotnych w % bezrobotnych zarejestrowanych ogółem w 2026 r.	18
	Selected categories of unemployed persons in % of total registered unemployed persons in 2026	
5	Bezrobocie rejestrowane	19
	Registered unemployment	
6	Przeciętne miesięczne wynagrodzenia brutto w sektorze przedsiębiorstw w 1 kwartale 2026 r.	20
	Average monthly gross wages and salaries in enterprise sector in the 1st quarter 2026	
7	Dochody i wydatki budżetu miasta Poznania w 1 kwartale 2026 r.	22
	Revenue and expenditure of the Poznań city budget in the 1st quarter 2026	
8	Przychody i koszty przedsiębiorstw niefinansowych	24
	Revenues and costs of non-financial enterprises	
9	Wskaźniki rentowności	25
	Profitability rates	
10	Produkcja sprzedana przemysłu (ceny stałe 2021)	27
	Sold production of industry (constant prices 2021)	
11	Produkcja budowlano-montażowa (ceny bieżące)	28
	Construction and assembly production (current prices)	
12	Wypadki drogowe i ofiary wypadków w Poznaniu według kwartałów	32
	Road traffic accidents and road traffic casualties in Poznań by quarters	
13	Pożary w Poznaniu według kwartałów	34
	Fires in Poznań by quarters	

Spis map**List of maps**

1	Ruch naturalny na 1000 ludności w 2025 r.	15
	Vital statistics per 1000 population in 2025	
2	Wypadki drogowe i pożary w Poznaniu w 1 kwartale 2026 r. (mapa interaktywna)	35
	Road accidents and fires in Poznań in the 1st quarter 2026 (interactive map)	

Spis tablic – EXCEL
List of tables – EXCEL

LUDNOŚĆ
POPULATION

- 1 **Stan i ruch naturalny ludności**
Population and vital statistics
- 2 **Ludność według płci i wieku w 2025 r.**
Population by sex and age in 2025

RYNEK PRACY
LABOUR MARKET

- 3 **Pracujący w sektorze przedsiębiorstw**
Employed persons in enterprise sector
- 4 **Przeciętne zatrudnienie w sektorze przedsiębiorstw**
Average paid employment in enterprise sector
- 5 **Bezrobotni zarejestrowani i oferty pracy**
Registered unemployed persons and job offers
- 6 **Wybrane kategorie bezrobotnych**
Selected categories of unemployed persons
- 7 **Bezrobotni zarejestrowani według poziomu wykształcenia, wieku, stażu pracy oraz czasu pozostawania bez pracy**
Registered unemployed persons by educational level, age, work seniority and duration of unemployment

WYNAGRODZENIA
WAGES AND SALARIES

- 8 **Przeciętne miesięczne wynagrodzenia brutto w sektorze przedsiębiorstw**
Average monthly gross wages and salaries in enterprise sector

BUDŻET MIASTA
CITY BUDGET

- 9 **Dochody i wydatki budżetu miasta w 2026 r.**
Revenue and expenditure of the city budget in 2026

WYNIKI FINANSE PRZEDSIĘBIORSTW NIEFINANSOWYCH
FINANCIAL RESULTS OF NON-FINANCIAL ENTERPRISES

- 10 **Przychody przedsiębiorstw**
Revenues enterprises
- 11 **Koszty przedsiębiorstw**
Cost of enterprises
- 12 **Wyniki finansowe przedsiębiorstw**
Financial results of enterprises
- 13 **Wyniki finansowe przedsiębiorstw według sekcji**
Financial results of enterprises by sections
- 14 **Relacje ekonomiczne oraz struktura przedsiębiorstw według uzyskanych wyników finansowych**
Economic relations and composition of enterprises by obtained financial result
- 15 **Aktywa obrotowe oraz zobowiązania przedsiębiorstw według sekcji**
Current assets and liabilities of enterprises by sections

PODMIOTY GOSPODARKI NARODOWEJ
NATIONAL ECONOMY ENTITIES

- 16 **Podmioty gospodarki narodowej w rejestrze REGON**
National economy entities in the REGON register
- 17 **Podmioty gospodarki narodowej w rejestrze REGON w 2026 r.**
National economy entities in the REGON register in 2026

INWESTYCJE I MIESZKANIA
INVESTMENTS AND DWELLINGS

- 18 **Nakłady inwestycyjne**
Investment outlays
- 19 **Mieszkania**
Dwellings

PRZEMYSŁ I BUDOWNICTWO
INDUSTRY AND CONSTRUCTION

- 20 **Produkcja sprzedana przemysłu**
Sold production of industry
- 21 **Produkcja sprzedana budownictwa**
Sold production of construction

HANDEL
TRADE

- 22 **Sprzedaż detaliczna towarów według rodzajów działalności przedsiębiorstwa**
Retail sales of goods by type of enterprise activity

BEZPIECZEŃSTWO PUBLICZNE
PUBLIC SAFETY

- 23 **Przestępstwa stwierdzone i wskaźniki wykrywalności sprawców przestępstw**
Ascertained crimes and rates of detectability of delinquents in crimes
- 24 **Wypadki drogowe**
Road traffic accidents
- 25 **Liczba ukaranych mandatem karnym przez służby Straży Miejskiej**
Number of those criminal fined by the Municipal Police
- 26 **Wybrane zagadnienia z działalności służby Straży Miejskiej**
Selected activities of the Municipal Police
- 27 **Pożary według miejsca ich powstania**
Fires by place of their occurrence

TURYSTYKA
TOURISM

- 28 **Wykorzystanie turystycznych obiektów noclegowych**
Occupancy in tourist accommodation establishments

ŚRODOWISKO NATURALNE
NATURAL ENVIRONMENT

- 29 **Warunki meteorologiczne według miesięcy**
Weather conditions by months

POZNAŃ NA TLE WOJEWÓDZTWA WIELKOPOLSKIEGO

POZNAŃ AGAINST BACKGROUND OF THE WIELKOPOLSKIE VOIVODSHIP

- 30 **Poznań na tle województwa wielkopolskiego w 1 kwartale 2026 r.**
Poznań against background of the Wielkopolskie Voivodship in the 1st quarter 2026

POZNAŃ NA TLE MIAST WOJEWÓDZKICH

POZNAŃ AGAINST BACKGROUND OF THE VOIVODSHIP CITIES

- 31 **Ludność**
Population
- 32 **Przeciętne zatrudnienie w sektorze przedsiębiorstw**
Average paid employment in enterprise sector
- 33 **Bezrobocie rejestrowane i oferty pracy**
Registered unemployment and job offers
- 34 **Przeciętne miesięczne wynagrodzenia brutto w sektorze przedsiębiorstw**
Average monthly gross wages and salaries in enterprise sector
- 35 **Mieszkania oddane do użytkowania**
Dwellings completed
- 36 **Podmioty gospodarki narodowej w rejestrze REGON**
National economy entities in the REGON register
- 37 **Relacje ekonomiczne w przedsiębiorstwach**
Economic relations in enterprises

PODSTAWOWE DANE OGÓLNOPOLSKIE

BASIC DATA FOR POLAND

- 38 **Wybrane wskaźniki ogólnopolskie**
Selected indicators for Poland

Objaśnienia znaków umownych Symbols

Symbol Symbol	Opis Description
Kreska (-)	zjawisko nie wystąpiło magnitude zero
Zero (0)	zjawisko istniało w wielkości mniejszej od 0,5 magnitude not zero, but less than 0,5 of a unit
(0,0)	zjawisko istniało w wielkości mniejszej od 0,05 magnitude not zero, but less than 0,05 of a unit
Kropka (.)	oznacza: brak informacji, konieczność zachowania tajemnicy statystycznej lub że wypełnienie pozycji jest niemożliwe albo niecelowe data not available, classified data (statistical confidentiality) or providing data impossible or purposeless
Znak *	oznacza, że dane zostały zmienione w stosunku do wcześniej opublikowanych revised data
Znak Δ	oznacza, że nazwy zostały skrócone w stosunku do obowiązującej klasyfikacji categories of applied classification are presented in abbreviated form
„W tym” ”Of which”	oznacza, że nie podaje się wszystkich składników sumy indicates that not all elements of the sum are given
Comma (,)	used in figures represents the decimal point

Skróty Abbreviations

Skrót Abbreviation	Pełna nazwa Complete name	Skrót Abbreviation	Pełna nazwa Complete name
zł PLN	złoty zloty	cd. cont.	ciąg dalszy continued
tys.	tysiąc	dok. cont.	dokończenie continued
mln	milion	pkt	punkt
mm	milimetr millimetre	p.proc.	punkt procentowy
m ²	metr kwadratowy square metre	r.	rok
°C	stopień Celsjusza centigrade	PKD	Polska Klasyfikacja Działalności Polish Classification of Activities
h	godzina hour	NACE	Statistical Classification of Economic Activities in the European Community

W Biuletynie Statystycznym zastosowano skróty niektórych nazw poziomów klasyfikacyjnych z PKD 2007. Zestawienie zastosowanych skrótów i pełnych nazw przedstawia się następująco:

The names of some classifications levels of PKD 2007 used in the Statistical Bulletin have been abbreviated. The abbreviations and their complete names are presented as follows:

Skrót Abbreviation	Pełna nazwa Complete name
sekcje PKD sections of the NACE	
wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę	wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych
dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja	dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami oraz działalność związana z rekultywacją
handel; naprawa pojazdów samochodowych trade; repair of motor vehicles	handel hurtowy i detaliczny; naprawa pojazdów samochodowych, włączając motocykle wholesale and retail trade; repair of motor vehicles and motorcycles
zakwaterowanie i gastronomia accommodation and catering	działalność związana z zakwaterowaniem i usługami gastronomicznymi accommodation and food service activities
obsługa rynku nieruchomości	działalność związana z obsługą rynku nieruchomości
administrowanie i działalność wspierająca	działalność w zakresie usług administrowania i działalność wspierająca
działy PKD divisions of the NACE	
produkcja maszyn i urządzeń	produkcja maszyn i urządzeń, gdzie indziej niesklasyfikowana
budowa budynków	roboty budowlane związane ze wznoszeniem budynków
budowa obiektów inżynierii lądowej i wodnej	roboty związane z budową obiektów inżynierii lądowej i wodnej

Synteza

Statystyczny obraz miasta

- Według stanu na koniec 2025 r. liczba ludności w Poznaniu wyniosła 534,2 tys., co stanowiło 15,4% ludności województwa wielkopolskiego.
- Przeciętne zatrudnienie w sektorze przedsiębiorstw w 1 kwartale 2026 r. ukształtowało się na poziomie 165,7 tys. osób i w ciągu roku zmniejszyło się o 3,2%. W skali województwa przeciętne zatrudnienie w Poznaniu stanowiło 19,3%.
- Według stanu na koniec marca 2026 r., liczba bezrobotnych zarejestrowanych w Powiatowym Urzędzie Pracy w Poznaniu wyniosła 5,5 tys. osób, w tym 2,8 tys. kobiet. Stopa bezrobocia rejestrowanego wyniosła 1,6% i należała do najniższych w województwie wielkopolskim (3,9%).
- Przeciętne miesięczne wynagrodzenie brutto w sektorze przedsiębiorstw w 1 kwartale 2026 r. wyniosło 10679 zł, tj. o 6,5% więcej niż przed rokiem. Przeciętne miesięczne wynagrodzenie brutto w Poznaniu było wyższe o 28,5% od średniej płacy w województwie.
- Według stanu na koniec marca 2026 r., rejestr REGON obejmował 138,3 tys. podmiotów gospodarki narodowej z siedzibą w Poznaniu. Na terenie Poznania zarejestrowanych było 26,0% podmiotów z województwa wielkopolskiego.
- Dochody budżetu miasta w 1 kwartale 2026 r. wyniosły 2275,6 mln zł, co stanowiło 33,7% planu rocznego. Wydatki budżetu zamknęły się kwotą 1570,1 mln zł (20,2% planu), a rozdysponowana kwota była o 31,0% niższa od uzyskanych dochodów.
- Wynik finansowy netto w przedsiębiorstwach niefinansowych w 2025 r. wyniósł 12314,4 mln zł i był o 26,6% wyższy niż w 2024 r. Poprawiły się również podstawowe wskaźniki ekonomiczno-finansowe.
- Wynik finansowy netto w przedsiębiorstwach niefinansowych w 1 kwartale 2026 r. wyniósł 2154,5 mln zł i był o 6,6% większy niż przed rokiem. W porównaniu z 1 kwartałem 2025 r. poprawiły się również podstawowe relacje ekonomiczno-finansowe.
- Wartość produkcji sprzedanej przemysłu w 1 kwartale 2026 r. wyniosła 14609,6 mln zł (w cenach bieżących), tj. o 1,8% (w cenach stałych) mniej niż przed rokiem. W skali województwa produkcja sprzedana w Poznaniu stanowiła 22,6%.
- Przychody ze sprzedaży wyrobów i usług w budownictwie w 1 kwartale 2026 r. wyniosły 2620,3 mln zł (w cenach bieżących), tj. o 33,0% więcej niż przed rokiem. Produkcja budowlano-montażowa stanowiła 26,8% produkcji sprzedanej budownictwa.
- W 1 kwartale 2026 r. oddano do użytkowania 596 mieszkań, tj. o 26,6% mniej niż przed rokiem. W strukturze mieszkań dominowało budownictwo przeznaczone na sprzedaż lub wynajem. W ramach tej formy budownictwa powstało w Poznaniu 89,9% ogółu mieszkań.
- W 1 kwartale 2026 r. sprzedaż usług w sekcji transport i gospodarka magazynowa wyniosła 1403,3 mln zł, tj. o 8,3% więcej niż przed rokiem.
- Sprzedaż detaliczna w 1 kwartale 2026 r. była o 10,3% większa od poziomu notowanego przed rokiem i stanowiła 11,3% sprzedaży detalicznej w województwie wielkopolskim. Sprzedaż hurtowa wzrosła o 5,4% w porównaniu z osiągniętą przed rokiem i stanowiła 40,5% sprzedaży hurtowej w województwie wielkopolskim.
- W granicach administracyjnych Poznania w 1 kwartale 2026 r. Policja odnotowała 2,5 tys. przestępstw, tj. 17,3% wszystkich przestępstw stwierdzonych na terenie województwa wielkopolskiego. Wskaźnik wykrywalności sprawców przestępstw ukształtował się na poziomie 58,4%.

- W 1 kwartale 2026 r. na terenie Poznania Policja odnotowała 1,7 tys. kolizji oraz 87 wypadków drogowych, w których ranne zostały 103 osoby, a jedna osoba zginęła.
- W 1 kwartale 2026 r. w Poznaniu odnotowano 347 pożarów, co stanowiło 12,9% liczby pożarów zarejestrowanych na terenie województwa wielkopolskiego.
- W 1 kwartale 2026 r. z turystycznych obiektów noclegowych w Poznaniu skorzystało 204,1 tys. turystów (w tym 36,5 tys. turystów zagranicznych), którym udzielono 330,5 tys. noclegów (w tym 71,4 tys. turystom zagranicznym). Stopień wykorzystania miejsc noclegowych wyniósł 39,8% wobec 26,4% w województwie.

Executive summary

Statistical picture of the city

- At the end of 2025, the population of Poznań was equal to 534.2 thousand, which accounts for 15.4% of the population of the voivodship.
- Average paid employment in enterprise sector in the 1st quarter 2026 was 165.7 thousand persons, compared with 1st quarter 2025, decreased by 3.2%. The average paid employment in Poznań accounted for 19.3% of employment in the entire voivodship.
- At the end of March 2026, the number of unemployed persons registered in the Powiat Labour Office in Poznań was 5.5 thousand persons, including 2.8 thousand women. The registered unemployment rate was at the level of 1.6% and was among the lowest in the voivodship (3.9% on average).
- Average gross monthly wage in the enterprise sector in the 1st quarter 2026 was 10 679 PLN, which was 6.5% higher than in the previous year. Average gross monthly wage in Poznań was 28.5% higher than the average gross wage in the voivodship.
- At the end of March 2026, the REGON register included 138.3 thousand units which constituted 26.0% of total number of entities of the national economy registered in Wielkopolskie Voivodship.
- The city's budget revenues in the 1st quarter 2026 amounted to 2 275.6 million PLN, which accounts for 33.7% of the annual plan. The city's expenditures amounted to 1 570.1 million PLN (20.2% of the annual plan) and the amount was 31.0% lower than the collected revenues.
- The net financial result of non-financial enterprises in 2025 was equal to 12 314.4 PLN million and was 26.6% higher than in 2024. The basic economic and financial indicators improved as well.
- The net financial result of non-financial enterprises in the 1st quarter 2026 was equal to 2 154.5 million PLN and was by 6.6% higher as in 2025. There was as well an increase in basic economic and financial indicators.
- Sold production of industry in the 1st quarter 2026 reached the value of 14 609.6 million PLN (at current prices), i.e. was by 1.8% (at constant prices) lower than in the previous year. The value of sold production of industry in Poznań accounted for 22.6% of that recorded in the whole voivodship.
- Sold production of construction in the 1st quarter 2026 reached the value of 2 620.3 million PLN (at current prices) which means an increase by 33.0% in annual terms. The construction and assembly production accounted for 26.8% of total sold production of construction.
- 596 dwellings were completed in the 1st quarter 2026, i.e. 26.6% less than in the previous year. The dominant type of construction were dwellings for sale and for rent, which accounted for 89.9% of all dwellings completed in Poznań.
- In the 1st quarter 2026 transportation and storage services generated sales of 1 403.3 million PLN and in annual terms increased by 8.3%.
- Volume of retail sales in the 1st quarter 2026 was 10.3% higher than in the previous year and accounted for 11.3% of total retail sales in the voivodship. Wholesale sales were 5.4% higher than in the previous year and accounted for 40.5% of total wholesale sales in the voivodship.
- Within the administrative border of Poznań in the 1st quarter 2026, 2.5 thousand crimes were reported, which accounts for 17.3% all crimes reported in Wielkopolskie Voivodship. The rate of detectability of crime was at the level of 58.4%.

- In the 1st quarter 2026 the Police in Poznań recorded 1.7 thousand clashes and 87 road accidents, involving 103 injured persons and one victim was fatal.
- There were 347 fires in Poznań in the 1st quarter 2026, which accounted for 12.9% of all fires reported in the voivodship.
- In the 1st quarter 2026, 204.1 thousand tourists (including 36.5 thousand foreign tourists) spent 330.5 thousand nights (including 71.4 thousand nights spent by foreign tourists) at tourist accommodation establishments. The occupancy rate of bed-places and bedrooms amounted to 39.8%, compared to 26.4% in the voivodship.

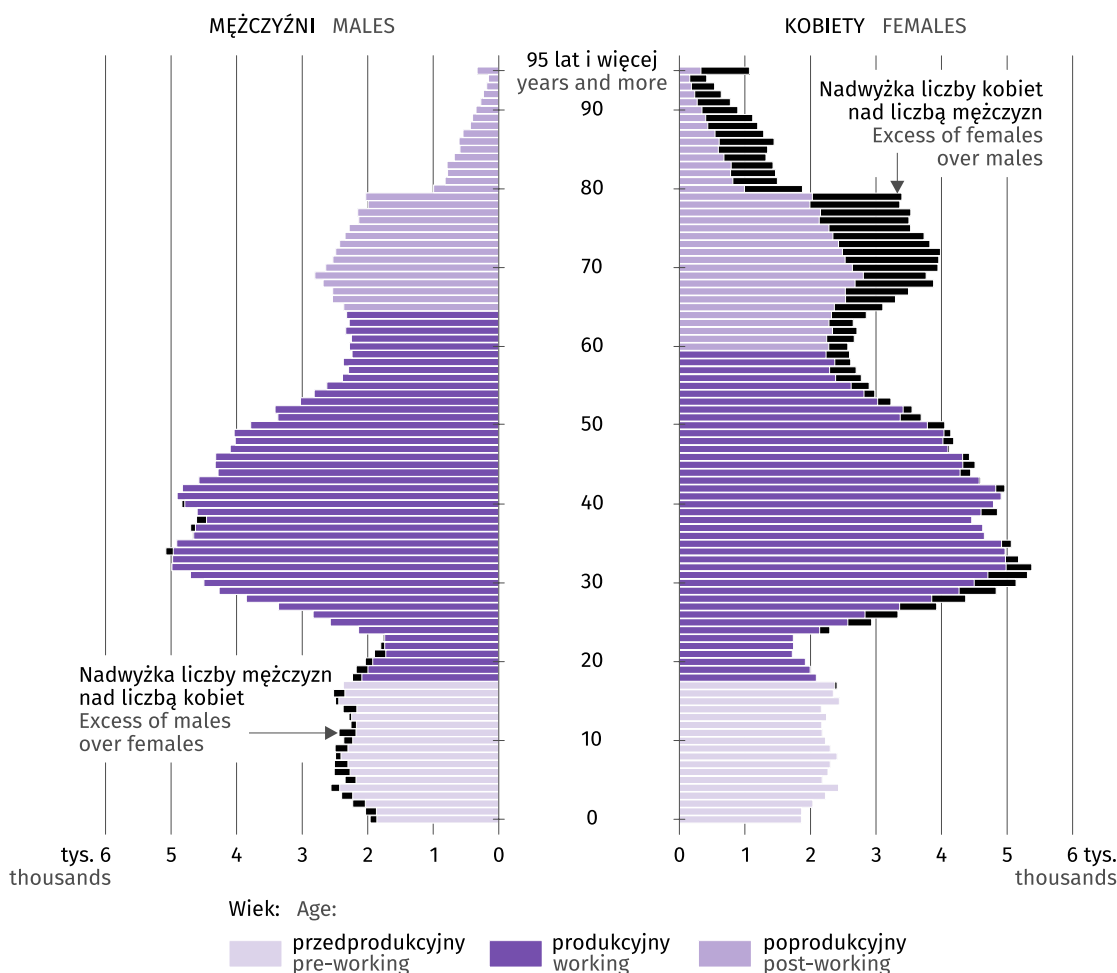
Ludność Population

W końcu 2025 r. liczba ludności w Poznaniu wyniosła 534,2 tys. osób i w ciągu roku zmniejszyła się o 1,9 tys. osób, tj. o 0,4%. Mieszkańcy Poznania stanowili 15,4% ogółu ludności w województwie wielkopolskim i 29,2% ludności zamieszkałej w miastach województwa. Podobnie jak w poprzednich okresach, w populacji Poznania przeważały kobiety; ich udział ukształtował się na poziomie 53,3% (w województwie 51,5% wobec 51,4% rok wcześniej). Współczynnik feminizacji, określający liczbę kobiet przypadających na 100 mężczyzn, wyniósł 114 wobec 106 w województwie. Najwięcej ludności Poznania mieszka na Starym Mieście (27,4% mieszkańców miasta) oraz Nowym Mieście (24,1%).

Wykres 1. Ludność według płci i wieku w 2025 r.

Stan w dniu 31 grudnia

Chart 1. Population by sex and age in 2025
As of 31 December



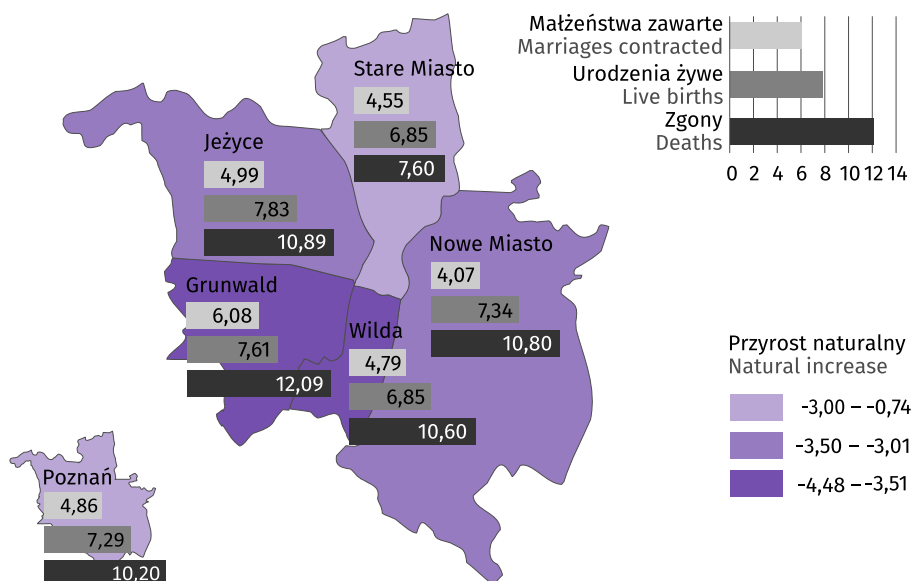
W Poznaniu, podobnie jak w całym województwie, obserwuje się zjawisko starzenia się ludności. W ciągu roku współczynnik starości demograficznej, czyli udział osób w wieku 65 lat i więcej w ogólnej liczbie ludności, zwiększył się o 0,2 p.proc., osiągając 21,8% w końcu 2025 r. (w województwie wzrost o 0,4 p.proc. do 19,6%). Mediana wieku, wyznaczająca granicę, którą połowa populacji już osiągnęła a druga połowa jeszcze nie prze-

kroczyła, przesunęła się w tym okresie z 41,9 do 42,4 roku (w województwie z 42,1 do 42,6 roku). Wiek środkowy mężczyzn był niższy niż kobiet i wyniósł 40,7 roku wobec 44,1 roku (w 2024 r. odpowiednio 40,2 i 43,7).

Ludność w wieku produkcyjnym w końcu 2025 r. stanowiła 60,2% ogółu mieszkańców Poznania wobec 60,1% przed rokiem (w województwie 58,7%, podobnie jak w 2024 r.). Współczynnik obciążenia demograficznego, określający liczbę osób w wieku nieprodukcyjnym na 100 osób w wieku produkcyjnym, wyniósł, podobnie jak przed rokiem, 66 osób (w województwie 70). Najwięcej osób w wieku nieprodukcyjnym mieszka na Nowym Mieście, gdzie na 100 osób w wieku produkcyjnym przypadało 71 takich osób, a najmniej na Wildzie – 60 osób. Mieszkańcy Poznania, będący w wieku produkcyjnym, stanowili 15,8% wszystkich osób z tej ekonomicznej grupy wieku w województwie (podobnie jak w 2024 r.).

Mapa 1. Ruch naturalny na 1000 ludności w 2025 r.

Map 1. Vital statistics per 1000 population in 2025



W 2025 r. w Poznaniu zawarto 2602 małżeństwa, tj. podobnie jak przed rokiem. Współczynnik małżeństw na 1000 ludności wyniósł 4,86 wobec 4,85 w 2024 r. (w województwie 3,62 wobec 3,69). Zarejestrowano 3900 urodzeń żywych, tj. o 99 (o 2,5%) mniej niż przed rokiem. Współczynnik urodzeń żywych na 1000 ludności ukształtował się na poziomie 7,29, tj. niższe niż rok wcześniej (7,45), ale nieco wyższe niż średnio w województwie (6,85 wobec 7,31 przed rokiem). Spadła liczba zgonów – zmarło 5456 osób, tj. o 218 (o 3,8%) mniej w stosunku do poprzedniego roku. Współczynnik umieralności zmniejszył się z 10,57 do 10,20 (w województwie spadek z 10,11 do 10,06). Podobnie jak w 2024 r. odnotowano ubytek naturalny – liczba urodzeń była o 1556 niższa od liczby zgonów. W przeliczeniu na 1000 mieszkańców, współczynnik przyrostu naturalnego wyniósł w 2025 r. -2,91 wobec -3,12 przed rokiem (w województwie -3,21 wobec -2,80).

Więcej danych w **Tablicach EXCEL**, w tym:

Tablica 1. Stan i ruch naturalny ludności

Tablica 2. Ludność według płci i wieku w 2025 r.

Tablica 31. Ludność

Zatrudnienie Employment

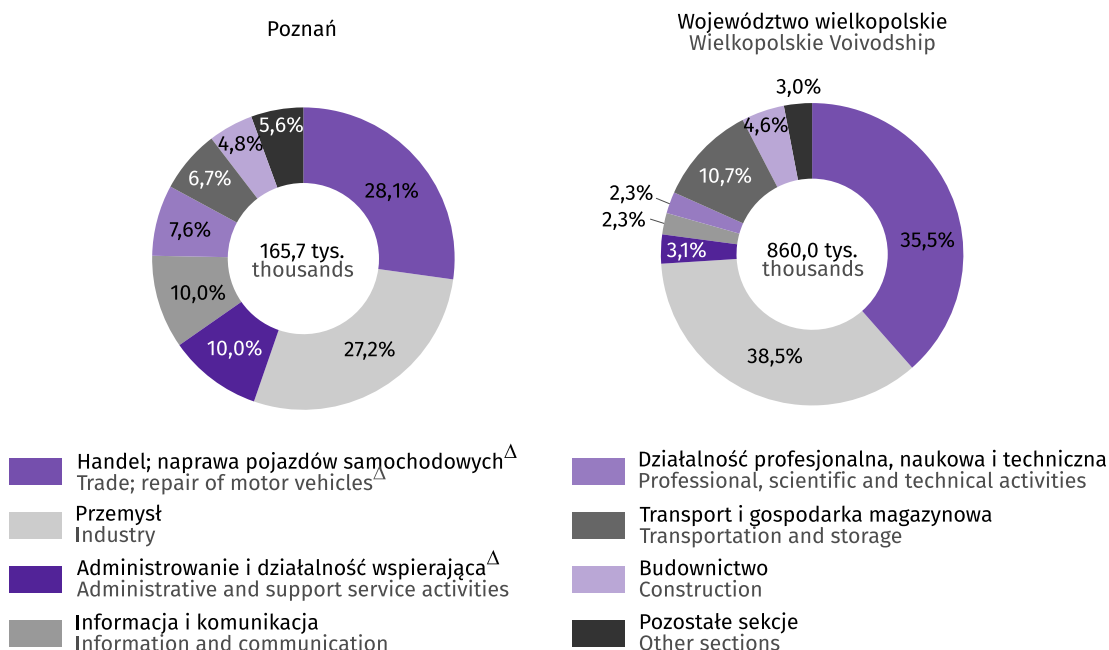
W marcu 2026 r. przeciętne zatrudnienie w sektorze przedsiębiorstw wyniosło 165,9 tys. osób, tj. o 3,0% mniej niż rok wcześniej (w województwie wielkopolskim obserwowano nieznaczny spadek o 0,1%). W 1 kwartale 2026 r. przeciętne zatrudnienie ukształtowało się na poziomie 165,7 tys. osób i było o 3,2% niższe niż przed rokiem (w województwie spadek o 0,1%).

W porównaniu z 1 kwartałem 2025 r. przeciętne zatrudnienie zmniejszyło się w m.in. w administrowaniu i działalności wspierającej (o 7,8%), przetwórstwie przemysłowym (o 7,7%), handlu; naprawie pojazdów samochodów (o 4,1%), transporcie i gospodarce magazynowej (o 1,6%) oraz zakwaterowaniu i gastronomii (o 1,2%). Natomiast wzrost zatrudnienia odnotowano m.in. w sekcjach: informacja i komunikacja (o 4,2%), działalność profesjonalna, naukowa i techniczna (o 2,7%), budownictwo (o 1,7%) oraz wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (o 1,5%).

Przeciętne zatrudnienie w Poznaniu w 1 kwartale 2026 r. stanowiło 19,3% zatrudnienia w województwie wobec 19,9% przed rokiem. Największy udział w strukturze zatrudnienia województwa miały m.in. sekcje: informacja i komunikacja (82,5%), wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (71,4%), działalność profesjonalna, naukowa i techniczna (64,9%), administrowanie i działalność wspierająca (62,4%) oraz obsługa rynku nieruchomości (51,8%).

Wykres 2. Struktura zatrudnienia w sektorze przedsiębiorstw w 1 kwartale 2026 r.

Chart 2. Structure of employment in enterprise sector in the 1st quarter 2026



Więcej danych w **Tablicach EXCEL**, w tym:

Tablica 4. Przeciętne zatrudnienie w sektorze przedsiębiorstw

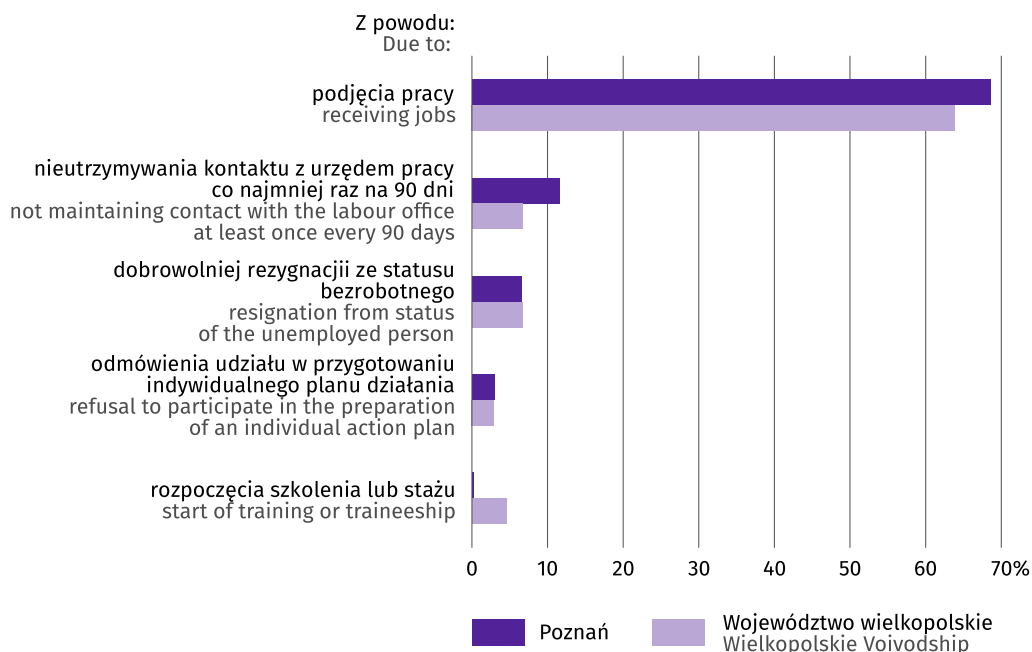
Tablica 30. Poznań na tle województwa wielkopolskiego w 1 kwartale 2026 r.

Tablica 32. Przeciętne zatrudnienie w sektorze przedsiębiorstw

Bezrobocie Unemployment

W 1 kwartale 2026 r. w Powiatowym Urzędzie Pracy w Poznaniu zarejestrowano 2,8 tys. bezrobotnych (w tym 1,4 tys. kobiet), tj. o 7,6% więcej niż przed rokiem. Większość stanowiły osoby rejestrujące się po raz kolejny (53,2% wobec 61,1% przed rokiem). Z rejestru bezrobotnych od początku roku wyłączono 2,1 tys. osób, tj. o 1,0% więcej niż rok wcześniej. Główną przyczynę wyrejestrowania stanowiło podjęcie pracy (68,6%), w wyniku czego z rejestru wykreślono 1,4 tys. osób, tj. o 28,8% więcej niż przed rokiem.

Wykres 3. Bezrobotni wyrejestrowani w 1 kwartale 2026 r.
Chart 3. Persons removed from unemployment rolls in the 1st quarter 2026

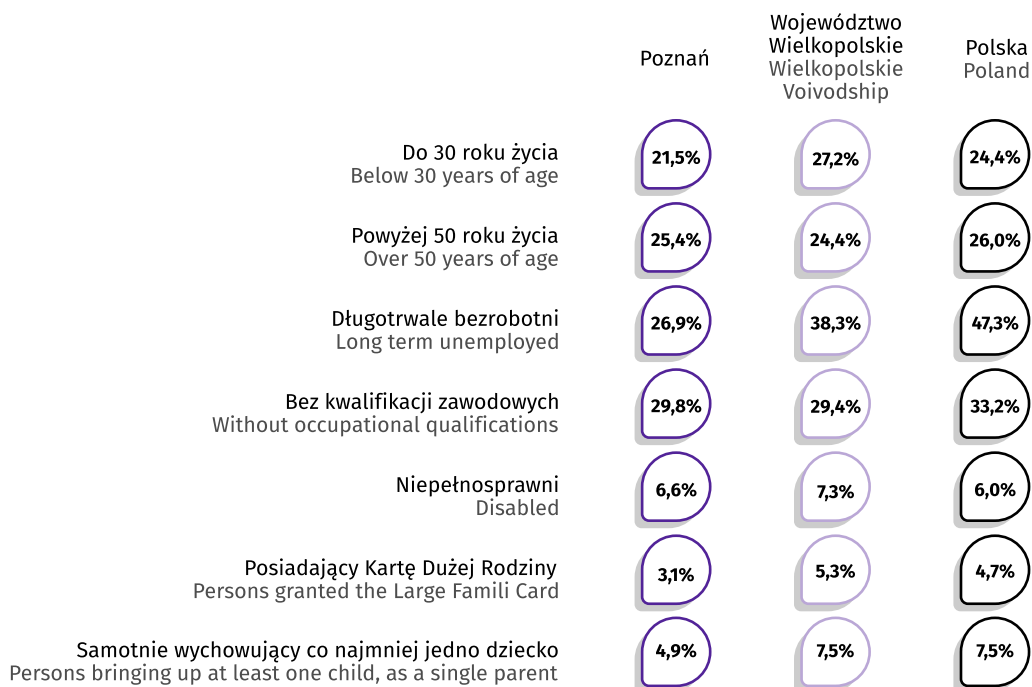


Według stanu na koniec marca 2026 r. liczba bezrobotnych zarejestrowanych w Poznaniu wyniosła 5,5 tys. osób, tj. o 33,2% więcej niż przed rokiem (w województwie wzrost o 20,4%). W strukturze bezrobotnych zarejestrowanych udział kobiet był o 0,4 p.proc. większy niż przed rokiem i wyniósł 50,7%. Nadal większość bezrobotnych nie miała prawa do zasiłku (84,4%, tj. o 3,2 p.proc. więcej niż w marcu 2025 r.). Większy niż rok wcześniej był odsetek osób dotychczas niepracujących (11,1% wobec 9,2%) oraz absolwentów (3,9% wobec 3,0%), natomiast mniejszy – osób zwolnionych z przyczyn dotyczących zakładu pracy (5,3% wobec 5,5%).

Wśród ogółu bezrobotnych, z grup uprawnionych do pierwszeństwa udziału w formach pomocy na podstawie ustawy o rynku pracy i służbach zatrudnienia, odnotowano wzrost odsetka osób do 30. roku życia (z 17,3% do 21,5%) oraz osób bez kwalifikacji zawodowych (z 27,3% do 29,8%). Mniejsze niż przed rokiem były natomiast udziały bezrobotnych powyżej 50. roku życia (28,3% wobec 25,4%), długotrwale bezrobotnych (z 27,6% do 26,9%) oraz osób niepełnosprawnych (7,4% wobec 6,6%). Ponadto w końcu marca 2026 r. bezrobotni samotnie wychowujący co najmniej jedno dziecko stanowili 3,1%, a posiadający Kartę Dużej Rodziny – 4,9%.

Wykres 4. Wybrane kategorie bezrobotnych w % bezrobotnych zarejestrowanych ogółem w 2026 r. Stan w dniu 31 marca

Chart 4. Selected categories of unemployed persons in % of total registered unemployed persons in 2026
As of 31 March



Bezrobotni w Poznaniu najczęściej posiadali wykształcenie wyższe (35,0%; wzrost o 0,2 p.proc.), a w dalszej kolejności gimnazjalne lub niższe (22,0%; wzrost o 1,0 p.proc.). Liczną zbiorowość bezrobotnych tworzyły także osoby bez stażu pracy oraz o stażu nieprzekraczającym roku. W końcu marca 2026 r. ich udział wyniósł 36,4%, tj. o 5,0 p.proc. więcej niż przed rokiem.

Wśród zarejestrowanych bezrobotnych najliczniejszą grupę stanowiły osoby niepracujące przez okres od 1 do 3 miesięcy (24,9%, tj. o 2,5 p.proc. mniej niż rok wcześniej) oraz od 6 do 12 miesięcy (18,0%, tj. o 2,8 p.proc. więcej). Najmniejszy udział mieli bezrobotni niepracujący powyżej 24 miesięcy (9,8%; o 1,4 p.proc. mniej).

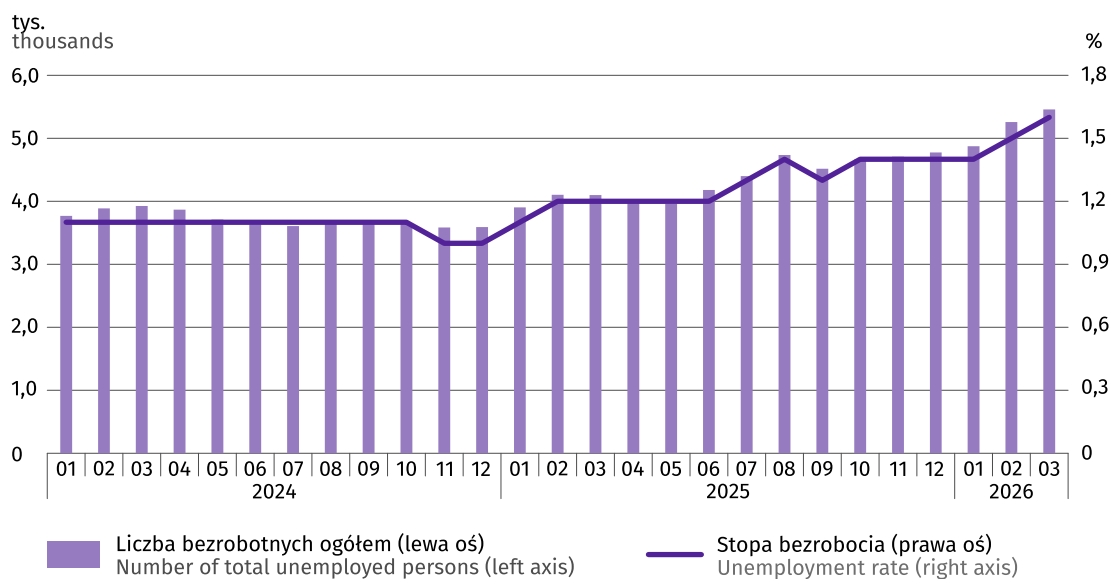
W 1 kwartale 2026 r. do urzędów pracy zgłoszono 695 ofert zatrudnienia¹, z czego 25,9% stanowiły oferty z sektora publicznego. W końcu marca 2026 r. urzędy pracy dysponowały 288 ofertami pracy, a 11,1% z nich stanowiły oferty niewykorzystane dłużej niż 30 dni. Spośród ofert dostępnych w końcu marca 2026 r. 8,0% dotyczyło stażu, a 5,9% skierowanych było do osób niepełnosprawnych. Na 1 ofertę przypadało 19 bezrobotnych (w województwie 18).

W końcu marca 2026 r. stopa bezrobocia rejestrowanego w Poznaniu wyniosła 1,6% wobec 1,2% przed rokiem. Stopa bezrobocia należała do najniższych zarówno w województwie (3,9%), jak i w kraju (6,1%). Niższy poziom wskaźnik osiągnął tylko w powiecie poznańskim (1,4%).

¹ Od 1 czerwca 2025 r. dane o ofertach pracy nie są w pełni porównywalne z okresami wcześniejszymi ze względu na zmiany metodologiczne wynikające z wejścia w życie ustawy o rynku pracy i służbach zatrudnienia (Dz. U. z 2025 r. poz. 620).

¹ From 1 June 2025, data on job offers are not fully comparable with earlier periods due to methodological changes resulting from the entry into force of the Act of 20 March 2025 on the Labour Market and Employment Services (Journal of Laws 2025, item 620).

Wykres 5. Bezrobocie rejestrowane
Stan w końcu miesiąca
Chart 5. Registered unemployment
As of the end of the month



Więcej danych w **Tablicach EXCEL**, w tym:

Tablica 5. Bezrobotni zarejestrowani i oferty pracy

Tablica 6. Wybrane kategorie bezrobotnych

Tablica 7. Bezrobotni zarejestrowani według poziomu wykształcenia, wieku, stażu pracy oraz czasu pozostawania bez pracy

Tablica 30. Poznań na tle województwa wielkopolskiego w 1 kwartale 2026 r.

Tablica 33. Bezrobocie rejestrowane i oferty pracy

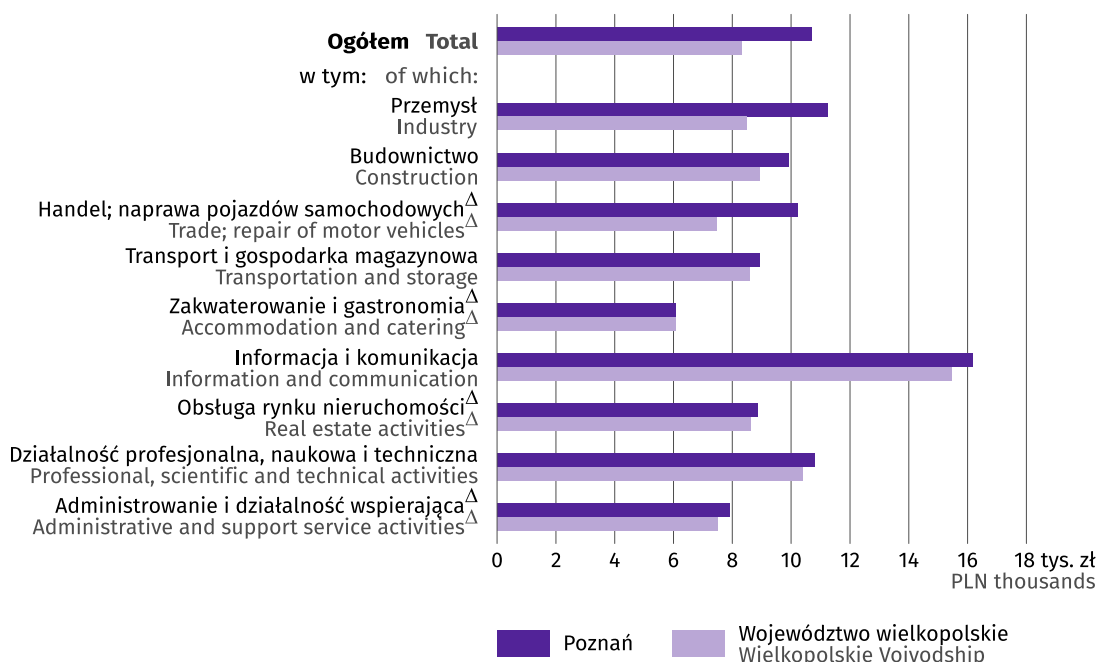
Wynagrodzenia Wages and salaries

W marcu 2026 r. przeciętne miesięczne wynagrodzenie brutto w sektorze przedsiębiorstw wyniosło 11672,30 zł i w ciągu roku wzrosło o 5,8%. Było ono wyższe o 35,6% od płacy w województwie wielkopolskim (8608,08 zł; wzrost o 6,2% w porównaniu z marcem 2025 r.).

Przeciętne miesięczne wynagrodzenie brutto w 1 kwartale 2026 r. wyniosło 10678,54 zł i było o 6,5% wyższe niż przed rokiem (kiedy notowano wzrost o 8,6%). Przeciętne wynagrodzenie brutto było średnio o 28,5% wyższe niż w województwie (8308,97 zł; wzrost o 5,7%).

W porównaniu z 1 kwartałem 2025 r. wzrost wynagrodzeń obserwowano w większości sekcji sektora przedsiębiorstw, w tym największy dotyczył działalności profesjonalnej, naukowej i technicznej (o 10,5%), handlu; naprawy pojazdów samochodowych (o 10,4%), transportu i gospodarki magazynowej (o 9,3%), wytwarzania i zaopatrywania w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (o 9,1%) oraz budownictwa (o 8,8%). Zwiększenie poziomu wynagrodzeń odnotowano również w sekcjach: administrowanie i działalność wspierająca (o 5,5%), obsługa rynku nieruchomości (o 4,0%), zakwaterowanie i gastronomia (o 3,8%) oraz informacja i komunikacja (o 3,5%). Spadek wynagrodzeń obserwowano jedynie w przetwórstwie przemysłowym (o 0,3%).

Wykres 6. Przeciętne miesięczne wynagrodzenia brutto w sektorze przedsiębiorstw w 1 kwartale 2026 r.
Chart 6. Average monthly gross wages and salaries in enterprise sector in the 1st quarter 2026



Więcej danych w **Tablicach EXCEL**, w tym:

Tablica 8. Przeciętne miesięczne wynagrodzenia brutto w sektorze przedsiębiorstw

Tablica 30. Poznań na tle województwa wielkopolskiego w 1 kwartale 2026 r.

Tablica 34. Przeciętne miesięczne wynagrodzenia brutto w sektorze przedsiębiorstw

Podmioty gospodarki narodowej w rejestrze REGON

National economy entities in the REGON register

W końcu marca 2026 r. w rejestrze REGON dla województwa wielkopolskiego ujętych było 138,3 tys. podmiotów gospodarki narodowej (bez osób prowadzących gospodarstwa indywidualne w rolnictwie) z siedzibą w Poznaniu. W ciągu roku liczba podmiotów zwiększyła się o 3,2 tys., tj. o 2,4%. Podmioty z terenu Poznania stanowiły 26,0% wszystkich jednostek wpisanych do rejestru z województwa wielkopolskiego.

Według przewidywanej liczby pracujących, przeważały mikroprzedsiębiorstwa, tj. o liczbie pracujących do 9 osób (97,3% ogółu jednostek ujętych w rejestrze). Udział podmiotów małych (z liczbą pracujących od 10 do 49 osób) wyniósł 2,2%. Podmioty duże i średnie (powyżej 49 pracujących) stanowiły 0,5% wszystkich jednostek wpisanych do rejestru REGON.

Wśród podmiotów przeważają osoby fizyczne prowadzące działalność gospodarczą (85,7 tys., tj. 62,0% ogółu podmiotów). Licznie reprezentowane są także spółki handlowe (32,4 tys., tj. 23,4%) oraz spółki cywilne (9,2 tys., tj. 6,7%). Najczęściej podmioty prowadziły swoją działalność w zakresie: działalności profesjonalnej, naukowej i technicznej (16,4%), handlu; naprawy pojazdów samochodowych (16,1%), budownictwa (10,1%), informacji i komunikacji (9,2%), opieki zdrowotnej i pomocy społecznej (7,4%) oraz obsługi rynku nieruchomości (6,1%).

W 1 kwartale 2026 r. do rejestru REGON wpisano 2,8 tys. nowych podmiotów, tj. o 7,7% więcej niż przed rokiem. Wśród nowo zarejestrowanych jednostek przeważały osoby fizyczne prowadzące działalność gospodarczą (68,8%). Liczba nowo zarejestrowanych spółek handlowych stanowiła 25,4%, w tym spółek z ograniczoną odpowiedzialnością – 24,4%. Z rejestru REGON wykreślono w tym czasie 1,9 tys. podmiotów, tj. o 9,5% więcej niż rok wcześniej, w 66,4% były to osoby fizyczne prowadzące działalność gospodarczą, a 29,2% – spółki handlowe.

W końcu marca 2026 r. liczba podmiotów, które zawiesiły swoją działalność wyniosła 17,8 tys., tj. o 1,4% więcej niż przed rokiem. Stanowiły one 12,9% wszystkich podmiotów w rejestrze REGON (wobec 13,0% rok wcześniej).

Więcej danych w **Tablicach EXCEL**, w tym:

Tablica 16. Podmioty gospodarki narodowej w rejestrze REGON

Tablica 17. Podmioty gospodarki narodowej w rejestrze REGON w 2026 r.

Tablica 30. Poznań na tle województwa wielkopolskiego w 1 kwartale 2026 r.

Tablica 36. Podmioty gospodarki narodowej w rejestrze REGON

Budżet miasta²

The city budget²

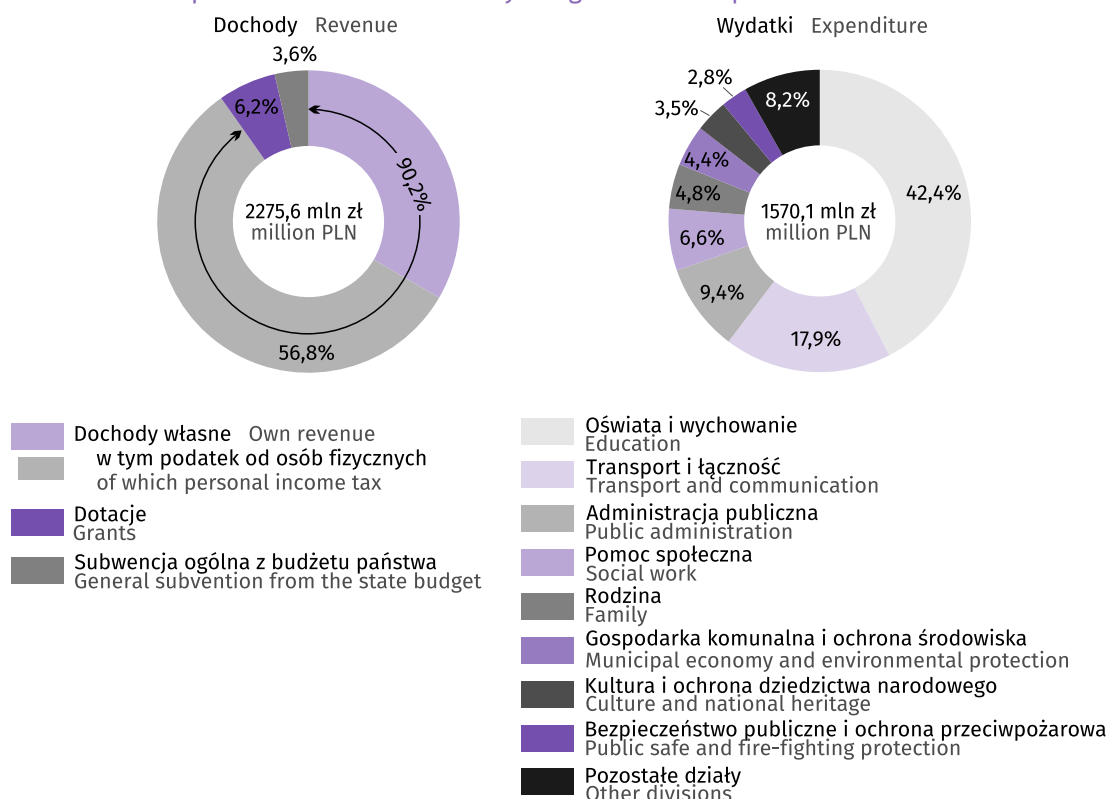
Na 2026 r. zaplanowano w budżecie miasta dochody w wysokości 6755,2 mln zł, tj. o 1,5% wyższe od uzyskanych w 2025 r. W 1 kwartale 2026 r. zrealizowano dochody 2275,6 mln zł, co oznacza wykonanie planu rocznego w 33,7%.

Wpływy z tytułu subwencji ogólnej i dotacji celowych z budżetu państwa stanowiły 9,2% dochodów ogółem uzyskanych w 1 kwartale 2026 r. Dochody z tytułu udziałów we wpływach z podatku dochodowego od osób prawnych i osób fizycznych, będące składnikiem dochodów własnych jednostek samorządu terytorialnego, zasiły budżet w 62,4%.

W 1 kwartale 2026 r. wydano z budżetu miasta 1570,1 mln zł, tj. 20,2% zaplanowanych na cały rok wydatków. Rozdysponowana w tym okresie kwota była o 31,0% niższa od uzyskanych dochodów. Największy udział w wydatkach miały: oświata i wychowanie (42,4%), transport i łączność (17,9%) oraz administracja publiczna (9,4%).

Wykres 7. Dochody i wydatki budżetu miasta Poznania w 1 kwartale 2026 r.

Chart 7. Revenue and expenditure of the Poznań city budget in the 1st quarter 2026



Więcej danych w **Tablicach EXCEL**, w tym:

Tablica 9. Dochody i wydatki budżetu miasta

² Dane Wydziału Finansowego Urzędu Miasta Poznania.

² Data of the Financial Department of Poznań City Hall.

Finanse przedsiębiorstw niefinansowych w 2025 r.

Finances of non-financial enterprises in 2025

Badanie finansowe przedsiębiorstw niefinansowych za rok 2025 w Poznaniu objęło 402 podmioty. W ciągu roku poprawiły się wyniki finansowe badanych przedsiębiorstw. Korzystniej kształtowały się też podstawowe wskaźniki ekonomiczno-finansowe.

Przychody ogółem w 2025 r. były o 3,1% wyższe od osiągniętych w 2024 r. Koszty ich uzyskania zwiększyły się w tym czasie o 2,2%, co wpłynęło na spadek wskaźnika poziomu kosztów – z 94,1% do 93,2% (w województwie wielkopolskim z 95,2% do 94,8%). Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów były o 2,6% wyższe niż przed rokiem, a koszty tej działalności wzrosły o 2,4%.

Wynik finansowy ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów w 2025 r. wyniósł 12480,6 mln zł i był o 6,0% wyższy od notowanego przed rokiem. Wynik na pozostałej działalności operacyjnej osiągnął poziom 2150,9 mln zł, tj. 2,8-krotnie więcej niż rok wcześniej. Poprawił się również wynik na operacjach finansowych (z minus 445,3 mln zł do minus 307,1 mln zł), chociaż pozostał on ujemny.

Wynik finansowy brutto w 2025 r. wyniósł 14324,3 mln zł, tj. o 18,4% więcej w porównaniu z 2024 r. Kwota obciążenia wyniku finansowego brutto podatkiem dochodowym obniżyła się w ciągu roku o 15,2% do 2009,9 mln zł. Wynik finansowy netto ukształtował się na poziomie 12314,4 mln zł i był o 26,6% wyższy niż przed rokiem.

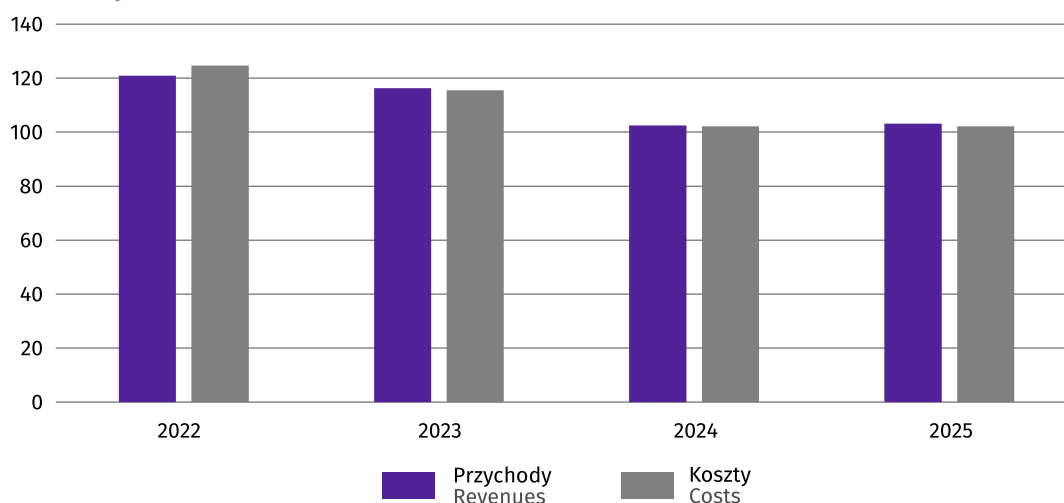
Zysk netto wykazało 81,6% badanych przedsiębiorstw, tj. więcej niż przed rokiem (80,3%), a uzyskane przez nie przychody stanowiły 90,6% przychodów z całokształtu działalności badanych przedsiębiorstw (podobnie jak przed rokiem). W przetwórstwie przemysłowym zysk netto osiągnęło 77,2% przedsiębiorstw (wobec 76,3% przed rokiem), a ich udział w przychodach tej sekcji wyniósł 96,6% (wobec 94,4%).

Wykres 8. Przychody i koszty przedsiębiorstw niefinansowych

Rok poprzedni=100

Chart 8. Revenues and costs of non-financial enterprises

Previous year=100



W badanych przedsiębiorstwach w 2025 r. zaobserwowano poprawę podstawowych wskaźników ekonomiczno-finansowych. Wskaźnik rentowności sprzedaży produktów, towarów i materiałów zwiększył się o 0,2 p.proc. do 6,1% (w województwie wzrost o 0,1 p.proc. do 5,4%). Wskaźnik rentowności obrotu brutto wyniósł 6,8% wobec 5,9% przed rokiem a netto wzrósł w tym czasie z 4,7% do 5,8% (w województwie w przypadku wskaźnika brutto wzrost wyniósł 0,4 p.proc. do 5,2%, a dla wskaźnika netto – 0,5 p.proc. do 4,4%). Wskaźnik płynno-

ści finansowej I stopnia w ciągu roku zwiększył się o 4,7 p.proc. do 57,3%, ale wskaźnik II stopnia obniżył się o 1,9 p.proc. do 110,5% (w województwie obserwowano poprawę płynności finansowej w obu wskaźnikach; wskaźnik I stopnia wzrósł o 3,9 p.proc. do 47,2%, a II stopnia – o 3,2 p.proc. do 98,7%).

Wzrost wskaźnika rentowności obrotu netto rentowności odnotowano m.in. w sekcjach: wytwarzanie i zaopatrzenie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (o 6,5 p.proc. do 14,5%), informacja i komunikacja (o 1,5 p.proc. do 15,6%), transport i gospodarka magazynowa (o 1,3 p.proc. do 2,9%), handel; naprawa pojazdów samochodowych (o 1,0 p.proc. do 3,3%), dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja (o 0,6 p.proc. do 6,2%) oraz obsługa rynku nieruchomości (o 0,3 p.proc. do 3,8%). Spadek wskaźnika obserwowano m.in. w budownictwie (o 4,2 p.proc. do 1,7%), zakwaterowaniu i gastronomii (o 1,5 p.proc. do 4,5%), opiece zdrowotnej i pomocy społecznej (o 1,1 p.proc. do 5,5%), działalności profesjonalnej, naukowej i technicznej (o 1,0 p.proc. do 7,7%), przetwórstwie przemysłowym (o 0,4 p.proc. do 4,1%) oraz administrowaniu i działalności wspierającej (o 0,1 p.proc. do 2,8%).

Według stanu na koniec grudnia 2025 r. aktywa obrotowe przedsiębiorstw objętych badaniem wyniosły 67301,7 mln zł, tj. o 7,5% więcej niż rok wcześniej. Wartość zapasów w ciągu roku obniżyła się o 0,3%, a ich udział w aktywach spadł o 1,7 p.proc. do 22,8%. Największą część aktywów obrotowych stanowiły inwestycje krótkoterminowe, których udział wynosił 38,5%, tj. o 4,7 p.proc. więcej niż przed rokiem, a ich wartość w skali roku wzrosła o 22,6%. Udział należności krótkoterminowych obniżył się w tym czasie o 2,6 p.proc. do 35,8%, a ich wartość nieznacznie zwiększyła się (o 0,2%).

Według stanu na koniec grudnia 2025 r. zobowiązania przedsiębiorstw niefinansowych wyniosły łącznie 79074,5 mln zł, przy czym zobowiązania długoterminowe w ciągu roku wzrosły o 1,8%, a zobowiązania krótkoterminowe zwiększyły się o 12,6%. W ogólnej kwocie zobowiązań krótkoterminowych 54,7% stanowiły zobowiązania z tytułu dostaw i usług (przed rokiem 58,7%). Relacja zobowiązań krótkoterminowych do należności krótkoterminowych wyniosła 188,0% (w końcu grudnia 2024 r. 167,3%), natomiast relacja do inwestycji krótkoterminowych kształtowała się na poziomie 174,6% (wobec 190,0% w 2024 r.).

Więcej danych w **Tablicach EXCEL**, w tym:

Tablica 10. Przychody przedsiębiorstw

Tablica 11. Koszty przedsiębiorstw

Tablica 12. Wyniki finansowe przedsiębiorstw

Tablica 13. Wyniki finansowe przedsiębiorstw według sekcji

Tablica 14. Relacje ekonomiczne oraz struktura przedsiębiorstw według uzyskanych wyników finansowych

Tablica 15. Aktywa obrotowe oraz zobowiązania przedsiębiorstw według sekcji

Tablica 37. Relacje ekonomiczne w przedsiębiorstwach

Finanse przedsiębiorstw niefinansowych³

Finances of non-financial enterprises³

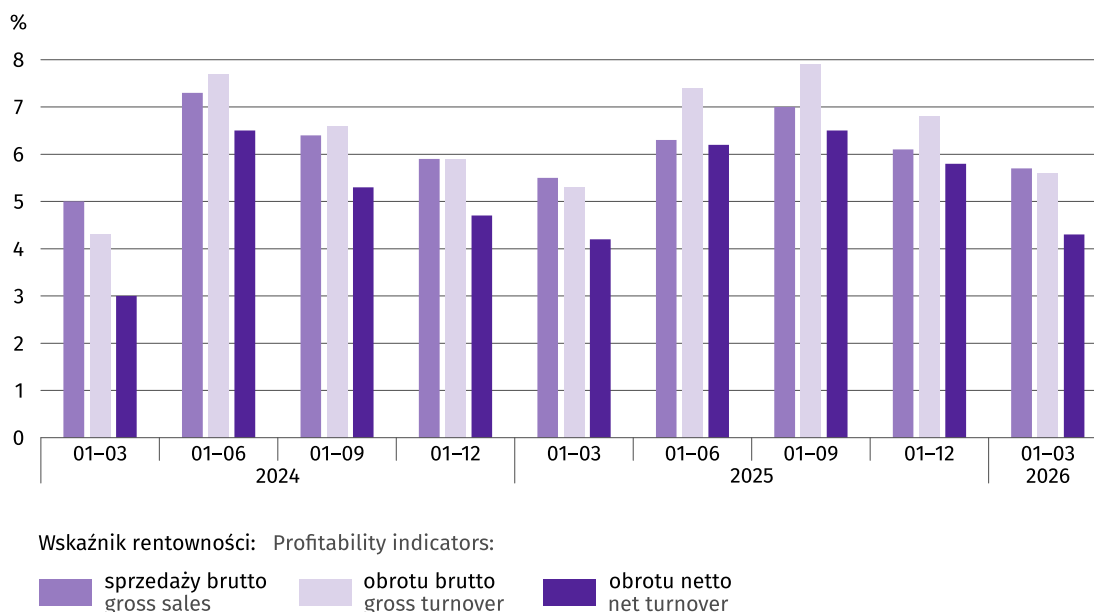
Badanie finansowe przedsiębiorstw niefinansowych za 1 kwartał 2026 r. w Poznaniu objęło 395 podmiotów. W ciągu roku poprawiły się wyniki finansowe badanych przedsiębiorstw. Korzystniej kształtowały się też podstawowe wskaźniki ekonomiczno-finansowe.

Przychody ogółem (z całokształtu działalności) w 1 kwartale 2026 r. były o 6,1% wyższe od osiągniętych przed rokiem, a koszty ich uzyskania zwiększyły się w tym czasie o 5,8%. W rezultacie odnotowano spadek wskaźnika poziomu kosztów o 0,3 p.proc. do 94,4% (w województwie wielkopolskim spadek o 0,7 p.proc. do 95,1%). Przychody netto ze sprzedaży produktów i towarów były o 5,9% wyższe niż przed rokiem, a koszty tej działalności wzrosły o 5,7%.

Wynik finansowy ze sprzedaży produktów i towarów w 1 kwartale 2026 r. wyniósł 2826,3 mln zł i był o 9,8% wyższy od notowanego przed rokiem. Wynik na pozostałej działalności operacyjnej osiągnął 400,3 mln zł, tj. o 27,1% więcej niż rok wcześniej. Pogorszył się natomiast wynik na operacjach finansowych z minus 342,2 mln zł do minus 398,9 mln zł.

Wynik finansowy brutto w 1 kwartale 2026 r. wyniósł 2827,7 mln zł, tj. o 11,0% więcej w porównaniu z analogicznym okresem ub. roku. Kwota obciążenia wyniku finansowego brutto podatkiem dochodowym wzrosła w ciągu roku o 27,7% do 673,2 mln zł. Wynik finansowy netto ukształtował się na poziomie 2154,5 mln zł i był o 6,6% wyższy niż przed rokiem.

Wykres 9. Wskaźniki rentowności
Chart 9. Profitability indicators



³ Zgodnie z nowelizacją Ustawy o rachunkowości, od 2026 r. w rachunku zysków i strat nastąpiła zmiana klasyfikacji sprzedaży materiałów z podstawowej działalności operacyjnej (dotychczas wykazywane w pozycji „przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów” i odpowiednio w „wartości sprzedanych towarów i materiałów”) do pozostałej działalności operacyjnej („pozostałe przychody operacyjne” oraz „pozostałe koszty operacyjne”). Wpływ tego przeklasyfikowania na dane nie jest znaczący, w związku z powyższym dane z lat poprzednich są porównywalne.

³ In terms of the amendment of the Accounting Act, starting from 2026 the classification of revenues from the sale of materials has changed. They were previously presented as part of main operating activity (under “net revenues from sales of goods and materials” and correspondingly under “value of sold goods and materials”), are now reported under other operating activity (“other operating revenues” and “other operating costs”). The influence of the reclassification on the data is not essential therefore the data from the previous years are comparable.

Zysk netto wykazało 69,9% badanych przedsiębiorstw, tj. więcej niż przed rokiem (62,7%), a uzyskane przez nie przychody stanowiły 72,7% przychodów z całokształtu działalności badanych przedsiębiorstw (63,2% przed rokiem). W przetwórstwie przemysłowym zysk netto osiągnęło 71,3% przedsiębiorstw (wobec 60,7% przed rokiem), a ich udział w przychodach tej sekcji wyniósł 96,3% (wobec 84,3%).

W badanych przedsiębiorstwach w 1 kwartale 2026 r. zaobserwowano poprawę podstawowych wskaźników ekonomiczno-finansowych. Wskaźnik rentowności ze sprzedaży zwiększył się o 0,2 p.proc. do 5,7% (w województwie wzrost o 0,8 p.proc. do 5,5%). Wskaźnik rentowności obrotu brutto wzrósł w tym czasie z 5,3% do 5,6%, a netto – z 4,2% do 4,3% (w województwie wzrost wyniósł po 0,7 p.proc. odpowiednio do 4,9% i 3,9%). Wskaźnik płynności finansowej I stopnia w ciągu roku obniżył się o 10,3 p.proc. do 41,1%, a wskaźnik II stopnia zmniejszył się o 9,4 p.proc. do 102,6% (w województwie wskaźnik I stopnia zmalał o 2,5 p.proc. do 39,3%, a wskaźnik II stopnia wzrósł o 0,2 p.proc. do 96,2%).

Wzrost wskaźnika rentowności obrotu netto rentowności odnotowano m.in. w sekcjach: opieka zdrowotna i pomoc społeczna (o 6,0 p.proc. do 10,9%), przetwórstwo przemysłowe (o 3,8 p.proc. do 7,8%), zakwaterowanie i gastronomia (o 3,0 p.proc. do 3,9%), administrowanie i działalność wspierająca (o 0,9 p.proc. do 4,1%) oraz informacja i komunikacja (o 0,7 p.proc. do 14,8%). Spadek wskaźnika obserwowano m.in. w budownictwie (o 6,7 p.proc. do minus 5,1%), transporcie i gospodarce magazynowej (o 5,1 p.proc. do 1,0%), dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji (o 2,2 p.proc. do 8,7%) oraz handlu; naprawie pojazdów samochodowych (o 1,6 p.proc. do minus 1,3%).

Według stanu na koniec marca 2026 r. aktywa obrotowe przedsiębiorstw objętych badaniem wyniosły 70385,1 mln zł, tj. o 9,4% więcej niż rok wcześniej. Wartość zapasów w ciągu roku nieznacznie wzrosła (o 0,4%), ale ich udział w aktywach spadł o 2,0 p.proc. do 22,7%. Największą część aktywów obrotowych stanowiły należności krótkoterminowe, których udział wynosił 44,5%, tj. o 5,9 p.proc. więcej niż przed rokiem, a ich wartość w skali roku wzrosła o 26,0%. Udział inwestycje krótkoterminowych obniżył się w tym czasie o 3,0 p.proc. do 29,7%, a ich wartość zmniejszyła się o 0,8%.

Według stanu na koniec marca 2026 r. zobowiązania przedsiębiorstw niefinansowych wyniosły łącznie 85751,3 mln zł, przy czym zobowiązania długoterminowe w ciągu roku wzrosły o 2,2%, a krótkoterminowe zwiększyły się o 24,1%. W ogólnej kwocie zobowiązań krótkoterminowych 58,1% stanowiły zobowiązania z tytułu dostaw i usług (przed rokiem 57,7%). Relacja zobowiązań krótkoterminowych do należności krótkoterminowych wyniosła 162,6% (w końcu marca 2025 r. 165,1%), natomiast relacja do inwestycji krótkoterminowych kształtowała się na poziomie 243,5% (wobec 194,6% przed rokiem).

Więcej danych w **Tablicach EXCEL**, w tym:

Tablica 10. Przychody przedsiębiorstw

Tablica 11. Koszty przedsiębiorstw

Tablica 12. Wyniki finansowe przedsiębiorstw

Tablica 13. Wyniki finansowe przedsiębiorstw według sekcji

Tablica 14. Relacje ekonomiczne oraz struktura przedsiębiorstw według uzyskanych wyników finansowych

Tablica 15. Aktywa obrotowe oraz zobowiązania przedsiębiorstw według sekcji

Tablica 37. Relacje ekonomiczne w przedsiębiorstwach

Przemysł Industry

W marcu 2026 r. produkcja sprzedana przemysłu osiągnęła wartość 5459,7 mln zł (w cenach bieżących). Licząc w cenach stałych, wartość sprzedaży w ciągu roku zwiększyła się o 0,8% (w województwie wielkopolskim obserwowano wzrost o 7,5%).

W 1 kwartale 2026 r. wartość produkcji sprzedanej przemysłu wyniosła 14609,6 mln zł (w cenach bieżących), tj. o 1,8% mniej (w cenach stałych) niż przed rokiem. W województwie w tym czasie odnotowano wzrost o 2,5%. Produkcja sprzedana przemysłu w Poznaniu stanowiła 22,6% produkcji przemysłowej województwa wielkopolskiego (przed rokiem 22,8%).

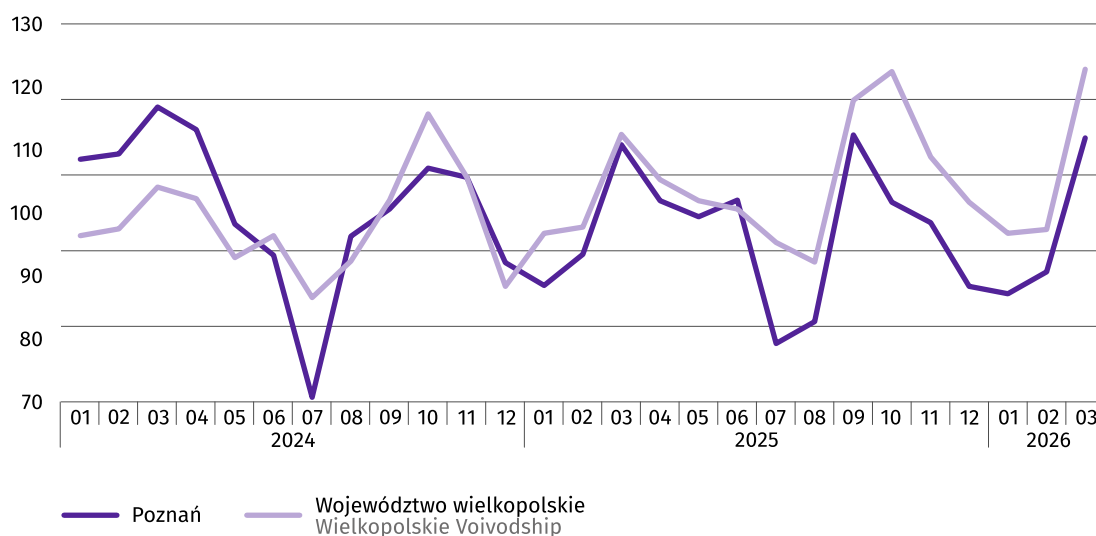
Spadek produkcji sprzedanej w porównaniu z 1 kwartałem 2025 r. notowano w 12 z 26 działów przemysłu, których sprzedaż stanowiła 50,9% wartości produkcji przemysłowej ogółem. Produkcja obniżyła się m.in. w działach produkcja wyrobów farmaceutycznych (o 12,2%) oraz produkcja wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych (o 8,8%). Wzrost sprzedaży wystąpił m.in. w produkcji artykułów spożywczych (o 17,1%), produkcji wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych (o 14,3%), wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (o 6,8%) oraz produkcji chemikaliów i wyrobów chemicznych (o 4,5%).

Wydajność pracy, mierzona produkcją sprzedaną na 1 zatrudnionego, w 1 kwartale 2026 r. wyniosła 323,7 tys. zł (w cenach bieżących) i była o 4,8% wyższa (w cenach stałych) niż przed rokiem, przy przeciętnym zatrudnieniu niższym o 6,3%, a przeciętnym miesięcznym wynagrodzeniu brutto wyższym o 1,9%.

Wykres 10. Produkcja sprzedana przemysłu (ceny stałe)

Przeciętna miesięczna 2021=100

Chart 10. Sold production of industry (constant prices)
Monthly average of 2021=100



Więcej danych w **Tablicach EXCEL**, w tym:

Tablica 20. Produkcja sprzedana przemysłu

Tablica 30. Poznań na tle województwa wielkopolskiego w 1 kwartale 2026 r.

Budownictwo

Construction

W marcu 2026 r. produkcja sprzedana budownictwa wyniosła 924,4 mln zł (w cenach bieżących), tj. o 27,7% więcej niż przed rokiem. W województwie wielkopolskim w tym czasie odnotowano wzrost sprzedaży o 29,6%.

W 1 kwartale 2026 r. produkcja sprzedana osiągnęła wartość 2620,3 mln zł i była o 33,0% większa od notowanej przed rokiem (w województwie wzrost o 19,6%). W skali województwa produkcja sprzedana budownictwa w Poznaniu stanowiła 24,7% wobec 22,2% przed rokiem.

Ponad ¼ produkcji sprzedanej budownictwa pochodziła ze sprzedaży produkcji budowlano-montażowej (26,8% wobec 32,2% rok wcześniej). Produkcja ta osiągnęła wartość 703,3 mln zł i wzrosła o 10,9% w ciągu roku (w województwie o 7,2%). Produkcja zrealizowana na terenie Poznania stanowiła 23,2% sprzedaży produkcji budowlano-montażowej województwa wielkopolskiego (przed rokiem 22,5%).

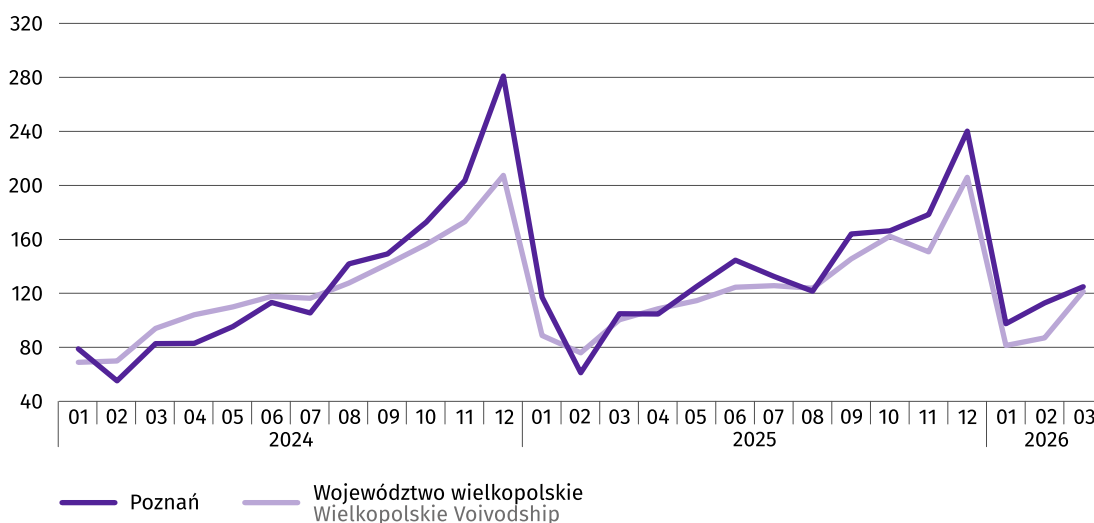
Wydajność pracy, mierzona produkcją sprzedaną na 1 zatrudnionego, w 1 kwartale 2026 r. wyniosła 326,5 tys. zł, tj. o 30,8% więcej niż rok wcześniej, przy wzroście przeciętnego zatrudnienia o 1,7% oraz przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto – o 8,8%.

Wykres 11. Produkcja budowlano-montażowa (ceny bieżące)

Przeciętna miesięczna 2021=100

Chart 11. Construction and assembly production (current prices)

Monthly average of 2021=100



Więcej danych w **Tablicach EXCEL**, w tym:

Tablica 21. Produkcja sprzedana budownictwa

Tablica 30. Poznań na tle województwa wielkopolskiego w 1 kwartale 2026 r.

Budownictwo mieszkaniowe

Housing construction

W 1 kwartale 2026 r. oddano do użytkowania 596 mieszkań (o 26,6% mniej niż przed rokiem), co stanowiło 14,4% mieszkań przekazanych w tym czasie w województwie (wobec 18,1% rok wcześniej). Liczba mieszkań przeznaczonych na sprzedaż lub wynajem obniżyła się o 28,9% do 536, a liczba mieszkań w budownictwie indywidualnym – o 24,1% do 44. Ponadto oddano 16 mieszkań komunalnych. Nie przekazano do użytkowania natomiast mieszkań spółdzielczych, społecznych czynszowych i zakładowych. Najwięcej mieszkań oddano do użytkowania na Grunwaldzie (282, tj. 47,3%) oraz Nowym Mieście 179, tj. 30,0%).

W strukturze liczby mieszkań oddanych do użytkowania zmniejszył się udział budownictwa na sprzedaż lub wynajem (z 92,9% do 89,9%), a wzrósł udział budownictwa indywidualnego (z 7,1% do 7,4%). Udział mieszkań komunalnych wyniósł 2,7%.

Przeciętna powierzchnia użytkowa 1 mieszkania oddanego do użytkowania w 1 kwartale 2026 r. wyniosła 67,3 m² i była średnio o 8,0 m² większa niż przed rokiem (w województwie – 93,4 m², o 2,3 m² większa). Największe mieszkania powstają w ramach budownictwa indywidualnego – 157,8 m², tj. o 27,8 m² mniej niż w 1 kwartale 2025 r.

Więcej danych w **Tablicach EXCEL**, w tym:

Tablica 19. Mieszkania

Tablica 30. Poznań na tle województwa wielkopolskiego w 1 kwartale 2026 r.

Tablica 35. Mieszkania oddane do użytkowania

Transport

Transport

W 1 kwartale 2026 r. sprzedaż usług w sekcji transport i gospodarka magazynowa osiągnęła wartość 1403,3 mln zł (w cenach bieżących) i była o 8,3% większa niż przed rokiem. W województwie wielkopolskim w tym czasie odnotowano wzrost sprzedaży o 2,8%. W skali województwa wartość produkcji sprzedanej w Poznaniu stanowiła 11,5% (wobec 10,9% przed rokiem).

Wydajność pracy, mierzona produkcją sprzedaną na 1 zatrudnionego, wyniosła 126,3 tys. zł i w ciągu roku zwiększyła się o 10,1%, przy spadku przeciętnego zatrudnienia – o 1,6% i wzroście przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto – o 9,3%.

Handel

Trade

W 1 kwartale 2026 r. sprzedaż detaliczna (w cenach bieżących) przedsiębiorstw handlowych i niehandlowych zwiększyła się o 10,3% w porównaniu z 1 kwartałem 2025 r. (wobec spadku o 4,6% przed rokiem). W województwie wielkopolskim odnotowano w tym czasie wzrost sprzedaży o 6,0%. Sprzedaż detaliczna w Poznaniu stanowiła 11,3% sprzedaży w województwie (przed rokiem 10,9%).

Spośród prezentowanych rodzajów działalności wzrosła wartość sprzedaży detalicznej w przedsiębiorstwach handlujących żywnością, napojami i wyrobami tytoniowymi (o 13,5%), tekstyliami, odzieżą, obuwem (o 12,9%), farmaceutykami, kosmetykami, sprzętem ortopedycznym (o 12,6%) oraz pojazdami samochodowymi, motocyklami, częściami (o 1,2%). Spadek sprzedaży odnotowano natomiast w grupie paliwa stałe, ciekłe i gazowe (o 66,9%), a także prasa, książki, pozostała sprzedaż w wyspecjalizowanych sklepach (o 0,4%).

Wartość sprzedaży hurtowej w przedsiębiorstwach handlowych (w cenach bieżących) w 1 kwartale 2026 r. była o 5,4% większa niż rok wcześniej (kiedy notowano jej wzrost o 6,3%), w tym w przedsiębiorstwach hurtowych pozostała na poziomie zbliżonym do notowanego rok wcześniej. W tym czasie w województwie obserwowano spadek odpowiednio o 0,3% i o 7,2%. Sprzedaż hurtowa w Poznaniu stanowiła 40,5% sprzedaży z całego województwa (wobec 38,4% przed rokiem).

Więcej danych w **Tablicach EXCEL**, w tym:

Tablica 22. Sprzedaż detaliczna towarów według rodzajów działalności przedsiębiorstw

Bezpieczeństwo publiczne

Public safety

Przestępczość⁴

Criminality⁴

W 2025 r. w granicach administracyjnych Poznania w rejestrach Policji odnotowano 12,4 tys. przestępstw, tj. o 9,1% mniej niż w 2024 r. Stanowiły one 19,9% ogółu przestępstw w województwie wielkopolskim wobec 21,1% rok wcześniej. Prawie ⅓ wszystkich przestępstw stwierdzonych w Poznaniu miało charakter kryminalny (66,5%). Udział przestępstw gospodarczych wyniósł 9,2%, cyberprzestępczości – 7,7%, a przestępstw drogowych – 4,2%. Wskaźnik wykrywalności sprawców przestępstw stwierdzonych ogółem w Poznaniu wyniósł 46,5% wobec 75,1% w województwie.

W 1 kwartale 2026 r. na terenie Poznania odnotowała 2,5 tys. przestępstw, które stanowiły 17,3% wszystkich przestępstw stwierdzonych w województwie wielkopolskim. W ciągu roku liczba przestępstw w Poznaniu obniżyła się o 11,4% (w województwie odnotowano spadek o 18,2%).

Wśród przestępstw przeważają przestępstwa kryminalne (56,7%). Udział przestępstw o charakterze gospodarczym wyniósł 23,1%, przestępstw dotyczących cyberprzestępczości – 7,5%, a przestępstw drogowych – 4,0%.

Przestępstwa kwalifikowane jako kradzież cudzej rzeczy stanowiły 15,6% ogółu przestępstw stwierdzonych w Poznaniu. Odsetek przestępstw kradzieży z włamaniem ukształtował się na poziomie 5,6%, a udział przestępstw dotyczących ustawy o przeciwdziałaniu narkomanii – 6,8%.

W 1 kwartale 2026 r. wskaźnik wykrywalności sprawców przestępstw stwierdzonych ogółem w Poznaniu wyniósł 58,4% wobec 82,5% w województwie wielkopolskim. W przypadku przestępstw kryminalnych wskaźnik ukształtował się na poziomie 48,0%, drogowych – 99,0%, a gospodarczych – 92,9%. Podczas gdy wykrywalność sprawców przestępstw dotyczących cyberprzestępczości wyniosła 9,9%.

Więcej danych w **Tablicach EXCEL**, w tym:

Tablica 23. Przestępstwa stwierdzone i wskaźniki wykrywalności sprawców przestępstw

Tablica 30. Poznań na tle województwa wielkopolskiego w 1 kwartale 2026 r.

⁴ Dane Komendy Głównej Policji pobrano z Krajowego Systemu Informacji Policji.

⁴ Data of the National Police Headquarters were extracted from the National Police Information System (KSIP).

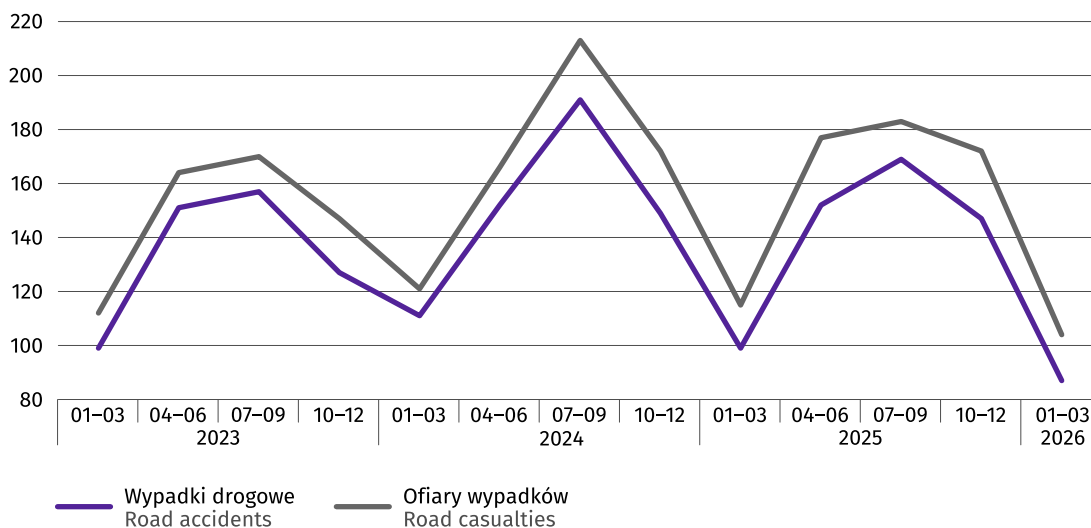
Wypadki drogowe⁵

Road accidents⁵

W 1 kwartale 2026 r. Policja w Poznaniu odnotowała 1,7 tys. kolizji, tj. o 6,2% mniej niż przed rokiem. W 87 wypadkach drogowych ranne zostały 103 osoby, ponadto odnotowano jedną ofiarę śmiertelną. W ciągu roku liczba wypadków obniżyła się o 12,1%, a liczba rannych zmniejszyła się o 9,6% (w województwie notowano spadek kolejno o 10,3% i o 10,4%). Wypadki z terenu Poznania stanowiły 23,1% ogółu wypadków województwie i 22,5% w przypadku kolizji (przed rokiem udziały te wynosiły odpowiednio 23,6% i 24,2%).

Wykres 12. Wypadki drogowe i ofiary wypadków w Poznaniu według kwartałów

Chart 12. Road accidents and casualties in Poznań by quarters



Więcej danych w **Tablicach EXCEL**, w tym:

Tablica 24. Wypadki drogowe

Tablica 30. Poznań na tle województwa wielkopolskiego w 1 kwartale 2026 r.

⁵ Dane Komendy Wojewódzkiej Policji w Poznaniu pobrano z Systemu Ewidencji Wypadków i Kolizji.

⁵ Data of the of the Voivodship Police Headquarters in Poznań were extracted from the Traffic Casualties and Clashes System (SEWIK).

Straż Miejska⁶ Municipal Police⁶

W 1 kwartale 2026 r. funkcjonariusze Straży Miejskiej, w czasie rutynowych działań kontrolno-patrolowych i interwencyjnych:

- przyjęli 22,0 tys. zgłoszeń poprzez służbę dyżurną;
- ukarali mandatami 13,4 tys. osób na łączną kwotę 1,6 mln zł;
- skierowali 190 wniosków o ukaranie do Sądu;
- wylegitymowali 15,1 tys. osób w związku z popełnionymi przez nie wykroczeniami;
- założyli 4,5 tys. blokad na koła pojazdów;
- przekazali 326 osób do wytrzeźwienia;
- zlecieli usunięcie 112 samochodowych wraków przez właścicieli;
- wydali 370 dyspozycji odholowania pojazdów na podstawie art. 50a i 130a prawa o ruchu drogowym;
- odnotowali 1,7 tys. zdarzeń zaobserwowanych przez operatorów monitoringu;
- przekazali 54 psy i 9 kotów do Schroniska dla Zwierząt oraz 178 ptaków do Ptasięgo Azylu;
- podjęli 343 interwencje dotyczące spalania odpadów (w tym 54 potwierdzone);
- podjęli 273 kontrole dotyczące uchwały antysmogowej (w tym 124 potwierdzone);
- ujawnili 329 nielegalnych wysypisk odpadów.

Więcej danych w **Tablicach EXCEL**, w tym:

Tablica 25. Liczba ukaranych mandatem karnym przez służby Straży Miejskiej

Tablica 26. Wybrane zagadnienia z działalności służby Straży Miejskiej

⁶ Dane Straży Miejskiej w Poznaniu.

⁶ Data of the Municipal Police in Poznań.

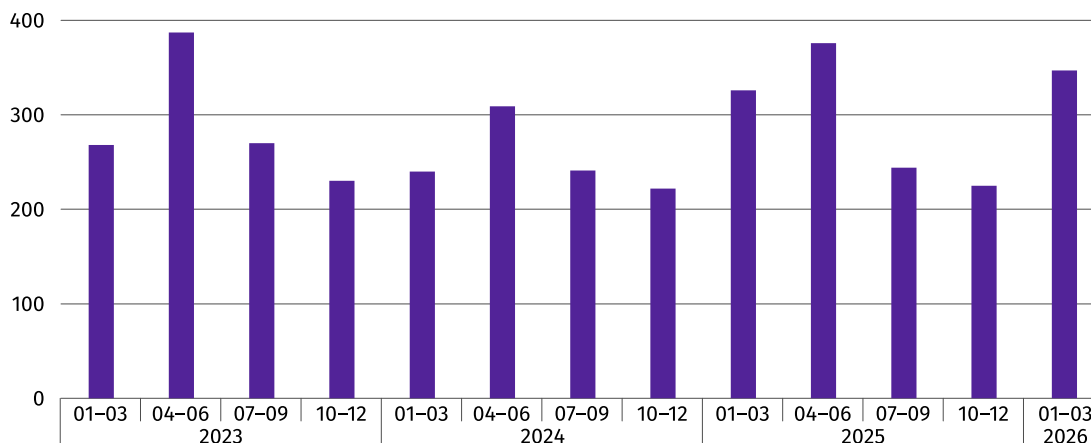
Straż Pożarna⁷

Fire department⁷

W granicach administracyjnych Poznania w 1 kwartale 2026 r. odnotowano 347 pożarów, 633 miejscowe zagrożenia oraz 441 fałszywych alarmów. W ciągu roku wzrosła liczba pożarów o 6,4%, miejscowych zagrożeń – o 0,3%, a fałszywych alarmów – o 22,8%. Pożary z terenu Poznania stanowiły 12,9% wszystkich zarejestrowanych pożarów w województwie wielkopolskim, miejscowe zagrożenia – 11,6%, a fałszywe alarmy – 31,3%. Prawie wszystkie pożary (99,1%) zakwalifikowane były przez strażaków jako pożary małe. Podczas pożarów i miejscowych zagrożeń w Poznaniu zostało poszkodowanych 117 osób, a 37 poniosło śmierć (w tym w wyniku samych pożarów ucierpiało 12 osób, a jedna poniosła śmierć).

Wykres 13. Pożary w Poznaniu według kwartałów

Chart 13. Fires in Poznań by quarters



Więcej danych w **Tablicach EXCEL**, w tym:

Tablica 27. Pożary według miejsca ich powstania

⁷ Dane Komendy Wojewódzkiej Państwowej Straży Pożarnej w Poznaniu.

⁷ Data of Voivodship Command of State Fire Department in Poznań.

Mapa 2. Wypadki drogowe i pożary w Poznaniu w 1 kwartale 2026 r. (mapa interaktywna)

Map 2. Road accidents and fires in Poznań in the 1st quarter 2026 (interactive map)

Warstwy
Layers

Zakładki
Bookmarks



Turystyka

Tourism

W 1 kwartale 2026 r. w turystycznych obiektach noclegowych w Poznaniu zatrzymało się 204,1 tys. turystów, którym udzielono 330,5 tys. noclegów. Turyści z Poznania stanowili 47,9% korzystających z obiektów noclegowych w całym województwie, a udzielone im noclegi – 43,2%. W obiektach hotelowych (w hotelach, motelach, pensjonatach i innych obiektach hotelowych) udzielono 299,8 tys. noclegów (najwięcej w hotelach – 276,5 tys.), a w pozostałych obiektach – 30,8 tys. W porównaniu z 1 kwartałem 2025 r. udzielono o 0,2% mniej noclegów (w województwie obserwowano wzrost o 4,7%).

Z noclegów w Poznaniu korzystali w większości turyści krajowi (78,4% ogółu udzielonych noclegów wobec 75,5% przed rokiem). Zarówno turyści krajowi, jak i zagraniczni najchętniej zatrzymywali się w hotelach, na które przypadło odpowiednio 83,5% i 84,3% wszystkich noclegów im udzielonych. Z pozostałych obiektów wybierane były m.in. hostele (5,7% wśród turystów krajowych i 5,9% w grupie turystów zagranicznych).

Stopień wykorzystania miejsc noclegowych w turystycznych obiektach noclegowych w 1 kwartale 2026 r. wyniósł 39,8%, tj. o 0,7 p.proc. więcej niż przed rokiem. Wskaźnik dla województwa kształtował się na niższym poziomie (podobnie jak przed rokiem 26,4%). W największym stopniu wykorzystywano miejsca w hostelach (44,8%).

Więcej danych w **Tablicach EXCEL**, w tym:

Tablica 28. Wykorzystanie turystycznych obiektów noclegowych

Uwagi ogólne

1. Dane prezentuje się w układzie **Polskiej Klasyfikacji Działalności – PKD 2007**, opracowanej na podstawie Statystycznej Klasyfikacji Działalności Gospodarczej we Wspólnocie Europejskiej – Statistical Classification of Economic Activities in the European Community – NACE Rev. 2. PKD 2007 wprowadzonej z dniem 1 stycznia 2008 r. rozporządzeniem Rady Ministrów z dnia 24 grudnia 2007 r. (Dz. U. Nr 251, poz. 1885) z późniejszymi zmianami.
2. Dane statystyczne prezentowane są w układzie PKD 2007 według sekcji, działów i – w niektórych przypadkach – grup.
3. Ilekroć w Biuletynie jest mowa o „Przemysle”, dotyczy to dodatkowego grupowania, które obejmuje sekcje PKD 2007: „Górnictwo i wydobywanie”, „Przetwórstwo przemysłowe”, „Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych” oraz „Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami oraz działalność związana z rekultywacją”.
4. Prezentowane dane obejmują podmioty gospodarki narodowej bez względu na charakter własności.
5. Dane opracowano zgodnie z każdorazowym stanem organizacyjnym gospodarki narodowej.
6. Przez **podmioty gospodarki narodowej** rozumie się jednostki prawne, tj.: osoby prawne, jednostki organizacyjne niemające osobowości prawnej oraz osoby fizyczne prowadzące działalność gospodarczą.
7. Pod pojęciem **podmiotów gospodarczych** rozumie się podmioty prowadzące działalność gospodarczą, tj. produkcyjną i usługową, na własny rachunek w celu osiągnięcia zysku.
8. W Biuletynie Statystycznym **dane** w zakresie:
 - a) pracujących, zatrudnienia i wynagrodzeń dotyczą podmiotów gospodarki narodowej, w których liczba pracujących przekracza 9, przy czym (z wyjątkiem pracujących) dane nie obejmują zatrudnionych poza granicami kraju oraz zatrudnionych w organizacjach społecznych, politycznych, związkach zawodowych i in.;
 - b) wyników finansowych przedsiębiorstw niefinansowych oraz nakładów inwestycyjnych i inwestycji rozpoczętych dotyczą podmiotów gospodarczych prowadzących księgi rachunkowe (z wyjątkiem podmiotów, których podstawowym rodzajem działalności jest działalność zaklasyfikowana według PKD 2007 do sekcji „Rolnictwo, łowiectwo, leśnictwo i rybactwo” oraz „Działalność finansowa i ubezpieczeniowa”), w których liczba pracujących przekracza 49;
 - c) produkcji sprzedanej przemysłu i budownictwa oraz sprzedaży detalicznej towarów dotyczą podmiotów gospodarczych, w których liczba pracujących przekracza 9.
9. Informacje odnoszące się do **sektora przedsiębiorstw**, prezentuje się w oparciu o definicję przedsiębiorstwa wprowadzoną w rozporządzeniu Rady (EWG) Nr 696/93 z dnia 15 marca 1993 r. w sprawie jednostek statystycznych do celów obserwacji i analizy systemu produkcyjnego we Wspólnocie. Zgodnie z ww. rozporządzeniem, przedsiębiorstwo jest traktowane jako jednostka organizacyjna produkująca wyroby lub świadcząca usługi, która osiąga korzyści z pewnego stopnia samodzielności w podejmowaniu decyzji, w szczególności w zakresie alokacji swoich bieżących zasobów. Przedsiębiorstwo prowadzi jedną lub kilka rodzajów działalności w jednym lub kilku miejscach i jest tworzone przez jednostkę prawną lub grupę jednostek prawnych. Sektor przedsiębiorstw, obejmuje podmioty prowadzące działalność gospodarczą w zakresie: leśnictwa i pozyskiwania drewna; rybołówstwa w wodach morskich; górnictwa i wydobywania; przetwórstwa przemysłowego; wytwarzania i zaopatrywania w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych; dostawy wody; gospodarowania ściekami i odpadami oraz działalności związanej z rekultywacją; budownictwa; handlu hurtowego i detalicznego; naprawy pojazdów samochodowych, włączając motocykle; transportu i gospodarki magazynowej; działalności związanej z zakwaterowaniem i usługami gastronomicznymi; informacji i komunikacji; działalności związanej z obsługą rynku nieruchomości; działalności prawniczej, rachunkowo-księgowej i doradztwa podatkowego, działalności firm centralnych (head offices); doradztwa związanego z zarządzaniem; działalności w zakresie architektury i inżynierii; badań i analiz technicznych; reklamy, badania rynku i opinii publicznej; pozostałej działalności profesjonalnej, naukowej i technicznej; działalności w zakresie usług administrowania i działalności wspierającej; działalności związanej z kulturą, rozrywką i rekreacją; naprawy i konserwacji komputerów i artykułów użytku osobistego i domowego; pozostałej indywidualnej działalności usługowej.

- 10.** Wartość produkcji i wskaźniki dynamiki, jeżeli nie zaznaczono inaczej, zostały podane bez wyrównań sezonowych.
- 11.** W tablicach – o ile nie zaznaczono inaczej – dane w ujęciu wartościowym, wskaźniki struktury oraz dynamiki podano w cenach bieżących, z wyjątkiem wskaźników dynamiki dla przemysłu obliczonych na podstawie wartości w cenach stałych. Jako ceny stałe w latach 2016–2021 przyjęto ceny stałe 2015 r. (średnie ceny bieżące 2015 r.), a od 2022 r. – ceny stałe 2021 r. (średnie ceny bieżące 2021 r.).
- 12.** W przypadku zmian metodycznych oraz zmian w systemie cen stałych – wskaźniki dynamiki obliczono metodą nawiązania łańcuchowego.
- 13.** Dane według sekcji, działów i grup PKD 2007 oraz dane o produkcji wyrobów opracowano metodą przedsiębiorstw (podmiotową).
- 14.** Niektóre dane mają charakter tymczasowy i mogą ulec zmianie w następnych wydaniach Biuletynu Statystycznego. Wprowadzone zmiany oznaczono „*“.
- 15.** Ze względu na zaokrąglenia danych, w niektórych przypadkach sumy składników mogą się różnić od podanych wielkości „ogółem”.
- 16.** Liczby względne (wskaźniki, odsetki) obliczono z reguły na podstawie danych bezwzględnych, wyrażonych z większą dokładnością niż podano w tablicach.
- 17.** W tablicach zawierających w boczku okresy miesięczne, w przypadku braku informacji podano dane kwartalne, wpisując je na poziomie miesiąca kończącego dany kwartał.
- 18.** Pod pojęciem “miasta wojewódzkie” należy rozumieć miasta, które od 1 stycznia 1999 r. są siedzibą wojewody i (lub) sejmiku województwa.
- 19.** Szersze informacje oraz szczegółowe wyjaśnienia metodyczne publikowane są w zeszytach metodycznych oraz opracowaniach branżowych GUS.

Wyjaśnienia metodyczne

- Dane o ludności (od 2020 r.) zbilansowano na podstawie wyniku Narodowego Spisu Powszechnego Ludności i Mieszkań 2021 oraz danych ze sprawozdawczości bieżącej z ruchu naturalnego i migracji ludności.

Dane o liczbie i strukturze ludności opracowano metodą bilansową według krajowej definicji zamieszkania, zgodnie z którą do ludności nie zalicza się osób przybyłych z zagranicy na pobyt czasowy, natomiast ujmuje stałych mieszkańców Polski przebywających czasowo za granicą (bez względu na okres ich nieobecności).

Przyrost naturalny ludności stanowi różnicę między liczbą urodzeń żywych i zgonów w danym okresie.

Przez **niemowlęta** rozumie się dzieci w wieku poniżej 1 roku.

Informacje o urodzeniach i zgonach (w tym zgonach niemowląt) prezentowane są według kryteriów definicji urodzenia i zgonu noworodka rekomendowanej przez Światową Organizację Zdrowia (WHO).

Dane o **ruchu naturalnym ludności** w podziale terytorialnym opracowano: małżeństwa – według miejsca zameldowania męża przed ślubem, urodzenia – według miejsca zameldowania matki noworodka, zgony – według miejsca zameldowania osoby zmarłej.

Przez ludność **w wieku produkcyjnym** rozumie się ludność w wieku zdolności do pracy. Dla mężczyzn przyjęto wiek 18–64 lata, dla kobiet – 18–59 lat. Przez ludność **w wieku nieprodukcyjnym** rozumie się ludność **w wieku przedprodukcyjnym**, tj. do 17 lat oraz ludność **w wieku poprodukcyjnym**, tj. mężczyźni – 65 lat i więcej, kobiety – 60 lat i więcej.
- Dane o pracujących obejmują osoby pełnozatrudnione i niepełnozatrudnione w głównym miejscu pracy.

Do **pracujących** zaliczono:

 - osoby zatrudnione na podstawie stosunku pracy;
 - właścicieli i współwłaścicieli jednostek prowadzących działalność gospodarczą łącznie z pomagającymi członkami ich rodzin;
 - osoby wykonujące pracę nakładczą;
 - agentów;
 - członków rolniczych spółdzielni produkcyjnych.

Prezentowane w *Biuletynie* dane nie obejmują pracujących w gospodarstwach indywidualnych w rolnictwie oraz w jednostkach budżetowych prowadzących działalność w zakresie obrony narodowej i bezpieczeństwa publicznego.
- Dane o **przeciętnym zatrudnieniu** obejmują osoby zatrudnione na podstawie stosunku pracy w pełnym wymiarze czasu pracy oraz w niepełnym, po przeliczeniu na pełnozatrudnionych.
- Od 1 czerwca 2025 r. dane o **bezrobociu rejestrowanym** dotyczące osób zarejestrowanych w powiatowych urzędach pracy prezentuje się zgodnie z ustawą z dnia 20 marca 2025 r. o rynku pracy i służbach zatrudnienia (Dz. U. z 2025 r. poz. 620). Do dnia 31 maja 2025 r. obowiązywała ustawa o promocji zatrudnienia i instytucjach rynku pracy (Dz. U. z 2025 r. poz. 214). Z dniem 12 marca 2022 r. (z mocą obowiązującą od 24 lutego 2022 r.) weszła w życie ustawa o pomocy obywatelom Ukrainy w związku z konfliktem zbrojnym na terytorium tego państwa, która umożliwia rejestrację w powiatowych urzędach pracy obywatelom Ukrainy w wieku 18 lat i więcej, jako osoby bezrobotne lub poszukujące pracy (Dz. U. z 2025 r. poz. 337 z późn. zm.). Liczba bezrobotnych nie obejmuje osób odbywających m.in. szkolenie, staż, prace społecznie użyteczne oraz osób skierowanych do agencji zatrudnienia w ramach zlecenia działań aktywizacyjnych.

Za bezrobotnego absolwenta uważa się osobę bezrobotną zarejestrowaną w okresie do 12 miesięcy od dnia ukończenia nauki w szkole, kursów zawodowych trwających co najmniej 24 miesiące lub nabycia uprawnień do wykonywania zawodu jako osoba niepełnosprawna (potwierdzonego dyplomem, świadectwem lub innym dokumentem).

Do 31 maja 2025 r. zgodnie z ustawą z dnia 20 kwietnia 2004 r. o promocji zatrudnienia i instytucjach rynku pracy (Dz. U. z 2025 r. poz. 214) bezrobotni w szczególnej sytuacji na rynku pracy to osoby, którym przysługuje pierwszeństwo w skierowaniu do udziału w programach specjalnych i które zgodnie z ustawą o promocji zatrudnienia i instytucjach rynku pracy, spełniają co najmniej jedno z kryteriów:

 - bezrobotni do 30 roku życia,
 - długotrwale bezrobotni,
 - bezrobotni powyżej 50 roku życia,

- d) bezrobotni korzystający ze świadczeń pomocy społecznej,
- e) bezrobotni posiadający co najmniej jedno dziecko do 6 roku życia lub co najmniej jedno dziecko niepełnosprawne do 18 roku życia,
- f) bezrobotni niepełnosprawni.

Od 1 czerwca 2025 r. zgodnie z ustawą z dnia 20 marca 2025 r. o rynku pracy i służbach zatrudnienia (Dz. U. z 2025 r. poz. 620) powyższych kategorii osób nie nazywamy bezrobotnymi w szczególnej sytuacji na rynku pracy.

Długotrwale bezrobotni są to osoby pozostające w rejestrze powiatowego urzędu pracy łącznie przez okres ponad 12 miesięcy w okresie ostatnich 2 lat, z wyłączeniem okresów odbywania stażu.

Stopę bezrobocia rejestrowanego obliczono jako stosunek liczby zarejestrowanych bezrobotnych do liczby cywilnej ludności aktywnej zawodowo, tj. bez pracowników jednostek budżetowych prowadzących działalność w zakresie obrony narodowej i bezpieczeństwa publicznego. Dane o stopie bezrobocia rejestrowanego od grudnia 2020 r. do listopada 2022 r. podaje się z uwzględnieniem pracujących w gospodarstwach indywidualnych w rolnictwie (będących składową cywilnej ludności aktywnej zawodowo) wyszacowaną – na podstawie wyników Powszechnego Spisu Rolnego 2020. Dane te nie są w pełni porównywalne z okresami wcześniejszymi. Od grudnia 2022 roku dane o pracujących pochodzą z administracyjnych źródeł danych.

Oferta pracy (wolne miejsca pracy i miejsca aktywizacji zawodowej) oznacza zgłoszenie przez pracodawcę do powiatowego urzędu pracy:

- a) co najmniej jednego wolnego miejsca zatrudnienia lub innej pracy zarobkowej,
- b) miejsca aktywizacji zawodowej, przyjętego do realizacji, takiego jak staż, praca społecznie użyteczna.

Od 1 czerwca 2025 r. dane o ofertach pracy nie są w pełni porównywalne z okresami wcześniejszymi ze względu na zmiany metodologiczne wynikające z wejścia w życie ustawy o rynku pracy i służbach zatrudnienia (Dz. U. z 2025 r. poz. 620) w szczególności rezygnacji z przeprowadzania testu rynku pracy.

5. **Przeciętne miesięczne wynagrodzenie nominalne** przypadające na 1 zatrudnionego obliczono, przyjmując:
 - a) wynagrodzenia osobowe bez wynagrodzeń osób wykonujących pracę nakładczą oraz uczniów, a także osób zatrudnionych za granicą;
 - b) wypłaty z tytułu udziału w zysku lub w nadwyżce bilansowej w spółdzielniach;
 - c) dodatkowe wynagrodzenia roczne dla pracowników jednostek sfery budżetowej;
 - d) honoraria wypłacane niektórym grupom pracowników za prace wynikające z umowy o pracę.
6. Dane o przeciętnych wynagrodzeniach miesięcznych prezentuje się w ujęciu brutto.
7. Dane dotyczące **wyników finansowych przedsiębiorstw** prezentuje się w dostosowaniu do ustawy o rachunkowości z dnia 29 września 1994 r. (tekst jednolity Dz. U. z 2023 r. poz. 120, z późniejszymi zmianami).
8. **Przychody ogółem** (przychody z całokształtu działalności) obejmują:
 - a) przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów to przychody netto ze sprzedaży w kraju i na eksport wytworzonych przez jednostkę produktów (wyrobów gotowych, półfabrykatów oraz usług), a także opakowań, wyposażenia i usług obcych, jeżeli są one fakturowane odbiorcom łącznie z produktami; oraz przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów, tj. nabyte w celu odsprzedaży w stanie nieprzetworzonym rzeczowe aktywa obrotowe oraz produkty wytworzone przez jednostkę, jeśli sprzedawane są one w sieci własnych sklepów obok towarów obcej produkcji, jak również kwoty należne za sprzedane towary i materiały, niezależnie od tego, czy zostały zapłacone;
 - b) pozostałe przychody operacyjne to przychody związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych (środków trwałych, środków trwałych w budowie, wartości niematerialnych i prawnych, inwestycji w nieruchomości i prawa), otrzymane nieodpłatnie (w tym w drodze darowizny) aktywa (środki pieniężne), odszkodowania, rozwiązane rezerwy, korekty odpisów aktualizujących wartość aktywów niefinansowych, przychody z działalności społecznej, przychody z najmu lub dzierżawy środków trwałych albo inwestycji w nieruchomości i prawa, przychody związane ze zdarzeniami losowymi;
 - c) przychody finansowe to m.in. kwoty należne z tytułu dywidend i udziałów w zysku, odsetki od udzielanych pożyczek, odsetki od lokat terminowych, odsetki za zwłokę, zysk ze zbycia inwestycji (sprzedaży), zmniejszenia odpisów aktualizacyjnych wartości inwestycji wobec całkowitego lub częściowego ustania przyczyn powodujących trwałą utratę ich wartości, nadwyżka dodatnich różnic kursowych nad ujemnymi.

9. Koszty ogółem (koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności) obejmują:

- a) koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów obejmują koszt własny sprzedanych produktów (tj. koszty podstawowej działalności operacyjnej pomniejszone o koszty wytworzenia świadczeń na własne potrzeby jednostki i skorygowane o zmianę stanu produktów) oraz wartość sprzedanych towarów i materiałów według cen zakupu lub nabycia;
- b) pozostałe koszty operacyjne to koszty związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych i środków trwałych w budowie, amortyzacja oddanych w dzierżawę lub najem środków trwałych, nieplanowane odpisy amortyzacyjne (odpisy z tytułu trwałej utraty wartości), poniesione kary, grzywny, odszkodowania, odpisane w części lub w całości wierzytelności w związku z postępowaniem upadłościowym, układowym i naprawczym, utworzone rezerwy na pewne lub o dużym stopniu prawdopodobieństwa przyszłe zobowiązania (straty z transakcji gospodarczych w toku), odpisy aktualizujące wartość aktywów niefinansowych, koszty utrzymania obiektów działalności socjalnej, darowizny lub nieodpłatnie przekazane aktywa trwałe, straty związane ze zdarzeniami losowymi;
- c) koszty finansowe to m.in. odsetki od zaciągniętych kredytów i pożyczek, odsetki i dyskonto od wyemitowanych przez jednostkę obligacji, odsetki za zwłokę, strata ze zbycia inwestycji, odpisy z tytułu aktualizacji wartości inwestycji, nadwyżka ujemnych różnic kursowych nad dodatnimi.

10. Przychody netto ze sprzedaży i koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów wpływające na wynik finansowy ustala się w wartości wyrażonej w rzeczywistych cenach sprzedaży, z uwzględnieniem opustów, rabatów i bonifikat, bez podatku od towarów i usług (VAT).**11. Wyniki finansowe:**

- a) wynik finansowy ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów stanowi różnicę między przychodami netto osiągniętymi ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów a kosztami poniesionymi na ich uzyskanie (kosztami sprzedanych produktów, towarów i materiałów);
- b) wynik finansowy z pozostałej działalności operacyjnej stanowi różnicę między pozostałymi przychodami operacyjnymi a pozostałymi kosztami operacyjnymi. Od 2002 r. zawierał część, a od 2016 r. całość zdarzeń nadzwyczajnych związanych z działalnością operacyjną;
- c) wynik z działalności operacyjnej to różnica między przychodami operacyjnymi ogółem a kosztami operacyjnymi ogółem;
- d) wynik na operacjach finansowych stanowi różnicę między przychodami finansowymi a kosztami finansowymi;
- e) wynik finansowy brutto oblicza się jako różnicę przychodów ogółem i kosztów ogółem – w przypadku nadwyżki kosztów ogółem nad przychodami ogółem wynik finansowy zapisuje się ze znakiem (-);
- f) wynik finansowy netto to wynik finansowy brutto pomniejszony o obowiązkowe obciążenia. Obowiązkowe obciążenia wyniku finansowego brutto obejmują podatek dochodowy od osób prawnych i fizycznych oraz inne płatności wynikające z odrębnych przepisów. Wpływający na wynik finansowy podatek dochodowy obejmuje część bieżącą i część odroczoną. Część odroczona stanowi różnicę między stanem rezerw i aktywów z tytułu podatku odroczonego (w związku z przejściowymi różnicami między wynikiem finansowym brutto a podstawą opodatkowania, wynikającymi z odmienności momentu ujęcia przychodu i kosztu zgodnie z przepisami o rachunkowości a przepisami podatkowymi) na koniec i początek okresu sprawozdawczego.

12. Aktywa obrotowe oraz zobowiązania:

- a) aktywa obrotowe są częścią kontrolowanych przez jednostkę zasobów majątkowych wykorzystywanych w działalności operacyjnej o wiarygodnie określonej wartości, powstałych w wyniku przeszłych zdarzeń, które spowodują w przyszłości wpływ do jednostki korzyści ekonomicznych. Obejmują zapasy (rzeczowe aktywa obrotowe) oraz krótkoterminowe: należności, inwestycje oraz rozliczenia międzyokresowe;
- b) zapasy to rzeczowe składniki aktywów obrotowych, do których zalicza się: materiały – surowce, materiały podstawowe i pomocnicze, półfabrykaty obcej produkcji, opakowania, części zamienne i odpady; produkty gotowe – wyroby gotowe, wykonane usługi, zakończone roboty, w tym także budowlano-montażowe, prace naukowo-badawcze, prace projektowe, geodezyjno-kartograficzne, itp.; półprodukty i produkty w toku – produkcję niezakończoną, tj. produkcję (usługi, w tym roboty budowlane) w toku

- oraz półfabrykaty (półprodukty) własnej produkcji; towary – rzeczowe składniki majątku obrotowego nabyte w celu odsprzedaży w niezmienionej postaci; zaliczki na poczet dostaw zapasów;
- c) należności krótkoterminowe obejmują ogół należności z tytułu dostaw i usług (bez względu na termin ich zapłaty) oraz całość lub część należności z innych tytułów nie zaliczanych do aktywów finansowych, które stają się wymagalne w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego;
 - d) inwestycje krótkoterminowe obejmują krótkoterminowe (obrotowe) aktywa finansowe, w szczególności udziały i akcje, inne papiery wartościowe, udzielone pożyczki, inne krótkoterminowe aktywa finansowe, środki pieniężne i inne aktywa pieniężne; oraz inne inwestycje krótkoterminowe;
 - e) krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe obejmują podlegające rozliczeniu w okresie nie dłuższym niż 12 miesięcy od dnia bilansowego czynne rozliczenia międzyokresowe kosztów i rozliczenia międzyokresowe przychodów jako odpowiednik przychodów niebędących jeszcze na dzień bilansowy należnościami z prawnego punktu widzenia;
 - f) zobowiązania i rezerwy na zobowiązania są wynikającym z przeszłych zdarzeń obowiązkiem wykonania świadczeń o wiarygodnie określonej wartości, które powodują wykorzystanie już posiadanych lub przyszłych aktywów jednostki. Obejmują rezerwy na zobowiązania, zobowiązania długoterminowe, zobowiązania krótkoterminowe oraz rozliczenia międzyokresowe;
 - g) zobowiązania krótkoterminowe (bez funduszy specjalnych) obejmują ogół zobowiązań z tytułu dostaw i usług, a także całość lub tę część pozostałych zobowiązań, które stają się wymagalne w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego;
 - h) zobowiązania długoterminowe powstałe z innych tytułów niż dostawy i usługi obejmują zobowiązania, których termin płatności w całości lub części przypada powyżej 12 miesięcy po dniu bilansowym.

13. Wskaźniki:

- a) wskaźnik rentowności sprzedaży brutto to relacja wyniku finansowego ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów do przychodów netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów;
- b) wskaźnik rentowności obrotu brutto to relacja wyniku finansowego brutto do przychodów ogółem;
- c) wskaźnik rentowności obrotu netto to relacja wyniku finansowego netto do przychodów ogółem;
- d) wskaźnik poziomu kosztów to relacja kosztów ogółem do przychodów ogółem;
- e) wskaźnik płynności finansowej I stopnia to relacja inwestycji krótkoterminowych do zobowiązań krótkoterminowych (bez funduszy specjalnych);
- f) wskaźnik płynności finansowej II stopnia to relacja inwestycji krótkoterminowych i należności krótkoterminowych do zobowiązań krótkoterminowych (bez funduszy specjalnych).

14. Przedmiotem obserwacji cen w zakresie produkcji sprzedanej przemysłu i produkcji budowlano-montażowej są ceny bazowe, tj. kwoty pieniędzy otrzymywane przez producenta od nabywcy za jednostkę produktu (wyrobu lub usługi), pomniejszone o podatki od produktu oraz ewentualne rabaty i opusty, a powiększone o dotacje do produktu.

Wskaźniki cen:

- a) produkcji sprzedanej przemysłu (tj. górnictwa i wydobywania, przetwórstwa przemysłowego, wytwarzania i zaopatrywania w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych, a także dostawy wody; gospodarowania ściekami i odpadami oraz działalności związanej z rekultywacją) opracowano na podstawie miesięcznego badania cen wyrobów i usług faktycznie uzyskiwanych przez, dobrane w sposób celowy, podmioty gospodarcze zaklasyfikowane do wyżej wymienionych sekcji. W kraju badaniem objęto ok. 3,2 tys. podmiotów, w których liczba pracujących przekracza 9. W celu uzyskania wskaźników cen dla każdego rodzaju działalności obliczane są kolejno:
 - wskaźniki cen przy podstawie „miesiąc poprzedni = 100”:
 - dla szczebla przedsiębiorstw – jako średnie ważone indywidualnych wskaźników cen reprezentantów przy zastosowaniu, jako systemu wag, wartości ich sprzedaży w badanym miesiącu,
 - dla szczebla grup, działów i sekcji – jako średnie wskaźników cen agregatów niższego szczebla ważone ich pełną wartością sprzedaży w badanym miesiącu,
 - wskaźniki cen przy innych podstawach – jako średnie wskaźników cen agregatów niższych szczebli ważone wartością ich sprzedaży z roku bazowego (obecnie 2021), która jest aktualizowana miesięcznie o zmiany cen i zmiany struktury sprzedaży zachodzące w kolejnych miesiącach roku, którego dotyczą wskaźniki cen.

Wskaźniki cen obrazują dynamikę cen wynikającą z faktycznie wprowadzonych zmian cen, jak i zmian w strukturze asortymentowej sprzedaży oraz w strukturze odbiorców.

- b) produkcji budowlano-montażowej uzyskano na podstawie miesięcznego badania cen robót realizowanych przez, dobrane w sposób celowy, podmioty gospodarcze zaklasyfikowane do sekcji „Budownictwo”, tj. ok. 400 przedsiębiorstw budowlanych w kraju, w których liczba pracujących przekracza 9. Sposób obliczania wskaźników cen jest analogiczny, jak opisany w pkt. 14.a).

15. Wskaźniki cen towarów i usług konsumpcyjnych opracowano na podstawie obserwacji cen reprezentantów towarów i usług konsumpcyjnych (ok. 1500 reprezentantów).

Wskaźniki cen obliczono przy przyjęciu systemu wag opracowanego na podstawie struktury wydatków (bez spożycia naturalnego) poszczególnych grup gospodarstw domowych na zakup towarów i usług konsumpcyjnych z roku poprzedzającego rok badany, uzyskanej z badania budżetów gospodarstw domowych. Grupowania towarów i usług konsumpcyjnych dokonano na podstawie Europejskiej Klasyfikacji Spożycia Indywidualnego według Celu (ECOICOP).

16. Nakłady inwestycyjne to nakłady finansowe lub rzeczowe, których celem jest stworzenie nowych środków trwałych lub ulepszenie (przebudowa, rozbudowa, rekonstrukcja lub modernizacja) istniejących obiektów majątku trwałego, a także nakłady na tzw. pierwsze wyposażenie inwestycji.

Nakłady inwestycyjne dzielą się na nakłady na środki trwałe oraz pozostałe nakłady.

Nakłady na środki trwałe to nakłady na:

- a) budynki i budowle (obejmują budynki i lokale oraz obiekty inżynierii lądowej i wodnej), w tym m.in. roboty budowlano-montażowe, dokumentacje projektowo-kosztorysowe,
- b) maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia (łącznie z przyrządami, ruchomościami i wyposażeniem),
- c) środki transportu,
- d) inne, tj.: melioracje wodne, poprawę walorów (ulepszenia) gruntów, inwentarz żywy (stado podstawowe) i zasadzenia wieloletnie oraz odsetki od kredytów i pożyczek inwestycyjnych za okres realizacji inwestycji.

Pozostałe nakłady to nakłady na tzw. pierwsze wyposażenie inwestycji oraz inne koszty związane z realizacją inwestycji. Nakłady te nie zwiększają wartości środków trwałych.

17. Dane o mieszkaniach prezentowane są według głównych form budownictwa:

- a) indywidualne – realizowane przez osoby fizyczne, fundacje, kościoły i związki wyznaniowe z przeznaczeniem na użytek własny inwestora;
- b) przeznaczone na sprzedaż lub wynajem – realizowane w celu osiągnięcia zysku przez różnych inwestorów;
- c) spółdzielcze – realizowane przez spółdzielnie mieszkaniowe wyłącznie z przeznaczeniem dla osób będących członkami tych spółdzielni. Budynki z mieszkaniami wyłącznie na sprzedaż lub wynajem zaliczane są do formy budownictwa „przeznaczone na sprzedaż lub wynajem”;
- d) komunalne – głównie o charakterze socjalnym, interwencyjnym lub zaspokajającym potrzeby mieszkaniowe gospodarstw domowych o niskich dochodach – realizowane w całości ze środków gminy;
- e) społeczne czynszowe – realizowane przez towarzystwa budownictwa społecznego lub społeczne inicjatywy mieszkaniowe (działające na zasadzie non profit) z wykorzystaniem kredytu z Banku Gospodarstwa Krajowego;
- f) zakładowe – realizowane przez zakłady pracy (sektora publicznego i prywatnego) z przeznaczeniem na zaspokojenie potrzeb mieszkaniowych pracowników tych zakładów.

18. Prezentowane dane dotyczą podmiotów gospodarki narodowej wpisanych do rejestru REGON i obejmują osoby prawne, jednostki organizacyjne niemające osobowości prawnej oraz osoby fizyczne prowadzące działalność gospodarczą, zaklasyfikowane do poszczególnych sekcji PKD 2007 według przeważającego rodzaju działalności.

Krajowy rejestr urzędowy podmiotów gospodarki narodowej, zwany dalej rejestrem REGON, jest rejestrem administracyjnym prowadzonym przez Prezesa GUS. Zasady prowadzenia rejestru określają przepisy ustawy z dnia 29 czerwca 1995 r. o statystyce publicznej (Dz. U. z 2023 r. poz. 773, z późniejszymi zmianami), oraz przepisy rozporządzenia Rady Ministrów z dnia 30 listopada 2015 r. (Dz. U. poz. 2009, z późniejszymi zmianami).

Podstawową funkcją rejestru REGON jest identyfikowanie podmiotów gospodarki narodowej, co jest realizowane poprzez nadawanie im unikatowych numerów identyfikacyjnych.

19. Dane o **wartości produkcji sprzedanej przemysłu** (tj. górnictwa i wydobywania, przetwórstwa przemysłowego, wytwarzania i zaopatrywania w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych oraz dostawy wody; gospodarowania ściekami i odpadami oraz działalności związanej z rekultywacją) i **budownictwa oraz sprzedaży produkcji budowlano-montażowej** prezentuje się bez VAT i podatku akcyzowego, natomiast łącznie z wartością dotacji przedmiotowych, tj. dotacji do wyrobów i usług – w tzw. cenach bazowych.

Wartość sprzedaży produkcji budowlano-montażowej wyrażona w cenach bazowych, z uwagi na niewystępowanie podatku akcyzowego i dotacje przedmiotowe, równa się wartości wyrażonej w cenach producenta.

20. Dane o **produkcji sprzedanej przemysłu** dotyczą działalności przemysłowej i nieprzemysłowej podmiotów gospodarczych zaliczanych do sekcji: „Górnictwo i wydobywanie”, „Przetwórstwo przemysłowe”, „Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych” oraz „Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami oraz działalność związana z rekultywacją”, natomiast o **produkcji sprzedanej budownictwa** – działalności, odpowiednio: budowlanej i niebudowlanej podmiotów gospodarczych zaliczanych do sekcji „Budownictwo”. Dane te obejmują:

- a) wartość sprzedanych wyrobów, półfabrykatów i części własnej produkcji (niezależnie od tego czy otrzymano za nie należne opłaty);
- b) wartość robót i usług świadczonych odpłatnie, tj. odpowiednio: przemysłowych, budowlanych, jak i innych niż przemysłowe i budowlane;
- c) zryczałtowaną odpłatność agenta w przypadku zawarcia umowy na warunkach zlecenia lub pełne przychody agenta w przypadku zawarcia umowy agencyjnej;
- d) wartość produktów w formie rozliczeń w naturze;
- e) produkty przeznaczone na powiększenie wartości własnych środków trwałych.

Dane o **sprzedaży produkcji budowlano-montażowej** dotyczą robót zrealizowanych na terenie kraju, wykonanych siłami własnymi, tj. bez podwykonawców, systemem zleceń (tj. na rzecz obcych zleceńodawców) przez podmioty budowlane zaliczane zgodnie z PKD 2007 do sekcji „Budownictwo”, polegających na wznoszeniu budynków i budowli począwszy od przygotowania terenu przez zróżnicowany zakres robót ziemnych, fundamentowych (stan zerowy), wykonania elementów nośnych, przegród budowlanych, układaniu i pokrywaniu dachów (stan surowy) do robót montażowych, instalacyjnych i wykończeniowych. We wszystkich tych kategoriach zawarte są odpowiednie prace związane z budową, przebudową, rozbudową, odbudową, remontem i konserwacją stałych i tymczasowych obiektów budowlanych.

21. Dane o **sprzedaży detalicznej towarów** obejmują sprzedaż towarów konsumpcyjnych i niekonsumpcyjnych dokonywaną w punktach sprzedaży detalicznej, tj. w sklepach (łącznie z aptekami ogólnodostępnymi), składkach, stacjach paliw, punktach sprzedaży drobnodetalicznej (straganach i ruchomych punktach sprzedaży oraz punktach aptecznych), w placówkach gastronomicznych oraz w sieci hurtowej i u producenta w ilościach wskazujących na zakup dla potrzeb indywidualnych nabywców.

22. **Baza noclegowa turystyki** obejmuje:

- a) obiekty hotelowe – hotele, motele, pensjonaty i inne obiekty hotelowe (tj. obiekty, które nie spełniają wymagań dla hoteli, moteli i pensjonatów ale świadczą usługi hotelarskie – np. zajazdy i gościńce oraz obiekty w trakcie kategoryzacji),
- b) pozostałe obiekty noclegowe – domy wycieczkowe, schroniska (w tym szkolne i młodzieżowe), ośrodki wczasowe, ośrodki kolonijne, ośrodki szkoleniowo-wypoczynkowe, domy pracy twórczej, hostele, zespoły domków turystycznych, kempingi, pola biwakowe, zakłady uzdrowiskowe, pokoje gościnne, kwatery agroturystyczne oraz inne turystyczne obiekty noclegowe gdzie indziej niesklasyfikowane (np. domy studenckie, internaty, ośrodki sportowo-rekreacyjne).

23. **Przestępstwo stwierdzone** jest to zdarzenie, co do którego w zakończonym postępowaniu przygotowawczym potwierdzono, że jest przestępstwem. Przestępstwo – zgodnie z Kodeksem karnym z 1997 r. – jest to zbrodnia lub występki ścigany z oskarżenia publicznego lub z oskarżenia prywatnego, zgodnie z Kodeksem karnym skarbowym – jest to przestępstwo skarbowe.

Przestępstwo stwierdzone w zakończonym postępowaniu przygotowawczym, w którym ustalono przynajmniej jednego podejrzanego jest to **przestępstwo wykryte**.

Dane o przestępstwach stwierdzonych od 2014 r. nie obejmują czynów karalnych popełnionych przez nieletnich; zgodnie ze zmienioną metodologią stwierdzenie popełnienia czynów karalnych przez nieletnich dokonywane jest w postępowaniu sądowym po uprzednim przekazaniu przez Policję akt w sprawach nieletnich do sądu rodzinnego.

Od 2025 r. dane są nieporównywalne z danymi za lata poprzednie w związku z obowiązującymi nowymi grupami kwalifikacji prawnych. Wynika to m.in. z uaktualnienia o nowe szczegóły wielu artykułów oraz przesunięć kwalifikacji między grupami przestępstw, a także utworzenia dotychczas nieistniejącej grupy „cyberprzestępczość”. Wyjątek stanowi pozycja „ogółem”, która zawiera wszystkie przepisy karne.

Informacje o przestępstwach stwierdzonych i wskaźnikach wykrywalności sprawców przestępstw pochodzą z policyjnych systemów informacyjnych. Dane dotyczą spraw prowadzonych przez Policję lub powierzonych przez prokuratora w całości do prowadzenia przez Policję.

- 24. Wskaźnik wykrywalności sprawców przestępstw** jest to stosunek liczby przestępstw wykrytych w danym okresie (łącznie z wykrytymi po podjęciu z umorzenia) do liczby przestępstw stwierdzonych w danym okresie, powiększonej o liczbę przestępstw stwierdzonych w podjętych postępowaniach, a umorzonych w latach poprzednich z powodu niewykrycia sprawców.

General notes

1. Data are presented in accordance with the **Polish Classification of Activities – PKD 2007**, compiled on the basis of the Statistical Classification of Economic Activities in the European Community – NACE Rev. 2. PKD 2007 was introduced on 1 January 2008 by the Regulation of the Council of Ministers of 24 December 2007 (Journal of Laws No. 251, item 1885) as amended.
2. Statistical data are presented in accordance with NACE Rev. 2 as arranged by sections, divisions and, in certain cases, groups.
3. The category – Industry – used in the Bulletin, refers to the NACE Rev. 2 sections: "Mining and quarrying", "Manufacturing", "Electricity, gas, steam and air conditioning supply" and "Water supply; sewerage, waste management and remediation activities".
4. Presented data cover units of the national economy regardless of ownership.
5. Data are compiled according to the respective organizational status of units of the national economy.
6. The term **entities of the national economy** is understood as legal entities, i.e.: legal persons, organizational entities without legal personality as well as natural persons conducting economic activity.
7. The term **economic entities** is understood as entities conducting economic activity, i.e., production and service activity, on their own-account in order to earn a profit.
8. In the Statistical Bulletin, **data** in regard to:
 - a) employed persons, paid employment, wages and salaries refer to national economy entities with 10 or more employed persons and budgetary sphere entities regardless of the number of employed persons, and the data do not relate to employees working abroad (except for employed persons) and those employed in social and political organisations, trade unions and others;
 - b) financial results of non-financial enterprises and investment outlays and newly started investments refer to economic entities keeping accounting ledgers (with the exception of units conducting economic activity included, in accordance with the NACE Rev. 2, in the section "Agriculture, forestry and fishing" and "Financial and insurance activities"), in which the number of employed persons exceeds 49 persons;
 - c) sold production of industry and of construction, and retail sale of goods cover those economic units, in which the number of employed persons exceeds 9 persons.
9. Information relating to the **enterprise sector** is presented based on the definition of "enterprise" – introduced by the regulation of the Council (EEC) No 696/93 of 15 March 1993 on the statistical units for the observation and analysis of the production system in the Community. In accordance with the above-mentioned Regulation the enterprise is the smallest combination of legal units that is an organizational unit producing goods or services, which benefits from a certain degree of autonomy in decision-making, especially for the allocation of its current resources. An enterprise carries out one or more activities at one or more locations. An enterprise may be a sole legal unit. Enterprise sector includes those entities, which carry out economic activities in the following areas: forestry and logging; marine fishing; mining and quarrying; manufacturing; electricity, gas, steam and air conditioning supply; water supply; sewerage, waste management and remediation activities; construction; wholesale and retail trade; repair of motor vehicles and motorcycles; transportation and storage; accommodation and food service activities; information and communication; real estate activities; legal and accounting activities; activities of head offices; management consultancy activities; architectural and engineering activities; technical testing and analysis; advertising and market research; other professional, scientific and technical activities; administrative and support service activities; arts, entertainment and recreation; repair of computers and personal and household goods; other personal service activities.
10. The value of production and volume indices, if not indicated otherwise, are not seasonally adjusted.
11. In the tables – unless otherwise stated – data in terms of value, structural indicators and indices are presented at current prices, excluding industry indices which are calculated on the basis of value at constant prices. As constant prices in years 2016–2021, were adopted 2015 constant prices (2015 average current prices), and since 2022 – 2021 constant prices (2021 average current prices).

12. In the case of methodological changes and changes in the system of constant prices, indices are calculated using the chain-base index method.
13. Data by the NACE Rev. 2 sections, divisions and groups as well as of production of products are compiled following the enterprise (entity) method.
14. Some figures are provisional and may be subject to revision in next editions of the Statistical Bulletin. Such revised data will be marked with sign “*“.
15. Due to the rounding of data, in some cases sums of components can differ from the amount given in the “total”.
16. Relative numbers (indices, percentages) are calculated, as a rule, on the basis of absolute data expressed with higher precision than that presented in tables.
17. In tables presenting monthly data on the side, when such data are not available, quarterly data are shown in the line of the month ending a given quarter.
18. “Voivodship cities” means cities, which since 1st January 1999 is the seat of voivod (representative of state in a region) or Local Government Council.
19. Broader information and detailed methodological description are published in methodological volumes and branch statistical publications of the Statistics Poland.

Methodological notes

1. Data concerning population (since 2020) are compiled on the basis of result of Population and Housing Census 2021 as well as current reporting data on vital statistics and population migration.

Data on size and structure of population was prepared using the balance method according to the national definition of residence. The definition does not include people who have come from abroad for temporary stay, while include permanent Polish residents staying temporarily abroad (regardless of the duration of their absence).

Natural increase of the population accounts for the difference between the number of live births and deaths in a given period.

Infant is a child under the age of 1.

Information on births and deaths (including infant deaths) is presented according to criteria of the definition of infant births and deaths recommended by the World Health Organization (WHO).

Data regarding the **vital statistics** according to territorial division were compiled as follows: marriages – according to the husband’s place of permanent residence before the marriage, births – according to the mother’s place of permanent residence, deaths – according to the place of permanent residence of the deceased.

The **working age population** refers to males, aged 18–64, and females, aged 18–59. The **non-working age population** is defined as the **pre-working age population**, i.e., up to the age of 17 and the **post-working age population**, i.e., 65 and more for males and 60 and more for females.

2. Data on employed persons include those employed on a full and part-time basis in the main place of work.

Employed persons include:

- a) persons employed on the basis of a labour contract;
- b) owners and co-owners of units engaged in economic activities including contributing family members;
- c) outworkers;
- d) agents;
- e) members of agricultural production cooperatives.

Data presented in the Bulletin do not include private farms in agriculture or employees of budget entities conducting activity within the scope of national defence and public safety.

3. Data on **average paid employment** include persons employed on the basis of a labour contract on a full and part-time basis, converted to full-time work period.

4. From 1 June 2025, **registered unemployment** data on persons registered with powiat labour offices are presented in accordance with the Act of 20 March 2025 on the Labour Market and Employment Services (Journal of Laws 2025, item 620). Until 31 May 2025, the legal basis was the Act of 20 April 2004 on Employment Promotion and Labour Market Institutions (Journal of Laws 2025, item 214). As of 12 March 2022 (with effect from 24 February 2022) the Act on Assistance to Citizens of Ukraine in Connection with the Armed Conflict on the Territory of that Country (Journal of Laws 2025, item 337 as amended) came into force, which allows registration in powiat labour offices of Ukrainian citizens aged 18 and over as unemployed persons or job seekers.

The number of unemployed persons does not include persons undergoing, inter alia, training, traineeship, socially useful work and persons referred to employment agencies under the commissioning of activation measures.

An unemployed graduate is defined as a person registered as unemployed up to 12 months from the date of graduation from school, vocational courses of at least 24 months’ duration or the acquisition of a qualification to pursue an occupation as a person with a disability (confirmed by a diploma, certificate or other document).

Until 31 May 2025, in accordance with the Act of 20 April 2004 on Employment Promotion and Labour Market Institutions (Journal of Laws 2025, item 214), unemployed persons in a special situation in the labour market are those who are entitled to priority for referral to participation in special programmes and who, in accordance with the Act on Employment Promotion and Labour Market Institutions, meet at least one of the criteria:

- a) are unemployed persons under 30 years of age,
- b) are long-term unemployed persons,
- c) are unemployed persons over 50 years of age,
- d) are unemployed persons receiving social assistance benefits,
- e) are unemployed persons with at least one child under 6 years of age or at least one child with a disability under 18 years of age,
- f) are unemployed persons with disabilities.

From 1 June 2025, according to the Act of 20 March 2025 on the Labour Market and Employment Services (Journal of Laws 2025, item 620), the above categories of persons are not referred to as unemployed persons in a special situation in the labour market. Long-term unemployed persons are those who have remained in the register of a powiat labour office for a total of more than 12 months in the last two years, excluding periods of traineeship.

The registered unemployment rate was calculated as the ratio of the number of registered unemployed persons to the civilian economically active population, i.e. excluding employees of budgetary units conducting activity within the scope of national defence and public safety. Data on the registered unemployment rate from December 2020 to November 2022 are given including persons employed on private farms in agriculture (who are a component of the civilian economically active population) estimated – based on the results of the Agricultural Census 2020. These data are not fully comparable with earlier periods. From December 2022 onwards, data on employed persons are from administrative data sources.

A job offer (a job vacancy and a place of occupational activation) means the notification by an employer to a powiat labour office of:

- a) at least one vacant paid-employment job or an offer of other paid work,
- b) a place of occupational activation accepted for realisation, such as a traineeship, socially useful work.

From 1 June 2025, data on job offers are not fully comparable with earlier periods due to methodological changes resulting from the entry into force of the Act of 20 March 2025 on the Labour Market and Employment Services (Journal of Laws 2025, item 620), in particular the abandonment of the labour market test.

5. Average monthly nominal wage and salary per paid employee is computed assuming the following:

- a) personal wages and salaries (excluding wages and salaries of outworkers and apprentices as well as persons employed abroad);
- b) payments from a share in profit or in the balance surplus of cooperatives;
- c) additional annual wages and salaries for employees of budget sphere entities;
- d) fees paid to selected groups of employees for performing work in accordance with labour contract.

6. Data on average monthly wages and salaries are presented in gross terms.

7. Data on **financial results of enterprises** are adjusted to the Act of 29 September 1994 on Accounting (consolidated text Journal of Laws 2023 item 120, as amended).

8. Total revenues include:

- a) net revenues from sale of products, goods and materials (sales revenues) include domestic and export sales of products (finished, semi-finished and services) manufactured by the unit together with packaging, equipment and third party services if invoiced along with products to customers, sales of goods and materials, i.e. tangible current assets purchased for resale in the same condition as received and products manufactured by the unit if they are sold in a chain of own stores along with the third-party goods, as well as amounts due for goods and materials sold regardless whether or not they have been paid;
- b) other operating revenues are revenues indirectly related to the unit's operating activities, in particular: profit from the disposal of non-financial fixed assets (fixed assets, fixed assets under construction, intangible assets, real estate investments and rights), assets (cash) obtained free of charge (including donations), damages, reversed provision, adjustments of write-offs revaluing non-financial assets, revenues from social welfare activities, income from rent or lease of fixed assets or investments in real estate and rights, extraordinary revenues;
- c) financial revenues are for example amounts due for dividends and shares in profit, interest from the loans granted, interest on term deposits, default interest, profit on disposal of investment (sale), reduction of revaluation write-offs of investment values in relation to the total or partial termination of causes resulting in permanent loss of their value, positive surplus exchange differences.

9. Total costs include:

- a) costs of products, goods and materials sold include cost of products sold (i.e. basic operational costs decreased by the costs of generating benefits for the need of the unit and corrected by change in stock products) and value of goods and materials sold according to procurement or purchase prices;
- b) other operating costs are costs indirectly related to the unit's operating activity, in particular: loss on disposal of nonfinancial fixed assets and fixed assets under construction, depreciation of leased or rented fixed assets, unplanned depreciation (impairment charges), penalties, fines, damages, receivables written off partially or fully as a result of bankruptcy, composition or restructuring proceeding, provisions created for certain or highly probable future liabilities (loss on economic transactions in progress), write offs revaluing non-financial assets, costs of maintaining social facilities, donations or free of charge transferred fixed assets, extraordinary costs;
- c) financial costs are for example interest on bank credits and loans, interest and discount on bonds issued by the unit, default interest, loss on disposal of investments, revaluation write-offs of investment values, negative surplus exchange differences.

10. Net revenues from sale and costs of products, goods and materials sold which have an influence on the financial result are expressed in actual sales prices, taking into account discounts, rebates and reductions, excluding the value added tax (VAT).

11. Financial results:

- a) financial result from the sale of products, goods and materials is the difference between the net revenues from the sale of products, goods and materials and the costs incurred to obtain them (the costs of the products, goods and materials sold);
- b) financial result from other operating activity is the difference between the other operating revenues and the other operating costs. From 2002 the item comprised part of extraordinary events related to operating activity and from 2016 all kind of extraordinary events related to operating activity;
- c) financial result from operating activity is the difference between total operating revenues and total operating costs;
- d) result on financial activity is the difference between the financial revenues and the financial costs;
- e) gross financial result is calculated as the difference of total revenues and total costs – in case of surplus of total costs over total revenues, the financial result is recorded with the sign (-);
- f) net financial result is a gross financial result reduced by obligatory encumbrances. Obligatory encumbrances on gross financial result include corporate income tax and other payments under separate regulations. The income tax affecting the financial result includes current and deferred part. The deferred part is the difference between deferred income tax provisions and deferred income tax assets (due to temporary differences between gross financial result and taxable base, resulting from differences in the time of recognition of revenue and cost in accordance with accounting regulations and tax provisions) as of the end and beginning of the reporting period.

12. Current assets and liabilities:

- a) current assets are part of unit-controlled property resources used in operating activities of a reliably determined fair value, arising from past events that will provide the unit with economic benefits in the future. They include stocks (current tangible assets) and short-term: receivables, investments and prepayments and accruals;
- b) stocks are tangible current assets, which include: materials – raw materials, primary and auxiliary materials, semi-finished third-party products, packaging, spare parts and waste; finished products – final articles, performed services, completed works, including construction and assembly works, research and development works, design works, geodetic and cartographic works, etc.; semi-finished products and work in progress – unfinished production, i.e. production (services, including construction works) in progress and semi-finished products of own production; goods for resale – tangible current assets acquired for resale in unchanged form; advances for deliveries;
- c) short-term receivables cover total receivables from deliveries and services (regardless of their payment date) and the whole or part of other receivables not included in financial assets that become due within 12 months from the balance sheet date;

- d) short-term investments cover short-term (current) financial assets, in particular shares, other securities, loans granted, other short-term financial assets, cash and other monetary assets; and other short-term investments;
- e) short-term prepayments and accruals include deferred costs and deferred revenues to be settled within 12 months from the balance sheet date, as an equivalent of revenues that are not yet receivables as of the balance sheet date from the legal point of view;
- f) liabilities and provisions for liabilities are obligations resulting from past events to provide benefits of a reliably determined value that will result in usage of the entity's existing or future assets of the unit. They include provisions for liabilities, long-term liabilities, short-term liabilities and prepayments and accruals;
- g) short-term liabilities (excluding special funds) include all liabilities from deliveries and services and all or part of other liabilities due within 12 months after the balance sheet date;
- h) long-term liabilities other than liabilities from deliveries and services, include liabilities which become due fully or partially more than 12 months after the balance sheet date.

13. Indices:

- a) gross sales profitability indicator is the relation of the financial result from the sale of products, goods and materials to the net revenues from the sale of products, goods and materials;
- b) gross turnover profitability indicator is the relation of gross financial result to total revenues;
- c) net turnover profitability indicator is the relation of net financial result to the total revenues;
- d) cost level indicator is the relation of total costs to total revenues;
- e) first degree financial liquidity indicator is the relation of short-term investments to short-term liabilities (excluding special funds);
- f) second degree financial liquidity indicator is the relation of short-term investments and short-term receivables to short-term liabilities (excluding special funds).

14. The subject of the price survey, in the field of sold production of industry, construction and assembly production are basic prices, i.e. amounts of money received by a producer from a buyer for a unit of product (good and service), decreased by the taxes on the product as well as by applicable rebates and deductions and increased by subsidies received for the product.

Price indices of:

- a) sold production of industry (i.e. mining and quarrying, manufacturing, electricity, gas, steam and air conditioning supply and also water supply; sewerage, waste management and remediation activities) are calculated on the basis of a monthly survey on prices of products and services actually received by specifically selected economic units, included in the above mentioned sections. In the country the survey covers about 3,2 thousand units, in which the number of employed persons exceeds 9 persons. With the aim of obtaining price indices for each type of activity, the following calculations are made in turn:
 - price indices on the base "previous month = 100":
 - at enterprise level – as weighted averages of individual price indices of representative items in using, as their weight system, the value of their sale in the surveyed month,
 - at group, division and section level – as averages of price indices of aggregates at lower levels weighted by the full value of their sale in the surveyed month,
 - price indices on other bases – as averages of price indices of aggregates at lower levels weighted by the value of their sale from the base year (currently 2021), which is updated monthly by the price and sale structure changes, occurring in subsequent months of a year, to which the price indices refer.

The price indices illustrate the index of prices resulting from actually introduced price changes and changes in the commodity structure of sales and structure of the customers.

- b) construction and assembly production are calculated on the basis of a monthly survey of prices of works realized by specifically selected economic units, classified in "Construction" section, i.e. by about 400 construction enterprises in the country, in which the number of employed persons exceeds 9 persons. Price indices calculation is analogous to the one described in item 14.a).

15. Price indices of consumer goods and services was based on price observation of representatives of consumer goods and services (about 1500 items).

The consumer price indices have been calculated applying the system based on the structure of expenditure (excluding own consumption) of particular groups of households on purchasing consumer goods and services from the year preceding the one under the survey, derived from the households budget survey. The grouping of consumer goods and services is presented on the basis of the European Classification of Individual Consumption by Purpose (ECOICOP).

16. Investment outlays are financial or material expenditures, aimed at creating new fixed assets or improving (rebuilding, enlargement, reconstruction or modernisation) existing fixed capital asset items as well as outlays on so-called initial equipment for the investment.

Investment outlays are divided into outlays on fixed assets and other outlays.

Outlays on fixed assets include expenditures on:

- a) buildings and structures (include buildings and premises as well as civil and water engineering structures), including, among others, construction and assembly works, design-cost-estimate documentations,
- b) machinery, technical equipment and tools (including instruments, movables and equipment),
- c) means of transport,
- d) others, i.e., irrigation and drainage, land quality improvements, livestock (basic herd), long-term plantings, interests on investment credits and loans for the period of investment implementation.

Other outlays are expenditures on so-called initial equipment for the investment and other costs related to the implementation of the investment. Those outlays do not increase the value of fixed assets.

17. Data on dwellings are presented by main forms of construction:

- a) private – housing construction realised by natural persons, foundations, churches and religious associations, designated for the use of the investor;
- b) for sale or rent – housing construction realised in order to achieve a profit by various investors;
- c) cooperative – housing construction realised by housing cooperatives, designated exclusively for persons being members of these cooperatives. Building with dwellings for sale or rent only, are included into the form construction “for sale or rent”;
- d) municipal construction – primarily with a social or intervention character, realised entirely with gmina funds for the residential needs of low income households;
- e) public building society – realised by public building societies or social housing initiatives (operating on a non-profit basis) utilizing credit from the state bank BGK;
- f) company construction – realised by companies (of the public or private sector) designated for meeting the residential needs of the employees of these companies.

18. Presented data concern entities of the national economy entered in the REGON register and include legal persons, organizational entities without legal personality and natural persons conducting economic activity, classified into particular NACE Rev. 2 sections according to the predominant kind of activity.

The National Official Business Register, hereinafter referred to as REGON, is an administrative register held by the President of the Statistics Poland. The rules for running the register are defined by Act of 29 June 1995 on Official Statistics (Journal of Laws 2023 item 773, as amended) and the provisions of the Regulation of the Council of Ministers of 30 November 2015 (Journal of Laws item 2009, as amended).

The basic function of the REGON register is identification of entities of the national economy, which is accomplished by assigning to them unique identification numbers.

19. Data on the value of sold production of industry (i.e. of mining and quarrying, manufacturing, electricity, gas, steam and air conditioning supply and also water supply; sewerage, waste management and remediation activities) **construction and sale of construction and assembly production** are presented excluding VAT and the excise tax, but including the value of subsidies for products and services, in so-called basic prices. The value of sales construction and assembly production, expressed in basic prices, is equal to the value expressed in producer’s prices due to the lack of excise tax and entity subsidies.

20. Data on sold production of industry cover industrial and non-industrial activities of the economic entities included to the section: “Mining and quarrying”, “Manufacturing”, “Electricity, gas, steam and air conditioning supply” and “Water supply; sewerage, waste management and remediation activities”, instead data on sold production of construction, cover construction and non-construction activities of economic entities included to the section “Construction”. Data concern:

- a) the value of finished products sold, semi-finished products and parts of own production (regardless of whether or not payments due were received for them);
- b) the value of paid works and services rendered, i.e. both industrial and construction as well as non-industrial and non-construction;
- c) flat agent's fee in the case of concluding an agreement on commission terms and full agent's fee in the case of concluding an agency agreement;
- d) the value of products in the form of settlements in kind;
- e) products designated for increasing the value of own fixed assets.

Data regarding **construction and assembly production sales** concern work realized with own resources (i.e. without subcontractors), domestically on the basis of contract system (i.e. for outside clients) by construction entities, classified according to NACE Rev.2 in the section "Construction", consisting in the construction of buildings and structures from site preparation through a wide range of terrestrial work, ground worked (zero state), construction of bearing elements, partitions, the laying and covering of roofs (raw state) to assembly, installation and completion work. The pertinent work connected with the building, rebuilding, expansion, restoration, renovation and conservation of permanent and temporary building structures is included in all of these categories.

21. Data on retail sales cover the sales of consumer and non-consumer goods carried in retail sales outlets i.e. in shops (including public pharmacies), warehouses, repositories, petrol stations and small retail outlets (stalls and portable sales outlets, pharmaceutical outlets), in catering establishments as well as in wholesale networks and at producers in quantities indicating purchases to meet the needs of individual customers.

22. Tourist accommodation includes:

- a) hotel and similar facilities – hotels, motels, boarding houses and other hotel facilities (facilities which do not meet requirements for hotels, motels and boarding houses, but which provide hotel services – such as road houses and inns as well as other hotel facilities during categorization),
- b) other accommodation facilities – excursion hostels, shelters (including school and youth), holiday centers, holiday youth centers, training and recreational centres, creative art centres, hostels, complexes of tourist cottages, camping sites, tent camp sites, health establishments, rooms for rent, agrotourism lodgings and other tourist accommodation facilities not elsewhere classified (eg. dormitories, boarding schools, sports and recreational centers).

23. An ascertained crime is an event, which after the completion of preparatory proceedings was confirmed as a crime. In connection with the Criminal Code of 1997 crime is a felony or misdemeanour prosecuted upon by public accusation or private accusation, in connection with the Penal Fiscal Code – is a fiscal offence. An ascertained crime in completed preparatory proceeding, in which at least one suspect was found is a **detected crime**.

Data about ascertained crimes since 2014 do not include punishable acts committed by juveniles; in accordance with the amended methodology, the specification of the number of juveniles committing punishable acts takes place during court proceedings after the Police provides records in juvenile cases to the family court.

Since 2025, the data are incomparable with those for previous years due to the new legal qualification groups in force. This is due, among others, to the updating of many articles with new details and shifts in qualifications between crime groups, as well as the creation of the previously non-existent „cybercrime” group. The exception is the „total” item, which contains all criminal provisions.

Information regarding ascertained crimes and rates of detectability of delinquents in ascertained crimes come from police information systems. Data concern cases conducted by the Police or entrusted by the prosecutor entirely to the Police conduction.

24. The rate of detectability of delinquents is the relation of the number of detected crimes in a given period (including those detected after resumption following discontinuance) to the number of crimes ascertained in a given period, plus the number of crimes recorded in commenced proceedings and discontinued in previous years due to undetected delinquents.