Wyniki finansowe przedsiębiorstw niefinansowych za 3 kwartały 2026 r. (wyniki wstępne)

24.11.2026 r.

⇧ 8,7%

Wzrost przychodów ogółem r/r

Wynik finansowy brutto badanych przedsiębiorstw niefinansowych za 3 kwartały 2026 r. był wyższy o 39,3% od uzyskanego rok wcześniej. Większość wskaźników ekonomiczno-finansowych uległa poprawie. Nakłady inwestycyjne były o 13,3% wyższe niż przed rokiem (kiedy notowano wzrost o 0,3%).

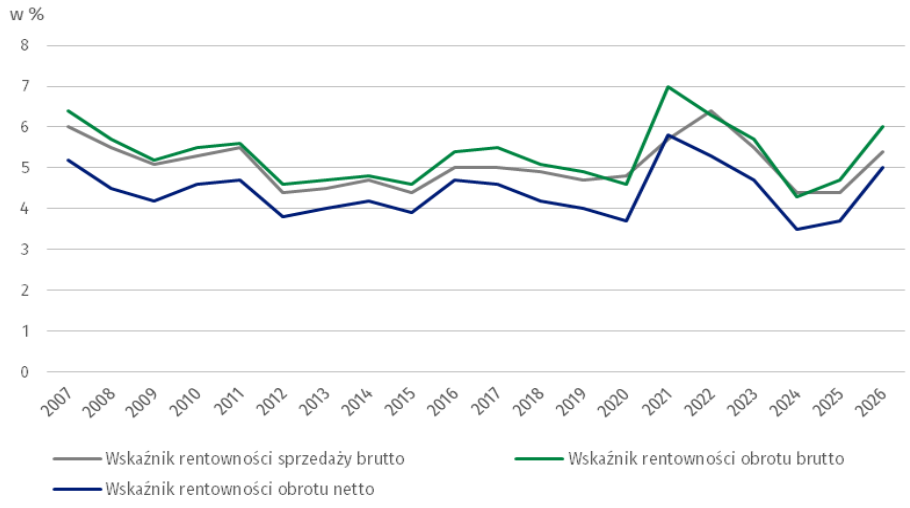
Przychody ogółem były wyższe o 8,7% od wartości przychodów osiągniętych rok wcześniej (4 216,2 mld zł za 3 kwartały 2026 r., 3 878,7 mld zł przed rokiem), a koszty ich uzyskania wzrosły o 7,2% (z 3 697,1 mld zł do 3 963,2 mld zł). Wskaźnik poziomu kosztów był bardziej korzystny niż rok wcześniej (94,0% za 3 kwartały 2026 r., 95,3% przed rokiem); poprawił się również wskaźnik rentowności sprzedaży brutto (5,4% za 3 kwartały 2026 r., wobec 4,4% przed rokiem) oraz wskaźnik rentowności obrotu brutto (6,0%, wobec 4,7% przed rokiem). Przychody netto ze sprzedaży produktów i towarów wzrosły o 8,1%, a koszty tej działalności o 7,1%.

Wynik finansowy ze sprzedaży produktów i towarów wyniósł 217,5 mld zł i był wyższy o 31,3% w stosunku do 3 kwartałów 2025 r. Wynik finansowy z pozostałej działalności operacyjnej ukształtował się na poziomie 15,3 mld zł i był wyższy o 0,4 mld zł niż przed rokiem, a wynik na operacjach finansowych – 20,2 mld zł, wobec 1,0 mld zł za 3 kwartały 2025 r., co wynikało w znacznej części ze wzrostu pozycji aktualizacja wartości aktywów finansowych.

Zysk netto przedsiębiorstw niefinansowych za 3 kwartały 2026 r. był wyższy niż przed rokiem o 26,4% i wyniósł 252,0 mld zł

Wynik finansowy brutto wyniósł 253,0 mld zł (wobec 181,6 mld zł za 3 kwartały 2025 r.), a jego obciążenia ukształtowały się na poziomie 42,2 mld zł (wobec 36,2 mld zł przed rokiem). Wynik finansowy netto osiągnął poziom 210,8 mld zł i był wyższy o 45,0% niż rok wcześniej. Zysk netto wyniósł 252,0 mld zł i był wyższy o 52,7 mld zł (o 26,4%) od uzyskanego za 3 kwartały 2025 r., a strata netto – 41,1 mld zł i była niższa o 12,8 mld zł w skali roku. Zysk netto wykazało 74,9% ogółu przedsiębiorstw (wobec 74,6% rok wcześniej), a uzyskane przez nie przychody stanowiły 84,0% przychodów ogółem badanych przedsiębiorstw (wobec 82,2% przed rokiem). W przetwórstwie przemysłowym zysk netto odnotowało 74,1% jednostek (73,1% rok wcześniej). Udział uzyskanych przez nie przychodów w przychodach wszystkich podmiotów tej sekcji wyniósł 85,2% (wobec 83,2% przed rokiem).

Wykres 1. Wskaźniki rentowności w latach 2007–2026



Tablica 1. Podstawowe dane o badanych przedsiębiorstwach niefinansowych

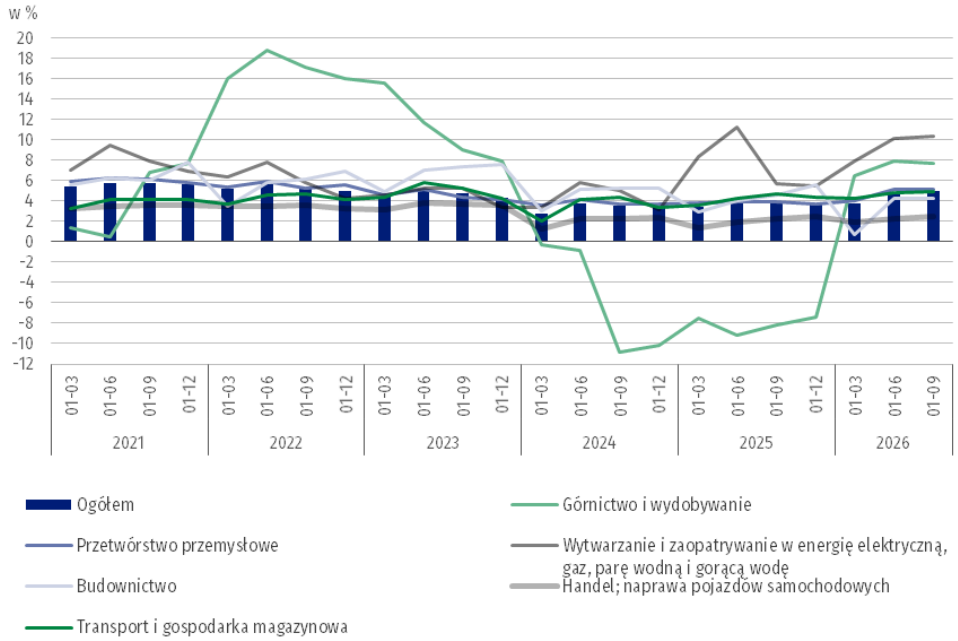
WYSZCZEGÓLNIENIE	01-09 2025	01-09 2026	01-09 2025 = 100
	w milionach złotych		
Przychody ogółem (przychody z całokształtu działalności)	3 878 661,5	4 216 193,0	108,7
w tym przychody netto ze sprzedaży produktów i towarów	3 748 911,3	4 053 558,0	108,1
Koszty ogółem (koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności)	3 697 088,8	3 963 181,9	107,2
w tym koszty sprzedanych produktów i towarów	3 583 253,4	3 836 012,0	107,1
Wynik finansowy ze sprzedaży produktów i towarów	165 657,9	217 546,0	131,3
Wynik finansowy z pozostałej działalności operacyjnej	14 924,5	15 283,8	102,4
Wynik na operacjach finansowych	990,3	20 181,2	ponad 20 razy więcej
Wynik finansowy brutto	181 572,6	253 011,1	139,3
Wynik finansowy netto	145 403,5	210 831,4	145,0
Zysk netto	199 286,6	251 953,6	126,4
Strata netto	53 883,1	41 122,2	76,3
		w %	
Wskaźnik poziomu kosztów	95,3	94,0	.
Wskaźnik rentowności sprzedaży brutto	4,4	5,4	.
Wskaźnik rentowności obrotu brutto	4,7	6,0	.
Wskaźnik rentowności obrotu netto	3,7	5,0	.
Wskaźnik płynności finansowej I stopnia	46,2	43,0	.
Wskaźnik płynności finansowej II stopnia	109,4	104,8	.

Wskaźnik rentowności obrotu netto za 3 kwartały 2026 r. był bardziej korzystny niż przed rokiem (5,0%, wobec 3,7% za 3 kwartały 2025 r.). Poprawę wskaźnika odnotowano m.in. w górnictwie i wydobywaniu (z minus 8,2% do 7,7%), wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (z 5,7% do 10,3%), obsłudze rynku nieruchomości (z 5,9% do 9,9%), informacji i komunikacji (z 8,2% do 9,7%), przetwórstwie przemysłowym (z 3,9% do 5,1%), działalności profesjonalnej, naukowej i technicznej (z 7,3% do 8,1%), w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji (z 8,4% do 8,8%), transporcie i gospodarce magazynowej (z 4,7% do 4,9%) oraz w handlu; naprawie pojazdów samochodowych (z 2,3% do 2,5%). Pogorszenie wskaźnika rentowności obrotu netto odnotowano m.in. w administrowaniu i działalności wspierającej (z 5,4% do 4,0%), zakwaterowaniu i gastronomii (z 9,5% do 8,8%) oraz w budownictwie (z 4,6% do 4,3%).

Wskaźnik płynności finansowej I stopnia zmniejszył się do 43,0% (wobec 46,2% za 3 kwartały 2025 r.), a wskaźnik płynności finansowej II stopnia wyniósł 104,8% (wobec 109,4% przed rokiem). Wskaźnik płynności finansowej I stopnia powyżej 20% uzyskało 56,7% badanych

przedsiębiorstw (wobec 56,9% przed rokiem). Wskaźnik płynności finansowej II stopnia w przedziale od 100% do 130% odnotowało 11,9% badanych przedsiębiorstw (11,7% za 3 kwartały 2025 r.).

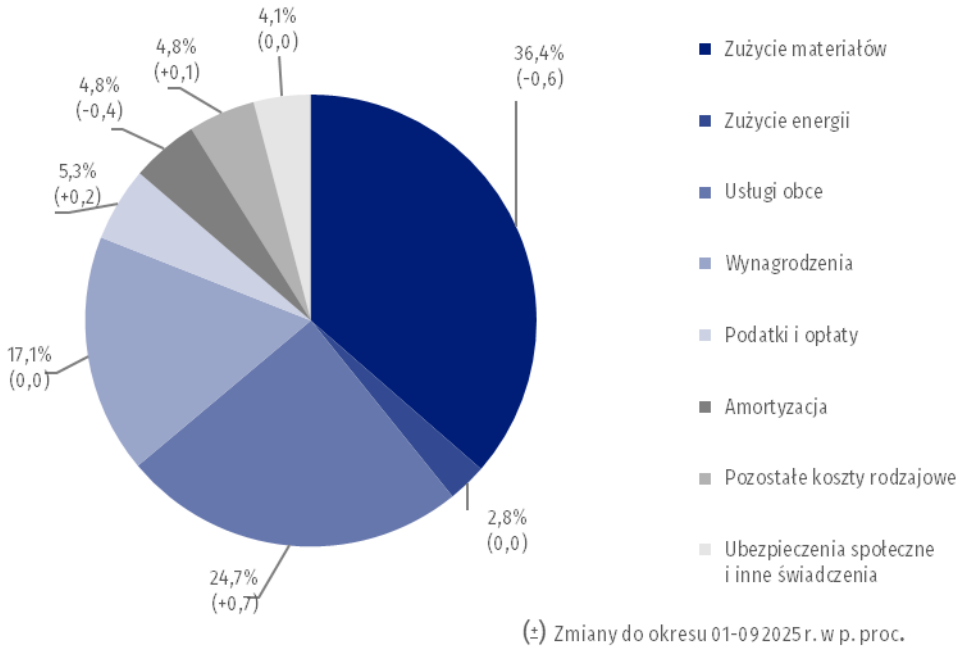
Wykres 2. Wskaźnik rentowności obrotu netto



W strukturze rodzajowej kosztów ogółem, w porównaniu do 3 kwartałów 2025 r. zwiększył się udział usług obcych (o 0,7 p. proc.), podatków i opłat (o 0,2 p. proc.), pozostałych kosztów rodzajowych (o 0,1 p. proc.). Udział zużycia energii, wynagrodzeń oraz ubezpieczeń społecznych i innych świadczeń nie zmienił się w skali roku. Zmniejszył się udział zużycia materiałów (o 0,6 p. proc.) oraz amortyzacji (o 0,4 p. proc.).

W strukturze rodzajowej kosztów najbardziej zwiększył się udział usług obcych (o 0,7 p. proc.), a zmniejszył się udział zużycia materiałów (o 0,6 p. proc.)

Wykres 3. Struktura rodzajowa kosztów za 3 kwartały 2026 r.



W grupie przedsiębiorstw objętych badaniem zmniejszył się udział podmiotów, które za 3 kwartały 2026 r. wykazały przychody netto ze sprzedaży produktów i towarów na eksport (53,1% wobec 54,9% rok wcześniej), przy czym poziom przychodów ze sprzedaży na eksport był o 6,5% wyższy niż rok wcześniej, a ich udział w przychodach netto ze sprzedaży produktów i towarów ogółu badanych podmiotów wyniósł 23,2% (23,6% za 3 kwartały 2025 r.).

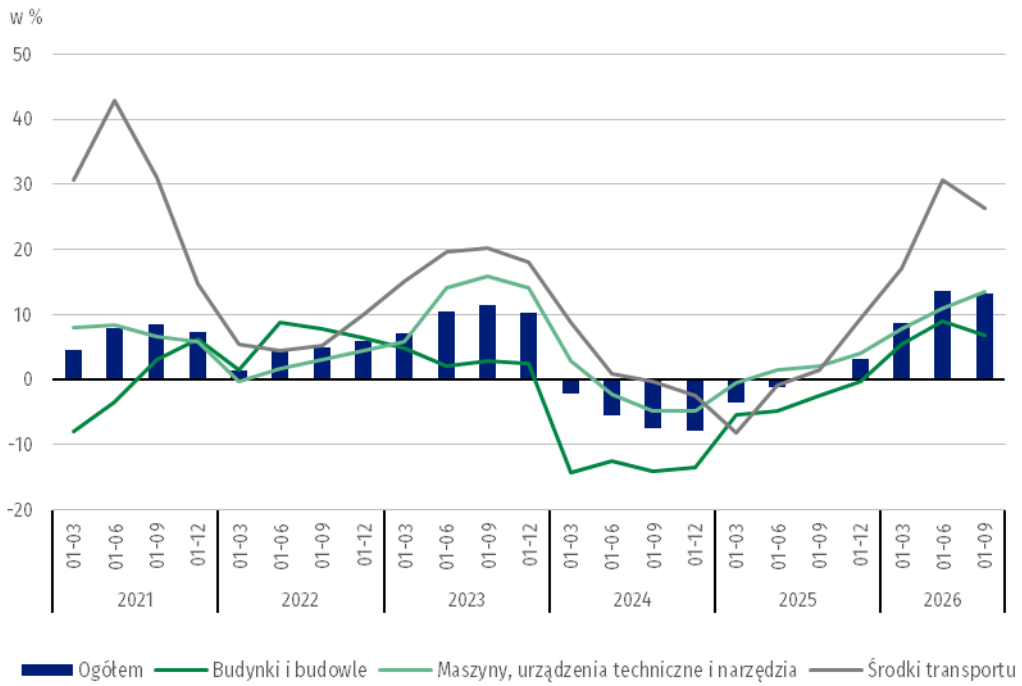
Spośród jednostek eksportujących zysk netto wykazało 75,9% przedsiębiorstw, wobec 74,1% przed rokiem. Wskaźniki rentowności eksporterów uległy poprawie, natomiast wskaźniki płynności finansowej – pogorszeniu.

Nakłady inwestycyjne w okresie 3 kwartałów 2026 r. wyniosły 160,9 mld zł i były (w cenach stałych) o 13,3% wyższe niż przed rokiem (kiedy notowano wzrost o 0,3%). Nakłady na budynki i budowle wzrosły o 6,8% (wobec spadku przed rokiem o 2,5%). Nakłady na zakupy[1] wzrosły o 17,1% (wobec wzrostu o 1,8% rok wcześniej), w tym na środki transportu – o 26,4% (wobec wzrostu o 1,4%), a na maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia – o 13,5% (wobec wzrostu przed rokiem o 2,0%).

Nakłady inwestycyjne badanych przedsiębiorstw były o 13,3% wyższe niż przed rokiem. Wzrosły nakłady na zakupy oraz na budynki i budowle

Wzrost nakładów (w cenach bieżących) notowano m.in. w transporcie i gospodarce magazynowej (o 53,0% wobec wzrostu o 22,0% w okresie 3 kwartałów 2025 r.), zakwaterowaniu i gastronomii (o 41,0% wobec wzrostu o 4,6%), informacji i komunikacji (o 34,1% wobec wzrostu o 23,2%), wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę (o 16,2% wobec wzrostu o 2,9%), dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami, rekultywacji (o 12,6% wobec wzrostu o 2,7%), administrowaniu i działalności wspierającej (o 10,0% wobec wzrostu o 3,9%), przetwórstwie przemysłowym (o 9,0% wobec spadku o 8,0%). Spadek nakładów (w cenach bieżących) notowano m.in. w górnictwie i wydobywaniu (o 14,5% wobec spadku o 18,5% rok wcześniej), obsłudze rynku nieruchomości (o 11,0% wobec spadku o 2,3%), handlu; naprawie pojazdów samochodowych (o 1,4% wobec wzrostu o 4,4%), budownictwie (o 1,0% wobec wzrostu o 28,0%).

Wykres 4. Nakłady inwestycyjne – zmiana w stosunku do analogicznego okresu roku poprzedniego



[1] Maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia oraz środki transportu.

Tablica 2. Podstawowe dane o badanych przedsiębiorstwach niefinansowych[2]

WYSZCZEGÓLNIENIE	01-09 2025	01-09 2026	01-09 2025 = 100
	w milionach złotych		
Przychody ogółem (przychody z całokształtu działalności)	3 878 661,5	4 216 193,0	108,7
w tym przychody netto ze sprzedaży produktów i towarów	**3 731 781,9**	**4 053 558,0**	**108,6**
Koszty ogółem (koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności)	3 697 088,8	3 963 181,9	107,2
w tym koszty sprzedanych produktów i towarów	**3 568 445,9**	**3 836 012,0**	**107,5**
Wynik finansowy ze sprzedaży produktów i towarów	**163 336,1**	**217 546,0**	**133,2**
Wynik finansowy z pozostałej działalności operacyjnej	**17 246,3**	**15 283,8**	**88,6**
Wynik na operacjach finansowych	990,3	20 181,2	ponad 20 razy więcej
Wynik finansowy brutto	181 572,6	253 011,1	139,3
Wynik finansowy netto	145 403,5	210 831,4	145,0
Zysk netto	199 286,6	251 953,6	126,4
Strata netto	53 883,1	41 122,2	76,3
		w %	
Wskaźnik poziomu kosztów	95,3	94,0	.
Wskaźnik rentowności sprzedaży brutto	4,4	5,4	.
Wskaźnik rentowności obrotu brutto	4,7	6,0	.
Wskaźnik rentowności obrotu netto	3,7	5,0	.
Wskaźnik płynności finansowej I stopnia	46,2	43,0	.
Wskaźnik płynności finansowej II stopnia	109,4	104,8	.

Dane prezentowane w niniejszym opracowaniu dotyczą 17 730 przedsiębiorstw niefinansowych (jednostek prawnych) prowadzących księgi rachunkowe, w których liczba pracujących wynosi 50 i więcej osób. Dane nie obejmują rolnictwa, leśnictwa, łowiectwa i rybactwa (sekcja A według PKD 2007); działalności finansowej i ubezpieczeniowej (sekcja K według PKD 2007); szkół wyższych; samodzielnych publicznych zakładów opieki zdrowotnej; instytucji kultury posiadających osobowość prawną oraz związków zawodowych, organizacji religijnych i politycznych.

Zgodnie z nowelizacją Ustawy o rachunkowości, od 2026 r. w rachunku zysków i strat nastąpiła zmiana klasyfikacji sprzedaży materiałów z podstawowej działalności operacyjnej (dotychczas wykazywane w pozycji „przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów" i

[2] Dane dla 3 kwartałów 2025 r. uwzględniają przeklasyfikowanie sprzedaży materiałów do pozostałej działalności operacyjnej. Pozycje, których dotyczy zmiana, zostały wyróżnione pogrubioną czcionką.

odpowiednio w „wartości sprzedanych towarów i materiałów") do pozostałej działalności operacyjnej („pozostałe przychody operacyjne" oraz „pozostałe koszty operacyjne"). Wpływ tego przeklasyfikowania na dane nie jest znaczący, w związku z powyższym dane z lat poprzednich są porównywalne. Skalę zmian można zobaczyć w tablicy 2, gdzie przedstawiono dane za 3 kwartały 2025 po przeklasyfikowaniu.

Ze względu na zaokrąglenia danych, w niektórych przypadkach sumy składników mogą się nieznacznie różnić od podanych wielkości „ogółem". Liczby względne (wskaźniki, wartości procentowe) obliczono z reguły na podstawie danych bezwzględnych wyrażonych z większą dokładnością, niż podano w niniejszym opracowaniu.

W przypadku cytowania tej publikacji prosimy o podanie jej tytułu oraz wskazanie Głównego Urzędu Statystycznego (GUS) jako autora. W sytuacji publikowania własnych obliczeń wykonanych na podstawie danych z tej publikacji, należy dodać zapis: Opracowanie własne na podstawie danych z publikacji GUS pt. „Wyniki finansowe przedsiębiorstw niefinansowych...".

Opracowanie merytoryczne:
Departament Przedsiębiorstw

Dyrektor Katarzyna Walkowska-Macias
Tel: 22 608 31 25

Rozpowszechnianie:
Wydział Prasowy

Tel. komórkowy: +48 695 255 032

Tel. stacjonarne: +48 22 608 38 04, +48 22 449 41 45, +48 22 608 30 09

e-mail: obslugaprasowa@stat.gov.pl

stat.gov.pl
@GUS_STAT
@GlownyUrzadStatystyczny
@gus_stat
@GłównyUrządStatystycznyGUS
@Głównt Urząd Statystyczny

Powiązane opracowania

Biuletyn Statystyczny
Informacja o sytuacji społeczno-gospodarczej kraju
Informacje sygnalne. Wyniki finansowe przedsiębiorstw niefinansowych
Zeszyt metodologiczny. Badania przedsiębiorstw niefinansowych

Temat dostępny w bazach danych

Bank Danych Lokalnych (BDL)
Dziedzinowa Baza Wiedzy Przedsiębiorstwa Niefinansowe (DBW)
Bank Danych Makroekonomicznych

Ważniejsze pojęcia dostępne w słowniku

Przychody ogółem (przychody z całokształtu działalności)
Koszty ogółem (koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności)
Wynik finansowy brutto
Wynik finansowy netto
Wskaźnik poziomu kosztów
Wskaźnik rentowności obrotu brutto
Wskaźnik rentowności obrotu netto
Wskaźnik płynności finansowej I stopnia
Wskaźnik płynności finansowej II stopnia
Nakłady inwestycyjne