



Przemysł – wyniki działalności w 2021 r.

Industry – results of activity in 2021



Przemysł – wyniki działalności w 2021 r.

Industry – results of activity in 2021

Opracowanie merytoryczne

Content-related works

Główny Urząd Statystyczny, Departament Przedsiębiorstw
Statistics Poland, Enterprises Department

pod kierunkiem

supervised by

Joanny Ślepowrońskiej

Zespół autorski

Editorial team

Barbara Cudziło, Beata Kaczorowska, Grzegorz Kurowski, Katarzyna Łokietek,
Magdalena Obarowska, Grażyna Więckowska

Skład i opracowanie graficzne

Typesetting and graphics

Renata Kolińska, Marek Bartosz

ISSN 2657-7739

Publikacja dostępna na stronie internetowej

Publication available on website

stat.gov.pl

Przy publikowaniu danych GUS prosimy o podanie źródła

When publishing Statistics Poland data — please indicate the source



Zakład Wydawnictw
Statystycznych

00-925 WARSZAWA, Al. NIEPODLEGŁOŚCI 208

Informacje w sprawach sprzedaży publikacji GUS – tel. (22) 608 32 10, 608 38 10
Zam. 117/2022

Przedmowa

Główny Urząd Statystyczny ma przyjemność przekazać Państwu publikację analityczną „Przemysł – wyniki działalności w 2021 r.” prezentującą bogaty zestaw informacji charakteryzujących działalność jednego z ważniejszych segmentów gospodarki narodowej, jakim jest przemysł.

Celem niniejszej publikacji jest przedstawienie podstawowych danych o przemyśle według rodzajów działalności — według sekcji, działów i grup PKD oraz w układzie terytorialnym — według województw, a także zaprezentowanie analizy wyników, relacji i zmian zachodzących w przemyśle.

Informacje zawarte w publikacji dotyczą w głównej mierze wartości i dynamiki produkcji sprzedanej, ilości produkcji ważniejszych wyrobów, zatrudnienia, przeciętnych wynagrodzeń brutto, wskaźników cen produkcji sprzedanej, nowych zamówień i obrotu w przemyśle, nakładów inwestycyjnych, wyników i relacji finansowych w przemyśle, a także produkcji przemysłowej Polski na tle Unii Europejskiej. Bardziej szczegółowe informacje dotyczące poszczególnych obszarów tematycznych dostępne są na stronie internetowej GUS (stat.gov.pl) m.in. w publikacji „Nakłady i wyniki przemysłu”, a także w Dziedzinowych Bazach Wiedzy (DBW) – „Produkcja przemysłowa”, „Przedsiębiorstwa niefinansowe”, „Rynek Pracy”, „Ceny” oraz w Banku Danych Lokalnych (BDL).

Prezentowane dane zostały opracowane na podstawie miesięcznych meldunków: o działalności gospodarczej – DG-1 oraz o produkcji i zapasach – P-02, miesięcznych sprawozdań o cenach producentów – C-01, kwartalnych sprawozdań o przychodach, kosztach i wyniku finansowym oraz o nakładach na środki trwałe – F-01/I-01, a także danych pochodzących z bazy Eurostatu w zakresie statystyki krótkookresowej (STS) i statystyki strukturalnej (SBS).

Prace związane z merytorycznym przygotowaniem publikacji zostały wykonane przez pracowników Departamentu Przedsiębiorstw.

Przekazując do Państwa rąk niniejsze opracowanie wyrażam nadzieję, że publikacja ta będzie użyteczna dla Czytelników zainteresowanych prezentowaną tematyką, a przedstawione dane będą pomocne przy ocenie sytuacji ekonomicznej polskiego przemysłu.

Będziemy zobowiązani za wszelkie uwagi i sugestie, które będą pomocne w pracach nad kolejną edycją publikacji, a jednocześnie pozwolą na pełniejsze dostosowanie treści publikacji do potrzeb odbiorców.

Zastępca Dyrektora
Departamentu Przedsiębiorstw



Joanna Ślepowrońska

Prezes
Głównego Urzędu Statystycznego



dr Dominik Rozkrut

Warszawa, czerwiec 2022 r.

Preface

Statistics Poland is pleased to present the analytical publication „Industry – results of activity in 2021” providing a wide range of information characterizing the economic activity of one of most important segments of the national economy which is the industry.

The aim of this publication is presenting basic data about industry by kind of activity – by NACE sections, divisions and groups and in a regional breakdown – by voivodship, as well as presenting an analysis of the results, relations and changes taking place in industry.

The information contained in the publication largely concerns the value and indices of the sold production and shows production quantity of major products, employment, wages and salaries, price indices of sold production, new orders and turnover in industry, investment outlays, financial results and relations in industry, as well as Poland’s industrial production compared to the European Union. Detailed information on the particular topics is available on Statistics Poland website (stat.gov.pl) among others in publication [“Outlays and results in industry”](#), as well as in Knowledge Databases – [“Industrial Production”](#), [“Non-financial Enterprises”](#), [“Labour Market”](#), [“Prices”](#) and in [Local Data Bank](#).

The data presented in the publication are based on the results of monthly statistical survey on economic activity – DG-1, monthly survey on production and inventories – P-02, monthly survey on producer prices – C-01, quarterly financial survey – F-01/I-01, as well as data from the [Eurostat database](#) in the field of short-term statistics (STS) and structural business statistics (SBS).

The works related to the substantive preparation of the publication were carried out by the employees of Enterprises Department.

Introducing this analysis, we do hope that the publication will be valuable for the readers interested in the presented subject and the data will be helpful in interpretation of the economic standing of the Polish industry.

Statistics Poland welcomes any comments and suggestions, which could be helpful in preparing the next edition of the publication and enable better adjustment of the content to the needs of the readers.

Deputy Director
of Enterprises Department



Joanna Ślepowrońska

President
Statistics Poland



dr Dominik Rozkrut

Warsaw, June 2022

Spis treści

Contents

Przedmowa	3
Preface	4
Spis treści	5
Contents	5
Spis tablic	7
List of tables	7
Spis wykresów	9
List of charts	9
Spis map	11
List of maps	11
Objaśnienia znaków umownych i skróty	12
Symbols and abbreviations	12
Synteza	16
Executive summary	18
Rozdział 1. Ogólna charakterystyka sytuacji gospodarczej	20
Chapter 1. General characteristics of economic situation	20
1.1. Produkcja sprzedana przemysłu	20
1.1. Sold production of industry	20
1.2. Wydajność pracy w przemyśle	29
1.2. Labour productivity in industry	29
1.3. Obrót w przemyśle	32
1.3. Turnover in industry	32
1.4. Produkcja wyrobów przemysłowych	34
1.4. Production of industrial products	34
1.5. Ceny producenta w przemyśle	38
1.5. Producer prices in industry	38
1.6. Nowe zamówienia w przemyśle	40
1.6. New orders in industry	40
Rozdział 2. Zatrudnienie i wynagrodzenia w przemyśle	43
Chapter 2. Employment, wages and salaries in industry	43
2.1. Zatrudnienie w przemyśle	43
2.1. Employment in industry	43
2.2. Wynagrodzenia w przemyśle	50
2.2. Wages and salaries in industry	50
Rozdział 3. Finanse przedsiębiorstw przemysłowych	59
Chapter 3. Finance of industrial enterprises	59
3.1. Aktywa i zobowiązania	59
3.1. Assets and liabilities	59
3.2. Przychody, koszty i wyniki finansowe przedsiębiorstw przemysłowych	61
3.2. Revenues, costs and financial results of industrial enterprises	61
3.3. Wskaźniki finansowe przedsiębiorstw przemysłowych	66
3.3. Financial indicators of industrial enterprises	66
3.4. Przedsiębiorstwa według wskaźnika rentowności obrotu netto	72
3.4. Enterprises by net turnover profitability indicator	72
Rozdział 4. Nakłady inwestycyjne	74
Chapter 4. Investment outlays	74

Rozdział 5. Uszeregowanie wybranych działów przemysłu według produkcji, wydajności pracy, wynagrodzeń i wskaźnika rentowności obrotu netto	77
Chapter 5. Ranking of selected industrial divisions by production, labour productivity and wages and salaries and net turnover profitability indicator	77
Rozdział 6. Produkcja przemysłowa Polski na tle Unii Europejskiej	81
Chapter 6. Poland's industrial production compared to the European Union	81
Uwagi metodologiczne	93
Methodological notes	98
1. Źródła i zakres danych	93
1. Sources and the scope of data	98
2. Objasnienia podstawowych pojęć	94
2. Basic definitions	99

Spis tablic

List of tables

Tablica 1.	Produkcja sprzedana przemysłu według sekcji i wybranych działów PKD	22
Table 1.	Sold production of industry by NACE sections and selected divisions	22
Tablica 2.	Dynamika produkcji sprzedanej przemysłu według wybranych grup PKD (ceny stałe; rok poprzedni=100) – wzrosty	25
Table 2.	Indices of sold production of industry by selected NACE groups (constant prices; previous year =100) – increases	25
Tablica 3.	Dynamika produkcji sprzedanej przemysłu według wybranych grup PKD (ceny stałe; rok poprzedni=100) – spadki	27
Table 3.	Indices of sold production of industry by selected NACE groups (constant prices; previous year =100) – decreases	27
Tablica 4.	Produkcja sprzedana przemysłu według głównych grupowań przemysłowych	27
Table 4.	Sold production of industry by main industrial groupings	27
Tablica 5.	Obrót w przemyśle według sekcji PKD (ceny bieżące)	33
Table 5.	Turnover in industry by NACE sections (current prices)	33
Tablica 6.	Produkcja ważniejszych wyrobów – wzrosty	35
Table 6.	Production of major products – increases	35
Tablica 7.	Produkcja ważniejszych wyrobów – spadki	37
Table 7.	Production of major products – decreases	37
Tablica 8.	Wskaźniki cen produkcji sprzedanej przemysłu według głównych grupowań przemysłowych (rok poprzedni=100)	39
Table 8.	Price indices of sold production of industry by main industrial groupings (previous year =100)	39
Tablica 9.	Nowe zamówienia ogółem i niekrajowe w przemyśle według działów PKD w 2021 r. (ceny bieżące)	41
Table 9.	Total and non-domestic new orders in industry by NACE divisions in 2021 (current prices)	41
Tablica 10.	Przeciętne zatrudnienie w przemyśle według sekcji i wybranych działów PKD	44
Table 10.	Average paid employment in industry by NACE sections and selected divisions	44
Tablica 11.	Dynamika przeciętnego zatrudnienia w przemyśle według wybranych grup PKD (rok poprzedni=100) – wzrosty	46
Table 11.	Dynamics of average paid employment in industry by selected NACE groups (previous year=100) – increases	46
Tablica 12.	Dynamika przeciętnego zatrudnienia w przemyśle według wybranych grup PKD (rok poprzedni=100) – spadki	48
Table 12.	Dynamics of average paid employment in industry by selected NACE groups (previous year =100) – decreases	48
Tablica 13.	Przeciętne miesięczne wynagrodzenia brutto w przemyśle według sekcji i wybranych działów PKD	52
Table 13.	Average monthly gross wages and salaries in industry by NACE sections and selected divisions	52
Tablica 14.	Dynamika przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto w przemyśle według wybranych grup PKD (rok poprzedni=100) – wzrosty i spadki	54
Table 14.	Dynamics of average monthly gross wages and salaries in industry by selected NACE groups (previous year=100) – increases and decreases	54

Tablica 15. Przedsiębiorstwa przemysłowe według wysokości przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto według sekcji PKD w 2021 r.	58
Table 15. Industrial enterprises by amount of average monthly gross wages and salaries by NACE sections in 2021	58
Tablica 16. Aktywa i zobowiązania przedsiębiorstw przemysłowych według sekcji PKD	60
Table 16. Assets and liabilities of industrial enterprises by NACE sections	60
Tablica 17. Dynamika i struktura przychodów w przemyśle	62
Table 17. Dynamics and structure of revenues in industry	62
Tablica 18. Dynamika i struktura kosztów w przemyśle	63
Table 18. Dynamics and structure of costs in industry	63
Tablica 19. Wyniki finansowe przedsiębiorstw przemysłowych według sekcji PKD	64
Table 19. Financial results of industrial enterprises by NACE sections	64
Tablica 20. Przedsiębiorstwa przemysłowe według wskaźnika rentowności obrotu netto	73
Table 20. Industrial enterprises by net turnover profitability indicator	73
Tablica 21. Uszeregowanie wybranych działów przemysłu według dynamiki produkcji sprzedanej, wydajności pracy, przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto oraz wskaźnika rentowności obrotu netto w 2021 r.	78
Table 21. Ranking of selected industrial divisions by dynamics of sold production, labour productivity, average monthly gross wages and salaries and net turnover profitability indicator in 2021	78
Tablica 22. Udział i miejsce Polski w Unii Europejskiej według wybranych działów przetwórstwa przemysłowego	82
Table 22. Poland in Europe by selected divisions by manufacturing	82

Spis wykresów

List of charts

Wykres 1.	Dynamika produkcji sprzedanej przemysłu według sekcji PKD (ceny stałe; rok poprzedni=100)	21
Chart 1.	Indices of sold production of industry by NACE sections (constant prices; previous year=100)	21
Wykres 2.	Struktura produkcji sprzedanej przemysłu według wybranych działów PKD (ceny bieżące)	24
Chart 2.	Structure of sold production of industry by selected NACE divisions (current prices)	24
Wykres 3.	Produkcja sprzedana przemysłu według województw w 2020 i 2021 r.	29
Chart 3.	Sold production of industry by voivodships in 2020 and 2021	29
Wykres 4.	Dynamika wydajności pracy w przemyśle według sekcji PKD (ceny stałe; rok poprzedni=100)	30
Chart 4.	Indices of labour productivity in industry by NACE sections (constant prices; previous year=100)	30
Wykres 5.	Dynamika wydajności pracy w przemyśle według województw (ceny stałe; rok poprzedni=100)	31
Chart 5.	Indices of labour productivity in industry by voivodships (constant prices; previous year=100)	31
Wykres 6.	Wskaźniki cen produkcji sprzedanej przemysłu według sekcji PKD (rok poprzedni=100)	39
Chart 6.	Price indices of sold production of industry by NACE sections (previous year=100)	39
Wykres 7.	Nowe zamówienia w przemyśle (ceny bieżące; analogiczny miesiąc roku poprzedniego=100)	41
Chart 7.	Total new orders in industry (current prices; corresponding months of previous year=100)	41
Wykres 8.	Dynamika przeciętnego zatrudnienia w przemyśle według sekcji PKD (rok poprzedni=100)	43
Chart 8.	Dynamics of average paid employment in industry by NACE sections (previous year=100)	43
Wykres 9.	Przeciętne zatrudnienie w przemyśle według województw w 2020 i 2021 r.	50
Chart 9.	Average paid employment in industry by voivodships in 2020 and 2021	50
Wykres 10.	Dynamika przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto w przemyśle według sekcji PKD (rok poprzedni=100)	51
Chart 10.	Dynamics of average monthly gross wages and salaries in industry by NACE sections (previous year=100)	51
Wykres 11.	Przedsiębiorstwa przemysłowe według wysokości przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto w 2021 r.	57
Chart 11.	Industrial enterprises by amount of average monthly gross wages and salaries in 2021	57
Wykres 12.	Struktura kosztów rodzajowych w przemyśle według sekcji PKD	65
Chart 12.	Structure of costs by type in industry by NACE sections	65
Wykres 13.	Wskaźnik poziomu kosztów w przemyśle według sekcji PKD	66
Table 13.	Cost level indicator in industry by NACE sections	66
Wykres 14.	Wskaźnik rentowności sprzedaży brutto w przemyśle według sekcji PKD	67
Chart 14.	Gross sales profitability indicator in industry by NACE sections	67
Wykres 15.	Wskaźnik rentowności obrotu brutto w przemyśle według sekcji PKD	68
Chart 15	Gross turnover profitability indicator in industry by NACE sections	68
Wykres 16.	Wskaźnik rentowności obrotu netto w przemyśle według sekcji PKD	68
Chart 16.	Net turnover profitability indicator in industry by NACE sections	68

Wykres 17. Wskaźnik płynności finansowej I stopnia w przemyśle według sekcji PKD	69
Chart 17. First degree financial liquidity indicator in industry by NACE sections	69
Wykres 18. Wskaźnik płynności finansowej II stopnia w przemyśle według sekcji PKD	70
Chart 18. Second degree financial liquidity indicator in industry by NACE sections	70
Wykres 19. Wskaźnik płynności finansowej III stopnia w przemyśle według sekcji PKD	71
Chart 19. Third degree financial liquidity indicator in industry by NACE sections	71
Wykres 20. Przedsiębiorstwa przemysłowe według wskaźnika rentowności obrotu netto w 2021 r.	72
Chart 20. Industrial enterprises by net turnover profitability indicator in 2021	72
Wykres 21. Dynamika nakładów inwestycyjnych w przemyśle według sekcji PKD (ceny bieżące; rok poprzedni=100)	74
Chart 21. Dynamics of investment outlays in industry by NACE sections (current prices; previous year=100)	74
Wykres 22. Struktura nakładów inwestycyjnych w przemyśle według sekcji PKD	75
Chart 22. Structure of investment outlays in industry by NACE sections	75
Wykres 23. Dynamika nakładów inwestycyjnych w przemyśle według działów PKD (ceny bieżące; rok poprzedni=100) – największe wzrosty i spadki	76
Chart 23. Dynamics of investment outlays in industry by NACE divisions (current prices; previous year=100) – highest increases and decreases	76
Wykres 24. Indeks produkcji sprzedanej przemysłu według wybranych państw UE w 2021 r. dla produkcji wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych (ceny stałe; przeciętna miesięczna 2015=100, wyrównany sezonowo)	85
Chart 24. Volume index of sold production of industry by selected EU countries in 2021 for manu- facture of rubber and plastic products (constant prices; monthly average of 2015=100, seasonally adjusted)	85
Wykres 25. Indeks produkcji sprzedanej przemysłu według wybranych państw UE w 2021 r. dla produkcji metali (ceny stałe; przeciętna miesięczna 2015=100, wyrównany sezonowo)	86
Chart 25. Volume index of sold production of industry by selected EU countries in 2021 for ma- nufacture of basic metals (constant prices; monthly average of 2015=100, seasonally adjusted)	86
Wykres 26. Indeks produkcji sprzedanej przemysłu według wybranych państw UE w 2021 r. dla produkcji wyrobów z metali (ceny stałe; przeciętna miesięczna 2015=100, wyrównany sezonowo)	87
Chart 26. Volume index of sold production of industry by selected EU countries in 2021 for ma- nufacture of metal products (constant prices; monthly average of 2015=100, seasonally adjusted)	87
Wykres 27. Indeks produkcji sprzedanej przemysłu według wybranych państw UE w 2021 r. dla produkcji papieru i wyrobów z papieru (ceny stałe; przeciętna miesięczna 2015=100, wyrównany sezonowo)	88
Chart 27. Volume index of sold production of industry by selected EU countries in 2021 for manu- facture of paper and paper products (constant prices; monthly average of 2015 = 100, seasonally adjusted)	88
Wykres 28. Indeks produkcji sprzedanej przemysłu według wybranych państw UE w 2021 r. dla produkcji urządzeń elektrycznych (ceny stałe; przeciętna miesięczna 2015=100, wyrównany sezonowo)	89
Chart 28. Volume index of sold production of industry by selected EU countries in 2021 for manu- facture of electrical equipment (constant prices; monthly average of 2015=100, seasonally adjusted)	89
Wykres 29. Indeks produkcji sprzedanej przemysłu według wybranych państw UE w 2021 r. dla produkcji wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych (ceny stałe; przeciętna miesięczna 2015=100, wyrównany sezonowo)	90
Chart 29. Volume index of sold production of industry by selected EU countries in 2021 for ma- nufacture of other non-metallic mineral products (constant prices; monthly average of 2015=100, seasonally adjusted)	90

Wykres 30. Indeks produkcji sprzedanej przemysłu według wybranych państw UE w 2021 r. dla produkcji chemikaliów i wyrobów chemicznych (ceny stałe; przeciętna miesięczna 2015=100, wyrównany sezonowo)	91
Chart 30. Volume index of sold production of industry by selected EU countries in 2021 for manufacture of chemicals and chemical products (constant prices; monthly average of 2015=100, seasonally adjusted)	91
Wykres 31. Indeks produkcji sprzedanej przemysłu według wybranych państw UE w 2021 r. dla produkcji skór i wyrobów skórzanych (ceny stałe; przeciętna miesięczna 2015=100, wyrównany sezonowo)	92
Chart 31. Volume index of sold production of industry by selected EU countries in 2021 for manufacture of leather and related products (constant prices; monthly average of 2015=100, seasonally adjusted)	92

Spis map

List of maps

Mapa 1. Dynamika produkcji sprzedanej przemysłu według województw w 2020 i 2021 r. (ceny stałe: rok poprzedni=100)	28
Map 1. Indices of sold production of industry by voivodships in 2020 and 2021 (constant prices: previous year=100)	28
Mapa 2. Dynamika przeciętnego zatrudnienia w przemyśle według województw w 2020 i 2021 r. (rok poprzedni=100)	49
Map 2. Dynamics of average paid employment in industry by voivodships in 2020 and 2021 (previous year=100)	49
Mapa 3. Przeciętne miesięczne wynagrodzenia brutto w przemyśle według województw w 2020 i 2021 r.	56
Map 3. Average monthly gross wages and salaries in industry by voivodships in 2020 and 2021	56

Objaśnienia znaków umownych

Symbols

Symbol Symbol	Opis Description
Kreska (-)	zjawisko nie wystąpiło magnitude zero
zero (0)	zjawisko istniało w wielkości mniejszej od 0,5 magnitude not zero, but less than 0,5 of a unit
(0,0)	zjawisko istniało w wielkości mniejszej od 0,05 magnitude not zero, but less than 0,05 of a unit
Kropka .	oznacza: brak informacji, konieczność zachowania tajemnicy statystycznej lub że wypełnienie pozycji jest niemożliwe albo niecelowe data not available, classified data (statistical confidentiality) or providing data impossible or purposeless
Znak Δ	oznacza, że nazwy zostały skrócone w stosunku do obowiązującej klasyfikacji categories of applied classification are presented in abbreviated form
Znak *	oznacza, że dane zostały zmienione w stosunku do wcześniej opublikowanych data revised
„W tym” „Of which”	oznacza, że nie podaje się wszystkich składników sumy indicates that not all elements of the sum are given

Skróty

Abbreviations

Skrót Abbreviation	Pełna nazwa Complete name
tys.	tysiąc thousand
mln	milion million
mld	miliard billion
zł PLN	złoty zloty
szt.	sztuka unit
t	tona tonne

Skrót (dok.) Abbreviation (cont.)	Pełna nazwa (dok.) Complete name (cont.)
km	kilometr kilometre
km ²	kilometr kwadratowy square kilometre
m ²	metr kwadratowy square metre
l	litr litre
hl	hectolitr hectolitre
dam ³	dekametr sześcienny cubic decametre
hm ³	hektometr sześcienny cubic hectometre
MW	megawat megawatt
GWh	gigawatogodzina gigawat hour
UE EU	Unia Europejska European Union
PL	Polska Poland
DE	Niemcy Germany
IT	Włochy Italy
FR	Francja France
ES	Hiszpania Spain
NL	Holandia Netherlands

W publikacji zastosowano skróty nazw niektórych poziomów klasyfikacyjnych; zestawienie zastosowanych skrótów i pełnych nazw podaje się poniżej:

The names of some classification levels used in the publication have been abbreviated; the list of abbreviations used and their full names are given below:

Skrót Abbreviation	Pełna nazwa Complete name
sekcje PKD sections of the NACE	
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę x	Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych Electricity, gas, steam and air conditioning supply
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja x	Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami oraz działalność związana z rekultywacją Water supply; sewerage, waste management and remediation activities
działy PKD divisions of the NACE	
Produkcja skór i wyrobów skórzanych x	Produkcja skór i wyrobów ze skór wyprawionych Manufacture of leather and related products
Produkcja wyrobów z drewna, korka słomy i wikliny Manufacture of products of wood, cork, straw and wickers	Produkcja wyrobów z drewna oraz korka, z wyłączeniem mebli; produkcja wyrobów ze słomy i materiałów używanych do wyplatania Manufacture of wood and of products of wood and cork, except furniture; manufacture of articles of straw and plaiting materials
Produkcja koksu i produktów rafinacji ropy naftowej x	Wytwarzanie i przetwarzanie koksu i produktów rafinacji ropy naftowej Manufacture of coke and refined petroleum products
Produkcja wyrobów farmaceutycznych Manufacture of pharmaceutical products	Produkcja podstawowych substancji farmaceutycznych oraz leków i pozostałych wyrobów farmaceutycznych Manufacture of basic pharmaceutical products and pharmaceutical preparation
Produkcja wyrobów z metali Manufacture of metal products	Produkcja metalowych wyrobów gotowych, z wyłączeniem maszyn i urządzeń Manufacture of fabricated metal products, except machinery and equipment
Produkcja maszyn i urządzeń x	Produkcja maszyn i urządzeń, gdzie indziej niesklasyfikowana Manufacture of machinery and equipment n.e.c.
Produkcja pojazdów samochodowych, przyczep i naczep x	Produkcja pojazdów samochodowych, przyczep i naczep, z wyłączeniem motocykli Manufacture of motor vehicles, trailers and semi-trailers
Gospodarka odpadami; odzysk surowców x	Działalność związana ze zbieraniem, przetwarzaniem i nieszkodliwianiem odpadów; odzysk surowców Waste collection, treatment and disposal activities; materials recovery

Skrót (dok.) Abbreviation (cont.)	Pełna nazwa (dok.) Complete name (cont.)
grupy PKD groups of the NACE	
Wyprawa skór, garbowanie; wyprawa i barwienie skór futerkowych; produkcja wyrobów kaletniczych i rymarskich Tanning and dressing of leather; dressing and dyeing of fur, manufacture of luggage and saddlery	Wyprawa skór, garbowanie; wyprawa i barwienie skór futerkowych; produkcja toreb bagażowych, toreb ręcznych i podobnych wyrobów kaletniczych; produkcja wyrobów rymarskich Tanning and dressing of leather; manufacture of luggage, handbags, saddlery and harness; dressing and dyeing of fur
Produkcja wyrobów z drewna, korka, słomy Manufacture of products of wood, cork, straw	Produkcja wyrobów z drewna, korka, słomy i materiałów używanych do wyplatania Manufacture of products of wood, cork, straw and plaiting materials
Produkcja podstawowych chemikaliów, nawozów, tworzyw sztucznych i kauczuku Manufacture of basic chemicals, fertilisers, compounds and rubber	Produkcja podstawowych chemikaliów, nawozów i związków azotowych, tworzyw sztucznych i kauczuku syntetycznego w formach podstawowych Manufacture of basic chemicals, fertilisers and nitrogen compounds, plastics and synthetic rubber in primary forms
Produkcja farb i lakierów x	Produkcja farb, lakierów i podobnych powłok, farb drukarskich i mas uszczelniających Manufacture of paints, varnishes and similar coatings, printing ink and mastics
Produkcja mydła, środków myjących i wyrobów kosmetycznych Manufacture of soap, detergents, perfumes and toilet preparations	Produkcja mydła i detergentów, środków myjących i czyszczących, wyrobów kosmetycznych i toaletowych Manufacture of soap and detergents, cleaning and polishing preparations, perfumes and toilet preparations
Produkcja wyrobów ściernych i pozostałych wyrobów z mineralnych surowców niemetalicznych Manufacture of abrasive products and non-metallic mineral products	Produkcja wyrobów ściernych i pozostałych wyrobów z mineralnych surowców niemetalicznych, gdzie indziej niesklasyfikowana Manufacture of abrasive products and non-metallic mineral products n.e.c.
Produkcja wytwornic pary, z wyłączeniem kotłów c.o. Manufacture of steam generators, except central heating hot water boilers	Produkcja wytwornic pary, z wyłączeniem kotłów do centralnego ogrzewania gorącą wodą Manufacture of steam generators, except central heating hot water boilers
Produkcja wyrobów nożowniczych i narzędzi Manufacture of cutlery and tools	Produkcja wyrobów nożowniczych, sztuców, narzędzi i wyrobów metalowych ogólnego przeznaczenia Manufacture of cutlery, tools and general hardware
Produkcja pojazdów samochodowych Manufacture of motor vehicles	Produkcja pojazdów samochodowych, z wyłączeniem motocykli Manufacture of motor vehicles excluding motorcycles
Produkcja statków powietrznych i kosmicznych Manufacture of air and spacecraft	Produkcja statków powietrznych, statków kosmicznych i podobnych maszyn Manufacture of air and spacecraft and related machinery
Produkcja pozostałych wyrobów x	Produkcja wyrobów, gdzie indziej niesklasyfikowana Manufacturing n.e.c.

Synteza

Produkcja przemysłowa

W przedsiębiorstwach o liczbie pracujących 10 osób i więcej produkcja sprzedana przemysłu w 2021 r. była o 14,8% wyższa niż przed rokiem (kiedy notowano spadek o 1,0%). Wzrost produkcji obserwowano we wszystkich sekcjach przemysłu, największy zanotowano w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – o 29,3% (wobec spadku o 1,9% przed rokiem), nieco mniejszy natomiast w przetwórstwie przemysłowym – o 14,1% (wobec spadku o 1,0% przed rokiem) oraz w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji – o 10,7% (wobec wzrostu o 6,9% przed rokiem). W górnictwie i wydobywaniu wzrost produkcji wyniósł 2,8% (wobec spadku o 7,0% przed rokiem). Zwiększenie produkcji sprzedanej wystąpiło w 31 (spośród 34) działach przemysłu, których udział stanowił 98,3% wartości produkcji przemysłowej ogółem.

Wzrost produkcji sprzedanej w 2021 r., w porównaniu z ub. rokiem, obserwowano we wszystkich głównych grupowaniach przemysłowych. Najbardziej wzrosła produkcja dóbr konsumpcyjnych trwałych – o 20,7%, dóbr związanych z energią – o 18,6%, dóbr zaopatrzeniowych – o 18,0%, dóbr inwestycyjnych – o 13,8% oraz w mniejszym stopniu dóbr konsumpcyjnych nietrwałych – o 4,4%.

Wydajność pracy w przemyśle mierzona produkcją sprzedaną na jednego zatrudnionego była w 2021 r. o 14,3% wyższa niż przed rokiem (kiedy notowano niewielki wzrost o 0,9%).

Ceny

W 2021 r. ceny produkcji sprzedanej przemysłu wzrosły o 7,9% (wobec spadku o 0,6% w 2020 r.). Największy wzrost cen zanotowano w górnictwie i wydobywaniu – o 19,9% (wobec wzrostu o 2,4% przed rokiem), mniejszy w przetwórstwie przemysłowym – o 7,8% (wobec spadku o 1,2% przed rokiem), w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – o 5,6% (wobec wzrostu o 2,6% przed rokiem) oraz w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji – o 3,8% (wobec wzrostu o 6,0% przed rokiem).

Zatrudnienie

Przeciętne zatrudnienie w przemyśle (w przedsiębiorstwach o liczbie pracujących 10 osób i więcej) w 2021 r. wyniosło 2 730,2 tys. osób i było o 0,4% wyższe niż w roku poprzednim. Wzrost przeciętnego zatrudnienia odnotowano w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji – o 1,8% oraz w przetwórstwie przemysłowym – o 0,6%. Spadek natomiast wystąpił w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – o 2,7% oraz w górnictwie i wydobywaniu – o 2,3%.

Wynagrodzenia

Przeciętne miesięczne wynagrodzenie brutto w przemyśle (w przedsiębiorstwach o liczbie pracujących 10 osób i więcej) w 2021 r. wyniosło 5 917,92 zł i było o 8,5% wyższe niż w 2020 r. Wzrost wynagrodzeń wystąpił we wszystkich sekcjach przemysłu, w przetwórstwie przemysłowym – o 9,3%, w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji – o 7,0%, w górnictwie i wydobywaniu – o 6,1% oraz w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – o 5,3%.

Finanse przedsiębiorstw przemysłowych

W 2021 r. wyniki finansowe przedsiębiorstw przemysłowych (prowadzących księgi rachunkowe, z liczbą pracujących 50 osób i więcej) były wyższe od uzyskanych przed rokiem. Znaczącej poprawie uległy również wskaźniki ekonomiczno-finansowe.

Wynik finansowy brutto wyniósł w 2021 r. 145 621,3 mln zł i był wyższy o 83,9%. Na wynik finansowy brutto składał się zysk brutto w wysokości 158 604,4 mln zł (wzrost w skali roku o 52,2%) oraz strata brutto – 12 983,1 mln zł (spadek w skali roku o 48,1%). Znaczną poprawę tego wyniku odnotowano w przetwórstwie przemysłowym (z 62 291,2 mln zł do 108 621,0 mln zł, tj. o 74,4%), w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (z 16 199,6 mln zł do 25 381,7 mln zł, tj. o 56,7%) oraz w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji (z 3 111,7 mln zł do 4 645,4 mln zł, tj. o 49,3%). Wynik finansowy brutto zwiększył się również w górnictwie i wydobywaniu (z minus 2 409,3 mln zł do 6 973,2 mln zł).

Wynik finansowy netto wyniósł 122 826,8 mln zł i był o 88,3% wyższy niż w 2020 r. Na wynik finansowy netto złożył się zysk netto w wysokości 136 024,2 mln zł, uzyskany przez 84,7% przedsiębiorstw (przed rokiem 82,6%) oraz strata netto w wysokości 13 197,3 mln zł.

W porównaniu z 2020 r. zwiększył się wynik finansowy ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów – z 87 458,6 mln zł do 129 713,0 mln zł, wynik finansowy na działalności operacyjnej – z 90 272,1 mln zł do 142 267,7 mln zł, wynik finansowy na pozostałej działalności operacyjnej – z 2 813,5 mln zł do 12 554,7 mln zł oraz wynik na działalności finansowej – z minus 11 079,0 mln zł do 3 353,6 mln zł.

Przychody z całokształtu działalności były wyższe o 25,5% od osiągniętych rok wcześniej, a koszty ich uzyskania wzrosły o 22,5%. Wpłynęło to na poprawę wskaźnika poziomu kosztów z 95,0% przed rokiem do 92,7%. Wyższe niż rok wcześniej były wskaźniki: rentowności sprzedaży brutto – z 5,7% do 6,7%, rentowności obrotu brutto – z 5,0% do 7,3% oraz rentowności obrotu netto – z 4,1% do 6,1%. Niższe niż rok wcześniej były wskaźniki płynności finansowej – I stopnia (36,2% wobec 39,6% przed rokiem), II stopnia (96,0% wobec 100,4%) oraz III stopnia (144,2% wobec 150,2%).

W 2021 r. nakłady inwestycyjne ogółem przedsiębiorstw przemysłowych (prowadzących księgi rachunkowe, z liczbą pracujących 50 osób i więcej) wyniosły 89,4 mld zł i były (w cenach bieżących) o 4,6% wyższe niż przed rokiem, kiedy notowano ich spadek o 8,7%.

Łączna wartość kosztorysowa inwestycji rozpoczętych w przemyśle w 2021 r. wyniosła 38,0 mld zł i była o 12,2% wyższa niż w 2020 r., kiedy notowano spadek o 11,3%.

Executive summary

Sold production of industry

In enterprises with 10 or more persons employed, sold production of industry in 2021 was by 14.8% higher than in the previous year (which saw a 1.0% decrease). An increase of production was observed in all industry sections, the highest was recorded in electricity, gas, steam and air conditioning supply – by 29.3% (a decrease of 1.9% in the previous year), while slightly lower was observed in manufacturing – by 14.1% (a decrease of 1.0% in the previous year) and in water supply; sewerage, waste management and remediation activities – by 10.7% (an increase of 6.9% in the previous year). In mining and quarrying, production increased by 2.8% (a drop of 7.0% in the previous year). An increase of sold production was reported in 31 (out of 34) industry divisions, which share accounted for 98.3% of the total industrial production value.

A growth in sold production of industry in 2021, as compared to the previous year, was observed in all main industrial groupings. The highest increase was noted in the production of durable consumer goods – by 20.7%, production of energy – by 18.6%, intermediate goods – by 18.0%, capital goods – by 13.8%, while slight increase was recorded in the production of non-durable consumer goods – by 4.4%

Labour productivity in industry measured by sold production per paid employee in 2021 was by 14.3% higher than in the previous year (when was a slight increase of 0.9%).

Prices

In 2021, the prices of sold production of industry increased by 7.9% (a decrease of 0.6% in 2020). The largest increase in prices was recorded in mining and quarrying – by 19.9% (an increase of 2.4% in the previous year), lower in manufacturing – by 7.8% (a decrease of 1.2% in the previous year), in electricity, gas steam and air conditioning supply – by 5.6% (an increase of 2.6% in the previous year) and in water supply; sewerage, waste management and remediation activities – by 3.8% (an increase of 6.0% in the previous year).

Employment

Average paid employment in industry (in enterprises with 10 or more persons employed) in 2021 equalled 2 730.2 thousand persons and was by 0.4% higher than in the previous year. An increase was observed in water supply; sewerage, waste management and remediation activities – by 1.8% and in manufacturing – by 0.6%, while a decrease was recorded in electricity, gas, steam and air conditioning supply – by 2.7% and in mining and quarrying – by 2.3%.

Wages and salaries

Average monthly gross wages and salaries in industry (in enterprises with 10 or more persons employed) in 2021 equalled 5 917.92 PLN and was by 8.5% higher than in 2020. An increase in wages and salaries was recorded in all industry sections, in manufacturing – by 9.3%, in water supply; sewerage, waste management and remediation activities – by 7.0%, in mining and quarrying – by 6.1% and in electricity, gas, steam and air conditioning supply – by 5.3%.

Financial results of industrial enterprises

In 2021, financial results of industrial enterprises (keeping accounting ledgers and with 50 or more persons employed) were higher in comparison with the previous year. The economic and financial indicators also improved significantly.

The gross financial result in 2021 equalled 145 621.3 million PLN and was by 83.9% higher than in the previous year. The gross financial result consisted of gross profit 158 604.4 million PLN (an increase of 52.2% y-o-y) and gross loss of 12 983.1 million PLN (a decrease of 48.1% y-o-y). A significant improvement in this result was noted in manufacturing (from 62 291.2 million PLN to 108 621.0 million PLN, i.e. by 74.4%), in electricity, gas, steam and air conditioning supply (from 16 199.6 million PLN to 25 381.7 million PLN, i.e. by 56.7%) and in water supply; sewerage, waste management and remediation activities (from 3 111.7 million PLN to 4 645.4 million PLN, i.e. by 49.3%). The gross financial result also increased in mining and quarrying (from minus 2 409.3 million PLN to 6 973.2 million PLN),

The net financial result in 2021 equalled 122 826.8 million PLN and was by 88.3% higher than in 2020. It comprised the net profit amounting to 136 024.2 million PLN and it was generated by 84.7% of enterprises (82.6% in the preceding year) and the net loss of 13 197.3 million PLN.

As compared to 2020, the financial result from the sale of products, goods and materials increased – from 87 458.6 million PLN to 129 713.0 million PLN, financial result from operating activity – from 90 272.1 million PLN to 142 267.7 million PLN, financial result from other operating activity – from 2 813.5 million PLN to 1 554.7 million PLN and result on financial activity – from minus 11 079.0 million PLN to 3 353.6 million PLN.

Revenues from total activity was by 25.5% higher than in the previous year and costs of obtaining these revenues from total activity increased by 22.5%. This resulted in an improvement of the cost level indicator from 95.0% in the previous year to 92.7%. The following indicators were higher than in the previous year: gross sales profitability – from 5.7% to 6.7%, gross turnover profitability – from 5.0% to 7.3% and net turnover profitability – from 4.1% to 6.1%. The financial liquidity indicators were lower than in the previous year – first degree (36.2% to 39.6% in the previous year), second degree (96.0% to 100.4%), third degree (144.2% to 150.2%).

The total investment outlays of industrial enterprises (keeping accounting ledgers and with 50 or more persons employed) in 2021 amounted to 89.4 billion PLN and were (in current prices) by 4.6% higher than in the previous year, when their decrease by 8.7% was observed.

The value of cost calculation of investments newly started in industry in 2021 totalled 38.0 billion PLN and was higher by 12.2% than in 2020, which saw a decrease by 11.3%.

Rozdział 1

Chapter 1

Ogólna charakterystyka sytuacji gospodarczej

General characteristics of economic situation

Wobec dynamicznie zmieniającego się otoczenia powstaje zapotrzebowanie na informacje o kondycji i perspektywach rozwojowych gospodarki narodowej. Przemysł jest szczególnie ważnym segmentem polskiej gospodarki i odgrywa znaczącą rolę w tworzeniu wartości dodanej brutto, wytwarzając ponad 20 procent PKB.

W Polsce od wielu lat obserwowany jest rozwój przemysłu oraz wzrost aktywności gospodarczej przedsiębiorstw przemysłowych. Wprawdzie w następstwie pojawienia się pandemii COVID-19 oraz wprowadzenia szeregu ograniczeń w zakresie działalności gospodarczej, w 2020 r. wystąpiło lekkie zahamowanie rozwoju przemysłu, największe w I kwartale 2020 r., jednakże już w 2021 r. nastąpiło wyraźne ożywienie aktywności polskich przedsiębiorstw przemysłowych. Miało to odzwierciedlenie w znacznym wzroście podstawowych wskaźników opisujących sytuację społeczno-gospodarczą przemysłu – produkcji sprzedanej, obrotu, w tym obrotu niekrajowego oraz do strefy euro, przeciętnego zatrudnienia, wynagrodzeń, nakładów inwestycyjnych, inwestycji rozpoczętych oraz wyników ekonomiczno-finansowych. Duże wzrosty wskaźników obserwowane w 2021 r. częściowo obarczone były niską bazą odniesienia, zwłaszcza w przypadku branż przemysłowych szczególnie dotkniętych skutkami pandemii w 2020 r., niemniej jednak wynikały one również z poprawy sytuacji polskich przedsiębiorstw przemysłowych.

Na tle innych państw Unii Europejskiej pozycja Polski w 2021 r. była zadowalająca. Większość branż polskiego przemysłu, po spowolnieniu w 2020 r., notowała lepsze wyniki niż pozostałe państwa Unii Europejskiej.

1.1. Produkcja sprzedana przemysłu

1.1. Sold production of industry

PRODUKCJA SPRZEDANA PRZEMYSŁU dotyczy całokształtu działalności podmiotu gospodarczego, tj. zarówno działalności przemysłowej, jak i nieprzemysłowej.

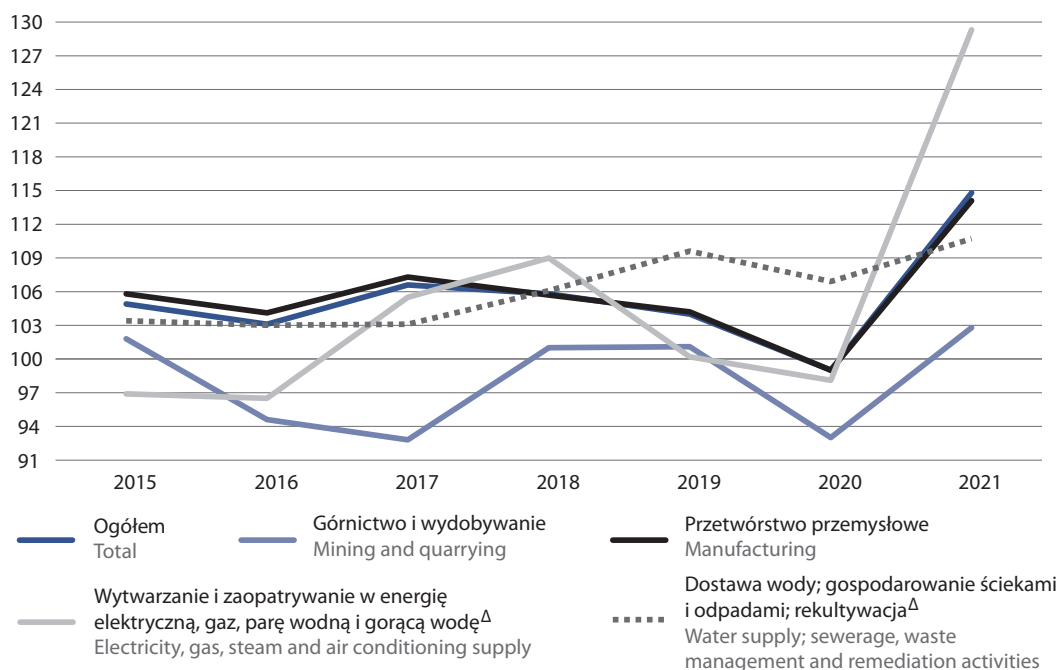
Produkcja sprzedana przemysłu obejmuje:

- 1) wartość sprzedanych wyrobów gotowych, półfabrykatów i części własnej produkcji (niezależnie od tego, czy otrzymano za nie należne opłaty);
- 2) wartość robót i usług świadczonych odpłatnie, tj. zarówno przemysłowych, jak i nieprzemysłowych;
- 3) zryczałtowaną odpłatność agenta w przypadku zawarcia umowy na warunkach zlecenia lub pełne przychody agenta w przypadku zawarcia umowy agencyjnej;
- 4) wartość produktów wytworzonych niezaliczonych do sprzedaży, traktowanych na równi ze sprzedażą, tj.: wartość własnych wyrobów przekazanych do własnych punktów sprzedaży detalicznej, jak również do własnych zakładów gastronomicznych i do własnych hurtowni, wartość wykonanych świadczeń na rzecz funduszu świadczeń socjalnych, wykonanych i przekazanych wyrobów i usług własnej produkcji na powiększenie wartości własnych środków trwałych, nieodpłatnie przekazanych wyrobów i usług na potrzeby reprezentacji i reklamy, przekazanych wyrobów i usług na potrzeby osobiste podatnika i pracowników oraz darowizny wyrobów i świadczonych usług bez pobrania zapłaty.

Dane o wartości produkcji sprzedanej prezentuje się w cenach bazowych tj. bez podatku od towarów i usług (VAT) i podatku akcyzowego, natomiast łącznie z wartością dotacji przedmiotowych tj. dotacji do wyrobów i usług.

W przedsiębiorstwach o liczbie pracujących 10 osób i więcej produkcja sprzedana przemysłu w 2021 r. była o 14,8% wyższa niż przed rokiem (kiedy notowano spadek o 1,0%) i był to najwyższy wzrost od początku transformacji ustroju gospodarczego w Polsce. Wzrost produkcji odnotowano we wszystkich sekcjach przemysłu, w tym największy w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – o 29,3% (wobec spadku o 1,9% w 2020 r.). W przetwórstwie przemysłowym wzrost wyniósł 14,1% (wobec spadku o 1,0% przed rokiem), a w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji – 10,7% (przy czym w 2020 r. była to jedyna sekcja, w której odnotowano wzrost produkcji – o 6,9%). W najmniejszym stopniu zwiększyła się produkcja sprzedana w górnictwie i wydobywaniu – o 2,8% (po spadku o 7,0% w poprzednim roku).

Wykres 1. Dynamika produkcji sprzedanej przemysłu według sekcji PKD (ceny stałe; rok poprzedni=100)
Chart 1. Indices of sold production of industry by NACE sections (constant prices; previous year=100)



W 2021 r. wzrost produkcji sprzedanej wystąpił w 31 (spośród 34) działach przemysłu, których udział stanowił 98,3% wartości produkcji ogółem. Znaczny wzrost odnotowano m.in. w produkcji urządzeń elektrycznych – o 26,3% (przed rokiem wzrost o 12,9%), komputerów, wyrobów elektronicznych i optycznych – o 25,6% (przed rokiem wzrost o 7,3%), metali – o 22,6% (wobec spadku o 11,4%), w pozostałej produkcji wyrobów – o 21,0% (przed rokiem wzrost o 4,9%), w produkcji wyrobów z metali – o 19,3% (wzrost o 1,8% przed rokiem), w naprawie, konserwacji i instalowaniu maszyn i urządzeń – o 18,1% (przed rokiem wzrost o 12,4%), w produkcji wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych – o 17,8% (wobec wzrostu o 1,3%), chemikaliów i wyrobów chemicznych – o 17,3% (przed rokiem wzrost o 2,8%), wyrobów z drewna, korka słomy i wikliny – o 17,0% (przed rokiem wzrost o 4,9%), maszyn i urządzeń – o 16,3% (wobec spadku o 11,3%), mebli – o 15,9% (przed rokiem wzrost o 1,1%), w gospodarce odpadami; odzysku surowców – o 15,3% (wzrost o 11,4% przed rokiem).

W 2021 r. spadek produkcji sprzedanej zaobserwowano w 3 działach przemysłu o łącznym udziale 1,7% w tym m.in. w produkcji skór i wyrobów skórzanych – o 6,9%, wobec głębszego spadku przed rokiem – o 9,6%.

Tablica 1. Produkcja sprzedana przemysłu^a według sekcji i wybranych działów PKD
 Table 1. Sold production of industry^a by NACE sections and selected divisions

SEKCJE I DZIAŁY SECTIONS AND DIVISIONS	2020	2021	2020	2021	2020	2021
	w mln zł in million PLN		w odsetkach in percent		rok poprzedni=100 previous year=100	
	ceny bieżące current prices				ceny stałe constant prices	
Ogółem Total	1 509 370,9	1 867 622,9	100,0	100,0	99,0	114,8
Górnictwo i wydobywanie Mining and quarrying	47 973,1	58 524,0	3,2	3,1	93,0	102,8
Przetwórstwo przemysłowe Manufacturing	1 310 265,7	1 610 602,2	86,8	86,2	99,0	114,1
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę ^Δ Electricity, gas, steam and air conditioning supply	108 279,2	149 022,4	7,2	8,0	98,1	129,3
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja ^Δ Water supply; sewerage, waste management and remediation activities	42 852,8	49 474,3	2,8	2,7	106,9	110,7
Z przemysłu ogółem – wybrane działy: From total industry – selected divisions:						
Wydobywanie węgla kamiennego i węgla brunatnego Mining of coal and lignite	18 402,7	22 415,3	1,2	1,2	83,9	114,7
Produkcja artykułów spożywczych Manufacture of food products	252 166,8	279 396,5	16,7	15,0	101,0	105,4
Produkcja napojów Manufacture of beverages	22 042,4	24 194,8	1,5	1,3	99,3	107,7
Produkcja wyrobów z drewna, korka, słomy i wikliny ^Δ Manufacture of products of wood, cork, straw and wicker ^Δ	40 177,5	52 667,2	2,7	2,8	104,9	117,0
Produkcja papieru i wyrobów z papieru Manufacture of paper and paper products	47 565,6	58 553,2	3,2	3,1	102,7	114,6
Produkcja koksu i produktów rafinacji ropy naftowej ^Δ Manufacture of coke and refined petroleum products	63 944,0	101 381,3	4,2	5,4	91,0	103,2
Produkcja chemikaliów i wyrobów chemicznych Manufacture of chemicals and chemical products	66 445,1	88 273,6	4,4	4,7	102,8	117,3
Produkcja wyrobów farmaceutycznych ^Δ Manufacture of pharmaceutical products ^Δ	12 666,5	13 337,0	0,8	0,7	106,0	103,5
Produkcja wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych Manufacture of rubber and plastic products	99 973,3	124 983,8	6,6	6,7	101,3	117,8
Produkcja wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych Manufacture of other non-metallic mineral products	63 240,3	74 471,4	4,2	4,0	99,7	114,1

a Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 10 osób i więcej.

a Data concern entities with 10 or more persons employed.

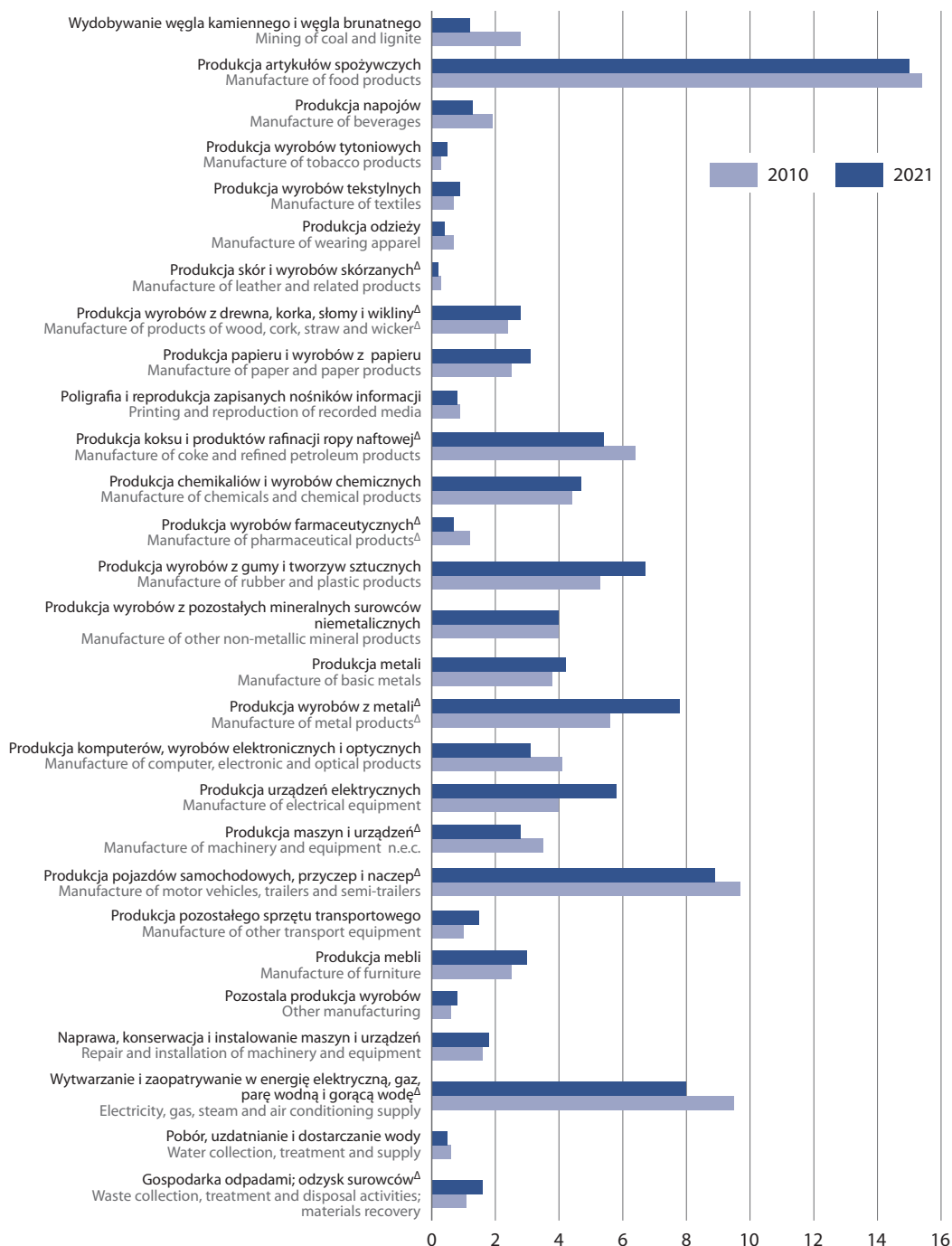
Tablica 1. Produkcja sprzedana przemysłu^a według sekcji i wybranych działów PKD (dok.)
 Table 1. Sold production of industry^a by NACE sections and selected divisions (cont.)

SEKCJE I DZIAŁY SECTIONS AND DIVISIONS	2020	2021	2020	2021	2020	2021
	w mln zł in million PLN		w odsetkach in percent		rok poprzedni=100 previous year=100	
	ceny bieżące current prices				ceny stałe constant prices	
Produkcja metali Manufacture of basic metals	49 426,6	77 541,9	3,3	4,2	88,6	122,6
Produkcja wyrobów z metali ^a Manufacture of metal products ^a	113 642,3	144 943,9	7,5	7,8	101,8	119,3
Produkcja komputerów, wyrobów elektronicznych i optycznych Manufacture of computer, electronic and optical products	44 099,1	57 497,4	2,9	3,1	107,3	125,6
Produkcja urządzeń elektrycznych Manufacture of electrical equipment	83 526,5	108 457,8	5,5	5,8	112,9	126,3
Produkcja maszyn i urządzeń ^a Manufacture of machinery and equipment n.e.c.	44 896,1	52 561,7	3,0	2,8	88,7	116,3
Produkcja pojazdów samochodowych, przyczep i naczep ^a Manufacture of motor vehicles, trailers and semi-trailers	143 205,9	166 547,2	9,5	8,9	86,5	114,0
Produkcja pozostałego sprzętu transportowego Manufacture of other transport equipment	27 141,6	28 109,8	1,8	1,5	96,1	101,1
Produkcja mebli Manufacture of furniture	46 655,9	56 050,9	3,1	3,0	101,1	115,9

a Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 10 osób i więcej.
 a Data concern entities with 10 or more persons employed.

W porównaniu z 2020 r., w 2021 r. w strukturze produkcji sprzedanej zwiększył się jedynie udział wytwarzania i zaopatrywania w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – z 7,2% do 8,0%. W pozostałych sekcjach przemysłu obserwowano zmniejszenie udziału, największe przetwórstwa przemysłowego – z 86,8% do 86,2%. Zmniejszył się również udział dostawy wody; gospodarowania ściekami i odpadami; rekultywacji – z 2,8% do 2,7% oraz górnictwa i wydobywania – z 3,2% do 3,1%.

Wykres 2. Struktura produkcji sprzedanej przemysłu według wybranych działów PKD (ceny bieżące)
 Chart 2. Structure of sold production of industry by selected NACE divisions (current prices)



Spośród 34 działów przemysłu, w przypadku 8 z nich udział produkcji sprzedanej w 2021 r., w porównaniu z poprzednim rokiem, pozostał na tym samym poziomie, w 9 wzrósł, natomiast w 17 obniżył się. Wśród działów przetwórstwa przemysłowego najbardziej wzrósł udział produkcji koksu i produktów rafinacji ropy naftowej (z 4,2% do 5,4%) oraz metali (z 3,3% do 4,2%). Zmniejszył się natomiast udział m.in. produkcji

artykułów spożywczych (z 16,7% do 15,0%), pojazdów samochodowych, przyczep i naczep (z 9,5% do 8,9%), pozostałego sprzętu transportowego (z 1,8% do 1,5%).

W porównaniu z 2010 r., w 2021 r. najbardziej zwiększył się udział produkcji wyrobów z metali (z 5,6% do 7,8%), urządzeń elektrycznych (z 4,0% do 5,8%), wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych (z 5,3% do 6,7%), papieru i wyrobów z papieru (z 2,5% do 3,1%). Natomiast najbardziej zmniejszył się udział wydobywania węgla kamiennego i węgla brunatnego (z 2,8% do 1,2%), wytwarzania i zaopatrywania w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (z 9,5% do 8,0%), produkcji komputerów, wyrobów elektronicznych i optycznych (z 4,1% do 3,1%), koksu i produktów rafinacji ropy naftowej (z 6,4% do 5,4%), pojazdów samochodowych, przyczep i naczep (z 9,7% do 8,9%).

Spośród 105 grup przemysłu według PKD, wzrost produkcji sprzedanej w 2021 r. odnotowano w 92 grupach, w tym w 10 z nich wzrost był większy niż 30%, w 19 – w granicach 30%–20%, a w 37 – w granicach 20%–10%. W grupie przetwarzanie i konserwowanie mięsa oraz produkcja wyrobów z mięsa poziom produkcji sprzedanej w 2021 r. pozostał na tym samym poziomie co w 2020 r.

Tablica 2. Dynamika produkcji sprzedanej przemysłu^a według wybranych grup PKD (ceny stałe; rok poprzedni=100) – wzrosty

Table 2. Indices of sold production of industry^a by selected NACE groups (constant prices; previous year=100) – increases

GRUPY PKD NACE GROUPS	2020	2021
	rok poprzedni=100 previous year=100	
Wzrost o ponad 30% – w tym Increase more than 30% – of which		
Produkcja włókien chemicznych Manufacture of man-made fibres	82,6	147,7
Produkcja nadwozi do pojazdów silnikowych; produkcja przyczep i naczep Manufacture of bodies (coachwork) for motor vehicles; manufacture of trailers and semi-trailers	87,6	144,4
Produkcja pozostałych wyrobów ze stali poddanej wstępnej obróbce Manufacture of other products of first processing of steel	85,3	138,1
Produkcja gier i zabawek Manufacture of games and toys	111,0	137,0
Produkcja pozostałego sprzętu elektrycznego Manufacture of other electrical equipment	97,7	131,4
Wzrost o ponad 20% – w tym Increase more than 20% – of which		
Odzysk surowców Materials recovery	93,8	129,7
Produkcja maszyn dla rolnictwa i leśnictwa Manufacture of agricultural and forestry machinery	105,9	129,4
Produkcja elektronicznych elementów i obwodów drukowanych Manufacture of electronic components and boards	100,7	128,1
Produkcja maszyn i narzędzi mechanicznych Manufacture of metal forming machinery and machine-tools	83,0	127,6
Instalowanie maszyn przemysłowych, sprzętu i wyposażenia Installation of industrial machinery and equipment	139,5	126,5
Produkcja pozostałych wyrobów chemicznych Manufacture of other chemical products	110,8	126,4
Produkcja surówki, żelazostopów, żeliwa i stali oraz wyrobów hutniczych Manufacture of basic iron and steel and of ferro-alloys	83,5	124,4

a Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej.

a Data concern entities with 50 or more persons employed.

Tablica 2. Dynamika produkcji sprzedanej przemysłu^a według wybranych grup PKD (ceny stałe; rok poprzedni=100) – wzrosty (dok.)Table 2. Indices of sold production of industry^a by selected NACE groups (constant prices; previous year=100) – increases (cont.)

GRUPY PKD NACE GROUPS	2020	2021
	rok poprzedni=100 previous year=100	
wzrost o ponad 20% – w tym (dok.) Increase more than 20% – of which (cont.)		
Kucie, prasowanie, wytłaczanie i walcowanie metali; metalurgia proszków Forging, pressing, stamping and roll-forming of metal; powder metallurgy	75,1	123,5
Przygotowanie i przędzenie włókien tekstylnych Preparation and spinning of textile fibres	51,9	123,3
Produkcja wyrobów tartacznych Sawmilling and planing of wood	109,8	122,2
Produkcja izolowanych przewodów i kabli oraz sprzętu instalacyjnego Manufacture of wiring and wiring devices	94,2	121,6
Produkcja podstawowych chemikaliów, nawozów i związków azotowych, tworzyw sztucznych i kauczuku ^a Manufacture of basic chemicals, fertilisers, compounds and rubber ^a	100,8	121,5
Wzrost o ponad 10% – w tym Increase more than 10% – of which		
Produkcja sprzętu gospodarstwa domowego Manufacture of domestic appliances	102,2	119,6
Produkcja wyrobów z gumy Manufacture of rubber products	87,4	119,3
Produkcja pozostałych maszyn ogólnego przeznaczenia Manufacture of other general-purpose machinery	76,0	119,2
Produkcja metalowych elementów konstrukcyjnych Manufacture of structural metal products	100,4	118,7
Produkcja części i akcesoriów do pojazdów silnikowych Manufacture of parts and accessories for motor vehicles	86,6	118,4
Produkcja wyrobów ściernych i pozostałych wyrobów z mineralnych surowców niemetalicznych ^a Manufacture of abrasive products and non-metallic mineral products n.e.c.	95,4	118,0
Produkcja wyrobów z tworzyw sztucznych Manufacture of plastic products	105,5	117,8
Produkcja wyrobów z drewna, korka, słomy ^a Manufacture of products of wood, cork, straw ^a	102,7	117,1
Produkcja metali szlachetnych i innych metali nieżelaznych Manufacture of basic precious and other non-ferrous metals	94,0	116,5
Zbieranie odpadów Waste collection	108,6	116,2
Produkcja rur, przewodów, kształtowników zamkniętych i łączników, ze stali Manufacture of tubes, pipes hollow profiles and related fittings, of steel	105,6	115,5
Produkcja farb i lakierów ^a Manufacture of paints, varnishes and similar coatings, printing ink and mastics	102,6	115,3
Produkcja sprzętu (tele)komunikacyjnego Manufacture of communication equipment	117,5	114,4

a Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej.

a Data concern entities with 50 or more persons employed.

Niższy poziom produkcji sprzedanej, w stosunku do roku poprzedniego, wystąpił w 12 grupach, a w 6 z nich spadek był większy niż 20%.

Tablica 3. Dynamika produkcji sprzedanej przemysłu^a według wybranych grup PKD (ceny stałe; rok poprzedni=100) – spadki

Table 3. Indices of sold production of industry^a by selected NACE groups (constant prices; previous year=100) – decreases

GRUPY PKD NACE GROUPS	2020	2021
	rok poprzedni=100 previous year=100	
Spadki – w tym Decreases – of which		
Produkcja olejów i tłuszczów pochodzenia roślinnego i zwierzęcego Manufacture of vegetable and animal oils and fats	121,0	40,9
Produkcja wytwornic pary, z wyłączeniem kotłów do c.o. ^a Manufacture of steam generators, except central heating hot water boilers	121,1	75,2
Produkcja statków i łodzi Building of ships and boats	113,6	87,3
Produkcja lokomotyw kolejowych oraz taboru szynowego Manufacture of railway locomotives and rolling stock	112,0	98,4

a Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej.

a Data concern entities with 50 or more persons employed.

Wzrost produkcji sprzedanej w 2021 r. obserwowano we wszystkich głównych grupowaniach przemysłowych (wobec spadku w większości grupowań w 2020 r., w tym najgłębszego w produkcji dóbr inwestycyjnych). Najbardziej wzrosła produkcja sprzedana dóbr konsumpcyjnych trwałych – o 20,7% (stanowiła ona 6,6% wartości produkcji przemysłowej ogółem), dóbr związanych z energią – o 18,6% (udział 16,6%), dóbr zaopatrzeniowych – o 18,0% (udział 38,8%). Najmniej wzrosła produkcja dóbr konsumpcyjnych nietrwałych – o 4,4% stanowiących 17,6% wartości produkcji przemysłowej ogółem.

Tablica 4. Produkcja sprzedana przemysłu¹ według głównych grupowań przemysłowych

Table 4. Sold production of industry¹ by main industrial groupings

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION		2015	2018	2019	2020	2021
Dobra zaopatrzeniowe Intermediate goods	a	104,2	106,7	104,0	101,1	118,0
	b	34,8	36,0	35,9	36,9	38,8
Dobra inwestycyjne Capital goods	a	110,5	105,6	105,3	92,4	113,8
	b	22,4	22,1	22,4	21,7	20,4
Dobra konsumpcyjne trwałe Durable consumer goods	a	107,6	103,9	104,5	103,5	120,7
	b	6,2	6,0	6,1	6,5	6,6
Dobra konsumpcyjne nietrwałe Non-durable consumer goods	a	104,9	102,9	103,6	99,7	104,4
	b	19,8	19,5	19,6	20,4	17,6
Dobra związane z energią Energy	a	99,6	108,0	99,3	94,6	118,6
	b	16,8	16,4	16,0	14,5	16,6

1 Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 10 osób i więcej.

1 Data concern entities with 10 or more persons employed.

W 2021 r. we wszystkich 16 województwach produkcja sprzedana przemysłu wzrosła w porównaniu z 2020 r. Największy wzrost produkcji odnotowano w województwie podkarpackim – o 17,7% (po spadku o 6,5% przed rokiem), dolnośląskim – o 17,0% (po wzroście o 5,4% przed rokiem), małopolskim, – o 16,3% (po spadku o 2,0% przed rokiem). Ich udziały w ogólnym produkcyjnym przemyśle wynosiły odpowiednio 3,5%, 10,1% i 7,5%.

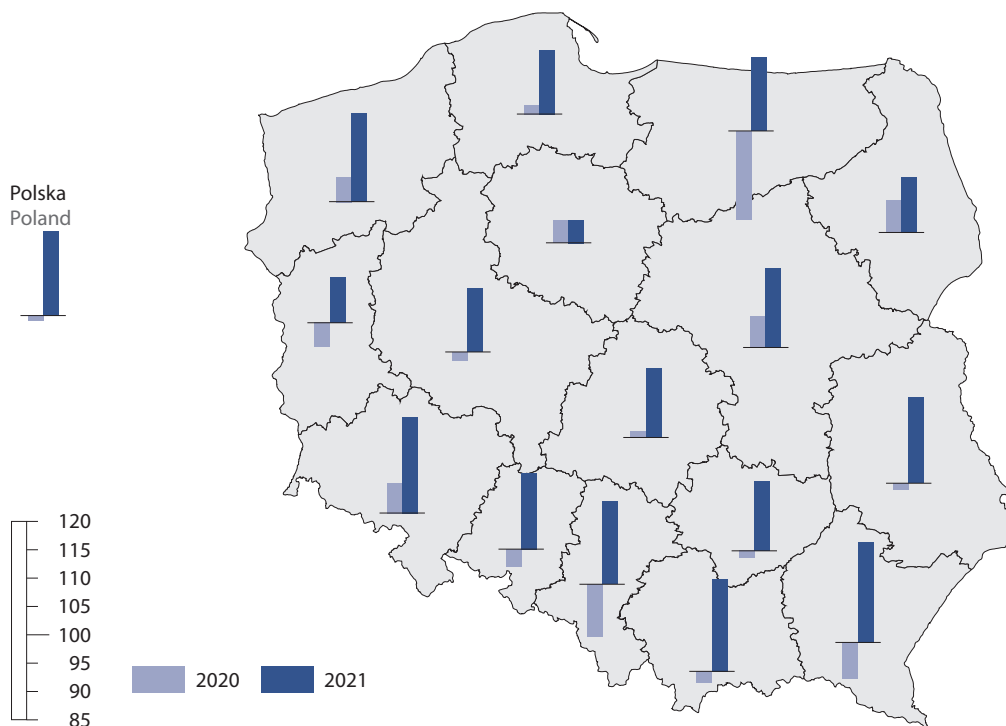
Mniejsze wzrosty, choć wyższe niż przeciętny wzrost, wystąpiły w 2 województwach o niewielkim udziale. W województwie zachodniopomorskim, którego udział wyniósł 2,9%, produkcja wzrosła o 15,6% (wobec wzrostu 4,4% przed rokiem), natomiast w województwie lubelskim, stanowiącym 2,6% w przemyśle ogólnym dla Polski, odnotowano wzrost o 15,1% (wobec spadku o 1,1% przed rokiem).

Znaczny wzrost odnotowano również w 2 województwach o największych udziałach, tj. w województwie śląskim – o 14,6% (udział 14,3%, po dużym spadku przed rokiem o 9,2%) oraz w województwie mazowieckim – o 14,0% (udział 20,8%, po wzroście przed rokiem o 5,6%).

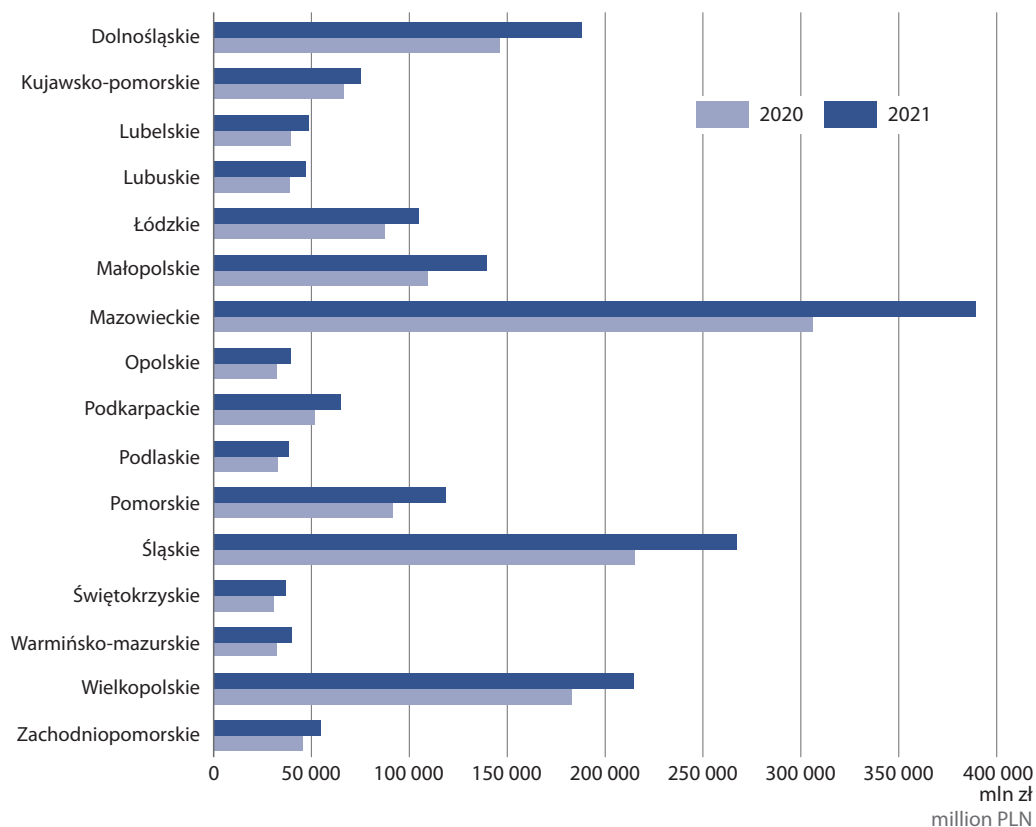
Najniższy wzrost odnotowało województwo kujawsko-pomorskie – o 4,1%, którego udział w wartości dla Polski ogólnie wyniósł 4,0%.

Mapa 1. Dynamika produkcji sprzedanej przemysłu według województw w 2020 i 2021 r. (ceny stałe; rok poprzedni=100)

Map 1. Indices of sold production of industry by voivodships in 2020 and 2021 (constant prices; previous year=100)



Wykres 3. Produkcja sprzedana przemysłu według województw w 2020 i 2021 r.
 Chart 3. Sold production of industry by voivodships in 2020 and 2021

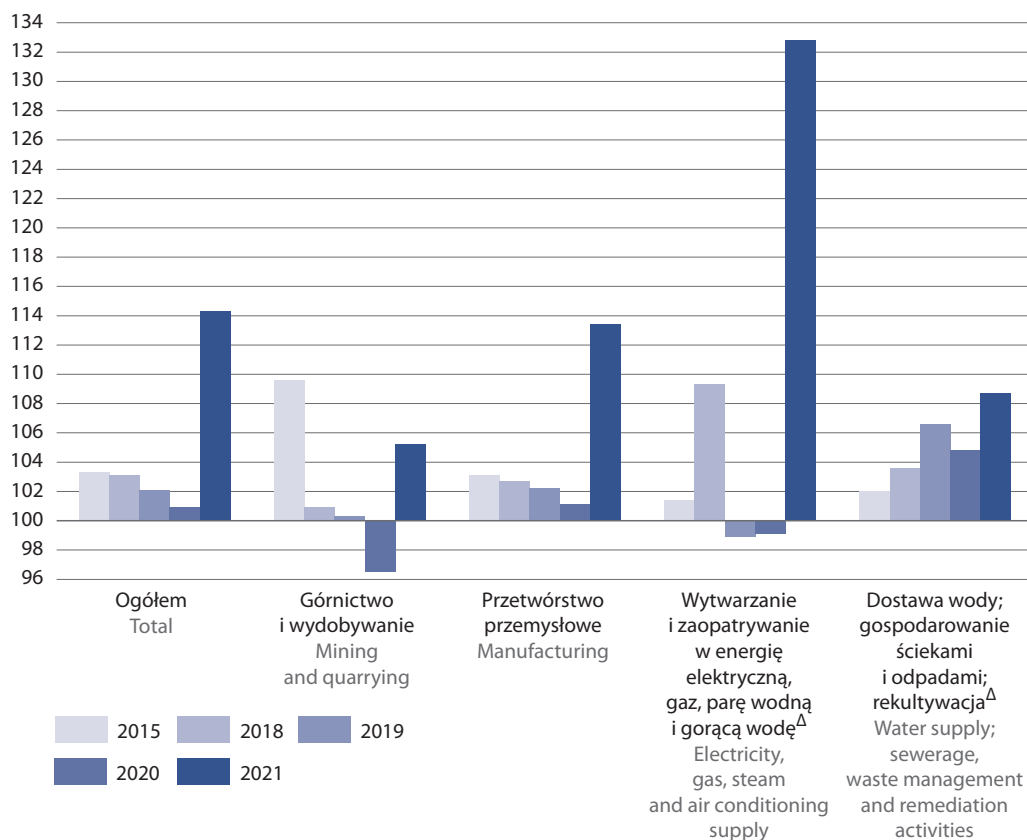


1.2. Wydajność pracy w przemyśle

1.2. Labour productivity in industry

Wydajność pracy w przemyśle mierzona produkcją sprzedaną na jednego zatrudnionego była w 2021 r. o 14,3% wyższa niż przed rokiem (kiedy notowano niewielki wzrost o 0,9%). Wzrost wydajności pracy odnotowano we wszystkich sekcjach przemysłu: w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – o 32,9%, w przetwórstwie przemysłowym – o 13,4%, w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji – o 8,7% oraz w górnictwie i wydobywaniu – o 5,2%.

Wykres 4. Dynamika wydajności pracy w przemyśle według sekcji PKD (ceny stałe; rok poprzedni=100)
 Chart 4. Indices of labour productivity in industry by NACE sections (constant prices; previous year=100)

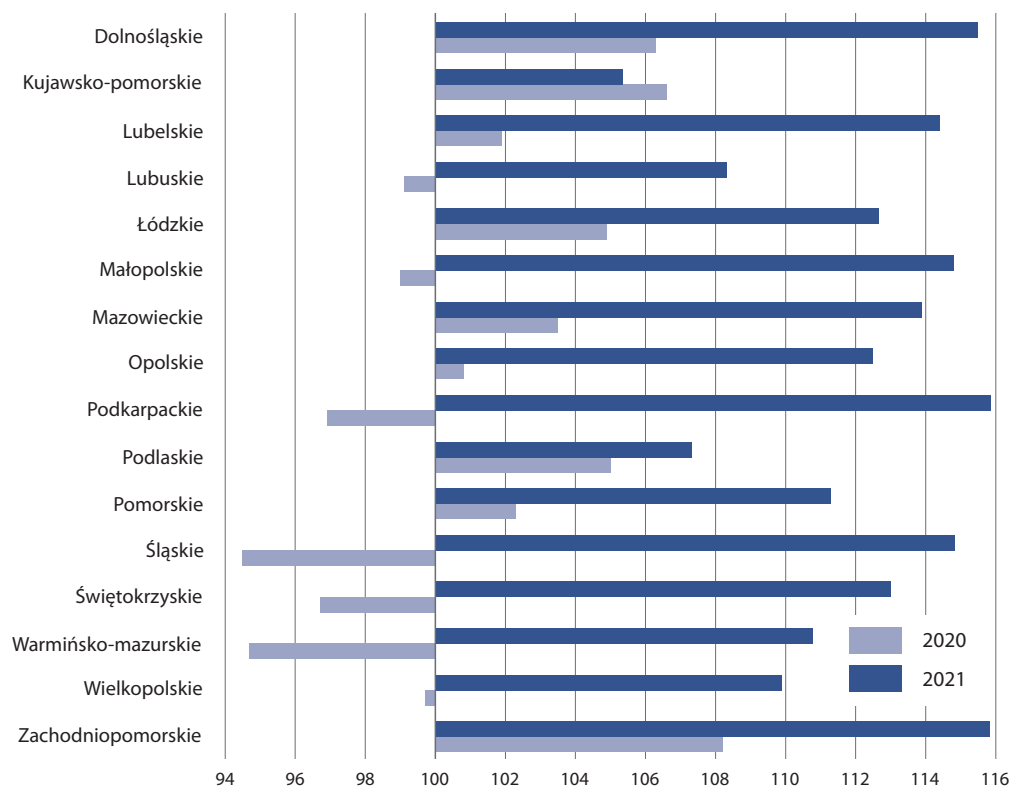


W 2021 r. wzrost wydajności pracy zaobserwowano m.in. w produkcji metali – o 23,6% (wobec spadku o 7,9% przed rokiem), komputerów, wyrobów elektronicznych i optycznych – o 22,7% (przed rokiem wzrost o 10,2%), urządzeń elektrycznych – o 22,0% (przed rokiem wzrost o 13,1%), odzieży – o 20,7% (przed rokiem wzrost o 5,7%), w pozostałej produkcji wyrobów – o 20,5% (przed rokiem wzrost o 4,9%), w produkcji wyrobów z metali – o 18,6% (przed rokiem wzrost o 2,4%), w naprawie, konserwacji i instalowaniu maszyn i urządzeń – o 17,9% (przed rokiem wzrost o 10,5%), w wydobywaniu węgla kamiennego i brunatnego – o 17,4% (po dużym spadku przed rokiem o 11,9%), w produkcji maszyn i urządzeń – o 16,8% (spadek o 7,4% w ubiegłym roku).

W dziale o największym udziale w przemyśle – produkcji artykułów spożywczych – odnotowano wzrost wydajności pracy o 5,7%, po wzroście o 2,0% w ubiegłym roku.

Spadek wydajności pracy wystąpił m.in. w produkcji koksu i produktów rafinacji ropy naftowej – o 0,4%, wobec spadku o 10,3% przed rokiem.

Wykres 5. Dynamika wydajności pracy w przemyśle według województw (ceny stałe; rok poprzedni=100)
 Chart 5. Indices of labour productivity in industry by voivodships (constant prices; previous year=100)



W porównaniu z rokiem poprzednim, w 2021 r. we wszystkich województwach zanotowano wzrost wydajności pracy w przemyśle mierzonej produkcją sprzedaną na jednego zatrudnionego. Największy wzrost wystąpił w województwie podkarpackim – o 15,8% (wobec spadku o 3,1% przed rokiem), zachodniopomorskim – o 15,8% (po wzroście o 8,2% przed rokiem), dolnośląskim – o 15,5% (wzrost o 6,3%), śląskim – o 14,8% (po spadku o 5,5%) oraz małopolskim – o 14,8% (po spadku o 1,0%).

Najniższy wzrost wydajności pracy odnotowano w województwie kujawsko-pomorskim – o 5,4%, wobec znacznego wzrostu przed rokiem (o 6,6%).

1.3. Obrót w przemyśle

1.3. Turnover in industry

OBRÓT W PRZEMYŚLE przemysł dotyczy całokształtu działalności podmiotu gospodarczego, tj. zarówno działalności przemysłowej, jak i nieprzemysłowej. Obejmuje on przychody netto ze sprzedaży w kraju i na eksport wytworzonych przez jednostkę produktów (wyrobów gotowych, półfabrykatów oraz usług), a także opakowań, wyposażenia i usług obcych, jeżeli są one fakturowane odbiorcom łącznie z produktami oraz przychody ze sprzedaży towarów i materiałów tj. nabyte w celu odsprzedaży w stanie nieprzetworzonym rzeczowe aktywa obrotowe oraz produkty wytworzone przez jednostkę, jeśli sprzedawane są one w sieci własnych sklepów obok towarów obcej produkcji, jak również kwoty należne za sprzedane towary i materiały, niezależnie od tego, czy zostały zapłacone. Dane o wartości obrotu prezentuje się bez podatku od towarów i usług (VAT) i podatku akcyzowego.

OBRÓT NIEKRAJOWY (NA EKSPORT I WYWÓZ) W PRZEMYŚLE stanowi część obrotów w przemyśle, który dotyczy przychodów ze sprzedaży odbiorcom mających swą siedzibę za granicą lub firmom krajowym – eksporterom, które eksportują/ wywożą za granicę zamówione produkty lub towary bez dalszej obróbki lub przetwarzania.

W 2021 r. obrót w przemyśle wzrósł o 24,8% w porównaniu z 2020 r., kiedy notowano spadek o 1,3%. Wzrost obrotów wystąpił w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – o 31,4% (po wzroście o 5,5% przed rokiem), w górnictwie i wydobywaniu – o 25,1% (wobec spadku o 6,4% przed rokiem), w przetwórstwie przemysłowym – o 23,8% (po spadku o 2,5% przed rokiem) oraz w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji – o 18,6% (wobec wzrostu o 11,4%).

Wzrost obrotu niekrajowego w 2021 r. wyniósł 24,8%, po spadku o 2,9% odnotowanym w 2020 r. Jego udział w obrocie ogółem wzrósł z 37,9% w 2015 r. do 39,4% w 2021 r. i był taki sam jak w 2020 r. Największy wzrost obrotu niekrajowego zaobserwowano w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – o 64,3%, po dużym spadku o 46,5% przed rokiem oraz w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji – o 51,8%, po znacznym spadku rok wcześniej – o 21,8%. Jednakże udział obrotu niekrajowego w obrocie ogółem w tych sekcjach był niewielki – odpowiednio – 1,7% i 4,1%, ale nieznacznie większy niż rok wcześniej (w 2020 r. – 1,4% i 3,2%). Znaczący wzrost obrotu niekrajowego odnotowano również w górnictwie i wydobywaniu – o 33,1%. Zwiększył się także jego udział w obrocie ogółem z 37,9% w 2020 r. do 40,3% w 2021 r. W przetwórstwie przemysłowym, sekcji o największym udziale obrotu niekrajowego w obrocie ogółem (udział 47,0%), wzrost był najniższy spośród sekcji przemysłu i wyniósł 24,3%, wobec spadku o 2,7% przed rokiem.

Po spadku w 2020 r. w obrocie niekrajowym do strefy euro, w 2021 r. odnotowano wzrost o 23,7%, natomiast jego udział w obrocie niekrajowym był nieznacznie niższy niż w 2020 r. i wyniósł 66,4%, ale był większy niż w 2015 r. (62,8%).

Tablica 5. Obrót w przemyśle¹ według sekcji PKD (ceny bieżące)
 Table 5. Turnover in industry¹ by NACE sections (current prices)

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION		2015	2018	2019	2020	2021
a – rok poprzedni = 100 previous year = 100						
b – udział obrotu niekrajowego w obrocie ogółem share of non-domestic turnover in total turnover						
c – udział strefy euro w obrocie niekrajowym share of euro-zone turnover in non-domestic turnover						
Ogółem Total	a	102,8	107,2	105,7	98,7	124,8
w tym niekrajowy (na eksport i wywóz) of which non-domestic turnover	a	104,9	106,7	105,0	97,1	124,8
	b	37,9	40,3	40,1	39,4	39,4
w tym do strefy euro of which to euro-zone	a	109,2	109,3	104,5	97,8	123,7
	c	62,8	66,8	66,5	67,0	66,4
Górnictwo i wydobywanie Mining and quarrying	a	97,2	105,4	100,7	93,6	125,1
w tym niekrajowy (na eksport i wywóz) of which non-domestic turnover	a	91,5	102,7	102,6	107,0	133,1
	b	32,1	32,5	33,2	37,9	40,3
w tym do strefy euro of which to euro-zone	a	79,5	105,1	89,4	87,0	152,0
	c	44,3	45,8	39,9	32,4	37,0
Przetwórstwo przemysłowe Manufacturing	a	102,1	107,0	104,7	97,5	123,8
w tym niekrajowy (na eksport i wywóz) of which non-domestic turnover	a	105,4	106,3	105,1	97,3	124,3
	b	45,2	46,8	47,0	46,8	47,0
w tym do strefy euro of which to euro-zone	a	110,6	108,9	105,2	98,0	122,9
	c	63,5	67,5	67,6	68,1	67,3
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę ^Δ Electricity, gas, steam and air conditioning supply	a	108,8	108,5	114,0	105,5	131,4
w tym niekrajowy (na eksport i wywóz) of which non-domestic turnover	a	98,6	251,2	100,1	53,5	164,3
	b	1,3	3,1	2,7	1,4	1,7
w tym do strefy euro of which to euro-zone	a	51,2	270,1	42,6	119,7	200,4
	c	38,1	52,3	22,2	49,8	60,7
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja ^Δ Water supply; sewerage, waste manage- ment and remediation activities	a	102,8	107,3	109,6	111,4	118,6
w tym niekrajowy (na eksport i wywóz) of which non-domestic turnover	a	98,3	99,3	115,4	78,2	151,8
	b	5,3	4,3	4,5	3,2	4,1
w tym do strefy euro of which to euro-zone	a	79,8	109,0	113,1	76,7	161,7
	c	71,8	73,3	71,8	70,4	75,0

¹ Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 10 osób i więcej.

¹ Data concern entities with 10 or more persons employed.

1.4. Produkcja wyrobów przemysłowych

1.4. Production of industrial products

PRODUKCJA WYTWORZONA to rezultat procesów produkcyjnych wzajemnie ze sobą powiązanych i uwarunkowanych, powstałych w określonym czasie. Produkcja wytworzona obejmuje całkowitą ilość wyprodukowanych w okresie sprawozdawczym wyrobów gotowych, zarówno z surowca własnego, jak i z surowca powierzonego przez inne przedsiębiorstwo lub osobę fizyczną. Obejmuje również całkowitą ilość półfabrykatów, części, zespołów maszyn i urządzeń, niezależnie od tego, czy zostały one przeznaczone do sprzedaży czy do przedsiębiorstwa macierzystego, do innych zakładów tego samego przedsiębiorstwa, czy też przeznaczone do dalszego przerobu (montażu) w przedsiębiorstwie. Do produkcji wytworzonej zalicza się zatem wyroby wyprodukowane przez przedsiębiorstwo, odpowiadające określonym normom, warunkom technicznym lub warunkom umowy zawartej pomiędzy wykonawcą a odbiorcą. Wyroby powstałe z surowców wtórnych zalicza się do produkcji, jeśli mają charakter użytkowy i są bezpośrednim rezultatem pracy wytwórczej przedsiębiorstwa. Do produkcji zalicza się także tak zwane produkty uboczne, powstałe w procesie produkcyjnym równocześnie z produktem zasadniczym.

W 2021 r. większa niż przed rokiem była produkcja 213 (spośród badanych 302) wyrobów i grup wyrobów przemysłowych (w ujęciu ilościowym; dane dotyczą podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących 50 i więcej osób). W przypadku 41 z nich produkcja była większa o ponad 20%, w 55 – wzrost oscylował w granicach 10–20%, a w 117 – poniżej 10%. Produkcja jednego wyrobu – mięso drobiowe – ukształtowała się na tym samym poziomie jak w 2020 r. Największa ilość wyrobów i grup wyrobów, w których odnotowano wzrosty produkcji wystąpiła m.in. w działach: produkcja artykułów spożywczych (31 wyrobów, w tym 25 ze wzrostem poniżej 10%), produkcja wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych (23 wyroby, w tym w 14 wzrost powyżej 10%), produkcja chemikaliów i wyrobów chemicznych (21 wyrobów, w tym 17 ze wzrostem poniżej 10%), produkcja metali (21 wyrobów, w tym w 11 wzrost poniżej 10%) i produkcja urządzeń elektrycznych (21 wyrobów, w tym w 15 wzrost powyżej 10%).

Tablica 6. Produkcja ważniejszych wyrobów^a – wzrosty
 Table 6. Production of major products^a – increases

WYROBY	2020	2021	PRODUCTS
	rok poprzedni = 100 previous year = 100		
Wzrost o ponad 30% – w tym Increase more than 30% – of which			
Sól kamienna ^b (tys. t)	55,4	198,7	Rock salt ^b (thousand tonnes)
Ładowacze rolnicze uniwersalne (szt.)	122,7	160,1	Loading machinery for agricultural use (units)
Opony ^c (tys. szt.)	84,8	140,1	Tyres ^c (thousand units)
Rowery łącznie z dziecięcymi (tys. szt.)	91,4	139,8	Bicycles including children bicycles (thousand units)
Mebłe drewniane w rodzaju stosowanych w pokojach stołowych i salonach (tys. szt.)	97,7	139,0	Wooden furniture for dining and living room (thousand units)
Silniki elektryczne i prądnice (z wyłączeniem silników trakcyjnych) (tys. szt.)	73,2	133,7	Electric motors and generators (excluding traction motors) (thousand units)
Ryby morskie mrożone (tys. t)	87,1	132,1	Frozen sea fish (thousand tonnes)
Cegła wypalana z gliny (mln cegieł)	98,4	131,4	Bricks made of clay (million bricks)
Wzrost o ponad 20% – w tym Increase more than 20% – of which			
Odkurzacze typu domowego (tys. szt.)	108,8	125,9	Vacuum cleaners household type (thousand units)
Koks ^d (tys. t)	87,3	125,4	Coke ^d (thousand tonnes)
Łożyska toczne (tys. szt.)	82,7	125,0	Rolling bearings (thousand units)
Kontenery, włączając do przewozu cieczy lub gazów, przystosowane do przewozu jednym lub więcej środkami transportu (szt.)	106,5	122,8	Containers designed for carriage by one or more modes of transport including containers for transporting fluids (units)
Rury stalowe (tys. t)	101,3	122,1	Steel tubes (thousand tonnes)
Włókna chemiczne (t)	84,4	122,3	Chemical fibres (tonnes)
Wzrost w granicach 10–20% – w tym Increase between 10–20% – of which			
Maszyny dla rolnictwa i leśnictwa - spulchniarki i kultywatory (szt.)	102,7	119,8	Machinery for agriculture and forestry - rippers and cultivators (units)
Zmywarki do naczyń typu domowego (tys. szt.)	105,1	119,1	Dish washing machines household type (thousand units)
Wodomierze (tys. szt.)	91,1	118,6	Water meters (thousand units)
Akumulatory do pojazdów samochodowych (tys. szt.)	103,9	117,5	Accumulators for motor vehicles (thousand units)
Opony do pojazdów samochodowych osobowych (tys. szt.)	86,8	116,5	Tyres for passenger cars (thousand units)
Wyroby sanitarne ceramiczne (t)	91,9	116,5	Sanitary ceramic fixtures (tonnes)
Odbiorniki telewizyjne ^f (tys. szt.)	75,5	115,7	Television receivers ^f (thousand units)
Młynki, miksery, roboty kuchenne i sokowirówki typu domowego (tys. szt.)	87,1	115,3	Domestic food grinders, mixers and fruit or vegetables extractors household type (thousand units)
Kuchnie gazowe z piekarnikiem typu domowego (tys. szt.)	84,0	114,3	Gas stoves with oven household type (thousand units)
Soki z owoców i warzyw (tys. hl)	99,5	114,1	Fruit and vegetable juice (thousand hectolitres)
Energia elektryczna ^g (GWh)	95,7	113,2	Electricity ^g (GWh)

Notki patrz na str. 36.

See notes on page 36.

Tablica 6. Produkcja ważniejszych wyrobów^a – wzrosty (dok.)
Table 6. Production of major products^a – increases (cont.)

WYROBY	2020	2021	PRODUCTS
	rok poprzedni = 100 previous year = 100		
Wzrost w granicach 10–20% – w tym (dok.) Increase between 10–20% – of which (cont.)			
Węgiel brunatny ^h (tys. t)	91,3	113,1	Lignite ^h (thousand tonnes)
Chłodziarki i zamrażarki typu domowego, łącznie z chłodziarko-zamrażarkami (tys. szt.)	101,7	112,4	Refrigerators and freezers household type including combined refrigerators-freezers (thousand units)
Okna z tworzyw sztucznych dla budownictwa (tys. szt.)	103,1	110,7	Plastic windows for building industry (thousand units)
Wzrost poniżej 10% – w tym Increase less than 10% – of which			
Wódka czysta (w przeliczeniu na 100%) ⁱ (tys. hl)	93,1	109,4	Vodka (in terms of 100%) ⁱ (thousand hectolitres)
Druły i przewody izolowane (tys. t)	89,7	109,3	Insulated wires and conductors (thousand tonnes)
Blachy cienkie i taśmy ze stali niestopowej pokrywane cynkiem (tys. t)	90,9	108,2	Zinc coated thin sheets and wide strips of non-ally steel (thousand tonnes)
Tarcica iglasta (dam3)	95,5	107,6	Coniferous sawnwood (dam3)
Dywany ^j (tys. m2)	77,3	106,8	Carpets ^j (thousand m2)
Oleje silnikowe (tys. t)	113,8	105,5	Motor oils (thousand tonnes)
Komputery ^k (tys. szt.)	80,9	104,7	Computers ^k (thousand units)
Samochody ciężarowe i ciągniki drogowe do ciągnięcia naczip (szt.)	80,1	104,2	Lorries and road tractors (units)

a Dane dotyczące podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej. b Z wyłączeniem soli odpowiedniej do spożycia przez ludzi. c Bez opon rowerowych, motorowerowych, motocyklowych oraz bieżnikowanych. d Łącznie z półkoksem z węgla kamiennego, lignitu lub torfu; węgiel retortowy. e Kwasowo-olowiowe; stosowane do uruchamiania silników tłokowych. f Łącznie z monitorami ekranowymi; z wyjątkiem stosowanych do komputerów. g Dane dotyczą produkcji energii elektrycznej w elektrowniach zawodowych, niezależnych i przemysłowych; pochodzą ze specjalistycznych badań (obejmujących jednostki bez względu na liczbę pracujących) prowadzonych przez Ministra właściwego ds. energii i Prezesa Urzędu Regulacji Energetyki. h Z wyłączeniem brykietów i podobnych paliw stałych; w przypadku węgla kamiennego łącznie z węglem odzyskanym z hałd. i O objętościowej mocy alkoholu 45,4% i mniej. j Wiązane, tkane, igłowe oraz gdzie indziej niesklasyfikowane. k Maszyny cyfrowe do automatycznego przetwarzania danych z jednostkami wejścia/wyjścia (włączając komputery osobiste, laptopy, notebooki, palmtopy itp.).

a Data concern entities employing 50 or more persons. b Excluding salt suitable for human consumption. c Excluding bicycle, moped, motorbike and retreaded tyres. d Including semi-coke obtained from coal, lignite or peat; retort carbon. e Lead-acid; used for starting piston engines. f Including monitors; excluding used for computers. g Data cover production of electricity and include production in public plants, independent plants and autoproducting plants; data come from specialized surveys (including all units, regardless of the number of employees) conducted by Minister responsible for energy and President Energy Regulatory Office. h Excluding coal briquettes and similar solid fuels; in case of hard coal including coal recovered from mine dumps. i Of an alcoholic strength of 45.4% and less. j Tufted, knotted, needlefelt and not elsewhere classified. k Digital automatic data processing machines with input/output units (including desktop PCs, laptops, notebooks, palmtop organizers ect.).

Produkcja 87 wyrobów i grup wyrobów w 2021 r. ukształtowała się na poziomie niższym niż przed rokiem, przy czym w przypadku 15 z nich spadek był większy niż 20%, w przypadku 20 odnotowano spadek w granicach 10–20%, natomiast w 52 mniejszy niż 10%. Największa ilość wyrobów i grup wyrobów, w których odnotowano spadek produkcji wystąpiła m.in. w działach: produkcja artykułów spożywczych (16 wyrobów, w tym w 12 spadek mniejszy niż 10%), produkcja chemikaliów i wyrobów chemicznych (16 wyrobów, w tym w 11 ze spadkiem powyżej 10%), produkcja odzieży (9 wyrobów, w tym 7 ze spadkiem powyżej 10%).

Tablica 7. Produkcja ważniejszych wyrobów^a – spadki
 Table 7. Production of major products^a – decreases

WYROBY	2020	2021	PRODUCTS
	rok poprzedni = 100 previous year = 100		
Spadek o ponad 20% – w tym Decrease more than 20% – of which			
Garnitury i komplety męskie lub chłopięce (tys. szt.)	46,3	63,2	Men's or boys' suits and ensembles (thousand units)
Polietylen w formach podstawowych (tys. t)	95,5	70,2	Polyethylene in primary forms (thousand tonnes)
Etylen (tys. t)	102,6	71,6	Ethylene (thousand tonnes)
Płaszczki i podobne artykuły damskie lub dziewczęce ^b (tys. szt.)	64,8	74,5	Women's or girls' overcoats and other similar articles ^b (thousand units)
Polichlorek winylu niezmiśzany z innymi substancjami (tys. t)	121,5	77,9	Polyvinyl chloride not mixed with any other substances (thousand tonnes)
Spadek w granicach 10–20% – w tym Decrease between 10–20% – of which			
Maszyny i urządzenia do robót budowlanych, drogowych i melioracyjnych (t)	88,4	80,2	Machinery and equipment for construction, road and drainage work (tonnes)
Obuwie z wierzchami wykonanymi ze skóry ^c (tys. par)	70,1	83,1	Footwear with leather uppers ^c (thousand pairs)
Kasze i grysiki jęczmienne (t)	119,1	83,6	Barley groats (tonnes)
Wykładziny ^d (tys. m ²)	75,3	85,5	Floor coverings ^d (thousand m ²)
Makaron (tys. t)	109,8	86,0	Pasta (thousand tonnes)
Pojazdy do transportu publicznego do przewozu 10 osób i więcej (szt.)	82,0	86,2	Public transport vehicles for transport of 10 and more persons (units)
Mydło, produkty organiczne powierzchniowo czynne i preparaty stosowane jako mydło (t)	124,6	87,1	Soap, organic surface – active products and preparations use as a soap (tonnes)
Spadek mniejszy niż 10 % – w tym Decrease less than 10% – of which			
Opakowania konserwowe lekkie z blachy ocynowanej białej do żywności (t)	112,4	90,7	Cans used for preserving food and drink, of white tin-plated sheets (tonnes)
Obuwie (łącznie z gumowym) (tys. par)	76,1	91,2	Footwear (including rubber) (thousand pairs)
Chodniki ^d (tys. m ²)	89,0	91,8	Floor mats ^d (thousand m ²)
Silniki elektryczne i prądnice (z wyłączeniem silników trakcyjnych) (MW)	70,5	91,9	Electric motors and generators (excluding traction motors) (MW)
Samochody osobowe ^e (tys. szt.)	64,1	93,5	Passenger cars ^e (thousand units)
Margaryna i produkty do smarowania ^f (tys.t)	102,9	94,1	Margarine and spreads ^f (thousand tonnes)
Maszyny dla rolnictwa i leśnictwa – pługi (szt.)	112,9	94,1	Machinery for agriculture and forestry – ploughs (units)

a Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej. b Włączając płaszcze przeciwdeszczowe, kurtki, peleryny, skafandry i wiatrówki. c Z wyłączeniem obuwia sportowego, obuwia z metalowym noskiem ochronnym oraz obuwia specjalnego różnego typu; łącznie z obuwem ze spodem z drewna. d Wiązane, tkane, igłowe oraz gdzie indziej niesklasyfikowane. e Z wyłączeniem samochodów kempingowych, pojazdów śniegowych, do golfa i podobnych. f O obniżonej lub niskiej zawartości tłuszczu, z wyłączeniem margaryny płynnej.

a Data concern entities employing 50 or more persons. b Including raincoats, anoraks, wind-jackets and wind-cheaters. c Excluding sports footwear, footwear incorporating a protective metal toe-cap and miscellaneous special footwear; including footwear with wooden outer soles. d Tufted, knotted, needlefelt and not elsewhere classified. e Excluding motor caravans, snowmobiles, golf cars and similar vehicles. f Reduced and low fat, excluding liquid margarine.

Tablica 7. Produkcja ważniejszych wyrobów^a – spadki (dok.)
 Table 7. Production of major products^a – decreases (cont.)

WYROBY	2020	2021	PRODUCTS
	rok poprzedni = 100 previous year = 100		
Spadek mniejszy niż 10% – w tym (dok.) Decrease less than 10% – of which (cont.)			
Wagony kolejowe towarowe (szt.)	44,7	94,3	Railway wagons (units)
Konserwy i przetwory z mięsa konserwy drobiowe (tys. t)	107,7	94,9	Canned meat and meat products canned poultry meat (thousand tonnes)
Wodorotlenek sodu w roztworze wodnym (ług sodowy lub ciepla soda kaustyczna) w przeliczeniu na 96% NaOH (tys. t)	111,8	94,9	Sodium hydroxide in aqueous solution (soda lye or liquid soda) in terms of 96% NaOH (thousand tonnes)
Tkaniny z przędzy z syntetycznych i sztucznych włókien ciągłych (tys. m ²)	73,6	95,9	Woven fabrics of synthetic filament yarns and artificial filament yarns (thousand m ²)
Masło łącznie z pozostałymi tłuszczami do smarowania (tys. t)	107,3	96,6	Butter including other dairy spreads (thousand tonnes)
Benzyna silnikowa łącznie z lotniczą (tys. t)	92,1	98,3	Motor gasoline including aviation gasoline (thousand tonnes)
Pustaki stropowe, ceramiczne (tys. szt.)	78,6	98,0	Structural-floor clay hollow bricks (thousand units)

^a Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej.
^a Data concern entities employing 50 or more persons.

1.5. Ceny producenta w przemyśle

1.5. Producer prices in industry

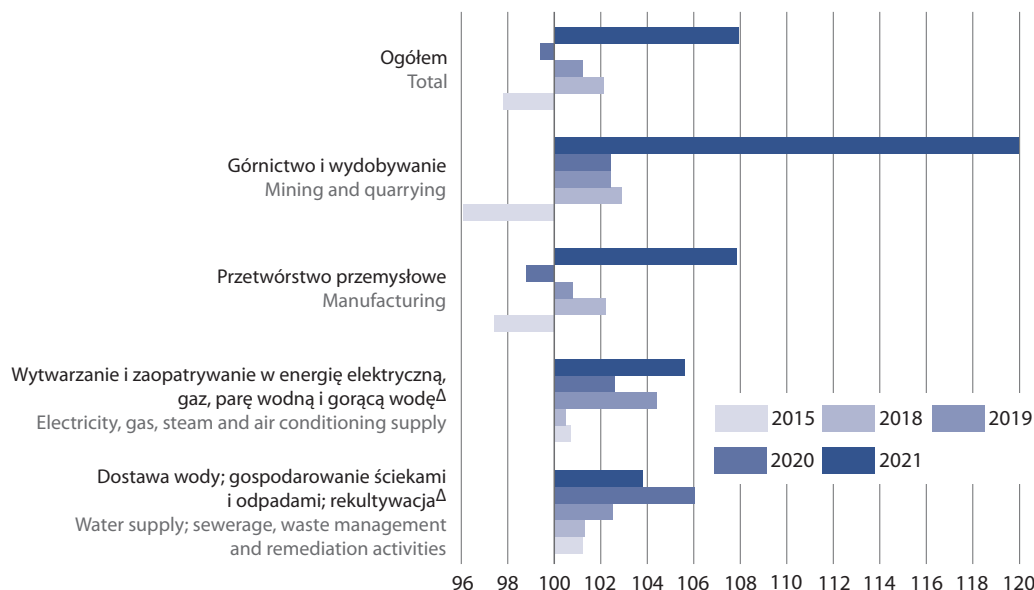
WSKAŹNIKI CEN PRODUKCJI SPRZEDANEJ PRZEMYSŁU opracowano na podstawie miesięcznego badania cen wyrobów i usług faktycznie uzyskiwanych przez dobrane w sposób celowy podmioty gospodarcze zaklasyfikowane do sekcji: „Górnictwo i wydobywanie”, „Przetwórstwo przemysłowe”, „Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych” oraz „Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami oraz działalność związana z rekultywacją”.

Wskaźniki cen dla każdego rodzaju działalności, przy podstawie analogiczny okres roku poprzedniego = 100, obliczane są jako średnie wskaźników cen agregatów niższych szczebli ważone wartością ich sprzedaży z 2015 r., która jest aktualizowana miesięcznie o zmiany cen i zmiany struktury sprzedaży zachodzące w kolejnych miesiącach roku, którego dotyczą wskaźniki cen.

Wskaźniki cen obrazują dynamikę cen wynikającą z faktycznie wprowadzonych zmian cen, jak i zmian w strukturze asortymentowej sprzedaży i strukturze odbiorców.

Wzrost cen produkcji sprzedanej przemysłu w 2021 r., w stosunku do ubiegłego roku, wyniósł 7,9% (wobec spadku o 0,6% w 2020 r.), na co wpływ miał duży wzrost odnotowany w górnictwie i wydobywaniu – o 19,9% (w 2020 r. wzrost o 2,4%). Mniejszy wzrost, ale równie znaczący, wystąpił w przetwórstwie przemysłowym – o 7,8% (wobec spadku o 1,2% w roku poprzednim) oraz w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – o 5,6% (wobec wzrostu o 2,6% przed rokiem). W dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji tempo wzrostu cen w 2021 r. było wolniejsze niż w 2020 r. (3,8% wobec 6,0%).

Wykres 6. Wskaźniki cen produkcji sprzedanej przemysłu według sekcji PKD (rok poprzedni=100)
 Chart 6. Price indices of sold production of industry by NACE sections (previous year =100)



W zakresie przetwórstwa przemysłowego w 2021 r. obserwowano wzrost cen w 21 działach (w 2020 r. w 14 działach). Najwyższy wzrost cen obserwowano w produkcji koksu i produktów rafinacji ropy naftowej (o 52,2% wobec dużego spadku o 20,2% w 2020 r.). Dużo wyższe niż w roku poprzednim były także ceny m.in. w produkcji metali (o 27,6%), chemikaliów i wyrobów chemicznych (o 12,8%) oraz wyrobów z drewna, korka, słomy i wikliny (o 11,9%). Znacznie wzrosły również ceny w produkcji papieru i wyrobów z papieru (o 7,1%), wyrobów z metali (o 6,7%), wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych (o 6,0%) oraz w produkcji artykułów spożywczych (o 5,0%).

Spadek cen notowano w 3 działach przetwórstwa przemysłowego (w 2020 r. w 10 działach), tj. w produkcji odzieży (o 2,6%), w poligrafii i reprodukcji zapisanych nośników informacji (o 2,3%) oraz w produkcji wyrobów tytoniowych (o 0,4%).

Tablica 8. Wskaźniki cen produkcji sprzedanej przemysłu^a według głównych grupowań przemysłowych (rok poprzedni=100)

Table 8. Price indices of sold production of industry^a by main industrial groupings (previous year=100)

Wyszczególnienie Specification	2015	2018	2019	2020	2021
	rok poprzedni =100 previous year = 100				
Dobra zaopatrzeniowe Intermediate goods	99,5	102,3	100,4	99,2	110,7
Dobra inwestycyjne Capital goods	100,0	100,0	100,9	102,1	102,3
Dobra konsumpcyjne trwałe Durable consumer goods	101,0	100,7	100,9	100,4	103,7
Dobra konsumpcyjne nietrwałe Non-durable consumer goods	97,9	100,1	101,3	101,5	103,2
Dobra związane z energią Energy	91,8	107,9	103,6	94,1	118,6

^a Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 10 osób i więcej.

^a Data concern entities with 10 or more persons employed.

W 2021 r., w porównaniu z poprzednim rokiem, największy wzrost wskaźnika cen produkcji sprzedanej przemysłu odnotowano w dobrach związanych z energią – o 18,6%, po głębokim spadku o 5,9% przed rokiem oraz w dobrach zaopatrzeniowych – o 10,7%, po niewielkim spadku o 0,8% przed rokiem. W pozostałych dobrach, gdzie notowane były wzrosty w 2020 r., wystąpił również wzrost cen, ale na wyższym poziomie – w dobrach konsumpcyjnych trwałych – o 3,7% (wobec 0,4%), konsumpcyjnych nietrwałych – o 3,2% (wobec 1,5%) oraz inwestycyjnych – o 2,3% (wobec 2,1%).

1.6. Nowe zamówienia w przemyśle

1.6. New orders in industry

WSKAŹNIK NOWE ZAMÓWIENIA W PRZEMYŚLE służy ocenie przyszłej produkcji i pokazuje rozwój popytu na wyroby i usługi przemysłowe w wybranych działach sekcji „Przetwórstwo przemysłowe” tj. działy 13, 14, 17, 20, 21, 24 – 30 według PKD 2007. Zamówienia w przemyśle określane są jako wartość kontraktów (bez podatku od towarów i usług – VAT) wiążących producenta i stronę trzecią w zakresie dostarczania wyrobów i usług.

NOWE ZAMÓWIENIA NIEKRAJOWE stanowią część nowych zamówień w przemyśle i określane są jako wartość kontraktów (bez podatku od towarów i usług – VAT) wiążących producenta i stronę trzecią będącą odbiorcą mającym swoją siedzibę za granicą lub firmą krajową – eksporterem, które eksportują/wywożą za granicę zamówione produkty.

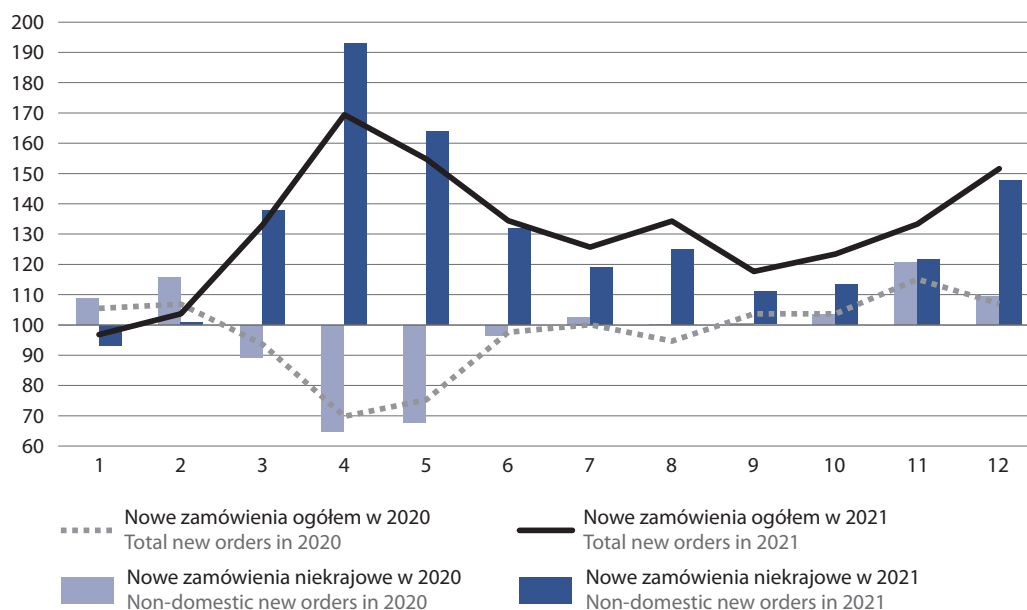
W 2021 r. wzrosty nowych zamówień w przemyśle wystąpiły we wszystkich miesiącach z wyjątkiem stycznia, kiedy odnotowano spadek o 3,2%. Największe wzrosty zanotowano w miesiącach, w których w 2020 r. obserwowano największe spadki, tj. w kwietniu – o 69,4% (przed rokiem spadek o 30,2%) i w maju – o 54,8% (przed rokiem spadek o 24,7%). Znaczący wpływ na to miały wzrosty nowych zamówień niekrajowych – odpowiednio 92,9% w kwietniu i 64,1% w maju, w których również w ubiegłym roku wystąpiły duże spadki. W miesiącach tych wysokie wzrosty nowych zamówień ogółem, w porównaniu z analogicznym miesiącem 2020 r., zanotowano w działach: produkcja pojazdów samochodowych, przyczep i naczep (kwiecień – o 183,3%, maj – o 102,4%), produkcja urządzeń elektrycznych (odpowiednio – o 91,8% i o 88,7%), produkcja komputerów, wyrobów elektronicznych i optycznych (odpowiednio – o 71,6% i o 79,1%). W działach tych zanotowano również najwyższe wzrosty nowych zamówień niekrajowych.

Duży wzrost nowych zamówień w przemyśle ogółem wystąpił również w grudniu 2021 r. – o 51,6%, wobec wzrostu o 7,0% przed rokiem. W miesiącu tym wzrosty odnotowano we wszystkich badanych działach, największe w produkcji pozostałego sprzętu transportowego – o 228,8%, urządzeń elektrycznych – o 87,6%, maszyn i urządzeń – o 67,8% oraz chemikaliów i wyrobów chemicznych – o 57,4%. W działach tych wystąpiły również największe wzrosty w nowych zamówieniach niekrajowych – odpowiednio o 189,9%, 76,7%, 75,0% i 44,8%.

Znaczne wzrosty nowych zamówień ogółem – o ponad 30% – wystąpiły również w miesiącach: marcu, czerwcu, sierpniu i listopadzie 2021 r. Spośród 12 badanych działów tylko jeden dział – produkcja wyrobów farmaceutycznych – zanotował spadek nowych zamówień w miesiącu marcu – o 10,9%, kiedy przed rokiem był to dział o najwyższym wzroście w tym miesiącu. W czerwcu spadki zamówień odnotowały 4 działy (produkcja odzieży, chemikaliów i wyrobów chemicznych, wyrobów farmaceutycznych i pozostałego sprzętu transportowego), natomiast w sierpniu – 3 działy (produkcja wyrobów farmaceutycznych, komputerów, wyrobów elektronicznych i optycznych i pojazdów samochodowych, przyczep i naczep), w listopadzie – również 3 działy (produkcja odzieży, pojazdów samochodowych, przyczep i naczep i pozostałego sprzętu transportowego).

Spośród 12 badanych działów tylko 4 działy notowały wzrosty nowych zamówieniach niekrajowych we wszystkich miesiącach 2021 r., tj. produkcja metali – wzrost w granicach od 3,8% (w styczniu) do 97,2% (w maju), wyrobów z metali – od 3,0% (w styczniu) do 68,5% (w sierpniu), urządzeń elektrycznych – od 19,7% (w styczniu) do 94,5% (w maju) oraz maszyn i urządzeń – od 10,1% (w lutym) do 75,0% (w grudniu).

Wykres 7. Nowe zamówienia w przemyśle (ceny bieżące; analogiczny miesiąc roku poprzedniego=100)
 Chart 7. Total new orders in industry (current prices; corresponding month of previous year=100)



Tablica 9. Nowe zamówienia ogółem i niekrajowe w przemyśle¹ według działów PKD w 2021 r. (ceny bieżące)

Table 9. Total and non-domestic new orders in industry¹ by NACE divisions in 2021 (current prices)

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION	miesiące months												
	I	II	III	IV	V	VI	VII	VIII	IX	X	XI	XII	
	miesiąc analogiczny=100 corresponding month = 100												
Ogółem – wybrane działy „Przetwórstwa przemysłowego” Total – selected divisions of „Manufacturing”	a	96,8	103,7	133,1	169,4	154,8	134,4	125,7	134,3	117,7	123,4	133,3	151,6
	b	93,3	100,7	137,7	192,9	164,1	131,8	118,9	125,0	110,8	113,3	121,5	147,6
Produkcja wyrobów tekstylnych Manufacture of textiles	a	100,0	106,2	131,8	128,1	113,4	137,4	117,7	124,0	103,8	111,9	120,6	144,7
	b	91,2	99,4	129,3	144,8	130,1	147,6	112,2	127,7	103,0	114,4	123,3	132,5
Produkcja odzieży Manufacture of wearing apparel	a	132,0	75,8	126,8	97,8	130,7	79,3	91,6	107,5	36,8	82,8	91,6	111,4
	b	145,1	68,3	138,0	114,0	137,7	78,7	91,9	119,1	32,6	83,9	83,4	117,9
Produkcja papieru i wyrobów z papieru Manufacture of paper and paper products	a	96,8	103,7	115,4	136,7	140,2	131,6	124,8	136,7	129,1	128,0	135,4	129,9
	b	91,4	101,6	118,1	135,3	131,3	122,0	109,9	128,1	124,3	112,6	130,6	127,2

¹ Dane dotyczą podmiotów, których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej oraz 10% reprezentacji podmiotów o liczbie pracujących od 10 do 49 osób.

¹ Data concern entities with 50 or more persons employed and a 10% representation of entities with the number of employees within the range 10 to 49.

Tablica 9. Nowe zamówienia ogółem i niekrajowe w przemyśle¹ według działów PKD w 2021 r. (ceny bieżące) (dok.)Table 9. Total and non-domestic new orders in industry¹ by NACE divisions in 2021 (current prices) (cont.)

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION	miesiące months												
	I	II	III	IV	V	VI	VII	VIII	IX	X	XI	XII	
	miesiąc analogiczny=100 corresponding month = 100												
a – ogółem total													
b – w tym niekrajowe of which non-domestic new orders													
Produkcja chemikaliów i wyrobów chemicznych Manufacture of chemicals and chemical products	a	100,4	103,3	108,7	133,8	123,2	92,4	122,1	133,4	127,7	140,6	153,4	157,4
	b	90,6	94,9	102,3	128,2	123,5	94,7	121,9	130,7	122,0	133,8	145,8	144,8
Produkcja wyrobów farmaceutycznych ^Δ Manufacture of pharmaceutical products ^Δ	a	101,8	105,4	89,1	105,2	99,2	98,5	112,4	90,3	123,9	110,5	104,0	117,3
	b	118,4	113,8	87,4	121,4	98,1	134,6	137,4	68,9	137,2	92,9	87,2	131,6
Produkcja metali Manufacture of basic metals	a	108,2	113,9	127,8	157,1	186,9	154,0	158,5	161,4	141,7	163,8	157,5	152,5
	b	103,8	111,9	124,6	163,4	197,2	145,7	159,8	160,7	147,4	154,1	153,6	158,9
Produkcja wyrobów z metali ^Δ Manufacture of metal products ^Δ	a	99,9	113,9	130,9	148,6	136,3	166,9	145,6	163,4	155,3	132,0	145,3	145,2
	b	103,0	116,6	129,7	150,1	167,6	143,2	145,0	168,5	152,9	123,8	138,5	145,7
Produkcja komputerów, wyrobów elektronicznych i optycznych Manufacture of computer, electronic and optical products	a	107,2	145,4	204,2	171,6	179,1	157,9	134,5	97,8	98,7	104,7	107,0	148,9
	b	111,3	147,9	203,9	197,9	185,3	158,1	133,8	96,3	102,0	106,9	109,3	148,1
Produkcja urządzeń elektrycznych Manufacture of electrical equipment	a	119,5	126,1	157,0	191,8	188,7	191,6	175,4	189,3	170,7	169,4	203,4	187,6
	b	119,7	129,9	166,0	191,1	194,5	179,8	165,9	173,3	146,7	143,4	165,4	176,7
Produkcja maszyn i urządzeń ^Δ Manufacture of machinery and equipment n.e.c.	a	107,5	105,3	125,5	134,4	127,3	155,0	129,8	153,9	122,4	125,2	152,5	167,8
	b	119,9	110,1	140,0	153,1	133,4	173,9	135,7	170,4	125,9	125,3	165,0	175,0
Produkcja pojazdów samochodowych, przyczep i naczep ^Δ Manufacture of motor vehicles, trailers and semi-trailers	a	90,9	87,3	150,5	283,3	202,4	115,7	84,5	79,1	68,8	83,9	96,4	110,0
	b	89,5	84,7	148,6	323,9	205,8	116,3	82,7	75,0	66,5	84,1	96,5	108,9
Produkcja pozostałego sprzętu transportowego Manufacture of other transport equipment	a	45,9	62,2	106,2	205,2	82,3	88,2	123,7	210,9	150,4	79,2	97,6	328,8
	b	36,0	67,5	105,2	236,1	68,6	91,8	137,4	181,8	282,9	93,6	81,2	289,9

1 Dane dotyczą podmiotów, których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej oraz 10% reprezentacji podmiotów o liczbie pracujących od 10 do 49 osób.

1 Data concern entities with 50 or more persons employed and a 10% representation of entities with the number of employees within the range 10 to 49.

Rozdział 2

Chapter 2

Zatrudnienie i wynagrodzenia w przemyśle

Employment, wages and salaries in industry

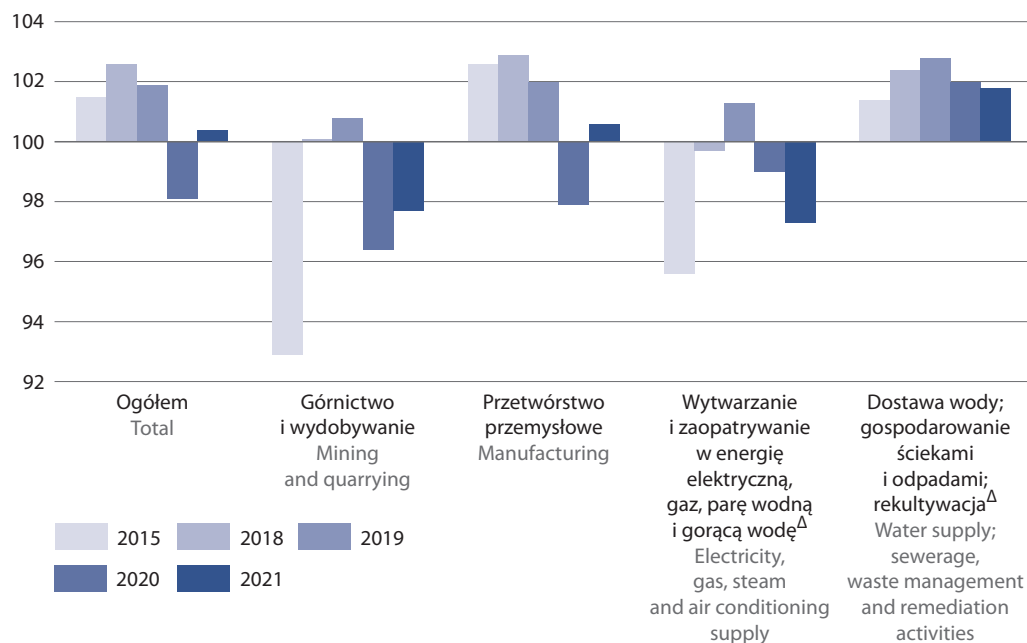
2.1. Zatrudnienie w przemyśle

2.1. Employment in industry

PRZECIĘTNE ZATRUDNIENIE oblicza się jako sumę przeciętnego zatrudnienia w poszczególnych miesiącach podzieloną przez liczbę miesięcy w badanym okresie (bez względu na to, czy jednostka funkcjonowała przez cały badany okres), po wcześniejszym przeliczeniu osób niepełnozatrudnionych na pełne etaty. Przeliczenia osób niepełnozatrudnionych na pełne etaty dokonuje się według godzin pracy ustalonych w umowie o pracę, w stosunku do obowiązującej normy.

Przeciętne zatrudnienie w przemyśle (w przedsiębiorstwach o liczbie pracujących 10 osób i więcej) w 2021 r. wyniosło 2 730,2 tys. osób i było o 0,4% wyższe niż w roku poprzednim. Wzrost przeciętnego zatrudnienia odnotowano w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji – o 1,8% (przy czym w 2020 r. była to jedyna sekcja w której odnotowano wzrost zatrudnienia) oraz w przetwórstwie przemysłowym – o 0,6%. Spadek natomiast wystąpił w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – o 2,7% oraz w górnictwie i wydobywaniu – o 2,3%.

Wykres 8. Dynamika przeciętnego zatrudnienia w przemyśle według sekcji PKD (rok poprzedni=100)
Chart 8. Dynamics of average paid employment in industry by NACE sections (previous year=100)



Decydujący wpływ na poziom zatrudnienia w 2021 roku miały wzrosty w większości działów przemysłu. Największy wzrost przeciętnego zatrudnienia wystąpił w produkcji gumy i tworzyw sztucznych – o 4,2% (przed rokiem spadek o 2,6%), koks i produktów rafinacji ropy naftowej – o 3,6% (wobec wzrostu o 1,4%), urządzeń elektrycznych – o 3,5% (przed rokiem spadek o 0,2%), w produkcji wyrobów farmaceutycznych i w gospodarce odpadami; odzysku surowców – po 3,4% (wobec wzrostu odpowiednio o 2,7% i 3,3%), w produkcji mebli – o 3,3% (przed rokiem spadek o 3,8%).

Największy spadek przeciętnego zatrudnienia w 2021 r. odnotowano w produkcji skór i wyrobów skórzanych – o 13,2% (przed rokiem spadek o 11,3%) oraz w odzieży – o 12,4% (przed rokiem spadek o 9,3%), natomiast mniejszy m.in. w produkcji pozostałego sprzętu transportowego – o 3,2% (wobec niewielkiego wzrostu o 0,3% przed rokiem), w poligrafii i reprodukcji zapisanych nośników informacji – o 2,6% (przed rokiem spadek o 4,3%), w wydobywaniu węgla kamiennego i węgla brunatnego – o 2,3% (przed rokiem spadek o 4,8%).

Tablica 10. Przeciętne zatrudnienie w przemyśle^a według sekcji i wybranych działów PKD
Table 10. Average paid employment in industry^a by NACE sections and selected divisions

SEKCJE I DZIAŁY SECTIONS AND DIVISIONS	2020	2021	2020	2021	2020	2021
	w tys. in thousand		rok poprzedni=100 previous year = 100		w odsetkach in percent	
Ogółem Total	2 718,5	2 730,2	98,1	100,4	100,0	100,0
Górnictwo i wydobywanie Mining and quarrying	125,6	122,8	96,4	97,7	4,6	4,5
Przetwórstwo przemysłowe Manufacturing	2 344,7	2 359,9	97,9	100,6	86,2	86,4
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę ^Δ Electricity, gas, steam and air conditioning supply	116,0	112,9	99,0	97,3	4,3	4,1
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja ^Δ Water supply; sewerage, waste management and remediation activities	132,2	134,7	102,0	101,8	4,9	4,9
Z przemysłu ogółem – wybrane działy: From total industry – selected divisions:						
Wydobywanie węgla kamiennego i węgla brunatnego (lignitu) Mining of coal and lignite	75,0	73,3	95,2	97,7	2,8	2,7
Produkcja artykułów spożywczych Manufacture of food products	380,5	379,5	99,0	99,7	14,0	13,9
Produkcja napojów Manufacture of beverages	21,6	21,1	98,5	97,9	0,8	0,8
Produkcja wyrobów z drewna, korka, słomy i wikliny ^Δ Manufacture of products of wood, cork, straw and wicker ^Δ	95,9	97,8	96,1	102,0	3,5	3,6
Produkcja papieru i wyrobów z papieru Manufacture of paper and paper products	60,6	61,6	100,8	101,6	2,2	2,3
Produkcja koks i produktów rafinacji ropy naftowej ^Δ Manufacture of coke and refined petroleum products	14,0	14,5	101,4	103,6	0,5	0,5

^a Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 10 osób i więcej.

^a Data concern entities with 10 or more persons employed.

Tablica 10. Przeciętne zatrudnienie w przemyśle^a według sekcji i wybranych działów PKD (dok.)
 Table 10. Average paid employment in industry^a by NACE sections and selected divisions (cont.)

SEKCJE I DZIAŁY SECTIONS AND DIVISIONS	2020	2021	2020	2021	2020	2021
	w tys. in thousand		rok poprzedni=100 previous year = 100		w odsetkach in percent	
Produkcja chemikaliów i wyrobów chemicznych Manufacture of chemicals and chemical products	79,1	80,5	101,2	101,9	2,9	2,9
Produkcja wyrobów farmaceutycznych ^Δ Manufacture of pharmaceutical products ^Δ	24,5	25,3	102,7	103,4	0,9	0,9
Produkcja wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych Manufacture of rubber and plastic products	205,5	214,2	97,4	104,2	7,6	7,8
Produkcja wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych Manufacture of other non-metallic mineral products	121,7	123,8	99,1	101,7	4,5	4,5
Produkcja metali Manufacture of basic metals	63,4	62,9	96,2	99,2	2,3	2,3
Produkcja wyrobów z metali ^Δ Manufacture of metal products ^Δ	285,8	287,4	99,4	100,6	10,5	10,5
Produkcja komputerów, wyrobów elektronicznych i optycznych Manufacture of computer, electronic and optical products	55,8	57,2	97,4	102,4	2,1	2,1
Produkcja urządzeń elektrycznych Manufacture of electrical equipment	114,0	118,0	99,8	103,5	4,2	4,3
Produkcja maszyn i urządzeń ^Δ Manufacture of machinery and equipment n.e.c.	121,4	120,9	95,8	99,6	4,5	4,4
Produkcja pojazdów samochodowych, przyczep i naczep ^Δ Manufacture of motor vehicles, trailers and semi-trailers	199,9	199,7	95,2	99,9	7,4	7,3
Produkcja pozostałego sprzętu transportowego Manufacture of other transport equipment	50,7	49,0	100,3	96,8	1,9	1,8
Produkcja mebli Manufacture of furniture	156,2	161,3	96,2	103,3	5,7	5,9

^a Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 10 osób i więcej.

^a Data concern entities with 10 or more persons employed.

Spośród 105 grup przemysłu według PKD, w 54 zaobserwowano wzrost przeciętnego zatrudnienia w 2021 r. w porównaniu z rokiem poprzednim, w tym w 3 grupach powyżej 10%, a w 9 – w granicach 5–10%.

W 3 grupach – w wytwarzaniu produktów przemiału zbóż, skrobi i wyrobów skrobiowych, w produkcji masy włóknistej, papieru i tektury oraz pojazdów samochodowych, z wyłączeniem motocykli – zatrudnienie pozostało na tym samym poziomie jak w 2020 r.

Tablica 11. Dynamika przeciętnego zatrudnienia w przemyśle^a według wybranych grup PKD (rok poprzedni=100) – wzrosty

Table 11. Dynamics of average paid employment in industry^a by selected NACE groups (previous year=100) – increases

GRUPY PKD NACE GROUPS	2020	2021
	rok poprzedni=100 previous year=100	
Wzrost o ponad 10% – w tym Increase more than 10% – of which		
Produkcja tkanin Weaving of textiles	76,6	118,1
Wzrost poniżej 10% – w tym Increase less than 10% – of which		
Produkcja gier i zabawek Manufacture of games and toys	97,5	107,8
Produkcja włókien chemicznych Manufacture of man-made fibres	87,1	107,6
Produkcja nadwozi do pojazdów silnikowych; produkcja przyczep i naczep Manufacture of bodies (coachwork) for motor vehicles; manufacture of trailers and semi-trailers	94,4	106,6
Zbieranie odpadów Waste collection	100,7	106,0
Produkcja wyrobów z tworzyw sztucznych Manufacture of plastic products	98,9	105,5
Wytwarzanie i przetwarzanie koksu Manufacture of coke oven products	97,7	105,1
Produkcja gotowych paszy i karmy dla zwierząt Manufacture of prepared animal feeds	116,6	104,6
Produkcja pozostałych wyrobów z porcelany i ceramiki Manufacture of other porcelain and ceramic products	86,8	104,6
Produkcja pozostałych wyrobów ze stali poddanej wstępnej obróbce Manufacture of other products of first processing of steel	91,9	104,5
Produkcja ceramicznych materiałów budowlanych Manufacture of clay building materials	118,1	104,3
Produkcja sprzętu gospodarstwa domowego Manufacture of domestic appliances	98,2	104,3
Produkcja maszyn dla rolnictwa i leśnictwa Manufacture of agricultural and forestry machinery	99,1	104,3
Produkcja elektronicznych elementów i obwodów drukowanych Manufacture of electronic components and boards	100,6	104,2

^a Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej.

^a Data concern entities with 50 or more persons employed.

Tablica 11. Dynamika przeciętnego zatrudnienia w przemyśle^a według wybranych grup PKD (rok poprzedni=100) – wzrosty (dok.)Table 11. Dynamics of average paid employment in industry^a by selected NACE groups (previous year=100) – increases (cont.)

GRUPY PKD NACE GROUPS	2020	2021
	rok poprzedni=100 previous year=100	
Wzrost poniżej 10% – w tym (dok.) Increase less than 10% – of which (cont.)		
Produkcja zbiorników, cystern i pojemników metalowych Manufacture of tanks, reservoirs and containers of metal	94,9	104,0
Produkcja wyrobów nożowniczych i narzędzi ^a Manufacture of cutlery, tools and general hardware	98,7	103,5
Odzysk surowców Materials recovery	95,2	103,5
Produkcja wyrobów z drewna, korka, słomy ^a Manufacture of products of wood, cork, straw ^a	95,6	103,4
Produkcja maszyn i narzędzi mechanicznych Manufacture of metal forming machinery and machine-tools	95,4	102,9
Produkcja wyrobów z gumy Manufacture of rubber products	93,1	102,6
Produkcja wyrobów tartacznych Sawmilling and planing of wood	93,5	102,2
Produkcja wyrobów ściernych i pozostałych wyrobów z mineralnych surowców niemetalicznych ^a Manufacture of abrasive products and non-metallic mineral products n.e.c.	97,2	101,9
Produkcja instrumentów i przyrządów pomiarowych, kontrolnych i nawigacyjnych; produkcja zegarków i zegarów Manufacture of instruments and appliances for measuring, testing and navigation; watches and clocks	94,6	101,5
Produkcja pozostałych wyrobów tekstylnych Manufacture of other textiles	97,7	101,4

a Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej.

a Data concern entities with 50 or more persons employed.

Niższy poziom przeciętnego zatrudnienia w 2021 r., w porównaniu z poprzednim rokiem, wystąpił w 48 grupach, w 4 z nich spadek był większy niż 20%, a w 8 wahał się w granicach 10–20%.

Tablica 12. Dynamika przeciętnego zatrudnienia w przemyśle^a według wybranych grup PKD (rok poprzedni=100) – spadki

Table 12. Dynamics of average paid employment in industry^a by selected NACE groups (previous year=100) – decreases

GRUPY PKD NACE GROUPS	2020	2021
	rok poprzedni=100 previous year=100	
Spadek o ponad 10% – w tym Decrease more than 10% – of which		
Produkcja olejów i tłuszczów pochodzenia roślinnego i zwierzęcego Manufacture of vegetable and animal oils and fats	109,8	57,1
Cięcie, formowanie i wykańczanie kamienia Cutting, shaping and finishing of stone	128,0	82,2
Produkcja pestycydów i pozostałych środków agrochemicznych Manufacture of pesticides and other agrochemical products	112,5	87,7
Produkcja odzieży, z wyłączeniem wyrobów futrzarskich Manufacture of wearing apparel, except fur apparel	89,3	88,0
Przygotowanie i przędzenie włókien tekstylnych Preparation and spinning of textile fibres	86,2	89,1
Spadek mniejszy niż 10% – w tym Decrease less than 10% – of which		
Produkcja statków powietrznych i kosmicznych ^a Manufacture of air and spacecraft	96,5	93,1
Produkcja wytwornic pary, z wyłączeniem kotłów c.o. ^a Manufacture of steam generators, except central heating hot water boilers	108,6	93,8
Wykańczanie wyrobów włókienniczych Finishing of textiles	101,3	94,4
Produkcja statków i łodzi Building of ships and boats	111,9	95,4
Produkcja lokomotyw kolejowych oraz taboru szynowego Manufacture of railway locomotives and rolling stock	97,2	95,4
Produkcja pozostałych maszyn specjalnego przeznaczenia Manufacture of other special-purpose machinery	96,7	95,9
Produkcja surówki, żelazostopów, żeliwa i stali oraz wyrobów hutniczych Manufacture of basic iron and steel and of ferro-alloys	97,6	97,1
Wytwarzanie, przesyłanie, dystrybucja i handel energią elektryczną Electric power generation, transmission and distribution	98,9	97,1
Produkcja pozostałego sprzętu elektrycznego Manufacture of other electrical equipment	98,4	97,5
Przetwarzanie i konserwowanie mięsa oraz produkcja wyrobów z mięsa Processing and preserving of meat and production of meat products	98,9	97,6
Produkcja maszyn ogólnego przeznaczenia Manufacture of general-purpose machinery	91,9	97,8
Naprawa i konserwacja metalowych wyrobów gotowych, maszyn i urządzeń Repair of fabricated metal products, machinery and equipment	98,9	98,2
Produkcja wyrobów piekarskich i mącznych Manufacture of bakery and farinaceous products	97,3	98,3
Obróbka metali i nakładanie powłok na metale; obróbka mechaniczna elementów metalowych Treatment and coating of metals; machining	103,3	98,5

^a Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej.

^a Data concern entities with 50 or more persons employed.

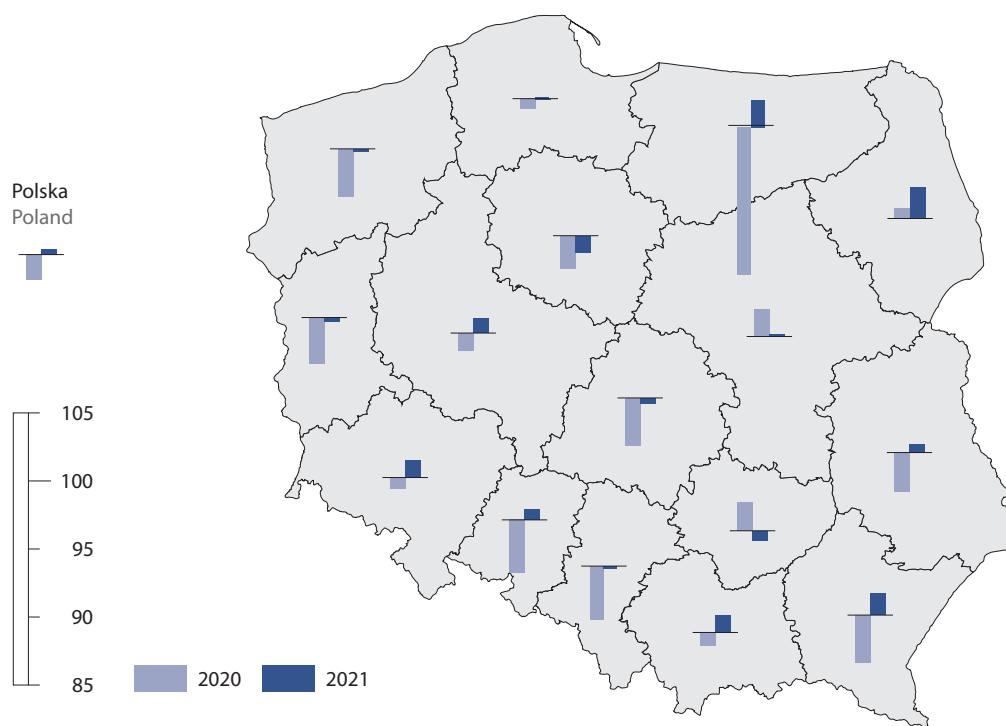
W 2021 r. w 9 województwach (spośród 16) wystąpił wzrost przeciętnego zatrudnienia, w tym w 8 województwach wzrost zatrudnienia był wyższy niż średni wzrost w kraju. Największy wzrost odnotowano w województwie podlaskim – o 2,3% (udział 2,1%) oraz w warmińsko-mazurskim – o 2,0% (udział 3,0%), natomiast mniejszy w województwach: podkarpackim – o 1,6% (udział 4,8%), dolnośląskim – o 1,3% (udział 8,4%), małopolskim – o 1,3% (udział 7,8%), wielkopolskim – o 1,1% (udział 12,6%).

Spadek przeciętnego zatrudnienia w 2021 r. wystąpił w 6 województwach, których udział zatrudnionych w ogółem zatrudnionych w przemyśle wyniósł 35,5%. Największy spadek odnotowano w województwie kujawsko-pomorskim – o 1,2% (udział 4,9%) oraz w świętokrzyskim – o 0,7% (udział 2,5%).

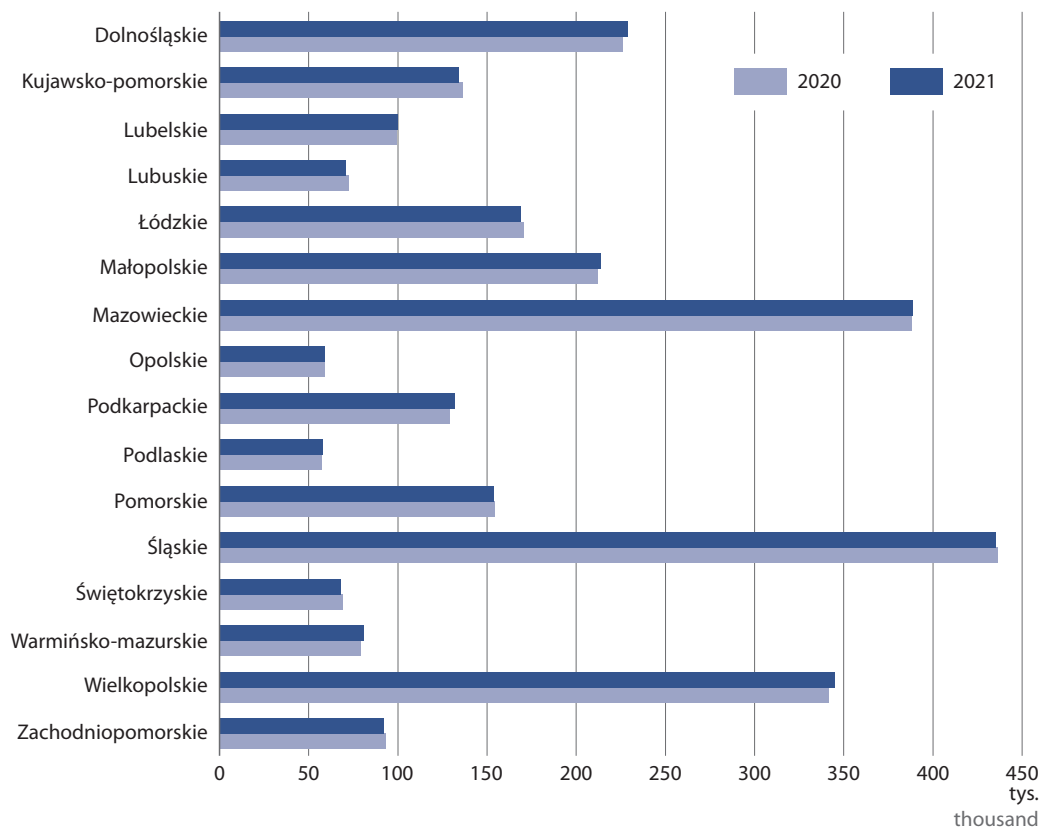
W województwie pomorskim o udziale 5,6% odnotowano taki sam poziom przeciętnego zatrudnienia w 2021 r. jak w roku poprzednim.

Mapa 2. Dynamika przeciętnego zatrudnienia w przemyśle według województw w 2020 i 2021 r. (rok poprzedni=100)

Map 2. Dynamics of average paid employment in industry by voivodships in 2020 and 2021 (previous year=100)



Wykres 9. Przeciętne zatrudnienie w przemyśle według województw w 2020 i 2021 r.
 Chart 9. Average paid employment in industry by voivodships in 2020 and 2021



2.2. Wynagrodzenia w przemyśle

2.2. Wages and salaries in industry

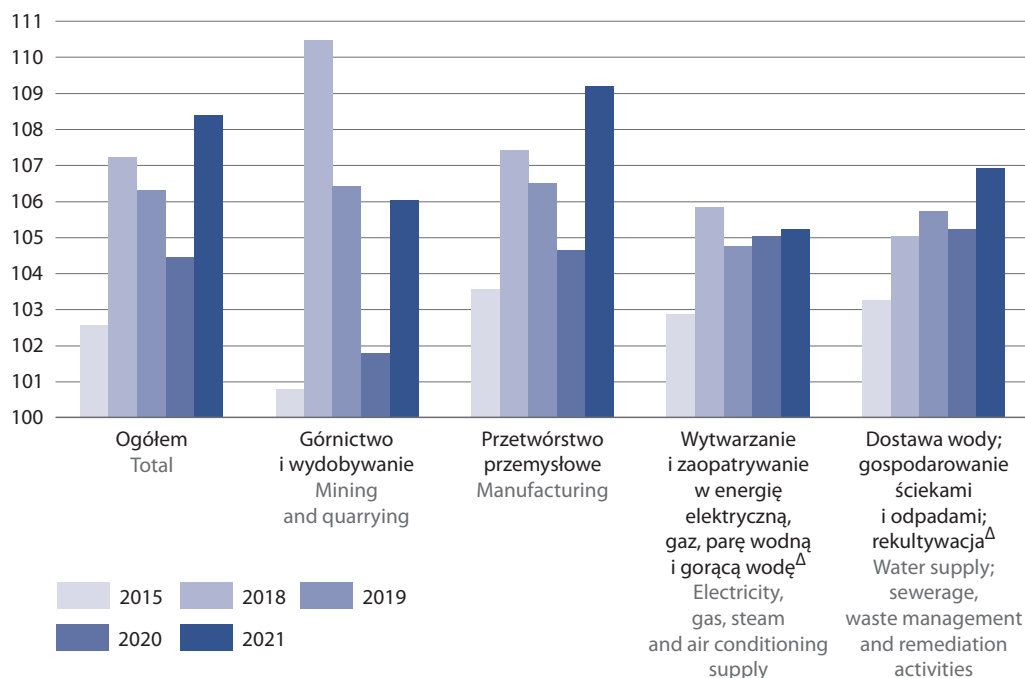
PRZECIĘTNE WYNAGRODZENIE MIESIĘCZNE nominalne przypadające na 1 zatrudnionego obliczono przyjmując: wynagrodzenia osobowe (bez wynagrodzeń osób wykonujących pracę nakładczą oraz uczniów, a także osób zatrudnionych za granicą), wypłaty z tytułu udziału w zysku lub w nadwyżce bilansowej w spółdzielniach, dodatkowe wynagrodzenia roczne dla pracowników jednostek sfery budżetowej oraz honoraria wypłacane niektórym grupom pracowników za prace wynikające z umowy o pracę.

Dane o przeciętnych wynagrodzeniach miesięcznych prezentuje się w ujęciu brutto.

Przeciętne miesięczne wynagrodzenie brutto w przemyśle (w przedsiębiorstwach o liczbie pracujących 10 osób i więcej) w 2021 r. wyniosło 5 917,92 zł i było o 8,5% wyższe niż w 2020 r., kiedy notowano wzrost o 4,5%. Wzrost wynagrodzeń wystąpił we wszystkich sekcjach przemysłu, w przetwórstwie przemysłowym – o 9,3%, w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji – o 7,0%, w górnictwie i wydobywaniu – o 6,1% oraz w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – o 5,3%.

Wykres 10. Dynamika przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto w przemyśle według sekcji PKD (rok poprzedni=100)

Chart 10. Dynamics of average monthly gross wages and salaries in industry by NACE sections (previous year=100)



W 2021 r. we wszystkich działach przemysłu nastąpił wzrost wynagrodzeń, przy czym najwyższy w produkcji skór i wyrobów skórzanych – o 13,2%, odzieży – o 12,6%, wyrobów z metali – o 12,0%, wyrobów z drewna, korka, słomy i wikliny – o 11,4%, maszyn i urządzeń – o 10,5%, metali – o 10,3%. Dość duże wzrosty odnotowano również w produkcji urządzeń elektrycznych – o 9,7%, mebli – o 9,7%, wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych – o 9,5%, wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych – o 8,5%. Najmniejszy wzrost wynagrodzeń wystąpił w wydobywaniu węgla kamiennego i węgla brunatnego – o 3,9%.

Najwyższy poziom przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia w 2021 r., podobnie jak w roku ubiegłym, osiągnęły przedsiębiorstwa z działów: produkcja koksu i produktów rafinacji ropy naftowej (10 073,19 zł), wydobywanie węgla kamiennego i węgla brunatnego (9 374,77 zł), wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (8 664,56 zł), produkcja wyrobów farmaceutycznych (8 249,10 zł), produkcja wyrobów tytoniowych (7 589,77 zł), produkcja napojów (7 261,05 zł).

Wyższy poziom wynagrodzeń w relacji do przeciętnego wynagrodzenia dla przemysłu ogółem w 2021 r. odnotowano m.in. w produkcji koksu i produktów rafinacji ropy naftowej – o 70,2%, w wydobywaniu węgla kamiennego i węgla brunatnego – o 58,4%, w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – o 46,4%, w produkcji wyrobów farmaceutycznych – o 39,4%, wyrobów tytoniowych – o 28,3%, napojów – o 22,7%. Natomiast dużo niższy poziom wynagrodzenia w relacji do przeciętnego wynagrodzenia w przemyśle ogółem zaobserwowano m.in. w produkcji odzieży – o 37,4%, skór i wyrobów skórzanych – o 33,0%, wyrobów tekstylnych – o 25,0%, mebli – o 22,7%, wyrobów z drewna, korka, słomy i wikliny – o 20,9%, artykułów spożywczych – o 15,9%.

Tablica 13. Przeciętne miesięczne wynagrodzenia brutto w przemyśle^a według sekcji i wybranych działów PKDTable 13. Average monthly gross wages and salaries in industry^a by NACE sections and selected divisions

SEKCJE I DZIAŁY SECTIONS AND DIVISIONS	2020	2021	2020	2021	2020	2021
	w zł in PLN		rok poprzedni=100 previous year = 100		ogółem=100 total=100	
Ogółem Total	5453,15	5917,92	104,5	108,5	100,0	100,0
Górnictwo i wydobywanie Mining and quarrying	8607,79	9134,20	101,8	106,1	157,8	154,3
Przetwórstwo przemysłowe Manufacturing	5172,85	5652,01	104,7	109,3	94,9	95,5
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę ^Δ Electricity, gas, steam and air conditioning supply	8225,66	8664,56	105,1	105,3	150,8	146,4
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja ^Δ Water supply; sewerage, waste management and remediation activities	4993,33	5343,24	105,3	107,0	91,6	90,3
Z przemysłu ogółem – wybrane działy: From total industry – selected divisions:						
Wydobywanie węgla kamiennego i węgla brunatnego (lignitu) Mining of coal and lignite	9026,66	9374,77	100,5	103,9	165,5	158,4
Produkcja artykułów spożywczych Manufacture of food products	4658,00	4974,06	106,1	106,8	85,4	84,1
Produkcja napojów Manufacture of beverages	6950,67	7261,05	104,2	104,5	127,5	122,7
Produkcja wyrobów z drewna, korka, słomy i wikliny ^Δ Manufacture of products of wood, cork, straw and wicker ^Δ	4202,65	4683,56	108,0	111,4	77,1	79,1
Produkcja papieru i wyrobów z papieru Manufacture of paper and paper products	5740,92	6205,37	107,0	108,1	105,3	104,9
Produkcja koksu i produktów rafinacji ropy naftowej ^Δ Manufacture of coke and refined petroleum products	9481,09	10073,19	101,2	106,2	173,9	170,2
Produkcja chemikaliów i wyrobów chemicznych Manufacture of chemicals and chemical products	6113,44	6543,98	105,3	107,0	112,1	110,6
Produkcja wyrobów farmaceutycznych ^Δ Manufacture of pharmaceutical products ^Δ	7523,97	8249,10	106,2	109,6	138,0	139,4
Produkcja wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych Manufacture of rubber and plastic products	5079,78	5561,47	104,7	109,5	93,2	94,0
Produkcja wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych Manufacture of other non-metallic mineral products	5617,84	6093,40	105,1	108,5	103,0	103,0

a Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 10 osób i więcej.

a Data concern entities with 10 or more persons employed.

Tablica 13. Przeciętne miesięczne wynagrodzenia brutto w przemyśle^a według sekcji i wybranych działów PKD (dok.)Table 13. Average monthly gross wages and salaries in industry^a by NACE sections and selected divisions (cont.)

SEKCJE I DZIAŁY SECTIONS AND DIVISIONS	2020	2021	2020	2021	2020	2021
	w zł in PLN		rok poprzedni=100 previous year = 100		ogółem=100 total=100	
Produkcja metali Manufacture of basic metals	5676,39	6260,61	102,4	110,3	104,1	105,8
Produkcja wyrobów z metali ^a Manufacture of metal products ^a	4877,64	5462,90	101,9	112,0	89,4	92,3
Produkcja komputerów, wyrobów elektronicznych i optycznych Manufacture of computer, electronic and optical products	5721,81	6265,90	105,6	109,5	104,9	105,9
Produkcja urządzeń elektrycznych Manufacture of electrical equipment	5714,33	6266,90	108,2	109,7	104,8	105,9
Produkcja maszyn i urządzeń ^a Manufacture of machinery and equipment n.e.c.	5470,10	6041,86	102,4	110,5	100,3	102,1
Produkcja pojazdów samochodowych, przyczep i naczep ^a Manufacture of motor vehicles, trailers and semi-trailers	5734,67	6202,19	102,3	108,2	105,2	104,8
Produkcja pozostałego sprzętu transportowego Manufacture of other transport equipment	6085,98	6576,11	102,5	108,1	111,6	111,1
Produkcja mebli Manufacture of furniture	4169,27	4575,55	105,2	109,7	76,5	77,3

^a Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 10 osób i więcej.

^a Data concern entities with 10 or more persons employed.

Wzrost przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto w 2021 r., w porównaniu z rokiem poprzednim, odnotowano w 102 (spośród 105) grupach przemysłu, w tym w 44 grupach wzrost ten wyniósł powyżej 10%. Spadek natomiast odnotowano w 3 grupach i był on niższy niż 10%.

Tablica 14. Dynamika przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto w przemyśle^a według wybranych grup PKD (rok poprzedni=100) – wzrosty i spadkiTable 14. Dynamics of average monthly gross wages and salaries in industry^a by selected NACE groups (previous year=100) – increases and decreases

GRUPY PKD NACE GROUPS	2020	2021
	rok poprzedni = 100 previous year = 100	
Wzrost o ponad 10% – w tym Increase more than 10% – of which		
Produkcja włókien chemicznych Manufacture of man-made fibres	98,6	116,6
Instalowanie maszyn przemysłowych, sprzętu i wyposażenia Installation of industrial machinery and equipment	101,2	115,4
Produkcja nadwozi do pojazdów silnikowych; produkcja przyczep i naczep Manufacture of bodies (coachwork) for motor vehicles; manufacture of trailers and semi-trailers	101,5	115,2
Produkcja izolowanych przewodów i kabli oraz sprzętu instalacyjnego Manufacture of wiring and wiring devices	104,3	114,5
Produkcja komputerów i urządzeń peryferyjnych Manufacture of computers and peripheral equipment	110,2	113,7
Produkcja wyrobów tartacznych Sawmilling and planing of wood	107,7	113,6
Wykończanie wyrobów włókienniczych Finishing of textiles	101,2	113,5
Produkcja tkanin Weaving of textiles	104,9	113,2
Produkcja pozostałych gotowych wyrobów metalowych Manufacture of other fabricated metal products	103,2	113,1
Produkcja zbiorników, cystern i pojemników metalowych Manufacture of tanks, reservoirs and containers of metal	105,4	113,0
Produkcja pestycydów i pozostałych środków agrochemicznych Manufacture of pesticides and other agrochemical products	94,4	112,7
Kucie, prasowanie, wytłaczanie i walcowanie metali; metalurgia proszków Forging, pressing, stamping and roll-forming of metal; powder metallurgy	98,5	112,6
Produkcja maszyn dla rolnictwa i leśnictwa Manufacture of agricultural and forestry machinery	109,0	112,2
Produkcja pozostałych wyrobów z porcelany i ceramiki Manufacture of other porcelain and ceramic products	107,7	112,1
Produkcja wyrobów z drewna, korka, słomy ^a Manufacture of products of wood, cork, straw ^a	107,1	112,0
Produkcja elektronicznych elementów i obwodów drukowanych Manufacture of electronic components and boards	102,6	111,5
Cięcie, formowanie i wykańczanie kamienia Cutting, shaping and finishing of stone	116,5	111,3
Produkcja odzieży, z wyłączeniem wyrobów futrzarskich Manufacture of wearing apparel, except fur apparel	109,3	111,2
Produkcja ceramicznych materiałów budowlanych Manufacture of clay building materials	99,7	111,1
Produkcja metalowych elementów konstrukcyjnych Manufacture of structural metal products	102,1	110,9
Produkcja wyrobów nożowniczych i narzędzi ^a Manufacture of cutlery, tools and general hardware	105,0	110,7
Produkcja pozostałych maszyn specjalnego przeznaczenia Manufacture of other special-purpose machinery	101,2	110,4

a Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej.

a Data concern entities with 50 or more persons employed.

Tablica 14. Dynamika przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto w przemyśle^a według wybranych grup PKD (rok poprzedni=100) – wzrosty i spadki (dok.)
 Table 14. Dynamics of average monthly gross wages and salaries in industry^a by selected NACE groups (previous year=100) – increases and decreases (cont.)

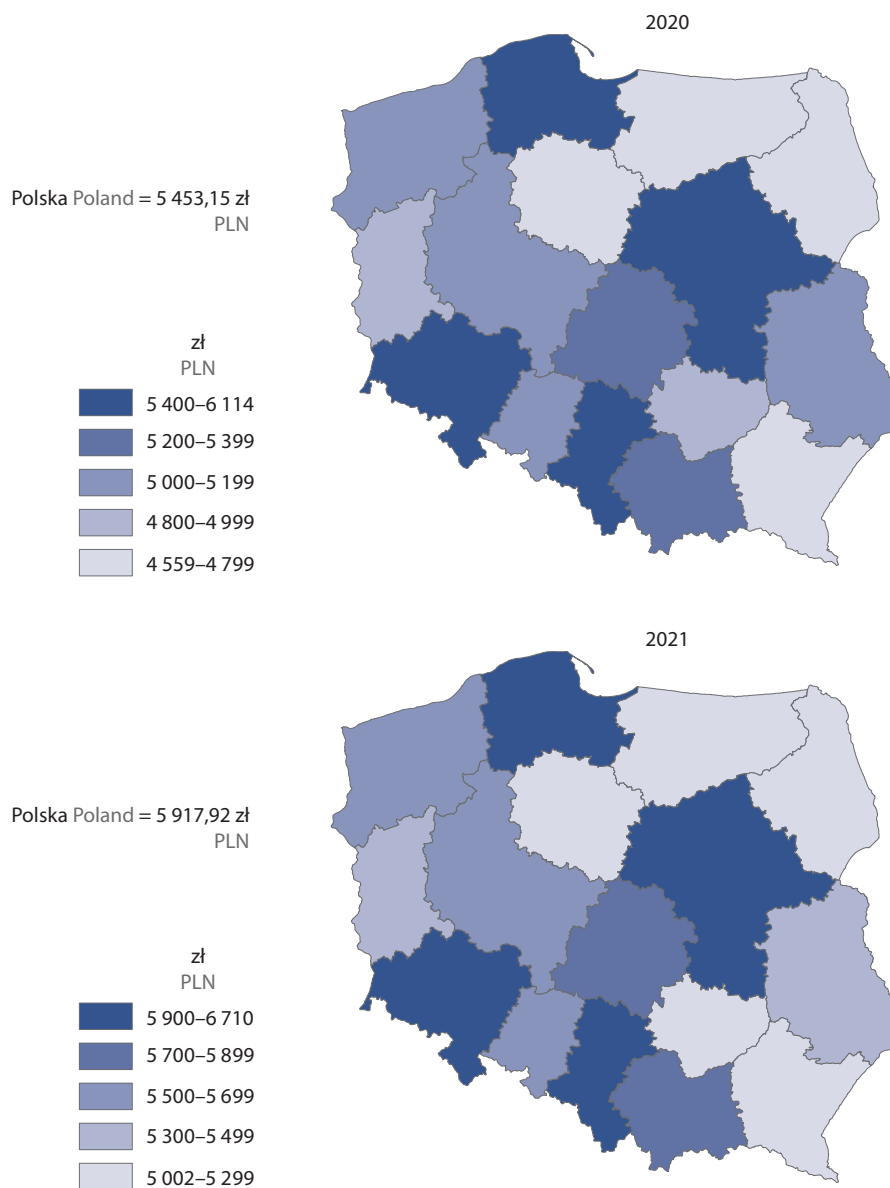
GRUPY PKD NACE GROUPS	2020	2021
	rok poprzedni = 100 previous year = 100	
Wzrost o ponad 10% – w tym (dok.) Increase more than 10% – of which (cont.)		
Produkcja instrumentów i przyrządów pomiarowych, kontrolnych i nawigacyjnych; produkcja zegarków i zegarów. Manufacture of instruments and appliances for measuring, testing and navigation; watches and clocks	106,7	110,2
Produkcja wyrobów z tworzyw sztucznych Manufacture of plastic products	105,7	110,1
Produkcja pozostałych wyrobów chemicznych Manufacture of other chemical products	109,8	110,0
Wzrost poniżej 10% – w tym Increase less than 10% – of which		
Produkcja statków powietrznych i kosmicznych ^a Manufacture of air and spacecraft	100,3	109,8
Produkcja surówki, żelazostopów, żeliwa i stali oraz wyrobów hutniczych Manufacture of basic iron and steel and of ferro-alloys	101,2	109,6
Produkcja wyrobów ogniotrwałych Manufacture of refractory products	105,3	109,4
Produkcja wyrobów piekarskich i mącznych Manufacture of bakery and farinaceous products	104,3	109,3
Produkcja elektrycznych silników, prądnic, transformatorów, aparatury rozdzielczej i sterowniczej energii elektrycznej Manufacture of electric motors, generators, transformers and electricity distribution and control apparatus	104,0	109,3
Naprawa i konserwacja metalowych wyrobów gotowych, maszyn i urządzeń Repair of fabricated metal products, machinery and equipment	101,9	109,1
Produkcja wyrobów z papieru i tektury Manufacture of articles of paper and paperboard	107,8	108,9
Produkcja wyrobów z gumy Manufacture of rubber products	101,3	108,8
Produkcja maszyn ogólnego przeznaczenia Manufacture of general-purpose machinery	102,3	108,6
Produkcja pozostałego sprzętu elektrycznego Manufacture of other electrical equipment	106,5	108,5
Odzysk surowców Materials recovery	105,6	108,5
Produkcja części i akcesoriów do pojazdów silnikowych Manufacture of parts and accessories for motor vehicles	103,4	108,1
Spadek mniejszy niż 10% – w tym Decrease less than 10% – of which		
Produkcja olejów i tłuszczów pochodzenia roślinnego i zwierzęcego Manufacture of vegetable and animal oils and fats	105,5	94,5

^a Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej
^a Data concern entities with 50 or more persons employed

Najwyższy poziom przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia w 2021 r., podobnie jak w roku ubiegłym, odnotowano w województwie dolnośląskim (6 710,38 zł), mazowieckim (6 572,15 zł), śląskim (6 364,87 zł) i pomorskim (6 029,78 zł). W województwach tych poziom wynagrodzeń był wyższy od przeciętnego wynagrodzenia w przemyśle dla Polski, tj. w dolnośląskim – o 13,4%, mazowieckim – o 11,1%, śląskim – o 7,6% i pomorskim – o 1,9%.

Natomiast najwyższy wzrost przeciętnego wynagrodzenia w 2021 r., w porównaniu z 2020 r., odnotowano w województwach: lubuskim o 10,3%, podkarpackim – o 10,1%, dolnośląskim – o 9,8%, warmińsko-mazurskim – o 9,7%, łódzkim – o 9,6%. Najniższy wzrost wystąpił w województwach: śląskim – o 7,1%, świętokrzyskim – o 7,7% oraz wielkopolskim – o 7,8%.

Mapa 3. Przeciętne miesięczne wynagrodzenia brutto w przemyśle według województw w 2020 i 2021 r.
Map 3. Average monthly gross wages and salaries in industry by voivodships in 2020 and 2021

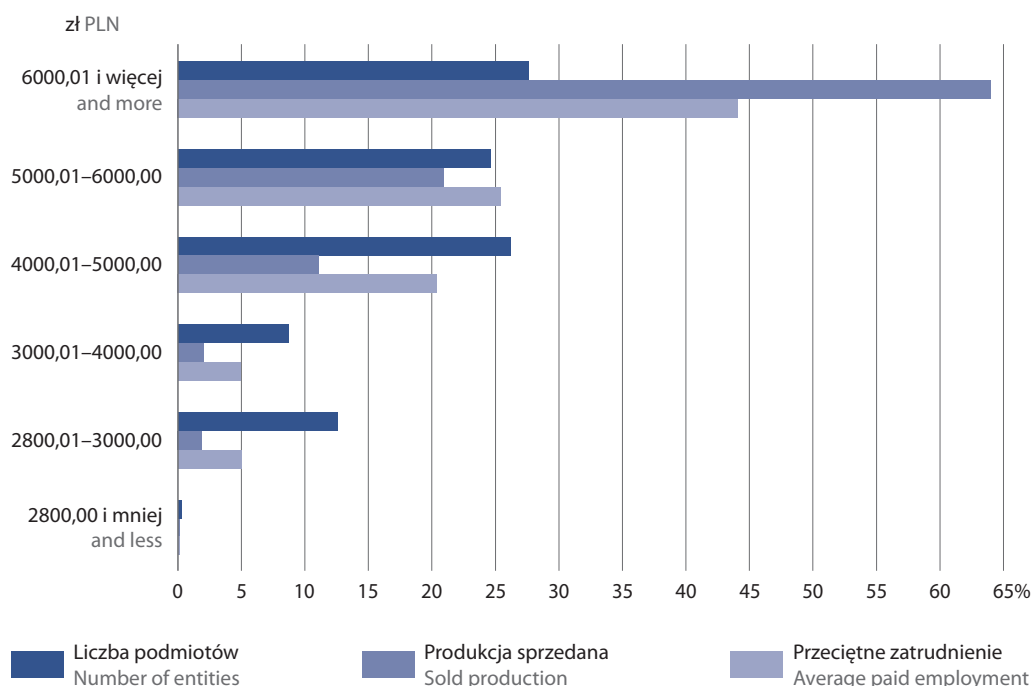


Dość znaczne było zróżnicowanie przedsiębiorstw (o liczbie pracujących 50 osób i więcej) według poziomu przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto. W 2021 r. największa liczba przedsiębiorstw – 2 369 – uzyskała przeciętne miesięczne wynagrodzenia brutto powyżej 6 000,01 zł. Odnotowały one również największy udział w produkcji sprzedanej ogółem – 64,0% i zatrudniały 44,1% ogółu pracowników. Liczna grupa przedsiębiorstw – 2 249 – znalazła się w przedziale 4 000,01–5 000,00 zł, wytworzyły one 11,1% produkcji sprzedanej i zatrudniały 20,4% ogółu pracowników. Przeciętne miesięczne wynagrodzenia brutto kształtujące się w przedziale 5 000,01–6 000,00 zł, wystąpiły w 2 110 przedsiębiorstwach, które wytworzyły 20,9% produkcji i zatrudniały 25,4% pracowników. Natomiast wynagrodzenia w przedziale do 2 800,00 zł odnotowano w 28 przedsiębiorstwach z sekcji przetwórstwo przemysłowe, które wytwarzały jedynie 0,1% produkcji sprzedanej i zatrudniały 0,1% ogółu pracowników.

We wszystkich sekcjach przemysłu najwięcej przedsiębiorstw uzyskało przeciętne miesięczne wynagrodzenia brutto powyżej 6 000,01 zł., z wyjątkiem sekcji dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja, gdzie większość przedsiębiorstw znalazła się w przedziale 5 000,01–6 000,00 zł.

Wykres 11. Przedsiębiorstwa przemysłowe według wysokości przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto w 2021 r.

Chart 11. Industrial enterprises by amount of average monthly gross wages and salaries in 2021



Tablica 15. Przedsiębiorstwa przemysłowe¹ według wysokości przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto według sekcji PKD w 2021 r.Table 15. Industrial enterprises¹ by amount of average monthly gross wages and salaries by NACE sections in 2021

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION a – liczba podmiotów number of entities b – produkcja sprzedana w odsetkach sold production in percent c – przeciętne zatrudnienie w odsetkach average paid employment in percent	Ogółem Total	O wysokości przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto w zł By average monthly gross wages and salaries in PLN						
		2800,00 i mniej and less	2800,01– –3500,00	3500,01– –4000,00	4000,01– –5000,00	5000,01– –6000,00	6000,01 i więcej and more	
Ogółem Total	a	8585	28	1079	750	2249	2110	2369
	b	100,0	0,1	1,9	2,0	11,1	20,9	64,0
	c	100,0	0,1	5,0	4,9	20,4	25,4	44,1
Górnictwo i wydobywanie Mining and quarrying	a	131	—	9	6	21	30	65
	b	100,0	—	0,4	0,2	1,3	4,4	93,7
	c	100,0	—	1,6	0,8	2,9	6,1	88,6
Przetwórstwo przemysłowe Manufacturing	a	7531	28	1046	691	1962	1764	2040
	b	100,0	0,1	2,2	2,2	12,3	23,3	59,9
	c	100,0	0,1	5,7	5,5	22,0	27,1	39,5
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną gorącą wodę ^Δ Electricity, gas, steam and air condi- tioning supply	a	216	—	1	2	27	57	129
	b	100,0	—	.	.	0,5	1,4	98,1
	c	100,0	—	.	.	2,4	5,3	92,1
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywa- cja ^Δ Water supply; sewerage, waste ma- nagement and remediation ac- tivities	a	707	—	23	51	239	259	135
	b	100,0	—	1,5	3,9	21,2	34,1	39,3
	c	100,0	—	1,9	4,3	28,4	37,1	28,3

¹ Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej.

U w a g a. W tablicy nie ujęto podmiotów zlikwidowanych oraz tych, które zawiesiły działalność.

¹ Data concern entities with 50 or more persons employed.

N o t e. In table excluded entities were liquidated and those which suspended activities.

Rozdział 3

Chapter 3

Finanse przedsiębiorstw przemysłowych

Finance of industrial enterprises

3.1. Aktywa i zobowiązania

3.1. Assets and liabilities

AKTYWA TRWAŁE obejmują wartości niematerialne i prawne, rzeczowe aktywa trwałe, należności długoterminowe, inwestycje długoterminowe oraz długoterminowe rozliczenia międzyokresowe.

AKTYWA OBROTOWE są częścią kontrolowanych przez jednostkę zasobów majątkowych wykorzystywanych w działalności operacyjnej o wiarygodnie określonej wartości, powstałych w wyniku przyszłych zdarzeń, które spowodują w przyszłości wpływ do jednostki korzyści ekonomicznych. Obejmują zapasy (rzeczowe aktywa obrotowe) oraz krótkoterminowe: należności, inwestycje oraz rozliczenia międzyokresowe.

NALEŻNOŚCI KRÓTKOTERMINOWE obejmują ogół należności z tytułu dostaw i usług (bez względu na termin ich zapłaty) oraz całość lub część należności z innych tytułów nie zaliczanych do aktywów finansowych, a które stają się wymagalne w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego.

ZOBOWIĄZANIA KRÓTKOTERMINOWE (bez funduszy specjalnych) obejmują ogół zobowiązań z tytułu dostaw i usług, a także całość lub tę część pozostałych zobowiązań, które stają się wymagalne w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego.

ZOBOWIĄZANIA DŁUGOTERMINOWE powstałe z innych tytułów niż dostawy i usługi obejmują zobowiązania, których termin płatności w całości lub części przypada powyżej 12 miesięcy po dniu bilansowym.

Aktywa trwałe w przedsiębiorstwach przemysłowych (prowadzących księgi rachunkowe, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej) na koniec 2021 r. wyniosły 1 088 949,6 mln zł i były o 3,9% wyższe niż w 2020 r. Inwestycje długoterminowe, których udział w aktywach trwałych wyniósł 22,2%, wzrosły o 4,7%, a należności długoterminowe o udziale 0,4% spadły o 8,1%.

Największy wzrost aktywów trwałych odnotowano w przetwórstwie przemysłowym – o 6,4%, którego udział w wartości aktywów trwałych przemysłu był największy – 55,8%. Mniejszy wzrost wystąpił w dostawie wody, gospodarowaniu ściekami i odpadami, rekultywacji – o 4,0% (udział 6,7%) oraz w górnictwie i wydobywaniu – o 1,1% (udział 6,6%). W wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę, w sekcji mającej znaczący udział – 30,9%, odnotowano nieznaczny wzrost – o 0,2%.

Aktywa obrotowe w przemyśle na koniec 2021 r. wyniosły 789 491,6 mln zł i były o 33,5% wyższe niż w 2020 r. Duże wzrosty odnotowano w wartości należności krótkoterminowych – o 36,7%, wartości zapasów – o 35,0%, wartości inwestycji krótkoterminowych – o 27,4% oraz wartości krótkoterminowych rozliczeń międzyokresowych – o 26,3%.

W strukturze aktywów obrotowych przemysłu zwiększył się udział należności krótkoterminowych – z 40,5% w 2020 r. do 41,5% w 2021 r. (w tym należności z tytułu dostaw i usług, które stanowiły 79,1% należności krótkoterminowych) oraz udział zapasów – z 31,1% do 31,4%. Obniżył się natomiast udział inwestycji krótkoterminowych – z 26,3% do 25,1% oraz udział krótkoterminowych rozliczeń międzyokresowych – z 2,1% do 2,0%.

Tablica 16. Aktywa i zobowiązania przedsiębiorstw przemysłowych¹ według sekcji PKD
Table 16. Assets and liabilities of industrial enterprises¹ by NACE sections

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION Stan w końcu roku End of a – 2020 b – 2021	Ogółem Total	Górnictwo i wydobywanie Mining and quarrying	Przetwórstwo przemysłowe Manufacturing	Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę ^a Electricity, gas, steam and air conditioning supply	Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja ^a Water supply; sewerage, waste management and remediation activities
Aktywa trwałe Total fixed assets	a 1 047 987,1 b 1 088 949,6	71 237,1 72 045,4	570 746,3 607 249,9	335 510,3 336 340,5	70 493,4 73 313,8
w tym: of which:					
inwestycje długoterminowe long-term investments	a 230 445,4 b 241 221,2	16 881,4 18 607,9	96 095,3 105 614,3	113 379,8 112 792,6	4 088,7 4 206,5
należności długoterminowe long-term receivables	a 4 565,1 b 4 197,2	141,6 190,1	3 253,8 3 024,8	1 139,5 945,1	30,2 37,3
Aktywa obrotowe Current assets	a 591 371,8 b 789 491,6	18 409,6 22 257,3	475 479,4 585 983,5	83 575,8 165 991,9	13 907,0 15 258,9
w tym zapasy razem of which stocks total	a 183 710,7 b 248 066,8	6 104,9 7 369,4	163 659,5 221 025,7	13 128,2 18 628,2	818,2 1 043,6
w tym: of which:					
produkty gotowe finished products	a 43 781,4 b 54 658,9	2 249,1 1 816,8	40 890,5 52 327,5	554,0 394,6	87,8 120,1
towary goods	a 14 771,3 b 17 387,6	190,8 535,5	11 029,7 14 013,6	3 383,1 2 605,7	167,7 232,9
należności krótkoterminowe short-term receivables	a 239 579,0 b 327 496,3	4 564,4 7 160,4	196 051,3 237 809,3	32 741,8 75 855,5	6 221,5 6 671,1
w tym z tytułu dostaw i usług ² of which resulting from deliveries and services ²	a 193 915,0 b 259 085,5	3 459,4 5 665,0	161 474,6 196 751,2	24 905,6 51 904,3	4 075,4 4 765,1
Zobowiązania: Liabilities:					
długoterminowe long-term	a 224 559,8 b 230 817,8	14 325,9 11 884,0	126 145,2 134 938,8	75 906,4 75 693,6	8 182,3 8 301,3
w tym kredyty bankowe i pożyczki of which bank credits and loans	a 155 189,3 b 158 297,2	9 182,7 6 634,8	99 891,8 103 943,0	39 959,9 41 716,5	6 155,0 6 002,9
krótkoterminowe ³ short-term ³	a 393 737,3 b 547 556,0	19 872,6 24 604,2	310 338,4 382 839,4	56 079,1 131 970,2	7 447,2 8 142,2
w tym: of which:					
kredyty bankowe i pożyczki bank credits and loans	a 86 714,8 b 111 806,8	2 658,5 5 251,7	67 092,0 78 027,1	15 181,9 26 747,9	1 782,3 1 780,1
z tytułu dostaw i usług ² resulting from deliveries and services ²	a 184 289,0 b 249 155,2	7 231,9 6 997,8	157 446,4 197 703,5	17 272,5 41 586,9	2 338,2 2 867,0
Relacja zobowiązań krótkoterminowych z tytułu dostaw i usług do należności z tytułu dostaw i usług Relation of short-term liabilities resulting from deliveries and services to receivables resulting from deliveries and services	a 95,0 b 96,2	209,1 123,5	97,5 100,5	69,4 80,1	57,4 60,2

1 Dane dotyczą podmiotów w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej. 2 Bez względu na okres wymagalności zapłaty. 3 Obejmują zobowiązania o okresie spłaty do 1 roku, z wyjątkiem zobowiązań z tytułu dostaw i usług; bez funduszy specjalnych.

1 Data concern economic entities with 50 or more persons employed. 2 Regardless the maturity date. 3 Including liabilities with maturity of up to 1 year, apart from deliveries and services; excluding special funds.

Wartość zapasów produktów gotowych w cenach bieżących w przedsiębiorstwach przemysłowych (prowadzących księgi rachunkowe, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej) była na koniec grudnia 2021 r. o 24,8% wyższa niż na koniec grudnia 2020 r. (kiedy notowano spadek o 3,4%), a ich udział w strukturze zapasów ogółem zmniejszył się z 23,8% do 22,0%. Relacja wartości zapasów produktów gotowych ogółem do wartości przychodów netto ze sprzedaży produktów wyniosła 3,5% (analogicznie jak w 2020 r.), natomiast liczona bez produkcji artykułów spożywczych i napojów – 4,0% (wobec 3,3% przed rokiem).

Poziom tego wskaźnika uległ pogorszeniu m.in. w produkcji metali (z 4,6% do 5,5%), komputerów, wyrobów elektronicznych i optycznych (z 1,7% do 2,4%), chemikaliów i wyrobów chemicznych (z 3,7% do 4,4%), napojów (z 1,6% do 2,2%), mebli (z 3,8% do 4,4%). Poprawę relacji odnotowano m.in. w wydobywaniu węgla kamiennego i węgla brunatnego (z 8,2% do 2,7%), w produkcji odzieży (z 10,9% do 9,4%), maszyn i urządzeń (z 4,3% do 3,9%), pozostałej produkcji wyrobów (z 6,6% do 6,2%), w produkcji artykułów spożywczych (z 4,4% do 4,1%), wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych (z 6,4% do 6,1%).

Relacja wartości zapasów produktów gotowych ogółem do wartości przychodów netto ze sprzedaży produktów pozostała na tym samym poziomie co przed rokiem m.in. w produkcji urządzeń elektrycznych (4,2%) oraz w gospodarce odpadami; rekultywacji (0,5%).

Relacja zobowiązań krótkoterminowych do należności (z tytułu dostaw i usług) ukształtowała się w 2021 r. na poziomie wyższym niż przed rokiem i wyniosła 96,2% (wobec 95,0%). Zobowiązania z tytułu dostaw i usług przekroczyły poziom należności podobnie jak przed rokiem w produkcji pojazdów samochodowych, przyczep i naczep, chemikaliów i wyrobów chemicznych, metali, urządzeń elektrycznych, komputerów, wyrobów elektronicznych i optycznych.

3.2. Przychody, koszty i wyniki finansowe przedsiębiorstw przemysłowych

3.2. Revenues, costs and financial results of industrial enterprises

PRZYCHODY OGÓŁEM (PRZYCHODY Z CAŁOKSZTAŁTU DZIAŁALNOŚCI) obejmują przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, pozostałe przychody operacyjne oraz przychody finansowe.

PRZYCHODY NETTO ZE SPRZEDAŻY PRODUKTÓW to przychody netto ze sprzedaży w kraju i na eksport wytworzonych przez jednostkę produktów (wyrobów gotowych, półfabrykatów oraz usług), a także opakowań, wyposażenia i usług obcych, jeżeli są one fakturowane odbiorcom łącznie z produktami.

PRZYCHODY NETTO ZE SPRZEDAŻY TOWARÓW I MATERIAŁÓW, tj. nabyte w celu odsprzedaży w stanie nieprzetworzonym rzeczowe aktywa obrotowe oraz produkty wytworzone przez jednostkę, jeśli sprzedawane są one w sieci własnych sklepów obok towarów obcej produkcji, jak również kwoty należne za sprzedane towary i materiały, niezależnie od tego, czy zostały zapłacone.

POZOSTAŁE PRZYCHODY OPERACYJNE to przychody związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych (środków trwałych, środków trwałych w budowie, wartości niematerialnych i prawnych, inwestycji w nieruchomości i prawa), otrzymane nieodpłatnie, w tym w drodze darowizny, aktywa (środki pieniężne), odszkodowania, rozwiązane rezerwy, korekty odpisów aktualizujących wartość aktywów niefinansowych, przychody z działalności socjalnej, przychody z najmu lub dzierżawy środków trwałych albo inwestycji w nieruchomości i prawa, przychody związane ze zdarzeniami losowymi.

PRZYCHODY FINANSOWE to m.in. kwoty należne z tytułu dywidend i udziałów w zysku, odsetki od udzielanych pożyczek, odsetki od lokat terminowych, odsetki za zwłokę, zysk ze zbycia inwestycji (sprzedaży), zmniejszenia odpisów aktualizacyjnych wartości inwestycji wobec całkowitego lub częściowego ustania przyczyn powodujących trwałą utratę ich wartości, nadwyżka dodatnich różnic kursowych nad ujemnymi.

KOSZTY OGÓŁEM (KOSZTY UZYSKANIA PRZYCHODÓW Z CAŁOKSZTAŁTU DZIAŁALNOŚCI) obejmują koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów, pozostałe koszty operacyjne oraz koszty finansowe.

KOSZTY SPRZEDANYCH PRODUKTÓW, TOWARÓW I MATERIAŁÓW obejmują koszt własny sprzedanych produktów (tj. koszty podstawowej działalności operacyjnej pomniejszone o koszt wytworzenia świadczeń na własne potrzeby jednostki i skorygowane o zmianę stanu produktów) oraz wartość sprzedanych towarów i materiałów według cen zakupu lub nabycia.

POZOSTAŁE KOSZTY OPERACYJNE to koszty związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych i środków trwałych w budowie, amortyzacja oddanych w dzierżawę lub najem środków trwałych, nieplanowane odpisy amortyzacyjne (odpisy z tytułu trwałej utraty wartości), poniesione kary, grzywny, odszkodowania, odpisane w części lub w całość wierzytelności w związku z postępowaniem upadłościowym, układowym i naprawczym, utworzone rezerwy na pewne lub o dużym stopniu prawdopodobieństwa przyszłe zobowiązania (straty z transakcji gospodarczych w toku), odpisy aktualizujące wartość aktywów niefinansowych, koszty utrzymania obiektów działalności socjalnej, darowizny lub nieodpłatnie przekazane aktywa trwałe, straty związane ze zdarzeniami losowymi.

KOSZTY FINANSOWE to m.in. odsetki od zaciągniętych kredytów i pożyczek, odsetki i dyskonto od wyemitowanych przez jednostkę obligacji, odsetki za zwłokę, strata ze zbycia inwestycji, odpisy z tytułu aktualizacji wartości inwestycji, nadwyżka ujemnych różnic kursowych nad dodatnimi.

WYNIK FINANSOWY ZE SPRZEDAŻY PRODUKTÓW, TOWARÓW I MATERIAŁÓW stanowi różnicę między przychodami netto osiągniętymi ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów a kosztami poniesionymi na ich uzyskanie (kosztami sprzedanych produktów, towarów i materiałów).

WYNIK FINANSOWY BRUTTO oblicza się jako różnicę przychodów ogółem i kosztów ogółem – w przypadku nadwyżki kosztów ogółem nad przychodami ogółem wynik finansowy zapisuje się ze znakiem (-).

WYNIK FINANSOWY NETTO to wynik finansowy brutto pomniejszony o obowiązkowe obciążenia.

Przychody ogółem (z całokształtu działalności) w 2021 r. wzrosły o 25,5% w porównaniu z 2020 r., kiedy notowano spadek o 2,2%. Na wzrost ten wpłynęło zwiększenie przychodów netto ze sprzedaży towarów i materiałów – o 28,7%, przychodów finansowych – o 26,2% oraz przychodów netto ze sprzedaży produktów – o 25,1% w których w ubiegłym roku notowano spadki – odpowiednio o 3,3%, 10,3% i 2,7%. Ich udział w przychodach ogółem stanowił odpowiednio 18,0%, 1,4% i 78,7%. Mniejszy wzrost w skali roku zaobserwowano w pozostałych przychodach operacyjnych – o 16,2%, wobec dużego wzrostu przed rokiem – o 50,0%. Ich udział w przychodach ogółem wyniósł tylko 1,9%.

Tablica 17. Dynamika i struktura przychodów w przemyśle¹
Table 17. Dynamics and structure of revenues in industry¹

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION		2015	2018	2019	2020	2021
a – rok poprzedni = 100 previous year = 100						
b – udział w przychodach z całokształtu działalności w % share in revenues from whole activity in %						
Przychody ogółem (przychody z całokształtu działalności) Total revenues	a	102,0	104,9	105,3	97,8	125,5
	b	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
przychody netto ze sprzedaży produktów net revenues from sale of products	a	103,2	105,5	104,8	97,3	125,1
	b	79,7	79,8	79,4	79,0	78,7
przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów net revenues from sale of goods and materials	a	101,7	106,6	109,3	96,7	128,7
	b	17,3	17,2	17,8	17,6	18,0
pozostałe przychody operacyjne other operating revenues	a	93,8	79,6	99,5	150,0	116,2
	b	1,5	1,4	1,3	1,3	1,9
przychody finansowe financial revenues	a	68,0	91,4	94,1	89,7	126,2
	b	1,5	1,7	1,5	1,4	1,4

¹ Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej.

¹ Data concern entities with 50 or more persons employed.

Koszty ogółem (koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności) wzrosły w 2021 r. o 22,5% w porównaniu z 2020 r., kiedy notowano spadek o 1,9%. Koszt własny sprzedanych produktów, mający największy udział w kosztach ogółem (80,9%) wzrósł w 2021 r. o 23,3%. Największy wzrost – o 30,0% – wystąpił w wartości sprzedanych towarów i materiałów, która stanowiła 16,5% kosztów ogółem. Znaczne spadki zaobserwowano w kosztach finansowych – o 26,4%, po dużym wzroście o 41,7% przed rokiem oraz w wartości pozostałych kosztów operacyjnych – o 15,5%, wobec znacznego wzrostu o 35,3%% przed rokiem. Obie te pozycje stanowiły razem 2,6% kosztów ogółem.

Tablica 18. Dynamika i struktura kosztów w przemyśle¹
Table 18. Dynamics and structure of costs in industry¹

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION		2015	2018	2019	2020	2021
a – rok poprzedni = 100 previous year = 100						
b – udział w kosztach uzyskania przychodów z całokształtu działalności w % share in costs of obtaining revenues from whole activity in %						
Koszty ogółem (koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności)	a	102,6	106,0	105,8	98,1	122,5
Total costs	b	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
koszt własny sprzedanych produktów cost of products sold	a	103,6	105,9	105,1	97,1	123,3
	b	80,9	81,7	81,2	80,4	80,9
wartość sprzedanych towarów i materiałów value of goods and materials	a	100,4	107,6	111,4	95,4	130,0
	b	15,5	15,1	15,9	15,5	16,5
pozostałe koszty operacyjne other operating costs	a	99,8	85,2	102,0	135,3	84,5
	b	1,5	1,5	1,4	1,9	1,3
koszty finansowe financial costs	a	85,4	121,8	92,2	141,7	73,6
	b	2,1	1,7	1,5	2,2	1,3

¹ Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej.

¹ Data concern entities with 50 or more persons employed.

Wynik finansowy brutto w 2021 r. osiągnął poziom 145 621,3 mln zł i był wyższy o 83,9% w porównaniu z rokiem poprzednim. Na wynik finansowy brutto składał się: zysk brutto w wysokości 158 604,4 mln zł (wzrost w skali roku o 52,2%) oraz strata brutto – 12 983,1 mln zł (spadek w skali roku o 48,1%). Znaczącą poprawę tego wyniku odnotowano w górnictwie i wydobywaniu (z minus 2 409,3 mln zł do 6 973,2 mln zł) oraz w przetwórstwie przemysłowym (z 62 291,2 mln zł do 108 621,0 mln zł, tj. o 74,4%). Wynik finansowy brutto zwiększył się w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – o 56,7% (z 16 199,6 mln zł do 25 381,7 mln zł) oraz w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji – o 49,3% (z 3 111,7 mln zł do 4 645,4 mln zł).

Wynik finansowy netto wyniósł 122 826,8 mln zł i był o 88,3% wyższy niż w 2020 r. Na wynik finansowy nettołożył się zysk netto w wysokości 136 024,2 mln zł, uzyskany przez 84,7% przedsiębiorstw (przed rokiem 82,6%) oraz strata netto w wysokości 13 197,3 mln zł. Największa poprawa wyniku wystąpiła w górnictwie i wydobywaniu (z minus 2 815,9 mln zł do 5 141,0 mln zł) oraz w przetwórstwie przemysłowym (z 52 717,8 mln zł do 92 391,3 mln zł, tj. o 75,3%).

Największą poprawę wyników finansowych brutto i netto odnotowano m.in. w produkcji koksu i produktów rafinacji ropy naftowej, metali, wyrobów z metali, w wydobywaniu węgla kamiennego i węgla brunatnego, w produkcji urządzeń elektrycznych, chemikaliów i wyrobów chemicznych, wyrobów z drewna, korka, słomy i wikliny. Największe pogorszenie wyników finansowych brutto i netto odnotowano m.in. w produkcji napojów, wyrobów farmaceutycznych, w produkcji mebli.

Tablica 19. Wyniki finansowe przedsiębiorstw przemysłowych¹ według sekcji PKD
 Table 19. Financial results of industrial enterprises¹ by NACE sections

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION a = 2020 – w mln zł in million PLN b = 2021 – w mln zł in million PLN c = rok poprzedni = 100 previous year = 100	Ogółem Total	Górnictwo i wydoby- wanie Mining and quarrying	Przetwórstwo przemysłowe Manufac- turing	Wytwarzanie i zaopatry- wanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę ^Δ Electricity, gas, steam and air conditioning supply	Dostawa wody; gospodaro- wanie ściekami i odpadami; rekultywacja ^Δ Water supply; sewerage, waste management and remedia- tion activities	
Wynik finansowy ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów Financial result from the sale of products, goods and materials	a	87 458,6	730,0	64 132,3	20 286,1	2 310,2
	b	129 713,0	4 888,3	104 584,0	16 390,4	3 850,4
	c	148,3	669,6	163,1	80,8	166,7
Wynik finansowy na działalności operacyj- nej Result on operating activity	a	90 272,1	-1 228,7	69 041,4	19 223,7	3 235,6
	b	142 267,7	4 869,8	112 064,4	20 599,7	4 733,8
	c	157,6	.	162,3	107,2	146,3
Wynik finansowy na pozostałej działalności operacyjnej Result on other operating activity	a	2 813,5	-1 958,6	4 909,1	-1 062,4	925,4
	b	12 554,7	-18,5	7 480,4	4 209,3	883,5
	c	446,2	.	152,4	.	95,5
Wynik finansowy na działalności finanso- wej Financial result on economic activity	a	-11 079,0	-1 180,6	-6 750,3	-3 024,2	-123,9
	b	3 353,6	2 103,4	-3 443,4	4 782,0	-88,4
	c
Wynik finansowy brutto Gross financial result	a	79 193,1	-2 409,3	62 291,2	16 199,6	3 111,7
	b	145 621,3	6 973,2	108 621,0	25 381,7	4 645,4
	c	183,9	.	174,4	156,7	149,3
Obowiązkowe obciążenia wyniku finanso- wego brutto Obligatory encumbrances on gross finan- cial result	a	13 979,2	406,6	9 573,3	3 476,6	522,7
	b	22 794,4	1 832,2	16 229,6	3 960,3	772,3
	c	163,1	450,6	169,5	113,9	147,8
Wynik finansowy netto Net financial result	a	65 213,9	-2 815,9	52 717,8	12 723,0	2 589,0
	b	122 826,8	5 141,0	92 391,3	21 421,4	3 873,1
	c	188,3	.	175,3	168,4	149,6
Zysk netto Net profit	a	89 017,1	2 438,0	66 073,8	17 727,0	2 778,3
	b	136 024,2	7 141,4	101 459,8	23 406,9	4 016,2
	c	152,8	292,9	153,6	132,0	144,6
Strata netto Net loss	a	23 803,2	5 253,9	13 355,9	5 004,0	189,3
	b	13 197,3	2 000,4	9 068,4	1 985,4	143,1
	c	55,4	38,1	67,9	39,7	75,6

¹ Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej.

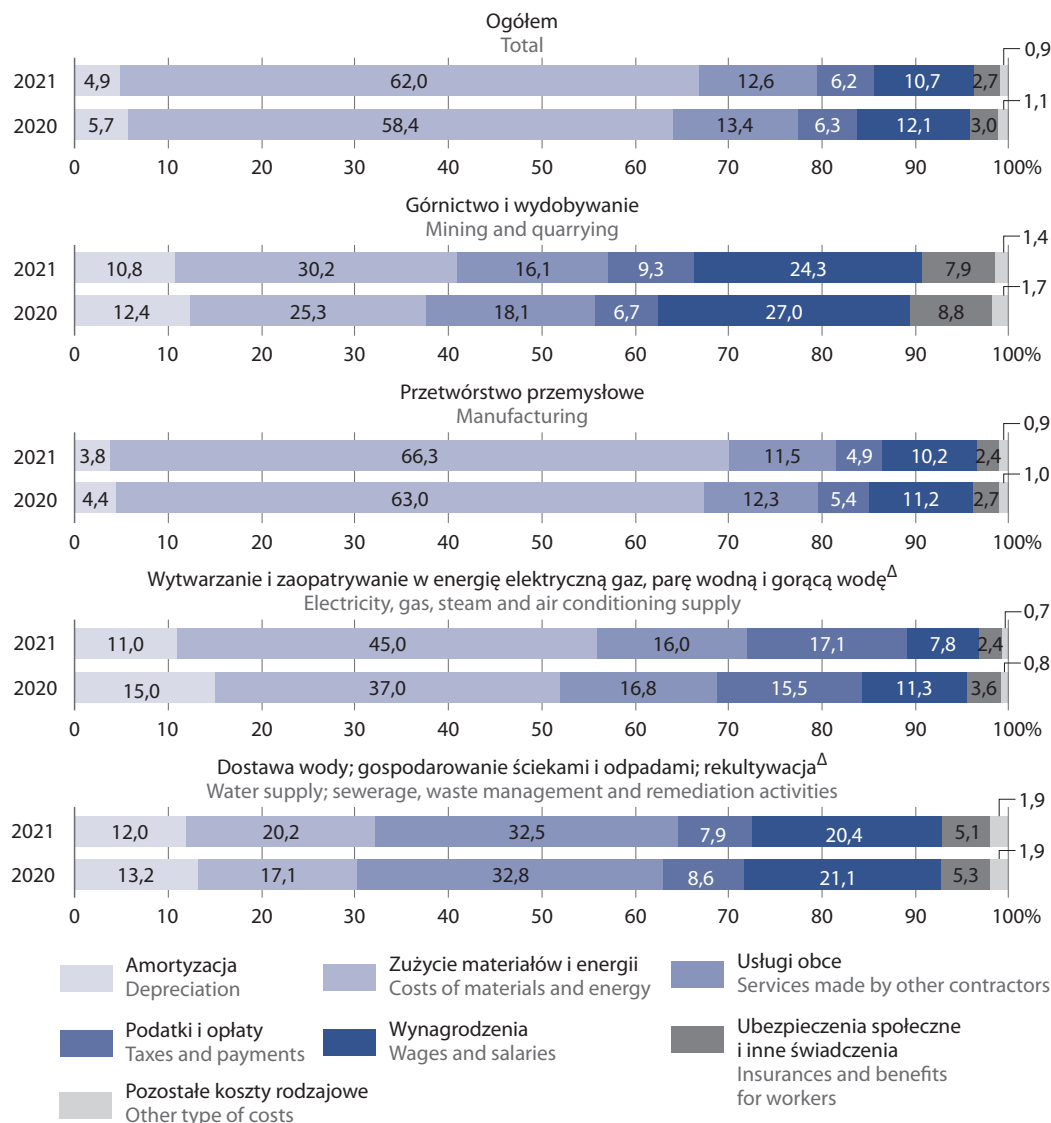
¹ Data concern entities with 50 or more persons employed.

W największym stopniu zwiększył się wynik na pozostałej działalności operacyjnej – z 2 813,5 mln zł do 12 554,7 mln zł, tj. o 346,2%. Wynik na działalności finansowej zwiększył się z minus 11 079,0 mln zł w 2020 r. do 3 353,6 mln zł w 2021 r. Wynik finansowy na działalności operacyjnej wzrósł z 90 272,1 mln zł

do 142 267,7 mln zł, tj. o 57,6%, w porównaniu z poprzednim rokiem, natomiast wynik finansowy ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów – z 87 458,6 mln zł do 129 713,0 mln zł, tj. o 48,3%.

W strukturze rodzajowej kosztów ogółem w 2021 r., w porównaniu z poprzednim rokiem, zmniejszył się udział kosztów wynagrodzeń (z 12,1% do 10,7%), amortyzacji (z 5,7% do 4,9%), usług obcych (z 13,4% do 12,6%), ubezpieczeń społecznych i innych świadczeń (z 3,0% do 2,7%), pozostałych kosztów rodzajowych (z 1,1% do 0,9%), podatków i opłat (z 6,3% do 6,2%). Wzrósł natomiast udział kosztów zużycia materiałów i energii (z 58,4% do 62,0%).

Wykres 12. Struktura kosztów rodzajowych w przemyśle według sekcji PKD
Chart 12. Structure of costs by type in industry by NACE sections



Największe zmniejszenie udziału kosztów wynagrodzeń wśród sekcji przemysłu odnotowano w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (z 11,3% w 2020 r. do 7,8% w 2021 r.) oraz w górnictwie i wydobywaniu (z 27,0% do 24,3%). Największe zwiększenie udziału zużycia materiałów i energii zaobserwowano również w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – z 37,0% w 2020 r. do 45,0% w 2021 r. oraz w górnictwie i wydobywaniu – z 25,3% do 30,2%.

3.3. Wskaźniki finansowe przedsiębiorstw przemysłowych

3.3. Financial indicators of industrial enterprises

WSKAŹNIKI POZIOMU KOSZTÓW to relacja kosztów ogółem (kosztów uzyskania przychodów z całokształtu działalności) do przychodów ogółem (przychodów z całokształtu działalności).

WSKAŹNIK RENTOWNOŚCI SPRZEDAŻY BRUTTO to relacja wyniku finansowego ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów do przychodów netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów.

WSKAŹNIK RENTOWNOŚCI OBROTU BRUTTO to relacja wyniku finansowego brutto do przychodów ogółem.

WSKAŹNIK RENTOWNOŚCI OBROTU NETTO to relacja wyniku finansowego netto do przychodów ogółem.

WSKAŹNIK PŁYNNOŚCI FINANSOWEJ I STOPNIA to relacja inwestycji krótkoterminowych do zobowiązań krótkoterminowych (bez funduszy specjalnych).

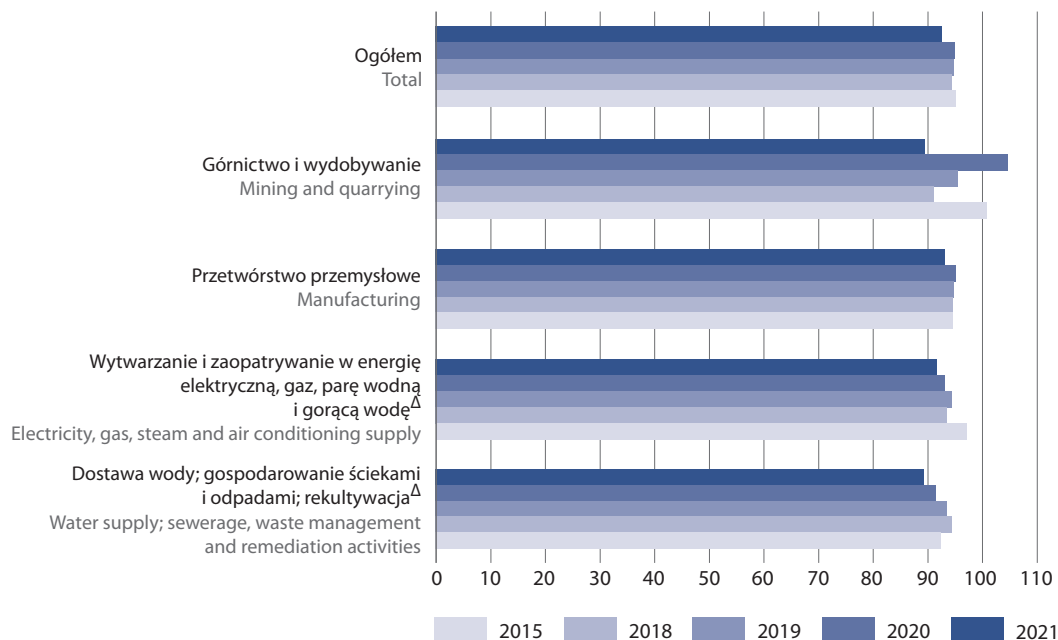
WSKAŹNIK PŁYNNOŚCI FINANSOWEJ II STOPNIA to relacja inwestycji krótkoterminowych i należności krótkoterminowych do zobowiązań krótkoterminowych (bez funduszy specjalnych).

WSKAŹNIK PŁYNNOŚCI FINANSOWEJ III STOPNIA to relacja aktywów obrotowych jednostki (zapasów, należności krótkoterminowych, inwestycji krótkoterminowych i krótkoterminowych rozliczeń międzyokresowych) do zobowiązań krótkoterminowych (bez funduszy specjalnych).

Przychody z całokształtu działalności były w 2021 r. wyższe o 25,5% od osiągniętych rok wcześniej, a koszty ich uzyskania zwiększyły się o 22,5%. Wpłynęło to na znaczną poprawę wskaźnika poziomu kosztów z 95,0% przed rokiem do 92,7% w 2021 r.

Wykres 13. Wskaźnik poziomu kosztów w przemyśle według sekcji PKD

Chart 13. Cost level indicator in industry by NACE sections



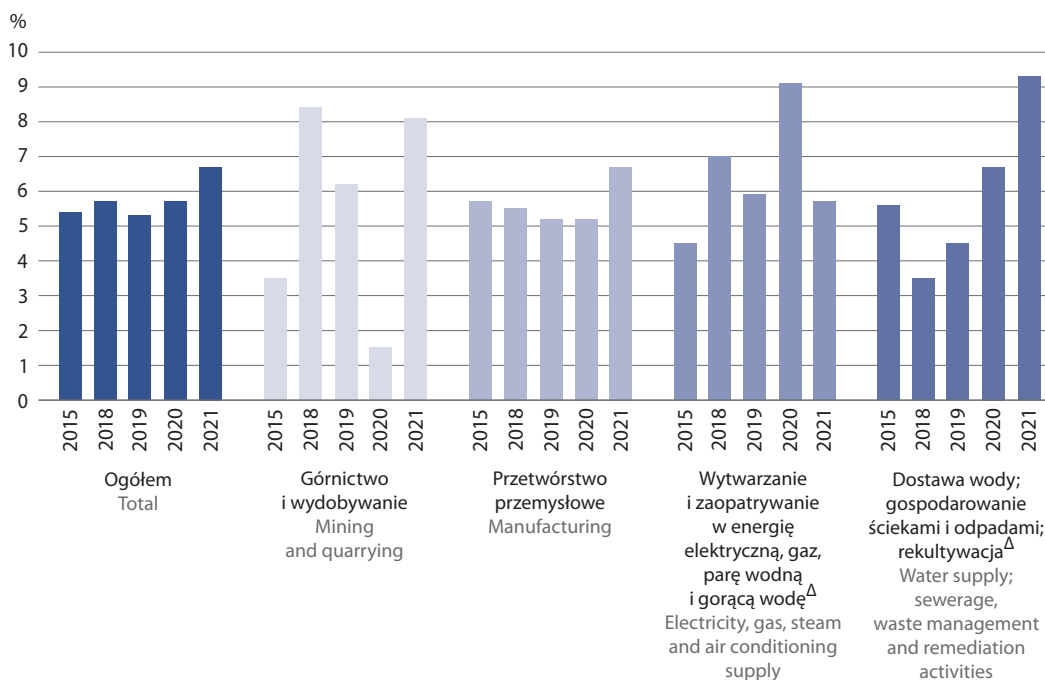
Zmniejszenie wskaźnika poziomu kosztów w 2021 r. obserwowano m.in. w wydobywaniu węgla kamiennego i węgla brunatnego, w produkcji koksu i produktów rafinacji ropy naftowej, metali, wyrobów z drewna, korka, słomy i wikliny, skór i wyrobów skórzanych, pozostałego sprzętu transportowego, w gospodarce odpadami; odzysku surowców, w produkcji urządzeń elektrycznych, wyrobów z metali.

Zwiększenie natomiast odnotowano m.in. w produkcji napojów, wyrobów farmaceutycznych, mebli, wyrobów tekstylnych, wyrobów tytoniowych, wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych.

Wskaźnik rentowności sprzedaży brutto zwiększył się z 5,7% w 2020 r. do 6,7% w 2021 r. Wzrosły też wskaźniki rentowności obrotu brutto (z 5,0% do 7,3%) oraz netto (z 4,1% do 6,1%). Niższe niż rok wcześniej były natomiast wskaźniki płynności finansowej – I stopnia (36,2% wobec 39,6%), II stopnia (96,0% wobec 100,4%) oraz III stopnia – (144,2% wobec 150,2%).

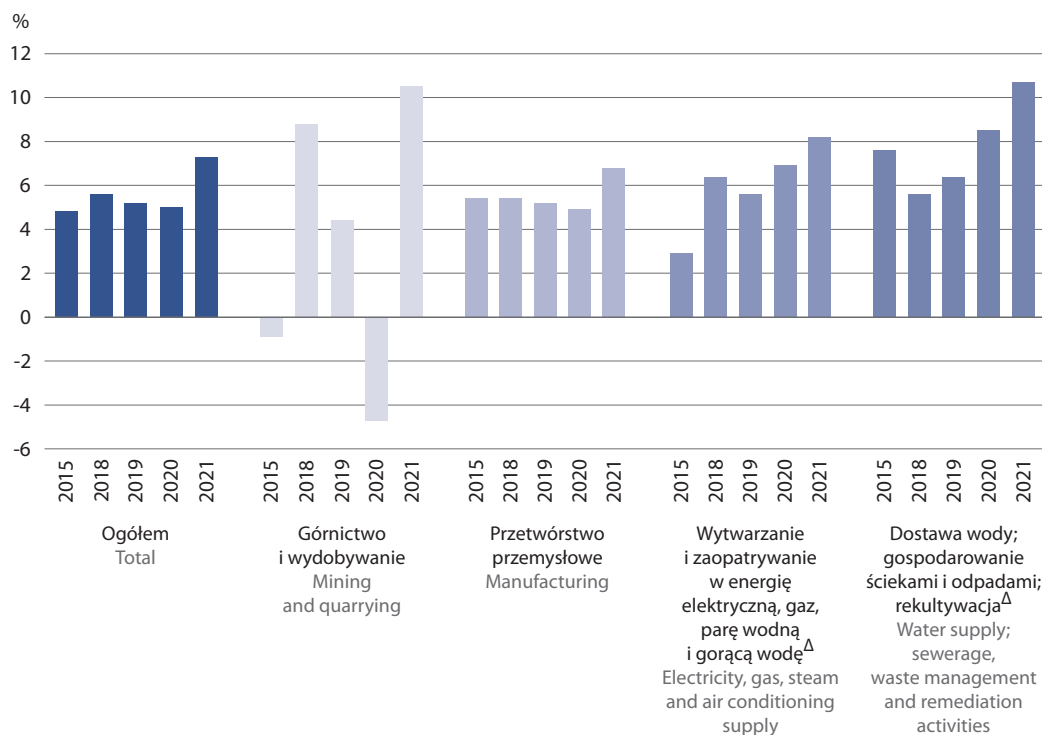
Wykres 14. Wskaźnik rentowności sprzedaży brutto w przemyśle według sekcji PKD

Chart 14. Gross sales profitability indicator in industry by NACE sections

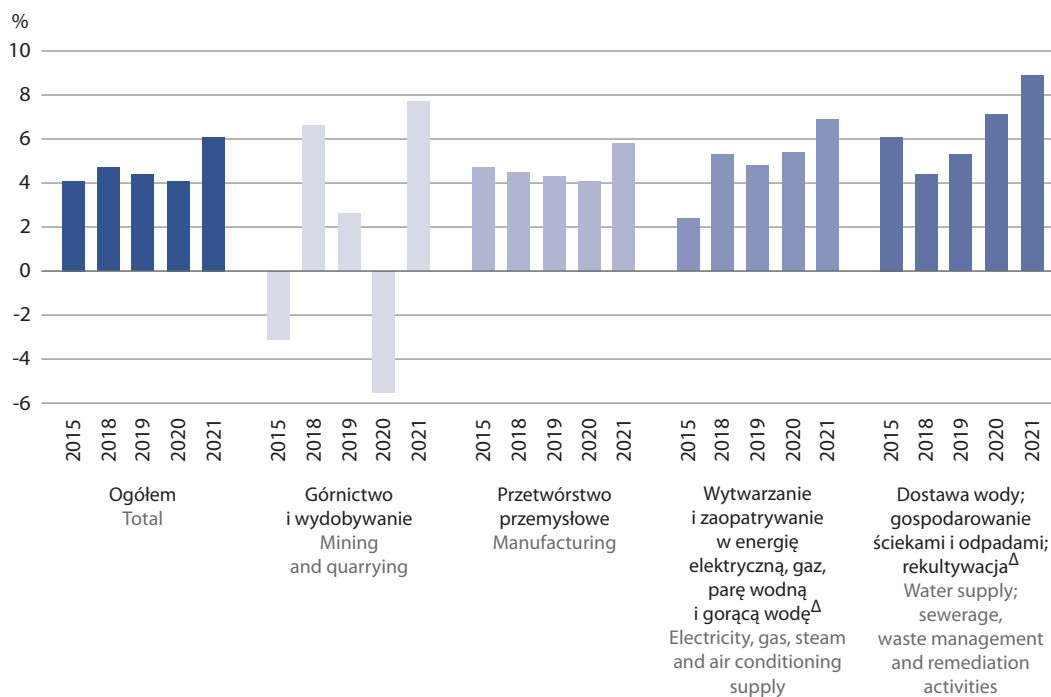


W 2021 r. zwiększenie wskaźnika rentowności sprzedaży brutto zaobserwowano w trzech sekcjach przemysłu, tj. w górnictwie i wydobywaniu – z 1,5% do 8,1% w 2021 r., w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji – z 6,7% do 9,3% oraz w przetwórstwie przemysłowym – z 5,2% do 6,7%. Obniżenie tego wskaźnika wystąpiło w wytwarzaniu, zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – z 9,1% w 2020 r. do 5,7% w 2021 r.

Wykres 15. Wskaźnik rentowności obrotu brutto w przemyśle według sekcji PKD
 Chart 15. Gross turnover profitability indicator in industry by NACE sections

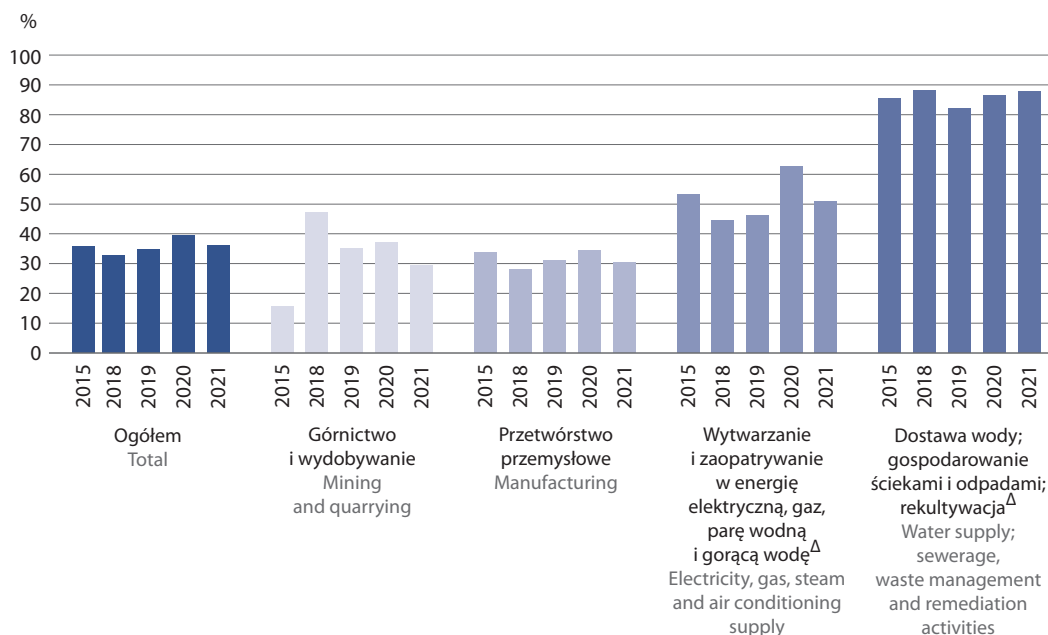


Wykres 16. Wskaźnik rentowności obrotu netto w przemyśle według sekcji PKD
 Chart 16. Net turnover profitability indicator in industry by NACE sections



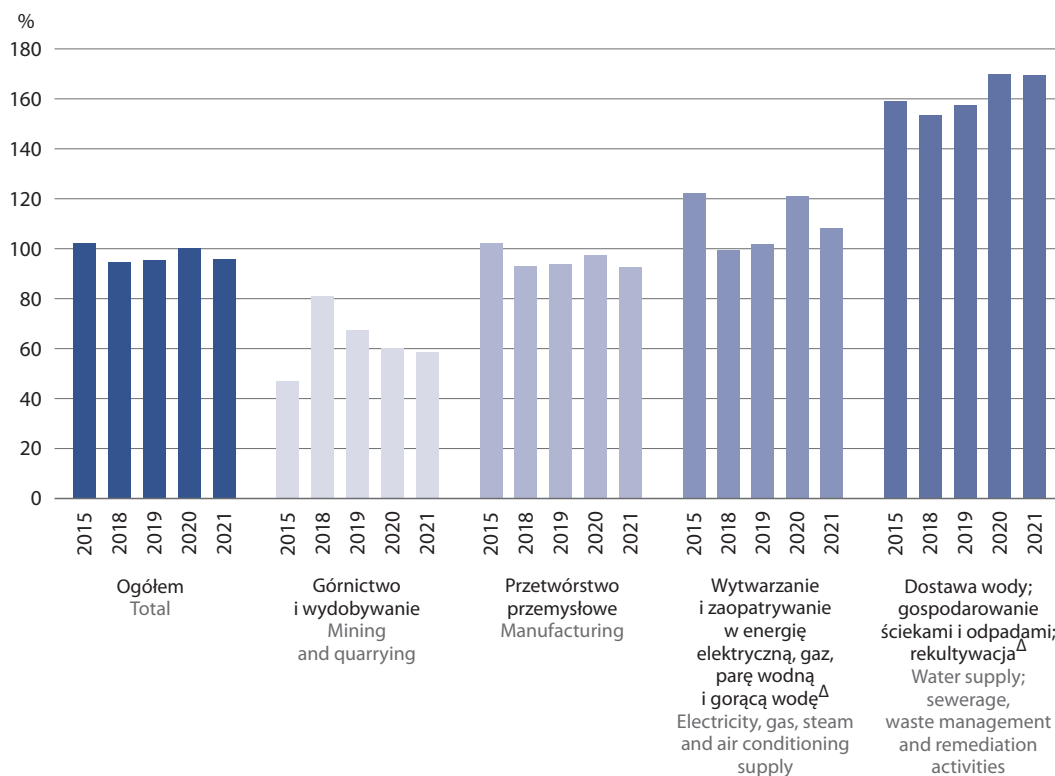
We wszystkich sekcjach przemysłu wystąpiła poprawa wskaźnika rentowności obrotu brutto i netto w porównaniu z 2020 r. Największe wzrosty odnotowano w górnictwie i wydobywaniu (brutto – z minus 4,7% do 10,5% w 2021 r., netto – z minus 5,5% do 7,7%), natomiast mniejsze w przetwórstwie przemysłowym (brutto – z 4,9% w 2020 r. do 6,8% w 2021 r., netto – z 4,1% do 5,8%), w wytwarzaniu, zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (brutto – z 6,9% do 8,2%, netto – z 5,4% do 6,9%) oraz w dostawie wody, gospodarowaniu ściekami i odpadami, rekultywacji (brutto – z 8,5% do 10,7%, netto – z 7,1% do 8,9%).

Wykres 17. Wskaźnik płynności finansowej I stopnia w przemyśle według sekcji PKD
Chart 17. First degree financial liquidity indicator in industry by NACE sections



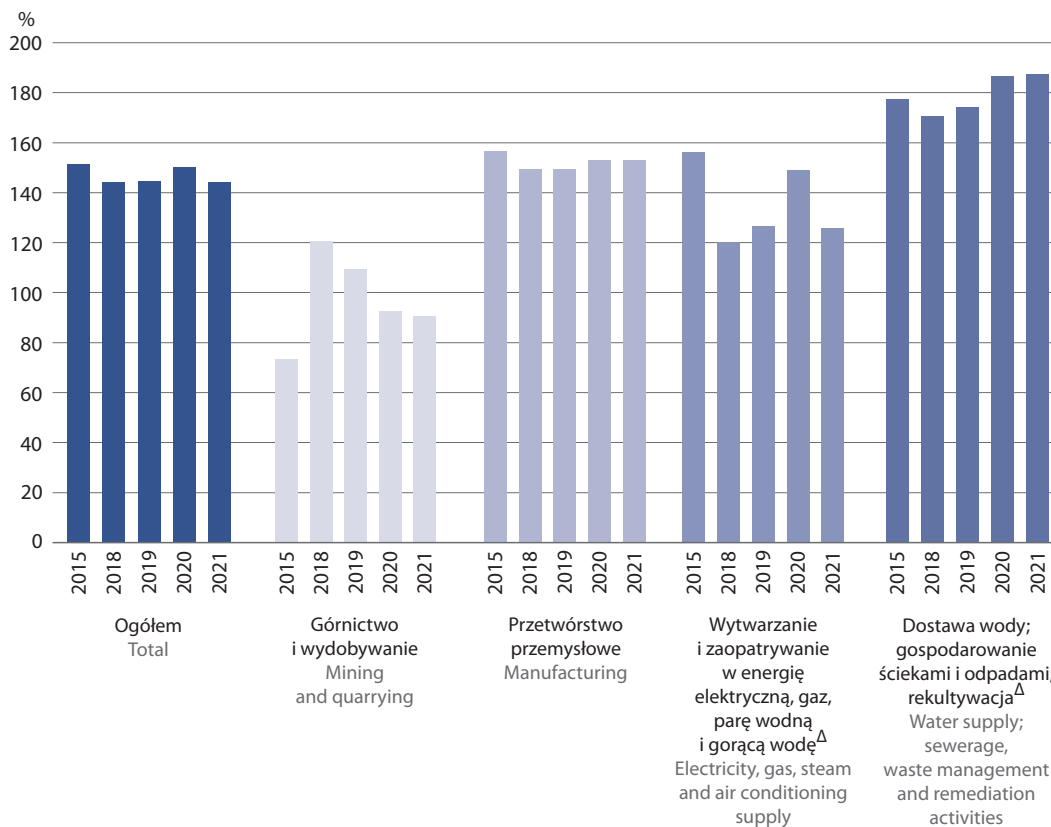
Zmniejszenie wskaźnika płynności finansowej I stopnia obserwowano w większości sekcji przemysłu, największe w wytwarzaniu, zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – z 62,7% w 2020 r. do 50,9% w 2021 r. oraz w górnictwie i wydobywaniu – z 37,2% do 29,5% w 2021 r.

Wykres 18. Wskaźnik płynności finansowej II stopnia w przemyśle według sekcji PKD
 Chart 18. Second degree financial liquidity indicator in industry by NACE sections



W 2021 r. w porównaniu z 2020 r., wskaźnik płynności finansowej II stopnia zmniejszył się we wszystkich sekcjach przemysłu. Największe zmniejszenie wskaźnika płynności II stopnia wystąpiło w wytwarzaniu, zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – z 121,1% w 2020 r. do 108,4% w 2021 r., natomiast najmniejsze w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji – z 170,0% do 169,6%.

Wykres 19. Wskaźnik płynności finansowej III stopnia w przemyśle według sekcji PKD
 Chart 19. Third degree financial liquidity indicator in industry by NACE sections



W trzech sekcjach przemysłu obserwowany był spadek wskaźnika płynności finansowej III stopnia. W sekcji górnictwo i wydobywanie, 2021 r. jest kolejnym rokiem, w którym obserwowane było obniżenie tego wskaźnika (z 120,8% w 2018 r., do 109,6% w 2019 r., do 92,6% w 2020 r. i do 90,5% w 2021 r.). Jedynie w sekcji dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja odnotowano niewielki wzrost – z 186,7% w 2020 r. do 187,4% w 2021 r.

3.4. Przedsiębiorstwa według wskaźnika rentowności obrotu netto

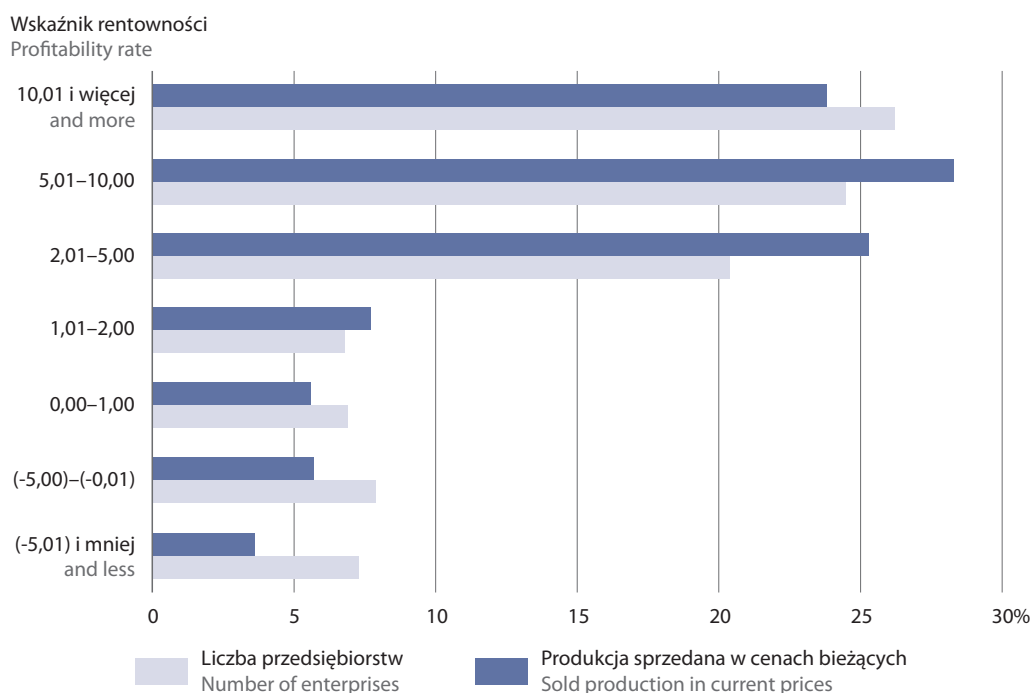
3.4. Enterprises by net turnover profitability indicator

Liczba przedsiębiorstw rentownych w 2021 r. wyniosła 6 821, tj. 84,8% ogólnej liczby przedsiębiorstw, a ich udział w produkcji sprzedanej wyniósł 90,7%. Największa liczba przedsiębiorstw rentownych osiągnęła wskaźnik rentowności obrotu netto w przedziale 10,01 i więcej – 2 106 podmiotów. Ich udział pod względem produkcji i przeciętnego zatrudnienia przedsiębiorstw rentownych był zbliżony i wyniósł odpowiednio 23,8% i 22,6%. Następną pod względem liczebności grupą – 1 974 jednostki – uzyskała rentowność w przedziale 5,01–10,00, a ich udział w produkcji przedsiębiorstw rentownych był największy – 28,3%. Duży udział produkcji i przeciętnego zatrudnienia (odpowiednio 25,3% i 24,0%) uzyskało 1 640 przedsiębiorstw rentownych o wskaźniku rentowności netto w przedziale 2,01 – 5,00%.

W 2021 r. liczba przedsiębiorstw deficytowych wyniosła 1 220, tj. 15,2% ogólnej liczby przedsiębiorstw przemysłowych, a ich udział w produkcji sprzedanej wyniósł 9,3% i był znacznie niższy niż w roku poprzednim. Koszty przedsiębiorstw deficytowych przekroczyły poziom przychodów o 7,1% (wobec 6,0% w 2020 r.).

Wykres 20. Przedsiębiorstwa przemysłowe według wskaźnika rentowności obrotu netto w 2021 r.

Chart 20. Industrial enterprises by net turnover profitability indicator in 2021



Duży udział przedsiębiorstw rentownych w wartości produkcji sprzedanej ogółem odnotowano m.in. w produkcji wyrobów farmaceutycznych – 98,8%, wyrobów z drewna, korka, słomy i wikliny – 97,8%, skór i wyrobów skórzanych – 97,4%, chemikaliów i wyrobów chemicznych – 97,1%, metali – 95,6%, papieru i wyrobów z papieru – 95,1%, urządzeń elektrycznych – 94,4%, w pozostałej produkcji wyrobów oraz gospodarce odpadami; odzysku surowców – po 93,8%, w produkcji wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych – 93,1% i wyrobów z metali – 92,3%.

Wysoki udział przedsiębiorstw deficytowych w ogólnej liczbie przedsiębiorstw odnotowano m.in. w wydobywaniu węgla kamiennego i węgla brunatnego – 38,5% (stanowiły one 44,7% produkcji sprzedanej), wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – 33,5% (5,2% produkcji), w poborze, uzdatnianiu i dostarczaniu wody – 30,6% (18,6% produkcji), produkcji odzieży – 26,2% (13,9% produkcji), pojazdów samochodowych, przyczep i naczep – 24,4% (18,6% produkcji), pozostałego

sprzętu transportowego – 22,4% (26,6% produkcji), wyrobów tekstylnych – 18,9% (19,4% produkcji) oraz w naprawie, konserwacji i instalowaniu maszyn i urządzeń – 18,7% (17,1% produkcji).

Tablica 20. Przedsiębiorstwa przemysłowe¹ według wskaźnika rentowności obrotu netto
Table 20. Industrial enterprises¹ by net turnover profitability indicator

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION a – 2020 b – 2021	Przedsiębiorstwa Enterprises		Produkcja sprzedana w cenach bieżących Sold production in current prices		Przeciętne zatrudnienie Average paid employment	Przeciętne miesięczne wynagrodzenia brutto Average monthly gross wages and salaries	Wskaźnik poziomu kosztów Cost level indicator	Wskaźnik rentowności obrotu Profitability indicator of turnover		
	w liczbach bezwzględnych in absolute numbers	w odsetkach in percent	w mln zł in million PLN	w odsetkach in percent	w tys. in thou- sands	w zł in PLN	w % in %	brutto gross	netto nett	
								w % in %	w % in %	
OGÓŁEM TOTAL	a	8 093	100,0	1 249 529,0	100,0	2 111,7	5 758,09	95,1	4,9	4,1
	b	8 041	100,0	1 552 578,9	100,0	2 128,9	6 224,39	92,7	7,3	6,1
Przedsiębiorstwa deficytowe Nonprofitable enterprises	a	1 405	17,4	282 384,5	22,6	446,3	6 299,84	106,0	-6,0	-5,7
	b	1 220	15,2	145 253,3	9,3	327,4	6 049,30	107,1	-7,1	-7,3
z tego o wskaźniku rentowności (w %): of which by profitability rate (in %):										
		583	7,3	56 186,3	3,6	153,8	6 509,83	115,9	-15,9	-16,1
		637	7,9	89 067,0	5,7	173,6	5 641,32	101,7	-1,7	-2,0
Przedsiębiorstwa rentowne Profitable enterprises	a	6 688	82,6	967 144,5	77,4	1 665,4	5 612,92	91,2	8,8	7,5
	b	6 821	84,8	1 407 325,6	90,7	1 801,5	6 256,22	91,3	8,7	7,4
z tego o wskaźniku rentowności (w %): of which by profitability rate (in %):										
		553	6,9	86 593,9	5,6	133,9	5 857,35	99,2	0,8	0,6
		548	6,8	119 510,9	7,7	165,1	5 624,67	98,0	2,0	1,5
		1 640	20,4	393 179,9	25,3	510,9	6 333,40	96,0	4,0	3,6
		1 974	24,5	438 609,2	28,3	510,7	6 227,08	91,7	8,3	7,0
		2 106	26,2	369 431,7	23,8	480,9	6 533,04	80,5	19,5	16,9

1 Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej.

U w a g a: W tablicy nie ujęto jednostek, które uległy przekształceniom i zmianom organizacyjnym.

1 Data concern entities with 50 or more persons employed.

N o t e. Entities which underwent transformation and organizational changes are not included in table.

Rozdział 4

Chapter 4

Nakłady inwestycyjne

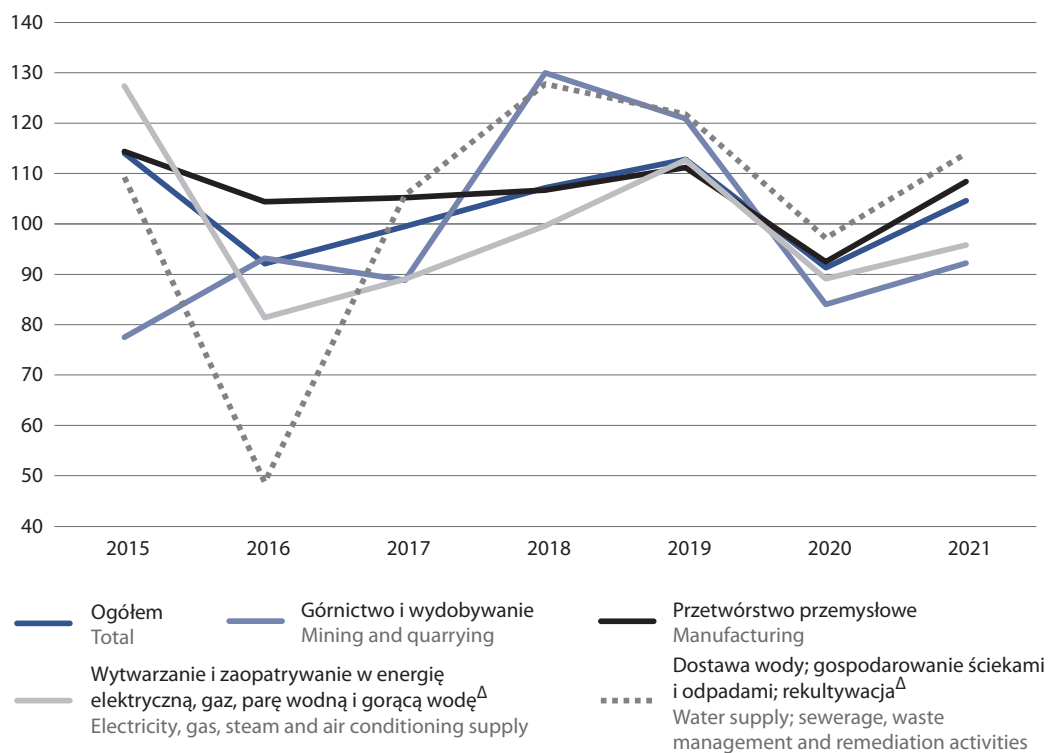
Investment outlays

NAKŁADY INWESTYCYJNE to nakłady finansowe lub rzeczowe, których celem jest stworzenie nowych środków trwałych lub ulepszenie (przebudowa, rozbudowa, rekonstrukcja lub modernizacja) istniejących obiektów majątku trwałego, a także nakłady na tzw. pierwsze wyposażenie inwestycji. Nakłady inwestycyjne dzielą się na nakłady na środki trwałe oraz pozostałe nakłady.

W 2021 r. nakłady inwestycyjne ogółem przedsiębiorstw przemysłowych (prowadzących księgi rachunkowe, z liczbą pracujących 50 osób i więcej) wyniosły 89,4 mld zł i były (w cenach bieżących) o 4,6% wyższe niż przed rokiem, kiedy notowano ich spadek o 8,7%. Wzrost nakładów wystąpił w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji – o 14,0% (przed rokiem spadek o 2,8%) oraz w przetwórstwie przemysłowym – o 8,4% (przed rokiem spadek o 7,5%). Spadek zanotowano w górnictwie i wydobywaniu – o 7,8% (przed rokiem spadek o 16,0%) oraz w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – o 4,2% (przed rokiem spadek o 10,9%).

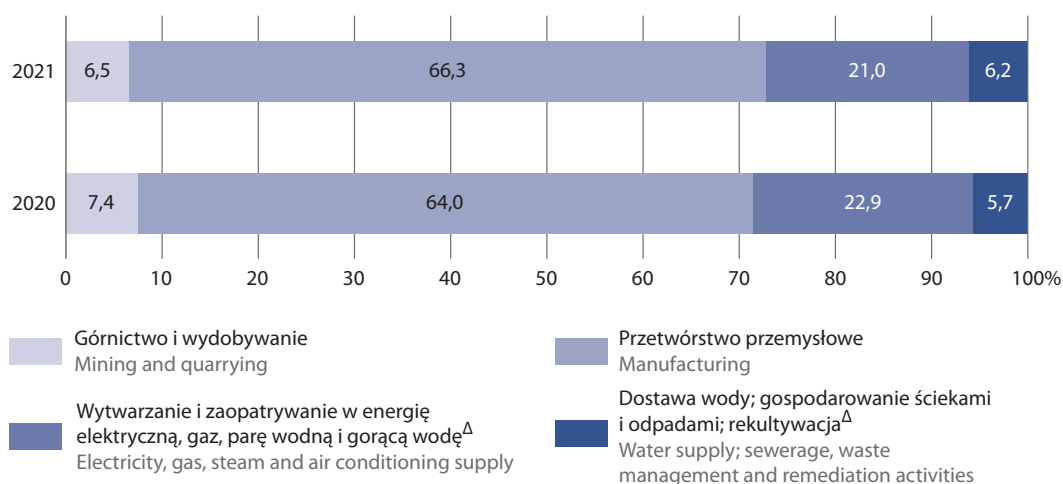
Wykres 21. Dynamika nakładów inwestycyjnych w przemyśle według sekcji PKD (ceny bieżące; rok poprzedni=100)

Chart 21. Dynamics of investment outlays in industry by NACE sections (current prices; previous year=100)



W 2021 r. w porównaniu z 2020 r., w strukturze nakładów inwestycyjnych przemysłu zwiększył się udział przetwórstwa przemysłowego (z 64,0% przed rokiem do 66,3%) oraz dostawy wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja (z 5,7% do 6,2%). Natomiast zmniejszył się udział wytwarzania i zaopatrywania w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (z 22,9% do 21,0%) oraz górnictwa i wydobywania (z 7,4% do 6,5%).

Wykres 22. Struktura nakładów inwestycyjnych w przemyśle według sekcji PKD
Chart 22. Structure of investment outlays in industry by NACE sections

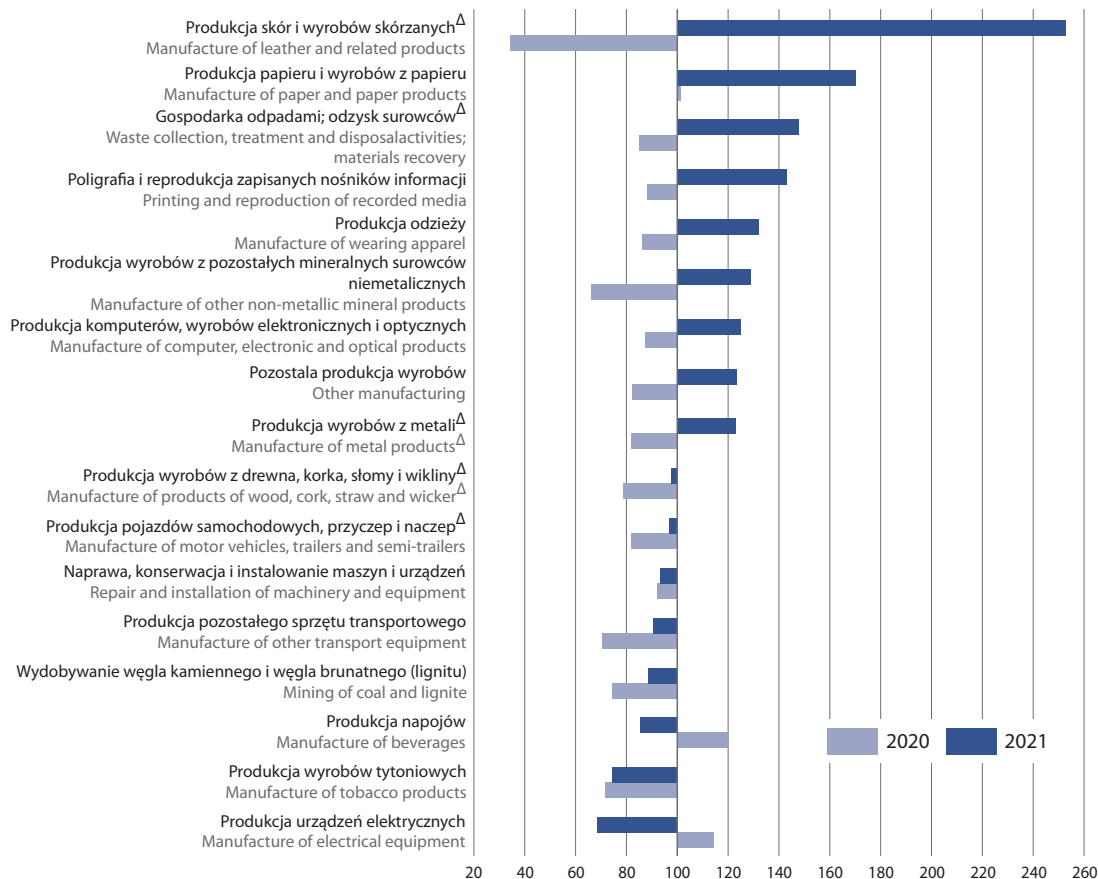


Największy wzrost nakładów inwestycyjnych w 2021 r., w porównaniu z 2020 r., odnotowano w produkcji skór i wyrobów skórzanych – o 152,9% (wobec spadku o 65,8% w roku poprzednim) oraz w produkcji papieru i wyrobów z papieru – o 70,4% (wobec wzrostu przed rokiem o 1,2%). Znaczne wzrosty wystąpiły również w gospodarce odpadami; odzysku surowców – o 47,7% (przed rokiem spadek o 14,8%), w poligrafii i reprodukcji zapisanych nośników informacji – o 43,0% (wobec spadku o 11,9%), w produkcji odzieży – o 32,1% (wobec spadku o 13,7%). Nieco niższe wzrosty nakładów – poniżej 30% – odnotowano m.in. w produkcji wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych – o 28,8% (wobec spadku o 33,8% przed rokiem), komputerów, wyrobów elektronicznych i optycznych – o 24,8% (wobec spadku o 12,7%), wyrobów z metali – o 22,9% (wobec spadku o 18,0%), koksu i produktów rafinacji ropy naftowej – o 21,6% (wobec wzrostu o 59,6% w 2020 r.), wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych – o 19,0% (wobec spadku o 18,1%) oraz maszyn i urządzeń – o 16,1% (wobec spadku o 24,2%).

Spadek nakładów inwestycyjnych zaobserwowano m.in. w produkcji urządzeń elektrycznych – o 31,3% (wobec wzrostu przed rokiem o 14,4%), wyrobów tytoniowych – o 25,7% (wobec spadku o 28,4%), napojów – o 14,7% (wobec wzrostu o 20,4%), w wydobywaniu węgla kamiennego i węgla brunatnego – o 11,3% (wobec spadku o 25,4%) oraz w produkcji pozostałego sprzętu transportowego – o 9,4% (wobec spadku o 29,6%).

Wykres 23. Dynamika nakładów inwestycyjnych w przemyśle według działów PKD (ceny bieżące; rok poprzedni=100) – największe wzrosty i spadki

Chart 23. Dynamics of investment outlays in industry by NACE divisions (current prices; previous year=100) – highest increases and decreases



Łączna wartość kosztorysowa inwestycji rozpoczętych w przemyśle w 2021 r. wyniosła 38,0 mld zł i była o 12,2% wyższa niż w 2020 r., kiedy notowano spadek o 11,3%.

Wzrost zaobserwowano jedynie w przetwórstwie przemysłowym – o 25,7%. W pozostałych sekcjach przemysłu odnotowano spadki – w górnictwie i wydobywaniu – o 8,2%, w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji – o 5,6%, w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – o 3,3%.

Znaczny wzrost wartości kosztorysowej inwestycji w skali roku wystąpił m.in. w produkcji metali i skór i wyrobów skórzanych – ponad 3-krotny, w produkcji pozostałego sprzętu transportowego, mebli, pozostałej produkcji wyrobów oraz w produkcji wyrobów z drewna, korka, słomy i wikliny – ponad 2-krotny, w produkcji papieru i wyrobów z papieru – o 63,2% oraz w gospodarce odpadami; odzysku surowców – o 57,8%. Natomiast znaczny spadek wystąpił m.in. w produkcji napojów – o 27,0%, w naprawie, konserwacji i instalowaniu maszyn i urządzeń – o 25,9%, w poborze, uzdatnianiu i dostarczaniu wody – o 13,1% oraz wydobywaniu węgla kamiennego i węgla brunatnego – o 11,4%.

Rozdział 5

Chapter 5

Uszeregowanie wybranych działów przemysłu według produkcji, wydajności pracy, wynagrodzeń i wskaźnika rentowności obrotu netto

Ranking of selected industrial divisions by production, labour productivity and wages and salaries and net turnover profitability indicator

W dziale, w którym w 2021 r. notowano największy wzrost produkcji sprzedanej przemysłu, tj. w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę wystąpił wysoki wzrost wydajności pracy, natomiast znacznie mniejszy wzrost przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto – pozycja 20 (spośród 28 prezentowanych działów) oraz mniejszy poziom wskaźnika rentowności obrotu netto – pozycja 11.

W 4 działach, w których notowano wysoki – ponad 20% – wzrost produkcji sprzedanej, tj. w produkcji urządzeń elektrycznych, komputerów, wyrobów elektronicznych i optycznych, metali, pozostałej produkcji wyrobów obserwowano również dość wysoki wzrost wydajności pracy – odpowiednio pozycje 4, 3, 2, 6 oraz nieco mniejszy wzrost przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto – odpowiednio pozycje 8, 10, 6, 7.

W dziale produkcja skór i wyrobów skórzanych, notującym spadek produkcji sprzedanej (pozycja 28) oraz niewielki wzrost wydajności pracy (pozycja 21), wystąpił największy wzrost przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto – pozycja 1.

Dział produkcja wyrobów farmaceutycznych, w którym notowano niski wzrost produkcji i wydajności pracy, plasujący się na pozycji odpowiednio 24 i 26, obserwowano najwyższy poziom wskaźnika rentowności obrotu netto – pozycja 1 oraz znaczny wzrost przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto – pozycja 9.

Dział produkcja papieru i wyrobów z papieru, który uplasował się na zbliżonej pozycji ze względu na produkcję sprzedaną (15), wydajność pracy (16) i wynagrodzenia (15) odnotował wysoką – 4 pozycję pod względem poziomu wskaźnika rentowności obrotu netto. Natomiast w dziale produkcja napojów odnotowano zbliżone pozycję dla wszystkich kategorii rankingu – odpowiednio pozycja 20 dla produkcji i wydajności, 21 – dla przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto i 25 – dla wskaźnika rentowności obrotu netto.

Tablica 21. Uszeregowanie wybranych działów przemysłu^a według dynamiki produkcji sprzedanej, wydajności pracy, przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto oraz wskaźnika rentowności obrotu netto w 2021 r.

Table 21. Ranking of selected industrial divisions^a by dynamics of sold production, labour productivity and average monthly gross wages and salaries and net turnover profitability indicator in 2021

DZIAŁY DIVISIONS	Pozycja działu ^b według Ranking of division ^b by				Wzrost/spadek w porównaniu do poprzedniego roku Increase/decrease as compared to the preceding year			Wskaźnik rento- wności obrotu netto Net turnover profit- ability indicator
	produkcji sprze- danej sold pro- duction	wydajno- ści pracy labour pro- ductivity	prze- cięt- nego miesięcz- nego wynagro- dzenia brutto average monthly gross wages and salaries	wskaźni- ka rento- wności obrotu netto net turnover profit- ability indicator	produkcji sprze- danej sold pro- duction	wydajno- ści pracy labour pro- ductivity	prze- cięt- nego miesięcz- nego wynagro- dzenia brutto average monthly gross wages and salaries	
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę ^a Electricity, gas, steam and air con- ditioning supply	1	1	20	11	29,3	32,9	5,3	6,9
Produkcja urządzeń elektrycznych Manufacture of electrical equip- ment	2	4	8	17	26,3	22,0	9,7	4,4
Produkcja komputerów, wyrobów elektronicznych i optycznych Manufacture of computer, electro- nic and optical	3	3	10	23	25,6	22,7	9,5	3,6
Produkcja metali Manufacture of basic metals	4	2	6	7	22,6	23,6	10,3	8,3
Pozostała produkcja wyrobów Other manufacturing	5	6	7	11	21,0	20,5	9,8	6,9
Produkcja wyrobów z metali ^a Manufacture of metal products ^a	6	7	3	8	19,3	18,6	12,0	8,2
Naprawa, konserwacja i instalo- wanie maszyn i urządzeń Repair and installation of machi- nery and equipment	7	8	7	22	18,1	17,9	9,8	3,7
Produkcja wyrobów z gumy i two- rzyw sztucznych Manufacture of rubber and plastic products	8	15	10	9	17,8	13,1	9,5	7,3
Produkcja chemikaliów i wyrobów chemicznych Manufacture of chemicals and chemical products	9	12	16	6	17,3	15,1	7,0	8,8
Produkcja wyrobów z drewna, korka, słomy i wikliny ^a Manufacture of products of wood, cork, straw	10	13	4	3	17,0	14,7	11,4	10,9

a Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 10 osób i więcej. b Działy uszeregowane od najwyższej dynamiki.
a Data concern entities with 10 or more persons employed. b Divisions ranked starting from the highest dynamics.

Tablica 21. Uszeregowanie wybranych działów przemysłu^a według dynamiki produkcji sprzedanej, wydajności pracy, przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto oraz wskaźnika rentowności obrotu netto w 2021 r. (cd.)

Table 21. Ranking of selected industrial divisions^a by dynamics of sold production, labour productivity and average monthly gross wages and salaries and net turnover profitability indicator in 2021 (cont.)

DZIAŁY DIVISIONS	Pozycja działu ^b według Ranking of division ^b by				Wzrost/spadek w porównaniu do poprzedniego roku Increase/decrease as compared to the preceding year			Wskaźnik rento- wności obrotu netto Net turnover profit- ability indicator
	produkcji sprze- danej sold prod- uction	wydajno- ści pracy labour produc- tivity	prze- cięt- nego miesięcz- nego wynagro- dzenia brutto average monthly gross wages and salaries	wskaźni- ka rento- wności obrotu netto net turnover profit- ability indicator	produkcji sprze- danej sold prod- uction	wydajno- ści pracy labour produc- tivity	prze- cięt- nego miesięcz- nego wynagro- dzenia brutto average monthly gross wages and salaries	
Produkcja maszyn i urządzeń ^Δ Manufacture of machinery and equipment n.e.c.	11	10	5	14	16,3	16,8	10,5	5,8
Produkcja mebli Manufacture of furniture	12	17	8	16	15,9	12,2	9,7	4,9
Gospodarka odpadami; odzysk surowców ^Δ Waste collection, treatment and disposal	13	18	13	2	15,3	11,5	8,3	11,7
Wydobywanie węgla kamiennego i węgla brunatnego (lignitu) Mining of coal and lignite	14	9	23	.	14,7	17,4	3,9	.
Produkcja papieru i wyrobów z papieru Manufacture of paper and paper products	15	16	15	4	14,6	12,8	8,1	9,2
Produkcja wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemet- alicznych Manufacture of other non-metal- lic mineral products	16	17	12	5	14,1	12,2	8,5	9,0
Produkcja pojazdów samochod- owych, przyczep i naczep ^Δ Manufacture of motor vehicles, trailers and semi-trailers	17	14	14	24	14,0	14,1	8,2	2,3
Produkcja wyrobów tekstylnych Manufacture of textiles	18	19	13	15	13,9	11,3	8,3	5,2
Poligrafia i reprodukcja zapisa- nych nośników informacji Printing and reproduction of re- corded media	19	11	11	13	12,2	15,2	9,2	6,6
Produkcja napojów Manufacture of beverages	20	20	21	25	7,7	10,0	4,5	0,7
Produkcja odzieży Manufacture of wearing apparel	21	5	2	10	5,7	20,7	12,6	7,2

a Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 10 osób i więcej. b Działy uszeregowane od najwyższej dynamiki.
a Data concern entities with 10 or more persons employed. b Divisions ranked starting from the highest dynamics.

Tablica 21. Uszeregowanie wybranych działów przemysłu^a według dynamiki produkcji sprzedanej, wydajności pracy, przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto oraz wskaźnika rentowności obrotu netto w 2021 r. (dok.)

Table 21. Ranking of selected industrial divisions^a by dynamics of sold production, labour productivity and average monthly gross wages and salaries and net turnover profitability indicator in 2021 (cont.)

DZIAŁY DIVISIONS	Pozycja działu ^b według Ranking of division ^b by				Wzrost/spadek w porównaniu do poprzedniego roku Increase/decrease as compared to the preceding year			Wskaźnik rento- wności obrotu netto Net turnover profit- ability indicator
	produkcji sprze- danej sold pro- duction	wydajno- ści pracy labour pro- ductivity	prze- cięt- nego miesięcz- nego wynagro- dzenia brutto average monthly gross wages and salaries	wskaźni- ka rento- wności obrotu netto net turnover profit- ability indicator	produkcji sprze- danej sold pro- duction	wydajno- ści pracy labour pro- ductivity	prze- cięt- nego miesięcz- nego wynagro- dzenia brutto average monthly gross wages and salaries	
Produkcja artykułów spożywczych Manufacture of food products	22	22	17	18	5,4	5,7	6,8	4,3
Pobór, uzdatnianie i dostarczanie wody Water collection, treatment and supply	23	24	19	21	3,7	3,5	5,5	4,1
Produkcja wyrobów farmaceutycznych ^a Manufacture of pharmaceutical products ^a	24	26	9	1	3,5	0,1	9,6	13,6
Produkcja koksu i produktów rafinacji ropy naftowej ^a Manufacture of coke and refined petroleum products	25	27	18	12	3,2	-0,4	6,2	6,7
Produkcja wyrobów tytoniowych Manufacture of tobacco products	26	25	22	.	2,8	3,3	4,3	.
Produkcja pozostałego sprzętu transportowego Manufacture of other transport equipment	27	23	15	19	1,1	4,4	8,1	4,2
Produkcja skór i wyrobów skórzanych ^a Manufacture of leather and related products	28	21	1	.	-6,9	7,3	13,2	.

a Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 10 osób i więcej. b Działy uszeregowane od najwyższej dynamiki.
a Data concern entities with 10 or more persons employed. b Divisions ranked starting from the highest dynamics.

Rozdział 6

Chapter 6

Produkcja przemysłowa Polski na tle Unii Europejskiej

Poland's industrial production compared to the European Union

Do analizy przyjęto miesięczne dane dotyczące **indeksu produkcji przemysłowej** w cenach stałych, przy podstawie przeciętna miesięczna 2015=100, wyrównane sezonowo, które pochodzą z bazy Eurostatu w zakresie statystyki krótkookresowej (STS). Średnioroczny indeks wyliczono jako średnią arytmetyczną z 12 miesięcy.

Ilekroć w niniejszym rozdziale używane jest sformułowanie **produkcja przemysłowa**, jest ono tożsame z sformułowaniem **produkcja sprzedana przemysłu**.

Do wyliczenia udziału Polski w Unii Europejskiej wykorzystano dane o wartości dodanej brutto za 2015 r., pochodzące z bazy Eurostatu w zakresie statystyki strukturalnej (SBS).

Do Unii Europejskiej (UE) należy 27 krajów: Austria, Belgia, Dania, Finlandia, Francja, Grecja, Hiszpania, Holandia, Irlandia, Luksemburg, Niemcy, Portugalia, Szwecja i Włochy, od 1 maja 2004 r. – Cypr, Czechy, Estonia, Litwa, Łotwa, Malta, Polska, Słowacja, Słowenia i Węgry, od 1 stycznia 2007 r. – Bułgaria i Rumunia oraz od 1 lipca 2013 r. – Chorwacja. Od 1 lutego 2020 r. Wielka Brytania nie jest już państwem członkowskim UE.

Według strukturalnej statystyki przedsiębiorstw, w roku bazowym 2015 przetwórstwo przemysłowe Polski stanowiło 3,8% wartości dodanej brutto Unii Europejskiej, co plasowało Polskę na siódmej pozycji za Holandią z udziałem 3,9%, a przed Szwecją – 3,2%. Najwyższą pozycję zajęły Niemcy – udział 32,8% w wartości dodanej UE, następnie Włochy – 13,0% i Francja 12,8%. Działy gospodarki europejskiej, które w roku 2015 miały szczególne znaczenie w kształtowaniu wartości dodanej UE, to produkcja maszyn i urządzeń – z udziałem 11,4%, produkcja pojazdów samochodowych, przyczep i naczep – 10,7%, a także produkcja artykułów spożywczych – 9,8% oraz wyrobów z metali – 9,2%. Dla wymienionych obszarów gospodarki udział Polski w wartości dodanej UE-27 w 2015 r. wyniósł odpowiednio: 1,5%, 3,4%, 5,3%, 4,5%.

W 2015 r. polski przemysł przetwórczy odnotował najwyższe udziały w UE-27 w produkcji koksu i produktów rafinacji ropy naftowej (8,1%), wyrobów z drewna, korka, słomy i wikliny (6,8%), wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych (6,2%) i wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych (6,2%), mniejsze natomiast w produkcji artykułów spożywczych (5,3%), papieru i wyrobów z papieru (5,3%) oraz wyrobów tekstylnych (4,1%).

W 2021 r., w porównaniu z 2015 r., średnioroczne wzrosty produkcji odnotowano w 21 (spośród 24) działach przetwórstwa przemysłowego. W siedmiu działach były one najwyższe w Unii Europejskiej – w pozostałej produkcji wyrobów (wzrost o 82,4%), w produkcji wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych (o 57,5%), mebli (o 54,9%), wyrobów tekstylnych (o 50,7%), wyrobów tytoniowych (o 46,1%), artykułów spożywczych (o 31,9%) oraz metali (o 26,0%).

W dwóch działach Polska plasowała się na miejscu drugim, za Litwą, pod względem średniorocznego wzrostu produkcji, tj. w produkcji wyrobów z metali – wzrost o 69,9% (Litwa wzrost o 147,4% w porównaniu z 2015 r.) oraz w produkcji papieru i wyrobów z papieru – o 47,1% (Litwa – o 70,7%).

Najwyższy średnioroczny wzrost w polskim przemyśle wystąpił w produkcji urządzeń elektrycznych – o 94,8%, przy czym stanowił on trzeci wynik na tle krajów Unii Europejskiej, przy udziale Polski wynoszącym 3,6%. Wyższe wzrosty zaobserwowano na Węgrzech – o 130,5% i na Łotwie – o 105,6%.

Największy średnioroczny spadek produkcji w Polsce, w porównaniu do 2015 r., zaobserwowano w produkcji skór i wyrobów skórzanych – o 21,0%, co stanowiło siódmy wynik na tle innych krajów UE. Ostatnie pozycje w tym dziale zajęły Litwa oraz Austria, w których odnotowano spadki odpowiednio o 51,6% i o 50,0%. Spadki wystąpiły również w produkcji wyrobów farmaceutycznych – o 6,8%, co plasowało Polskę na 15 pozycji wśród krajów UE oraz w produkcji koksu i produktów rafinacji ropy naftowej – o 3,4% (8 pozycja Polski w UE).

Tablica 22. Udział i miejsce Polski w Unii Europejskiej według wybranych działów przetwórstwa przemysłowego

Table 22. Poland in Europe by selected divisions by manufacturing

DZIAŁY DIVISIONS	Udział Polski w UE 27 ^a w % Share of Poland in the EU 27 ^a in %	Średnio- roczna dyna- mika ^b Polski w 2021 r. Annual average index ^b of Poland in 2021	Pozycja ^c Polski w UE według Position ^c of Poland in EU by													
			średnio- rocznej dyna- miki ^b annual average index ^b	dynamiki w poszczególnych miesiącach 2021 r. index in individual months of 2021												
				01	02	03	04	05	06	07	08	09	10	11	12	
Przetwórstwo przemysłowe Manufacturing	3,8	139,5	2	2	2	2	2	3	2	2	3	2	3	2	2	
Produkcja artykułów spożywczych Manufacture of food products	5,3	131,9	1	1	1	1	2	1	1	1	1	1	1	1	2	1
Produkcja napojów Manufacture of beverages	.	119,0	3	4	4	1	5	3	4	4	4	3	3	1	1	
Produkcja wyrobów tytoniowych Manufacture of tobacco products	.	146,1	1	1	2	2	2	1	2	1	1	1	1	1	1	3
Produkcja wyrobów tekstylnych Manufacture of textiles	4,1	150,7	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1
Produkcja odzieży Manufacture of wearing apparel	4,3	107,1	4	4	5	6	3	3	5	5	6	2	6	4	6	
Produkcja skór i wyrobów skórzanych ^d Manufacture of leather and related products	2,4	79,0	7	6	5	6	9	9	10	9	9	13	10	7	8	
Produkcja wyrobów z drewna, korka, słomy i wikliny ^d Manufacture of products of wood, cork, straw and wicker ^d	6,8	146,2	4	4	3	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
Produkcja papieru i wyrobów z papieru Manufacture of paper and paper products	5,3	147,1	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2

a Udział liczony na podstawie wartości dodanej brutto pochodzącej ze statystyki strukturalnej (SBS) za 2015 r. b Dynamika przy stałej podstawie 2015=100 (wyrównana sezonowo). c Uszeregowanie od najwyższej dynamiki w UE 27.

Źródło: baza Eurostatu.

a The share is calculated on the basis of the gross value added derived from the structural business statistics (SBS) for 2015.

b Indices at a constant basis 2015=100 (seasonally adjusted). c Ranking from the highest indices in the EU 27.

Source: Eurostat database.

Tablica 22. Udział i miejsce Polski w Unii Europejskiej według wybranych działów przetwórstwa przemysłowego (cd.)

Table 22. Poland in Europe by selected divisions by manufacturing (cont.)

DZIAŁY DIVISIONS	Udział Polski w UE 27 ^a w % Share of Poland in the EU 27 ^a in %	Średnio- roczna dyna- mika ^b Polski w 2021 r. Annual average index ^b of Poland in 2021	Pozycja ^c Polski w UE według Position ^c of Poland in EU by												
			średnio- rocznej dyna- miki ^b annual average index ^b	dynamiki w poszczególnych miesiącach 2021 r. index in individual months of 2021											
				01	02	03	04	05	06	07	08	09	10	11	12
Poligrafia i reprodukcja zapisanych nośników informacji Printing and reproduction of recorded media	.	129,1	3	3	3	3	3	4	3	3	3	2	3	3	3
Produkcja koksu i produktów rafinacji ropy naftowej ^a Manufacture of coke and refined petroleum products	8,1	96,6	8	7	8	9	10	9	6	7	7	6	6	6	5
Produkcja chemikaliów i wyrobów chemicznych Manufacture of chemicals and chemical products	.	138,6	3	4	3	3	4	3	4	3	3	3	3	3	3
Produkcja wyrobów farmaceutycznych ^a Manufacture of pharmaceutical products ^a	1,4	93,2	15	16	15	15	15	15	15	15	14	15	15	15	15
Produkcja wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych Manufacture of rubber and plastic products	6,2	157,5	1	1	2	1	3	1	1	2	2	1	3	2	1
Produkcja wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych Manufacture of other non-metallic mineral products	6,2	145,7	3	1	3	2	4	3	3	3	4	3	3	3	2
Produkcja metali Manufacture of basic metals	3,6	126,0	1	2	5	2	4	1	1	1	1	2	1	1	1
Produkcja wyrobów z metali ^a Manufacture of metal products ^a	4,5	169,9	2	2	2	2	3	2	2	2	2	2	2	2	2
Produkcja komputerów, wyrobów elektronicznych i optycznych Manufacture of computer, electronic and optical products	.	164,7	5	8	8	7	5	4	4	5	6	6	6	5	5
Produkcja urządzeń elektrycznych Manufacture of electrical equipment	3,6	194,8	3	2	2	2	2	3	3	3	3	3	3	3	3

a Udział liczony na podstawie wartości dodanej brutto pochodzącej ze statystyki strukturalnej (SBS) za 2015 r. b Dynamika przy stałej podstawie 2015=100 (wyrównana sezonowo). c Uszeregowanie od najwyższej dynamiki w UE 27.

Źródło: baza Eurostatu.

a The share is calculated on the basis of the gross value added derived from the structural business statistics (SBS) for 2015.

b Indices at a constant basis 2015=100 (seasonally adjusted). c Ranking from the highest indices in the EU 27.

Source: Eurostat database.

Tablica 22. Udział i miejsce Polski w Unii Europejskiej według wybranych działów przetwórstwa przemysłowego (dok.)

Table 22. Poland in Europe by selected divisions by manufacturing (cont.)

DZIAŁY DIVISIONS	Udział Polski w UE 27 ^a w % Share of Poland in the EU 27 ^a in %	Średnio- roczna dyna- mika ^b Polski w 2021 r. Annual average index ^b of Poland in 2021	Pozycja ^c Polski w UE według Position ^c of Poland in EU by												
			średnio- rocznej dyna- miki ^b annual average index ^b	dynamiki w poszczególnych miesiącach 2021 r. index in individual months of 2021											
				01	02	03	04	05	06	07	08	09	10	11	12
Produkcja maszyn i urządzeń ^a Manufacture of machinery and equipment n.e.c.	1,5	135,8	5	5	5	5	5	5	7	5	5	5	4	4	6
Produkcja pojazdów samocho- dowych, przyczep i naczep ^a Manufacture of motor vehi- cles, trailers and semi-trailers	3,4	120,7	7	6	6	7	9	9	8	9	9	6	5	5	5
Produkcja pozostałego sprzętu transportowego Manufacture of other trans- port equipment	2,9	139,5	5	5	4	7	7	6	6	5	4	6	4	4	5
Produkcja mebli Manufacture of furniture	.	154,9	1	1	1	2	2	1	1	1	2	2	2	2	2
Pozostała produkcja wyrobów Other manufacturing	2,1	182,4	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	2
Naprawa, konserwacja i insta- lowanie maszyn i urządzeń Repair and installation of ma- chinery and equipment	.	126,9	4	8	15	6	5	9	2	2	5	2	5	2	2

a Udział liczony na podstawie wartości dodanej brutto pochodzącej ze statystyki strukturalnej (SBS) za 2015 r. b Dynamika przy stałej podstawie 2015=100 (wyrównana sezonowo). c Uszeregowanie od najwyższej dynamiki w EU 27.

Źródło: baza Eurostatu.

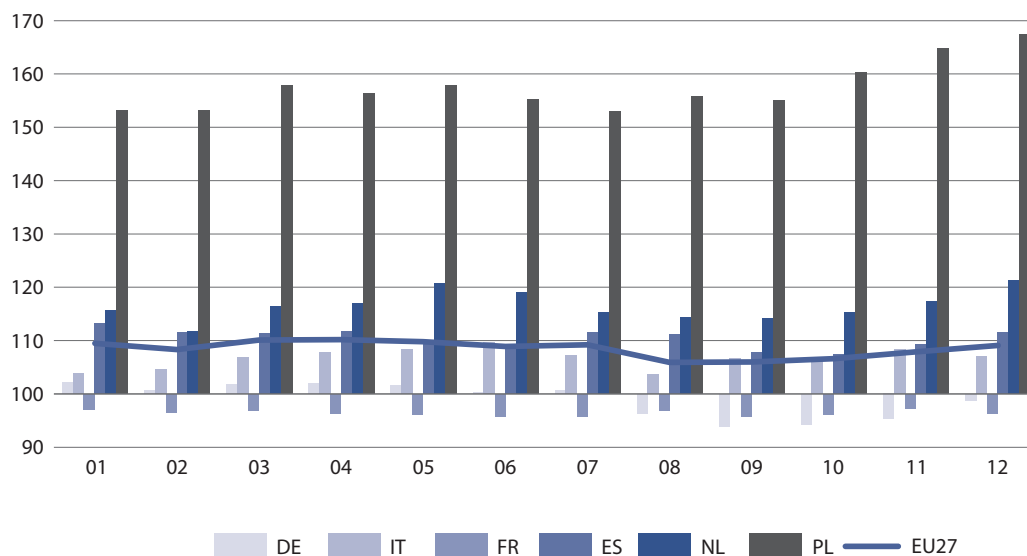
a The share is calculated on the basis of the gross value added derived from the structural business statistics (SBS) for 2015.

b Indices at a constant basis 2015=100 (seasonally adjusted). c Ranking from the highest indices in the EU 27.

Source: Eurostat database.

Wykres 24. Indeks produkcji sprzedanej przemysłu według wybranych państw UE w 2021 r. dla produkcji wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych (ceny stałe; przeciętna miesięczna 2015=100, wyrównany sezonowo)

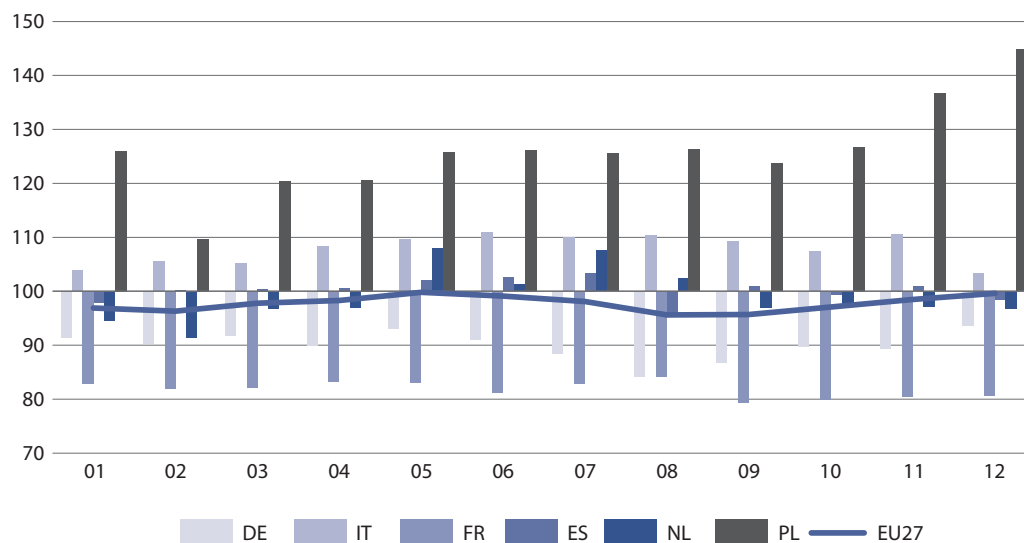
Chart 24. Volume index of sold production of industry by selected EU countries in 2021 for manufacture of rubber and plastic products (constant prices; monthly average of 2015=100, seasonally adjusted)



W produkcji wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych, w poszczególnych miesiącach 2021 r., w porównaniu do 2015 r., wzrosty dla Polski były znacząco wyższe od średniej unijnej. Przez sześć miesięcy Polska osiągała pierwszy wynik, co przełożyło się na odnotowaną wiodącą pozycję w UE pod względem średniorocznego wzrostu (wzrost o 57,5%). Najniższy wzrost (o 53,0%) osiągnęła Polska w lipcu, kiedy zajmowała drugą pozycję w UE. Na pierwszym miejscu plasowała się wówczas Litwa ze wzrostem o 57,5% w porównaniu do 2015 r.

Wykres 25. Indeks produkcji sprzedanej przemysłu według wybranych państw UE w 2021 r. dla produkcji metali (ceny stałe; przeciętna miesięczna 2015=100, wyrównany sezonowo)

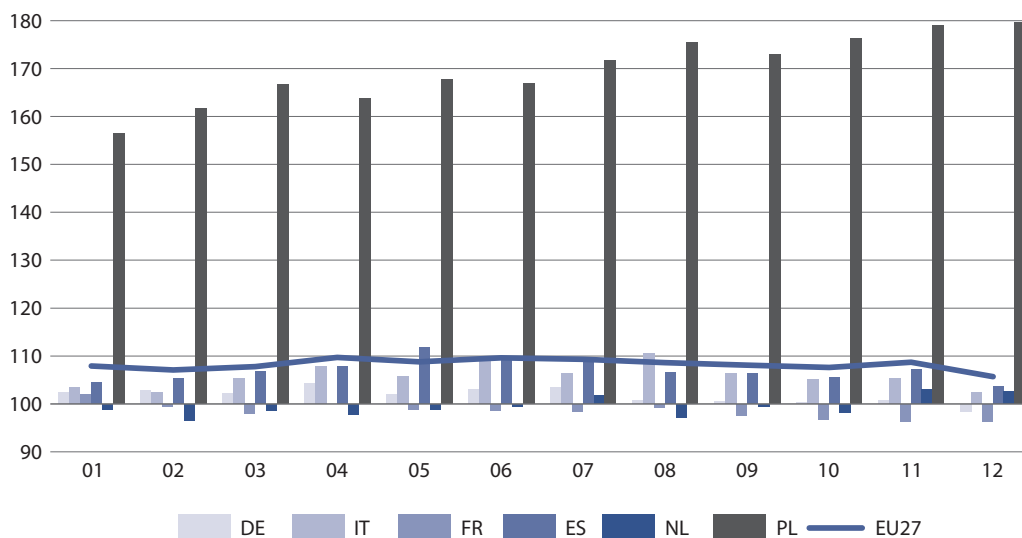
Chart 25. Volume index of sold production of industry by selected EU countries in 2021 for manufacture of basic metals (constant prices; monthly average of 2015=100, seasonally adjusted)



W produkcji metali przez siedem miesięcy 2021 r. notowano wysoki wzrost w porównaniu do 2015 r., co plasowało Polskę w tych miesiącach na pierwszym miejscu wśród krajów UE. W pozostałych miesiącach pierwszą pozycję osiągała Grecja, odnotowując średnioroczny wzrost o 23,7% przy udziale w wartości dodanej wynoszącym 1,0%. Kraje o dużym udziale w UE odnotowały we wszystkich miesiącach spadki produkcji w tym dziale – Niemcy w granicach od 6,3% do 15,9%, Francja – od 15,8% do 20,7%. Największy średnioroczny spadek obserwowano na Łotwie – o 67,8%, mniejszy natomiast na Litwie – o 22,1%.

Wykres 26. Indeks produkcji sprzedanej przemysłu według wybranych państw UE w 2021 r. dla produkcji wyrobów z metali (ceny stałe; przeciętna miesięczna 2015=100, wyrównany sezonowo)

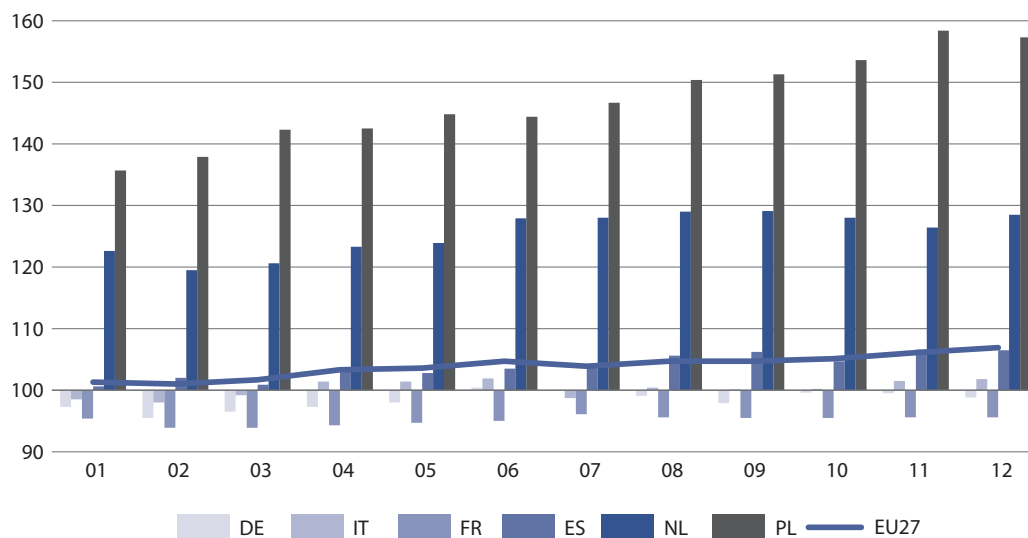
Chart 26. Volume index of sold production of industry by selected EU countries in 2021 for manufacture of metal products (constant prices; monthly average of 2015=100, seasonally adjusted)



Przez wszystkie miesiące 2021 r. w produkcji wyrobów z metali Polska utrzymała się na pozycji drugiej, z wyjątkiem kwietnia, kiedy była to pozycja trzecia (za Litwą i Łotwą). Wzrosty w Polsce w porównaniu z 2015 r. kształtowały się w granicach od 56,4% do 79,6%, kiedy średnia dla krajów UE odnotowywała wzrosty w granicach od 5,7% do 9,7%. Spadki produkcji w tym dziale przez większość miesięcy 2021 r. wykazywały Francja i Holandia – średnioroczny spadek wyniósł w tych krajach odpowiednio – o 1,5% i 0,6%, co stanowiło najsłabsze wyniki w UE-27.

Wykres 27. Indeks produkcji sprzedanej przemysłu według wybranych państw UE w 2021 r. dla produkcji papieru i wyrobów z papieru (ceny stałe; przeciętna miesięczna 2015=100, wyrównany sezonowo)

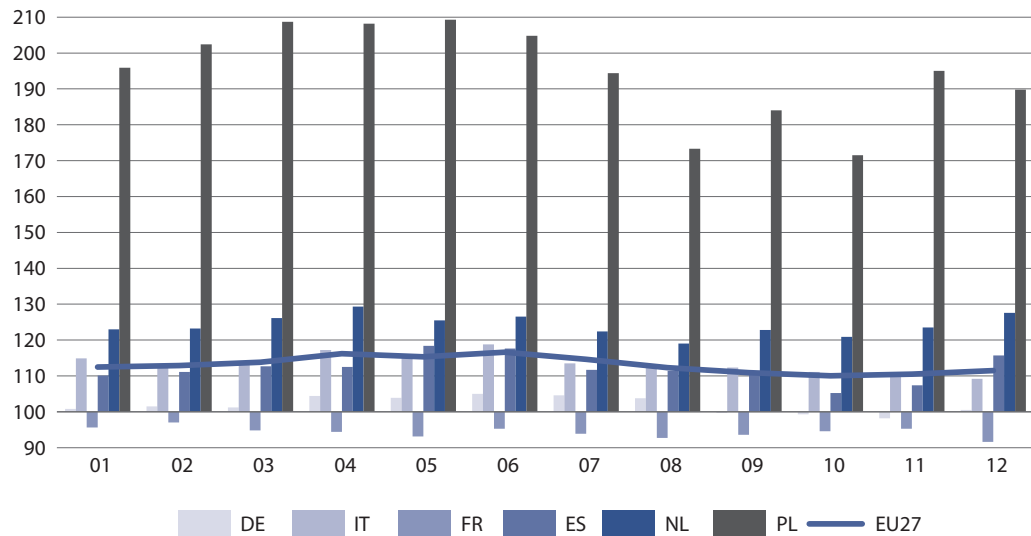
Chart 27. Volume index of sold production of industry by selected EU countries in 2021 for manufacture of paper and paper products (constant prices; monthly average of 2015=100, seasonally adjusted)



W produkcji papieru i wyrobów z papieru we wszystkich miesiącach 2021 r. obserwowano wzrost produkcji w porównaniu z 2015 r. Przełożyło się to na wysoką pozycję Polski na tle państw UE. Średnioroczny wzrost (o 47,1%) uplasował Polskę na drugim miejscu, przed Litwą, która notowała wzrost o 70,7%, przy udziale 0,3%. Niemcy, o największym udziale w UE – 25,8%, zanotowały średnioroczny spadek na poziomie 1,7% (z wahaniami miesięcznymi między spadkiem o 4,5% w lutym, po wzrost o 0,4% w czerwcu). Krajami, w których obserwowano największy średnioroczny spadek w porównaniu do 2015 r. były: Dania – spadek o 5,8% (z nieznacznym udziałem w tej branży – 1,0%), Portugalia – o 5,0% (udział 2,2%) oraz Francja – o 4,9% (udział 10,2%).

Wykres 28. Indeks produkcji sprzedanej przemysłu według wybranych państw UE w 2021 r. dla produkcji urządzeń elektrycznych (ceny stałe; przeciętna miesięczna 2015=100, wyrównany sezonowo)

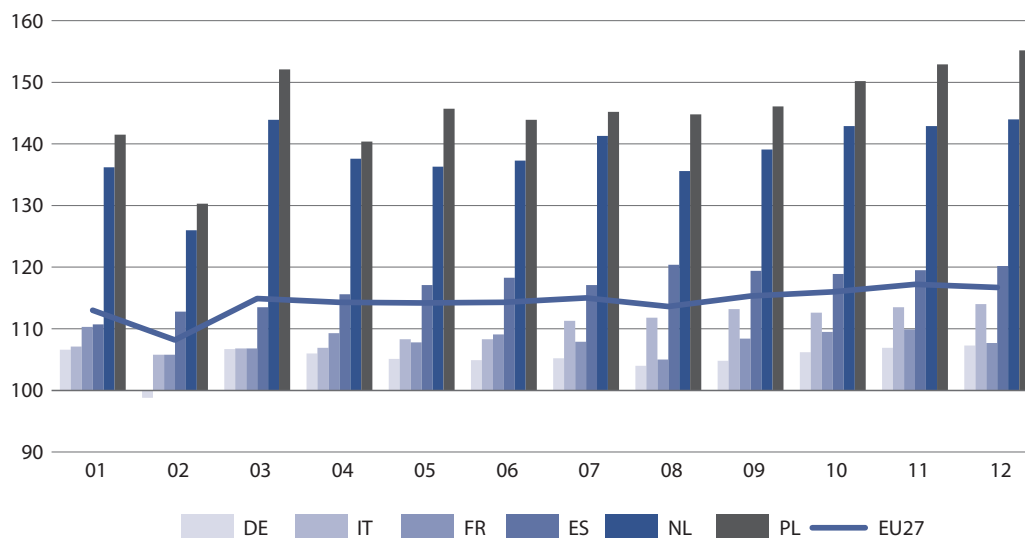
Chart 28. Volume index of sold production of industry by selected EU countries in 2021 for manufacture of electrical equipment (constant prices; monthly average of 2015=100, seasonally adjusted)



Produkcja urządzeń elektrycznych w Polsce we wszystkich miesiącach 2021 r. notowała bardzo wysokie wzrosty w porównaniu do 2015 r., a w 5 miesiącach wzrost ten był ponad dwukrotny. W rezultacie Polska uplasowała się w większości miesięcy na miejscu trzecim wśród państw UE. Najwyższy średnioroczny wzrost produkcji uzyskały państwa z niewielkim udziałem w UE, tj. Węgry – wzrost o 130,5% (udział 1,2%) i Łotwa – o 105,6% (udział 0,1%). Niemcy, mające największy udział w produkcji tego działu dla całej UE (45,7%), odnotowały niewielki średnioroczny wzrost w porównaniu z 2015 r. – o 1,9%. Kraje, które osiągnęły wyniki gorsze niż w 2015 roku, to Francja ze średniorocznym spadkiem o 5,7% (przy udziale w wartości dodanej UE – 9,3%), Belgia – spadek o 2,8% (udział 1,5%) oraz Szwecja – spadek o 0,9% (udział 2,4%).

Wykres 29. Indeks produkcji sprzedanej przemysłu według wybranych państw UE w 2021 r. dla produkcji wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych (ceny stałe; przeciętna miesięczna 2015=100, wyrównany sezonowo)

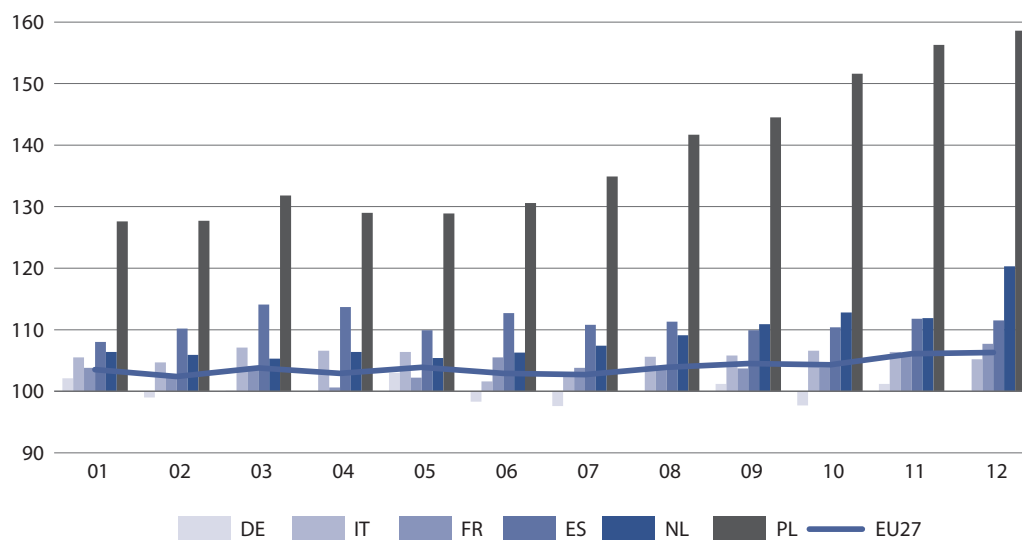
Chart 29. Volume index of sold production of industry by selected EU countries in 2021 for manufacture of other non-metallic mineral products (constant prices; monthly average of 2015=100, seasonally adjusted)



Wysokie wzrosty w porównaniu z 2015 r. obserwowano w Polsce przez wszystkie miesiące 2021 r. w produkcji wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych. W 4 miesiącach były to wzrosty o ponad 50%. Wyższe wzrosty notowała tylko Litwa (najwyższy w listopadzie 2021 r. – o 74,5%) oraz Irlandia (najwyższy we wrześniu – o 68,9%). Najniższy średnioroczny wzrost odnotowała Portugalia – o 3,5%, z udziałem 2,1% oraz Niemcy – o 5,2%, mające największy udział w UE – 26,7%.

Wykres 30. Indeks produkcji sprzedanej przemysłu według wybranych państw UE w 2021 r. dla produkcji chemikaliów i wyrobów chemicznych (ceny stałe; przeciętna miesięczna 2015=100, wyrównany sezonowo)

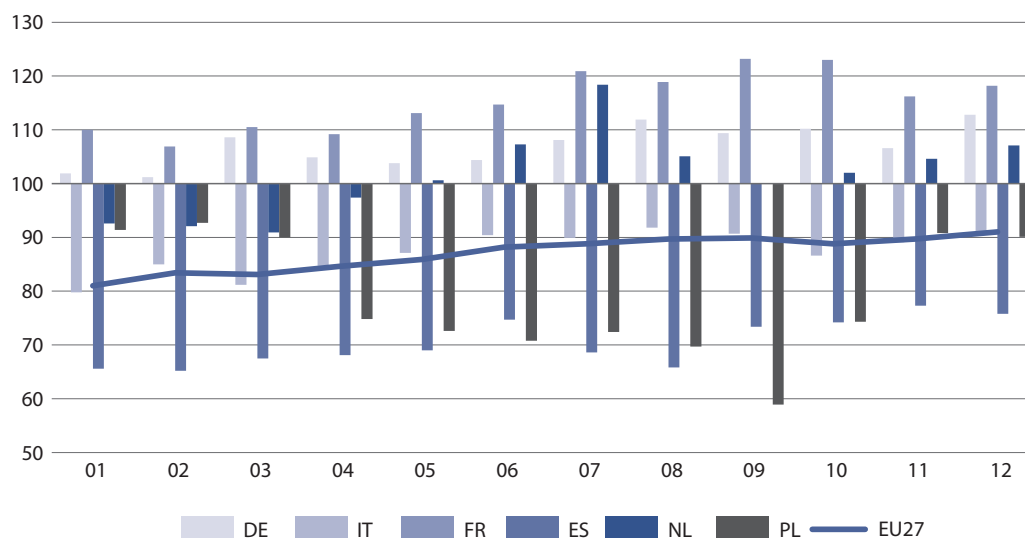
Chart 30. Volume index of sold production of industry by selected EU countries in 2021 for manufacture of chemicals and chemical products (constant prices; monthly average of 2015=100, seasonally adjusted)



We wszystkich miesiącach 2021 r. w produkcji chemikaliów i wyrobów chemicznych w Polsce obserwowano wzrosty w porównaniu z 2015 r., największy w grudniu – o 58,6% i był to najwyższy wzrost w tym miesiącu w porównaniu z wynikami odnotowanymi przez 5 państw o wiodącym udziale w UE. Natomiast w skali całego roku, średnioroczny wzrost produkcji o 38,6% stanowił trzeci wynik na tle pozostałych 26 państw Unii, która odnotowała średnioroczny wzrost o 3,9%. Na pierwszym miejscu plasowała się Litwa ze średniorocznym wzrostem o 79,4%, a za nią Łotwa – wzrost o 62,1%. Ostatnią pozycję wśród krajów UE zajęła Portugalia odnotowując spadek o 15,6%.

Wykres 31. Indeks produkcji sprzedanej przemysłu według wybranych państw UE w 2021 r. dla produkcji skór i wyrobów skórzanych (ceny stałe; przeciętna miesięczna 2015=100, wyrównany sezonowo)

Chart 31. Volume index of sold production of industry by selected EU countries in 2021 for manufacture of leather and related products (constant prices; monthly average of 2015=100, seasonally adjusted)



Produkcja skór i wyrobów skórzanych, dział o jednym z najmniejszych udziałów w polskim przemyśle (w 2021 r. – 0,2%, w 2015 r. – 0,4%), w Unii Europejskiej stanowiła 2,4% wartości dodanej brutto UE w 2015 r. Na przestrzeni 2021 r. w Polsce obserwowano w tym dziale spadki w porównaniu z 2015 r., które wahały się od 41,1% do 7,3%. W większości państw UE również wystąpiły spadki w tej branży, co miało odzwierciedlenie w spadkach notowanych w całej Unii (w granicach 9,0% – 19,0%). Średniorocznie Unia Europejska odnotowała zmniejszenie produkcji o 13,0%, podczas gdy w Polsce obserwowano spadek o 21,0%. Największe średnioroczne spadki wystąpiły na Litwie – o 51,6%, w Austrii – o 50% i Rumunii – o 46,4%. Wiodącą pozycję objęła Łotwa, ze średniorocznym wzrostem o 70,2%, ale nieznaczącym udzialem w wartości dodanej UE w 2015 – 0,02%. Kolejny wynik należał do Francji – wzrost o 15,4%, z udziałem 15,1%. Niższe wzrosty odnotowały Niemcy – o 7,0% (udział 5,0%), Finlandia – o 3,3% (udział 0,5%) oraz Holandia – o 1,6% (udział 0,9%).

Uwagi metodologiczne

1. Źródła i zakres danych

Dane prezentowane w publikacji dotyczą podmiotów prowadzących działalność gospodarczą zaliczoną, zgodnie z Polską Klasyfikacją Działalności PKD 2007, do przemysłu tj. do sekcji: „Górnictwo i wydobywanie”, „Przetwórstwo przemysłowe”, „Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych” oraz „Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami oraz działalność związana z rekultywacją”, a w zakresie produkcji wyrobów, również podmiotów prowadzących inne rodzaje działalności – produkujących wyroby przemysłowe. PKD 2007 została opracowana na podstawie Statystycznej Klasyfikacji Działalności Gospodarczej we Wspólnocie Europejskiej – Statistical Classification of Economic Activities in the European Community – NACE Rev. 2 i wprowadzona z dniem 1 stycznia 2008 r. rozporządzeniem Rady Ministrów z dnia 24 grudnia 2007 r. (Dz.U. Nr 251, poz. 1885).

Publikację opracowano wykorzystując dane pozyskane na miesięcznych meldunkach: o działalności gospodarczej – formularz DG-1, o produkcji i zapasach wyrobów przemysłowych – P-02, miesięcznych sprawozdaniach o cenach producentów wyrobów i usług – C-01 oraz kwartalnych sprawozdaniach o przychodach, kosztach i wyniku finansowym oraz o nakładach na środki trwałe sporządzanych na formularzu F-01/I-01, a także dane pochodzące z bazy Eurostatu w zakresie statystyki krótkookresowej (STS) i statystyki strukturalnej (SBS).

Prezentowane dane dotyczą:

- podmiotów o liczbie pracujących 10 osób i więcej w zakresie produkcji sprzedanej przemysłu, obrotu, wskaźników cen, przeciętnego zatrudnienia, przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto według działów PKD,
- podmiotów, których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej oraz 10% reprezentacji podmiotów o liczbie pracujących od 10 do 49 osób w zakresie nowych zamówień w przemyśle,
- podmiotów o liczbie pracujących 50 osób i więcej w zakresie produkcji sprzedanej przemysłu, przeciętnego zatrudnienia, przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto – według grup PKD,
- podmiotów prowadzących księgi rachunkowe, o liczbie pracujących 50 osób i więcej w zakresie finansów,
- podmiotów – producentów wyrobów przemysłowych o liczbie pracujących 50 osób i więcej, w przypadku producentów energii elektrycznej – bez względu na liczbę pracujących w zakresie produkcji wyrobów przemysłowych.

Grupowania wyrobów dokonuje się zgodnie z nomenklaturą PRODPOL, opracowaną na podstawie Polskiej Klasyfikacji Wyrobów i Usług (PKWiU 2015) oraz Listy PRODCOM. PKWiU 2015 została wprowadzona rozporządzeniem Rady Ministrów z dnia 4 września 2015 r. (Dz. U. z 2015 r., poz. 1676) do stosowania od dnia 1 stycznia 2016 r., w statystyce, ewidencji i dokumentacji oraz rachunkowości, a także w urzędowych rejestrach i systemach informacyjnych administracji publicznej

Dane według sekcji, działów i grup PKD opracowano metodą przedsiębiorstw oraz zgodnie z każdorazowym stanem organizacyjnym.

Podziału produkcji sprzedanej przemysłu na główne ugrupowania, tzn. dobra zaopatrzeniowe, inwestycyjne, konsumpcyjne trwałe i nietrwałe oraz związane z energią dokonano zgodnie z Rozporządzeniem Komisji (WE) nr 656/2007 z dnia 14 czerwca 2007 r. zmieniającym rozporządzenie (WE) nr 586/2001 r. w sprawie wykonania rozporządzenia Rady (WE) nr 1165/98 dotyczącego krótkookresowej statystyki w zakresie definicji Głównych Grupowań Przemysłowych (ang. MIGs – Main Industrial Groupings).

Wskaźniki dynamiki produkcji sprzedanej podano na podstawie wartości w cenach stałych. Jako ceny stałe w 2015 r. przyjęto ceny stałe 2010 r. (średnie ceny bieżące 2010 r.), od 2016 r. – ceny stałe 2015 r. (średnie ceny bieżące 2015 r.). Wskaźniki dynamiki przy podstawie przeciętna miesięczna 2015=100 obliczono metodą nawiązania łańcuchowego.

Ilekoć w niniejszej publikacji używane jest sformułowanie **produkcja przemysłowa**, jest ono tożsame ze sformułowaniem **produkcja sprzedana przemysłu**.

Do Unii Europejskiej (UE) należy 27 krajów: Austria, Belgia, Dania, Finlandia, Francja, Grecja, Hiszpania, Holandia, Irlandia, Luksemburg, Niemcy, Portugalia, Szwecja i Włochy, od 1 maja 2004 r. – Cypr, Czechy, Estonia, Litwa, Łotwa, Malta, Polska, Słowacja, Słowenia i Węgry, od 1 stycznia 2007 r. – Bułgaria i Rumunia oraz od 1 lipca 2013 r. – Chorwacja. Od 1 lutego 2020 r. Wielka Brytania nie jest już państwem członkowskim UE.

Dane zaprezentowane w niniejszym opracowaniu są publikowane z zachowaniem tajemnicy statystycznej, określonej w ustawie z dnia 29 czerwca 1995 r. o statystyce publicznej (Dz. U. z 1995 r. poz.439, z późn. zm.).

Liczby względne (wskaźniki, odsetki) obliczono z reguły na podstawie danych bezwzględnych, wyrażonych z większą dokładnością niż podano w tablicach

2. Objasnienia podstawowych pojęć

Produkcja sprzedana dotyczy całokształtu działalności podmiotu gospodarczego, tj. zarówno działalności przemysłowej, jak i nieprzemysłowej.

Produkcja sprzedana przemysłu obejmuje:

- 1) wartość sprzedanych wyrobów gotowych, półfabrykatów i części własnej produkcji (niezależnie od tego, czy otrzymano za nie należne opłaty);
- 2) wartość robót i usług świadczonych odpłatnie, tj. zarówno przemysłowych, jak i nieprzemysłowych;
- 3) zryczałtowaną odpłatność agenta w przypadku zawarcia umowy na warunkach zlecenia lub pełne przychody agenta w przypadku zawarcia umowy agencyjnej;
- 4) wartość produktów wytworzonych niezaliczonych do sprzedaży, traktowanych na równi ze sprzedażą, tj.: wartość własnych wyrobów przekazanych do własnych punktów sprzedaży detalicznej, jak również do własnych zakładów gastronomicznych i do własnych hurtowni, wartość wykonanych świadczeń na rzecz funduszu świadczeń socjalnych, wykonanych i przekazanych wyrobów i usług własnej produkcji na powiększenie wartości własnych środków trwałych, nieodpłatnie przekazanych wyrobów i usług na potrzeby reprezentacji i reklamy, przekazanych wyrobów i usług na potrzeby osobiste podatnika i pracowników oraz darowizny wyrobów i świadczonych usług bez pobrania zapłaty.

Dane o wartości produkcji sprzedanej prezentuje się bez podatku od towarów i usług (VAT) i podatku akcyzowego, natomiast łącznie z wartością dotacji przedmiotowych tj. dotacji do wyrobów i usług – w tzw. cenach bazowych.

Produkcja wytworzona to rezultat procesów produkcyjnych wzajemnie ze sobą powiązanych i uwarunkowanych, powstałych w określonym czasie. Produkcja wytworzona obejmuje całkowitą ilość wyprodukowanych w okresie sprawozdawczym wyrobów gotowych zarówno z surowca własnego, jak i z surowca powierzonoego przez inne przedsiębiorstwo lub osobę fizyczną. Obejmuje również całkowitą ilość półfabrykatów, części, zespołów maszyn i urządzeń, niezależnie od tego, czy zostały one przeznaczone do sprzedaży czy do przedsiębiorstwa macierzystego, do innych zakładów tego samego przedsiębiorstwa, czy też przeznaczone do dalszego przerobu (montażu) w przedsiębiorstwie. Do produkcji wytworzonej zalicza się zatem wyroby wyprodukowane przez przedsiębiorstwo, odpowiadające określonym normom, warunkom technicznym lub warunkom umowy zawartej pomiędzy wykonawcą a odbiorcą. Wyroby powstałe z surowców wtórnych zalicza się do produkcji, jeśli mają charakter użytkowy i są bezpośrednim rezultatem pracy wytwórczej przedsiębiorstwa. Do produkcji zalicza się także tak zwane produkty uboczne, powstałe w procesie produkcyjnym równocześnie z produktem zasadniczym.

Wskaźnik nowe zamówienia w przemyśle służy ocenie przyszłej produkcji i pokazuje rozwój popytu na wyroby i usługi przemysłowe w wybranych działach sekcji „Przetwórstwo przemysłowe” – działy 13, 14, 17, 20, 21, 24 –30 według PKD 2007. Zamówienia w przemyśle określane są jako wartość kontraktów (bez podatku od towarów i usług – VAT) wiążących producenta i stronę trzecią w zakresie dostarczania wyrobów i usług.

Nowe zamówienia niekrajowe stanowią część nowych zamówień w przemyśle i określane są jako wartość kontraktów (bez podatku od towarów i usług – VAT) wiążących producenta i stronę trzecią będącą odbiorcą mającym swoją siedzibę za granicą lub firmą krajową – eksporterem, które eksportują/ wywożą za granicę zamówione produkty.

Obrót w przemyśle dotyczy całokształtu działalności podmiotu gospodarczego, tj. zarówno działalności przemysłowej, jak i nieprzemysłowej.

Obejmuje on:

1. przychody netto ze sprzedaży w kraju i na eksport wytworzonych przez jednostkę produktów (wyrobów gotowych, półfabrykatów oraz usług), a także opakowań, wyposażenia i usług obcych, jeżeli są one fakturowane odbiorcom łącznie z produktami;
2. przychody ze sprzedaży towarów i materiałów tj. nabyte w celu odsprzedaży w stanie nieprzetworzonym rzeczowe aktywa obrotowe oraz produkty wytworzone przez jednostkę, jeśli sprzedawane są one w sieci własnych sklepów obok towarów obcej produkcji, jak również kwoty należne za sprzedane towary i materiały, niezależnie od tego, czy zostały zapłacone.

Dane o wartości obrotu prezentuje się bez podatku od towarów i usług (VAT) i podatku akcyzowego.

Obrót niekrajowy (na eksport i wywóz) w przemyśle stanowi część obrotów w przemyśle, który dotyczy przychodów ze sprzedaży odbiorcom mających swą siedzibę za granicą lub firmom krajowym – eksporterom, które eksportują/ wywożą za granicę zamówione produkty lub towary bez dalszej obróbki lub przetwarzania.

Przeciętne zatrudnienie oblicza się jako sumę przeciętnego zatrudnienia w poszczególnych miesiącach podzieloną przez liczbę miesięcy w badanym okresie (bez względu na to, czy jednostka funkcjonowała przez cały badany okres), po wcześniejszym przeliczeniu osób niepełnozatrudnionych na pełne etaty. Przeliczenia osób niepełnozatrudnionych na pełne etaty dokonuje się według godzin pracy ustalonych w umowie o pracę, w stosunku do obowiązującej norm.

Przeciętne miesięczne wynagrodzenie nominalne przypadające na 1 zatrudnionego obliczono przyjmując: wynagrodzenia osobowe bez wynagrodzeń osób wykonujących pracę nakładczą oraz uczniów, a także osób zatrudnionych za granicą; wypłaty z tytułu udziału w zysku lub w nadwyżce bilansowej w spółdzielniach; dodatkowe wynagrodzenia roczne dla pracowników jednostek sfery budżetowej oraz honoraria wypłacane niektórym grupom pracowników za prace wynikające z umowy o pracę.

Dane o wynagrodzeniach i przeciętnych wynagrodzeniach miesięcznych prezentuje się w ujęciu brutto.

Wskaźniki cen produkcji sprzedanej przemysłu opracowano na podstawie miesięcznego badania cen wyrobów i usług faktycznie uzyskiwanych przez dobrane w sposób celowy podmioty gospodarcze zaklasyfikowane do sekcji: „Górnictwo i wydobywanie”, „Przetwórstwo przemysłowe”, „Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych” oraz „Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami oraz działalność związana z rekultywacją”.

Wskaźniki cen dla każdego rodzaju działalności, przy podstawie analogiczny okres roku poprzedniego = 100, obliczane są jako średnie wskaźników cen agregatów niższych szczebli ważone wartością ich sprzedaży z 2015 r., która jest aktualizowana miesięcznie o zmiany cen i zmiany struktury sprzedaży zachodzące w kolejnych miesiącach roku, którego dotyczą wskaźniki cen.

Wskaźniki cen obrazują dynamikę cen wynikającą z faktycznie wprowadzonych zmian cen, jak i zmian w strukturze asortymentowej sprzedaży i strukturze odbiorców.

Dane dotyczące wyników finansowych przedsiębiorstw zgodne są z ustawą o rachunkowości z dnia 29 września 1994 r. (tekst jednolity – Dz. U. 2016 poz. 1047).

Przychody ogółem (przychody z całokształtu działalności) obejmują przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, pozostałe przychody operacyjne oraz przychody finansowe.

Przychody netto ze sprzedaży produktów to przychody netto ze sprzedaży w kraju i na eksport wytworzonych przez jednostkę produktów (wyrobów gotowych, półfabrykatów oraz usług), a także opakowań, wyposażenia i usług obcych, jeżeli są one fakturowane odbiorcom łącznie z produktami.

Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów tj. nabyte w celu odsprzedaży w stanie nieprzetworzonym rzeczowe aktywa obrotowe oraz produkty wytworzone przez jednostkę, jeśli sprzedawane są one w sieci własnych sklepów obok towarów obcej produkcji, jak również kwoty należne za sprzedane towary i materiały, niezależnie od tego, czy zostały zapłacone.

Pozostałe przychody operacyjne to przychody związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych (środków trwałych, środków trwałych w budowie, wartości niematerialnych i prawnych, inwestycji w nieruchomości i prawa), otrzymane nieodpłatnie (w tym w drodze darowizny) aktywa (środki pieniężne), odszkodowania, rozwiązane rezerwy, korekty odpisów aktualizujących wartość aktywów niefinansowych, przychody z działalności socjalnej, przychody z najmu lub dzierżawy środków trwałych albo inwestycji w nieruchomości i prawa, przychody związane ze zdarzeniami losowymi.

Przychody finansowe to m.in. kwoty należne z tytułu dywidend i udziałów w zysku, odsetki od udzielanych pożyczek, odsetki od lokat terminowych, odsetki za zwłokę, zysk ze zbycia inwestycji (sprzedaży), zmniejszenia odpisów aktualizacyjnych wartości inwestycji wobec całkowitego lub częściowego ustania przyczyn powodujących trwałą utratę ich wartości, nadwyżka dodatnich różnic kursowych nad ujemnymi.

Koszty ogółem (koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności) obejmują koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów, pozostałe koszty operacyjne oraz koszty finansowe.

Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów obejmują koszt własny sprzedanych produktów (tj. koszty podstawowej działalności operacyjnej pomniejszone o koszty wytworzenia świadczeń na własne potrzeby jednostki i skorygowane o zmianę stanu produktów) oraz wartość sprzedanych towarów i materiałów według cen zakupu lub nabycia.

Pozostałe koszty operacyjne to koszty związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych i środków trwałych w budowie, amortyzacja oddanych w dzierżawę lub najem środków trwałych, nieplanowane odpisy amortyzacyjne (odpisy z tytułu trwałej utraty wartości), poniesione kary, grzywny, odszkodowania, odpisane w części lub w całości wierzytelności w związku z postępowaniem upadłościowym, układowym i naprawczym, utworzone rezerwy na pewne lub o dużym stopniu prawdopodobieństwa przyszłe zobowiązania (straty z transakcji gospodarczych w toku), odpisy aktualizujące wartość aktywów niefinansowych, koszty utrzymania obiektów działalności socjalnej, darowizny lub nieodpłatnie przekazane aktywa trwałe, straty związane ze zdarzeniami losowymi.

Koszty finansowe to m.in. odsetki od zaciągniętych kredytów i pożyczek, odsetki i dyskonto od wyemitowanych przez jednostkę obligacji, odsetki za zwłokę, strata ze zbycia inwestycji, odpisy z tytułu aktualizacji wartości inwestycji, nadwyżka ujemnych różnic kursowych nad dodatnimi.

Wynik finansowy ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów stanowi różnicę między przychodami netto osiągniętymi ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów a kosztami poniesionymi na ich uzyskanie (kosztami sprzedanych produktów, towarów i materiałów).

Wynik finansowy brutto oblicza się jako różnicę przychodów ogółem i kosztów ogółem – w przypadku nadwyżki kosztów ogółem nad przychodami ogółem wynik finansowy zapisuje się ze znakiem (-).

Obowiązkowe obciążenia wyniku finansowego brutto obejmują podatek dochodowy od osób prawnych i fizycznych oraz inne płatności wynikające z odrębnych przepisów. Wpływający na wynik finansowy podatek dochodowy obejmuje część bieżącą i część odroczoną. Część odroczona stanowi różnicę między stanem rezerw i aktywów z tytułu podatku odroczonego (w związku z przejściowymi różnicami między wynikiem finansowym brutto a podstawą opodatkowania, wynikającymi z odmienności momentu ujęcia przychodu i kosztu zgodnie z przepisami o rachunkowości a przepisami podatkowymi) na koniec i początek okresu sprawozdawczego.

Wynik finansowy netto to wynik finansowy brutto pomniejszony o obowiązkowe obciążenia.

Wskaźnik poziomu kosztów to relacja kosztów ogółem do przychodów ogółem.

Wskaźnik rentowności sprzedaży brutto to relacja wyniku finansowego ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów do przychodów netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów.

Wynik finansowy z pozostałej działalności operacyjnej stanowi różnicę między pozostałymi przychodami operacyjnymi a pozostałymi kosztami operacyjnymi. Od 2002 r. zawierał część, a od 2016 r. całość zdarzeń nadzwyczajnych związanych z działalnością operacyjną.

Wynik finansowy z działalności operacyjnej to różnica między przychodami operacyjnymi ogółem a kosztami operacyjnymi ogółem.

Wynik na operacjach finansowych stanowi różnicę między przychodami finansowymi a kosztami finansowymi.

Wskaźnik rentowności obrotu brutto to relacja wyniku finansowego brutto do przychodów ogółem.

Wskaźnik rentowności obrotu netto to relacja wyniku finansowego netto do przychodów ogółem.

Wskaźnik płynności finansowej I stopnia to relacja inwestycji krótkoterminowych do zobowiązań krótkoterminowych (bez funduszy specjalnych).

Wskaźnik płynności finansowej II stopnia to relacja inwestycji krótkoterminowych i należności krótkoterminowych do zobowiązań krótkoterminowych (bez funduszy specjalnych).

Wskaźnik płynności finansowej III stopnia to relacja aktywów obrotowych jednostki (zapasów, należności krótkoterminowych, inwestycji krótkoterminowych i krótkoterminowych rozliczeń międzyokresowych) do zobowiązań krótkoterminowych (bez funduszy specjalnych).

Aktywa trwałe obejmują wartości niematerialne i prawne, rzeczowe aktywa trwałe, należności długoterminowe, inwestycje długoterminowe oraz długoterminowe rozliczenia międzyokresowe.

Inwestycje długoterminowe to w szczególności te nieruchomości i wartości niematerialne i prawne, które nie są użytkowane przez jednostkę, lecz zostały nabyte w celu osiągnięcia korzyści ekonomicznych wynikających z przyrostu ich wartości, oraz długoterminowe aktywa finansowe, czyli nieprzeznaczone do obrotu akcje, udziały, inne papiery wartościowe, udzielone pożyczki oraz inne długoterminowe aktywa finansowe płatne i wymagalne w okresie dłuższym niż 12 miesięcy od dnia bilansowego, a także inne inwestycje długoterminowe.

Aktywa obrotowe są częścią kontrolowanych przez jednostkę zasobów majątkowych wykorzystywanych w działalności operacyjnej o wiarygodnie określonej wartości, powstałych w wyniku przeszłych zdarzeń, które spowodują w przyszłości wpływ do jednostki korzyści ekonomicznych. Obejmują zapasy (rzeczowe aktywa obrotowe) oraz krótkoterminowe: należności, inwestycje oraz rozliczenia międzyokresowe.

Zapasy to rzeczowe składniki aktywów obrotowych, do których zalicza się: materiały – surowce, materiały podstawowe i pomocnicze, półfabrykaty obcej produkcji, opakowania, części zamienne i odpady; produkty gotowe – wyroby gotowe, wykonane usługi, zakończone roboty, w tym także budowlano-montażowe, prace naukowo-badawcze, prace projektowe, geodezyjno-kartograficzne, itp.; półprodukty i produkty w toku – produkcję niezakończoną, tj. produkcję (usługi, w tym roboty budowlane) w toku oraz półfabrykaty (półprodukty) własnej produkcji; towary – rzeczowe składniki majątku obrotowego nabyte w celu odsprzedaży w niezmienionej postaci; zaliczki na poczet dostaw zapasów

Należności krótkoterminowe obejmują ogół należności z tytułu dostaw i usług (bez względu na termin ich zapłaty) oraz całość lub część należności z innych tytułów nie zaliczanych do aktywów finansowych, które stają się wymagalne w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego.

Zobowiązania długoterminowe powstałe z innych tytułów niż dostawy i usługi obejmują zobowiązania, których termin płatności w całości lub części przypada powyżej 12 miesięcy po dniu bilansowym.

Zobowiązania krótkoterminowe (bez funduszy specjalnych) obejmują ogół zobowiązań z tytułu dostaw i usług, a także całość lub tę część pozostałych zobowiązań, które stają się wymagalne w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego.

Nakłady inwestycyjne to nakłady finansowe lub rzeczowe, których celem jest stworzenie nowych środków trwałych lub ulepszenie (przebudowa, rozbudowa, rekonstrukcja lub modernizacja) istniejących obiektów majątku trwałego, a także nakłady na tzw. pierwsze wyposażenie inwestycji. Nakłady inwestycyjne dzielą się na nakłady na środki trwałe oraz pozostałe nakłady.

Methodological notes

1. Sources and the scope of data

The data presented in this publication concern entities performing business activities categorised, in accordance with the [Polish Classification of Activities 2007 \(PKD 2007\)](#), as industry, i.e. into the following sections: „Mining and quarrying”, „Manufacturing”, „Electricity, gas, steam and air conditioning supply” and also “Water supply; sewerage, waste management and remediation activities” and in regard to manufacture of products they also concern economic entities performing other kinds of activities – manufacturing industrial products. PKD 2007 was compiled on the basis of Statistical Classification of Economic Activities in the European Community – NACE Rev. 2 and introduced on 1st January 2008 by the decree of Council of Ministers dated 24 December 2007 (Journal of Laws No. 251, item 1885).

The publication was developed on the basis a result of monthly statistical survey on economic activity – [DG-1](#), monthly survey on production and inventory of industrial products – [P-02](#), monthly survey on producer prices – [C-01](#) and quarterly financial survey – [F-01/I-01](#) as well as data from the [Eurostat database](#) in the field of short-term statistics (STS) and structural business statistics (SBS).

Presented data concern:

- entities with 10 or more persons employed in the case of sold production of industry, turnover, price indices of sold production of industry, average paid employment, average monthly gross wages and salaries – by divisions of NACE,
- entities with 50 or more persons employed and a 10% representation of entities with the number of employees within the range 10 to 49 in the case of new orders in industry,
- entities with 50 or more persons employed in the case of sold production of industry, average paid employment, average monthly gross wage and salaries – by groups of NACE,
- entities keeping accounting ledgers and with 50 or more persons employed in the case of finances,
- producers of industrial products with 50 or more persons employed, but in the case of producers of electricity – regardless of the number of employees – in the case of production of industrial products.

Products are grouped according to PRODPOL nomenclature compiled on the basis of the [Polish Classification of Goods and Services \(PKWiU 2015\)](#) and PRODCOM List. PKWiU 2015 was introduced by the decree of Council of Ministers, dated 4 September 2015 (Journal of Laws of 2015, item 1676) that takes effect from 1 January 2016, in statistics, registration, documentation and accounting, and also in official registers and public administration information systems.

Data by the NACE sections, divisions and groups are compiled using the enterprise method and according to the respective organizational status of units.

Sold production of industry has been divided into the Main Industrial Groupings(MIGs), i.e. [intermediate goods](#), [capital goods](#), [durable](#) and [non-durable consumer goods](#) as well as [energy](#) on the basis of Commission Regulation (EC) No 656/2007 of 14 June 2007 amending Regulation (EC) No. 586/2001 on implementing Council Regulation (EC) No. 1165/98 concerning short-term statistics as regards the definition of Main Industrial Groupings.

Indices of sold production are presented on the basis of value at constant prices. As constant prices in 2015 shall be the 2010 constant prices (the 2010 average current prices), since 2016 – constant prices 2015 (the 2015 average current prices). Indices with the base of the monthly average of 2015=100 were calculated using the chain-base index method.

Whenever the term **industrial production** is used in this chapter, it is the same as **sold production of industry**.

To the European Union (EU) belong 27 countries: Austria, Belgium, Denmark, Finland, France, Greece, Spain, the Netherlands, Ireland, Luxembourg, Germany, Portugal, Sweden and Italy, since 1st May 2004 – Cyprus, Czechia, Estonia, Lithuania, Latvia, Malta, Poland, Slovakia, Slovenia and Hungary, since 1st January 2007 – Bulgaria and Romania as well as since 1st July 2013 – Croatia. Since 1st February 2020 the United Kingdom is no longer the EU member.

Data presented in the publication are published with the guarantee of statistical confidentiality according to Law on Official Statistics (Journal of Laws 1995, item 439 with subsequent amendments).

Relative numbers (indices, percentages) are calculated, as a rule, on the basis of absolute data expressed with higher precision than that presented in the tables.

2. Basic definitions

Sold production concerns the total activity of an economic entity, i.e. both industrial and non-industrial production.

Sold production of industry includes:

- 1) the value of finished products sold, semi-finished products and parts of own production (regardless of whether due payments for them have been received or not);
- 2) the value of paid work and services rendered, i.e. both industrial and non-industrial;
- 3) flat agent's fee in the case of concluding an agreement on commission terms or full agent's fee in the case of concluding an agency agreement;
- 4) the value of the manufactured products not categorised as sale, but included in sales, namely, the value of own products supplied to own retail sales outlets, own catering establishments, own warehouses, the value of benefits transferred to the social benefits fund, the value of own products (goods and services) manufactured and transferred for increasing the value of own fixed assets, the value of goods and services transferred free of charge for the purpose of representation and advertisement, the value of goods and services provided for the tax payer's and staff's personal needs as well as donations of goods and services rendered free of charge.

Data on the value of sold production of the industry are presented without value added tax (VAT) and the excise tax, but including the value of subsidies on products and services, in so-called basic prices.

Manufactured production is the result of manufacturing processes mutually interrelated and conditioned, occurring at a given time. Manufactured production includes the total quantity of finished products produced in the reporting period, both from manufacturer's own raw material and from raw material provided by another enterprise or individual person. It also includes the total volume of semi-finished products, parts, sets of machinery and equipment, regardless of whether they were intended for sale or to the parent company, to other plants of the same company, or intended for further processing (assembly) in the enterprise. Therefore, manufactured products include products manufactured by the enterprise, meeting certain standards, technical conditions or contractual terms concluded between the contractor and the recipient. Products made of secondary raw material are considered as production, if they are of utility and are a direct result of the manufacturing work of the enterprise. The production also includes the so-called by-products, created in the production process simultaneously with the main product.

Indicator of new orders in industry serves to assess the future production and shows development of demand for industrial products (goods and services) in the selected divisions of the "Manufacturing" section – divisions no. 13, 14, 17, 20, 21, 24–30 according to the NACE Rev. 2. New orders in industry are defined as the value of contracts (without value added tax – VAT) binding on a producer and a third party in respect of supply of products (goods and services).

Non-domestic new orders constitute a part of new orders in industry and are defined as the value of contracts (without value added tax – VAT) binding on a producer and a third party who are recipients having their seat abroad or foreign subsidiaries of exporters which export/dispatch ordered products.

Turnover of industry concerns the total activity of an economic entity, i.e. both industrial and non-industrial activity and includes:

1. net revenues from sale of products within country and for export which have been manufactured by an entity (finished goods, semi-finished goods and services) as well as packaging, equipment and external services if they are invoiced to the customers together with products;
2. net revenues from sale of goods and materials, that is tangible current assets and products manufactured by the unit, purchased for resale in the same condition as received, if they are sold in a chain of own stores along with the foreign goods, as well as amounts due for goods and materials sold, regardless of whether or not they have been paid.

Data on the value of turnover of the industry are presented without value added tax (VAT) and excise tax.

Non-domestic turnover constitute a part of turnover of industry which relates to revenues from sales to recipients having their seat abroad or foreign subsidiaries of exporters which export/dispatch ordered products or goods without subsequent modification or processing.

Average paid employment is calculated as the sum of average employment in individual months, divided by the number of months in the analysed period (whether the unit operated for the whole period), after converting part-time employees into full-time employees. The conversion of the part-time employees into full-time employees is done on the basis of the number of working hours specified in labour contract, in relation to the applicable standard.

Average monthly nominal wage and salary per employee are computed assuming the following: personal wages and salaries (excluding wages and salaries of outworkers and apprentices as well as persons employed abroad); payments due to a share in profit or in the balance surplus of cooperatives; additional annual wages and salaries for employees of budgetary sphere entities; fees paid to selected groups of employees for performing work in accordance with labour contract.

Data on wages and salaries and average monthly wages and salaries are presented in gross terms.

Price indices of sold production of industry are calculated on the basis of monthly representative survey on prices of products and services actually received by specifically selected economic units, classified in the sections: „Mining and quarrying“, „Manufacturing“, „Electricity, gas, steam and air conditioning supply“ and also „Water supply; sewerage, waste management and remediation activities“.

Price indices for each type of activity, with the base corresponding period of previous year=100, are computed as averages of price indices of aggregates at lower levels weighted by their sales value of 2015, which is updated monthly by the price and sale structure changes, occurring in subsequent months of a year, to which the price indices refer.

The price indices illustrate changes in prices resulting from actually introduced price changes and changes in the commodity structure of sales and the structure of customers.

Data on financial results of enterprises are in accordance with the Accounting Act dated 29 September 1994 (uniform text Journal of Laws 2016 item 1047).

Total revenues include net revenues from sales of products, goods and materials, other operating revenues as well as financial revenues.

Net revenues from sale of products include domestic and export sales of products (finished, semi-finished products and services) manufactured by the unit together with packaging, equipment and third party services if invoiced along with products to customer.

Net revenues from sale of goods and materials that is i.e. tangible current assets purchased for resale in the same condition as received and products manufactured by the unit if they are sold in a chain of own stores along with the third-party goods, as well as amounts due for goods and materials sold regardless whether or not they have been paid.

Other operating revenues are revenues indirectly related to the unit's operating activities, in particular: profit from the disposal of non-financial fixed assets (fixed assets, fixed assets under construction, intangible assets, real estate investments and rights), assets (cash) obtained free of charge (including donations), damages, reversed provision, adjustments of write-offs revaluing non-financial assets, revenues from social welfare activities, income from rent or lease of fixed assets or investments in real estate and rights, and rights, extraordinary revenues.

Financial revenues, are for example amounts due for dividends and shares in profit, interest from the loans granted, interest on term deposits, default interest, profit on disposal of investment (sale), reduction of revaluation write-offs of investment values in relation to the total or partial termination of causes resulting in permanent loss of their value, positive surplus exchange differences.

Total costs include costs of products, goods and materials sold, other operating and financial costs.

Costs of products, goods and materials sold include cost of products sold (i.e. basic operational costs decreased by the costs of generating benefits for the need of the unit and corrected by change in stock products) and value of goods and materials sold according to procurement or purchase prices.

Other operating costs are costs indirectly related to the unit's operating activity, in particular: loss on disposal of non-financial fixed assets and fixed assets under construction, depreciation of leased or rented fixed assets, unplanned depreciation (impairment charges), penalties, fines, damages, receivables written off partially or full as a result of bankruptcy, composition or restructuring proceeding, provisions created for certain or highly probable future liabilities (loss on economic transactions in progress), write-offs revaluing non-financial assets, costs of maintaining social facilities, donations or free of charge transferred fixed assets, extraordinary costs.

Financial costs, are for example interest on bank credits and loans, interest and discount on bonds issued by the unit, default interest, loss on disposal of investments, revaluation write-offs of investment values, negative surplus exchange differences.

Financial result from the sale of products, goods and materials is the difference between the net revenues from the sale of products, goods and materials and the costs incurred to obtain them (the costs of the products, goods and materials sold).

Financial result from other operating activity is the difference between the other operating revenues and the other operating costs. From 2002 the item contained part of extraordinary events related to operating activity and from 2016 all kind of extraordinary events related to operating activity.

Financial result from operating activity is the difference between total operating revenues and total operating costs.

Result on financial activity is the difference between the financial revenues and the financial costs.

Gross financial result is calculated as the difference of total revenues and total costs – in case of surplus of total costs over total revenues, the financial result is recorded with the sign (-).

Obligatory encumbrances on gross financial result include corporate income tax and other payments under separate regulations. The income tax affecting the financial result includes current and deferred part. The deferred part is the difference between deferred income tax provisions and deferred income tax assets (due to temporary differences between gross financial result and taxable base, resulting from differences in the time of recognition of revenue and cost in accordance with accounting regulations and tax provisions) as of the end and beginning of the reporting period.

Net financial result is a gross financial result reduced by obligatory encumbrances.

Cost level indicator is the relation of total costs to total revenues.

Gross sales profitability indicator is the relation of the financial result from the sale of products, goods and materials to the net revenues from the sale of products, goods and materials.

Gross turnover profitability indicator is the relation of gross financial result to total revenues.

Net turnover profitability indicator is the relation of net financial result to the total revenues.

First degree financial liquidity indicator is the relation of short-term investments to short-term liabilities (excluding special funds).

Second degree financial liquidity indicator is the relation of short-term investments and short-term receivables to short-term liabilities (excluding special funds).

Third degree financial liquidity indicator is the relation of current assets of the units (stocks, short-term receivables, short-term investments and short-term prepayments and accruals) to short-term liabilities (excluding special funds).

Total fixed assets include intangible assets, tangible fixed assets, long-term receivables, long-term investments and long-term prepayments and accruals.

Long-term investments are in particular those real estate and intangible assets that are not used by the unit but were acquired for economic benefits resulting from the increase in their value, and long-term financial assets, i.e. shares, other securities not held for trading and loans granted and other long-term financial assets payable and due in the period longer than 12 months from the balance sheet date as well as other long-term investments.

Current assets are part of unit-controlled property resources used in operating activities of a reliably determined fair value, arising from past events that will provide the unit with economic benefits in the future. They include stocks (current tangible assets) and short-term: receivables, investments and prepayments and accruals.

Stocks are tangible current assets, which include: materials – raw materials, primary and auxiliary materials, semi-finished third-party products, packaging, spare parts and waste; finished products – final articles, performed services, completed works, including construction and assembly works, research and development works, design works, geodetic and cartographic works, etc.; semi-finished products and work in progress – unfinished production, i.e. production (services, including construction works) in progress and semi-finished products of own production; goods for resale – tangible current assets acquired for resale in unchanged form; advances for deliveries.

Short-term receivables cover total receivables from deliveries and services (regardless of their payment date) and the whole or part of other receivables not included in financial assets that become due within 12 months from the balance sheet date.

Long-term liabilities other than liabilities from deliveries and services, include liabilities which become due fully or partially more than 12 months after the balance sheet date.

Short-term liabilities (excluding special funds) include all liabilities from deliveries and services and all or part of other liabilities due within 12 months after the balance sheet date.

Investment outlays are the financial or material expenditures aimed at creating new fixed assets or improving (rebuilding, enlargement, restructuring or modernization) existing fixed assets, as well as outlays on so-called initial equipment for the investment. The investment outlays are divided into outlays on fixed assets and other outlays.